# ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ

УЧЕБНИК



АКАДЕМИЯ НАУК СССР
ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

# ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ

## УЧЕБНИК

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ИЗДАТЕЛЬСТВО
ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЛИТЕРАТУРЫ
МОСКВА · 1954

# ПРЕДИСЛОВИЕ

Настоящий учебник политической экономии написан коллективом экономистов в составе академика Островитянова К. В., члена-корреспондента Академии наук СССР Шепилова Д. Т., члена-корреспондента Академии наук СССР Леонтьева Л. А., действительного члена Всесоюзной академии сельскохозяйственных наук имени Ленина Лаптева И. Д., профессора Кузьминова И. И., доктора экономических наук Гатовского Л. М., академика Юдина П. Ф., члена-корреспондента Академии наук СССР Пашкова А. И., кандидата экономических наук Переслегина В. И. В подборе и обработке статистических материалов, включённых в учебник, принял участие доктор экономических наук Старовский В. Н.

При разработке проекта учебника многие советские экономисты сделали ценные критические замечания и внесли ряд полезных предложений по тексту. Эти замечания и предложения авторы учли в последующей работе над учебником.

Огромное значение для работы над учебником имела организованная Центральным Комитетом Коммунистической партии Советского Союза ноябрьская экономическая дискуссия 1951 г. В ходе этой дискуссии, в которой приняли активное участие сотни советских экономистов, был подвергнут всестороннему критическому разбору представленный авторами проект учебника политической экономии. Выработанные в итоге дискуссии предложения по улучшению проекта учебника явились важным источником для усовершенствования структуры учебника и обогащения его содержания.

Окончательная редакция учебника проведена товарищами: Островитяновым К. В., Шепиловым Д. Т., Леонтьевым Л. А., Лаптевым И. Д., Кузьминовым И. И., Гатовским Л. М.

Сознавая в полной мере значение марксистского учебника политической экономии, авторы намерены продолжить работу по дальнейшему улучшению текста учебника на основе тех критических замечаний и пожеланий, которые будут сделаны читателями по ознакомлении с первым изданием учебника. В этой связи авторы просят читателей присылать свои отзывы и пожелания по учебнику по адресу: Москва, Волхонка, 14, Институт экономики Академии наук СССР.

*Авторы*

Август 1954 г.
г. Москва

# ВВЕДЕНИЕ

Политическая экономия относится к числу общественных наук[1]. Она изучает законы общественного производства и распределения материальных благ на различных ступенях развития человеческого общества.

Основой жизни общества является материальное производство. Чтобы жить, люди должны иметь пищу, одежду и другие материальные блага. Чтобы иметь эти блага, люди должны производить их, должны трудиться.

Люди производят материальные блага, то есть ведут борьбу с природой, не в одиночку, а сообща, группами, обществами. Следовательно, производство всегда и при всех условиях является *общественным* производством, а труд — деятельностью *общественного* человека.

Процесс производства материальных благ предполагает следующие моменты: 1) труд человека, 2) предмет труда и 3) средства труда.

*Труд* есть целесообразная деятельность человека, в процессе которой он видоизменяет и приспособляет предметы природы для удовлетворения своих потребностей. Труд является естественной необходимостью, непременным условием существования людей. Без труда была бы невозможна сама человеческая жизнь.

*Предметом труда* является всё то, на что направлен труд человека. Предметы труда могут быть непосредственно даны самой природой, например дерево, которое рубят в лесу, или руда, которую извлекают из недр земли. Предметы труда, которые раньше подверглись воздействию труда, например руда на металлурги-

[1] Название науки «политическая экономия» происходит от греческих слов: «политейа» и «ойкономия». Слово «политейа» означает «общественное устройство». Слово «ойкономия» в свою очередь состоит из двух слов: «ойкос» — дом, домохозяйство и «номос» — закон. Название науки «политическая экономия» появилось лишь в начале XVII века.

ческом заводе, хлопок на прядильной фабрике, носят название *сырья* или *сырых материалов.*

*Средствами труда* являются все те вещи, при помощи которых человек воздействует на предмет своего труда и видоизменяет его. К средствам труда принадлежат прежде всего орудия производства, а также земля, производственные здания, дороги, каналы, склады и т. д. В составе средств труда определяющая роль принадлежит *орудиям производства.* К ним относятся многообразные орудия, которые человек применяет в своей трудовой деятельности, начиная с грубых каменных орудий первобытных людей и кончая современными машинами. Уровень развития орудий производства служит мерилом власти общества над природой, мерилом развития производства. Экономические эпохи различаются не тем, что́ производится, а тем, как производится, какими орудиями производства.

Предметы труда и средства труда составляют *средства производства.* Средства производства сами по себе, вне соединения с рабочей силой, представляют лишь груду мёртвых вещей. Для того чтобы мог начаться процесс труда, рабочая сила должна соединиться с орудиями производства.

*Рабочая сила* есть способность человека к труду, совокупность физических и духовных сил человека, благодаря которым он в состоянии производить материальные блага. Рабочая сила — активный элемент производства, она приводит в движение средства производства. С развитием орудий производства развивается и способность человека к труду, его уменье, навыки, производственный опыт.

Орудия производства, при помощи которых производятся материальные блага, люди, приводящие в движение эти орудия и осуществляющие производство материальных благ благодаря известному производственному опыту и навыкам к труду, составляют *производительные силы* общества. Трудящиеся массы являются основной производительной силой человеческого общества на всех этапах его развития.

Производительные силы выражают отношение людей к предметам и силам природы, используемым для производства материальных благ. Однако в производстве люди воздействуют не только на природу, но и друг на друга. «Они не могут производить, не соединяясь известным образом для совместной деятельности и для взаимного обмена своей деятельностью. Чтобы производить, люди вступают в определенные связи и отношения, и только через посредство этих общественных связей и отношений существует их отношение к природе, имеет место производство» [1]. Определённые связи и отношения людей в процессе производства материальных благ составляют *производственные отношения.*

---

[1] *К. Маркс,* Наемный труд и капитал. *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. I, 1948, стр. 63.

Характер производственных отношений зависит от того, в чьей собственности находятся средства производства (земля, леса, воды, недра, сырые материалы, орудия производства, производственные здания, средства сообщения и связи и т. п.) — в собственности отдельных лиц, социальных групп или классов, использующих эти средства для эксплуатации трудящихся, или в собственности общества, целью которого является удовлетворение материальных и культурных потребностей народных масс, всего общества. Состояние производственных отношений показывает, как распределяются между членами общества средства производства и, следовательно, также и материальные блага, производимые людьми. Таким образом, основой производственных отношений является определённая форма собственности на средства производства.

Отношения производства определяют и соответствующие отношения распределения. *Распределение* является связующим звеном между производством и потреблением.

Производимые в обществе продукты служат производственному или личному потреблению. *Производственным потреблением* называется использование средств производства для создания материальных благ. *Личным потреблением* называется удовлетворение потребностей человека в пище, одежде, жилище и т. д.

Распределение произведённых предметов личного потребления зависит от распределения средств производства. В капиталистическом обществе средства производства принадлежат капиталистам, ввиду чего продукты труда также принадлежат капиталистам. Рабочие лишены средств производства и, чтобы не умереть с голоду, вынуждены работать на капиталистов, присваивающих продукты их труда. В социалистическом обществе средства производства являются общественной собственностью. Ввиду этого продукты труда принадлежат самим трудящимся.

В общественных формациях, где имеется товарное производство, распределение материальных благ осуществляется путём *обмена товаров.*

Производство, распределение, обмен и потребление составляют единство, в котором определяющая роль принадлежит производству.

Совокупность «производственных отношений составляет экономическую структуру общества, реальный базис, на котором возвышается юридическая и политическая надстройка и которому соответствуют определенные формы общественного сознания» [1]. Появившись на свет, надстройка в свою очередь оказывает обратное активное воздействие на базис, ускоряя или задерживая его развитие.

Производство имеет техническую и общественную сторону. Техническую сторону производства изучают естественные и тех-

---

[1] *К. Маркс,* Предисловие к «К критике политической экономии», *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. I, 1948, стр. 322.

нические науки: физика, химия, металлургия, машиноведение, агрономия и другие. Политическая экономия изучает общественную сторону производства, *общественно-производственные*, то есть *экономические*, отношения людей. «Политическая экономия,— писал В. И. Ленин,— занимается вовсе не «производством», а общественными отношениями людей по производству, общественным строем производства» [1].

Политическая экономия изучает производственные отношения в их взаимодействии с производительными силами. Производительные силы и производственные отношения в их единстве образуют *способ производства.*

Производительные силы являются наиболее подвижным и революционным элементом производства. Развитие производства начинается с изменений в производительных силах — прежде всего с изменения и развития орудий производства, а затем происходят соответствующие изменения и в области производственных отношений. Производственные отношения людей, развиваясь в зависимости от развития производительных сил, в свою очередь сами активно воздействуют на производительные силы.

Производительные силы общества могут развиваться беспрепятственно лишь в том случае, если производственные отношения соответствуют состоянию производительных сил. На известной ступени своего развития производительные силы перерастают рамки данных производственных отношений и вступают с ними в противоречие.

В результате этого старые производственные отношения раньше или позже сменяются новыми производственными отношениями, соответствующими достигнутому уровню развития и характеру производительных сил общества. С изменением экономического базиса общества изменяется и его надстройка. Материальные предпосылки для смены старых производственных отношений новыми возникают и развиваются в недрах старой формации. Новые производственные отношения открывают простор для развития производительных сил.

Таким образом, экономическим законом развития общества является закон *обязательного соответствия* производственных отношений характеру производительных сил.

В обществе, основанном на частной собственности и эксплуатации человека человеком, конфликты между производительными силами и производственными отношениями проявляются в классовой борьбе. В этих условиях смена старого способа производства новым осуществляется путём социальной революции.

Политическая экономия есть историческая наука. Она имеет дело с материальным производством в его исторически определённой общественной форме, с экономическими законами, присущими соответствующим способам производства. Экономические

[1] *В. И. Ленин,* Развитие капитализма в России. Сочинения, т. 3, стр. 40—41.

законы выражают сущность экономических явлений и процессов, внутреннюю, причинную связь и зависимость, существующую между ними. Каждому способу производства присущ свой основной экономический закон. Основной экономический закон определяет главные стороны, существо данного способа производства.

Политическая экономия «исследует прежде всего особые законы каждой отдельной ступени развития производства и обмена, и лишь в конце этого исследования она может установить немногие, вполне общие законы, применимые к производству и обмену вообще»[1]. Следовательно, различные общественные формации в своём развитии определяются не только своими специфическими экономическими законами, но и теми экономическими законами, которые общи для всех формаций, например законом обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил. Стало быть, общественные формации не только отделены друг от друга специфическими экономическими законами, присущими данному способу производства, но и связаны друг с другом некоторыми общими для всех формаций экономическими законами.

Законы экономического развития являются объективными законами. Они отражают процессы экономического развития, совершающиеся независимо от воли людей. Экономические законы возникают и действуют на базе определённых экономических условий. Люди могут познать эти законы и использовать их в интересах общества, но они не могут уничтожать или создавать экономические законы.

Использование экономических законов в классовом обществе всегда имеет классовую подоплёку: передовой класс каждой новой эпохи использует экономические законы в интересах развития общества, тогда как отживающие классы сопротивляются этому.

Политическая экономия изучает следующие известные истории основные типы производственных отношений: *первобытно-общинный строй, рабовладельческий строй, феодализм, капитализм, социализм*. Первобытно-общинный строй является доклассовым общественным строем. Рабовладельческий строй, феодализм и капитализм представляют собой различные формы общества, основанные на порабощении и эксплуатации трудящихся масс. Социализм является общественным строем, свободным от эксплуатации человека человеком.

Политическая экономия исследует, как происходит развитие от низших ступеней общественного производства к его высшим ступеням, как возникают, развиваются и уничтожаются общественные порядки, основанные на эксплуатации человека человеком. Она показывает, как весь ход исторического развития подготовляет победу социалистического способа производства. Она изучает, далее, экономические законы социализма, законы

---

[1] *Ф. Энгельс*, Анти-Дюринг, 1953. стр. 138.

возникновения социалистического общества и его дальнейшего развития по пути к высшей фазе коммунизма.

Таким образом, *политическая экономия есть наука о развитии общественно-производственных, то есть экономических, отношений людей. Она выясняет законы, управляющие производством и распределением материальных благ в человеческом обществе на различных ступенях его развития.*

Методом марксистской политической экономии является метод диалектического материализма. Марксистско-ленинская политическая экономия строится на применении основных положений диалектического и исторического материализма к изучению экономического строя общества.

Политическая экономия в отличие от естественных наук — физики, химии и т. п.— не может пользоваться при изучении экономического строя общества экспериментами, опытами, проводимыми в искусственно созданных лабораторных условиях, устраняющих те явления, которые затрудняют рассмотрение процесса в его наиболее чистом виде. «При анализе экономических форм,— указывал Маркс,— нельзя пользоваться ни микроскопом, ни химическими реактивами. То и другое должна заменить сила абстракции» [1].

Каждый экономический строй представляет собой противоречивую и сложную картину: в нём имеются пережитки прошлого и зародыши будущего, в нём переплетаются различные хозяйственные формы. Задача научного исследования состоит в том, чтобы за внешней видимостью хозяйственных явлений при помощи теоретического анализа вскрыть глубинные процессы, основные черты экономики, выражающие сущность данных производственных отношений.

Результатом такого научного анализа являются *экономические категории,* то есть понятия, представляющие собой теоретическое выражение производственных отношений данной общественной формации, как, например, товар, деньги, капитал и другие.

Так, Маркс при анализе капиталистических производственных отношений выделяет прежде всего простейшее, чаще всего повторяющееся массовое отношение — обмен одного товара на другой. Он показывает, что в товаре — этой клеточке капиталистического хозяйства — заложены в зародыше противоречия капитализма. Исходя из анализа товара, Маркс объясняет возникновение денег, раскрывает процесс превращения денег в капитал, существо капиталистической эксплуатации. Маркс показывает, как общественное развитие неизбежно ведёт к гибели капитализма, к победе коммунизма.

Метод Маркса состоит в постепенном восхождении от простейших экономических категорий к более сложным, что соответствует поступательному развитию общества по восходящей линии — от

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 4.

низших ступеней к высшим. При таком порядке исследования категорий политической экономии *логическое* исследование сочетается с *историческим* анализом общественного развития.

Политическая экономия не ставит своей задачей изучение исторического процесса развития общества во всём его конкретном многообразии. Она даёт основные понятия о коренных чертах каждой системы общественного хозяйства.

Ленин указывал, что политическую экономию надо излагать в форме характеристики последовательных периодов экономического развития. В соответствии с этим в настоящем курсе политической экономии основные категории политической экономии — товар, деньги, капитал и т. д. — рассматриваются в той исторической последовательности, в какой они возникали на разных ступенях развития человеческого общества. Так, элементарные понятия о товаре, деньгах даются ещё при характеристике докапиталистических формаций. В развёрнутом же виде эти категории излагаются при изучении развитого капиталистического хозяйства.

Как видно, политическая экономия изучает не какие-либо заоблачные, оторванные от жизни вопросы, а самые реальные и актуальные вопросы, затрагивающие кровные интересы людей, общества, классов. Является ли неизбежной гибель капитализма и победа социалистической системы хозяйства, противоречат ли интересы капитализма интересам общества и прогрессивного развития человечества, является ли рабочий класс могильщиком капитализма и носителем идей освобождения общества от капитализма — все эти и подобные им вопросы решаются различными экономистами по-разному, в зависимости от того, интересы каких классов они отражают. Этим именно и объясняется, что в настоящее время не существует единой для всех классов общества политической экономии, а существует несколько политических экономий: *буржуазная* политическая экономия, *пролетарская* политическая экономия, наконец, политическая экономия *промежуточных* классов, мелкобуржуазная политическая экономия.

Но из этого следует, что совершенно неправы те экономисты, которые утверждают, что политическая экономия является нейтральной, непартийной наукой, что политическая экономия независима от борьбы классов в обществе и не связана прямо или косвенно с какой-либо политической партией.

Возможна ли вообще объективная, беспристрастная, не боящаяся правды политическая экономия? Безусловно, возможна. Такой объективной политической экономией может быть лишь политическая экономия того класса, который не заинтересован в замазывании противоречий и язв капитализма, который не заинтересован в сохранении капиталистических порядков, интересы которого сливаются с интересами освобождения общества от капиталистического рабства, интересы которого лежат на одной линии с интересами прогрессивного развития человечества. Таким классом является рабочий класс. Поэтому объективной и бескорыстной

политической экономией может быть лишь такая политическая экономия, которая опирается на интересы рабочего класса. Такой именно политической экономией и является политическая экономия марксизма-ленинизма.

Марксистская политическая экономия представляет собой важнейшую составную часть марксистско-ленинской теории.

Великие вожди и теоретики рабочего класса К. Маркс и Ф. Энгельс явились основоположниками пролетарской политической экономии. В своём гениальном труде «Капитал» Маркс вскрыл законы возникновения, развития и гибели капитализма, дал экономическое обоснование неизбежности социалистической революции и установления диктатуры пролетариата. Маркс и Энгельс разработали в общих чертах учение о переходном периоде от капитализма к социализму и о двух фазах коммунистического общества.

Дальнейшее творческое развитие экономическое учение марксизма получило в трудах основателя Коммунистической партии и Советского государства, гениального продолжателя дела Маркса и Энгельса В. И. Ленина. Ленин обогатил марксистскую экономическую науку обобщением нового опыта исторического развития, создав марксистское учение об империализме, раскрыл экономическую и политическую сущность империализма, дал исходные положения основного экономического закона современного капитализма, разработал основы учения об общем кризисе капитализма, создал новую, законченную теорию социалистической революции, научно разработал основные проблемы строительства социализма и коммунизма.

Великий соратник и ученик Ленина И. В. Сталин выдвинул и развил ряд новых положений политической экономии, опираясь на основные труды Маркса, Энгельса и Ленина, создавших подлинно научную политическую экономию.

Марксистско-ленинская экономическая теория творчески развивается в решениях Коммунистической партии Советского Союза, в работах учеников и соратников Ленина — руководителей Коммунистической партии Советского Союза, коммунистических и рабочих партий других стран.

Марксистско-ленинская политическая экономия является мощным идейным оружием в руках рабочего класса и всего трудящегося человечества в их борьбе за освобождение от капиталистического гнёта. Жизненная сила экономической теории марксизма-ленинизма состоит в том, что она вооружает рабочий класс, трудящиеся массы знанием законов экономического развития общества, даёт им ясность перспективы, уверенность в окончательной победе коммунизма.

# *РАЗДЕЛ ПЕРВЫЙ*
# ДОКАПИТАЛИСТИЧЕСКИЕ СПОСОБЫ ПРОИЗВОДСТВА

---

## ГЛАВА I
## ПЕРВОБЫТНО-ОБЩИННЫЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

**Возникновение человеческого общества.** Возникновение человека относится к началу нынешнего, четвертичного периода в истории Земли, насчитывающего, как полагает наука, немногим менее миллиона лет. В разных областях Европы, Азии и Африки, отличавшихся тёплым и влажным климатом, обитала высокоразвитая порода человекообразных обезьян. В результате очень длительного развития, охватывающего ряд переходных ступеней, от этих отдалённых предков произошёл человек.

Появление человека было одним из величайших поворотов в развитии природы. Этот поворот совершился тогда, когда предки человека *стали выделывать орудия труда.* Коренное отличие человека от животного начинается только с изготовления орудий, хотя бы самых простых. Некоторые животные, как, например, обезьяны, нередко пользуются палкой или камнем, чтобы сбить плоды с дерева, защититься от нападения. Но ни одно животное никогда не сделало даже самого грубого орудия. Условия повседневной жизни толкали предков человека к изготовлению орудий. Опыт подсказывал им, что заострённые камни можно использовать для защиты от нападения или для охоты на животных. Предки человека стали выделывать каменные орудия, ударяя одним камнем по другому. Этим было положено начало изготовлению орудий. С изготовления орудий начинается труд.

Благодаря труду передние конечности человекообразной обезьяны превратились в руки человека. Об этом свидетельствуют найденные археологами останки обезьяно-человека — переходной ступени от обезьяны к человеку. Мозг обезьяно-человека был гораздо меньше человеческого, а его рука уже сравнительно мало отличалась от человеческой. Таким образом, рука — не только орган труда, но и его продукт.

По мере высвобождения рук для трудовых операций предки человека всё более усваивали прямую походку. Когда руки

оказались занятыми трудом, совершился окончательный переход к прямой походке, что сыграло очень важную роль в формировании человека.

Предки человека жили ордами, стадами; стадами жили и первые люди. Но между людьми возникла такая связь, которой не было и не могло быть в животном мире: связь по труду. Люди сообща выделывали орудия и сообща их применяли. Следовательно, возникновение человека было вместе с тем возникновением *человеческого общества,* переходом из зоологического состояния в общественное.

Совместный труд людей привёл к возникновению и развитию членораздельной речи. *Язык* есть средство, орудие, при помощи которого люди общаются друг с другом, обмениваются мнениями и добиваются взаимного понимания.

Обмен мыслями является постоянной и жизненной необходимостью, так как без него невозможны совместные действия людей в борьбе с силами природы, невозможно само существование общественного производства.

Труд и членораздельная речь оказали решающее влияние на усовершенствование организма человека, на развитие его *головного мозга.* Развитие языка тесно связано с развитием мышления. В процессе труда у человека расширялся круг восприятий и представлений, совершенствовались органы чувств. Трудовые действия человека в отличие от инстинктивных действий животных стали носить сознательный характер.

Таким образом, труд — «первое основное условие всей человеческой жизни, и притом в такой степени, что мы в известном смысле должны сказать: труд создал самого человека» [1]. Благодаря труду возникло и стало развиваться человеческое общество.

**Условия материальной жизни. Развитие орудий труда.** В первобытную эпоху человек находился в сильнейшей зависимости от окружающей природы, он был совершенно подавлен трудностью существования, трудностью борьбы с природой. Процесс овладения стихийными силами природы протекал крайне медленно, так как орудия труда были самые примитивные. Первыми орудиями человека были грубо оббитый камень и палка. Они явились как бы искусственным продолжением органов его тела: камень — кулака, палка — вытянутой руки.

Люди жили группами, численность которых не превышала нескольких десятков человек: большее количество не могло бы прокормиться вместе. Когда группы встречались, между ними иногда происходили столкновения. Многие группы гибли от голода, становились добычей хищных зверей. В этих условиях совместная жизнь была для людей единственно возможной и абсолютно необходимой.

---

[1] *Ф. Энгельс,* Роль труда в процессе превращения обезьяны в человека, *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. II, 1948, стр. 70.

Долгое время первобытный человек жил главным образом за счёт *собирания пищи* и за счёт *охоты*, которые осуществлялись коллективно, при помощи простейших орудий. То, что совместно добывалось, совместно и потреблялось. Вследствие необеспеченности пищей у первобытных людей встречалось людоедство. На протяжении многих тысячелетий, как бы ощупью, путём крайне медленного накопления опыта, люди научились выделывать простейшие орудия, пригодные для удара, резания, копки и других очень несложных действий, которыми тогда почти исчерпывалась вся область производства.

Огромным завоеванием первобытного человека в борьбе с природой было *открытие огня*. Сначала люди научились применять огонь, возникавший стихийно. Они видели, как молния зажигает дерево, наблюдали лесные пожары, извержения вулканов. Случайно добытый огонь долго и тщательно хранился. Лишь спустя много тысячелетий человек познал тайну добывания огня. При более развитом производстве орудий люди подметили, что огонь получается от трения, и научились добывать его.

Открытие огня и его применение дало людям господство над определёнными силами природы. Первобытный человек окончательно оторвался от животного мира, закончилась длительная эпоха становления человека. Благодаря открытию огня существенно изменились условия материальной жизни людей. Во-первых, огонь служил для приготовления пищи, в результате чего круг доступных человеку предметов питания расширился: стало возможным употреблять в пищу приготовленные при помощи огня рыбу, мясо, крахмалистые корни, клубни и т. п. Во-вторых, огонь стал играть важную роль при изготовлении орудий производства, а также давал защиту от холода, благодаря чему люди получили возможность расселиться на большей части земного шара. В-третьих, огонь давал защиту от хищных зверей.

В течение длительного периода охота оставалась важнейшим источником средств существования. Она доставляла людям шкуры для одежды, кости для изготовления орудий и мясную пищу, которая оказала влияние на дальнейшее развитие человеческого организма и прежде всего — на развитие мозга.

По мере физического и умственного развития человек оказывался в состоянии делать более совершенные орудия. Для охоты служила палка с заострённым концом. Затем к палке стали прикреплять каменный наконечник. Появились топоры, копья с каменными наконечниками, каменные скрёбла и ножи. Эти орудия сделали возможными охоту на крупных животных и развитие рыболовства.

Главным материалом для выделки орудий на протяжении очень долгого времени оставался камень. Эпоха преобладания каменных орудий, насчитывающая сотни тысячелетий, носит название *каменного века*. Лишь позднее человек научился делать орудия из металла — сначала из самородного, в первую очередь из меди

(однако медь, как мягкий металл, не получила широкого применения для изготовления орудий), затем из бронзы (сплав меди и олова) и, наконец, из железа. В соответствии с этим за каменным веком следует *бронзовый век,* а за ним — *железный век.*

Наиболее ранние следы плавки меди в Передней Азии относятся к V—IV тысячелетиям до нашей эры. В Южной и Средней Европе плавка меди возникла примерно в III—II тысячелетиях до нашей эры. Древнейшие следы бронзы в Месопотамии относятся к IV тысячелетию до нашей эры.

Наиболее ранние следы плавки железа обнаружены в Египте; они относятся к периоду за полторы тысячи лет до нашей эры. В Западной Европе железный век начался около тысячи лет до нашей эры.

Важной вехой на пути улучшения орудий труда явилось изобретение *лука* и *стрел*, с появлением которых охота стала доставлять больше необходимых средств к жизни. Развитие охоты привело к зарождению первобытного *скотоводства*. Охотники стали приручать животных. Раньше других животных была приручена собака, позднее — крупный рогатый скот, козы, свиньи.

Дальнейшим крупным шагом в развитии производительных сил общества явилось возникновение первобытного *земледелия*. Собирая плоды и корни растений, первобытные люди стали замечать, как прорастают зёрна, оброненные на землю. Тысячи раз это оставалось непонятным, но рано или поздно в уме первобытного человека установилась связь этих явлений, и он стал переходить к возделыванию растений. Так возникло земледелие.

Долгое время земледелие оставалось крайне примитивным. Землю взрыхляли вручную, сначала простой палкой, затем палкой с загнутым концом — мотыгой. В речных долинах семена бросали в ил, нанесённый разливами рек. Приручение животных открыло возможность использовать скот в качестве тягловой силы. В дальнейшем, когда люди овладели плавкой металла и появились металлические орудия, их применение сделало земледельческий труд более производительным. Земледелие получило более прочную основу. Первобытные племена начали переходить к оседлому образу жизни.

**Производственные отношения первобытного общества. Естественное разделение труда.** Производственные отношения определяются характером, состоянием производительных сил.

При первобытно-общинном строе основой производственных отношений является общинная собственность на средства производства. Общинная собственность соответствует характеру производительных сил в этот период. Орудия труда в первобытном обществе были настолько примитивны, что они исключали возможность борьбы первобытных людей с силами природы и хищными животными в одиночку. «Этот первобытный тип коллективного или кооперативного производства,— писал Маркс,—

был, разумеется, результатом слабости отдельной личности, а не обобществления средств производства» [1].

Отсюда вытекала необходимость коллективного труда, общей собственности на землю и другие средства производства, равно как и на продукты труда. Первобытные люди не имели понятия о частной собственности на средства производства. В их личной собственности находились лишь некоторые орудия производства, служившие вместе с тем орудиями защиты от хищных зверей.

Труд первобытного человека не создавал никакого излишка сверх самого необходимого для жизни, то есть никакого *прибавочного продукта.* При таких условиях в первобытном обществе не могло быть классов и эксплуатации человека человеком. Общественная собственность распространялась лишь на небольшие общины, существовавшие более или менее изолированно друг от друга. По характеристике Ленина, здесь общественный характер производства обнимал только членов одной общины.

Трудовая деятельность людей первобытного общества основывалась на простом сотрудничестве (простой кооперации). *Простая кооперация* есть одновременное применение более или менее значительного количества рабочей силы для выполнения однородных работ. Уже простое сотрудничество открывало перед первобытными людьми возможность выполнения таких задач, какие немыслимо было бы выполнить одному человеку (например, при охоте на крупных зверей).

При тогдашнем крайне низком уровне развития производительных сил неизбежно было *уравнительное распределение* продуктов общего труда. Скудная пища делилась поровну. Иного дележа и не могло быть, так как продуктов труда едва хватало на удовлетворение самых насущных потребностей: если бы один член первобытной общины получил больше равной для всех доли, то кто-то другой был бы обречён на голод и гибель.

Привычка к равному дележу глубоко укоренилась у первобытных народов. Её наблюдали путешественники, побывавшие у племён, стоящих на низкой ступени общественного развития. Великий естествоиспытатель Дарвин более ста лет назад совершил кругосветное путешествие. Описывая жизнь племён на Огненной Земле, он рассказывает такой случай: огнеземельцам подарили кусок холста; они разорвали холст на совершенно равные части, чтобы всем досталось поровну.

Исходя из изложенного, можно было бы следующим образом сформулировать *основной экономический закон первобытно-общинного строя:* обеспечение крайне скудных условий существования людей при помощи примитивных орудий производства путём совместного труда в рамках одной общины и уравнительного распределения продуктов.

С развитием орудий производства возникает разделение труда. Его простейшей формой было *естественное разделение труда,* то

[1] Черновые наброски письма Маркса — В. И. Засулич, *К. Маркс* и *Ф. Энгельс,* Сочинения, т. XXVII, стр. 681.

есть разделение труда в зависимости от пола и возраста: между мужчинами и женщинами, между взрослыми, детьми и стариками.

Знаменитый русский путешественник Миклухо-Маклай, изучавший во второй половине XIX века жизнь папуасов Новой Гвинеи, так описывает коллективный процесс труда в земледелии. Несколько мужчин становятся в ряд, глубоко втыкают заострённые палки в землю и потом одним взмахом поднимают глыбу земли. За ними следуют женщины, ползущие на коленях. В руках у них палки, которыми они размельчают поднятую мужчинами землю. За женщинами идут дети различного возраста, растирающие землю руками После разрыхления почвы женщины при помощи маленьких палочек делают в земле углубления и зарывают в них семена или корни растений. Труд здесь носит совместный характер, и в то же время существует разделение труда по полу и возрасту.

По мере развития производительных сил естественное разделение труда постепенно упрочивалось и закреплялось. Специализация мужчин в области охоты, женщин — в области собирания растительной пищи и домохозяйства приводила к некоторому повышению производительности труда.

**Родовой строй. Матриархальный род. Патриархальный род.** Пока шёл процесс выделения человека из животного мира, люди жили ордами, стадами, как и их непосредственные предки. Но впоследствии, в связи с возникновением первобытного хозяйства и ростом населения, складывалась *родовая организация общества.*

Объединяться для совместного труда могли в те времена только люди, находившиеся в родственных отношениях. Примитивные орудия производства ограничивали возможности коллективного труда узкими рамками группы людей, связанных родством и совместной жизнью. Первобытный человек обычно относился враждебно ко всякому, кто не был связан с ним родством и совместной жизнью. Род представлял собой группу, на первых порах состоявшую всего из нескольких десятков человек и спаянную узами кровного родства. Каждая такая группа существовала обособленно от других подобных ей групп. С течением времени численность рода возрастала, доходя до нескольких сотен человек: развивалась привычка к совместной жизни; выгоды общего труда всё более заставляли людей держаться вместе.

Исследователь жизни первобытных людей Морган описал родовой строй, сохранявшийся у индейцев-ирокезов ещё в середине прошлого века. Основными занятиями ирокезов являлись охота, рыболовство, собирательство плодов и земледелие. Труд был разделён между мужчинами и женщинами. Охота и рыболовство, изготовление оружия и орудий труда, расчистка почвы, постройка хижин и укреплений составляли обязанность мужчин. Женщины выполняли основные работы на полях, собирали урожай и доставляли его в кладовые, варили пищу, изготовляли одежду и глиняную посуду, собирали дикие плоды, ягоды, орехи, клубни. Земля была общей собственностью рода. Более крупные работы — вырубка леса, расчистка земли под пашню, большие охотничьи походы — выполнялись сообща. Ирокезы жили в так называемых «больших домах», вмещавших 20 и более семей. Такая группа имела общие кладовые, куда складывались запасы продуктов. Женщина, стоявшая во главе группы, распределяла пищу между отдельными семьями.

На время военных действий род избирал себе военачальника, который не пользовался никакими материальными преимуществами; с окончанием военных действий его власть прекращалась.

На первой ступени родового строя ведущее положение занимала женщина, что вытекало из тогдашних условий материальной жизни людей. Охота при помощи самых примитивных орудий, которая была делом мужчин, не могла полностью обеспечить существование людей: её результаты были более или менее случайными. В этих условиях даже зачаточные формы земледелия и скотоводства (приручение животных) имели большое хозяйственное значение. Эти занятия служили более надёжным и постоянным источником средств к жизни, чем охота. А земледелие и скотоводство, пока они велись примитивным способом, были преимущественно занятием женщин, остававшихся у домашнего очага, в то время как мужчины охотились. Женщина играла в течение длительного периода главенствующую роль в родовой общине. Родство считалось по материнской линии. Рамки родовой общины были узки, в её состав входили потомки одной женщины. Это был материнский, или *матриархальный,* род (матриархат).

В ходе дальнейшего развития производительных сил, когда кочевое скотоводство (пастушество) и более развитое земледелие (хлебопашество), являвшиеся делом мужчин, стали играть решающую роль в жизни первобытной общины, матриархальный род сменился отцовским, или *патриархальным,* родом (патриархат). Главенствующее положение перешло к мужчине. Он стал во главе родовой общины. Родство стало считаться по отцовской линии. Рамки общины заметно расширились по сравнению с материнским родом. Патриархальный род существовал в последний период первобытно-общинного строя.

Отсутствие частной собственности, классового деления общества и эксплуатации человека человеком исключали возможность существования государства.

«В первобытном обществе... не видно еще признаков существования государства. Мы видим господство обычаев, авторитет, уважение, власть, которой пользовались старейшины рода, видим, что эта власть признавалась иногда за женщинами,— положение женщины тогда не было похоже на теперешнее бесправное, угнетенное положение,— но нигде не видим особого *разряда* людей, которые выделяются, чтобы управлять другими и чтобы в интересах, в целях управления систематически, постоянно владеть известным аппаратом принуждения, аппаратом насилия»[1].

**Возникновение общественного разделения труда и обмена.** С переходом к скотоводству и земледелию возникло *общественное разделение труда,* то есть такое разделение труда, при котором сначала различные общины, а затем и отдельные члены общин стали заниматься разнородными видами производственной

---

[1] *В. И. Ленин,* О государстве, Сочинения, т. 29, стр. 437.

деятельности. *Выделение пастушеских племён* было *первым* крупным общественным разделением труда.

Занимаясь скотоводством, пастушеские племена достигли существенных успехов. Они научились такому уходу за скотом, при котором стали получать больше мяса, шерсти, молока. Уже это первое крупное общественное разделение труда привело к заметному по тому времени росту производительности труда.

В первобытной общине в течение длительного времени не было почвы для обмена между отдельными её членами: весь продукт добывался и потреблялся сообща. Обмен зародился и развивался вначале между родовыми общинами и долгое время носил случайный характер.

С появлением первого крупного общественного разделения труда положение изменилось. У пастушеских племён появился некоторый избыток скота, молочных продуктов, мяса, шкур, шерсти. В то же время они испытывали потребность в земледельческих продуктах. В свою очередь племена, занимавшиеся земледелием, с течением времени достигли известных успехов в производстве земледельческих продуктов. Земледельцы и скотоводы нуждались в предметах, которые они не могли доставать на месте их жительства. Всё это привело к развитию обмена.

Наряду с земледелием и скотоводством развивались и другие виды производственной деятельности. Ещё в эпоху каменных орудий люди научились выделывать посуду из глины. Затем появилось ручное ткачество. Наконец, с открытием плавки железа появилась возможность выделки металлических орудий труда (соха с железным лемехом, железный топор) и оружия (железные мечи). Всё труднее было совмещать эти виды труда с земледельческим или пастушеским трудом. В общинах постепенно выделялись люди, занимавшиеся ремеслом. Изделия ремесленников — кузнецов, оружейников, гончаров и т. д.— всё чаще стали поступать в обмен. Поле обмена значительно расширилось.

**Возникновение частной собственности и классов. Разложение первобытно-общинного строя.** Первобытно-общинный строй достиг своего расцвета при матриархате. Патриархальный род уже таил в себе зачатки разложения первобытно-общинного строя.

Производственные отношения первобытно-общинного строя до известного периода находились в соответствии с уровнем развития производительных сил. На последней ступени патриархата, с появлением новых, более совершенных орудий производства (железный век), производственные отношения первобытного общества перестали соответствовать новым производительным силам. Узкие рамки общинной собственности, уравнительное распределение продуктов труда стали тормозить развитие новых производительных сил.

Раньше обработать поле можно было лишь совместным трудом десятков людей. В таких условиях общий труд являлся необходимостью. С развитием орудий производства и ростом произ-

водительности труда уже одна семья оказывалась в состоянии обработать участок земли и обеспечить себе необходимые средства существования. Таким образом, совершенствование орудий производства создавало возможность перехода к индивидуальному хозяйству, как более производительному в тех исторических условиях. Необходимость совместного труда, общинного хозяйства всё более отпадала. Если общий труд требовал общей собственности на средства производства, то индивидуальный труд требовал частной собственности.

Возникновение частной собственности неразрывно связано с общественным разделением труда и с развитием обмена. На первых порах обмен производился главами родовых общин — старейшинами, патриархами. Они выступали в меновых сделках в качестве представителей общин. То, что они обменивали, являлось достоянием общины. Но по мере дальнейшего развития общественного разделения труда и расширения обмена родовые вожди постепенно начинали относиться к общинному достоянию, как к своей собственности.

Вначале главным предметом обмена был *скот*. Пастушеские общины имели большие стада овец, коз, крупного рогатого скота. Старейшины и патриархи, уже обладая большой властью в обществе, привыкали распоряжаться этими стадами, как своими собственными. Их фактическое право распоряжаться стадами признавалось и остальными членами общины. Таким образом, раньше всего *частной собственностью* становился скот, затем постепенно все орудия производства. Дольше всего сохранялась общая собственность на землю.

Появление частной собственности вело к разложению рода. Род распадался на большие патриархальные семьи. Затем внутри большой патриархальной семьи стали выделяться отдельные семейные ячейки, превратившие орудия производства, утварь и скот в свою частную собственность. С ростом частной собственности родовые связи ослабевали. Место родовой общины стала занимать *сельская община*. Сельская, или соседская, община в отличие от рода состояла из людей, не связанных обязательно родственными отношениями. Дом, домашнее хозяйство, скот — всё это находилось в частной собственности отдельных семей. Наоборот, лес, луг, вода и прочие угодья, а в течение определённого периода и пашня составляли общинную собственность. Первоначально пашня периодически переделялась между общинниками, а позднее перешла в частную собственность.

Возникновение частной собственности и обмена явилось началом глубокого переворота во всём строе первобытного общества. Развитие частной собственности и имущественных различий привело к тому, что внутри общин у различных групп общинников возникли разные интересы. В этих условиях лица, занимавшие в общине должности старейшин, военных руководителей, жрецов, использовали своё положение в целях обогащения. Они завладе-

вали значительной долей общинной собственности. Носители этих общественных должностей всё более отделялись от массы общинников, образуя родовую знать и всё чаще передавая свою власть по наследству. Знатные семьи становились вместе с тем наиболее богатыми семьями. Масса общинников постепенно попадала в ту или иную экономическую зависимость от богатой и знатной верхушки.

С ростом производительных сил труд человека, применённый в скотоводстве и земледелии, стал давать больше средств существования, чем было необходимо для поддержания жизни человека. Появилась возможность присвоения *прибавочного труда* и *прибавочного продукта,* то есть излишка труда и продукта сверх того, что требуется для прокормления самого работника. В этих условиях оказалось выгодным не убивать взятых в плен людей, как это делалось раньше, а заставлять их работать, превращая в рабов. Рабов захватывали более знатные и богатые семьи. В свою очередь рабский труд вёл к дальнейшему росту неравенства, так как хозяйства, использовавшие рабов, быстро богатели. В условиях роста имущественного неравенства богачи стали превращать в рабов не только пленных, но и своих обедневших и задолжавших соплеменников. Так возникло первое *классовое деление общества* — деление на рабовладельцев и рабов. Появилась *эксплуатация* человека человеком, то есть безвозмездное присвоение одними людьми продуктов труда других людей.

Производственные отношения первобытно-общинного строя разлагались, гибли и уступали место новым производственным отношениям, отвечавшим характеру новых производительных сил.

Общий труд уступил место индивидуальному труду, общественная собственность — частной собственности, родовой строй — классовому обществу. Начиная с этого периода вся история человечества вплоть до построения социалистического общества стала *историей борьбы классов.*

Буржуазные идеологи изображают дело так, будто бы частная собственность существовала извечно. История опровергает эти измышления и убедительно свидетельствует о том, что через стадию первобытно-общинного строя, основанного на общей собственности и не знавшего частной собственности, прошли все народы.

## Общественные представления первобытной эпохи

Первобытный человек, подавленный нуждой и трудностью борьбы за существование, вначале ещё не выделял себя из окружающей природы. Долгое время он не имел сколько-нибудь связных представлений ни о себе, ни о естественных условиях своего существования.

Лишь постепенно у первобытного человека начинают возникать очень ограниченные и примитивные представления о себе и об окружающих условиях. Ни о каких религиозных воззрениях, будто бы изначально присущих человеческому сознанию, как это утверждают защитники религии, не могло

быть и речи. Только впоследствии первобытный человек в своих представлениях начал населять окружающий мир сверхъестественными существами, духами и колдовскими силами. Он одухотворял силы природы. Это был так называемый анимизм (от латинского слова «анима» — душа). Из этих тёмных представлений людей о своей собственной и внешней природе родились первобытные мифы и первобытная религия. В них воспроизводилась примитивная уравнительность общественного строя. Не зная классового деления и имущественного неравенства в реальной жизни, первобытный человек не вносил никакого соподчинения и в воображаемый мир духов. Он делил духов на своих и чужих, дружественных и враждебных. Деление духов на высших и низших появилось уже в период разложения первобытно-общинного строя.

Первобытный человек чувствовал себя неразрывной частью родовой общины, он не мыслил себя вне рода. Отражением этого в идеологии был культ предков-родоначальников. Характерно, что в ходе развития языка слова «я», «мой» возникают гораздо позднее других слов. Власть родовой общины над отдельным человеком была чрезвычайно сильна. Разложение первобытно-общинного строя сопровождалось возникновением и распространением частнособственнических представлений. Это находило яркое отражение в мифах и религиозных представлениях. Когда стали складываться отношения частной собственности и появилось имущественное неравенство, у многих племён возник обычай наложения религиозного запрета — «табу» — на имущество, присвоенное вождями или богатыми семьями (словом «табу» жители островов Тихого океана обозначали всё запретное, изъятое из общего употребления). С разложением первобытно-общинного строя и возникновением частной собственности сила религиозного запрета стала использоваться для закрепления возникших экономических отношений и имущественного неравенства.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Благодаря труду люди выделились из животного мира и возникло человеческое общество. Отличительной чертой человеческого труда является изготовление орудий производства.*

*2. Производительные силы первобытного общества находились на чрезвычайно низком уровне, орудия производства были крайне примитивными. Это обусловливало необходимость коллективного труда, общественной собственности на средства производства и уравнительного распределения. При первобытно-общинном строе не было имущественного неравенства, частной собственности на средства производства, не было классов и эксплуатации. Общественная собственность на средства производства была ограничена узкими рамками: она представляла собственность небольших общин, более или менее изолированных друг от друга.*

*3. Существенными чертами основного экономического закона первобытно-общинного строя являются: обеспечение крайне скудных условий существования людей при помощи примитивных орудий производства путём совместного труда в рамках одной общины и уравнительного распределения продуктов.*

*4. Работая сообща, люди в течение долгого времени выполняли однородный труд. Постепенное улучшение*

*орудий производства способствовало возникновению естественного разделения труда в зависимости от пола и возраста. Дальнейшее совершенствование орудий производства и способа добывания средств к жизни, развитие скотоводства и земледелия привели к появлению общественного разделения труда и обмена, частной собственности и имущественного неравенства, к разделению общества на классы и к эксплуатации человека человеком. Таким образом, выросшие производительные силы вступили в противоречие с производственными отношениями, в результате чего первобытно-общинный строй уступил место другому типу производственных отношений — рабовладельческому строю.*

---

# ГЛАВА II

# РАБОВЛАДЕЛЬЧЕСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

**Возникновение рабовладельческого строя.** Рабство есть первая в истории и самая грубая форма эксплуатации. Оно существовало в прошлом почти у всех народов.

Переход от первобытно-общинного строя к рабовладельческому впервые в истории человечества произошёл в странах древнего Востока. Рабовладельческий способ производства господствовал в Месопотамии (Шумерийское государство, Вавилония, Ассирия и другие), в Египте, Индии и Китае уже в IV—II тысячелетиях до нашего летосчисления. В I тысячелетии до нашей эры рабовладельческий способ производства господствовал в Закавказье (государство Урарту), с VIII—VII веков до нашей эры по V—VI века нашей эры существовало сильное рабовладельческое государство в Хорезме. Культура, достигнутая в рабовладельческих странах древнего Востока, оказала большое влияние на развитие народов европейских стран.

В Греции рабовладельческий способ производства достиг своего расцвета в V—IV веках до нашей эры. В дальнейшем рабство развивалось в государствах Малой Азии, Египте, Македонии (IV—I века до нашей эры). Высшей ступени своего развития рабовладельческий строй достиг в Риме в период со II века до нашей эры по II век современного летосчисления.

На первых порах рабство носило *патриархальный, домашний* характер. Рабов было сравнительно немного. Рабский труд ещё не являлся основой производства, а играл подсобную роль в хозяйстве. Целью хозяйства оставалось удовлетворение потребностей большой патриархальной семьи, которая почти не прибегала к обмену. Власть господина над его рабами уже тогда была неограниченной, однако ограниченным оставалось поле приложения рабского труда.

В основе перехода общества к рабовладельческому строю лежал дальнейший рост производительных сил, развитие общественного разделения труда и обмена.

Переход от каменных орудий труда к металлическим привёл к значительному расширению рамок человеческого труда. Изобретение кузнечного меха позволило выделывать железные орудия труда невиданной ранее прочности. При помощи железного топора стало возможным расчищать землю от лесов и кустарников под пашню. Соха с железным лемехом позволила обрабатывать сравнительно крупные участки земли. Примитивное охотничье хозяйство уступило место земледелию и скотоводству. Появились ремёсла.

В сельском хозяйстве, остававшемся главной отраслью производства, улучшались приёмы земледелия и скотоводства. Возникли новые отрасли сельского хозяйства: виноградарство, льноводство, возделывание масличных культур и т. п. Стада у богатых семей умножались. Для ухода за скотом требовалось всё больше рабочих рук. Ткачество, обработка металла, гончарное дело и другие ремёсла постепенно совершенствовались. Раньше ремесло было подсобным занятием земледельца и скотовода. Теперь оно стало для многих людей самостоятельным занятием. Произошло *отделение ремесла от земледелия.*

Это было *второе* крупное общественное разделение труда.

С разделением производства на две крупные основные отрасли — земледелие и ремесло — возникает производство непосредственно для обмена, правда, ещё в неразвитом виде. Рост производительности труда привёл к увеличению массы прибавочного продукта, что при частной собственности на средства производства создало возможность накопления богатств в руках меньшинства общества и на этой основе подчинения трудящегося большинства эксплуататорскому меньшинству, превращения трудящихся в рабов.

Хозяйство в условиях рабства было в своей основе *натуральным,* при котором продукты труда потребляются в рамках того же хозяйства, где они произведены. Но в то же время происходило развитие обмена. Ремесленники производили свои изделия сначала на заказ, а затем для продажи на рынке. При этом многие из них ещё в течение долгого времени продолжали иметь небольшие участки земли и возделывать их для удовлетворения своих потребностей. Крестьяне вели в основном натуральное хозяйство, но вынуждены были продавать некоторую часть своих продуктов на рынке, чтобы иметь возможность покупать ремесленные изделия и платить денежные налоги. Таким образом постепенно часть продуктов труда ремесленников и крестьян становилась товаром.

*Товар* есть продукт, изготовленный не для непосредственного потребления, а для обмена, для продажи на рынке. Производство продуктов для обмена является характерной чертой *товарного хозяйства.* Таким образом, отделение ремесла от земледелия, возникновение ремесла как самостоятельного промысла означало зарождение товарного производства.

Пока обмен носил случайный характер, один продукт труда непосредственно обменивался на другой. По мере того как обмен

расширялся и становился регулярным явлением, постепенно выделялся такой товар, за который охотно отдавали любой другой товар. Так возникли деньги. *Деньги* представляют собой всеобщий товар, при помощи которого оцениваются все другие товары и который служит посредником в обмене.

Развитие ремесла и обмена привело к образованию *городов.* Города возникли в глубокой древности, на заре рабовладельческого способа производства. Вначале города немногим отличались от деревни. Но постепенно в городах сосредоточивались ремесло и торговля. По роду занятий жителей, по своему быту города всё более отделялись от деревни.

Так было положено начало *отделению города от деревни* и возникновению *противоположности* между ними.

По мере того как масса обмениваемых товаров увеличивалась, расширялись и территориальные рамки обмена. Выделились *купцы,* которые в погоне за наживой покупали товары у производителей, привозили товары на рынки сбыта, иногда довольно далеко от места производства, и продавали их потребителям.

Расширение производства и обмена значительно усиливало имущественное неравенство. В руках богатых накапливались деньги, рабочий скот, орудия производства, семена. Бедняки вынуждены были всё чаще обращаться к ним за ссудой — большей частью в натуральной, а иногда и в денежной форме. Богачи давали орудия производства, семена, деньги взаймы, закабаляя своих должников, а в случае неуплаты долгов обращали их в рабство, отбирали землю. Так возникло *ростовщичество.* Оно принесло дальнейший рост богатства одним, долговую кабалу — другим.

В частную собственность стала обращаться и земля. Её начали продавать и закладывать. Если должник не мог расплатиться с ростовщиком, ему приходилось бросать землю, продавать своих детей и себя в рабство. Иногда, придравшись к чему-либо, крупные землевладельцы захватывали у крестьянских сельских общин часть лугов, пастбищ.

Так происходило сосредоточение земельной собственности, денежных богатств и массы рабов в руках богатых рабовладельцев. Мелкое крестьянское хозяйство всё более разорялось, а рабовладельческое хозяйство крепло и расширялось, распространяясь на все отрасли производства.

«Непрекращающийся рост производства, а вместе с ним и производительности труда повышал ценность человеческой рабочей силы; рабство, только возникавшее и бывшее спорадическим на предыдущей ступени развития, становится теперь существенной составной частью общественной системы; рабы перестают быть простыми помощниками; десятками их гонят теперь работать на поля и в мастерские» [1]. Рабский труд стал основой существования

---

[1] *Ф. Энгельс,* Происхождение семьи, частной собственности и государства, *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. II, 1948, стр. 296.

общества. Общество раскололось на два основных противоположных класса — рабов и рабовладельцев.

Так сложился *рабовладельческий способ производства.*

При рабовладельческом строе население делилось на свободных и рабов. Свободные пользовались всеми гражданскими, имущественными, политическими правами (за исключением женщин, находившихся по сути дела в рабском положении). Рабы были лишены всех этих прав и не имели доступа в состав свободных. Свободные в свою очередь были разделены на класс крупных землевладельцев, являвшихся вместе с тем крупными рабовладельцами, и класс мелких производителей (крестьяне, ремесленники), зажиточные слои которых также пользовались рабским трудом и являлись рабовладельцами. Жрецы, игравшие большую роль в эпоху рабства, по своему положению примыкали к классу крупных земельных собственников-рабовладельцев.

Наряду с классовым противоречием между рабами и рабовладельцами существовало также классовое противоречие между крупными землевладельцами и крестьянами. Но, поскольку с развитием рабовладельческого строя рабский труд, как самый дешёвый труд, охватил большую часть отраслей производства и стал главной основой производства, противоречие между рабами и рабовладельцами превратилось в основное противоречие общества.

Раскол общества на классы вызвал необходимость в государстве. С ростом общественного разделения труда и развитием обмена отдельные роды и племена всё более сближались, объединяясь в союзы. Характер родовых учреждений изменялся. Органы родового строя всё более теряли свой народный характер. Они превращались в органы господства над народом, в органы грабежа и угнетения своих и соседних племён. Старейшины и военачальники родов и племён становились *князьями* и *царями*. Раньше они пользовались авторитетом в качестве выборных лиц рода или союза родов. Теперь они стали пользоваться своей властью для защиты интересов имущей верхушки, для обуздания своих разоряемых родичей, для подавления рабов. Этой цели служили вооружённые дружины, суды, карательные органы.

Так зародилась *государственная власть.*

«Лишь когда появилась первая форма деления общества на классы, когда появилось рабство, когда можно было известному классу людей, сосредоточившись на самых грубых формах земледельческого труда, производить некоторый излишек, когда этот излишек не абсолютно был необходим для самого нищенского существования раба и попадал в руки рабовладельца, когда, таким образом, упрочилось существование этого класса рабовладельцев, и чтобы оно упрочилось, необходимо было, чтобы явилось государство» [1].

---

[1] *В. И. Ленин,* О государстве, Сочинения, т. 29, стр. 441.

Государство возникло для того, чтобы держать в узде эксплуатируемое большинство в интересах эксплуататорского меньшинства.

Рабовладельческое государство играло большую роль в развитии и упрочении производственных отношений рабовладельческого общества. Рабовладельческое государство держало в повиновении массы рабов. Оно выросло в широко разветвлённый аппарат господства и насилия над народными массами. Демократия в древней Греции и Риме, которую превозносят буржуазные учебники истории, была по сути дела демократией рабовладельческой.

**Производственные отношения рабовладельческого строя. Положение рабов.** Производственные отношения рабовладельческого общества были основаны на том, что собственностью рабовладельцев были не только средства производства, но и работники производства — рабы. Раб считался вещью, он находился в полном и безраздельном распоряжении владельца. Рабов не только эксплуатировали — их продавали, покупали, как скот, и даже безнаказанно убивали. Если в период патриархального рабства раб рассматривался как член семьи, то в условиях рабовладельческого способа производства его не считали даже человеком.

«*Раб* не продавал своей рабочей силы рабовладельцу, так же как вол не продает своей работы крестьянину. Раб вместе со своей рабочей силой раз и навсегда продан своему господину» [1].

Труд рабов имел открыто принудительный характер. Рабов заставляли работать при помощи самого грубого физического насилия. Их выгоняли на работу плетьми, а за малейшее упущение подвергали жестоким наказаниям. Рабов клеймили, чтобы их легче было поймать при бегстве. Многие из них носили неснимающиеся железные ошейники, на которых обозначалась фамилия владельца.

Рабовладелец присваивал весь продукт рабского труда. Он давал рабам лишь самое ничтожное количество средств существования — столько, чтобы они не умирали от голода и могли продолжать работу на рабовладельца. Рабовладельцу доставался не только прибавочный продукт, но и значительная часть необходимого продукта труда рабов.

Развитие рабовладельческого способа производства сопровождалось увеличением спроса на рабов. В ряде стран рабы, как правило, не имели семьи. Хищническая эксплуатация рабов приводила к их быстрому физическому износу. Нужно было всё время пополнять состав рабов. Важным источником добывания новых невольников была *война*. Рабовладельческие государства древнего Востока вели постоянные войны с целью покорения других народов. История древней Греции полна войн между от-

---

[1] *К. Маркс,* Наемный труд и капитал. *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. I, 1948, стр. 57.

дельными городами-государствами, между метрополиями и колониями, между греческим и восточными государствами. Рим вёл беспрерывные войны; он покорил в период своего расцвета большую часть известных в то время земель. В рабство обращались не только воины, взятые в плен, но и значительная часть населения покорённых земель.

Другим источником пополнения состава рабов служили провинции и колонии. Они доставляли рабовладельцам «живой товар» наряду со всякими другими товарами. Торговля рабами была одной из самых выгодных и процветавших отраслей хозяйственной деятельности. Образовались специальные центры работорговли; устраивались ярмарки, на которые съезжались торговцы и покупатели из дальних стран.

Рабовладельческий способ производства открывал более широкие возможности роста производительных сил по сравнению с первобытно-общинным строем. Сосредоточение в руках рабовладельческого государства и отдельных рабовладельцев большого количества рабов позволило использовать простую кооперацию труда в крупных масштабах. Об этом свидетельствуют сохранившиеся гигантские сооружения, которые были воздвигнуты в древности народами Азии, египтянами, этрусками: ирригационные системы, дороги, мосты, военные укрепления, памятники культуры.

Развивалось общественное разделение труда, выражавшееся в специализации сельскохозяйственного и ремесленного производства, что создавало условия для повышения производительности труда.

В Греции рабский труд широко применялся в ремесленном производстве. Возникли крупные мастерские — *эргастерии,* в которых работало по нескольку десятков рабов. Труд рабов использовался также в строительном деле, в добыче железной руды, серебра и золота. В Риме труд рабов был широко распространён в сельском хозяйстве. Римская знать владела обширными поместьями — *латифундиями,* где работали сотни и тысячи рабов. Эти латифундии создавались путём захвата крестьянских, а также свободных государственных земель.

Рабовладельческие латифундии вследствие дешевизны рабского труда и использования до известного предела преимуществ простой кооперации труда могли производить хлеб и другие сельскохозяйственные продукты с меньшими издержками, чем мелкие хозяйства свободных крестьян. Мелкое крестьянство вытеснялось, попадало в рабство или пополняло ряды нищенствующих слоёв городского населения — люмпен-пролетариата.

На базе рабского труда древний мир достиг значительного хозяйственного и культурного развития. Но рабовладельческий строй не мог создать условия для дальнейшего сколько-нибудь серьёзного технического прогресса, так как производство велось на основе рабского труда, который отличался крайне низкой

производительностью. Раб нисколько не был заинтересован в результатах своей работы. Рабы ненавидели свой подъяремный труд. Часто свой протест и возмущение они выражали тем, что портили орудия труда. Поэтому рабам давали лишь самые грубые орудия, которые трудно было испортить.

Техника производства, основанного на рабстве, оставалась на весьма низком уровне. Несмотря на известное развитие естественных и точных наук, они почти не применялись в производстве. Некоторые технические изобретения использовались только в военном деле и строительстве. В течение ряда веков своего господства рабовладельческий способ производства не ушёл дальше применения ручных орудий, заимствованных у мелкого земледельца и ремесленника, дальше простой кооперации труда. Основной двигательной силой оставалась физическая сила людей и скота.

Широкое применение рабского труда позволило рабовладельцам освободиться от всякого физического труда и полностью переложить его на рабов. Рабовладельцы с презрением относились к труду, считали его занятием, недостойным свободного человека, и вели паразитический образ жизни. С развитием рабства всё большие массы свободного населения отрывались от всякой производственной деятельности. Только некоторая часть рабовладельческой верхушки и другого свободного населения занималась государственными делами, науками и искусствами.

Таким образом, рабовладельческий строй породил *противоположность между физическим и умственным трудом,* разрыв между ними.

Эксплуатация рабов рабовладельцами составляет главную черту производственных отношений рабовладельческого общества. Вместе с тем рабовладельческий способ производства в разных странах имел свои особенности.

В странах древнего Востока натуральное хозяйство преобладало в ещё большей степени, чем в античном мире. Здесь рабский труд широко применялся в государственных хозяйствах, хозяйствах крупных феодалов и храмов. Сильно развито было домашнее рабство. В сельском хозяйстве Китая, Индии, Вавилонии и Египта наряду с рабами эксплуатировались огромные массы крестьян-общинников. Большое значение приобрела здесь система кабального долгового рабства. Крестьянин-общинник, не уплативший долга заимодавцу-ростовщику или арендной платы землевладельцу, принуждался работать в их хозяйстве определённое время в качестве раба-должника.

В рабовладельческих странах древнего Востока имели широкое распространение общинная и государственная формы собственности на землю. Существование этих форм собственности было связано с системой земледелия, основанной на ирригации. Орошаемое земледелие в речных долинах Востока требовало

огромных затрат труда на сооружение плотин, каналов, водоёмов, осушение болот. Всё это вызывало необходимость централизации строительства и использования ирригационных систем в масштабе больших территорий. «Земледелие здесь построено главным образом на искусственном орошении, а это орошение является уже делом общины, области или центральной власти»[1]. С развитием рабства общинные земли сосредоточились в руках государства. Верховным собственником земли стал царь, обладавший неограниченной властью.

Сосредоточивая в своих руках собственность на землю, государство рабовладельцев облагало крестьян огромными налогами, принуждало выполнять различного рода повинности, ставя тем самым крестьян в рабскую зависимость. Крестьяне оставались членами общины. Но при сосредоточении земли в руках рабовладельческого государства община являлась прочной основой восточного деспотизма, то есть неограниченной самодержавной власти монарха-деспота. Огромную роль в рабовладельческих странах Востока играла жреческая аристократия. Обширные хозяйства, принадлежавшие храмам, велись на основе рабского труда.

При рабовладельческом строе во всех странах подавляющую часть рабского труда и его продукта рабовладельцы расходовали непроизводительно: на удовлетворение личных прихотей, образование сокровищ, сооружение военных укреплений и армию, на строительство и содержание роскошных дворцов и храмов. О непроизводительных затратах огромных масс труда свидетельствуют, в частности, сохранившиеся до настоящего времени египетские пирамиды. Лишь незначительная часть рабского труда и его продукта расходовалась на дальнейшее расширение производства, которое ввиду этого развивалось чрезвычайно медленно. Опустошительные войны приводили к уничтожению производительных сил, истреблению огромных масс мирного населения и гибели культуры целых государств.

Существенные черты *основного экономического закона рабовладельческого строя* состоят примерно в следующем: присвоение рабовладельцами для своего паразитического потребления прибавочного продукта путём хищнической эксплуатации массы рабов на основе полной собственности на средства производства и на рабов, путём разорения и обращения в рабство крестьян и ремесленников, а также путём завоевания и порабощения народов других стран.

**Дальнейшее развитие обмена. Торговый и ростовщический капитал.** Рабовладельческое хозяйство сохраняло в основном натуральный характер. Продукты в нём производились главным образом не с целью обмена, а для непосредственного потребления рабовладельца, его многочисленных прихлебателей и челяди. Всё

---

[1] *Ф. Энгельс,* Письмо К. Марксу 6 июня 1853 г., *К. Маркс* и *Ф. Энгельс,* Сочинения, т. XXI, стр. 494.

же обмен постепенно стал играть более заметную роль, особенно в период высшего развития рабовладельческого строя. В ряде отраслей производства известная доля продуктов труда регулярно продавалась на рынке, то есть превращалась в товары.

С расширением обмена возрастала роль денег. Обычно в качестве денег выделялся товар, являвшийся наиболее распространённым предметом обмена. У многих народов, особенно у скотоводов, деньгами вначале служил скот. У других деньгами становились соль, зерно, меха. Постепенно все остальные виды денег были вытеснены металлическими деньгами.

Впервые металлические деньги появились в странах древнего Востока. Деньги в виде бронзовых, серебряных и золотых слитков здесь обращались уже в III—II тысячелетиях до нашей эры, а в виде монет — с VII века до нашей эры. В Греции за восемь веков до нашего летосчисления в обращении были железные деньги. В Риме ещё в V—IV веках до нашего летосчисления использовались только медные деньги. Впоследствии железо и медь в качестве денег были заменены серебром и золотом.

В серебре и золоте особенно сильно выражены все преимущества металлов, благодаря которым они более всего пригодны для выполнения роли денег: однородность вещества, делимость, сохраняемость и незначительность объёма и веса при большой стоимости. Поэтому роль денег прочно закрепилась за драгоценными металлами, в конечном счёте — за золотом.

Греческие города-государства вели довольно обширную торговлю, в том числе с греческими колониями, рассеянными по средиземноморскому и черноморскому побережьям. Колонии регулярно доставляли основную рабочую силу — рабов, некоторые виды сырья и средства существования: кожу, шерсть, скот, хлеб, рыбу.

В Риме, как и в Греции, помимо торговли рабами и другими товарами большую роль играла торговля предметами роскоши. Эти предметы доставлялись с Востока главным образом за счёт всевозможной дани, взимаемой с покорённых народов. Торговля была связана с грабежом, морским разбоем, порабощением колоний.

В условиях рабовладельческого строя деньги являлись уже не только средством купли-продажи товаров. Они стали служить также и средством присвоения чужого труда путём торговли и ростовщичества. Деньги, затраченные с целью присвоения прибавочного труда и его продукта, становятся *капиталом,* то есть средством эксплуатации. Торговый и ростовщический капитал исторически были первыми видами капитала. *Торговый капитал* есть капитал, занятый в сфере обмена товаров. Купцы, скупая и перепродавая товары, присваивали значительную часть прибавочного продукта, создаваемого рабами, мелкими крестьянами и ремесленниками. *Ростовщический капитал* есть капитал, применяемый в виде ссуды денег, средств производства или предметов потребления для присвоения прибавочного труда крестьян и ремесленников путём взимания высоких процентов. Ростовщики

предоставляли также денежные ссуды рабовладельческой знати, участвуя тем самым в дележе получаемого ею прибавочного продукта.

**Обострение противоречий рабовладельческого способа производства.** Рабство было необходимым этапом на пути развития человечества. «Только рабство сделало возможным в более крупном масштабе разделение труда между земледелием и промышленностью и таким путем создало условия для расцвета культуры древнего мира — для греческой культуры. Без рабства не было бы греческого государства, греческого искусства и науки; без рабства не было бы и римского государства. А без того фундамента, который был заложен Грецией и Римом, не было бы и современной Европы»[1].

На костях поколений рабов выросла культура, которая легла в основу дальнейшего развития человечества. Многие отрасли знания — математика, астрономия, механика, архитектура — достигли в древнем мире значительного развития. Предметы искусства, оставшиеся от древности, произведения художественной литературы, скульптуры, архитектуры навсегда вошли в сокровищницу человеческой культуры.

Но рабовладельческий строй таил в себе непреодолимые противоречия, которые привели его к гибели. Рабовладельческая форма эксплуатации разрушала основную производительную силу этого общества — рабов. Борьба рабов против жестоких форм эксплуатации выражалась всё чаще в вооружённых восстаниях. Условием существования рабовладельческого хозяйства был непрерывный приток рабов, их дешевизна. Рабов доставляла главным образом война. Основу военной мощи рабовладельческого общества составляла масса свободных мелких производителей — крестьян и ремесленников. Они служили в войсках и выносили на своих плечах главную тяжесть налогов, необходимых для ведения войн. Но в результате конкуренции крупного производства, основанного на дешёвом рабском труде, и под бременем непосильных тягот крестьяне и ремесленники разорялись. Непримиримое противоречие между крупными латифундиями и крестьянскими хозяйствами всё более углублялось.

Вытеснение свободного крестьянства подорвало не только экономическую, но также военную и политическую мощь рабовладельческих государств, в частности Рима. Победы сменились поражениями. Завоевательные войны сменились оборонительными. Источник беспрерывного пополнения дешёвых рабов иссяк. Всё сильнее проявлялись отрицательные стороны рабского труда. В последние два века существования Римской империи наступил общий упадок производства. Пришла в расстройство торговля, обеднели прежде богатые земли, население стало уменьшаться, гибли ремёсла, приходили в запустение города.

---

[1] *Ф. Энгельс,* Анти-Дюринг, 1953, стр. 169.

Крупное рабовладельческое производство стало экономически невыгодным. Рабовладельцы начали отпускать на волю значительные группы рабов, труд которых уже не давал дохода. Крупные имения дробились на мелкие участки. Эти участки передавались на определённых условиях либо бывшим рабам, отпущенным на волю, либо ранее свободным гражданам, обязанным теперь нести ряд повинностей в пользу земельного собственника. Новые земледельцы были прикреплены к земельным участкам и могли быть проданы вместе с ними. Но они уже не были рабами.

Это был новый слой мелких производителей, занимавших промежуточное положение между свободными и рабами и имевших некоторую заинтересованность в труде. Они назывались *колонами* и являлись предшественниками средневековых крепостных.

Так в недрах рабовладельческого общества зарождались элементы нового, феодального способа производства.

**Классовая борьба эксплуатируемых против эксплуататоров. Восстания рабов. Гибель рабовладельческого строя.** Производственные отношения, основанные на рабстве, превратились в оковы для выросших производительных сил общества. Труд рабов, совершенно не заинтересованных в результатах производства, изжил себя. Возникла историческая необходимость в смене рабовладельческих производственных отношений другими производственными отношениями, которые изменили бы положение в обществе главной производительной силы — трудящихся масс. Закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил требовал замены рабов работниками, в некоторой степени заинтересованными в результатах своего труда.

История рабовладельческих обществ в странах древнего Востока, Греции и Риме показывает, что с развитием рабовладельческого хозяйства обострялась классовая борьба порабощённых масс против своих угнетателей. Восстания рабов переплетались с борьбой эксплуатируемых мелких крестьян против рабовладельческой верхушки, крупных землевладельцев.

Противоречие между мелкими производителями и крупными родовитыми землевладельцами породило демократическое движение среди свободных, ставившее себе целью уничтожение долговой кабалы, передел земель, ликвидацию преимущественных прав земельной аристократии, передачу власти демосу (то есть народу).

Из многочисленных восстаний рабов в Римской империи особенно значительным было восстание под руководством Спартака (74—71 гг. до нашего летосчисления). С его именем связана наиболее яркая страница истории борьбы рабов против рабовладельцев.

На протяжении многих веков восстания рабов вспыхивали неоднократно. К рабам присоединялись обедневшие крестьяне. Особой силы достигли эти восстания во II—I веках до нашей эры и в III—V веках нашей эры. Рабовладельцы подавляли восстания самыми свирепыми мерами.

Восстания эксплуатируемых масс, прежде всего рабов, в корне подорвали былое могущество Рима. Удары изнутри стали всё более переплетаться с ударами извне. Обращённые в рабство жители соседних земель восставали на полях Италии, а в то же время их соплеменники, оставшиеся на свободе, штурмовали границы империи, вторгались в её пределы, разрушали римское владычество. Эти обстоятельства ускорили гибель рабовладельческого строя в Риме.

В Римской империи рабовладельческий способ производства достиг своего высшего развития. Гибель Римской империи явилась также гибелью рабовладельческого строя в целом.

Место рабовладельческого строя занял феодальный строй.

## Экономические воззрения эпохи рабовладельчества

Экономические взгляды рабовладельческого периода нашли отражение во многих литературных памятниках, оставленных поэтами, философами, историками, государственными и общественными деятелями. По воззрениям этих деятелей, раб считался не человеком, а вещью в руках хозяина. Рабский труд презирался. А так как труд становился преимущественно уделом рабов, то отсюда вытекало презрение к труду вообще как к деятельности, недостойной свободного человека.

Об экономических воззрениях рабовладельческой Вавилонии свидетельствует кодекс законов вавилонского царя *Хаммурапи* (XVIII век до нашей эры). Кодекс защищает собственность и личные права богатых и знатных, рабовладельцев и землевладельцев. Согласно кодексу тот, кто укрывает беглого раба, карается смертью. Крестьянин, не уплативший долга заимодавцу или арендной платы землевладельцу, должен отдать жену, сына или дочь в кабальное рабство. В древнеиндийском сборнике *«Законы Ману»* излагались общественные, религиозные и моральные предписания, освящавшие рабство. Согласно этим законам раб не имеет никакой собственности. Раб, даже отпущенный хозяином, не освобождается от рабского труда, который якобы предопределён для него богом и природой.

Воззрения господствующих классов находили своё выражение в религии. Так, в Индии начиная с VI века до нашей эры широкое распространение получил *буддизм*. Провозглашая примирение с действительностью, непротивление насилию и смирение перед господствующими классами, буддизм представлял собой религию, выгодную для рабовладельческой знати и используемую ею для укрепления своего господства.

Даже крупные умы древности не могли себе представить существование общества без рабства. Так, например, выдающийся греческий философ *Платон* (V—IV века до нашего летосчисления) написал первую в истории человечества книгу-*утопию* об идеальном общественном строе. Но и в своём идеальном государстве он сохранил рабов. Труд рабов, земледельцев и ремесленников должен был доставлять средства существования высшему классу правителей и воинов.

В глазах величайшего мыслителя древности *Аристотеля* (IV век до нашего летосчисления) рабство также являлось вечной и неизбежной необходимостью для общества. Аристотель оказал огромное влияние на развитие умственной культуры в древнем мире и в средневековье. Поднявшись высоко над уровнем современного ему общества в своих научных догадках и предвидениях, Аристотель в вопросе о рабстве остался в плену представлений своей эпохи. Его взгляды на рабство сводились к следующему: для кормчего руль — инструмент неодушевлённый, а раб — инструмент одушевлённый. Если бы орудия работали по приказанию сами, если бы, например, челноки сами ткали, тогда

не было бы необходимости в рабах. Но так как в хозяйстве существует много занятий, требующих простого, грубого труда, то природа мудро распорядилась, создав рабов. По мнению Аристотеля, самой природой одни люди предназначены быть рабами, а другие — управлять ими. Рабский труд доставляет свободным досуг для совершенствования. Отсюда он делал вывод, что всё искусство хозяина заключается в умении пользоваться своими рабами.

Аристотель дал науке о хозяйстве название «ойкономия» (от «ойкос» — дом, домохозяйство и «номос» — закон). В период его жизни обмен, торговля и ростовщичество были довольно широко развиты, но хозяйство в основном сохраняло свой натуральный, потребительский характер. Аристотель считал естественным приобретение благ только путём земледелия и ремесла, он был сторонником *натурального хозяйства*. Но он понимал и природу *обмена*. Он находил вполне естественным обмен с целью потребления, «потому что некоторых предметов бывает у людей обыкновенно больше, а некоторых — меньше, чем необходимо для удовлетворения потребностей». Он понимал необходимость денег для обмена.

В то же время Аристотель считал предосудительными занятиями торговлю с целью барыша и ростовщичество. Эти занятия, указывал он, в отличие от земледелия и ремесла не знают никаких границ в приобретении богатства.

Древние греки имели уже известное представление о *разделении труда* и той роли, которую оно играет в жизни общества. Так, Платон предусматривал разделение труда в качестве основного принципа государственного строя в своей идеальной республике.

Экономические представления *римлян* также отражали отношения господствовавшего рабовладельческого способа производства.

Римские писатели и общественные деятели, выражающие идеологию рабовладельцев, считали рабов простыми орудиями производства. Именно римскому писателю-энциклопедисту *Варрону* (I век до нашего летосчисления), составившему среди ряда других книг своего рода руководство для рабовладельцев по ведению сельского хозяйства, принадлежит известное разделение орудий на: 1) немые (повозки), 2) издающие нечленораздельные звуки (скот) и 3) одарённые голосом (рабы). Давая это определение, он выражал общераспространённые среди рабовладельцев взгляды.

Искусство управлять рабами занимало умы в Риме, как и в Греции. Историк римской эпохи *Плутарх* (I—II века нашего летосчисления) рассказывает об «образцовом» рабовладельце Катоне, что он покупал рабов малолетними, «то есть в том возрасте, когда они, подобно щенкам и жеребятам, легко могут поддаваться воспитанию и дрессировке». Далее говорится, что «в среде рабов он постоянно изобретал способы поддерживать ссоры и споры, ибо согласие в их среде считал опасным и боялся его».

В древнем Риме — особенно в более поздний период — не было недостатка в грозных признаках развала и разложения хозяйства, основанного на принудительном труде рабов. Римский писатель *Колумелла* (I век нашего летосчисления) жаловался: «Рабы приносят полям величайший вред. Они дают взаймы на сторону волов. Пасут их и остальной скот плохо. Дурно пашут землю». Ему вторил его современник писатель *Плиний Старший*, который утверждал, что «латифундии погубили Италию и её провинции».

Как и греки, римляне считали естественным натуральный уклад хозяйства, при котором хозяин обменивает лишь свои излишки. В литературе того времени иногда подвергались осуждению высокие торговые барыши и ростовщические проценты. В действительности же купцы и ростовщики накопляли огромные состояния.

В последний период жизни Рима раздавались уже голоса, осуждавшие рабство, провозглашавшие *естественное равенство людей*. Среди господствующего класса рабовладельцев эти взгляды, понятно, не встречали сочувствия. Что же касается рабов, то они были так задавлены своим подневольным положением, так забиты и темны, что не могли выработать собственной, более передовой идеологии, по сравнению с отжившими идеями рабовладельческого

класса. В этом — одна из причин стихийности, неорганизованности восстаний рабов.

Одно из глубоких противоречий, присущих рабовладельческому строю, состояло в борьбе между крупным и мелким землевладением. Разоряемое крестьянство выступало с программой ограничения крупного рабовладельческого землевладения и передела земель. В этом заключалась суть аграрной реформы, за которую боролись братья *Гракхи* (II век до нашего летосчисления).

В эпоху разложения Римской империи, когда абсолютное большинство населения городов и деревень — как рабы так и свободные — не видело выхода из создавшегося положения, наступил глубокий кризис идеологии рабовладельческого Рима.

На почве классовых противоречий гибнущей империи возникла новая религиозная идеология — *христианство*. Христианство той эпохи выражало протест рабов и других низших классов и деклассированных элементов против рабства и угнетения. С другой стороны, в христианстве отразились настроения широких слоёв господствующих классов, ощущавших всю безысходность своего положения. Потому-то в христианстве заката Римской империи наряду с грозными предостережениями против богатых и власть имущих звучат призывы к смирению и к спасению в загробной жизни.

В последующие столетия христианство окончательно превратилось в религию господствующих классов, в духовное орудие защиты и оправдания эксплуатации и угнетения трудящихся масс.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Рабовладельческий способ производства возник благодаря росту производительных сил общества, появлению прибавочного продукта, зарождению частной собственности на средства производства, в том числе на землю, и присвоению прибавочного продукта собственниками средств производства.*

*Рабство есть первая и наиболее грубая форма эксплуатации человека человеком. Раб был полной и неограниченной собственностью своего господина. Рабовладелец по своему произволу распоряжался не только трудом раба, но и его жизнью.*

*2. При возникновении рабовладельческого строя впервые зародилось государство. Оно возникло в результате раскола общества на непримиримо враждебные классы как машина для подавления эксплуатируемого большинства общества эксплуатирующим меньшинством.*

*3. Рабовладельческое хозяйство носило в основном натуральный характер. Древний мир распадался на множество отдельных хозяйственных единиц, удовлетворявших свои потребности собственным производством. Торговали главным образом рабами, предметами роскоши. Развитие обмена породило металлические деньги.*

*4. Существенные черты основного экономического закона рабовладельческого способа производства состоят примерно в следующем: присвоение рабовладельцами для своего паразитического потребления прибавочного продукта путём хищнической эксплуатации массы рабов на основе полной*

*собственности на средства производства и на рабов, путём разорения и обращения в рабство крестьян и ремесленников, а также путём завоевания и порабощения народов других стран.*

*5. На почве рабства возникла сравнительно высокая культура (искусство, философия, науки), достигшая своего наибольшего развития в греко-римском мире. Её плодами пользовалась немногочисленная верхушка рабовладельческого общества. Общественное сознание древнего мира соответствовало способу производства, основанному на рабстве. Господствующие классы и их идеологи не считали раба человеком. Физический труд, будучи уделом рабов, считался постыдным занятием, недостойным свободного человека.*

*6. Рабовладельческий способ производства вызвал рост производительных сил общества по сравнению с первобытно-общинным строем. Но в дальнейшем труд рабов, совершенно не заинтересованных в результатах производства, изжил себя. Распространение рабского труда и бесправное положение рабов имели своим следствием разрушение основной производительной силы общества — рабочей силы — и разорение мелких свободных производителей — крестьян и ремесленников. Это предопределило неизбежность гибели рабовладельческого строя.*

*7. Восстания рабов расшатали рабовладельческий строй и ускорили его ликвидацию. На смену рабовладельческому способу производства пришёл феодальный способ производства, на месте рабовладельческой формы эксплуатации возникла феодальная форма эксплуатации, которая открывала некоторый простор для дальнейшего развития производительных сил общества.*

---

# ГЛАВА III

# ФЕОДАЛЬНЫЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

**Возникновение феодализма.** Феодальный строй существовал, с теми или иными особенностями, почти во всех странах.

Эпоха феодализма охватывает длительный период. В Китае феодальный строй существовал свыше двух тысяч лет. В странах Западной Европы феодализм охватывает ряд веков — со времени падения Римской империи (V век) до буржуазных революций в Англии (XVII век) и во Франции (XVIII век), в России — с IX века до крестьянской реформы 1861 г., в Закавказье — с IV века до 70-х годов XIX века, у народов Средней Азии — с VII—VIII веков вплоть до победы пролетарской революции в России.

В *Западной Европе* феодализм возник на почве распада римского рабовладельческого общества, с одной стороны, и разложения родового строя у племён-завоевателей — с другой; он сложился в результате взаимодействия этих двух процессов.

Элементы феодализма, как уже было сказано, зародились ещё в недрах рабовладельческого общества в виде колоната. Колоны обязаны были обрабатывать землю своего господина — крупного землевладельца, уплачивать ему определённую денежную сумму или отдавать значительную долю урожая, выполнять различного рода повинности. И тем не менее колоны были более заинтересованы в труде, чем рабы, так как имели своё хозяйство.

Таким образом зарождались новые производственные отношения, получившие полное развитие в феодальную эпоху.

Римскую империю разгромили племена германцев, галлов, славян и других народов, живших в различных частях Европы. Власть рабовладельцев была свергнута, рабство отпало. Крупные латифундии и ремесленные мастерские, основанные на рабском труде, раздробились на мелкие. Население распавшейся Римской империи состояло из крупных землевладельцев (бывших рабовладельцев, перешедших на систему колоната), освобождённых рабов, колонов, мелких крестьян и ремесленников.

У племён-завоевателей ко времени покорения Рима был общинный строй, находившийся в стадии разложения. Большую роль в общественной жизни этих племён играла *сельская община,* которая у германцев называлась маркой. Земля, за исключением крупных земельных владений родовой знати, находилась в общинной собственности. Леса, пустоши, пастбища, пруды использовались сообща. Поля и луга через несколько лет переделялись между членами общины. Но постепенно приусадебная земля, а затем и пахотные угодья стали переходить в наследственное пользование отдельных семей. Распределением земли, разбирательством дел, касающихся общины, улаживанием споров между её членами занимались общинное собрание, выбранные им старосты и судьи. Во главе племён-завоевателей стояли военачальники, владевшие вместе со своими дружинами большими землями.

Племена, покорившие Римскую империю, завладели большей частью её государственных земель и некоторой частью земель крупных частных землевладельцев. Леса, луга и выгоны остались в общем пользовании, а пахотная земля была разделена между отдельными хозяйствами. Разделённые земли в дальнейшем превратились в частную собственность крестьян. Так образовался обширный слой самостоятельного мелкого крестьянства.

Но крестьяне не могли надолго сохранить свою независимость. На основе частной собственности на землю и другие средства производства неизбежно усиливалось имущественное неравенство между отдельными членами сельской общины. Среди крестьян появились зажиточные и бедные семьи. Разбогатевшие члены общины с ростом имущественного неравенства стали приобретать власть над общиной. Земля сосредоточивалась в руках богатых семей и стала предметом захвата со стороны родовой знати и военачальников. Крестьяне попали в личную зависимость от крупных землевладельцев.

Для того чтобы удержать и укрепить власть над зависимыми крестьянами, крупным земельным собственникам надо было усилить органы государственной власти. Военные вожди, опираясь на родовую знать и дружинников, стали сосредоточивать власть в своих руках, превратились в королей — монархов.

На развалинах Римской империи образовался ряд новых государств, во главе которых стояли короли. Короли щедро раздавали захваченную ими землю в пожизненное, а затем и в наследственное владение своим приближённым, которые должны были нести за это военную службу. Много земель получила церковь, служившая важной опорой королевской власти. Земля обрабатывалась крестьянами, которые должны были теперь выполнять ряд повинностей в пользу новых господ. В руки королевских дружинников и слуг, церковных властей и монастырей перешли огромные земельные владения.

Земельные угодья, розданные на таких условиях, назывались феодами. Отсюда название нового общественного строя — *феодализм.*

Постепенное превращение крестьянской земли в собственность феодалов и закрепощение крестьянских масс (процесс феодализации) происходили в Европе в течение ряда столетий (с V—VI до IX—X веков). Свободное крестьянство разорялось от непрерывной военной службы, грабежей и поборов. Обращаясь за помощью к крупному землевладельцу, крестьяне превращались в зависимых от него людей. Нередко крестьяне бывали вынуждены отдаться под «покровительство» феодала: иначе беззащитному человеку в условиях беспрерывных войн и разбойничьих набегов невозможно было существовать. В таких случаях право собственности на земельный участок переходило к феодалу, и крестьянин мог обрабатывать этот участок лишь при условии выполнения различных повинностей в пользу феодала. В других случаях королевские наместники и чиновники путём обмана и насилия прибирали к рукам земли свободных крестьян, заставляя их признать свою власть.

В различных странах процесс феодализации протекал по-разному, но суть дела везде была одинакова: ранее свободные крестьяне попадали в личную зависимость от феодалов, захвативших их землю. Эта зависимость была иногда слабее, иногда жёстче. Со временем различия в положении бывших рабов, колонов и свободных крестьян стёрлись, и все они превратились в единую массу *крепостного крестьянства.* Постепенно сложилось такое положение, которое характеризовалось средневековой поговоркой: «Нет земли без сеньёра» (то есть без господина-феодала). Верховными земельными собственниками были короли.

Феодализм явился необходимой ступенью в историческом развитии общества. Рабство изжило себя. В этих условиях дальнейшее развитие производительных сил было возможно лишь на основе труда массы зависимых крестьян, владеющих своим хозяи-

ством, собственными орудиями производства и имеющих некоторую заинтересованность в труде, необходимую для того, чтобы обрабатывать землю и выплачивать феодалу дань натурой из своего урожая.

В *России* в условиях разложения общинного строя возникло патриархальное рабство. Но развитие общества пошло здесь в основном не по пути рабовладения, а по пути феодализации. Славянские племена ещё при господстве у них родового строя, начиная с III века новой эры, наступали на Римскую рабовладельческую империю, боролись за освобождение находившихся под её властью городов Северного Причерноморья и сыграли большую роль в крушении рабовладельческого строя. Переход от первобытно-общинного строя к феодализму в России происходил в те времена, когда рабовладельческий строй давно уже пал и феодальные отношения в европейских странах упрочились.

Как свидетельствует история человечества, не обязательно, чтобы каждый народ проходил все этапы общественного развития. Для многих народов складываются такие условия, при которых они получают возможность миновать те или другие стадии развития и перейти сразу на более высокую ступень.

Сельская община у восточных славян носила название «вервь», «мир». Община имела в общем пользовании луга, леса, водоёмы, а пахотная земля стала переходить во владение отдельных семей. Во главе общины стоял старейшина. Развитие частного землевладения привело к постепенному разложению общины. Землю захватывали старейшины и племенные князья. Крестьяне — смерды — были вначале свободными членами общины, а затем попали в зависимость от крупных землевладельцев — бояр.

Крупнейшим феодальным собственником стала церковь. Пожалования князей, вклады и духовные завещания сделали её обладательницей обширных земель и богатейших по тем временам хозяйств.

В период образования централизованного Русского государства (XV—XVI века) великие князья и цари стали, как говорилось тогда, «помещать» на землю своих приближённых и служилых людей, то есть давать им землю и крестьян под условием несения военной службы. Отсюда названия — *поместье, помещики.*

В то время крестьяне ещё не были окончательно прикреплены к землевладельцу и земле: они имели право переходить от одного помещика к другому. В конце XVI века помещики в целях увеличения производства зерна для продажи усилили эксплуатацию крестьян. В связи с этим в 1581 г. государство отняло у крестьян право перехода от одного помещика к другому. Крестьяне были полностью прикреплены к земле, принадлежавшей помещикам, и тем самым превратились в крепостных.

В эпоху феодализма преобладающую роль играло сельское хозяйство, а из его отраслей — земледелие. Постепенно, в течение

ряда веков, совершенствовались способы хлебопашества, развивались огородничество, садоводство, виноделие, маслоделие.

В ранний период феодализма преобладала *переложная*, а в лесных районах — *подсечная* система земледелия. Участок земли засевался несколько лет подряд какой-нибудь одной культурой, пока почва не истощалась. Тогда переходили на другой участок. В дальнейшем произошёл переход к *трёхпольной* системе, при которой пашня делится на три поля, причём поочерёдно одно поле используется под озимые культуры, другое — под яровые и третье — остаётся под паром. Трёхпольная система стала распространяться в Западной Европе и в России с XI—XII веков. Она оставалась господствующей на протяжении многих столетий, сохранившись до XIX века, а во многих странах — и до настоящего времени.

Сельскохозяйственный инвентарь в ранний период феодализма был скуден. Орудиями труда служили соха с железным лемехом, серп, коса, лопата. Позднее стали применяться железный плуг и борона. Помол зерна долгое время производился вручную, пока не получили распространения ветряная и водяная мельницы.

**Производственные отношения феодального общества. Эксплуатация крестьян феодалами.** Основой производственных отношений феодального общества являлась собственность феодала на землю и неполная собственность на крепостного крестьянина. Крепостной крестьянин не был рабом. Он имел своё хозяйство. Феодал уже не мог убить его, но он мог его продать. Наряду с собственностью феодалов существовала единоличная собственность крестьян и ремесленников на орудия производства и на их частное хозяйство, основанная на личном труде.

Крупная феодальная земельная собственность являлась основой эксплуатации крестьян помещиками. Собственное хозяйство феодала занимало часть его земли. Другую часть земли феодал отдавал на кабальных условиях в пользование крестьянам. Крестьянин был вынужден работать на феодала в силу того, что важнейшее средство производства — земля была собственностью феодала. Феодал «наделял» крестьян землёй, отсюда название «надел». Крестьянский земельный надел был условием обеспечения помещика рабочей силой. Наследственно пользуясь своим наделом, крестьянин обязан был работать на помещика, обрабатывать помещичью землю с помощью своих орудий и рабочего скота, либо отдавать помещику свой прибавочный продукт в натуральной или денежной форме.

Такая система хозяйства неизбежно предполагала личную зависимость крестьянина от помещика — внеэкономическое принуждение. «Если бы помещик не имел прямой власти над личностью крестьянина, то он не мог бы заставить работать на себя человека, наделенного землей и ведущего свое хозяйство» [1].

Рабочее время крепостного крестьянина делилось на необходимое и прибавочное время. В течение необходимого времени крестьянин создавал продукт, необходимый для своего собствен-

---

[1] *В. И. Ленин,* Развитие капитализма в России, Сочинения, т. 3, стр. 159.

ного существования и существования своей семьи. В течение прибавочного времени он создавал прибавочный продукт, который присваивался феодалом. Прибавочный труд крестьян, работающих в хозяйстве феодала, или прибавочный продукт, создаваемый крестьянином в его собственном хозяйстве и присваиваемый феодалом, образуют феодальную *земельную ренту.*

Феодальная рента часто поглощала не только прибавочный труд крестьянина, но и часть его необходимого труда. Основой этой ренты являлась феодальная собственность на землю, связанная с непосредственным господством феодала-помещика над зависимыми от него крестьянами.

При феодализме существовали три формы земельной ренты: *отработочная рента, рента продуктами* и *денежная рента.* При всех этих формах ренты эксплуатация крестьян помещиками выступала в неприкрытом виде.

Отработочная рента преобладала на ранних ступенях развития феодализма. Она выступала в виде *барщины.* При барщине крестьянин определённую часть недели — три дня или более — работал с помощью собственных орудий производства (соха, рабочий скот и т. д.) в господском имении, а в остальные дни недели работал в своём хозяйстве. Таким образом, при барщине необходимый труд и прибавочный труд крестьянина были чётко разграничены во времени и пространстве. Круг барщинных работ был весьма обширен. Крестьянин пахал, сеял и убирал урожай, пас скот, плотничал, рубил лес для помещика, перевозил на своей лошади сельскохозяйственные продукты, строительные материалы.

При барщине крепостной крестьянин был заинтересован в повышении производительности труда только во время работы в своём хозяйстве. Во время работы на помещичьей земле такой заинтересованности у крестьянина не было. Феодалы содержали надсмотрщиков, которые принуждали крестьян работать.

В ходе дальнейшего развития отработочная рента сменяется рентой продуктами. Рента продуктами выступала в виде *натурального оброка.* Крестьянин обязан был регулярно доставлять помещику определённое количество хлеба, скота, птицы и других сельскохозяйственных продуктов. Оброк чаще всего сочетался с теми или иными остатками барщинных повинностей, то есть с работами крестьянина на помещичьей усадьбе.

При ренте продуктами крестьянин весь свой труд — как необходимый, так и прибавочный — затрачивал по своему усмотрению. Необходимый труд и прибавочный труд уже не разделялись так осязательно, как при отработочной ренте. Крестьянин становился здесь относительно более самостоятельным. Это создавало некоторые стимулы к дальнейшему повышению производительности труда.

На более поздней ступени феодализма, когда получил сравнительно широкое развитие обмен, возникла денежная рента. Она выступала в виде *денежного оброка.* Денежная рента характерна

для периода разложения феодализма и возникновения капиталистических отношений. Различные формы феодальной ренты часто существовали одновременно. «Во всех этих формах земельной ренты: отработочная рента, рента продуктами, денежная рента (как просто превращенная форма ренты продуктами), плательщик ренты всегда предполагается действительным возделывателем и владельцем земли, неоплаченный прибавочный труд которого непосредственно идет к собственнику земли» [1].

Стремясь увеличить свои доходы, феодалы облагали крестьян всякими поборами. Во многих случаях они имели в своём монопольном владении мельницы, кузницы и другие предприятия. Крестьянин вынужден был пользоваться ими за непомерно высокую плату натурой или деньгами. Помимо натурального или денежного оброка, вносимого феодалу, крестьянин должен был выплачивать всевозможные подати государству, местные сборы, а в некоторых странах — десятину, то есть десятую часть урожая, в пользу церкви.

Таким образом, основой существования феодального общества был труд крепостных крестьян. Крестьяне производили не только сельскохозяйственные продукты. Они работали в поместьях феодалов в качестве ремесленников, воздвигали за́мки и монастыри, прокладывали дороги. Руками крепостных крестьян строились города.

Хозяйство феодала, особенно на ранних ступенях его развития, было в своей основе *натуральным хозяйством*. Каждое феодальное владение, состоявшее из барской усадьбы и принадлежащих феодалу деревень, жило обособленной хозяйственной жизнью, редко прибегая к обмену с внешним миром. Потребности феодала и его семьи, нужды многочисленной челяди на первых порах удовлетворялись теми продуктами, которые производились в барском хозяйстве и доставлялись оброчными крестьянами. Более или менее крупные имения располагали достаточным количеством ремесленников, большей частью из числа дворовых крепостных. Эти ремесленники занимались изготовлением одежды и обуви, производством и починкой оружия, охотничьего снаряжения и сельскохозяйственного инвентаря, постройкой зданий.

Крестьянское хозяйство также было натуральным. Крестьяне занимались не только сельскохозяйственным трудом, но и домашним ремесленным трудом, главным образом переработкой сырья, производимого в их хозяйстве: прядением, ткачеством, изготовлением обуви, хозяйственного инвентаря.

В течение длительного времени для феодализма было характерно *сочетание земледелия* как основной отрасли хозяйства с *домашним промыслом*, имевшим подсобное значение. Те немногие привозные продукты, без которых нельзя было обойтись, как, например, соль, изделия из железа, доставлялись на первых порах

[1] *К. Маркс*, Капитал, т. III, 1953, стр. 815.

странствующими купцами. В дальнейшем, в связи с ростом городов и ремесленного производства, разделение труда и развитие обмена между городом и деревней сделали большой шаг вперёд.

Эксплуатация зависимых крестьян феодалами составляла главную черту феодализма у всех народов. Однако в отдельных странах феодальный строй имел свои особенности. В странах Востока феодальные отношения в течение длительного времени сочетались с отношениями рабства. Так было в Китае, Индии, Японии и в ряде других стран. Большое значение на Востоке имела феодальная государственная собственность на землю. Например, в период Багдадского халифата при господстве арабов (особенно в VIII—IX веках нашей эры) большая часть крестьян-общинников жила на земле халифа и платила феодальную ренту непосредственно государству. Феодализм на Востоке характеризуется также живучестью патриархально-родовых отношений, которые использовались феодалами в целях усиления эксплуатации крестьян.

В земледельческих странах Востока, где орошаемое земледелие имеет решающее значение, крестьяне оказались в кабальной зависимости от феодалов, потому что не только земля, но и водные ресурсы и ирригационные сооружения составляли собственность феодального государства или отдельных феодалов. У кочевых народов земля использовалась как пастбище. Размеры феодального землевладения определялись количеством скота. Крупные скотовладельцы-феодалы были фактически крупными собственниками пастбищ. Они держали крестьянство в зависимости и эксплуатировали его.

Исходя из изложенного, можно было бы следующим образом сформулировать главные черты *основного экономического закона феодализма:* присвоение феодалами для своего паразитического потребления прибавочного продукта путём эксплуатации зависимых крестьян на основе собственности феодала на землю и неполной собственности его на работников производства — крепостных.

**Средневековый город. Цехи ремесленников. Купеческие гильдии.** Города возникли ещё при рабовладельческом строе. Такие города, как Рим, Флоренция, Венеция, Генуя — в Италии; Париж, Лион, Марсель — во Франции; Лондон — в Англии; Самарканд — в Средней Азии, и многие другие были унаследованы средневековьем от эпохи рабства. Рабовладельческий строй пал, но города остались. Крупные рабовладельческие мастерские распались, но ремесло продолжало существовать.

В период раннего средневековья города и ремёсла развивались слабо. Городские ремесленники производили изделия для продажи, но большую часть нужных им предметов потребления они получали от своего хозяйства. Многие из них имели небольшие посевы, сады, продуктивный скот. Женщины занимались пряжей льна, шерсти для изготовления одежды. Это свидетельствовало об ограниченности рынков и обмена.

В деревне переработка сельскохозяйственного сырья являлась в первое время подсобным занятием земледельцев. Затем из среды крестьян стали выделяться ремесленники, обслуживавшие свою деревню. Производительность труда ремесленников росла. Возникла возможность производить больше изделий, чем было необходимо феодалу или крестьянам одной деревни. Ремесленники стали поселяться вокруг феодальных замков, у стен монастырей, в крупных сёлах и других торговых центрах. Так постепенно, обычно на водных путях, вырастали новые города (в России, например, Киев, Псков, Новгород, Владимир). Обособление города от деревни, возникшее ещё при рабстве, усиливалось.

С течением времени ремёсла становились всё более доходным делом. Искусство ремесленников совершенствовалось. Феодал-помещик переходил к покупке ремесленных изделий у горожан, его уже не удовлетворяли изделия собственных крепостных. Более развитое ремесло окончательно обособилось от земледелия.

Города, возникнув на землях светских и духовных феодалов, подчинялись их власти. Горожане несли в пользу феодала ряд повинностей, платили ему натуральный или денежный оброк, подчинялись его администрации и суду. Городское население рано начало борьбу за освобождение от феодальной зависимости. Частью силой, частью путём откупа города добывали для себя право самоуправления, суда, чеканки монеты, сбора налогов.

Городское население состояло главным образом из ремесленников и торговцев. Во многих городах находили пристанище крепостные, бежавшие от помещиков. Город выступал носителем товарного производства в отличие от деревни, где господствовало натуральное хозяйство. Рост конкуренции со стороны стекавшихся в города беглых крепостных, борьба против эксплуатации и притеснений со стороны феодалов заставляли ремесленников объединяться в *цехи*. Цеховой строй существовал в эпоху феодализма почти во всех странах.

Цехи возникли в Византии в IX веке, в Италии — в X веке, а позднее — во всей Западной Европе и России. В странах Востока (Египет, Китай), в городах арабского халифата цехи возникли ещё раньше, чем в европейских странах. Цехи объединяли городских ремесленников одного определённого промысла или нескольких близких. Полноправными членами цехов были только ремесленники-мастера. Ремесленник-мастер имел небольшое число подмастерьев и учеников. Цехи тщательно охраняли исключительное право своих членов на занятие данным ремеслом и регламентировали процесс производства: они устанавливали продолжительность рабочего дня, число подмастерьев и учеников у каждого мастера, определяли качество сырья и готового продукта, а также его цены, нередко они сообща закупали сырьё. Приёмы работы, закреплённые долголетней традицией, были обязательны для всех. Строгая регламентация имела целью добиться, чтобы ни один мастер не возвышался над остальными. Кроме того, цехи служили организациями взаимопомощи.

Цехи являлись феодальной формой организации ремесла. На первых порах своего существования они играли известную поло-

жительную роль, способствуя укреплению и развитию городского ремесла. Однако по мере роста товарного производства и расширения рынка цехи всё более превращались в тормоз развития производительных сил.

Чрезмерная регламентация ремесленного производства со стороны цехов сковывала инициативу ремесленников и препятствовала развитию техники. Чтобы ограничить конкуренцию цехи стали чинить всевозможные препятствия желающим получить права мастера. Перед учениками и подмастерьями, количество которых сильно выросло, практически закрывалась возможность стать самостоятельными мастерами. Они были вынуждены всю жизнь оставаться на положении наёмных работников. В этих условиях отношения между мастером и его подчинёнными теряли свой прежний, более или менее патриархальный, характер. Мастера усиливали эксплуатацию своих подчинённых, заставляя их работать по 14—16 часов в день за ничтожную плату. Подмастерья стали объединяться в тайные союзы — братства — для защиты своих интересов. Цехи и городские власти всячески преследовали братства подмастерьев.

Наиболее богатой частью городского населения были *купцы*. Торговая деятельность развёртывалась как в городах, унаследованных от эпохи рабства, так и в городах, возникших при феодализме. Цеховой организации в ремесле соответствовала организация гильдий в торговле. *Купеческие гильдии* в эпоху феодализма существовали почти повсеместно. На Востоке они известны с IX века, в Западной Европе — с IX—X веков, в России — с XII века. Основной задачей гильдий была борьба с конкуренцией посторонних купцов, упорядочение мер и весов, охрана купеческих прав от посягательства феодалов.

В IX—X веках уже существовала значительная торговля между странами Востока и Западной Европой. Киевская Русь принимала в этой торговле активное участие. Большую роль в расширении торговли играли крестовые походы (XI—XIII века), открывшие для западноевропейских купцов ближневосточные рынки. В Европу хлынул поток золота и серебра с Востока. Деньги стали появляться в таких местах, где ими раньше не пользовались. Непосредственное участие в завоевании восточных рынков принимали итальянские города, особенно Генуя и Венеция, которые перевозили на Восток на своих торговых судах крестоносцев, снабжали их провиантом.

В течение длительного времени средиземноморские порты были основными центрами торговли, связывавшими Западную Европу с Востоком. Но вместе с тем торговля широко развернулась в северогерманских и нидерландских городах, расположенных у торговых путей Северного и Балтийского морей. В XIV веке здесь возник торговый союз городов — немецкая Ганза, которая объединила в последующие два столетия около 80 городов различных стран Европы. Ганзейский союз вёл торговлю с Англией, Скандинавией, Польшей и Россией. В обмен на изделия западноевропейского ремесла — фландрские и английские сукна, полотна, немецкие металлические изделия, французские вина — из северо-восточных районов Европы вывозились: меха, кожи, сало, мёд, хлеб, лес, смола, льняные ткани и некоторые ремесленные изделия. Из стран Востока купцы привозили пряности — перец, гвоздику, мускатный орех, благовония, красильные вещества, бумажные и шёлковые ткани, ковры и другие товары.

В XIII—XIV веках русские города Новгород, Псков и Москва вели обширную торговлю с Азией и Западной Европой. Новгородские купцы торговали, с одной стороны, с народами Севера (побережье Ледовитого океана и Зауралье), а с другой стороны, вели регулярную торговлю со Скандинавией и Германией.

Рост городов и развитие торговли оказывали сильное влияние на феодальную деревню. Хозяйство феодалов втягивалось в рыночный оборот. Для покупки предметов роскоши и городских ремесленных изделий феодалам требовались деньги. В связи с этим феодалам было выгодно переводить крестьян с барщины и натурального оброка на денежный оброк. С переходом к денежному оброку феодальная эксплуатация ещё более усиливалась.

**Классы и сословия феодального общества. Феодальная иерархия.** Феодальное общество распадалось на два основных класса — феодалов и крестьян. «Крепостническое общество представляло такое деление классов, когда громадное большинство — крепостное крестьянство — находилось в полной зависимости от ничтожного меньшинства — помещиков, которые владели землей»[1].

Класс феодалов не представлял собой однородного целого. Мелкие феодалы платили дань крупным феодалам, помогали им в войне, но зато пользовались их покровительством. Покровитель назывался *сеньёром*, покровительствуемый — *вассалом*. Сеньёры в свою очередь были вассалами других, более могущественных феодалов.

Как господствующий класс, феодалы-помещики стояли во главе государства. Они составляли одно сословие — *дворянство*. Дворяне занимали почётное положение первого сословия, пользуясь широкими политическими и экономическими привилегиями.

*Духовенство* (церковное и монастырское) было также крупнейшим земельным собственником. Оно владело обширными землями с многочисленным зависимым и крепостным населением и наряду с дворянами было господствующим сословием.

Широким основанием «феодальной лестницы» служило *крестьянство*. Крестьяне были подчинены помещику и находились под верховной властью самого крупного феодала — короля. Крестьянство было политически бесправным сословием. Помещики могли продавать своих крепостных и широко пользовались этим правом. Крепостники подвергали крестьян телесным наказаниям. Крепостную зависимость Ленин называл «крепостным рабством». Эксплуатация крепостных крестьян была почти такой же жестокой, как эксплуатация рабов в древнем мире. Но всё же крепостной мог часть времени работать на своём участке, мог до известной степени принадлежать себе.

Основным классовым противоречием феодального общества было противоречие между феодалами и крепостными крестья-

---

[1] *В. И. Ленин*, О государстве, Сочинения, т. 29, стр. 445.

нами. Борьба эксплуатируемого крестьянства против феодалов-помещиков велась на протяжении всей эпохи феодализма и приобрела особую остроту на последней ступени его развития, когда до крайности усилилась крепостническая эксплуатация.

В городах, освободившихся от феодальной зависимости, власть находилась в руках богатых горожан — купцов, ростовщиков, владельцев городских земель и крупных домовладельцев. Цеховые ремесленники, составлявшие главную массу городского населения, часто выступали против городской знати, добиваясь своего участия в управлении городов наряду с городской аристократией. Мелкие ремесленники и подмастерья боролись против эксплуатирующих их цеховых мастеров и купцов.

К концу феодальной эпохи городское население было уже сильно расслоено. На одной стороне — богатые купцы и цеховые мастера, на другой — обширные слои ремесленных подмастерьев и учеников, городской бедноты. Городские низы вступали в борьбу против объединённых сил городской знати и феодалов. Борьба эта соединялась в один поток с борьбой крепостных крестьян против феодальной эксплуатации.

Носителями верховной власти считались короли (в России — великие князья, а затем цари). Но за пределами собственных владений королей значение королевской власти в период раннего феодализма было ничтожно. Часто эта власть оставалась номинальной. Вся Европа разделялась на множество крупных и мелких государств. Крупные феодалы были полными господами в своих владениях. Они издавали законы, следили за их исполнением, творили суд и расправу, содержали собственное войско, совершали набеги на соседей, не стеснялись и грабить на больших дорогах. Многие из них самостоятельно чеканили монету. Феодалы помельче также пользовались весьма широкими правами в отношении подвластных им людей; они старались равняться по крупным сеньёрам.

С течением времени феодальные отношения образовали до крайности запутанный клубок прав и обязанностей. Между феодалами возникали бесконечные споры и раздоры. Разрешались они обычно силой оружия, путём междоусобных войн.

**Развитие производительных сил феодального общества.** В эпоху феодализма был достигнут более высокий уровень производительных сил по сравнению с эпохой рабства.

В области сельского хозяйства повысилась техника производства, появились и получили распространение железный плуг и другие железные орудия труда. Возникли новые отрасли полеводства, значительное развитие получили виноградарство, виноделие, огородничество. Росло животноводство и в особенности коневодство, которое было связано с военной службой феодалов, развивалось маслоделие. В ряде районов широкое распространение получило овцеводство. Расширялись и улучшались луга и пастбища.

Постепенно совершенствовались орудия труда ремесленников и способы обработки сырья. Прежние ремёсла стали специализироваться. Так, например, раньше кузнец производил из металла все изделия. С течением времени от кузнечного промысла обособились оружейный, гвоздарный, ножевой, слесарный, от кожевенного промысла отделились сапожный и шорный. В XVI—XVII веках в Европе получила распространение самопрялка. В 1600 г. был изобретён ленточный ткацкий станок.

Для совершенствования орудий труда решающее значение имело улучшение плавки и обработки железа. Вначале железо производилось весьма примитивным способом. В XIV веке начали применять водяное колесо, чтобы приводить в действие мехи для дутья и тяжёлые молоты для дробления руды. С усилением тяги в печах вместо ковкой массы стала получаться плавкая масса — чугун. С применением пороха в военном деле и появлением огнестрельной артиллерии (в XIV веке) потребовалось много металла для ядер; с начала XV века их стали отливать из чугуна. Всё более требовалось металла для изготовления сельскохозяйственных и других орудий. В первой половине XV века появились первые доменные печи. Изобретение компаса способствовало дальнейшему развитию судоходства и мореплавания. Большое значение имело изобретение и распространение книгопечатания.

В Китае производительные силы и культура уже в VI—XI веках достигли значительного развития, превосходя во многих отношениях Европу того времени. Китайцы первые изобрели компас, порох, писчую бумагу и в простейшей форме книгопечатание.

Развитие производительных сил феодального общества всё более наталкивалось на узкие рамки феодальных производственных отношений. Крестьянство, находясь под ярмом феодальной эксплуатации, не было в состоянии далее увеличивать производство сельскохозяйственных продуктов. Производительность подневольного крестьянского труда была чрезвычайно низка. В городе рост производительности труда ремесленника наталкивался на препятствия, создаваемые цеховыми уставами и правилами. Феодальный строй характеризовался медленными темпами развития производства, рутиной, властью традиций.

Выросшие в рамках феодального общества производительные силы требовали новых производственных отношений.

**Зарождение капиталистического производства в недрах феодального строя. Роль торгового капитала.** В эпоху феодализма происходило постепенное развитие товарного производства, расширялось городское ремесло и всё более вовлекалось в обмен крестьянское хозяйство.

Производство мелких ремесленников и крестьян, основанное на частной собственности и на личном труде, создающее продукты для обмена, называется *простым товарным производством.*

Как уже говорилось, продукт, изготовляемый для обмена, является товаром. Отдельные товаропроизводители затрачивают на производство одинаковых товаров неодинаковое количество труда. Это зависит от различных условий, в которых им приходится работать: товаропроизводители, располагающие более совершенными орудиями, затрачивают на производство одного и того же товара меньше труда по сравнению с другими товаропроизводителями. Наряду с различиями в орудиях труда имеют значение и различия в силе, ловкости, искусстве работника и т. д. Но рынку нет дела до того, в каких условиях и какими орудиями произведён тот или другой товар. За одинаковые товары на рынке платят одну и ту же денежную сумму, независимо от тех индивидуальных условий труда, в которых они произведены.

Поэтому товаропроизводители, у которых индивидуальные затраты труда вследствие худших условий производства выше средних, при продаже своих товаров покрывают лишь часть этих затрат и разоряются. Наоборот, товаропроизводители, у которых индивидуальные затраты труда благодаря лучшим условиям производства ниже средних, при продаже своих товаров оказываются в выгодном положении и богатеют. Это усиливает конкуренцию. Происходит расслоение мелких товаропроизводителей: большинство из них всё больше беднеет, а незначительная часть богатеет.

Большим препятствием на пути развития товарного производства служила государственная раздроблённость при феодализме. Феодалы по своему произволу устанавливали пошлины на привозимые товары, взимали дань за проезд через свои владения и создавали таким образом серьёзные препятствия для развития торговли. Потребности торговли и вообще экономического развития общества вызывали необходимость уничтожения феодальной раздроблённости. Рост ремесленного и сельскохозяйственного производства, развитие общественного разделения труда между городом и деревней привели к усилению экономических связей между различными районами внутри страны, к образованию *национального рынка*. Образование национального рынка создавало экономические предпосылки для централизации государственной власти. Зарождающаяся городская буржуазия была заинтересована в устранении феодальных перегородок и стояла за создание централизованного государства.

Опираясь на более широкую прослойку незнатных дворян-помещиков, на «вассалов своих вассалов», а также на подымающиеся города, короли нанесли феодальной знати решающие удары и укрепили своё положение. Они стали не только номинальными, но и фактическими властелинами в государстве. Образовались крупные национальные государства в форме абсолютистских монархий. Преодоление феодальной раздроблённости и создание централизованной государственной власти способствовало возникновению и развитию капиталистических отношений.

Большое значение для возникновения капиталистического уклада имело также образование *мирового рынка.*

Во второй половине XV века турки захватили Константинополь и всю восточную часть Средиземного моря. Важнейшая артерия, по которой проходили торговые пути между Западной Европой и Востоком, была перерезана. В поисках морского пути в Индию Колумб в 1492 г. открыл Америку, а в 1498 г. Васко да Гама, объехав вокруг Африки, открыл морской путь в Индию.

В результате этих открытий центр тяжести европейской торговли переместился со Средиземного моря на Атлантический океан, главная роль в торговле перешла к Нидерландам, Англии, Франции. Видную роль в европейской торговле играла Россия.

С возникновением мировой торговли и мирового рынка ремесло оказалось не в состоянии удовлетворить возросший спрос на товары. Это ускорило переход от мелкого ремесленного производства к крупному *капиталистическому производству,* основанному на эксплуатации наёмных рабочих.

Переход от феодального способа производства к капиталистическому совершался двояким образом: с одной стороны, расслоение мелких товаропроизводителей порождало капиталистических предпринимателей, с другой стороны, торговый капитал в лице купцов непосредственно подчинял себе производство.

Цехи могли ограничивать конкуренцию и расслоение ремесленников, пока товарное производство было слабо развито. С развитием обмена конкуренция становилась всё сильнее. Мастера, работавшие на более широкий рынок, частью добивались отмены цеховых ограничений, частью просто обходили их. Они удлиняли рабочий день подмастерьев и учеников, увеличивали их число, применяли более производительные методы труда. Наиболее богатые мастера постепенно превращались в капиталистов, а бедные мастера, ученики и подмастерья — в наёмных рабочих.

Торговый капитал, разлагая натуральное хозяйство, содействовал возникновению капиталистического производства. Торговый капитал выступал первоначально в качестве посредника при обмене товаров мелких производителей — ремесленников и крестьян — и при реализации феодалами части присваиваемого ими прибавочного продукта. В дальнейшем купец начал регулярно скупать у мелких производителей изготовленные ими товары и затем перепродавал их на более широком рынке. Купец тем самым становился *скупщиком.* С ростом конкуренции и появлением скупщика существенно менялось положение массы ремесленников. Обедневшие мастера вынуждены были обращаться за помощью к торговцу-скупщику, который ссужал их деньгами, сырьём и материалами при условии продажи ему готовых изделий по заранее установленной, низкой цене. Так мелкие производители попадали в экономическую зависимость от торгового капитала.

Постепенно в такой зависимости от богатого скупщика оказывалось много обедневших мастеров. Скупщик раздавал им сырьё, например пряжу, для переработки её в ткань за определённую плату и таким образом превращался в *раздатчика.*

Разорение ремесленника приводило к тому, что скупщик снабжал его уже не только сырьём, но и орудиями труда. Так ремесленник лишался последней видимости самостоятельного существования и окончательно превращался в наёмного рабочего, а скупщик становился промышленным капиталистом.

Вчерашние ремесленники, собранные в мастерской капиталиста, выполняли одинаковую работу. Вскоре, однако, обнаружилось, что некоторым из них лучше удаются одни операции, другим — другие операции. В силу этого было выгоднее поручить каждому именно ту часть работы, в которой он наиболее искусен. Таким образом, в мастерских с более или менее значительным числом работников постепенно вводилось *разделение труда.*

Капиталистические предприятия, применяющие наёмных рабочих, работающих вручную на основе разделения труда, называются *мануфактурами*[1].

Первые мануфактуры появились ещё в XIV—XV веках во Флоренции и некоторых средневековых городах-республиках Италии. Затем в XVI—XVIII веках мануфактуры различных отраслей производства — суконные, льняные, шёлковые, часовые, оружейные, стекольные — распространились во всех европейских странах.

В России мануфактуры стали возникать в XVII веке. В начале XVIII века, при Петре I, они стали развиваться более быстрыми темпами. Среди них были мануфактуры оружейные, суконные, шёлковые и другие. На Урале были созданы железоделательные заводы, рудники, солеварни.

В отличие от западноевропейских мануфактур, которые основывались на наёмном труде, на русских предприятиях в XVII—XVIII веках хотя и применялся вольнонаёмный труд, но преобладал труд крепостных крестьян и прикреплённых рабочих. С конца XVIII века стали широко распространяться мануфактуры, основанные на вольнонаёмном труде. Этот процесс особенно усилился в последние десятилетия перед отменой крепостного права.

Процесс разложения феодальных отношений совершался и в деревне. С развитием товарного производства возрастала власть денег. Феодалы-крепостники переводили оброк и другие повинности из натуральной формы в денежную. Крестьянам приходилось продавать продукты своего труда, а вырученные деньги уплачивать феодалам. У крестьян появилась постоянная нужда в деньгах. Этим пользовались скупщики и ростовщики для закабаления крестьян. Феодальный гнёт усиливался, положение крепостных ухудшалось.

Развитие денежных отношений дало сильный толчок *дифференциации крестьянства,* то есть расслоению его на различные социальные группы. Подавляющее большинство крестьянства нищало, задыхалось от непосильного труда и разорялось. Наряду с этим в деревне стали появляться кулаки-мироеды, эксплуатировавшие односельчан путём кабальных ссуд, скупки у них за бесценок сельскохозяйственных продуктов, скота, инвентаря.

Таким образом в недрах феодального строя зародилось капиталистическое производство.

---

[1] Слово «мануфактура» буквально означает ручной труд.

**Первоначальное накопление капитала. Насильственное обезземеливание крестьян. Накопление богатств.** Капиталистическое производство предполагает два основных условия: 1) наличие массы неимущих людей, лично свободных и в то же время лишённых средств производства и средств существования и в силу этого вынужденных наниматься работать на капиталистов, и 2) накопление денежных богатств, необходимых для создания крупных капиталистических предприятий.

Мы видели, что питательной средой для капитализма служило основанное на частной собственности мелкое товарное производство с его конкуренцией, несущей обогащение немногим и разорение большинству мелких производителей. Но медлительность этого процесса не соответствовала потребностям нового мирового рынка, созданного великими открытиями конца XV века. Возникновение капиталистического способа производства было ускорено применением самых грубых методов насилия со стороны крупных землевладельцев, буржуазии и государственной власти, находившейся в руках эксплуататорских классов. Насилие, по выражению Маркса, сыграло роль повивальной бабки, ускорившей рождение нового, капиталистического способа производства.

Буржуазные учёные идиллически изображают историю возникновения класса капиталистов и класса рабочих. В незапамятные времена, утверждают они, существовала кучка старательных и бережливых людей, которые своим трудом накопили богатства. С другой стороны, существовала масса лентяев, бездельников, которые прокучивали всё своё достояние и превращались в неимущих пролетариев.

Эти басни защитников капитализма не имеют ничего общего с действительностью. На самом деле образование массы неимущих людей — пролетариев — и накопление богатств в руках немногих произошли путём насильственного лишения мелких производителей средств производства. Процесс отделения производителей от средств производства (от земли, от орудий производства и т. п.) сопровождался бесконечным рядом грабежей и жестокостей. Этот процесс называется *первоначальным накоплением капитала,* так как он предшествовал созданию крупного капиталистического производства.

Капиталистическое производство достигло значительного развития раньше всего в Англии. В этой стране с конца XV века происходил мучительный процесс насильственного обезземеливания крестьян. Непосредственным толчком к этому послужил возросший спрос на шерсть со стороны крупных суконных мануфактур, возникших сначала во Фландрии, а затем и в самой Англии. Помещики стали разводить большие стада овец. Для овцеводства понадобились пастбища. Феодалы массами сгоняли крестьян с насиженных мест, захватывали земли, находившиеся в их постоянном пользовании, и превращали пашни в пастбища.

Изгнание крестьян с земли производилось разными способами и прежде всего путём открытого захвата общинных земель. Помещики огораживали эти земли, разрушали крестьянские дома, а крестьян насильственно выселяли. Если крестьяне пытались вернуть себе незаконно захваченную у них землю, на помощь феодалу приходила вооружённая сила государства. Государственная власть стала издавать в XVIII веке законы об «огораживании земель», освящая ограбление крестьян.

Разорённые и ограбленные крестьяне составляли бесчисленные толпы неимущих бедняков, которые заполняли города, сёла и дороги Англии. Не имея средств существования, они нищенствовали. Государственная власть издавала кровавые законы против экспроприированных. Законы эти отличались исключительной жестокостью. Так, в царствование английского короля Генриха VIII (XVI век) за «бродяжничество» было казнено 72 тысячи человек. В XVIII веке «бродяг» и бездомных вместо смертной казни заключали в «работные дома», заслужившие славу «домов ужаса». Так буржуазия старалась приучить деревенское население, лишённое земли и превращённое в бродяг, к дисциплине наёмного труда.

В царской *России,* вступившей на путь капиталистического развития позже других европейских стран, отделение производителя от средств производства осуществлялось теми же способами, как и в других странах. В 1861 г. царское правительство под влиянием крестьянских восстаний вынуждено было отменить крепостное право.

Эта реформа была грандиозным ограблением крестьян. Помещики захватили две трети земли, оставив в пользовании крестьян только одну треть. Наиболее удобные земли, а также, в ряде случаев, выгоны, водопои, дороги к полю и т. д., находившиеся в пользовании крестьян, были отрезаны помещиками. В руках помещиков «отрезки» стали средством закабаления крестьян, которые оказались вынужденными арендовать эти земли у помещиков на самых тяжёлых условиях. Закон, объявив личную свободу крестьян, сохранил временно барщину и оброк. За полученный урезанный надел земли крестьянин обязан был нести эти повинности в пользу помещика до тех пор, пока земля не будет выкуплена. Размер выкупных платежей исчислялся по вздутым ценам на землю и составил около двух миллиардов рублей.

Характеризуя крестьянскую реформу 1861 г., Ленин писал: «Это — первое массовое насилие над крестьянством в интересах рождающегося капитализма в земледелии. Это — помещичья «чистка земель» для капитализма» [1].

Обезземеливанием крестьян был достигнут двойной результат. С одной стороны, земля попала в частную собственность сравнительно небольшой кучки землевладельцев. Сословная феодальная собственность на землю превращалась в буржуазную

---

[1] *В. И. Ленин,* Аграрная программа социал-демократии в первой русской революции 1905—1907 годов, Сочинения, т. 13, стр. 250.

собственность. С другой стороны, был обеспечен обильный приток в промышленность свободных рабочих, готовых наняться к капиталистам.

Для возникновения капиталистического производства необходимо было, кроме наличия дешёвой рабочей силы, накопление в немногих руках крупных богатств в виде денежных сумм, которые можно превратить в любые средства производства и употребить на наём рабочих.

В средние века большие денежные богатства были накоплены торговцами и ростовщиками. Эти богатства послужили впоследствии основанием для организации многих капиталистических предприятий.

Покорение Америки, сопровождавшееся массовым ограблением и истреблением туземного населения, принесло завоевателям несметные богатства, которые стали расти ещё быстрее в результате эксплуатации богатейших рудников благородных металлов. Для рудников нужны были рабочие руки. Туземное население — индейцы — массами погибало, не выдерживая каторжных условий труда. Европейские купцы организовали в Африке охоту за неграми, которая велась по всем правилам охоты за дикими зверями. Торговля неграми, вывезенными из Африки и превращёнными в рабов, была исключительно выгодна. Барыши работорговцев достигали баснословных размеров. На хлопководческих плантациях Америки стал широко применяться рабский труд негров.

Одним из важнейших источников образования крупных состояний служила также *колониальная торговля*. Для торговли с Индией голландские, английские и французские купцы организовали ост-индские компании. Эти компании пользовались поддержкой своих правительств. Им была предоставлена монополия на торговлю колониальными товарами и право неограниченной эксплуатации колоний с применением любых мер насилия. Барыши ост-индских компаний исчислялись сотнями процентов в год. В России крупные барыши доставляла купцам хищническая торговля с населением Сибири и грабительская система винных откупов, состоявшая в том, что государство предоставляло частным предпринимателям за определённую плату право производства и продажи спиртных напитков.

В результате огромные денежные богатства сосредоточились в руках торгового и ростовщического капитала.

Так ценою грабежа и разорения массы мелких производителей были накоплены денежные богатства, необходимые для создания крупных капиталистических предприятий.

Характеризуя этот процесс, Маркс писал: «Новорожденный капитал источает кровь и грязь из всех своих пор, с головы до пят» [1].

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 764.

**Восстания крепостных крестьян. Буржуазные революции. Гибель феодального строя.** Борьба крестьянства против феодалов-помещиков происходила на протяжении всей эпохи феодализма, но особой остроты она достигла к концу этой эпохи.

*Франция* в XIV веке была охвачена крестьянской войной, которая вошла в историю под названием «Жакерия». Нарождающаяся буржуазия городов на первых порах поддержала это движение, но в решительный момент отошла от него.

В *Англии* в конце XIV века вспыхнуло крестьянское восстание, охватившее большую часть страны. Вооружённые крестьяне во главе с Уотом Тайлером прошли по стране, громя помещичьи усадьбы и монастыри, и захватили Лондон. Феодалы прибегли к насилию и обману, чтобы подавить восстание. Тайлер был предательски убит. Поверив посулам короля и феодалов, восставшие разошлись по своим домам. После этого по деревням прошли карательные экспедиции, учинившие жестокие расправы над крестьянами.

*Германия* в начале XVI века была объята крестьянской войной, поддержанной городскими низами. Во главе восставших стоял Томас Мюнцер. Крестьяне требовали отмены дворянского произвола и насилия.

В *России* особенно крупными были крестьянские войны во главе со Степаном Разиным в XVII веке и Емельяном Пугачёвым в XVIII веке. Восставшие крестьяне добивались отмены крепостного права, передачи им помещичьих и казённых земель, ликвидации господства помещиков. Обострение кризиса феодально-крепостнической системы хозяйства в 50-х годах XIX века выразилось в широкой волне крестьянских восстаний накануне реформы 1861 г.

Огромные по своим масштабам крестьянские войны и восстания происходили на протяжении сотен лет в *Китае*. Восстание тайпинов в эпоху Цинской династии (середина XIX века) охватило многомиллионные массы крестьянства. Восставшие заняли древнюю столицу Китая — Нанкин. Аграрный закон тайпинов провозглашал равенство в пользовании землёй и другим имуществом. В государственной организации тайпинов своеобразно сочетались монархия с крестьянской демократией, что свойственно крестьянским движениям и других стран.

Революционное значение крестьянских восстаний заключалось в том, что они расшатали основы феодализма и привели в конечном счёте к отмене крепостного права.

Переход от феодализма к капитализму в странах Западной Европы совершился через *буржуазные революции.* Борьба крестьян против помещиков была использована подымающейся буржуазией, для того чтобы ускорить гибель феодального строя, заменить крепостническую эксплуатацию эксплуатацией капиталистической и захватить власть в свои руки. В буржуазных революциях крестьяне составляли основную массу бойцов против феодализма. Так было в первой буржуазной революции в Нидерландах (Голландия и Бельгия) в XVI веке. Так было в английской революции XVII века. Так было в буржуазной революции во Франции в конце XVIII века.

Плодами революционной борьбы крестьянства воспользовалась буржуазия, пробравшись на его плечах к власти. Крестьяне были сильны своей ненавистью к угнетателям. Но крестьянские восстания носили стихийный характер. Крестьянство как класс мелких частных собственников было раздроблено и не могло создать ясной программы и крепкой, сплочённой организации для

борьбы. Крестьянские восстания могут приводить к успеху только в том случае, если они сочетаются с рабочим движением и если рабочие руководят крестьянскими восстаниями. Но в период буржуазных революций XVII и XVIII веков рабочий класс был ещё слаб, малочислен и неорганизован.

В недрах феодального общества созрели более или менее готовые формы капиталистического уклада, вырос новый эксплуататорский класс — класс капиталистов — и наряду с этим появились массы людей, лишённых средств производства,— пролетариев.

В эпоху буржуазных революций буржуазия использовала против феодализма экономический закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил, низвергла феодальные производственные отношения, создала новые, буржуазные производственные отношения и привела производственные отношения в соответствие с характером производительных сил, созревших в недрах феодализма.

Буржуазные революции покончили с феодальным строем и утвердили господство капитализма.

## Экономические воззрения эпохи феодализма

В экономических взглядах феодальной эпохи нашёл своё отражение господствовавший в то время строй общественных отношений. В феодальном обществе вся умственная жизнь находилась под контролем духовенства и протекала в *религиозно-схоластической* форме. Поэтому рассуждения о хозяйственной жизни того времени составляли особые разделы в богословских трактатах.

Экономические и другие воззрения эпохи феодализма в Китае в течение многих веков находились под влиянием учения *Конфуция*. Конфуцианство как религиозная идеология возникло ещё в V веке до нашего летосчисления. Социально-экономические воззрения конфуцианства сводятся к освящению единого феодального государства под властью монарха, требуют строгого сохранения сословной феодальной иерархии как в государственном устройстве, так и в семейной жизни. По словам Конфуция, «тёмные люди должны повиноваться аристократам и мудрецам. Неповиновение простолюдина высшему есть начало беспорядка». Конфуций и его последователи, защищая интересы феодальных эксплуататоров, идеализировали наиболее отсталые, консервативные формы хозяйства. Они восхваляли «золотой век» патриархальной старины. Конфуцианство в своём развитии превратилось в официальную идеологию феодальной знати.

Один из идеологов феодализма в средневековой Европе — *Фома Аквинский* (XIII век) — пытался обосновать необходимость феодального общества божественным законом. Провозглашая феодальную собственность необходимой и разумной и объявляя крепостных крестьян рабами, Фома Аквинский в противоположность древним рабовладельцам утверждал, что «в своём духе раб свободен» и поэтому господин не имеет права убивать раба. Труд уже не считался недостойным свободного человека. Фома Аквинский рассматривал физический труд как труд чёрный, а умственный — как труд благородный. В таком разделении он видел основание для сословного деления общества. В его взглядах на богатство проявился тот же феодально-сословный подход. Каждый человек должен располагать богатством в соответствии с тем положением, которое он занимает на феодальной иерархической лестнице. С этой точки зрения характерно учение средневековых богословов о так называемой «справедливой» цене. «Справедливая» цена

должна отражать количество труда, затраченного на производство товара, и сословное положение производителя.

Средневековые защитники «справедливой» цены нисколько не возражали против купеческой прибыли. Они лишь стремились ввести прибыль в такие рамки, при которых она не угрожала бы хозяйственному существованию других сословий. Они осуждали ростовщичество как занятие низкое и безнравственное. Однако с развитием товарного производства и обмена само духовенство стало принимать участие в ростовщических операциях; вместе с тем отношение церкви к ростовщичеству становилось всё более терпимым.

Классовая борьба угнетённых и эксплуатируемых масс против господствующих классов феодального общества в течение ряда веков развёртывалась в религиозной форме. Требования эксплуатируемых крестьян и подмастерьев часто обосновывались цитатами из библии. Большое распространение имели всевозможные секты. Католическая церковь, инквизиция жестоко преследовали «еретиков», сжигали их на кострах.

С развитием классовой борьбы религиозная форма движения угнетённых масс отступала на задний план и всё отчётливее выступал революционный характер этого движения. Крестьяне требовали ликвидации крепостного рабства, отмены феодальных привилегий, установления равноправия, отмены сословий и т. п.

В ходе крестьянских войн в Англии, Чехии, Германии лозунги восставших принимали всё более радикальный характер. Стремление эксплуатируемых масс деревни и города к равенству выражалось в требовании *общности имуществ*. Это было стремление к равенству в области потребления. Хотя требование общности имуществ было неосуществимым, оно имело в ту историческую эпоху революционное значение, так как поднимало массы на борьбу против феодального гнёта.

К исходу феодальной эпохи выступили два выдающихся ранних социалиста-утописта — англичанин *Томас Мор*, написавший книгу «Утопия» (XVI век), и итальянец *Томазо Кампанелла*, книга которого называется «Город Солнца» (XVII век). Видя растущие неравенство и противоречия современного им общества, эти мыслители в своеобразной форме изложили свои взгляды на причины общественных бедствий: они дали описание идеальных, по их мнению, общественных порядков, при которых эти бедствия будут устранены.

В книгах этих утопистов описывается общественный строй, свободный от частной собственности и всех сопутствующих ей пороков. Каждый в этом обществе занимается как ремесленным, так и сельскохозяйственным трудом. Все жители работают по шесть или даже по четыре часа в день, и плодов их труда вполне достаточно для удовлетворения всех потребностей. Продукты распределяются по потребностям. Воспитание детей является общественным делом.

Произведения Мора и Кампанеллы сыграли прогрессивную роль в ходе развития общественной мысли. Они содержали идеи, значительно опередившие развитие общества того времени. Но Мор и Кампанелла не знали законов общественного развития, их идеи были неосуществимыми, утопическими. В то время нельзя было уничтожить общественное неравенство: уровень производительных сил требовал перехода от феодальной эксплуатации к капиталистической.

Возникновение капитализма относится к XVI веку. К этому же веку относятся первые попытки осмыслить и объяснить ряд явлений капитализма. Так зародилось и развилось в XVI—XVIII веках направление экономической мысли и политики, известное под названием *меркантилизма*.

Меркантилизм возник в Англии, затем он появился во Франции, Италии и в других странах. Меркантилисты ставили вопрос о богатстве страны, о формах богатства и о путях его роста.

Это было время, когда капитал — в форме торгового и ростовщического капитала — господствовал в сфере торговли и кредита. В области же производства он делал только первые шаги, основывая мануфактуры. После открытия и завоевания Америки в Европу хлынул поток благородных металлов. Золото и серебро затем беспрерывно перераспределялись между отдельными

европейскими государствами как посредством войн, так и путём внешней торговли.

В своём понимании природы богатства меркантилисты исходили из поверхностных явлений обращения. Они сосредоточили внимание не на производстве, а на торговле и денежном обращении, в особенности на движении золота и серебра.

В глазах меркантилистов единственным истинным богатством были не общественное производство и его продукты, а деньги — золото и серебро. Меркантилисты требовали от государства активного вмешательства в хозяйственную жизнь, с тем чтобы возможно больше денег притекало в страну и возможно меньше уходило за её пределы. Ранние меркантилисты стремились добиться этого чисто административными мерами запрещения вывоза денег из страны. Более поздние меркантилисты считали необходимым в этих целях расширять внешнюю торговлю. Так, английский представитель меркантилизма *Томас Мен* (1571—1641) — крупный купец и директор Ост-Индской компании — писал: «Обыкновенное средство к увеличению нашего богатства и наших сокровищ есть иностранная торговля, в которой всегда мы должны держаться того правила, чтобы ежегодно продавать иностранцам своих товаров на большую сумму, чем мы потребляем их товаров».

Меркантилисты выражали интересы нарождающейся в недрах феодализма буржуазии, стремящейся накопить богатство в форме золота и серебра путём развития внешней торговли, колониальных грабежей и торговых войн, порабощения отсталых народов. В связи с развитием капитализма они стали требовать, чтобы государственная власть покровительствовала развитию промышленных предприятий — мануфактур. Были установлены *вывозные премии*, которые уплачивались купцам, продающим товары на внешнем рынке. Ещё большее значение вскоре приобрели *ввозные пошлины*. С развитием мануфактур, а затем фабрик обложение ввозимых товаров пошлинами становилось наиболее распространённой мерой защиты отечественной промышленности от иностранной конкуренции.

Такая покровительственная политика называется *протекционизмом*. Во многих странах она сохранялась долгое время после того, как были преодолены представления меркантилизма.

В *Англии* покровительственные пошлины имели большое значение в XVI и XVII веках, когда ей угрожала конкуренция со стороны более развитых мануфактур Нидерландов. С XVIII века Англия прочно завоёвывает промышленное первенство. Другие, менее развитые страны не могли с ней конкурировать. В связи с этим в Англии начинают пробивать себе дорогу идеи свободы торговли.

Иное положение создалось в странах, вступивших на капиталистический путь позже Англии. Так, во *Франции* в XVII веке министр Людовика XIV Кольбер, который фактически управлял страной, создал широко разветвлённую систему государственного покровительства мануфактурам. Его система включала высокие ввозные пошлины, запрет вывоза сырья, насаждение ряда новых отраслей, создание компаний для внешней торговли и т. п.

Меркантилизм сыграл прогрессивную для своего времени роль. Протекционистская политика, вдохновляемая идеями меркантилизма, немало способствовала распространению мануфактур. Но во взглядах меркантилистов на богатство отражалась тогдашняя неразвитость капиталистического производства. Дальнейшее развитие капитализма всё ярче обнаруживало несостоятельность представлений меркантильной системы.

В *России* в XVII—XVIII веках господствовала феодально-крепостническая система хозяйства. Хозяйство в основе своей было натуральным. В то же время значительное развитие получили торговля и ремесло, образовался национальный рынок, стали возникать мануфактуры. Эти экономические изменения в стране способствовали укреплению абсолютизма в России.

Отражая исторические и экономические особенности страны, представители русской экономической мысли развивали некоторые идеи меркантилизма. Однако в отличие от многих западноевропейских меркантилистов они

придавали большое значение не только торговле, но и развитию промышленности и сельского хозяйства.

Экономические воззрения того времени нашли своё выражение в работах и мероприятиях государственного деятеля России XVII века А. Л. Ордын-Нащокина, в экономической политике Петра I, в работах крупнейшего русского экономиста начала XVIII века И. Т. Посошкова.

В своём труде «Книга о скудости и богатстве» (1724 г.) *И. Т. Посошков* изложил обширную программу экономического развития России и дал развёрнутое обоснование этой программы. Посошков доказывал необходимость проведения в России ряда экономических мероприятий, преследующих задачу покровительства развитию отечественной промышленности, торговли, сельского хозяйства, улучшения финансовой системы страны.

В последней трети XVIII века в России наметилась тенденция к разложению феодально-крепостнических отношений, резко усилившаяся в первой четверти XIX века, а позже переросшая в прямой кризис крепостничества.

Зачинатель революционно-демократического направления в общественной мысли России *А. Н. Радищев* (1749—1802) был выдающимся экономистом своего времени. Решительно выступая против крепостничества, в защиту угнетённого крестьянства, Радищев дал уничтожающую критику крепостнической системы, разоблачал эксплуататорский характер богатства помещиков-крепостников, владельцев мануфактур и торговцев и обосновывал право собственности на землю тех, кто её обрабатывает своим трудом. Радищев был твёрдо убеждён, что самодержавие и крепостничество могут быть ликвидированы только революционным путём. Он разработал прогрессивную для своего времени систему экономических мероприятий, осуществление которых обеспечило бы переход России к буржуазно-демократическому строю.

*Декабристы*, выступившие в первой половине XIX века, были революционными деятелями того исторического периода в России, когда назревала необходимость смены феодализма капитализмом. Они направляли остриё своей критики против крепостничества. Выступая горячими поборниками развития производительных сил России, они считали важнейшим условием этого развития отмену крепостного права, освобождение крестьян. Декабристы не только выдвинули лозунг борьбы с крепостным правом и самодержавием, но и организовали вооружённое восстание против абсолютистской монархии. *П. И. Пестель* (1793—1826) разработал оригинальный проект решения аграрного вопроса в России. В составленном Пестелем своего рода проекте конституции, названном им «Русской Правдой», предусматривалось безотлагательное и полное освобождение крестьян от крепостной зависимости, а также экономические мероприятия, направленные к защите интересов крестьян и в дальнейшем. В этих целях Пестель считал необходимым создать особый общественный земельный фонд, из которого каждый крестьянин мог бы получать бесплатно в своё пользование землю, необходимую для его существования. Этот фонд должен быть образован за счёт части земель помещиков и казны, причём у наиболее крупных помещиков часть их земли должна быть отчуждена безвозмездно. Декабристы, как революционеры, вышедшие из среды дворянства, были далеки от народа, но их идеи борьбы против крепостничества содействовали росту революционного движения в России.

В условиях разложения феодализма и зарождения капиталистического уклада складывалась идеология буржуазии, поднимавшейся к своему господству. Эта идеология была направлена против феодального строя и против религии как идеологического орудия феодалов. В силу этого мировоззрение боровшейся за власть буржуазии в ряде стран носило прогрессивный характер. Её наиболее видные представители — экономисты и философы — подвергли решительной критике все устои феодального общества: экономические, политические, религиозные, философские и моральные. Они сыграли крупную роль в идеологическом подготовлении буржуазной революции, оказав прогрессивное влияние на развитие науки и искусства.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Феодализм возник на почве распада рабовладельческого общества и разложения сельской общины племён, завоевавших рабовладельческие государства. В тех странах, где рабовладельческого строя не было, феодализм возник на почве разложения первобытно-общинного строя. Родовая знать и военачальники племён захватили в свои руки большое количество земель и раздавали их своим приближённым. Произошло постепенное закрепощение крестьян.*

*2. Основой производственных отношений феодального общества являлась собственность феодала на землю и неполная собственность на работника производства — крепостного крестьянина. Наряду с феодальной собственностью существовала единоличная собственность крестьянина и ремесленника, основанная на личном труде. Труд крепостных крестьян был основой существования феодального общества. Крепостническая эксплуатация выражалась в том, что крестьяне вынуждены были отбывать в пользу феодала барщину или платить ему натуральный и денежный оброк. Крепостная зависимость по своей тяжести для крестьянина часто немногим отличалась от рабства. Однако крепостной строй открывал некоторые возможности развития производительных сил, так как крестьянин известную часть времени мог работать в собственном хозяйстве и имел некоторую заинтересованность в труде.*

*3. Главные черты основного экономического закона феодализма состоят примерно в следующем: присвоение феодалами для своего паразитического потребления прибавочного продукта путём эксплуатации зависимых крестьян на основе собственности феодала на землю и неполной собственности его на работников производства — крепостных.*

*4. Феодальное общество, особенно в период раннего средневековья, было раздроблено на мелкие княжества и государства. Господствующими сословиями феодального общества были дворянство и духовенство. Крестьянское сословие не имело политических прав. На протяжении всей истории феодального общества происходила классовая борьба между крестьянами и феодалами. Феодальное государство, выражая интересы дворянства и духовенства, являлось активной силой, помогавшей им укреплять за собой право феодальной собственности на землю и усиливать эксплуатацию бесправных и угнетённых крестьян.*

*5. В эпоху феодализма преобладающую роль играло земледелие, причём хозяйство носило в основном натуральный характер. С развитием общественного разделения труда и обмена оживлялись старые города, сохранившиеся после*

*падения рабовладельческого строя, и возникали новые города. Города были центрами ремесла и торговли. Ремесло было организовано в цехи, которые стремились не допускать конкуренции. Торговцы объединились в купеческие гильдии.*

*6. Развитие товарного производства, разлагая натуральное хозяйство, приводило к дифференциации крестьян и ремесленников. Торговый капитал ускорял разложение ремесла и содействовал возникновению капиталистических предприятий — мануфактур. Феодальные ограничения и раздроблённость тормозили рост товарного производства. В ходе дальнейшего развития образовался национальный рынок. Возникло централизованное феодальное государство в виде абсолютистских монархий.*

*7. Первоначальное накопление капитала подготовило условия для возникновения капитализма. Огромные массы мелких производителей — крестьян и ремесленников — лишались средств производства. Большие денежные богатства, сосредоточенные в руках крупных земельных собственников, купцов, ростовщиков, были созданы путём насильственного обезземеливания крестьянства, колониальной торговли, налогов, торговли рабами. Так ускорялось образование основных классов капиталистического общества: наёмных рабочих и капиталистов. В недрах феодального общества выросли и созрели более или менее готовые формы капиталистического уклада.*

*8. Производственные отношения феодализма, низкая производительность подневольного труда крепостных крестьян, цеховые ограничения препятствовали дальнейшему развитию производительных сил. Восстания крепостных крестьян расшатали феодальный строй и привели к ликвидации крепостного права. Во главе борьбы за свержение феодализма встала буржуазия. Она использовала революционную борьбу крестьян против феодалов, чтобы захватить власть в свои руки. Буржуазные революции покончили с феодальным строем и утвердили господство капитализма, открыли простор для развития производительных сил.*

---

# *РАЗДЕЛ ВТОРОЙ*
# КАПИТАЛИСТИЧЕСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

---

## А. Домонополистический капитализм

## ГЛАВА IV
## ТОВАРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО. ТОВАР И ДЕНЬГИ

**Товарное производство — исходный пункт возникновения и общая черта капитализма.** Капиталистический способ производства, пришедший на смену феодальному способу производства, основан на эксплуатации класса наёмных рабочих классом капиталистов. Чтобы понять сущность капиталистического способа производства, необходимо прежде всего иметь в виду, что капиталистический строй зиждется на товарном производстве: здесь всё принимает вид товара, везде господствует принцип купли-продажи.

Товарное производство старше капиталистического производства. Оно существовало при рабовладельческом строе и при феодализме. В период разложения феодализма простое товарное производство послужило основой для возникновения капиталистического производства.

Простое товарное производство предполагает, во-первых, общественное разделение труда, при котором отдельные производители создают разнородные продукты и, во-вторых, наличие частной собственности на средства производства и на продукты труда.

Простое товарное производство ремесленников и крестьян отличается от капиталистического тем, что оно базируется на личном труде товаропроизводителя. Вместе с тем оно в своей основе *однотипно* с капиталистическим производством, поскольку опирается на частную собственность на средства производства. Частная собственность неизбежно порождает конкуренцию между товаропроизводителями, которая ведёт к обогащению меньшинства и к разорению большинства. Ввиду этого мелкое товарное производство служит исходным пунктом возникновения и развития капиталистических отношений.

При капитализме товарное производство принимает господствующий, всеобщий характер. Обмен товаров, писал Ленин,

представляет собой «самое простое, обычное, основное, самое массовидное, самое обыденное, миллиарды раз встречающееся, *отношение* буржуазного (товарного) общества»[1].

**Товар и его свойства. Двойственный характер труда, воплощённого в товаре.** Товар есть вещь, которая, во-первых, удовлетворяет какую-либо потребность человека и, во-вторых, производится не для собственного потребления, а для обмена.

Полезность вещи, её свойства, благодаря которым она может удовлетворять ту или иную потребность людей, делают вещь *потребительной стоимостью.* Потребительная стоимость может или непосредственно удовлетворять личную потребность человека или служить средством производства материальных благ. Например, хлеб удовлетворяет потребность в пище, ткань — потребность в одежде; потребительная стоимость ткацкого станка состоит в том, что с его помощью производятся ткани. В ходе исторического развития человек открывает всё новые полезные свойства вещей и способы их использования.

Потребительную стоимость имеют многие вещи, вовсе не созданные человеческим трудом, как, например, вода в источнике, плоды дикорастущих деревьев. Но не всякая вещь, имеющая потребительную стоимость, является товаром. Чтобы вещь могла стать товаром, она должна быть продуктом труда, произведённым для продажи.

Потребительная стоимость образует вещественное содержание богатства, какова бы ни была его общественная форма. В товарном хозяйстве потребительная стоимость является носителем меновой стоимости товара. *Меновая стоимость* представляется прежде всего как *количественное отношение,* в котором потребительные стоимости одного рода обмениваются на потребительные стоимости другого рода. Например, один топор обменивается на 20 килограммов зерна. В этом количественном отношении обмениваемых товаров и выражена их меновая стоимость. Товары в определённых количествах приравниваются друг к другу, следовательно, они имеют общую основу. Этой основой не может быть ни одно из физических свойств товаров — их вес, объём, форма и т. п. Физические свойства товаров определяют их полезность, потребительную стоимость, а потребительная стоимость товаров несравнима и количественно несоизмерима.

У различных товаров есть только одно общее свойство, делающее их сравнимыми между собой при обмене, а именно то, что они — *продукты труда.* В основе равенства двух обмениваемых товаров лежит общественный труд, затраченный на их производство. Когда товаропроизводитель выносит топор на рынок для обмена, то он обнаруживает, что за его топор дают 20 килограммов зерна. Это означает, что топор *стоит* столько же обществен-

---

[1] *В. И. Ленин,* К вопросу о диалектике, Сочинения, т. XIII, изд. 3, стр. 302.

ного труда, сколько стоят 20 килограммов зерна. Следовательно, меновая стоимость товара является формой проявления его стоимости. *Стоимость* есть воплощённый в товаре общественный труд товаропроизводителей.

То, что стоимость товаров определяется трудом, затраченным на их производство, подтверждается общеизвестными фактами. Материальные блага, сами по себе полезные, но не требующие затрат труда, не имеют и стоимости, как, например, воздух. Материальные блага, требующие большого количества труда, имеют высокую стоимость, как, например, золото, алмазы. Многие товары, прежде дорогие, значительно подешевели после того, как развитие техники уменьшило количество труда, необходимого для их производства.

За обменом товаров скрывается общественное разделение труда между людьми, являющимися собственниками этих товаров. Товаропроизводители, приравнивая различные товары один к другому, тем самым приравнивают свои различные виды труда. Таким образом, в стоимости выражены производственные отношения между товаропроизводителями. Эти отношения проявляются в обмене товаров.

Товар имеет *двойственный* характер: с одной стороны, он является потребительной стоимостью, а с другой — стоимостью. Двойственный характер товара обусловлен *двойственным характером труда,* воплощённого в товаре. Виды труда столь же разнообразны, как и производимые потребительные стоимости. Труд столяра качественно отличен от труда портного, сапожника и т. п. Различные виды труда отличаются друг от друга своей целью, приёмами, орудиями и, наконец, результатами. Столяр работает при помощи топора, пилы, рубанка и производит изделия из дерева: столы, стулья, шкафы; портной производит одежду при помощи швейной машины, ножниц, иглы. Таким образом, в каждой потребительной стоимости воплощён определённый вид труда: в столе — труд столяра, в костюме — труд портного, в обуви — труд сапожника и т. д. Труд, затрачиваемый в определённой форме, есть *конкретный труд.* Конкретный труд создаёт потребительную стоимость товара.

При обмене самые разнообразные товары, созданные различными видами конкретного труда, сравниваются между собой и приравниваются друг к другу. Следовательно, за различными конкретными видами труда скрывается нечто общее, присущее всякому труду. Как труд столяра, так и труд портного, несмотря на качественное различие между этими видами труда, представляет собой производительную затрату человеческого мозга, нервов, мускулов и т. д. и в этом смысле является одинаковым человеческим трудом, трудом *вообще.* Труд товаропроизводителей, выступающий как затрата человеческой рабочей силы вообще, независимо от её конкретной формы, есть *абстрактный труд.* Абстрактный труд образует стоимость товара.

Абстрактный и конкретный труд — это две стороны труда, воплощённого в товаре. «Всякий труд есть, с одной стороны, расходование человеческой рабочей силы в физиологическом смысле слова,— и в этом своем качестве одинакового, или абстрактно человеческого, труд образует стоимость товаров. Всякий труд есть, с другой стороны, расходование человеческой рабочей силы в особой целесообразной форме, и в этом своем качестве конкретного полезного труда он создает потребительные стоимости» [1].

В обществе, где господствует частная собственность на средства производства, двойственный характер труда, воплощённого в товаре, отражает *противоречие между частным и общественным трудом* товаропроизводителей. Частная собственность на средства производства *разъединяет* людей, делает труд отдельного товаропроизводителя его *частным* делом. Каждый товаропроизводитель ведёт своё хозяйство обособленно от других. Труд отдельных работников не согласован и не увязан в масштабе всего общества. Но, с другой стороны, общественное разделение труда означает наличие *всесторонней связи* между производителями, которые работают друг на друга. Чем больше разделён труд в обществе, тем больше разнообразие продуктов, изготовляемых отдельными производителями, тем шире их взаимная зависимость друг от друга. Следовательно, труд отдельного товаропроизводителя по существу является *общественным* трудом, составляет частицу труда общества в целом.

Противоречие товарного производства состоит, стало быть, в том, что труд товаропроизводителей, являясь непосредственно их частным делом, в то же время носит общественный характер. Но этот общественный характер труда в процессе производства остаётся скрытым до тех пор, пока товар не поступит на рынок и не будет обменён на другой товар. Только в процессе обмена обнаруживается, является ли труд того или иного товаропроизводителя необходимым для общества и получит ли он общественное признание.

Абстрактный труд, образующий стоимость товара, представляет собой историческую категорию, присущую только товарному хозяйству. В натуральном хозяйстве люди производят продукты не для обмена, а для собственного потребления, вследствие чего и общественный характер их труда выступает непосредственно в его конкретной форме. Например, труд крепостного крестьянина интересует феодала главным образом как конкретный труд, создающий определённые продукты, присваиваемые им в форме барщины или оброка. Наоборот, в товарном производстве продукты производятся не для собственного потребления, а для продажи. Общественный характер труда обнаруживается только на рынке путём приравнивания одного товара к другому, а это приравнивание происходит посредством сведения конкретных видов труда к абстрактному труду, образующему стоимость товара. Этот процесс совершается стихийно, как бы за спиной товаропроизводителей.

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 53.

**Простой и сложный труд. Общественно необходимое рабочее время.** В производстве товаров участвуют работники различной квалификации. Труд работника, не обладающего никакой специальной подготовкой, является *простым* трудом. Труд, требующий специальной подготовки, является *сложным,* или *квалифицированным,* трудом.

Сложный труд создаёт в единицу времени стоимость большей величины по сравнению с простым трудом. В стоимость товара, созданного сложным трудом, входит и часть труда, затраченного на обучение работника. Сведение всех видов сложного труда к простому труду совершается стихийным путём. Сложный труд приобретает значение *умноженного* простого труда; час сложного труда равняется нескольким часам простого труда.

*Величина* стоимости товара определяется рабочим временем. Чем больше времени необходимо для производства данного товара, тем выше его стоимость. Известно, что отдельные товаропроизводители работают в разных условиях и затрачивают на производство одинаковых товаров различное количество рабочего времени. Значит ли это, что чем ленивее работник, чем в менее благоприятных условиях он работает, тем выше будет стоимость товара? Нет, не значит. Величина стоимости товара определяется не индивидуальным рабочим временем, затрачиваемым на производство товара отдельным товаропроизводителем, а общественно необходимым рабочим временем.

*Общественно необходимое рабочее время* есть то время, которое требуется для изготовления какого-либо товара при средних общественных условиях производства, то есть при среднем уровне техники, средней умелости и интенсивности труда. Общественно необходимое рабочее время изменяется в результате роста производительности труда.

*Производительность труда* определяется количеством продукции, создаваемой в единицу рабочего времени. Производительность труда растёт в результате усовершенствования или более полного использования орудий производства, развития науки, повышения искусства работника, рационализации труда и других улучшений в процессе производства. Чем выше производительность труда, тем меньше время, необходимое для производства единицы данного товара, тем ниже стоимость этого товара.

*Интенсивность труда* определяется затратами труда в единицу времени. Чем больше затрачивается труда в единицу времени, тем больше величина созданной стоимости, которая воплощается в большем количестве произведённых товаров.

**Развитие форм стоимости. Сущность денег.** Стоимость товара создаётся трудом в процессе производства, но она может проявиться лишь через приравнивание одного товара к другому в процессе обмена, то есть через меновую стоимость.

Простейшей формой стоимости является выражение стоимости одного товара в другом товаре: например, один топор = = 20 килограммам зерна. Рассмотрим эту форму.

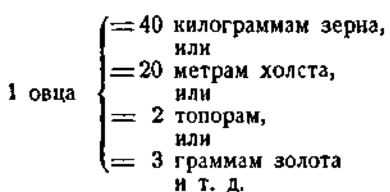
Здесь стоимость топора выражена в зерне. Зерно служит средством выражения стоимости топора. Выражение стоимости топора в потребительной стоимости зерна возможно только потому, что на производство зерна, так же как и на производство топора, затрачен труд. Товар, который выражает свою стоимость в другом товаре (в нашем примере топор), находится в *относительной* форме стоимости. Товар, потребительная стоимость которого служит средством выражения стоимости другого товара (в нашем примере зерно), находится в *эквивалентной* форме. Зерно является эквивалентом (равноценностью) другого товара — топора. Потребительная стоимость одного товара — зерна — становится, таким образом, формой выражения стоимости другого товара — топора.

Первоначально обмен, зародившийся ещё в первобытном обществе, носил случайный характер и совершался в форме непосредственного обмена одного продукта на другой. Этой стадии в развитии обмена соответствует *простая*, или *случайная*, форма стоимости:

1 топор = 20 килограммам зерна.

При простой форме стоимости стоимость топора может быть выражена лишь в потребительной стоимости одного товара, в данном примере — зерна.

С ростом общественного разделения труда обмен становится более регулярным. Отдельные племена, например скотоводческие, начинают производить излишек продуктов скотоводства, на которые они выменивают недостающие им продукты земледелия или ремесла. Этой ступени в развитии обмена соответствует *полная*, или *развёрнутая*, форма стоимости. В обмене участвуют уже не два, а целый ряд товаров:




Здесь стоимость товара получает своё выражение в потребительной стоимости не одного, а многих товаров, играющих роль эквивалента. Вместе с тем количественные соотношения, в которых обмениваются товары, приобретают более постоянный характер. Однако на этой ступени сохраняется ещё непосредственный обмен одного товара на другой.

С дальнейшим развитием общественного разделения труда и товарного производства форма непосредственного обмена одного товара на другой становится недостаточной. В процессе обмена возникают трудности, порождаемые ростом противоречий

товарного производства. Всё чаще возникает положение, когда, например, владельцу сапог требуется топор, между тем как владельцу топора нужны не сапоги, а зерно: сделка между этими двумя товаровладельцами состояться не может. Тогда владелец сапог обменивает сапоги на такой товар, который чаще других вступает в обмен и его все охотно берут, допустим, на овцу, и затем выменивает на эту овцу нужный ему топор. Владелец же топора, получив в обмен на топор овцу, обменивает её на зерно. Непосредственный обмен одного товара на другой постепенно исчезает. Из среды товаров выделяется один, например, скот, на который начинают обмениваться все товары. Этой ступени в развитии обмена соответствует *всеобщая* форма стоимости:

$$\left.\begin{array}{r} \text{40 килограммов зерна} = \\ \text{или} \\ \text{20 метров холста} = \\ \text{или} \\ \text{2 топора} = \\ \text{или} \\ \text{3 грамма золота} = \end{array}\right\} \text{1 овце.}$$
и т. д.

Всеобщая форма стоимости характеризуется тем, что все товары начинают обмениваться на товар, играющий роль *всеобщего эквивалента*. Однако на этой ступени роль всеобщего эквивалента ещё не была закреплена за одним каким-либо товаром. В разных местностях роль всеобщего эквивалента выполняли различные товары. В одних местах — скот, в других — меха, в третьих — соль и т. д.

Дальнейший рост производительных сил привёл к развитию товарного производства и расширению рынка. Обилие различных товаров, играющих роль всеобщего эквивалента, вступило в противоречие с потребностями растущего рынка, который требовал перехода к единому эквиваленту. Эта роль постепенно закреплялась за благородными металлами — серебром и золотом.

Когда роль всеобщего эквивалента закрепилась за одним товаром, например, золотом, то возникла *денежная* форма стоимости:

$$\left.\begin{array}{r} \text{40 килограммов зерна} = \\ \text{или} \\ \text{20 метров холста} = \\ \text{или} \\ \text{1 овца} = \\ \text{или} \\ \text{2 топора} = \end{array}\right\} \text{3 граммам золота.}$$
и т. д.

Теперь стоимость всех товаров выражается в потребительной стоимости золота, ставшего всеобщим эквивалентом.

*Деньги* представляют собой товар, являющийся всеобщим эквивалентом для всех товаров; они воплощают в себе обществен-

ный труд и выражают производственные отношения между товаропроизводителями. С возникновением денег происходит разделение мира товаров на два полюса: на одном полюсе остаются все рядовые товары, на другом полюсе оказывается товар, играющий роль денег.

**Функции денег.** По мере распространения товарного производства развиваются функции, выполняемые деньгами. В развитом товарном производстве деньги служат: 1) мерой стоимости, 2) средством обращения, 3) средством накопления, 4) средством платежа и 5) мировыми деньгами.

Основная функция денег состоит в том, что они служат *мерой стоимости* товаров. При помощи денег осуществляется стихийный учёт и измерение стоимости всех товаров. Стоимость товара не может быть выражена непосредственно в рабочем времени, так как в условиях обособленности и раздроблённости частных товаропроизводителей невозможно определить количество труда, которое не отдельный товаропроизводитель, а общество в целом затрачивает на производство того или иного товара. В силу этого стоимость товара может быть выражена лишь косвенно, путём приравнивания товара к деньгам в процессе обмена.

Чтобы выполнять функцию меры стоимости, деньги сами должны быть товаром, обладать стоимостью. Подобно тому как вес какого-либо тела можно измерить лишь при помощи гири, обладающей весом, так и стоимость товара можно измерить только при помощи товара, обладающего стоимостью.

Измерение стоимости товаров посредством золота происходит ещё до того, как совершается обмен данного товара на деньги. Чтобы выразить в деньгах стоимость товаров, нет необходимости иметь на руках наличные деньги. Устанавливая определённую цену на товар, владелец мысленно, или, как говорит Маркс, идеально, выражает стоимость товара в золоте. Это возможно благодаря тому, что в реальной действительности существует определённое соотношение между стоимостью золота и стоимостью данного товара; в основе этого соотношения лежит общественно необходимый труд, затраченный на их производство.

Стоимость товара, выраженная в деньгах, называется его ценой. *Цена* есть денежное выражение стоимости товара.

Товары выражают свои стоимости в определённых количествах серебра или золота. Эти количества денежного товара должны быть в свою очередь измерены. Отсюда вытекает необходимость в единице измерения денег. Такой единицей является определённое весовое количество денежного металла.

В Англии, например, денежная единица называется фунтом стерлингов; когда-то она соответствовала фунту серебра. Впоследствии денежные единицы отделились от весовых единиц. Это произошло в результате заимствования иностранных монет,

перехода от серебра к золоту, главным же образом вследствие порчи монет правительствами, постепенно уменьшавшими их вес. Для удобства измерения денежные единицы делятся на более мелкие части: рубль — на 100 копеек, доллар — на 100 центов, франк — на 100 сантимов и т. д.

Денежная единица с её делениями служит *масштабом цен*. В качестве масштаба цен деньги играют совершенно иную роль, чем в качестве меры стоимости. Как мера стоимости деньги измеряют стоимость других товаров, в качестве масштаба цен они измеряют количество самого денежного металла. Стоимость денежного товара изменяется вместе с изменением количества труда, общественно необходимого для его производства. Изменение стоимости золота не отражается на его функции масштаба цен. Как бы ни изменялась стоимость золота, доллар всегда в сто раз больше цента.

Государство может изменять золотое содержание денежной единицы, однако оно не в состоянии изменить стоимостное соотношение между золотом и другими товарами. Если государство уменьшит количество золота, содержащееся в денежной единице, то есть понизит её золотое содержание, то рынок на это будет реагировать повышением цен, и стоимость товара будет попрежнему выражаться в таком количестве золота, которое соответствует труду, затраченному на этот товар. Только теперь для выражения того же количества золота требуется больше денежных единиц, чем раньше.

Цены товаров могут повышаться или понижаться под влиянием изменения как стоимости товаров, так и стоимости золота. Стоимость золота, как и всех других товаров, зависит от производительности труда. Так открытие Америки с её богатыми золотыми россыпями и в частности открытие бразильских приисков в XVII веке привело к революции цен. Золото в Америке добывалось с меньшим трудом, чем в Европе. Наплыв в Европу более дешёвого американского золота вызвал всеобщее повышение цен.

Деньги выполняют функцию *средства обращения*. Обмен товаров, совершаемый при помощи денег, называется обращением товаров. Обращение товаров неразрывно связано с обращением самих денег: когда товар переходит из рук продавца в руки покупателя, деньги переходят из рук покупателя в руки продавца. Функция денег как средства обращения состоит в том, что они выступают в качестве посредника в процессе обращения товаров. Для выполнения этой функции деньги должны быть налицо.

Первоначально при обмене товаров деньги выступали непосредственно в форме слитков серебра или золота. Это создавало трудности при обмене: необходимость взвешивания денежного металла, дробления его на мелкие части, установления пробы. Постепенно слитки денежного металла заменялись монетами. *Монета* есть слиток металла определённой формы, веса и достоинства, который служит узаконенным средством обращения. Чеканка монет сосредоточилась в руках государства.

В процессе обращения монеты от употребления стираются и теряют часть своей стоимости. Практика денежного обращения показала, что стёршиеся монеты могут выполнять функцию средства обращения наравне с полноценными монетами. Это объясняется тем, что деньги в функции средства обращения играют мимолётную роль. Как правило, продавец товара берёт в обмен на него деньги, чтобы на эти деньги купить другой товар. Следовательно, деньги в качестве средства обращения не должны обязательно обладать собственной стоимостью.

Учитывая практику обращения стёршихся монет, правительства стали сознательно портить монету, уменьшать её вес, снижать пробу денежного металла, не изменяя номинальной стоимости монеты, то есть количества обозначенных на ней денежных единиц. Монеты всё более превращались в знак стоимости, в *знак денег.* Действительная их стоимость гораздо ниже той, какую они представляют номинально.

Раздвоение товара на товар и деньги знаменует развитие противоречий товарного производства. При непосредственном обмене одного товара на другой каждая сделка носит изолированный характер, продажа неотделима от покупки. Иное дело — обмен при посредстве денег, то есть товарное обращение. Здесь обмен предполагает всестороннюю связь товаропроизводителей и беспрестанное переплетение их сделок. Он открывает возможность отделения продажи от покупки. Товаропроизводитель может продать свой товар и вырученные за него деньги до поры до времени задержать. Когда многие товаропроизводители продают, не покупая, то может возникнуть задержка в сбыте товаров. Таким образом, уже в простом товарном обращении заложена возможность кризисов. Однако для превращения этой возможности кризисов в их неизбежность необходим ряд условий, которые возникают лишь с переходом к капиталистическому способу производства.

Деньги выполняют функцию *средства накопления,* или средства образования *сокровищ.* Поскольку деньги являются всеобщим представителем богатства, их можно всегда превратить в любой товар. Деньги превращаются в сокровище в тех случаях, когда они изымаются из обращения. Их можно хранить в любом количестве. Товаропроизводители накопляют деньги, например, для покупки средств производства или в качестве сбережений. Функцию сокровища могут выполнять только полноценные деньги: золотые и серебряные монеты, золотые и серебряные слитки, а также изделия из золота и серебра.

Деньги выполняют функцию *средства платежа.* В качестве средства платежа деньги выступают в тех случаях, когда покупка-продажа товара совершается в *кредит,* то есть с отсрочкой платежа. При покупке в кредит передача товара из рук продавца в руки покупателя совершается без немедленной оплаты купленного товара. Когда наступает срок уплаты за купленный товар, деньги уплачиваются покупателем продавцу без передачи товара, которая совершилась ранее. Средством платежа деньги являются также при уплате налогов, земельной ренты и т. п.

Функция денег как средства платежа отражает дальнейшее развитие противоречий товарного производства. Связи между отдельными товаропроизводителями становятся шире, растёт их зависимость друг от друга. Теперь покупатель становится должником, продавец превращается в кредитора. Когда многие товаровладельцы покупают товары в кредит, то неуплата в срок денег по векселю одним или несколькими должниками может сказаться на всей цепи платёжных обязательств и вызвать банкротство ряда товаровладельцев, связанных друг с другом кредитными отношениями. Таким образом возможность кризисов, заложенная уже в функции денег как средства обращения, усиливается.

Рассмотрение функций денег как средства обращения и как средства платежа позволяет выяснить закон, определяющий количество денег, необходимых для обращения товаров.

Товары продаются и покупаются во многих местах одновременно. Количество денег, необходимое для обращения в данный момент, зависит прежде всего от *суммы цен* обращающихся товаров, которая в свою очередь зависит от количества товаров и от цены каждого отдельного товара. Кроме того, необходимо учесть *быстроту,* с которой обращаются деньги. Чем быстрее обращаются деньги, тем меньше их нужно для обращения, и наоборот. Если, например, в течение данного периода, допустим, года, продаётся товаров на 1 миллиард долларов, а каждый доллар в среднем совершает 5 оборотов, то для обращения всей массы товаров потребуется 200 миллионов долларов.

Благодаря кредиту, который оказывают товаропроизводители друг другу, потребность в деньгах сокращается на сумму цен товаров, проданных в кредит, и на сумму взаимно погашающихся платежей. Наличные деньги требуются только для расплаты по тем долговым обязательствам, по которым наступил срок уплаты.

Таким образом, закон денежного обращения состоит в том, что *количество денег, необходимое для обращения товаров, должно равняться сумме цен всех товаров, делённой на среднее число оборотов одноимённых единиц денег.* При этом из суммы цен всех товаров необходимо вычесть сумму цен товаров, проданных в кредит, и сумму взаимно погашающихся платежей и добавить сумму платежей, по которым наступил срок уплаты.

Этот закон имеет всеобщее значение для всех общественных формаций с товарным производством и обращением.

Наконец, деньги играют роль *мировых денег* в обороте между странами. Роль мировых денег не могут выполнять неполноценные монеты или бумажные деньги. На мировом рынке деньги сбрасывают с себя форму монеты и выступают в своём первоначальном виде — слитков благородных металлов. На мировом рынке в обороте между странами золото является всеобщим покупательным средством, всеобщим платёжным средством и всеобщим воплощением общественного богатства.

Развитие функций денег выражает рост товарного производства и его противоречий. Деньги в условиях товарного производ-

ства, основанного на частной собственности на средства производства, становятся средством эксплуатации человека человеком.

**Золото и бумажные деньги.** Когда деньгами служат золотые монеты, их количество стихийно приспособляется к потребностям товарооборота. При уменьшении производства товаров и сокращении товарооборота часть золотых монет уходит из обращения и превращается в сокровище. Когда же производство расширяется и товарооборот растёт, эти монеты вновь вступают в обращение.

При развитом товарном производстве для покупок и платежей часто вместо золотых монет употребляются заменяющие их бумажные деньги. Выпуск бумажных денег был порождён практикой обращения стёршихся и обесцененных монет, которые превращались в знаки золота, в знаки денег.

*Бумажные деньги* представляют собой выпускаемые государством, обязательные к приёму денежные знаки, заменяющие золото в его функции средства обращения. Бумажные деньги не имеют собственной стоимости. Поэтому они не могут выполнять функцию меры стоимости товаров. Сколько бы ни было выпущено бумажных денег, они представляют лишь стоимость того количества золота, которое необходимо для обслуживания товарооборота. Бумажные деньги не размениваются на золото.

Если бумажные деньги выпускаются в соответствии с тем количеством золота, которое требуется для обращения, то покупательная сила бумажных денег, то есть количество товаров, которое можно на них купить, совпадает с покупательной силой золотых денег. Но обычно государство выпускает бумажные деньги для покрытия своих расходов, в особенности во время войн, кризисов и других потрясений, не считаясь с потребностями товарооборота. При сжатии производства и товарного обращения или при выпуске чрезмерного количества бумажных денег их оказывается больше того количества золота, которое требуется для обращения. Допустим, денег выпущено вдвое больше, чем необходимо. В этом случае каждая бумажноденежная единица (доллар, марка, франк и т. д.) будет представлять вдвое меньшее количество золота, то есть бумажные деньги обесценятся вдвое.

Первые попытки выпуска бумажных денег относятся ещё к концу XVII — началу XVIII века: в США — в 1692 г. (в связи с войной против Канады), во Франции — в 1716 г.; Англия вступила на путь выпуска бумажных денег во время наполеоновских войн. В России бумажные деньги впервые были выпущены при Екатерине II.

Чрезмерный выпуск бумажных денег, вызывающий их обесценение и используемый господствующими классами для переложения государственных расходов на плечи трудящихся масс и усиления их эксплуатации, называется *инфляцией*. Инфляция, вызывая рост цен на продукты, сильнее всего бьёт по трудящимся,

так как заработная плата рабочих и служащих отстаёт от роста цен. От инфляции выигрывают капиталисты и помещики.

**Закон стоимости — экономический закон товарного производства.** В товарном хозяйстве, основанном на частной собственности, производство товаров осуществляют обособленные частные товаропроизводители. Между товаропроизводителями происходит конкурентная борьба. Каждый стремится оттеснить другого, удержать и расширить свои позиции на рынке. Производство ведётся без какого-либо общего плана. Каждый производит сам по себе, независимо от других, никто не знает, какова потребность в товаре, который он производит, и сколько других товаропроизводителей занято производством того же товара, сумеет ли он продать товар на рынке и будет ли возмещён затраченный им труд. С развитием товарного производства власть рынка над товаропроизводителями всё более усиливается.

Это значит, что в товарном производстве, основанном на частной собственности на средства производства, действует *экономический закон конкуренции и анархии производства.* Этот закон выражает стихийный характер производства и обмена, борьбу между частными товаропроизводителями за более выгодные условия производства и продажи товаров.

В условиях анархии производства, царящей в товарном хозяйстве, основанном на частной собственности, в качестве стихийного регулятора производства выступает закон стоимости, действующий через рыночную конкуренцию.

*Закон стоимости* есть экономический закон товарного производства, по которому обмен товаров совершается в соответствии с количеством общественно необходимого труда, затраченного на их производство.

Закон стоимости стихийно *регулирует распределение общественного труда и средств производства между различными отраслями товарного хозяйства* через механизм цен. Под влиянием колебаний в соотношении спроса и предложения цены товаров постоянно отклоняются вверх или вниз от их стоимости. Отклонения цен от стоимости — не результат какого-то недочёта в действии закона стоимости, а, наоборот, единственно возможный способ его осуществления. В обществе, где производство находится в руках частных собственников, работающих вслепую, только стихийные колебания цен на рынке дают знать товаропроизводителям, какие продукты произведены в излишнем или недостаточном количестве по сравнению с платёжеспособным спросом населения. Лишь стихийные колебания цен вокруг стоимости заставляют товаропроизводителей расширять или сокращать производство тех или иных товаров. Под влиянием колебания цен товаропроизводители устремляются в те отрасли, которые представляются более выгодными в данный момент.

На основе закона стоимости происходит *развитие производительных сил* товарного хозяйства. Как известно, величина стои-

мости товара определяется общественно необходимым трудом. Товаропроизводители, впервые применяющие более высокую технику, производят свои товары с меньшими затратами по сравнению с общественно необходимыми затратами, а продают они эти товары по ценам, соответствующим общественно необходимому труду. При продаже товаров они получают излишек денег и богатеют. Это побуждает остальных товаропроизводителей вводить на своих предприятиях технические усовершенствования. Таким образом, в результате разрозненных действий отдельных товаропроизводителей, стремящихся к личной выгоде, совершается прогресс техники, развиваются производительные силы общества.

В результате конкуренции и анархии производства распределение труда и средств производства между отраслями и развитие производительных сил в товарном хозяйстве достигается ценой больших потерь общественного труда и ведёт ко всё большему обострению противоречий этого хозяйства.

В условиях товарного производства, основанного на частной собственности, действие закона стоимости приводит к *возникновению и развитию капиталистических отношений.* Стихийные колебания рыночных цен вокруг стоимости, отклонения индивидуальных затрат труда от общественно необходимого труда, определяющего величину стоимости товара, усиливают экономическое неравенство и борьбу между товаропроизводителями. Конкурентная борьба ведёт к тому, что одни товаропроизводители *разоряются* и гибнут, другие *обогащаются.* Действие закона стоимости вызывает, таким образом, расслоение среди товаропроизводителей. «Мелкое производство *рождает* капитализм и буржуазию постоянно, ежедневно, ежечасно, стихийно и в массовом масштабе» [1].

**Товарный фетишизм.** В условиях товарного производства, основанного на частной собственности на средства производства, общественная связь между людьми, существующая в процессе производства, проявляется лишь через посредство обмена вещами-товарами. Судьба товаропроизводителей оказывается тесно связанной с судьбой созданных ими вещей-товаров. Цены на товары непрерывно меняются независимо от воли и сознания людей, а между тем уровень цен является нередко вопросом жизни и смерти для товаропроизводителей.

Отношения вещей маскируют общественные отношения людей. Так, стоимость товара выражает общественное отношение между товаропроизводителями, а представляется она таким же естественным свойством товара, как, скажем, его цвет или вес.

Таким образом, в товарном хозяйстве, основанном на частной собственности, производственные отношения людей неизбежно

---

[1] *В. И. Ленин,* Детская болезнь «левизны» в коммунизме, Сочинения, т. 31, стр. 7—8.

выступают как отношения между вещами-товарами. В этом овеществлении производственных отношений и заключается свойственный товарному производству *товарный фетишизм*[1].

Особенно ярко товарный фетишизм обнаруживается в деньгах. В товарном хозяйстве деньги являются огромной силой, дающей власть над людьми. На деньги всё можно купить. Создаётся видимость, будто эта способность всё покупать есть природное свойство золота, а между тем в действительности она является результатом определённых общественных отношений.

Товарный фетишизм имеет глубокие корни в товарном производстве, где труд товаропроизводителя непосредственно выступает как труд частный и его общественный характер проявляется лишь в обмене товарами. Только с уничтожением частной собственности на средства производства исчезает и товарный фетишизм.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Исходным пунктом возникновения капитализма явилось простое товарное производство ремесленников и крестьян. Простое товарное производство отличается от капиталистического тем, что базируется на личном труде товаропроизводителя. Вместе с тем оно однотипно в своей основе с капиталистическим производством, поскольку опирается на частную собственность на средства производства. При капитализме, когда не только продукты труда, но и рабочая сила становится товаром, товарное производство принимает господствующий, всеобщий характер.*

*2. Товар есть продукт, произведённый для обмена. Он представляет собой, с одной стороны, потребительную стоимость, с другой — стоимость. Труд, создающий товар, обладает двойственным характером. Конкретный труд есть труд, затрачиваемый в определённой форме; он создаёт потребительную стоимость товара. Абстрактный труд есть затрата человеческой рабочей силы вообще; он создаёт стоимость товара.*

*3. Противоречие простого товарного производства заключается в том, что труд товаропроизводителей, являясь непосредственно их частным делом, в то же время носит общественный характер. Стоимость есть овеществлённый в товаре общественный труд товаропроизводителей. Стоимость является исторической категорией, присущей только товарному хозяйству. Величина стоимости товара определяется трудом, общественно необходимым для его производства.*

---

[1] Овеществление производственных отношений, присущее товарному производству, называется «товарным фетишизмом» по сходству с религиозным фетишизмом, который заключается в обоготворении первобытными людьми предметов, сделанных ими самими.

*4. Развитие противоречий товарного производства приводит к тому, что из среды товаров стихийно выделяется один товар, который становится деньгами. Деньги представляют собой товар, играющий роль всеобщего эквивалента. Деньги выполняют следующие функции: 1) меры стоимости, 2) средства обращения, 3) средства накопления, 4) средства платежа и 5) мировых денег.*

*5. С ростом денежного обращения возникают бумажные деньги. Бумажные деньги, не имея собственной стоимости, являются знаками металлических денег и заменяют их в качестве средства обращения. Чрезмерный выпуск бумажных денег, вызывающий их обесценение (инфляция) ведёт к снижению жизненного уровня трудящихся.*

*6. В товарном хозяйстве, основанном на частной собственности на средства производства, стихийным регулятором является закон стоимости. Закон стоимости регулирует распределение общественного труда и обмен товаров посредством постоянных колебаний цен. Действие закона стоимости обусловливает расслоение мелких товаропроизводителей и развитие капиталистических отношений.*

---

# ГЛАВА V

# КАПИТАЛИСТИЧЕСКАЯ ПРОСТАЯ КООПЕРАЦИЯ И МАНУФАКТУРА

**Капиталистическая простая кооперация.** Капитализм сначала подчиняет себе производство таким, каким он его застаёт, то есть с отсталой техникой ремесленного и мелкокрестьянского хозяйства, и лишь впоследствии, на более высокой ступени своего развития, преобразует его на новых экономических и технических основах.

Для развития капиталистического производства в промышленности характерны следующие три главные стадии: 1) капиталистическая простая кооперация, 2) мануфактурный период, 3) машинный период.

Капиталистическое производство начинается там, где средства производства сосредоточены в частных руках, а рабочие, лишённые средств производства, вынуждены продавать свою рабочую силу как товар. В ремесленном производстве и в крестьянских промыслах образуются сравнительно крупные мастерские, принадлежащие капиталистам. Капиталисты расширяют размеры производства, не изменяя на первых порах ни орудий, ни методов труда мелких производителей. Эта первоначальная ступень в

развитии капиталистического производства называется капиталистической простой кооперацией.

*Капиталистическая простая кооперация* есть такая форма обобществления труда, при которой капиталист эксплуатирует более или менее значительное число одновременно занятых наёмных рабочих, выполняющих однородную работу. Капиталистическая простая кооперация возникает на основе разложения мелкого товарного производства. Первые капиталистические предприятия основывались торговцами-скупщиками, ростовщиками, разбогатевшими мастерами, ремесленниками и кустарями. Работали на этих предприятиях разорившиеся ремесленники, подмастерья, потерявшие возможность стать самостоятельными мастерами, деревенская беднота.

Капиталистическая простая кооперация имеет преимущества перед мелким товарным производством.

Объединение многих работников в одном предприятии даёт экономию в средствах производства. Построить, отапливать и освещать одну мастерскую на 20 человек обходится дешевле, чем построить и содержать 10 мастерских на 2 рабочих каждая. Сокращаются также расходы на инструменты, складские помещения, на перевозку сырья и готового продукта.

Результаты труда отдельного ремесленника полностью зависят от его индивидуальных особенностей — силы, ловкости, искусства и пр. В условиях примитивной техники эти различия между работниками очень велики. Уже по одной этой причине положение мелкого производителя является крайне шатким. Товаропроизводители, которые затрачивают на производство одного и того же вида товара больше труда, чем требуется при средних условиях производства, неизбежно разоряются. При наличии в мастерской многих рабочих индивидуальные различия между ними сглаживаются. Труд отдельных рабочих отклоняется в ту или иную сторону от среднего общественного труда, но совокупный труд многих одновременно занятых рабочих более или менее соответствует среднему общественно необходимому труду. В силу этого производство и сбыт товаров капиталистической мастерской приобретают большую регулярность и прочность.

При простой кооперации достигается экономия труда, растёт его производительность.

Возьмём такой пример, как передача кирпича вручную по цепочке работников. Каждый отдельный работник здесь совершает одни и те же движения, но его действия составляют часть одной общей операции. В результате дело идёт гораздо быстрее, чем в том случае, когда каждый в отдельности переносит кирпич. Десять человек, работающих сообща, производят в течение рабочего дня больше, чем те же десять человек, работающие отдельно друг от друга, или чем один человек в течение десяти рабочих дней такой же продолжительности.

Кооперация позволяет проводить одновременно работы на большом пространстве, например при осушении болот, постройке плотин, каналов, железных дорог, а также даёт возможность на небольшом пространстве затрачивать значительную массу труда, например при строительстве зданий или при возделывании трудоёмких сельскохозяйственных культур.

Кооперация имеет большое значение в тех отраслях производства, где определённые работы должны быть проведены в короткие сроки, например уборка урожая, стрижка овец и т. д. Одновременное применение большого количества рабочих позволяет провести такие работы в сжатые сроки и тем самым предотвратить крупные потери.

Таким образом, кооперация порождала *новую общественную производительную силу* труда. Уже простое объединение усилий отдельных работников вело к повышению производительности труда. Это давало владельцам первых капиталистических мастерских возможность дешевле производить товары и успешно конкурировать с мелкими производителями. Результаты новой общественной производительной силы труда присваивались капиталистом безвозмездно и служили целям его обогащения.

**Мануфактурный период капитализма.** Развитие простой капиталистической кооперации привело к возникновению мануфактур. *Мануфактура* есть капиталистическая кооперация, основанная на разделении труда и ремесленной технике. Мануфактура как форма капиталистического процесса производства господствовала в Западной Европе приблизительно с половины XVI столетия до последней трети XVIII столетия. Она является второй, более высокой, стадией развития капиталистического производства.

Мануфактура возникла двояким путём.

Первый путь — это объединение капиталистом в одной мастерской ремесленников *разных* специальностей. Так возникла, например, каретная мануфактура, объединившая в своих стенах прежде независимых ремесленников: каретников, шорников, портных, слесарей, медников, токарей, позументщиков, стекольщиков, маляров, лакировщиков и т. д. В мануфактуре производство кареты разделяется на большое число различных дополняющих одна другую операций, каждая из которых выполняется отдельным рабочим. Вследствие этого изменяется прежний характер ремесленного труда. Например, рабочий-слесарь в течение длительного времени занимается теперь лишь определённой операцией в производстве карет и постепенно перестаёт быть тем слесарем, который ранее самостоятельно изготовлял готовый товар.

Второй путь — это объединение капиталистом в одной мастерской ремесленников *одной* специальности. Прежде каждый из ремесленников самостоятельно производил все операции по производству данного товара. Капиталист расчленяет процесс производства в мастерской на ряд отдельных операций, каждая из которых поручается рабочему-специалисту. Так возникла,

например, игольная мануфактура. В игольной мануфактуре проволока проходила через руки 72 и более рабочих: один тянул, другой выпрямлял проволоку, третий разрезал её, четвёртый заострял концы и т. д.

Мануфактурное разделение труда представляет собой разделение труда внутри предприятия при производстве *одного и того же* товара в отличие от разделения труда в обществе между отдельными предприятиями при производстве *различных* товаров.

Разделение труда внутри мануфактуры предполагает концентрацию средств производства в руках капиталиста, который является вместе с тем собственником производимых товаров. Наёмный рабочий в отличие от мелкого товаропроизводителя самостоятельно не производит товара; в товар превращается лишь общий продукт труда многих рабочих. Разделение труда внутри общества предполагает раздробление средств производства между отдельными, независимыми друг от друга товаропроизводителями. Продукты их труда, например столяра, кожевника, сапожника, земледельца, выступают как товары, и связь между самостоятельными товаропроизводителями устанавливается посредством рынка.

Рабочий, выполняющий в мануфактуре отдельную операцию по производству товара, является *частичным* рабочим. Постоянно повторяя одну и ту же простую операцию, он затрачивает на неё меньше времени и сил, чем ремесленник, совершающий попеременно целый ряд различных операций. Вместе с тем при наличии специализации труд становится более интенсивным. Раньше работник тратил известное количество времени на переходы от одной операции к другой, на перемену инструмента. В мануфактуре эти потери рабочего времени сокращались. Постепенно специализация распространялась не только на рабочего, но и на орудия производства; они совершенствовались, всё более приспособлялись к той частичной операции, для которой были предназначены.

Всё это вело к дальнейшему повышению производительности труда.

Ярким примером может служить производство иголок. В XVIII веке небольшая мануфактура с 10 работниками при разделении труда производила в день 48 тысяч иголок, следовательно, на одного работника приходилось 4,8 тысячи иголок. Между тем без разделения труда один работник не мог бы выработать и 20 иголок в день.

Специализация труда в мануфактуре, связанная с постоянным повторением одних и тех же несложных движений, уродовала рабочего физически и духовно. Появились рабочие с искривлённым позвоночником, со сдавленной грудной клеткой и т. д. Таким образом, рост производительности труда в мануфактуре достигался за счёт калечения рабочего. «Мануфактура превращает рабочего в урода, искусственно культивируя в нем одну только односто-

роннюю сноровку и подавляя весь мир его производственных наклонностей и дарований»[1].

Рабочие мануфактуры подвергались жестокой эксплуатации. Рабочий день доходил до 18 часов и более; заработная плата была крайне низкой — подавляющая масса мануфактурных рабочих жила впроголодь; новая, капиталистическая дисциплина труда внедрялась самыми беспощадными мерами принуждения и насилия.

Мануфактурное разделение труда, писал Маркс, «создает новые условия господства капитала над трудом. Поэтому, если, с одной стороны, оно является историческим прогрессом и необходимым моментом в экономическом развитии общества, то, с другой стороны, оно есть орудие цивилизованной и утонченной эксплуатации»[2].

В рабовладельческом и феодальном обществах существовали два вида капитала — торговый и ростовщический. Возникновение капиталистического производства означало появление промышленного капитала. *Промышленный капитал* есть капитал, занятый в производстве товаров. Одной из характерных особенностей мануфактурного периода капитализма является тесная и неразрывная связь между торговым и промышленным капиталом. Владелец мануфактуры почти всегда выступал и скупщиком. Он перепродавал сырьё мелким товаропроизводителям, раздавал материал по домам на выделку, либо скупал у мелких товаропроизводителей отдельные детали изделий, покупал у них изделия для последующей перепродажи. Продажа сырья и покупка продукта переплетались с ростовщической кабалой. Это в громадной степени ухудшало положение мелкого производителя, вело к удлинению его рабочего дня, к понижению заработка.

**Капиталистическая работа на дому.** В мануфактурный период капитализма весьма широкое развитие получила раздача работы на дом.

*Капиталистическая работа на дому* есть домашняя переработка за сдельную плату материала, полученного от предпринимателя. Эта форма эксплуатации встречалась изредка уже при простой кооперации. Она имеет место и в период крупной машинной индустрии, но характерна именно для мануфактуры. Капиталистическая работа на дому выступает здесь как *придаток* мануфактуры.

Мануфактурное разделение труда расчленяло производство каждого товара на ряд отдельных операций. Часто скупщику-мануфактуристу оказывалось выгодным создать сравнительно небольшую мастерскую, где производилась лишь сборка или окончательная отделка товара. Все подготовительные операции выполнялись ремесленниками и кустарями, которые работали у себя

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 368.
[2] Там же, стр. 372.

на дому, но находились в полной зависимости от капиталиста. Нередко кустари, рассеянные по разным деревням, имели дело не с владельцем сборочной мастерской, а с посредниками-мастерами, которые дополнительно эксплуатировали кустарей.

Кустари и ремесленники, работавшие на дому, получали от капиталиста плату, которая была значительно ниже оплаты рабочего, занятого в мастерской капиталиста. В промысел вовлекались массы крестьян, которых нужда в деньгах заставляла искать побочный заработок. Чтобы заработать небольшую сумму денег, крестьянин выбивался из сил и заставлял трудиться всех членов своей семьи. Непомерно длинный рабочий день, антисанитарные условия труда, самая беспощадная эксплуатация — таковы отличительные черты капиталистической работы на дому.

Этими чертами характеризуются многочисленные кустарные промыслы в царской России. Скупщики, став фактическими хозяевами кустарного промысла в каком-нибудь селе или районе, широко применяли разделение труда среди кустарей. Например, в заведении Завьяловых в Павлове (в сборочной мастерской которого в 60-х годах прошлого века было занято свыше 100 рабочих) обыкновенный перочинный нож проходил через руки 8—9 кустарей. Над ним работали коваль, лезвщик, черенщик, закальщик, глянщица, отделывальщик, направляльщик, клеймёнщик. При этом значительное число частичных рабочих было занято не в мастерской капиталиста, а у себя на дому. Подобным же образом были устроены экипажный промысел, валяльный, ряд промыслов по обработке дерева, сапожный, пуговичный и пр.

Многочисленные примеры жестокой эксплуатации кустарей приведены В. И. Лениным в его труде «Развитие капитализма в России». Так, в Московской губернии в начале 80-х годов прошлого века размоткой бумажной пряжи, вязальным промыслом и другими женскими промыслами было занято 37,5 тысячи работниц. Дети начинали работать с 5—6 лет. Средний дневной заработок составлял 13 копеек; рабочий день доходил до 18 часов.

**Историческая роль мануфактуры.** Мануфактура была переходной формой от мелкого производства ремесленников и кустарей к крупной капиталистической машинной индустрии. С ремеслом мануфактуру сближало то, что её основой оставалась ручная техника, а с капиталистической фабрикой то, что она представляла собой крупное производство, основанное на эксплуатации наёмных рабочих.

Мануфактурное разделение труда было значительным шагом вперёд в развитии производительных сил общества. Но мануфактура, основанная на ручном труде, не была в состоянии вытеснить мелкое производство. Типичным для капиталистической мануфактуры является небольшое число сравнительно крупных заведений наряду со значительным числом мелких. Известная часть товаров производилась мануфактурами, а подавляющая масса поставлялась попрежнему ремесленниками и кустарями, которые находились в различной степени зависимости от капиталистов-скупщиков, раздатчиков, мануфактуристов. Таким образом, мануфактура не могла охватить общественное производство во всём его объёме. Она была как бы надстройкой; основой попрежнему оставалось мелкое производство с его примитивной техникой.

Историческая роль мануфактуры состояла в том, что она подготовила необходимые условия для перехода к машинному производству. В этом отношении особенно важны три обстоятельства. Во-первых, мануфактура, доведя до высокой степени разделение труда, упростила многие трудовые операции. Они свелись к таким простым движениям, что стала возможной замена рук работника машиной. Во-вторых, развитие мануфактуры привело к специализации орудий труда, к их значительному совершенствованию, вследствие чего оказался возможным переход от ручных орудий к машинам. В-третьих, мануфактура подготовила кадры искусных рабочих для крупной машинной индустрии, благодаря их длительной специализации на выполнении отдельных операций.

Мелкое товарное производство, капиталистическая простая кооперация и мануфактура с её придатком — капиталистической работой на дому в настоящее время широко распространены в экономически отсталых, слабо развитых странах — Индии, Турции, Иране и др.

**Разложение крестьянства. Переход от барщинного хозяйства к капиталистическому.** В мануфактурный период развития капитализма промышленность всё более обособлялась от земледелия.

Рост общественного разделения труда приводил к тому, что не только продукты промышленности, но и продукты сельского хозяйства превращались в товары. В земледелии происходила специализация районов по культурам и отраслям. Возникали районы *торгового земледелия:* льноводства, свеклосахарного производства, хлопководства, табаководства, молочного хозяйства, сыроварения и т. д. На этой основе развивался обмен не только между промышленностью и земледелием, но и между различными отраслями сельского хозяйства.

Чем дальше шло проникновение товарного производства в сельское хозяйство, тем сильнее становилась конкуренция между земледельцами. Крестьянин всё более попадал в зависимость от рынка. Стихийные колебания цен на рынке усиливали и обостряли имущественное неравенство среди крестьян. В руках зажиточной верхушки деревни накоплялись свободные деньги. Эти деньги служили для закабаления, эксплуатации неимущих крестьян, превращались в капитал. Одним из средств такого закабаления являлась скупка за бесценок продуктов труда крестьян. Постепенно разорение крестьян достигало такой степени, что многие из них вынуждены были совсем бросать хозяйство и продавать свою рабочую силу.

Таким образом, с развитием общественного разделения труда, с ростом товарного производства происходил процесс разложения крестьянства; в деревне складывались капиталистические отношения, возникали новые социальные типы сельского населения, составлявшие классы капиталистического общества,— сельская буржуазия и сельскохозяйственный пролетариат.

*Сельская буржуазия,* или *кулачество,* ведёт товарное хозяйство на основе применения наёмного труда, эксплуатации

постоянных сельских батраков, а ещё более подёнщиков и других временных рабочих, нанимаемых для сезонных полевых работ. Кулаки сосредоточивают в своих руках значительную долю земли (в том числе арендуемую), рабочего скота, земледельческих продуктов. В руках кулачества находятся также предприятия по переработке сырья, мельницы, молотилки, племенные производители и т. д. Кулаки обычно выступают и в качестве деревенских ростовщиков и лавочников. Всё это служит средством эксплуатации бедноты и значительной части среднего крестьянства.

*Сельскохозяйственный пролетариат* представляет собой массу батраков, лишённых средств производства и эксплуатируемых помещиками и сельской буржуазией. Основным источником существования сельскохозяйственного пролетария является продажа своей рабочей силы. Типичным представителем сельского пролетариата является *наёмный рабочий с наделом.* Ничтожный размер хозяйства на клочке земли, отсутствие рабочего скота и инвентаря неизбежно заставляют такого крестьянина продавать свою рабочую силу.

К сельскохозяйственному пролетариату примыкает *деревенская беднота.* Крестьянин-бедняк имеет небольшой участок земли и небольшое количество скота. Своего хлеба такому крестьянину не хватает. Деньги, необходимые на пищу, одежду, на хозяйство и подати, он вынужден зарабатывать в значительной степени работой по найму. Такой крестьянин наполовину уже перестал быть хозяином и является сельским полупролетарием. Жизненный уровень бедняка, как и сельского пролетария, весьма низок и уступает даже жизненному уровню промышленного рабочего. Развитие капитализма в сельском хозяйстве приводит ко всё большему росту рядов сельского пролетариата и бедноты.

Промежуточным звеном между сельской буржуазией и беднотой является среднее крестьянство.

*Среднее крестьянство* ведёт хозяйство на основе собственных средств производства и личного труда. Труд среднего крестьянина в своём хозяйстве только при благоприятных условиях обеспечивает содержание семьи. Отсюда неустойчивость положения среднего крестьянина. «По своим общественным отношениям эта группа колеблется между высшей, к которой она тяготеет и в которую удается попасть лишь небольшому меньшинству счастливцев, и между низшей, в которую ее сталкивает весь ход общественной эволюции»[1]. Происходит разорение, «вымывание» среднего крестьянства.

Капиталистические отношения в сельском хозяйстве буржуазных стран переплетаются с пережитками крепостничества. Буржуазия, придя к власти, в большинстве стран не уничтожила крупного феодального землевладения. Помещичье хозяйство по-

[1] *В. И. Ленин,* Развитие капитализма в России, Сочинения, т. 3, стр. 148.

степенно приспосабливалось к капитализму. Крестьянство, освобождённое от крепостной зависимости, но лишённое значительной части земель, задыхалось от малоземелья. Оно вынуждено было арендовать землю у помещиков на кабальных условиях.

В России, например, после реформы 1861 г. наиболее распространённой формой эксплуатации крестьян помещиками были *отработки*, при которых крестьянин за аренду земли или в уплату кабального займа вынужден был работать в помещичьем хозяйстве, применяя собственные средства производства — тягловую силу и примитивный инвентарь.

Разложение крестьянства подрывало устои помещичьего хозяйства, которое велось путём отработок, эксплуатации экономически зависимого крестьянина и базировалось на отсталой технике. Зажиточный крестьянин имел возможность арендовать землю за деньги и потому не нуждался в кабальной аренде за отработки. Бедняк также не годился для отработочной системы, но уже по другой причине: не имея средств производства, он превращался в наёмного рабочего. Помещик мог использовать для отработок главным образом среднее крестьянство. Но развитие товарного хозяйства и торгового земледелия, разоряя среднее крестьянство, подрывало отработочную систему хозяйства. Помещики расширяли применение наёмного труда, который является более производительным по сравнению с трудом зависимого крестьянина; значение капиталистической системы хозяйства возрастало, а отработочной — падало. Однако отработки, как прямой пережиток барщины, сохраняются ещё долгое время наряду с капиталистической системой хозяйства.

**Образование внутреннего рынка для капиталистической промышленности.** С развитием капитализма в промышленности и земледелии происходил процесс образования *внутреннего рынка.*

Уже в мануфактурный период возникал ряд новых отраслей промышленного производства. От земледелия отделялись один за другим различные виды промышленной обработки сельскохозяйственного сырья. С ростом промышленности всё более усиливался спрос на сельскохозяйственные продукты. В связи с этим происходило расширение рынка. Районы, специализировавшиеся на производстве, например, хлопка, льна, сахарной свёклы, а также на разведении продуктивного скота, предъявляли спрос на хлеб. Сельское хозяйство повышало спрос на разнообразные изделия промышленности.

Внутренний рынок для капиталистической промышленности создаётся самим развитием капитализма, разложением мелких товаропроизводителей. «Отделение непосредственного производителя от средств производства, т. е. экспроприация его, знаменуя переход от простого товарного производства к капиталистическому (и составляя необходимое условие этого перехода), *создает* внутренний рынок»[1]. Процесс создания внутреннего рынка носил

[1] *В. И. Ленин,* Развитие капитализма в России, Сочинения, т. 3, стр. 45—46.

двусторонний характер. С одной стороны, городская и сельская буржуазия предъявляла спрос на средства производства: усовершенствованные орудия труда, машины, сырьё и т. д., необходимые для расширения существующих и строительства новых капиталистических предприятий. Возрастал спрос буржуазии на предметы потребления. С другой стороны, увеличение численности промышленного и сельскохозяйственного пролетариата, неразрывно связанное с разложением крестьянства, сопровождалось повышением спроса на товары, являющиеся средствами существования рабочего.

Мануфактуры, основанные на примитивной технике и ручном труде, не в состоянии были удовлетворять возрастающий спрос на промышленные товары. Возникла экономическая необходимость перехода к крупному машинному производству.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Первой стадией развития капиталистического производства в промышленности является капиталистическая простая кооперация, которая возникает из мелкого товарного производства. Капиталистическая простая кооперация есть форма производства, основанная на эксплуатации отдельным капиталистом более или менее значительного количества одновременно занятых наёмных рабочих, выполняющих однородную работу. Капиталистическая простая кооперация обеспечивала экономию в средствах производства, создавала новую общественную производительную силу труда, понижала затраты труда на единицу производимой продукции. Результаты роста производительной силы общественного труда безвозмездно присваивались капиталистами.*

*2. Второй стадией развития капиталистического производства в промышленности является мануфактура. Мануфактура есть крупное капиталистическое производство, основанное на ручной технике и разделении труда между наёмными рабочими. Мануфактурное разделение труда значительно повышало производительность труда, и в то же время оно уродовало наёмного рабочего, обрекая его на крайне одностороннее развитие. Мануфактура создала необходимые предпосылки для перехода к крупной машинной индустрии.*

*3. Развитие товарного производства приводит к разложению крестьянства. Немногочисленная верхушка деревни переходит в ряды буржуазии; значительные массы крестьянства переходят в ряды пролетариата — городского и сельского; растёт масса бедноты; обширный промежуточный слой среднего крестьянства разоряется. Разложение крестьянства подрывает основы отработочной системы. Поме-*

*щики всё больше переходят от барщинного хозяйства к капиталистическому.*

*4. Внутренний рынок создаётся развитием самого капитализма. Расширение внутреннего рынка означало увеличение спроса на средства производства и средства существования. Мануфактура, основанная на отсталой технике и ручном труде, не в состоянии была удовлетворить возросший спрос на товары промышленного производства. Возникла необходимость перехода к машинной индустрии.*

---

# ГЛАВА VI

# МАШИННЫЙ ПЕРИОД КАПИТАЛИЗМА

**Переход от мануфактуры к машинной индустрии.** До тех пор, пока производство базировалось на ручном труде, как это было в мануфактурный период, капитализм не мог осуществить коренного преобразования всей экономической жизни общества. Такое преобразование произошло с переходом от мануфактуры к машинной индустрии, которая стала зарождаться в последней трети XVIII столетия и получила распространение в важнейших капиталистических странах Европы и в США в течение XIX столетия. Крупная машинная индустрия представляет собою третью, наиболее высокую, ступень развития капиталистического производства.

Переход от мануфактуры к машинной индустрии означал полный технический переворот в производстве. Материально-технической основой этого переворота явилась *машина*.

Всякая развитая машина состоит из трёх частей: 1) машины-двигателя, 2) передаточного механизма, 3) рабочей машины.

*Машина-двигатель* действует как движущая сила всего механизма. Она либо сама порождает двигательную силу (например, паровая машина), либо получает её извне, от какой-нибудь готовой силы природы (например, водяное колесо, приводимое в движение силой падающей воды).

*Передаточный механизм* состоит из всякого рода приспособлений (трансмиссий, зубчатых колёс, ремней, электроприводов и др.), которые регулируют движение, изменяют в случае необходимости его форму (например, превращают из прямолинейного в круговое), распределяют его и переносят на рабочую машину. Как машина-двигатель, так и передаточный механизм служат для того, чтобы приводить в движение рабочую машину.

*Рабочая машина* непосредственно воздействует на предмет труда и производит в нём необходимые изменения в соответствии с поставленной целью. Если присмотреться ближе к рабочей машине, то в ней можно найти, хотя часто в очень изменённой форме, в общем те же орудия, которые употребляются и при ручном труде. Но во всех случаях это уже не орудия ручного труда, а орудия-механизмы, механические орудия. Рабочая машина явилась исходным пунктом переворота, который привёл к замене мануфактуры машинным производством. После того как были изобретены механические орудия, произошли коренные изменения в устройстве двигательных и передаточных механизмов.

В своей ненасытной погоне за наживой капитал обрёл в машине могучее средство повышения производительности труда. Во-первых, применение машин, действующих одновременно множеством орудий, освободило производственный процесс от узких рамок, обусловленных ограниченностью органов человека. Во-вторых, применение машин впервые дало возможность использовать в процессе производства огромные новые источники энергии — двигательную силу пара, газа и электричества. В-третьих, применение машин позволило капиталу поставить на службу производству науку, расширяющую власть человека над природой и открывающую всё новые возможности повышения производительности труда. На основе крупной машинной индустрии утвердилось господство капиталистического способа производства.

**Промышленный переворот.** Начало крупной машинной индустрии было положено в *Англии.* В этой стране сложились благоприятные исторические условия для быстрого развития капиталистического способа производства: ранняя отмена крепостного права и ликвидация феодальной раздроблённости, победа буржуазной революции в XVII веке, насильственное обезземеливание крестьянства, а также накопление капиталов путём широко развитой торговли и ограбления колоний.

В середине XVIII века Англия являлась страной с большим количеством мануфактур. Важнейшей отраслью промышленности было текстильное производство. Именно с этой отрасли началась *промышленная революция,* происшедшая в Англии в течение последней трети XVIII века и первой четверти XIX века.

Расширение рынка и погоня капиталистов за прибылью обусловили необходимость совершенствования техники производства. В хлопчатобумажной промышленности, развивавшейся быстрее других отраслей производства, господствовал ручной труд. Главными операциями в хлопчатобумажной промышленности являются пряденье и ткачество. Продукт труда прядильщиков служит предметом труда ткача. Рост спроса на хлопчатобумажные ткани сказался прежде всего на технике ткачества: в 1733 г. был изобретён *самолётный челнок,* повысивший вдвое производительность труда ткача. Это вызвало отставание прядения от ткачества. На мануфактурах ткацкие станки часто простаивали из-за недостатка пряжи. Возникла насущная потребность в улучшении прядильной техники.

Эта задача была разрешена путём изобретения (в 1765—1767 гг.) *прядильных машин,* каждая из которых имела полтора-два десятка веретён. Двигательной силой первых машин был сам человек или рабочий скот, затем появились машины, которые приводились в движение силой воды. Дальнейшие технические усовершенствования позволили не только увеличить выработку пряжи, но и улучшить её качество. В конце XVIII века уже существовали прядильные машины, имевшие до 400 веретён. В результате этих

изобретений производительность труда в прядении сильно возросла.

В хлопчатобумажной промышленности возникло теперь новое несоответствие: пряденье обогнало ткачество. Это несоответствие было устранено изобретением в 1785 г. *механического ткацкого станка.* После ряда усовершенствований механический ткацкий станок получил в Англии широкое распространение и к 40-м годам XIX века полностью вытеснил ручное ткачество. Коренным изменениям подверглись и процессы обработки тканей — отбелка, крашение, печатание. Применение химии сократило длительность этих процессов и улучшило качество продукции.

Первые текстильные фабрики строились по руслам рек, и машины приводились в действие при помощи водяных колёс. Это сильно ограничивало возможности применения машинной техники. Необходим был новый вид двигателя, не зависящего от местности и времени года. Таким двигателем явилась *паровая машина* (изобретённая в России в 1763 г., но не получившая тогда распространения; в Англии паровая машина была изобретена в 1784 г.).

Применение паровой машины имело огромное значение. Паровая машина представляет собой двигатель универсального значения, свободный от многочисленных недостатков, свойственных водяному двигателю. Потребляя уголь и воду, паровая машина производит двигательную силу, которая находится всецело под контролем человека. Эта машина подвижна; она освобождает промышленность от привязанности к природным источникам энергии и даёт возможность концентрировать производство в любом месте.

Паровая машина стала быстро распространяться не только в Англии, но и за её пределами, создавая предпосылки для появления крупных фабрик с множеством машин и большим количеством рабочих.

Машины революционизировали производство во всех отраслях промышленности. Они охватили не только хлопчатобумажное производство, но получили применение и в шерстяной, льняной, шёлковой промышленности. Вскоре были найдены способы использования паровой машины на транспорте: в 1807 г. в США был создан первый пароход, а в 1825 г. в Англии была построена первая железная дорога.

Первоначально машины изготовлялись на мануфактурах при помощи ручного труда. Они обходились дорого, были недостаточно мощны и совершенны. Мануфактуры не могли изготовлять такое количество машин, какое требовалось для быстро растущей промышленности. Задача была разрешена переходом к машинному производству машин. Возникла новая, быстро развивавшаяся отрасль промышленности — *машиностроение.* Первые машины изготовлялись преимущественно из дерева. Затем деревянные части машин стали вытесняться металлическими. Замена дерева металлом, повысив долговечность и прочность машин, открыла

возможность работать с такой скоростью и с таким напряжением, какие раньше были немыслимы. В начале XIX века были изобретены механические молоты, прессы, металлообрабатывающие станки: токарный, затем фрезерный и сверлильный.

Для производства машин, паровозов, рельсов, пароходов понадобилось огромное количество железа и стали. Стала быстро развиваться *металлургия*. В развитии металлургии большое значение имело открытие способа плавки железных руд на минеральном топливе вместо древесного. Всё более совершенствовались доменные печи. С 30-х годов XIX столетия холодное дутьё стало заменяться горячим, что ускоряло доменный процесс и давало большую экономию топлива. Были открыты новые, более совершенные способы выплавки стали. Распространение паровой машины, рост металлургии вызвали потребность в огромных количествах каменного угля, что привело к быстрому росту каменноугольной промышленности.

В результате промышленного переворота Англия превратилась в промышленную мастерскую мира. Вслед за Англией машинное производство стало распространяться в других странах Европы и в Америке.

Промышленный переворот во *Франции* происходил в течение нескольких десятилетий после буржуазной революции 1789—1794 гг. Господствующее положение в промышленности Франции капиталистическая фабрика заняла только во второй половине XIX столетия.

В *Германии* вследствие её феодальной раздроблённости и длительного сохранения крепостнических отношений промышленный переворот совершился позже, чем в Англии и Франции. Крупная индустрия стала развиваться в Германии только с 40-х годов XIX столетия и особенно быстро — после объединения Германии в единое государство в 1871 г.

В *Соединённых Штатах Америки* крупная промышленность возникла в начале XIX столетия. Американская машинная индустрия стала быстро развиваться после гражданской войны 1861—1865 гг. При этом широко использовались технические достижения английской промышленности, а также приток свободных капиталов и кадров квалифицированных рабочих из Европы.

В *России* переход от мануфактуры к машинной стадии производства начался ранее отмены крепостного права, но во всей широте развернулся в первые десятилетия после крестьянской реформы 1861 г. Однако и после падения крепостного права многочисленные остатки феодально-крепостнического строя в стране тормозили переход промышленности от ручного производства к машинному. Особенно ярко это сказалось на горной промышленности Урала.

**Капиталистическая индустриализация.** Промышленный переворот положил начало капиталистической индустриализации. Основой индустриализации является тяжёлая промышленность, производство средств производства.

Капиталистическая индустриализация осуществляется стихийно, в погоне капиталистов за прибылью. Она начинается обычно с развития *лёгкой* промышленности, то есть отраслей, производящих предметы личного потребления. В этих отраслях требуется меньше вложений средств, капитал оборачивается здесь быстрее и получение прибыли является более лёгким делом, чем

в *тяжёлой промышленности,* то есть в отраслях, производящих орудия труда и другие средства производства — машины, металл, топливо. Тяжёлая промышленность начинает развиваться лишь по истечении длительного срока, в продолжение которого лёгкая промышленность накопляет прибыли. Эти прибыли постепенно перекачиваются в тяжёлую промышленность. Таким образом, капиталистическая индустриализация представляет собой процесс, продолжающийся многие десятилетия.

В Англии, например, долгое время быстрее других росла текстильная промышленность. На протяжении первой половины XIX века она оставалась главной, наиболее развитой отраслью английской промышленности. Во второй половине XIX века преобладающую роль стала играть тяжёлая промышленность. Такая же последовательность в развитии отраслей промышленности имела место и в других капиталистических странах.

Во второй половине XIX века продолжала развиваться металлургия; улучшалась техника плавки металла, возрастал размер доменных печей. Быстро росло производство чугуна. В Англии производство чугуна со 193 тысяч тонн в 1800 г. поднялось до 2 285 тысяч тонн в 1850 г., 6 059 тысяч тонн в 1870 г. и 7 873 тысяч тонн в 1880 г.; в США — с 41 тысячи тонн в 1800 г. до 573 тысяч тонн в 1850 г., 1 692 тысяч тонн в 1870 г. и 3 897 тысяч тонн в 1880 г.

До последней трети XIX века паровая машина оставалась единственным видом двигателя, применявшимся в крупной промышленности и на транспорте. Пар сыграл огромную роль в развитии машинной индустрии. На протяжении всего XIX века продолжалось дальнейшее совершенствование парового двигателя — возрастала мощность паровых машин, степень использования тепловой энергии. В 80-х годах XIX века была создана *паровая турбина.* Благодаря своим преимуществам она стала вытеснять в ряде отраслей паровую машину.

Однако чем больше росла крупная промышленность, тем быстрее обнаруживалась недостаточность пара как двигательной силы. Был изобретён новый тип двигателя — *двигатель внутреннего сгорания,* сначала газовый (1877 г.), а затем двигатель, работающий на жидком топливе, дизель (1893 г.). В последней трети XIX века на арену хозяйственной жизни выступила новая могучая сила, ещё более революционизирующая производство,— *электричество.*

В XIX веке машинная техника охватывает одну отрасль промышленности за другой. Развивается горная промышленность — добыча руды, каменного угля. В связи с изобретением двигателя внутреннего сгорания увеличивается добыча нефти. Широкое развитие получает химическая промышленность. Быстрый рост крупной машинной индустрии сопровождался усиленным строительством железных дорог.

Капиталистическая индустриализация осуществляется как за счёт эксплуатации наёмных рабочих и разорения крестьянства своей страны, так и за счёт ограбления трудящихся других стран, в особенности колоний. Она неизбежно ведёт к обострению проти-

воречий капитализма, к обнищанию миллионных масс рабочих, крестьян и ремесленников.

История знает различные пути капиталистической индустриализации. Первый путь капиталистической индустриализации — это путь захвата и ограбления колоний. Так развивалась промышленность Англии. Захватив колонии во всех частях света, Англия в продолжение двух веков выкачивала оттуда огромные барыши и вкладывала их в свою промышленность.

Второй путь — это путь войны и контрибуций, взимаемых странами-победителями с побеждённых стран. Так, Германия, разгромив Францию во франко-прусской войне, принудила её уплатить 5 миллиардов франков контрибуции и вложила их в свою промышленность.

Третий путь — это путь кабальных концессий и займов, которые приводят к экономической и политической зависимости отсталых стран от стран, капиталистически развитых. Царская Россия, например, сдавала концессии и получала займы у западных держав на кабальных условиях, стараясь таким образом выбраться постепенно на путь индустриализации. Это привело к превращению царской России в полуколонию.

В истории отдельных стран эти различные пути капиталистической индустриализации нередко переплетались и дополняли друг друга. Примером этого является история экономического развития Соединённых Штатов Америки. Крупная промышленность США была создана за счёт внешних займов и долгосрочных кредитов, а также путём безудержного ограбления коренного населения Америки.

Несмотря на развитие машинной индустрии в буржуазных странах, огромная часть населения капиталистического мира продолжает жить и трудиться в условиях господства примитивной ручной техники.

**Рост городов и индустриальных центров. Формирование класса пролетариев.** Капиталистическая индустриализация обусловила быстрый рост городов и промышленных центров. Количество крупных городов в Европе (с населением свыше 100 тысяч) в течение XIX столетия увеличилось в 7 раз. Удельный вес городского населения непрерывно возрастал за счёт сельского населения. В Англии уже в середине XIX века, а в Германии к началу XX века более половины всего населения было сосредоточено в городах.

В мануфактурный период капитализма массы наёмных рабочих ещё не представляли собой сложившегося класса пролетариев. Рабочие мануфактур были сравнительно немногочисленны, в значительной степени связаны с сельским хозяйством, распылены по множеству мелких мастерских и разъединены всякого рода узкими цеховыми интересами.

В результате промышленного переворота и дальнейшего развития машинной индустрии в капиталистических странах сформи-

ровался *промышленный пролетариат.* Быстро возрастала численность рабочего класса, ряды которого непрерывно пополнялись за счёт разоряющегося крестьянства и ремесленников.

С ростом крупной машинной индустрии постепенно изживались местные, цеховые, сословные интересы и предрассудки первых поколений рабочих, их утопические чаяния вернуть утерянное положение средневекового кустаря. Массы рабочих сплачивались в единый класс — пролетариат. Характеризуя формирование пролетариата как класса, Энгельс писал: «Только развитие капиталистического производства, современной промышленности и сельского хозяйства в крупных размерах придало характер постоянства его существованию, увеличило его численно и оформило как особый класс, с особыми интересами и с особой исторической миссией» [1].

В *Англии* число рабочих в промышленности и на транспорте во втором десятилетии XIX века составляло около 2 миллионов человек; за последующие сто лет оно возросло более чем в три раза.

Во *Франции* рабочих в промышленности и на транспорте в шестидесятых годах XIX века было около 2 миллионов человек, а к началу XX века их численность составила около 3,8 миллиона человек.

В *Соединённых Штатах Америки* число рабочих в промышленности и на транспорте составляло в 1859 г. 1,8 миллиона человек, а в 1899 г.— 6,8 миллиона человек.

В *Германии* число рабочих в промышленности и на транспорте увеличилось с 700 тысяч человек в 1848 г. до 5 миллионов человек в 1895 г.

В *России* после отмены крепостного права быстро шёл процесс формирования рабочего класса. В 1865 г. на крупных фабриках и заводах, в горной промышленности и на железных дорогах было занято 706 тысяч рабочих, а в 1890 г.— 1 433 тысячи. Таким образом, число рабочих на крупных капиталистических предприятиях за 25 лет более чем удвоилось. К концу 90-х годов в 50 губерниях Европейской России число рабочих на крупных фабриках и заводах, в горной промышленности и на железных дорогах возросло до 2 207 тысяч, а по всей России — до 2 792 тысяч.

**Капиталистическая фабрика. Машина как средство эксплуатации наёмного труда капиталом.** *Капиталистическая фабрика* есть крупное промышленное предприятие, основанное на эксплуатации наёмных рабочих и применяющее систему машин для производства товаров.

*Система машин* есть совокупность рабочих машин, одновременно выполняющих одинаковые производственные операции (например, однородные ткацкие станки), или совокупность разнородных, но взаимно дополняющих друг друга рабочих машин. Система разнородных машин представляет собой комбинацию частичных рабочих машин, основанную на разделении производственных операций между ними. Каждая частичная машина даёт работу другой машине. Так как все эти машины действуют одновременно, то продукт непрерывно находится на различных ступенях производственного процесса, переходя из одной фазы производства в другую.

---

[1] *Ф. Энгельс,* Рабочее движение в Америке. *К. Маркс* и *Ф. Энгельс,* Сочинения, т. XVI, ч. I, стр. 287.

Посредством машин осуществляется *механизация труда.* Применение машин обеспечивает огромный рост производительности труда и понижение стоимости товара. Машина даёт возможность производить то же количество товаров с гораздо меньшей затратой труда или производить с той же затратой труда значительно больше товаров.

В XIX веке для переработки одинакового количества хлопка в пряжу с помощью машины требовалось рабочего времени в 180 раз меньше, чем при ручной прялке. С помощью машины один взрослый рабочий или подросток печатал в час столько же четырёхцветного ситца, сколько раньше, при ручном труде, 200 взрослых рабочих. В XVIII веке при мануфактурном разделении труда рабочий приготовлял в день 4 800 иголок; в XIX веке один рабочий, работая одновременно на 4 машинах, выпускал до 600 000 иголок в день.

При капиталистическом способе производства все выгоды от применения машин присваиваются собственниками этих машин — капиталистами, прибыли которых растут.

Фабрика представляет собой высшую форму капиталистической кооперации. Капиталистическая кооперация, как совместный труд, совершаемый в сравнительно крупном масштабе, вызывает необходимость в особой функции управления, надзора, согласования отдельных работ. На капиталистическом предприятии функция управления осуществляется капиталистом и имеет специфические черты, выступая одновременно как функция эксплуатации наёмных рабочих капиталом. Капиталист не потому является капиталистом, что он управляет промышленным предприятием, наоборот, он становится руководителем предприятия потому, что он капиталист.

Уже при капиталистической простой кооперации капиталист освобождает себя от физического труда. С увеличением масштабов кооперации труда он освобождает себя и от функции непосредственного и постоянного надзора за рабочими. Эти функции передаются особой категории наёмных работников — управляющим, мастерам, которые командуют на предприятии от имени капиталиста. По своему характеру капиталистическое управление является деспотическим.

С переходом к фабрике завершается создание капиталом особой, *капиталистической дисциплины труда.* Капиталистическая дисциплина труда есть дисциплина голода. Рабочий находится здесь постоянно под угрозой увольнения с фабрики, под страхом очутиться в рядах безработных. Капиталистической фабрике свойственна казарменная дисциплина. Рабочих наказывают денежными штрафами и вычетами из заработной платы.

Машина сама по себе является могучим средством облегчения труда и повышения его производительности. Но при капитализме машина служит средством усиления эксплуатации наёмного труда.

С самого начала своего применения машина становится конкурентом рабочего. Капиталистическое применение машин прежде

всего лишает средств существования десятки и сотни тысяч работников ручного труда, которые становятся излишними. Так, с широким внедрением паровых ткацких станков 800 тысяч английских ткачей были выброшены на улицу. Миллионы ткачей Индии были обречены на голод и смерть, так как индийские ткани ручного производства не выдерживали конкуренции английских тканей машинного производства. В результате роста применения машин и их совершенствования всё больше наёмных рабочих вытесняется машинами, выбрасывается с капиталистической фабрики на улицу, пополняя растущую армию безработных.

Машина упрощает процесс производства, делает излишним применение большой мускульной силы работника. Поэтому с переходом к машинной технике капитал широко вовлекает в производство женщин и детей. Капиталист заставляет их работать в тяжёлых условиях, за нищенскую плату. Это влечёт за собой высокую детскую смертность в рабочих семьях, физическое и моральное калечение женщин и детей.

Машина открывает широкие возможности уменьшения рабочего времени, необходимого для производства товара, и тем самым создаёт условия для сокращения рабочего дня. Между тем капиталистическое применение машин ведёт к удлинению рабочего дня. В погоне за наживой капиталист стремится наиболее полно использовать машину. Во-первых, чем продолжительнее полезное действие машины в течение рабочего дня, тем скорее она окупает себя. Во-вторых, чем длиннее рабочий день и полнее использование машины, тем меньше опасности, что она технически устареет и что другие капиталисты успеют ввести у себя лучшие или менее дорогие машины, в силу чего окажутся в более выгодных условиях производства. Поэтому капиталист стремится максимально удлинить рабочий день.

В руках капиталиста машина используется для того, чтобы выжать из рабочего больше труда в течение данного времени. Чрезмерная интенсивность труда, теснота фабричных помещений, недостаток воздуха и света, отсутствие необходимых мер по охране труда ведут к массовым профессиональным заболеваниям рабочих, к подрыву их здоровья и сокращению жизни.

Машинная техника открывает широкое поле для использования науки в процессе производства, для придания труду более осмысленного, творческого характера. Но капиталистическое применение машин ведёт к тому, что рабочий превращается в *придаток к машине*. На долю рабочих остаётся лишь однообразный, изнуряющий физический труд. Умственный труд становится привилегией специальных работников: инженеров, техников, учёных Наука отделяется от труда и служит капиталу. При капитализме всё более углубляется *противоположность между физическим и умственным трудом*.

Машина знаменует собой усиление власти человека над силами природы. Повышая производительность труда, машина

увеличивает богатство общества. Но это богатство достаётся капиталистам, а положение рабочего класса — главной производительной силы общества — всё более ухудшается.

Маркс в «Капитале» доказал, что не машины сами по себе являются врагом рабочего класса, а капиталистический строй, при котором они применяются. Он писал, что «машина сама по себе сокращает рабочее время, между тем как ее капиталистическое применение удлиняет рабочий день... сама по себе она облегчает труд, капиталистическое же ее применение повышает его интенсивность... сама по себе она знаменует победу человека над силами природы, капиталистическое же ее применение порабощает человека силами природы... сама по себе она увеличивает богатство производителя, в капиталистическом же применении превращает его в паупера» [1].

С самого возникновения капиталистических отношений начинается *классовая борьба между наёмными рабочими и капиталистами.* Она ведётся в течение всего мануфактурного периода, а с переходом к машинному производству приобретает широкий размах и небывалую остроту.

Первым выражением протеста незрелого рабочего движения против пагубных последствий капиталистического применения машинной техники были попытки уничтожить машины. Изобретённая в 1758 г. первая стригальная машина была сожжена рабочими, которые с введением этой машины остались без работы. В начале XIX века в промышленных округах Англии развернулось широкое движение «разрушителей машин», направленное прежде всего против парового ткацкого станка. Рабочему классу понадобились известное время и опыт для осознания того, что его угнетение и нищета происходят не от самих машин, а от их капиталистического применения.

Капиталисты широко использовали машину как мощное орудие для подавления периодических возмущений рабочих, стачек и т. д., направленных против самодержавия капитала. После 1830 г. значительное количество изобретений в Англии было вызвано к жизни непосредственно интересами классовой борьбы капиталистов против рабочих, стремлением капиталистов путём сокращения числа занятых рабочих и применения менее квалифицированного труда сломить сопротивление рабочих гнёту капитала.

Так капиталистическое применение машин вызывает ухудшение положения рабочих, обострение классовых противоречий между трудом и капиталом.

**Крупная промышленность и земледелие.** Развитие крупной промышленности вело к применению машин и в сельском хозяйстве. Возможность применения машин является одним из важнейших преимуществ крупного производства. Машины в громадной степени повышают производительность труда в земледелии. Но мелкому крестьянскому хозяйству они недоступны, так как

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 446—447.

для покупки машин требуются значительные средства. Машина может быть эффективно использована при наличии больших посевных площадей, при внедрении в производство технических культур и т. д. В крупном хозяйстве, основанном на машинной технике, затраты труда на единицу продукции значительно ниже, чем в мелком крестьянском хозяйстве, основанном на отсталой технике и ручном труде. Вследствие этого мелкое крестьянское хозяйство не выдерживает конкуренции со стороны крупного капиталистического хозяйства.

Распространение сельскохозяйственных машин в условиях капитализма ускоряет процесс расслоения крестьянства. «Систематическое употребление машин в сельском хозяйстве с такой же неумолимостью вытесняет патриархального «среднего» крестьянина, с какой паровой ткацкий станок вытесняет ручного ткача-кустаря» [1]. Капитализм повышает технику земледелия, двигает её вперёд, но он не может делать этого иначе, как разоряя массу мелких производителей. Вместе с тем наёмная рабочая сила в сельском хозяйстве является настолько дешёвой, что многие крупные хозяйства не пользуются машинами, а предпочитают применять ручной труд. Это тормозит развитие машинной техники в сельскохозяйственном производстве.

Капиталистическое применение машин в земледелии неизбежно сопровождается усилением эксплуатации сельскохозяйственного пролетариата путём повышения интенсивности труда. Например, широко распространённый в своё время вид жатвенных машин получил название «лобогреек», так как работа на них требовала большого физического напряжения.

В машинный период капитализма завершается отделение промышленности от земледелия, углубляется и обостряется *противоположность между городом и деревней.* При капитализме сельское хозяйство чрезмерно отстаёт в своём развитии от промышленности. Ленин указывал, что земледелие капиталистических стран в начале XX века по своему технико-экономическому уровню стояло ближе к мануфактурной стадии.

Внедрение машинной техники в сельскохозяйственное производство при капитализме происходит значительно медленнее, чем в промышленности. Если паровой двигатель дал возможность произвести коренные технические преобразования в промышленности, то в сельском хозяйстве он нашёл применение только в виде паровой молотилки. На сложной механической молотилке впоследствии были объединены молотьба, очистка и сортировка зерна. Лишь в последней четверти XIX столетия получают распространение хлебоуборочные машины на конной тяге — жнейки-сноповязалки. Гусеничный трактор был изобретён ещё в 80-х годах прошлого века, а колёсный — в начале XX века, но более или менее широкое применение трактора в крупных капиталистических хозяйствах началось только с 20-х годов настоящего столетия, главным образом в США.

---

[1] *В. И. Ленин,* Развитие капитализма в России, Сочинения, т. 3, стр. 193—194.

Однако в сельском хозяйстве большинства стран капиталистического мира до настоящего времени основной двигательной силой является рабочий скот, а орудиями обработки почвы — конный плуг, борона, культиватор.

**Капиталистическое обобществление труда и производства. Границы применения машин при капитализме.** На основе машинной техники при капитализме был достигнут большой прогресс в развитии производительных сил общества по сравнению с феодальным способом производства. Крупная машинная индустрия произвела глубочайший переворот во всём строе экономической жизни. Машина явилась революционизирующей силой, которая преобразовала общество.

«Переход от мануфактуры к фабрике знаменует полный технический переворот, ниспровергающий веками нажитое ручное искусство мастера, а за этим техническим переворотом неизбежно идет самая крутая ломка общественных отношений производства, окончательный раскол между различными группами участвующих в производстве лиц, полный разрыв с традицией, обострение и расширение всех мрачных сторон капитализма, а вместе с тем и массовое обобществление труда капитализмом. Крупная машинная индустрия является таким образом последним словом капитализма, последним словом его отрицательных и «положительных моментов»» [1].

На основе крупной машинной индустрии совершается стихийный процесс широкого *обобществления труда* капиталом.

Во-первых, в результате применения машин промышленное производство всё более сосредоточивается на крупных предприятиях. Машина сама по себе требует совместного труда многих работников.

Во-вторых, при капитализме происходит дальнейшее развитие общественного разделения труда. Увеличивается число отраслей промышленности и сельского хозяйства. Вместе с тем отдельные отрасли и предприятия становятся всё более зависимыми друг от друга. При широкой специализации отраслей фабрикант, производящий, например, ткани, становится непосредственно зависимым от фабриканта, производящего пряжу, этот последний — от капиталиста, производящего хлопок, от владельца машиностроительного завода, каменноугольных копей и т. д.

В-третьих, свойственная натуральному хозяйству раздроблённость мелких хозяйственных единиц исчезает, и местные мелкие рынки сливаются в громадный национальный и мировой рынок.

В-четвёртых, капитализм с его машинной техникой вытесняет различные формы личной зависимости работника. Основой производства становится вольнонаёмный труд. Создаётся большая подвижность населения, что обеспечивает непрерывный приток рабочей силы в растущие отрасли промышленности.

---

[1] *В. И. Ленин,* Развитие капитализма в России, Сочинения, т. 3, стр. 397.

В-пятых, с распространением машинного производства возникает множество индустриальных центров, крупных городов. Общество всё более раскалывается на два основных антагонистических класса — класс капиталистов и класс наёмных рабочих.

Обобществление труда и производства, достигнутое на основе машинной техники, явилось значительным шагом вперёд в прогрессивном развитии общества. Но своекорыстные интересы капиталистов, стремящихся к наживе, ставят определённые границы развитию производительных сил.

С общественной точки зрения применение машины является выгодным, если труд, которого стоит производство машины, меньше того труда, который сберегается её применением, а также если машина облегчает труд. Но для капиталиста имеет значение не экономия общественного труда и не облегчение труда работника, а экономия на оплате труда. Граница применения машин для капиталиста поэтому более узка. Она определяется разностью между ценой машины и заработной платой вытесняемых ею рабочих. Чем ниже заработная плата рабочих, тем слабее стремление капиталиста вводить машины. Поэтому ручной труд до сих пор ещё широко применяется в промышленности даже наиболее развитых капиталистических стран.

Крупная машинная индустрия обострила конкурентную борьбу между капиталистами, усилила стихийность, анархию всего общественного производства. Капиталистическое применение машин принесло с собой не только быстрое развитие производительных сил общества, но и небывалый рост угнетения труда капиталом, обострение всех противоречий капиталистического способа производства.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Переход от мануфактуры к крупной машинной индустрии означал промышленную революцию. Громадное значение для перехода к машинной индустрии имели: изобретение паровой машины, улучшение способа плавки металла и создание машин, производящих машины. Машина завоёвывала одну область производства товаров за другой.*

*2. С ростом капитализма происходит процесс капиталистической индустриализации важнейших стран Европы и Америки. Капиталистическая индустриализация начинается обычно с развития лёгкой промышленности. В индустриализации капиталистических стран большую роль играют ограбление колоний и побеждённых стран, а также получение кабальных займов. Капиталистическая индустриализация базируется на эксплуатации наёмного труда и усиливает разорение широких масс крестьянства и ремесленников. Она ведёт к дальнейшему росту общественного разделения труда,*

*завершает отделение промышленности от земледелия, обостряет противоположность между городом и деревней.*

*3. Капиталистическая фабрика есть крупное предприятие, основанное на эксплуатации наёмных рабочих и применяющее систему машин для производства товаров. Управление на капиталистической фабрике имеет деспотический характер. В капиталистическом обществе применение машин сопровождается возрастанием тяжести труда наёмного рабочего, усилением его эксплуатации, вовлечением в производство женщин и детей, получающих нищенскую заработную плату. Капиталистическое машинное производство завершает процесс отделения умственного труда от физического и обостряет противоположность между ними.*

*4. Развитие крупной машинной индустрии ведёт к росту городов, увеличению городского населения за счёт сельского, к формированию класса наёмных рабочих — пролетариата, к росту его численности. При капитализме сельское хозяйство чрезмерно отстаёт от промышленности. Рост применения машин в сельском хозяйстве ускоряет процесс разложения крестьянства.*

*5. Крупная машинная индустрия играет исторически прогрессивную роль, ведёт к росту производительности труда и к обобществлению труда капиталом. Границы капиталистического применения машин определяются тем, что капиталисты вводят машину лишь в тех случаях, когда её цена меньше заработной платы вытесняемых машиной рабочих.*

---

# ГЛАВА VII

## КАПИТАЛ И ПРИБАВОЧНАЯ СТОИМОСТЬ. ОСНОВНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЗАКОН КАПИТАЛИЗМА

**Основа производственных отношений капиталистического строя.** С переходом от мануфактуры к крупной машинной индустрии капиталистический способ производства стал господствующим. В промышленности вместо ремесленных мастерских и мануфактур, основанных на ручном труде, появились фабрики и заводы, на которых труд вооружён сложными машинами. В сельском хозяйстве стали возникать крупные капиталистические экономии, применяющие агротехнику и сельскохозяйственные машины. Выросла новая техника, сложились новые производительные силы, заняли господствующее положение новые, капиталистические производственные отношения. Исследование производственных отношений капиталистического общества в их

возникновении, развитии и упадке составляет главное содержание «Капитала» Маркса.

Основой производственных отношений буржуазного общества является капиталистическая собственность на средства производства. *Капиталистическая собственность* на средства производства есть нетрудовая частная собственность капиталистов, используемая для эксплуатации наёмных рабочих. По классической характеристике Маркса, «капиталистический способ производства покоится на том, что вещественные условия производства в форме собственности на капитал и собственности на землю находятся в руках нерабочих, в то время как масса обладает только личным условием производства — рабочей силой» [1].

Капиталистическое производство основано на наёмном труде. Наёмные рабочие свободны от крепостных уз. Но они лишены средств производства и под угрозой голодной смерти вынуждены продавать свою рабочую силу капиталистам. Эксплуатация пролетариата буржуазией составляет главный признак капитализма, а отношение между буржуазией и пролетариатом представляет собой основное классовое отношение капиталистического строя.

В странах, где господствует капиталистический способ производства, наряду с капиталистическими отношениями сохраняются более или менее значительные остатки докапиталистических форм хозяйства. «Чистого капитализма» нет ни в одной стране. Кроме капиталистической собственности в буржуазных странах существует крупная земельная собственность помещиков, а также мелкая частная собственность простых товаропроизводителей — крестьян и ремесленников, живущих собственным трудом. Мелкое производство играет при капитализме подчинённую роль. Масса мелких товаропроизводителей города и деревни эксплуатируется капиталистами и помещиками — владельцами фабрик и заводов, банков, торговых предприятий, земли.

Капиталистический способ производства проходит в своём развитии две стадии: домонополистическую и монополистическую. Общие экономические законы капитализма действуют на обеих стадиях его развития. Наряду с этим монополистический капитализм отличается целым рядом существенных особенностей, о которых речь будет идти в дальнейшем.

Перейдём к рассмотрению сущности капиталистической эксплуатации.

**Превращение денег в капитал. Рабочая сила как товар.** Каждый капитал начинает свой путь в виде определённой суммы денег. Деньги сами по себе не являются капиталом. Когда, например, самостоятельные мелкие товаропроизводители обмениваются

---

[1] *К. Маркс,* Критика Готской программы, *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. II, 1948, стр. 16.

товарами, деньги выступают в качестве средства обращения, но они не служат капиталом. Формула товарного обращения такова: *Т* (товар) — *Д* (деньги) — *Т* (товар), то есть продажа одного товара для покупки другого. Деньги становятся капиталом, когда они применяются в целях эксплуатации чужого труда. Общей формулой капитала является *Д* — *Т* — *Д*, то есть покупка для продажи с целью обогащения.

Формула *Т* — *Д* — *Т* означает, что одна потребительная стоимость обменивается на другую: товаропроизводитель отдаёт товар, который ему не нужен, и получает в обмен другой товар, который ему нужен для потребления. Наоборот, при формуле *Д* — *Т* — *Д* исходный и конечный пункты движения совпадают: в начале пути у капиталиста были деньги, и в конце пути у него оказываются деньги. Движение капитала было бы бесцельным, если бы в конце операции у капиталиста оказалась такая же сумма денег, какая была вначале. Весь смысл деятельности капиталиста заключается в том, что в результате операции у него оказывается больше денег, чем было вначале. Следовательно, общая формула капитала в её полном виде такова: *Д* — *Т* — *Д'*, где *Д'* обозначает возросшую сумму денег.

Капитал, авансированный капиталистом, то есть пущенный им в оборот, возвращается к своему владельцу с известным приростом. Это возрастание капитала и является целью его владельца.

Откуда происходит прирост капитала? Буржуазные экономисты, стремясь скрыть действительный источник обогащения капиталистов, нередко утверждают, будто этот прирост возникает из товарного обращения. Такое утверждение несостоятельно. В самом деле. Если обмениваются товары и деньги равной стоимости, то есть эквиваленты, никто из товаровладельцев не может извлечь из обращения большей стоимости, чем та, которая воплощена в его товаре. Если же продавцам удаётся продавать свои товары выше их стоимости, допустим, на 10%, то, становясь покупателями, они должны переплатить продавцам те же 10%. Таким образом, то, что выигрывают товаровладельцы как продавцы, они теряют как покупатели. Между тем в действительности прирост капитала происходит у всего класса капиталистов. Очевидно, владелец денег, ставший капиталистом, должен найти на рынке такой товар, который при его потреблении создаёт стоимость, и притом бо́льшую, чем та, которой он сам обладает. Иными словами, владелец денег должен найти на рынке такой товар, сама потребительная стоимость которого обладала бы свойством быть источником стоимости. Таким товаром является рабочая сила.

*Рабочая сила* есть совокупность физических и духовных способностей, которыми располагает человек и которые он пускает в ход, когда производит материальные блага. При любой форме общества рабочая сила является необходимым элементом производства. Но только при капитализме рабочая сила становится *товаром*.

*Капитализм* есть товарное производство на высшей ступени его развития, когда и рабочая сила становится товаром. С превращением рабочей силы в товар товарное производство принимает

*всеобщий* характер. Капиталистическое производство основано на наёмном труде, а наём рабочего капиталистом есть не что иное, как покупка-продажа товара рабочая сила: рабочий продаёт свою рабочую силу, капиталист её покупает.

Наняв рабочего, капиталист получает его рабочую силу в своё полное распоряжение. Капиталист применяет эту рабочую силу в процессе капиталистического производства, в котором и происходит возрастание капитала.

**Стоимость и потребительная стоимость рабочей силы. Закон прибавочной стоимости — основной закон капитализма.** Как и всякий другой товар, рабочая сила продаётся по определённой цене, в основе которой лежит стоимость этого товара. Какова эта стоимость?

Чтобы рабочий сохранял способность к труду, он должен удовлетворять свои потребности в пище, одежде, обуви, жилище. Удовлетворение необходимых жизненных потребностей есть восстановление израсходованной жизненной энергии рабочего — мускульной, нервной, мозговой, восстановление его работоспособности. Далее, капитал нуждается в беспрерывном притоке рабочей силы; вследствие этого рабочий должен иметь возможность содержать не только самого себя, но и свою семью. Этим обеспечивается воспроизводство, то есть постоянное возобновление, рабочей силы. Наконец, капитал нуждается не только в необученных, но и в квалифицированных рабочих, умеющих обращаться со сложными машинами, а получение квалификации связано с определёнными затратами труда на обучение. Поэтому издержки производства и воспроизводства рабочей силы включают также известный минимум затрат на обучение подрастающих поколений рабочего класса.

Из всего этого вытекает, что *стоимость товара рабочая сила* равна стоимости средств существования, необходимых для содержания рабочего и его семьи. «Стоимость рабочей силы, как и всякого другого товара, определяется рабочим временем, необходимым для производства, а следовательно, и воспроизводства этого специфического предмета торговли» [1].

С ходом исторического развития общества изменяются как уровень обычных потребностей рабочего, так и средства удовлетворения этих потребностей. В различных странах уровень обычных потребностей рабочего неодинаков. Особенности исторического пути, пройдённого данной страной, и условий, в которых формировался класс наёмных рабочих, во многом определяют характер его потребностей. Климатические и другие природные условия также оказывают известное влияние на потребности рабочего в пище, одежде, жилище. В стоимость рабочей силы входит не только стоимость предметов потребления, необходимых

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 177.

для восстановления физических сил человека, но и расходы на удовлетворение культурных потребностей рабочего и его семьи (обучение детей, покупка газет, книг, посещение кино, театра и т. п.). Капиталисты всегда и везде стремятся свести материальные и культурные условия жизни рабочего класса к самому низкому уровню.

Приступая к делу, капиталист закупает всё необходимое для производства: здания, машины, оборудование, сырьё, топливо. Затем он нанимает рабочих, и на предприятии начинается процесс производства. Когда товар готов, капиталист продаёт его. Стоимость готового товара включает в себя: во-первых, стоимость израсходованных средств производства — переработанного сырья, израсходованного топлива, определённую часть стоимости зданий, машин и инструментов; во-вторых, новую стоимость, созданную трудом рабочих на данном предприятии.

Что представляет собой эта новая стоимость?

Допустим, что час простого среднего труда создаёт стоимость, равную 1 доллару, а дневная стоимость рабочей силы равна 6 долларам. В таком случае для возмещения дневной стоимости своей рабочей силы рабочий должен трудиться в течение 6 часов. Но капиталист купил рабочую силу на весь день, и он заставляет пролетария работать не 6 часов, а в течение целого рабочего дня, который продолжается, положим, 12 часов. В течение этих 12 часов рабочий создаёт стоимость, равную 12 долларам, между тем как стоимость его рабочей силы равна 6 долларам.

Теперь мы видим, в чём заключается специфическая потребительная стоимость товара рабочая сила для покупателя этого товара — капиталиста. *Потребительная стоимость товара рабочая сила* есть его свойство быть источником стоимости, и притом большей стоимости, чем он сам имеет.

Стоимость рабочей силы и стоимость, создаваемая в процессе её потребления, суть две различные величины. Различие этих двух величин является необходимой предпосылкой капиталистической эксплуатации. Капиталистический способ производства предполагает сравнительно высокий уровень производительности труда, при котором рабочему для создания стоимости, равной стоимости его рабочей силы, нужна только часть рабочего дня.

В нашем примере капиталист, затратив 6 долларов на наём рабочего, получает созданную трудом рабочего стоимость, равную 12 долларам. Капиталист возвращает себе первоначально авансированный капитал с приращением, или избытком, равным 6 долларам. Это приращение и составляет прибавочную стоимость.

*Прибавочная стоимость* есть стоимость, создаваемая трудом наёмного рабочего сверх стоимости его рабочей силы и безвозмездно присваиваемая капиталистом. Таким образом, прибавочная стоимость является результатом неоплаченного труда рабочего.

Рабочий день на капиталистическом предприятии делится на две части: необходимое рабочее время и прибавочное рабочее время, а труд наёмного рабочего — на необходимый и прибавочный труд. В течение необходимого рабочего времени рабочий воспроизводит стоимость своей рабочей силы, а в течение прибавочного рабочего времени создаёт прибавочную стоимость.

Труд рабочего при капитализме представляет собой процесс потребления капиталистом товара рабочая сила, или процесс выжимания капиталистом из рабочего прибавочной стоимости. Процесс труда в условиях капитализма характеризуется двумя коренными особенностями. Во-первых, рабочий работает под контролем капиталиста, которому принадлежит труд рабочего. Во-вторых, капиталисту принадлежит не только труд рабочего, но и продукт этого труда. Эти особенности процесса труда превращают труд наёмного рабочего в тяжёлое и постылое бремя.

Непосредственной целью капиталистического производства является производство прибавочной стоимости. В соответствии с этим производительным трудом при капитализме является только такой труд, который создаёт прибавочную стоимость. Если же рабочий не создаёт прибавочной стоимости, его труд является непроизводительным трудом, ненужным для капитала.

В отличие от прежних форм эксплуатации — рабовладельческой и феодальной — капиталистическая эксплуатация носит замаскированный характер. Когда наёмный рабочий продаёт свою рабочую силу капиталисту, эта сделка на первый взгляд представляется обычной сделкой между товаровладельцами, обычным обменом товара на деньги, совершаемым в полном соответствии с законом стоимости. Однако сделка купли-продажи рабочей силы является лишь внешней формой, за которой скрывается эксплуатация рабочего капиталистом, присвоение предпринимателем без всякого эквивалента неоплаченного труда рабочего.

При выяснении сущности капиталистической эксплуатации мы предполагаем, что капиталист, нанимая рабочего, уплачивает ему полную стоимость его рабочей силы — в строгом соответствии с законом стоимости. В дальнейшем, при рассмотрении заработной платы, будет показано, что в отличие от цен других товаров цена рабочей силы, как правило, отклоняется *вниз* от её стоимости. Это ещё более увеличивает эксплуатацию рабочего класса классом капиталистов.

Капитализм даёт возможность наёмному рабочему трудиться и, следовательно, жить, лишь поскольку он известное количество времени работает даром на капиталиста. Уйдя с одного капиталистического предприятия, рабочий в наиболее благоприятном для него случае попадает на другое капиталистическое предприятие, где его подвергают такой же эксплуатации. Разоблачая систему наёмного труда как систему наёмного рабства, Маркс указывал, что римский раб был прикован цепями, а наёмный рабочий

привязан невидимыми нитями к своему собственнику. Этот собственник — класс капиталистов в целом.

*Основным экономическим законом капитализма* является закон прибавочной стоимости. Характеризуя капитализм, Маркс писал: «Производство прибавочной стоимости или нажива — таков абсолютный закон этого способа производства» [1]. Этот закон определяет существо капиталистического производства.

Прибавочная стоимость, создаваемая неоплаченным трудом наёмных рабочих, представляет собой общий источник нетрудовых доходов всего класса буржуазии. На почве распределения прибавочной стоимости складываются определённые отношения между различными группами буржуазии: промышленниками, торговцами, банкирами, а также между классом капиталистов и классом землевладельцев.

Погоня за прибавочной стоимостью играет главную роль в развитии производительных сил при капитализме. Ни одна из прежних форм эксплуататорского строя — ни рабство, ни феодализм — не обладала подобной силой, подгоняющей рост техники. При общественных порядках, предшествовавших капитализму, техника развивалась крайне медленно. Капитал в погоне за прибавочной стоимостью произвёл коренной переворот в прежних методах производства — промышленную революцию, породившую крупную машинную промышленность.

Учение о прибавочной стоимости Ленин называл краеугольным камнем экономической теории Маркса. Выяснив источник эксплуатации рабочего класса, прибавочную стоимость, Маркс дал рабочему классу духовное оружие для свержения капитализма. Раскрыв в своём учении о прибавочной стоимости сущность капиталистической эксплуатации, Маркс нанёс смертельный удар буржуазной политической экономии и её утверждениям о гармонии классовых интересов при капитализме.

**Капитал как общественное отношение производства. Постоянный и переменный капитал.** Буржуазные экономисты объявляют капиталом всякое орудие труда, всякое средство производства, начиная от камня и палки первобытного человека. Такое определение капитала имеет целью затушевать сущность эксплуатации рабочего капиталистом, представить капитал в виде вечного и неизменного условия существования всякого человеческого общества.

На самом деле камень и палка первобытного человека служили ему орудиями труда, но не были капиталом. Не являются капиталом также инструменты и сырьё ремесленника, инвентарь, семена и рабочий скот крестьянина, ведущего хозяйство, основанное на личном труде. Средства производства становятся капиталом лишь на определённой ступени исторического развития, когда они

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 624.

являются частной собственностью капиталиста и служат средством эксплуатации наёмного труда.

*Капитал* есть стоимость, которая — путём эксплуатации наёмных рабочих — приносит прибавочную стоимость. По выражению Маркса, капитал представляет собой «мертвый труд, который, как вампир, оживает лишь тогда, когда всасывает живой труд и живет тем полнее, чем больше живого труда он поглощает» [1]. В капитале воплощено производственное отношение между классом капиталистов и рабочим классом, заключающееся в том, что капиталисты как собственники средств и условий производства эксплуатируют наёмных рабочих, создающих для них прибавочную стоимость. Это производственное отношение, как и все другие производственные отношения капиталистического общества, принимает форму отношения вещей и представляется как свойство самих вещей — средств производства — приносить доход капиталисту.

В этом заключается *фетишизм капитала:* при капиталистическом способе производства создаётся обманчивая видимость, будто средства производства (или определённая сумма денег, на которую можно купить средства производства) сами по себе обладают чудодейственной способностью доставлять своему владельцу регулярный нетрудовой доход.

Различные части капитала играют неодинаковую роль в процессе производства прибавочной стоимости.

Определённую часть капитала предприниматель расходует на постройку фабричного здания, на приобретение оборудования и машин, на закупку сырья, топлива, вспомогательных материалов. Стоимость этой части капитала переносится на вновь произведённый товар по мере того, как средства производства потребляются или изнашиваются в процессе труда. Часть капитала, которая существует в виде стоимости средств производства, в процессе производства не изменяет своей величины и потому называется *постоянным* капиталом.

Другую часть капитала предприниматель расходует на покупку рабочей силы — на наём рабочих. Взамен этой части затраченного капитала предприниматель по окончании процесса производства получает новую стоимость, которая произведена рабочими на его предприятии. Эта новая стоимость, как мы видели, больше стоимости рабочей силы, купленной капиталистом. Таким образом, часть капитала, расходуемая на заработную плату рабочих, в процессе производства изменяет свою величину: она возрастает в результате создания рабочими прибавочной стоимости, присваиваемой капиталистом. Часть капитала, которая расходуется на покупку рабочей силы (то есть на заработную плату рабочих) и возрастает в процессе производства, называется *переменным* капиталом.

Маркс обозначает постоянный капитал латинской буквой $c$, а переменный капитал — буквой $v$. Деление капитала на постоян-

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 238.

ную и переменную части было впервые установлено Марксом. Путём этого деления была вскрыта особая роль переменного капитала, идущего на покупку рабочей силы. Эксплуатация наёмных рабочих капиталистами является действительным источником прибавочной стоимости.

Открытие двойственного характера труда, воплощённого в товаре, послужило Марксу ключом к установлению различия между постоянным и переменным капиталом, к раскрытию сущности капиталистической эксплуатации. Маркс показал, что рабочий своим трудом одновременно создаёт новую стоимость и переносит стоимость средств производства на изготовляемый товар. В качестве определённого конкретного труда труд рабочего переносит на продукт стоимость израсходованных средств производства, а в качестве абстрактного труда, как затраты рабочей силы вообще, труд того же рабочего создаёт новую стоимость. Эти две стороны процесса труда различаются весьма осязательно. Например, при повышении производительности труда в данной отрасли вдвое прядильщик в течение рабочего дня перенесёт на продукт вдвое больше стоимости средств производства (так как переработает двойную массу хлопка), новой же стоимости он создаст столько же, сколько и раньше.

**Норма прибавочной стоимости.** Капитал не изобрёл прибавочного труда. Везде, где общество состоит из эксплуататоров и эксплуатируемых, господствующий класс высасывает прибавочный труд из эксплуатируемых классов. Но в отличие от рабовладельца и феодала, которые в условиях господства натурального хозяйства подавляющую часть продукта прибавочного труда рабов и крепостных крестьян обращали на непосредственное удовлетворение своих потребностей и прихотей, капиталист превращает весь продукт прибавочного труда наёмных рабочих в деньги. Часть этих денег капиталист расходует на покупку предметов потребления и предметов роскоши, другую же часть денег он вновь пускает в дело в качестве дополнительного капитала, приносящего новую прибавочную стоимость. Поэтому капитал обнаруживает, по выражению Маркса, поистине волчью жадность к прибавочному труду. Степень эксплуатации рабочего капиталистом находит своё выражение в норме прибавочной стоимости.

*Нормой прибавочной стоимости* называется отношение прибавочной стоимости к переменному капиталу, выраженное в процентах. Норма прибавочной стоимости показывает, в какой пропорции затраченный рабочими труд делится на необходимый и прибавочный труд, иными словами, какую часть рабочего дня пролетарий затрачивает на возмещение стоимости своей рабочей силы и какую часть рабочего дня он трудится даром на капиталиста. Маркс обозначает прибавочную стоимость латинской буквой $m$, а норму прибавочной стоимости — $m'$. В приведённом выше случае норма прибавочной стоимости, выраженная в процентах, такова:

$$m' = \frac{6 \text{ долларов}}{6 \text{ долларов}} \cdot 100 = 100\%.$$

Норма прибавочной стоимости здесь равна 100%. Это значит, что в данном случае труд рабочего делится на необходимый и при-

бавочный труд поровну. С развитием капитализма происходит рост нормы прибавочной стоимости, выражающий повышение степени эксплуатации пролетариата буржуазией. Ещё быстрее растёт *масса* прибавочной стоимости, так как увеличивается число эксплуатируемых капиталом наёмных рабочих.

В статье «Заработки рабочих и прибыль капиталистов в России», написанной в 1912 г., Ленин привёл следующий расчёт, показывающий степень эксплуатации пролетариата в дореволюционной России. По итогам официального обследования фабрик и заводов, произведённого в 1908 г. и давшего, несомненно, преувеличенные цифры о размерах заработков рабочих и преуменьшенные о размерах прибылей капиталистов, заработная плата рабочих равнялась 555,7 миллиона рублей, а прибыль капиталистов составляла 568,7 миллиона рублей. Общее число рабочих обследованных предприятий крупной фабрично-заводской промышленности составляло 2 254 тысячи человек. Таким образом, средняя заработная плата рабочего равнялась 246 рублям в год, причём каждый рабочий приносил в среднем капиталисту 252 рубля прибыли в год.

Таким образом, в царской России рабочий меньшую половину дня работал на себя, а бо́льшую половину дня — на капиталиста.

**Два способа повышения степени эксплуатации. Абсолютная и относительная прибавочная стоимость.** Каждый капиталист всемерно стремится повысить долю прибавочного труда, выжимаемого из рабочего. Увеличение прибавочной стоимости достигается двумя основными способами.

Возьмём для примера рабочий день продолжительностью в 12 часов, из которых 6 часов составляют необходимый и 6 часов — прибавочный труд. Изобразим этот рабочий день в виде линии, на которой каждое деление равно одному часу.

Рабочий день = 12 часам
|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|

Необходимое рабочее время = 6 часам
|—|—|—|—|—|—|

Прибавочное рабочее время = 6 часам
|—|—|—|—|—|—|

Первый способ повышения степени эксплуатации рабочего заключается в том, что капиталист увеличивает получаемую им прибавочную стоимость путём удлинения всего рабочего дня, допустим, на 2 часа. В таком случае рабочий день будет выглядеть следующим образом:

Рабочий день = 14 часам
|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|

Необходимое рабочее время = 6 часам
|—|—|—|—|—|—|

Прибавочное рабочее время = 8 часам
|—|—|—|—|—|—|—|—|

Величина прибавочного рабочего времени возросла вследствие *абсолютного* удлинения рабочего дня в целом, причём необходимое рабочее время осталось неизменным. Прибавочная стоимость, производимая путём удлинения рабочего дня, называется ***абсолютной прибавочной стоимостью.***

Второй способ повышения степени эксплуатации рабочего заключается в том, что при неизменной общей продолжительности рабочего дня прибавочная стоимость, получаемая капиталистом, возрастает вследствие сокращения необходимого рабочего времени. Рост производительности труда в отраслях, изготовляющих предметы потребления рабочих, а также доставляющих орудия и материалы для производства этих предметов потребления, ведёт к сокращению рабочего времени, необходимого для их производства. Вследствие этого стоимость средств существования рабочих уменьшается и соответственно снижается стоимость рабочей силы. Если раньше на производство средств существования рабочего затрачивалось 6 часов, то теперь, допустим, затрачивается только 4 часа. В таком случае рабочий день будет выглядеть следующим образом:

Рабочий день = 12 часам
|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|—|

| Необходимое рабочее время = 4 часам | Прибавочное рабочее время = 8 часам |
|---|---|
| \|—\|—\|—\|—\| | \|—\|—\|—\|—\|—\|—\|—\|—\| |

Длина рабочего дня осталась неизменной, но величина прибавочного рабочего времени возросла вследствие того, что изменилось *отношение* между необходимым и прибавочным рабочим временем. Прибавочная стоимость, возникающая вследствие уменьшения необходимого рабочего времени и соответствующего увеличения прибавочного рабочего времени, называется *относительной прибавочной стоимостью.*

Два способа увеличения прибавочной стоимости играют различную роль на разных ступенях исторического развития капитализма. В мануфактурный период, когда техника была низка и сравнительно медленно двигалась вперёд, преимущественное значение имело увеличение абсолютной прибавочной стоимости. С дальнейшим развитием капитализма, в машинный период, когда высокоразвитая техника позволяет быстро повышать производительность труда, капиталисты добиваются огромного усиления степени эксплуатации рабочих прежде всего за счёт роста относительной прибавочной стоимости. В то же время они попрежнему всемерно добиваются удлинения рабочего дня и в особенности повышения интенсивности труда. Интенсификация труда рабочих имеет для капиталиста такое же значение, как и удлинение рабочего дня: удлинение рабочего дня с 10 до 11 часов или повышение интенсивности труда на одну десятую дают ему одинаковый результат.

**Рабочий день и его границы. Борьба за сокращение рабочего дня.** В погоне за повышением нормы прибавочной стоимости капиталисты стремятся удлинить рабочий день до крайних пределов. *Рабочим днём* называется то время суток, в течение которого рабочий находится на предприятии в распоряжении капиталиста. Будь это возможно, предприниматель заставлял бы своих рабочих

трудиться по 24 часа в сутки. Однако в течение известной части суток человек должен восстанавливать свои силы, отдыхать, спать, питаться. Этим даны чисто *физические границы* рабочего дня. Помимо того, рабочий день имеет и *моральные границы,* так как рабочему необходимо время для удовлетворения своих культурных и общественных потребностей.

Капитал, проявляя ненасытную жадность к прибавочному труду, не хочет считаться не только с моральными, но и с чисто физическими границами рабочего дня. По выражению Маркса, капитал беспощаден по отношению к жизни и здоровью рабочего. Хищническая эксплуатация рабочей силы сокращает продолжительность жизни пролетария, ведёт к чрезвычайному повышению смертности среди рабочего населения.

В период возникновения капитализма государственная власть издавала в интересах буржуазии специальные законы, чтобы заставить наёмных рабочих трудиться возможно большее количество часов. Тогда техника оставалась на низком уровне, массы крестьян и ремесленников могли работать самостоятельно, и вследствие этого капитал не имел в своём распоряжении избытка рабочих. Положение изменилось с распространением машинного производства и ростом пролетаризации населения. В распоряжении капитала оказалось достаточно рабочих, которые под угрозой голодной смерти вынуждены были идти в кабалу к капиталистам. Надобность в государственных законах, удлиняющих рабочий день, отпала. Капитал получил возможность путём экономического принуждения удлинять рабочее время до крайних пределов. В этих условиях рабочий класс начал упорную борьбу за сокращение рабочего дня. Эта борьба раньше всего развернулась в Англии.

В результате длительной борьбы английские рабочие добились издания в 1833 г. фабричного закона, который ограничил труд детей до 13 лет 8 часами и труд подростков от 13 до 18 лет — 12 часами. В 1844 г. был издан первый закон об ограничении женского труда 12 часами. В большинстве случаев детский и женский труд применялся наряду с трудом мужчин. Поэтому на предприятиях, охваченных фабричным законодательством, стал распространяться 12-часовой рабочий день для всех рабочих. Законом 1847 г. труд подростков и женщин был ограничен 10 часами. Ограничения эти коснулись, однако, далеко не всех отраслей наёмного труда. Законом 1901 г. рабочий день взрослых рабочих был ограничен 12 часами.

По мере того как росло сопротивление рабочих, законы об ограничении рабочего дня стали появляться и в других капиталистических странах. После издания каждого такого закона рабочим приходилось вести неослабную борьбу за проведение его в жизнь.

Особенно упорная борьба за законодательное ограничение рабочего времени развернулась после того, как рабочий класс выдвинул в качестве своего боевого призыва требование *восьмичасового рабочего дня.* Это требование было провозглашено в 1866 г. Рабочим конгрессом в Америке и конгрессом I Интерна-

ционала по предложению Маркса. Борьба за восьмичасовой рабочий день стала неотъемлемой частью не только экономической, но и политической борьбы пролетариата.

В царской России первые фабричные законы появились в конце XIX века. После известных стачек петербургского пролетариата закон 1897 г. ограничил рабочий день $11^1/_2$ часами. Этот закон был, по словам Ленина, вынужденной уступкой, отвоёванной русскими рабочими у царского правительства.

Накануне первой мировой войны в большинстве капиталистически развитых стран преобладал 10—12-часовой рабочий день. В 1919 г. под влиянием страха буржуазии перед ростом революционного движения представители ряда капиталистических стран заключили в Вашингтоне соглашение о введении 8-часового рабочего дня в международном масштабе, но затем все крупные капиталистические государства отказались утвердить это соглашение. В капиталистических странах наряду с изнуряющей интенсивностью труда существует длинный рабочий день, особенно в промышленности, производящей вооружение. В Японии накануне второй мировой войны закон установил для рабочих старше 16 лет 12-часовой рабочий день, а фактически в ряде производств рабочий день достигал 15—16 часов. Непомерно длинный рабочий день является уделом пролетариата в колониальных и зависимых странах.

**Избыточная прибавочная стоимость.** Разновидностью относительной прибавочной стоимости является избыточная прибавочная стоимость. Она получается в тех случаях, когда отдельные капиталисты вводят у себя машины и методы производства, более совершенные по сравнению с теми, которые применяются на большинстве предприятий той же отрасли. Таким путём отдельный капиталист добивается на своём предприятии более высокой производительности труда по сравнению со средним уровнем, существующим в данной отрасли производства. Вследствие этого индивидуальная стоимость товара, производимого на предприятии данного капиталиста, оказывается ниже общественной стоимости этого товара. Поскольку же цена товара определяется его общественной стоимостью, капиталист получает более высокую норму прибавочной стоимости по сравнению с обычной нормой.

Возьмём следующий пример. Предположим, что на табачной фабрике рабочий производит тысячу папирос в час и работает 12 часов, из которых в течение 6 часов он создаёт стоимость, равную стоимости своей рабочей силы. Если на фабрике вводится машина, повышающая производительность труда вдвое, то рабочий, трудясь попрежнему 12 часов, вырабатывает уже не 12 тысяч, а 24 тысячи папирос. Заработную плату рабочего возмещает часть вновь созданной стоимости, воплощённая (за вычетом стоимости перенесённой части постоянного капитала) в 6 тысячах папирос, то есть в продукте 3 часов. На долю фабриканта остаётся другая часть вновь созданной стоимости, воплощённая (за вычетом стоимости перенесённой части постоянного капитала) в 18 тысячах папирос, то есть в продукте 9 часов.

Таким образом, происходит сокращение необходимого рабочего времени и соответствующее удлинение прибавочного рабочего времени. Рабочий возме-

щает стоимость своей рабочей силы уже не в течение 6 часов, а в течение 3 часов; его прибавочный труд возрос с 6 часов до 9 часов. Норма прибавочной стоимости возросла в 3 раза.

*Избыточная прибавочная стоимость* есть излишек прибавочной стоимости сверх обычной нормы, получаемый отдельными капиталистами, которые с помощью более совершенных машин или методов производства добиваются на своих предприятиях более высокой производительности труда по сравнению с производительностью труда на большинстве предприятий той же отрасли.

Получение избыточной прибавочной стоимости представляет собой на каждом отдельном предприятии лишь временное явление. Раньше или позже большинство предпринимателей той же отрасли вводит у себя новые машины, а кто не обладает достаточным для этого капиталом, тот разоряется в ходе конкуренции. В результате этого время, общественно необходимое для производства данного товара, уменьшается, стоимость товара понижается, и капиталист, который раньше других применил технические усовершенствования, перестаёт получать избыточную прибавочную стоимость. Однако, исчезая на одном предприятии, избыточная прибавочная стоимость появляется на другом, где вводятся новые, ещё более совершенные машины.

Каждый капиталист стремится лишь к собственному обогащению. Но конечным результатом разрозненных действий отдельных предпринимателей является рост техники, развитие производительных сил капиталистического общества. В то же время погоня за прибавочной стоимостью побуждает каждого капиталиста охранять свои технические достижения от конкурентов, порождает коммерческую тайну и технологические секреты. Так обнаруживается, что капитализм ставит развитию производительных сил определённые рамки.

Развитие производительных сил при капитализме происходит в противоречивой форме. Капиталисты применяют новые машины лишь тогда, когда это приводит к увеличению прибавочной стоимости. Введение новых машин служит основой для всемерного повышения степени эксплуатации пролетариата, удлинения рабочего дня и роста интенсивности труда; прогресс техники осуществляется ценой неисчислимых жертв и лишений многих поколений рабочего класса. Таким образом, капитализм самым хищническим образом обращается с главной производительной силой общества — с рабочим классом, трудящимися массами.

**Классовая структура капиталистического общества. Буржуазное государство.** Для докапиталистических способов производства было характерно расчленение общества на различные классы и сословия, создававшее сложную иерархическую структуру общества. Буржуазная эпоха упростила классовые противоречия и заменила разнообразные формы наследственных привилегий и личной зависимости безличной властью денег, неограниченным деспотизмом капитала. При капиталистическом способе производства общество

всё более раскалывается на два больших враждебных лагеря, на два противоположных класса — буржуазию и пролетариат.

*Буржуазия* есть класс, который владеет средствами производства и использует их для эксплуатации наёмного труда.

*Пролетариат* есть класс наёмных рабочих, лишённых средств производства и вследствие этого вынужденных продавать свою рабочую силу капиталистам. На основе машинного производства капитал полностью подчинил себе наёмный труд. Для класса наёмных рабочих пролетарское состояние стало пожизненным уделом. В силу своего экономического положения пролетариат является наиболее революционным классом.

Буржуазия и пролетариат являются основными классами капиталистического общества. Пока существует капиталистический способ производства, эти два класса неразрывно связаны между собой: буржуазия не может существовать и обогащаться, не эксплуатируя наёмных рабочих; пролетарии не могут жить, не нанимаясь к капиталистам. В то же время буржуазия и пролетариат — антагонистические классы, интересы которых противоположны и непримиримо враждебны. Господствующим классом капиталистического общества является буржуазия. Развитие капитализма ведёт к углублению пропасти между эксплуататорским меньшинством и эксплуатируемыми массами. Классовая борьба между пролетариатом и буржуазией представляет собой движущую силу капиталистического общества.

Во всех буржуазных странах значительную часть населения составляет крестьянство.

*Крестьянство* есть класс мелких производителей, которые ведут своё хозяйство на базе частной собственности на средства производства с помощью отсталой техники и ручного труда. Основная масса крестьянства нещадно эксплуатируется помещиками, кулаками, купцами и ростовщиками и разоряется. В процессе расслоения крестьянство непрерывно выделяет из себя, с одной стороны, массы пролетариев и, с другой — кулаков, капиталистов.

Капиталистическое государство, пришедшее на смену государству феодально-крепостнической эпохи в результате буржуазной революции, по своей классовой сути является в руках капиталистов орудием подчинения и угнетения рабочего класса и крестьянства. Буржуазное государство охраняет капиталистическую частную собственность на средства производства, обеспечивает эксплуатацию трудящихся и подавляет их борьбу против капиталистического строя.

Поскольку интересы класса капиталистов резко противоположны интересам подавляющего большинства населения, буржуазия вынуждена всячески скрывать классовый характер своего государства. Буржуазия пытается представить это государство в виде якобы надклассового, общенародного, в виде государства «чистой демократии». Но на деле буржуазная «свобода» является свободой капитала эксплуатировать чужой труд; буржуазное «ра-

венство» представляет собой обман, прикрывающий фактическое неравенство между эксплуататором и эксплуатируемым, между сытым и голодным, между собственниками средств производства и массой пролетариев, владеющих только своей рабочей силой.

Буржуазное государство подавляет народные массы при помощи своего административного аппарата, полиции, армии, судов, тюрем, концентрационных лагерей и других средств насилия. Необходимым дополнением к этим средствам насилия являются средства идеологического воздействия, с помощью которых буржуазия сохраняет своё господство. Сюда относятся буржуазная пресса, радио, кино, буржуазная наука и искусство, церковь.

Буржуазное государство есть исполнительный комитет класса капиталистов. Буржуазные конституции имеют целью закрепить общественные порядки, угодные и выгодные имущим классам. Основу капиталистического строя — частную собственность на средства производства — буржуазное государство объявляет священной и неприкосновенной.

Формы буржуазных государств весьма разнообразны, но суть их одна: все эти государства являются *диктатурой буржуазии*, стремящейся всеми средствами сохранить и укрепить строй эксплуатации наёмного труда капиталом.

По мере роста крупного капиталистического производства увеличивается численность пролетариата, который всё более осознаёт свои классовые интересы, развивается политически и организуется для борьбы против буржуазии.

Пролетариат является таким трудящимся классом, который связан с передовой формой хозяйства — с крупным производством. «Только пролетариат,— в силу экономической роли его в крупном производстве,— способен быть вождем *всех* трудящихся и эксплуатируемых масс» [1]. Промышленный пролетариат, являющийся самым революционным, самым передовым классом капиталистического общества, способен собрать вокруг себя трудящиеся массы крестьянства, все эксплуатируемые слои населения и повести их на штурм капитализма.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. При капиталистическом строе основой производственных отношений является капиталистическая собственность на средства производства, используемая для эксплуатации наёмных рабочих. Капитализм есть товарное производство на высшей ступени его развития, когда и рабочая сила становится товаром. Будучи товаром, рабочая сила при капитализме имеет стоимость и потребительную стоимость. Стоимость товара рабочая сила определяется стоимостью средств существования, необходимых для содержания рабочего и*

---

[1] *В. И. Ленин,* Государство и революция, Сочинения, т. 25, стр. 376.

*его семьи. Потребительная стоимость товара рабочая сила заключается в его свойстве быть источником стоимости и прибавочной стоимости.*

*2. Прибавочная стоимость есть стоимость, создаваемая трудом рабочего сверх стоимости его рабочей силы и безвозмездно присваиваемая капиталистом. Закон прибавочной стоимости является основным экономическим законом капитализма.*

*3. Капитал есть стоимость, приносящая — путём эксплуатации наёмных рабочих — прибавочную стоимость. Капитал воплощает в себе общественное отношение между классом капиталистов и рабочим классом. В процессе производства прибавочной стоимости различные части капитала играют неодинаковую роль. Постоянный капитал представляет собой ту часть капитала, которая расходуется на средства производства; эта часть капитала не создаёт новой стоимости, не изменяет своей величины. Переменный капитал представляет собой ту часть капитала, которая расходуется на покупку рабочей силы; эта часть капитала возрастает в результате присвоения капиталистом прибавочной стоимости, созданной трудом рабочего.*

*4. Норма прибавочной стоимости есть отношение прибавочной стоимости к переменному капиталу. Она выражает степень эксплуатации рабочего капиталистом. Капиталисты повышают норму прибавочной стоимости двумя способами — посредством производства абсолютной прибавочной стоимости и посредством производства относительной прибавочной стоимости. Абсолютная прибавочная стоимость есть прибавочная стоимость, создаваемая путём удлинения рабочего дня или повышения интенсивности труда. Относительная прибавочная стоимость есть прибавочная стоимость, создаваемая путём сокращения необходимого рабочего времени и соответствующего увеличения прибавочного рабочего времени.*

*5. Классовые интересы буржуазии и пролетариата непримиримы. Противоречие между буржуазией и пролетариатом составляет главное классовое противоречие капиталистического общества. Органом охраны капиталистического строя и подавления трудящегося и эксплуатируемого большинства общества является буржуазное государство, представляющее собой диктатуру буржуазии.*

---

# ГЛАВА VIII

## ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА

**Цена рабочей силы. Сущность заработной платы.** При капиталистическом способе производства рабочая сила, подобно всякому другому товару, имеет стоимость. Стоимость рабочей силы, выраженная в деньгах, есть *цена рабочей силы.*

Цена рабочей силы отличается от цены других товаров. Когда товаропроизводитель продаёт на рынке, допустим, холст, полученная за него сумма денег представляется не чем иным, как ценой проданного товара. Когда пролетарий продаёт капиталисту свою рабочую силу и получает определённую сумму денег в виде заработной платы, то эта сумма денег представляется не ценой товара рабочая сила, а *ценой труда.*

Происходит это в силу следующих причин. Во-первых, капиталист уплачивает рабочему его заработную плату уже после того, как рабочий затратил свой труд. Во-вторых, заработная плата устанавливается либо в соответствии с количеством проработанного времени (часов, дней, недель), либо в соответствии с количеством произведённого продукта. Возьмём прежний пример. Положим, рабочий трудится 12 часов в день. В течение 6 часов он производит стоимость в 6 долларов, равную стоимости его рабочей силы. В остальные 6 часов он производит стоимость в 6 долларов, которая в качестве прибавочной стоимости присваивается капиталистом. Так как предприниматель нанял пролетария на полный рабочий день, он за все 12 часов труда уплачивает ему 6 долларов. Так порождается обманчивая видимость, будто заработная плата есть цена труда, будто 6 долларов есть полная оплата всего 12-часового рабочего дня. На деле же 6 долларов представляют собой лишь дневную стоимость рабочей силы, между тем как трудом пролетария создана стоимость, равная 12 долларам. Если же на предприятии установлена оплата по количеству произведённого продукта, то возникает видимость, будто рабочему оплачивается труд, затраченный на каждую единицу изготовленного им товара, то есть опять-таки, будто весь затраченный рабочим труд оплачен полностью.

Эта обманчивая видимость не является случайным заблуждением людей. Она порождается самими условиями капиталистического производства, при которых эксплуатация скрыта, затушёвана, а отношения предпринимателя и наёмного рабочего представляются в искажённом виде, как отношения равных товаровладельцев.

В действительности заработная плата наёмного рабочего не является стоимостью или ценой его труда. Если допустить, что труд представляет собой товар и имеет стоимость, то величина этой стоимости должна чем-то измеряться. Очевидно, величина

«стоимости труда», как и всякого товара, должна измеряться количеством заключающегося в ней труда. При таком допущении получается порочный круг: труд измеряется трудом.

Далее, если бы капиталист оплачивал рабочему «стоимость труда», то есть оплачивал труд полностью, тогда не было бы источника обогащения капиталиста, иначе говоря, не мог бы существовать капиталистический способ производства.

Труд является создателем стоимости товаров, но сам труд не является товаром и не имеет стоимости. То, что в обыденной жизни именуется «стоимостью труда», есть в действительности стоимость рабочей силы.

Капиталист покупает на рынке не труд, а особый товар — рабочую силу. Потребление рабочей силы, то есть расходование мускульной, нервной, мозговой энергии рабочего, есть процесс труда. Заработная плата является оплатой лишь *части* рабочего дня. Стоимость рабочей силы всегда меньше, чем вновь созданная трудом рабочего стоимость. Но поскольку заработная плата по форме выступает как оплата труда, создаётся представление, будто весь рабочий день оплачен полностью. Поэтому Маркс называет заработную плату в буржуазном обществе *превращённой формой* стоимости или цены рабочей силы. «Заработная плата является не тем, чем она *кажется*, не *стоимостью* — или *ценой* — *труда*, а лишь замаскированной формой *стоимости* — или *цены* — *рабочей силы*»[1].

*Заработная плата* есть денежное выражение стоимости рабочей силы, её цена, выступающая как цена труда.

При рабстве между рабовладельцем и рабом не совершается сделки купли-продажи рабочей силы. Раб есть собственность рабовладельца. Поэтому кажется, что весь труд раба отдаётся даром, что даже та часть труда, которая возмещает расходы по содержанию раба, является трудом неоплаченным, трудом на рабовладельца. В феодальном обществе необходимый труд крестьянина в своём хозяйстве и прибавочный труд в хозяйстве помещика отчётливо разграничены во времени и пространстве. При капиталистическом строе даже неоплаченный труд наёмного рабочего представляется оплаченным трудом.

Заработная плата скрывает всякие следы разделения рабочего дня на необходимое и прибавочное рабочее время, на оплаченный и неоплаченный труд и таким образом маскирует отношение капиталистической эксплуатации.

**Основные формы заработной платы.** Основными формами заработной платы являются: 1) повременная и 2) поштучная (сдельная).

*Повременная заработная плата* есть такая форма заработной платы, при которой величина заработка рабочего находится в зависимости от проработанного им времени — часов, дней, недель,

---

[1] *К. Маркс*, Критика Готской программы, *К. Маркс, Ф. Энгельс*, Избранные произведения, т. II, 1948, стр. 20.

месяцев. В соответствии с этим различаются: почасовая оплата, подённая, понедельная, помесячная.

При одной и той же величине повременной заработной платы фактическая оплата рабочего может быть различной, в зависимости от продолжительности рабочего дня. Мерой оплаты рабочего за затраченный им труд в единицу времени служит цена одного рабочего часа. Хотя, как указывалось, сам труд не имеет стоимости, а следовательно, и цены, для определения величины оплаты рабочего принимается условное название «цена труда». Единицей меры «цены труда» служит оплата труда за один рабочий час, или цена рабочего часа. Так, если средний рабочий день длится 12 часов, а средняя дневная стоимость рабочей силы равняется 6 долларам, то средняя цена рабочего часа (600 центов : 12) будет равна 50 центам.

Повременная оплата даёт возможность капиталисту усиливать эксплуатацию рабочего путём удлинения рабочего дня, понижать цену рабочего часа, оставляя заработную плату за день, неделю, месяц неизменной. Предположим, что дневная оплата остаётся прежней — 6 долларов, но рабочий день будет увеличен с 12 до 13 часов; в таком случае цена одного рабочего часа (600 центов : 13) понизится с 50 до 46 центов. Под давлением требований рабочих капиталист иногда бывает вынужден повысить дневную (и соответственно недельную, месячную) заработную плату, но цена одного рабочего часа при этом может остаться неизменной или даже упасть. Так, если дневная заработная плата будет повышена с 6 долларов до 6 долларов 20 центов, а рабочий день увеличится с 12 до 14 часов, то цена рабочего часа в этом случае понизится (620 центов : 14) до 44 центов.

Рост интенсификации труда фактически также означает падение цены рабочего часа, так как при большей затрате энергии, что равносильно удлинению рабочего дня, оплата остаётся прежней. В результате падения цены рабочего часа пролетарий, чтобы существовать, вынужден трудиться всё более напряжённо, либо соглашаться на дальнейшее удлинение рабочего дня. Безмерная интенсификация труда, как и удлинение рабочего дня ведут к повышенному расходованию рабочей силы, к её подрыву. Чем ниже оплачивается каждый рабочий час, тем большее количество труда или тем более длинный рабочий день требуются для того, чтобы рабочему была обеспечена хотя бы самая жалкая плата. С другой стороны, удлинение рабочего времени вызывает в свою очередь понижение оплаты рабочего часа.

То обстоятельство, что с удлинением рабочего дня или с повышением интенсивности труда оплата одного часа труда снижается, капиталист использует в своих интересах. При благоприятных для сбыта товаров условиях он удлиняет рабочий день, вводит *сверхурочную работу*, то есть работу сверх установленной продолжительности рабочего дня. Если же условия рынка неблагоприятны и капиталист вынужден временно уменьшить объём производства,

он сокращает рабочий день и вводит *почасовую* оплату труда. Почасовая оплата при неполном рабочем дне или неполной рабочей неделе резко снижает заработную плату. Если в нашем примере рабочий день будет сокращён с 12 до 6 часов с сохранением прежней оплаты труда в 50 центов за час, то дневной заработок рабочего составит всего 3 доллара, то есть будет в 2 раза меньше дневной стоимости рабочей силы. Следовательно, рабочий теряет в оплате не только при чрезмерном удлинении рабочего дня, но и тогда, когда он вынужден работать неполное время.

«Капиталист может теперь выколотить из рабочего определенное количество прибавочного труда, не доводя рабочего времени до уровня, необходимого для поддержания существования рабочего. Он может уничтожить всякую регулярность труда и, руководствуясь исключительно своим удобством, прихотью и минутным интересом, сменять периоды чудовищного чрезмерного труда периодами относительной или даже полной безработицы»[1].

При повременной заработной плате величина заработка рабочего не находится в прямой зависимости от степени интенсивности его труда: с повышением интенсивности труда повременная заработная плата не повышается, а цена рабочего часа фактически падает. В целях усиления эксплуатации капиталист содержит специальных надсмотрщиков, которые обеспечивают соблюдение рабочими капиталистической дисциплины труда и дальнейшую его интенсификацию.

Повременная заработная плата была распространена на ранних ступенях развития капитализма, когда предприниматель, не встречая ещё сколько-нибудь организованного сопротивления рабочих, мог добиваться увеличения прибавочной стоимости путём удлинения рабочего дня. Однако повременная заработная плата сохраняется и на высшей стадии капитализма. В ряде случаев она представляет для капиталиста немалые удобства: путём ускорения движения машин капиталист заставляет рабочих трудиться всё более интенсивно, без повышения заработной платы.

*Поштучная (сдельная) заработная плата* есть такая форма заработной платы, при которой величина заработка рабочего находится в зависимости от количества выработанных им в единицу времени изделий, отдельных деталей, или от количества выполненных операций. При повременной оплате затраченный рабочим труд измеряется своей продолжительностью, при поштучной оплате — количеством произведённых изделий (или выполненных операций), каждое из которых оплачивается по определённым *расценкам*.

Устанавливая расценки, капиталист принимает в расчёт, во-первых, дневную повременную заработную плату рабочего и, во-вторых, количество изделий или деталей, которое вырабатывает рабочий в течение дня, причём обычно за норму берётся наивыс-

---

[1] *К. Маркс*, Капитал, т. I, 1953, стр. 548.

шая выработка рабочего. Если средняя дневная заработная плата в данной отрасли производства при повременной оплате составляет 6 долларов, а количество изделий определённого рода, вырабатываемых рабочим,— 60 штук, то поштучная расценка за изделие или деталь составит 10 центов. Поштучная расценка устанавливается капиталистом с таким расчётом, чтобы часовой (дневной, недельный) заработок рабочего был не выше, чем при повременной заработной плате. Таким образом, сдельная оплата в своей основе является видоизменённой формой повременной оплаты.

Сдельная оплата ещё в большей мере, чем повременная, порождает обманчивую видимость, будто рабочий продаёт капиталисту не рабочую силу, а труд и получает полную оплату труда в соответствии с количеством выработанной продукции.

Капиталистическая сдельщина ведёт к постоянному усилению интенсивности труда. Вместе с тем она облегчает предпринимателю надзор за рабочими. Степень напряжённости труда контролируется здесь количеством и качеством продукта, который работник должен изготовить, чтобы приобрести необходимые средства существования. Рабочий вынужден увеличивать поштучную выработку, трудиться всё интенсивнее. Но как только более или менее значительная часть рабочих достигает нового, повышенного уровня интенсивности труда, капиталист снижает поштучные расценки. Если в нашем примере поштучная расценка снижается, скажем, в 2 раза, рабочий для сохранения прежнего заработка вынужден трудиться за двоих, то есть вынужден увеличить рабочее время либо ещё более повысить напряжённость труда, чтобы в течение дня произвести не 60, а 120 деталей. «Рабочий пытается отстоять общую сумму своей заработной платы тем, что больше трудится: работает большее число часов или изготовляет больше в течение одного часа... Результат таков: *чем больше он работает, тем меньшую плату он получает»*[1]. В этом состоит важнейшая особенность сдельной заработной платы при капитализме.

Повременная и поштучная формы заработной платы нередко применяются одновременно на одних и тех же предприятиях. При капитализме обе эти формы заработной платы являются лишь различными способами усиления эксплуатации рабочего класса.

Капиталистическая сдельщина лежит в основе потогонных систем заработной платы, применяемых в буржуазных странах.

**Потогонные системы заработной платы.** Важнейшей чертой капиталистической сдельщины является безмерная интенсификация труда, выматывающая все силы работника. При этом заработная плата не возмещает повышенного расходования рабочей силы. За пределами определённой продолжительности труда и его

[1] *К. Маркс,* Наемный труд и капитал, *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. I, 1948, стр. 76.

интенсивности никакое дополнительное возмещение не может предотвратить прямое разрушение рабочей силы.

В результате применения на капиталистических предприятиях изнуряющих методов организации труда обычно к концу рабочего дня сказывается перенапряжение мускульных и нервных сил рабочего, что ведёт к падению производительности труда. В погоне за увеличением прибавочной стоимости капиталист прибегает к различным *потогонным системам заработной платы*, чтобы добиться высокой интенсивности труда в течение всего рабочего дня. Этим же целям при капитализме служит так называемая «научная организация труда». Распространёнными формами такой организации труда с применением предельно изнуряющих работника систем заработной платы являются *тэйлоризм* и *фордизм*, в основу которых положен принцип максимального повышения интенсивности труда.

Сущность тэйлоризма (система, получившая наименование по имени её автора — американского инженера Ф. Тэйлора) состоит в следующем. На предприятии отбираются наиболее сильные и ловкие рабочие. Их заставляют работать с максимальным напряжением. Выполнение каждой отдельной операции фиксируется в секундах и долях секунды. На основе данных хронометража устанавливаются производственный режим и нормы времени для всей массы рабочих. При перевыполнении нормы — «урока» — рабочий получает небольшую надбавку к дневной заработной плате — премию; если норма не выполнена, рабочий оплачивается по сильно сниженным расценкам. Капиталистическая организация труда по системе Тэйлора выматывает все силы рабочего, превращает его в автомат, механически выполняющий одни и те же движения.

В. И. Ленин приводит конкретный пример (работа по нагрузке чугуна на тележку), когда с введением системы Тэйлора только на выполнении одной операции капиталист смог сократить количество рабочих с 500 до 140 человек, то есть в 3,6 раза; за счёт чудовищного усиления интенсивности труда дневная норма рабочего по нагрузке увеличилась с 16 до 59 тонн, то есть в 3,7 раза; при выполнении рабочим в течение 1 дня работы, которую он раньше выполнял в 3—4 дня, его дневной заработок номинально увеличился (и то лишь на первое время) всего на 63%. Иными словами, с введением такой системы оплаты дневной заработок рабочего фактически, в сравнении с затратами труда, уменьшился в 2,3 раза. «В результате,— писал Ленин,— за те же 9—10 часов работы выжимают из рабочего втрое больше труда, выматывают безжалостно все его силы, высасывают с утроенной скоростью каждую каплю нервной и мускульной энергии наемного раба. Умрет раньше? — Много других за воротами!..» [1]

Такую организацию труда и оплаты работника Ленин называл «научной» системой выжимания пота».

Система организации труда и заработной платы, введённая американским «автомобильным королём» Г. Фордом и многими другими капиталистами (система фордизма), преследует ту же цель — выжать из работника наибольшее количество прибавочной стоимости на основе максимального повышения интенсивности труда. Достигается это путём всё большего ускорения темпов работы конвейеров и внедрения потогонных систем заработной платы. Односложность трудовых операций работника на фордовских конвейерах позволяет широко применять труд неквалифицированных рабочих и устанавливать им

---

[1] *В. И. Ленин*, «Научная» система выжимания пота, Сочинения, т. 18, стр. 556.

низкие ставки. Огромная интенсификация труда не сопровождается увеличением заработной платы или сокращением рабочего дня. В результате рабочий быстро изнашивается, превращается в инвалида, его увольняют с предприятия за негодностью, и он попадает в ряды безработных.

Усиление эксплуатации рабочих достигается также другими системами организации труда и заработной платы, являющимися разновидностями тэйлоризма и фордизма. К их числу относится, например, *система Ганта* (США). В отличие от сдельной системы Тэйлора система Ганта является повременно-премиальной. Рабочему задаётся определённый «урок» и устанавливается очень низкая гарантированная оплата за единицу проработанного времени независимо от выработки нормы. При выполнении «урока» рабочему выплачивается небольшая надбавка к гарантированному минимуму — «премия». В основу *системы Хелси* (США) положен принцип премиальной оплаты за «сбережённое» время в дополнение к «средней плате» за час труда. По этой системе, например, при удвоении интенсивности труда за каждый час «сбережённого» времени выплачивается «премия» в размере примерно $^1/_3$ почасовой оплаты. В силу этого, чем интенсивнее труд, тем в большей степени понижается заработная плата рабочего по сравнению с затраченным им трудом. На тех же принципах основана *система Роуэна* (Англия).

Одним из способов увеличения прибавочной стоимости, построенным на обмане рабочих, является так называемое *«участие рабочих в прибылях»*. Под предлогом заинтересованности рабочего в увеличении прибыльности предприятия капиталист снижает основной заработок работников и за этот счёт образует фонд «распределения прибылей между рабочими». Затем в конце года под видом «прибыли» рабочему выдаётся фактически часть заработной платы, предварительно удержанная из его заработка. В конечном итоге рабочий, «участвующий в прибылях», получает на деле меньше обычной заработной платы. В тех же целях практикуется размещение среди рабочих акций данного предприятия.

Ухищрения капиталистов при всех системах оплаты направлены к тому, чтобы выжать из рабочего возможно больше прибавочной стоимости. Предприниматели используют всякие средства, чтобы отравить сознание рабочих мнимой их заинтересованностью в усилении интенсивности труда, в уменьшении расходов по заработной плате на единицу продукции, в повышении прибыльности предприятия. Таким путём капиталисты стремятся ослабить сопротивление пролетариата наступлению капитала, добиться отказа рабочих от вступления в профсоюзы, от участия в стачках, добиться раскола рабочего движения.

При всём многообразии форм капиталистической сдельщины сущность её остаётся неизменной: с повышением интенсивности труда, его производительности заработная плата рабочего фактически снижается, доходы капиталиста возрастают.

**Номинальная и реальная заработная плата.** На первых ступенях развития капитализма широкое распространение имела оплата работников наёмного труда *натурой:* рабочий получал кров, скудное питание и немного денег.

Оплата натурой в известной мере сохраняется и в машинный период капитализма. Она практиковалась, например, в добывающей и текстильной промышленности дореволюционной России. Оплата натурой имеет распространение в капиталистическом сельском хозяйстве при использовании труда батраков, в некоторых отраслях промышленности капиталистических стран, в колониальных и зависимых странах. Формы оплаты работника натурой различны.

Капиталисты ставят рабочих в такое положение, когда они вынуждены брать в долг продукты в фабричной лавке, пользоваться жильём при руднике или на плантации на тяжёлых для рабочих условиях, установленных предпринимателем, и т. д. При оплате натурой капиталист эксплуатирует наёмного рабочего не только как продавца рабочей силы, но и как потребителя.

Для развитого капиталистического способа производства характерна *денежная* заработная плата.

Следует различать номинальную и реальную заработную плату.

*Номинальная заработная плата* есть заработная плата, выраженная в деньгах; это сумма денег, которую получает рабочий за проданную капиталисту рабочую силу.

Номинальная заработная плата сама по себе не даёт представления о фактическом уровне оплаты рабочего. Например, номинальная заработная плата может остаться без изменения, но если в то же время цены на предметы потребления и налоги возрастут, фактическая заработная плата рабочего понизится. Номинальная заработная плата может даже возрасти, но если дороговизна жизни за тот же период времени повысится в большей степени, чем возросла номинальная заработная плата, то фактическая заработная плата снизится.

*Реальная заработная плата* есть заработная плата, выраженная в средствах существования рабочего; она показывает, сколько и каких предметов потребления и услуг может купить рабочий на свою денежную заработную плату. Чтобы определить реальную заработную плату рабочего, необходимо учитывать величину номинальной заработной платы, уровень цен на предметы потребления, высоту квартирной платы, тяжесть налогов, уплачиваемых рабочим, продолжительность рабочего дня, степень интенсивности труда, наличие неоплачиваемых дней при сокращённой рабочей неделе, количество безработных и полубезработных, которые содержатся за счёт рабочего класса.

Заработная плата при капитализме ввиду её низкого уровня, систематического удорожания стоимости жизни и роста безработицы не обеспечивает большинству рабочих даже прожиточного минимума.

Удорожание стоимости жизни и связанное с этим падение уровня реальной заработной платы обусловливаются прежде всего систематическим *ростом цен* на предметы массового потребления. Так, во Франции вследствие инфляции розничные цены на продовольственные товары в 1938 г. более чем в 7 раз превышали уровень цен 1914 г.

Значительную часть заработной платы рабочего поглощает *квартирная плата.* В Германии с 1900 по 1930 г. квартирная плата возросла в среднем на 69%. По данным Международного бюро статистики труда, в 30-х годах XX века рабочие расходовали на квартирную плату, отопление и освещение в Соединённых Штатах Америки 25%, в Англии — 20, в Канаде — 27% бюджета

семьи. В царской России расходы на жилище у рабочих доходили до одной трети заработка.

Крупным вычетом из заработной платы являются *налоги* на трудящихся. В главных капиталистических странах в послевоенные годы прямые и косвенные налоги поглощают не менее $^1/_3$ заработной платы рабочей семьи.

В капиталистическом обществе заработная плата не является устойчивым и надёжным источником существования рабочего и его семьи. Цена рабочей силы, как и всякого другого товара, подвержена постоянным колебаниям стихии рынка. Периоды занятости рабочего в производстве сменяются периодами его полной или частичной безработицы, когда рабочий либо вовсе лишается заработной платы, либо уровень её резко снижается.

При определении среднего уровня заработной платы буржуазная статистика сознательно искажает действительность. она относит к заработной плате доходы руководящей верхушки промышленной и финансовой бюрократии (управляющих предприятиями, директоров банков и т. д.), включает в подсчёты заработную плату лишь квалифицированных рабочих и исключает из подсчётов заработную плату многочисленного слоя низкооплачиваемых неквалифицированных рабочих, сельскохозяйственного пролетариата, игнорирует наличие огромной армии безработных и полубезработных, рост цен на предметы широкого потребления и рост налогов, прибегает к другим методам фальсификации, чтобы приукрасить фактическое положение рабочего класса при капитализме.

В 1938 г. буржуазные экономисты США, применяя крайне скудные нормы, исчислили для США прожиточный минимум рабочей семьи, состоящей из 4 человек, в размере 2 177 долларов в год. Между тем в 1938 г. средняя годовая заработная плата на одного промышленного рабочего в США составляла 1 176 долларов, то есть немногим более половины этого заниженного прожиточного минимума, а с учётом наличия безработных — 740 долларов, то есть лишь одну треть этого прожиточного минимума. В 1937 г. весьма ограниченный прожиточный минимум средней рабочей семьи в Англии был определён буржуазными экономистами в размере 55 шиллингов в неделю. По официальным данным, 80% рабочих угольной промышленности, 75% рабочих добывающей промышленности (без угольной промышленности), 57% рабочих коммунальных предприятий Англии зарабатывали меньше этого прожиточного минимума.

**Падение реальной заработной платы при капитализме.** На основе анализа капиталистического способа производства Маркс установил следующую основную закономерность в отношении заработной платы. «Общая тенденция капиталистического производства ведет не к повышению среднего уровня заработной платы, а к понижению его» [1].

Как уже говорилось, реальная заработная плата рабочей семьи, а следовательно всей массы рабочих, снижается в результате роста дороговизны на предметы потребления, усиления налогового бремени, повышения квартирной платы. Вместе с тем общий уровень реальной заработной платы рабочего класса в целом снижается под воздействием капиталистического рынка труда.

---

[1] *К. Маркс,* Заработная плата, цена и прибыль. *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. 1, 1948, стр. 406.

Заработная плата как цена рабочей силы, подобно цене всякого товара, определяется законом стоимости. Цены товаров в капиталистическом хозяйстве колеблются вокруг стоимости вверх и вниз под влиянием спроса и предложения. Но в отличие от цен других товаров цена рабочей силы, как правило, *отклоняется вниз* от её стоимости. Такое отклонение заработной платы вниз от её стоимости и связанное с этим падение реальной заработной платы обусловливается прежде всего наличием *безработицы*. Капиталист стремится купить рабочую силу как можно дешевле. При безработице предложение рабочей силы превышает спрос на неё. Товар рабочая сила отличается от других товаров тем, что пролетарий не может отложить его продажу. Чтобы не умереть с голоду, он вынужден продавать свою рабочую силу на тех условиях, которые предлагает ему капиталист. Наличие безработицы усиливает конкуренцию между рабочими. Пользуясь этим, капиталист платит рабочему заработную плату ниже стоимости рабочей силы. Таким образом, нищенское положение безработных, которые входят в состав рабочего класса, влияет на материальное положение рабочих, занятых в производстве, снижает уровень их заработной платы.

Далее, применение машинной техники открывает капиталистам широкие возможности замены в производстве мужского труда *женским* и *детским* трудом. Стоимость рабочей силы определяется стоимостью средств существования, необходимых для рабочего и его семьи. Поэтому, когда в производство вовлекаются жена и дети рабочего, заработная плата снижается, теперь вся семья получает примерно столько же, сколько раньше получал только глава семьи. Тем самым ещё больше усиливается эксплуатация рабочего класса в целом. В капиталистических странах женщины-работницы при выполнении одинаковой с мужчинами работы получают значительно более низкую заработную плату.

Капитал выжимает прибавочную стоимость путём безудержной эксплуатации детского труда. Заработная плата детей и подростков во всех капиталистических и колониальных странах в несколько раз ниже заработной платы взрослых рабочих.

Средняя заработная плата женщины-работницы в США, Англии, Италии на 50%, во Франции — на 40—50, в Японии, Индии, Индо-Китае — на 50—75% ниже, чем средняя заработная плата рабочего-мужчины.

В Соединённых Штатах Америки среди лиц наёмного труда, по преуменьшенным данным, свыше 3,3 миллиона человек составляют дети и подростки. Специальным обследованием Федерального департамента труда условий детского труда по 28 штатам было установлено, что 66% обследованных детей и подростков имеют возраст до 13 лет и 34% — от 13 до 15 лет. На крахмальных предприятиях, на консервных и мясных заводах, в прачечных и на предприятиях по чистке платья дети работают по 12—13 часов в день.

В Японии распространена продажа детей для работы на фабриках. Детский труд широко применялся в царской России. Немалую часть рабочих на текстильных и некоторых других предприятиях России составляли дети в возрасте 8—10 лет.

Эксплуатация капиталом детского труда принимает особенно жестокие формы в колониальных и зависимых странах. На текстильных, табачных фабриках Турции дети от 7 до 14 лет работают наравне со взрослыми полный рабочий день. В хлопчатобумажной промышленности Индии дети составляют 20—25% всех рабочих.

Низкая заработная плата женщин-работниц и эксплуатация детского труда влекут за собой огромный рост заболеваний, детской смертности, пагубно отражаются на воспитании и образовании подрастающего поколения.

Падение реальной заработной платы рабочих обусловлено также тем, что с развитием капитализма ухудшается положение значительной части *квалифицированных рабочих*. Как уже говорилось, в стоимость рабочей силы входят затраты на обучение работника. Квалифицированный работник в единицу времени создаёт больше стоимости, в том числе прибавочной стоимости, чем необученный работник. Капиталист вынужден оплачивать квалифицированный труд выше, чем труд чернорабочих. Но с развитием капитализма, с ростом индустриальной техники, с одной стороны, предъявляется спрос на высококвалифицированных рабочих, способных управлять сложными механизмами, а с другой стороны, многие трудовые операции упрощаются, труд значительной части квалифицированных рабочих становится излишним. Значительные слои обученных рабочих теряют свою квалификацию, выталкиваются из производства и оказываются вынужденными взяться за неквалифицированный труд, который оплачивается гораздо ниже.

Вместе с тем за счёт снижения заработной платы основной массы рабочих и грабежа колоний буржуазия создаёт привилегированные условия для сравнительно небольшой прослойки *рабочей аристократии*. Это всякого рода мастера, надсмотрщики, представители профсоюзной и кооперативной бюрократии. Буржуазия использует высокооплачиваемую рабочую аристократию для того, чтобы раскалывать рабочее движение и отравлять сознание основной массы пролетариев проповедями классового мира, единства интересов эксплуататоров и эксплуатируемых.

Падение реальной заработной платы рабочих обусловливается также чрезвычайно низкой оплатой *сельскохозяйственного пролетариата*. Большая армия избыточной рабочей силы в деревне оказывает постоянное давление на уровень оплаты занятых рабочих в сторону его снижения.

Так, например, на протяжении 1910—1939 гг. среднемесячная заработная плата сельскохозяйственного рабочего США колебалась в пределах 28—47% к заработной плате промышленного рабочего. Исключительно тяжёлым было положение сельскохозяйственных рабочих в царской России. При 16—17-часовом рабочем дне средняя подённая заработная плата сезонного сельскохозяйственного рабочего в России за 1901—1910 гг. составляла 69 копеек, причём на скудный заработок, полученный в период полевых работ, нужно было перебиться в остальные месяцы полной или частичной безработицы.

Распространённым способом снижения заработной платы является система *штрафов*. На капиталистическом предприятии рабочего штрафуют по всякому поводу: за «неисправную работу», за «нарушение порядка», за разговоры, за участие в демонстрации и т. д. В царской России до издания закона о штрафах (1886 г.), несколько ограничившего произвол фабрикантов, вычеты из заработной платы в виде штрафов доходили в отдельных случаях до половины месячного заработка. Штрафы служат не только средством укрепления капиталистической дисциплины труда, но и одним из источников обогащения капиталиста.

Таким образом, с развитием капиталистического способа производства происходит падение реальной заработной платы рабочего класса.

В 1924 г. реальная заработная плата германских рабочих по сравнению с уровнем 1900 г. составила 75%, а в 1935 г.— 66%. В Соединённых Штатах Америки с 1900 по 1938 г. средняя номинальная заработная плата рабочих (с учётом безработных) увеличилась на 68%; за тот же период стоимость жизни (дороговизна) возросла в 2,3 раза, в результате этого реальная заработная плата рабочих упала в 1938 г. по отношению к уровню 1900 г. до 74%. Во Франции, Италии, Японии, не говоря уже о колониальных и зависимых странах, падение реальной заработной платы в XIX—XX веках было значительно большим, чем в Соединённых Штатах Америки. В царской России в 1913 г. реальная заработная плата промышленных рабочих упала до 90% от уровня 1900 г.

В различных странах стоимость рабочей силы неодинакова. Условия, определяющие стоимость рабочей силы в каждой стране, меняются. Отсюда вытекают *национальные различия* в заработной плате. Маркс писал, что при сравнении заработных плат в различных странах необходимо принимать во внимание все моменты, определяющие изменения в величине стоимости рабочей силы: исторические условия формирования рабочего класса и сложившийся уровень его потребностей, издержки подготовки рабочего, роль женского и детского труда, производительность труда, интенсивность труда, цены на предметы потребления и т. д.

Особенно низкий уровень заработной платы наблюдается в колониальных и зависимых странах. В своей политике закабаления и систематического ограбления колониальных и зависимых стран капитал пользуется большим излишком рабочих рук в этих странах и оплачивает рабочую силу гораздо ниже её стоимости. При этом учитывается национальность рабочего. Так, например, белые и негры, выполняющие одинаковую работу, оплачиваются различно. В Южной Африке средняя заработная плата рабочего-негра в 10 раз ниже средней заработной платы рабочего-англичанина. В Соединённых Штатах Америки труд негров оплачивается в городах в 2,5 раза, а в сельском хозяйстве — почти в 3 раза ниже, чем такой же труд белых.

**Борьба рабочего класса за повышение заработной платы.** В каждой стране тот или иной уровень заработной платы

устанавливается на основе закона стоимости, в результате ожесточённой классовой борьбы между пролетариатом и буржуазией.

Отклонения заработной платы от стоимости рабочей силы имеют свои границы.

*Минимальная* граница заработной платы при капитализме определяется чисто *физическими* условиями: рабочий должен иметь такое количество средств существования, которое абсолютно необходимо для его жизни и воспроизводства рабочей силы. «Если цена рабочей силы падает до этого минимума, то она падает ниже стоимости, так как при таких условиях рабочая сила может поддерживаться и проявляться лишь в хиреющем виде» [1]. При падении заработной платы ниже этой границы происходит ускоренный процесс прямого физического разрушения рабочей силы, вымирания рабочего населения. Это находит своё выражение в сокращении среднего срока продолжительности жизни, снижении рождаемости, повышении смертности среди рабочего населения как в капиталистически развитых, так и особенно в колониальных странах.

*Максимальной* границей заработной платы при капитализме является стоимость рабочей силы. Степень приближения среднего уровня заработной платы к этой границе определяется соотношением классовых сил пролетариата и буржуазии.

В погоне за увеличением прибыли буржуазия стремится снизить заработную плату ниже границы физического минимума. Рабочий класс борется против урезок заработной платы, за её увеличение, за установление гарантированного минимума заработной платы, введение социального страхования, за сокращение рабочего дня. В этой борьбе рабочему классу противостоят класс капиталистов в целом и буржуазное государство.

Упорная борьба рабочего класса за повышение заработной платы началась вместе с возникновением промышленного капитализма. Раньше всего она развернулась в Англии, а затем и в других капиталистических и колониальных странах.

По мере формирования пролетариата как класса рабочие для успешного ведения экономической борьбы объединяются в *профессиональные союзы*. В результате этого предпринимателю противостоит уже не отдельный пролетарий, а целая организация. С развитием классовой борьбы наряду с местными и национальными профессиональными организациями создаются международные объединения профсоюзов. Профсоюзы служат *школой классовой борьбы* для широких масс рабочих.

Капиталисты со своей стороны объединяются в союзы предпринимателей. Они подкупают продажных вожаков реакционных профсоюзов, организуют штрейкбрехерство, раскалывают рабочие организации, используют для подавления рабочего движения полицию, войска, суды и тюрьмы.

---

[1] *К. Маркс*, Капитал, т. I, 1953, стр. 179.

Одним из действенных средств борьбы рабочих за повышение заработной платы, сокращение рабочего дня и улучшение условий труда при капитализме является *стачка* (забастовка). По мере обострения классовых противоречий и усиления организованности пролетарского движения в капиталистических и колониальных странах в стачечную борьбу втягиваются многие миллионы рабочих. Когда рабочие в борьбе против капитала проявляют решительность и упорство, экономические стачки вынуждают капиталистов к принятию условий бастующих.

Только в результате неослабной борьбы рабочего класса за свои жизненные интересы буржуазные государства бывают вынуждены издавать законы о минимуме заработной платы, о сокращении рабочего дня, об ограничении детского труда.

Экономическая борьба пролетариата имеет большое значение: при правильном, классово выдержанном руководстве профессиональные союзы оказывают успешное сопротивление предпринимателям. Но экономическая борьба рабочего класса не может уничтожить законов капитализма и избавить рабочих от эксплуатации и лишений.

Признавая важное значение экономической борьбы рабочего класса против буржуазии, марксизм-ленинизм учит, что эта борьба направляется лишь против последствий капитализма, а не против коренной причины угнетённого положения и нищеты пролетариата. Этой коренной причиной является сам капиталистический способ производства.

Только путём революционной политической борьбы рабочий класс может уничтожить систему наёмного рабства — источник его экономического и политического угнетения.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. В капиталистическом обществе заработная плата есть денежное выражение стоимости рабочей силы, её цена, выступающая как цена труда. Заработная плата маскирует отношение капиталистической эксплуатации, порождая обманчивую видимость, будто оплачивается весь труд рабочего, между тем как в действительности заработная плата представляет собой лишь цену его рабочей силы.*

*2. Основными формами заработной платы являются повременная и поштучная (сдельная). При повременной заработной плате величина заработка рабочего находится в зависимости от проработанного им времени. При сдельной заработной плате величина заработка рабочего определяется количеством выработанных им изделий. В целях увеличения прибавочной стоимости капиталисты применяют различные потогонные системы заработной платы, ведущие*

*к огромному повышению интенсивности труда и к ускоренному изнашиванию рабочей силы.*

*3. В отличие от цен других товаров цена рабочей силы, как правило, отклоняется вниз от её стоимости. Широким применением женского и детского труда, крайне низкой оплатой сельскохозяйственных рабочих, а также рабочих колониальных и зависимых стран капитал усиливает эксплуатацию рабочего класса.*

*4. Номинальная заработная плата есть сумма денег, получаемая рабочим за проданную капиталисту рабочую силу. Реальная заработная плата есть заработная плата, выраженная в средствах существования рабочего; она показывает, какое количество средств существования и услуг может купить рабочий на свою денежную заработную плату. С развитием капитализма реальная заработная плата понижается.*

*5. Рабочий класс, объединяясь в профессиональные союзы, ведёт борьбу за сокращение рабочего дня и повышение заработной платы. Экономическая борьба пролетариата против капитала сама по себе не может освободить его от эксплуатации. Только с уничтожением капиталистического способа производства путём революционной политической борьбы ликвидируются условия экономического и политического угнетения рабочего класса.*

---

# ГЛАВА IX

## НАКОПЛЕНИЕ КАПИТАЛА И ОБНИЩАНИЕ ПРОЛЕТАРИАТА

**Производство и воспроизводство.** Чтобы жить и развиваться, общество должно производить материальные блага. Оно не может перестать производить, как не может перестать потреблять.

Изо дня в день, из года в год люди потребляют хлеб, мясо и другие предметы питания, изнашивают одежду и обувь, но одновременно новые массы хлеба, мяса, одежды, обуви и других продуктов производятся человеческим трудом. Уголь сжигается в печах и топках, но в то же время всё новые массы угля извлекаются из недр земли. Станки постепенно изнашиваются, паровозы раньше или позже приходят в ветхость, но на предприятиях строятся новые станки, изготовляются новые паровозы. При всяком строе общественных отношений процесс производства должен постоянно возобновляться.

Это постоянное возобновление, непрерывное повторение процесса производства есть *воспроизводство*. «Всякий процесс общественного производства, рассматриваемый в постоянной связи и в непрерывном потоке своего возобновления, является в то же время процессом воспроизводства»[1]. Каковы условия производства, таковы и условия воспроизводства. Если производство имеет капиталистическую форму, то и воспроизводство имеет такую же форму.

Процесс воспроизводства заключается не только в том, что люди изготовляют всё новые массы продуктов взамен и сверх потреблённых, но и в том, что в обществе постоянно возобновляются соответствующие производственные отношения.

Необходимо различать два типа воспроизводства: простое и расширенное.

*Простое воспроизводство* есть повторение процесса производства в прежнем размере, когда вновь произведённые продукты лишь возмещают израсходованные средства производства и предметы личного потребления.

*Расширенное воспроизводство* есть повторение процесса производства в увеличенном размере, когда общество не только возмещает потреблённые материальные блага, но и производит сверх того дополнительные средства производства и предметы личного потребления.

До возникновения капитализма производительные силы развивались очень медленно. Объём общественного производства мало изменялся из года в год, из десятилетия в десятилетие. При капитализме былое малоподвижное, застойное состояние общественного производства уступило место гораздо более быстрому развитию производительных сил. Для капиталистического способа производства характерно расширенное воспроизводство, прерываемое периодами кризисов, когда производство падает.

**Капиталистическое простое воспроизводство.** При капиталистическом простом воспроизводстве процесс производства возобновляется в неизменном объёме, а прибавочная стоимость целиком расходуется на личное потребление капиталиста.

Уже рассмотрение простого воспроизводства позволяет глубже вскрыть некоторые существенные черты капитализма.

В процессе капиталистического воспроизводства непрерывно возобновляются не только продукты труда, но и отношения капиталистической эксплуатации. С одной стороны, в ходе воспроизводства постоянно создаётся богатство, которое принадлежит капиталисту и которое он использует для присвоения прибавочной стоимости. По истечении каждого производственного процесса предприниматель снова и снова оказывается владельцем капитала, дающего ему возможность обогащаться путём эксплуатации рабочих. С другой стороны, рабочий постоянно выходит из про-

[1] *К. Маркс*, Капитал, т. I, 1953, стр. 570.

цесса производства неимущим пролетарием и в силу этого вынужден, чтобы не умереть с голоду, вновь и вновь продавать свою рабочую силу капиталисту. Воспроизводство наёмной рабочей силы всегда остаётся необходимым условием воспроизводства капитала.

«Капиталистический процесс производства самым своим ходом воспроизводит отделение рабочей силы от условий труда. Тем самым он воспроизводит и увековечивает условия эксплуатации рабочего. Он постоянно принуждает рабочего продавать свою рабочую силу, чтобы жить, и постоянно дает капиталисту возможность покупать ее, чтобы обогащаться» [1].

Таким образом, в процессе производства постоянно возобновляется основное капиталистическое отношение: капиталист — на одной стороне, наёмный рабочий — на другой. Рабочий, ещё раньше чем он продаёт свою рабочую силу тому или иному предпринимателю, уже принадлежит совокупному капиталисту, то есть классу капиталистов в целом. Когда пролетарий меняет место работы, он меняет лишь одного эксплуататора на другого. Рабочий на всю жизнь прикован к колеснице капитала.

Если рассматривать единичный процесс производства, то на первый взгляд кажется, что, покупая рабочую силу, капиталист из собственного фонда ссужает рабочего деньгами, так как ко времени выдачи заработной платы капиталист может не успеть продать товар, произведённый рабочим за данный период (например, за месяц). Но если взять куплю-продажу рабочей силы не изолированно, а как момент воспроизводства, как постоянно повторяющееся отношение, тогда вскрывается подлинный характер этой сделки.

Во-первых, в то время как трудом рабочего в данный период создаётся новая стоимость, содержащая в себе прибавочную стоимость, продукт, произведённый рабочим в предыдущий период, реализуется на рынке, превращается в деньги. Отсюда ясно, что капиталист уплачивает пролетарию заработную плату не из собственного фонда, а из стоимости, созданной трудом рабочих в предшествующий период производства (например, в течение предыдущего месяца). По выражению Маркса, класс капиталистов действует по старому рецепту завоевателя: он покупает товар побеждённых на их же собственные, у них же награбленные деньги.

Во-вторых, в отличие от других товаров рабочая сила оплачивается капиталистом лишь после того, как рабочий проделает определённую работу. Таким образом, оказывается, что не капиталист ссужает пролетария, а, наоборот, *пролетарий ссужает капиталиста*. Поэтому предприниматели стремятся выплачивать заработную плату в возможно более редкие сроки (например, раз

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 582.

в месяц), удлиняя время, на которое они получают безвозмездно кредит у рабочих.

В форме заработной платы класс капиталистов постоянно выдаёт рабочим деньги для покупки средств существования, то есть известной части продукта, созданного трудом рабочих и присвоенного эксплуататорами. Эти деньги рабочие столь же регулярно отдают назад капиталистам, приобретая на них средства существования, произведённые самим рабочим классом.

Рассмотрение капиталистических отношений в ходе воспроизводства раскрывает не только действительный источник заработной платы, но и действительный источник всякого капитала.

Допустим, что авансированный предпринимателем капитал в 100 тысяч фунтов стерлингов приносит ежегодно прибавочную стоимость в размере 10 тысяч фунтов стерлингов и что вся эта сумма целиком расходуется капиталистом на личное потребление. Если бы предприниматель не присваивал неоплаченный труд рабочего, его капитал по прошествии 10 лет оказался бы полностью съеденным. Этого не происходит потому, что израсходованная капиталистом на личное потребление сумма в 100 тысяч фунтов стерлингов в течение указанного срока полностью возобновляется за счёт прибавочной стоимости, создаваемой неоплаченным трудом рабочих.

Следовательно, каков бы ни был первоначальный источник капитала, уже в ходе простого воспроизводства этот капитал через определённый период времени становится стоимостью, созданной трудом рабочих и *безвозмездно присвоенной* капиталистом. Так разоблачается вздорность утверждений буржуазных экономистов, будто капитал есть богатство, заработанное собственным трудом предпринимателя.

Простое воспроизводство является составной частью, или моментом, расширенного воспроизводства. Отношения эксплуатации, присущие простому воспроизводству, ещё более углубляются в условиях капиталистического расширенного воспроизводства.

**Капиталистическое расширенное воспроизводство. Накопление капитала.** При расширенном воспроизводстве часть прибавочной стоимости обращается капиталистом на увеличение размеров производства: на покупку добавочных средств производства и наём добавочных рабочих. Следовательно, часть прибавочной стоимости присоединяется к прежнему капиталу, то есть накопляется.

*Накоплением капитала* называется присоединение части прибавочной стоимости к капиталу, или превращение части прибавочной стоимости в капитал. Таким образом, источником накопления служит прибавочная стоимость. За счёт эксплуатации рабочего класса увеличивается капитал, а вместе с тем на расширенной основе воспроизводятся капиталистические производственные отношения.

Движущим мотивом накопления для капиталистического предпринимателя является прежде всего *погоня за увеличением прибавочной стоимости.* При капиталистическом способе производства жажда обогащения не знает границ. Именно в погоне за прибавочной стоимостью капиталист расширяет производство, что позволяет ему эксплуатировать большее число рабочих. С расширением производства возрастает масса присваиваемой капиталистом прибавочной стоимости, а следовательно, возрастает та её часть, которая идёт на удовлетворение личных потребностей и прихотей капиталистов, то есть растрачивается непроизводительно.

Другим движущим мотивом накопления капитала является ожесточённая *конкурентная борьба,* в ходе которой крупные капиталисты оказываются в лучшем положении и побивают мелких. Конкуренция вынуждает каждого капиталиста под угрозой гибели улучшать технику, расширять производство. Приостановить рост техники, расширение производства — значит отстать, а отсталых побеждают конкуренты. Таким образом, конкурентная борьба заставляет каждого капиталиста увеличивать свой капитал, а увеличивать капитал он может лишь посредством постоянного накопления части прибавочной стоимости.

Накопление капитала является источником расширенного воспроизводства.

**Органическое строение капитала. Концентрация и централизация капитала.** В ходе капиталистического накопления общая масса капитала возрастает, причём различные его части изменяются неодинаково.

Накопляя прибавочную стоимость и расширяя своё предприятие, капиталист обычно вводит технические усовершенствования, ибо они сулят ему возможность усиления эксплуатации рабочих и, стало быть, увеличение прибыли. Развитие техники означает более быстрый рост той части капитала, которая существует в виде машин, зданий, сырья, то есть постоянного капитала. Наоборот, гораздо медленнее растёт та часть капитала, которая затрачивается на покупку рабочей силы, то есть переменный капитал.

Отношение между постоянным и переменным капиталом, поскольку оно определяется отношением между массой средств производства и живой рабочей силой, называется *органическим строением капитала.* Возьмём, к примеру, капитал в 100 тысяч фунтов стерлингов. Пусть из этой суммы 80 тысяч затрачено на здание, машины, сырьё и т. д., а на заработную плату расходуется 20 тысяч. Тогда органическое строение капитала равно $80\,c : 20\,v$, или 4 : 1.

В различных отраслях промышленности и в различных предприятиях одной и той же отрасли органическое строение капитала неодинаково: оно выше там, где на каждого рабочего приходится больше сложных и дорогостоящих машин, больше

переработанного сырья; оно ниже там, где преобладает живой труд, а машин и сырья на каждого рабочего приходится меньше и стоят они сравнительно недорого.

С накоплением капитала органическое строение капитала *возрастает:* уменьшается доля переменного капитала, растёт доля постоянного капитала. Так, в промышленности Соединённых Штатов Америки органическое строение капитала в 1889 г. равнялось 4,4 : 1, в 1904 г.— 5,7 : 1, в 1929 г.— 6,1 : 1.

В ходе капиталистического воспроизводства возрастают размеры отдельных капиталов. Происходит это путём концентрации и централизации капитала.

*Концентрацией капитала* называется рост размеров капитала в результате накопления прибавочной стоимости, полученной на данном предприятии. Капиталист, вкладывая в предприятие часть присвоенной им прибавочной стоимости, становится обладателем всё большего капитала.

*Централизацией капитала* называется рост размеров капитала в результате объединения нескольких капиталов в один, более крупный капитал. В конкурентной борьбе крупный капитал разоряет и поглощает мелкие, менее крупные капиталистические предприятия, не выдерживающие соперничества. Скупив за бесценок предприятия разорённого конкурента или присоединив их к своему предприятию каким-нибудь иным путём (например, за долги), крупный фабрикант увеличивает размеры капитала, который находится в его руках. Объединение многих капиталов в один происходит также при организации паевых товариществ, акционерных обществ и т. д.

Концентрация и централизация капитала означают сосредоточение гигантских богатств в руках немногих лиц. Укрупнение капиталов открывает широкие возможности для концентрации производства, то есть для сосредоточения производства на крупных предприятиях.

Крупное производство имеет решающие преимущества перед мелким. Крупные предприятия могут вводить машины и технические усовершенствования, применять широкое разделение и специализацию труда, что недоступно для мелких предприятий. Вследствие этого производство продукта обходится крупным предприятиям дешевле, чем мелким. Конкурентная борьба связана с большими издержками и потерями. Крупное предприятие может перенести эти потери и затем возместить их с лихвой, между тем как мелкие, а часто и средние предприятия разоряются. Крупные капиталисты несравненно легче и на более льготных условиях получают денежную ссуду, а кредит служит одним из важнейших видов оружия в конкурентной борьбе. В силу всех этих преимуществ в капиталистических странах на первое место выдвигаются всё более крупные предприятия, оснащённые мощной техникой, а множество мелких и средних предприятий разоряется и гибнет. В результате концентрации и централизации ка-

питала немногие капиталисты, владельцы огромных состояний, становятся вершителями судеб десятков и сотен тысяч рабочих.

В сельском хозяйстве капиталистическая концентрация ведёт к тому, что земля и другие средства производства всё больше сосредоточиваются в руках крупных собственников, а широкие слои мелких и средних крестьян, лишаясь земли, тягла и инвентаря, попадают в кабальную зависимость от капитала. Массы крестьян и ремесленников разоряются и превращаются в пролетариев.

Концентрация и централизация капитала ведут, таким образом, к *обострению классовых противоречий*, к углублению пропасти между буржуазным, эксплуататорским меньшинством и неимущим, эксплуатируемым большинством общества. Вместе с тем концентрация производства способствует тому, что всё большие массы пролетариата сосредоточиваются на крупных капиталистических предприятиях, в промышленных центрах. Это облегчает сплочение и организацию рабочих для борьбы с капиталом.

**Промышленная резервная армия.** Рост производства при капитализме, как уже говорилось, сопровождается повышением органического строения капитала. Спрос на рабочую силу определяется размером не всего капитала, а только его переменной части. Но переменная часть капитала по мере технического прогресса относительно, по сравнению с постоянным капиталом, уменьшается. Поэтому с накоплением капитала, с ростом его органического строения спрос на рабочие руки *относительно сокращается*, хотя общая численность пролетариата с развитием капитализма растёт.

В результате значительная масса рабочих не может найти применения своему труду. Часть рабочего населения оказывается «излишней», образуется так называемое *относительное перенаселение*. Это перенаселение является относительным, потому что часть рабочей силы оказывается излишней лишь по сравнению с потребностями накопления *капитала*. Таким образом, в буржуазном обществе по мере роста общественного богатства одна часть рабочего класса обрекается на всё более тяжёлый, чрезмерный труд, а другая его часть — на вынужденную безработицу.

Необходимо различать следующие основные формы относительного перенаселения:

*Текучее перенаселение* образуют рабочие, теряющие работу на известный срок вследствие сокращения производства, введения новых машин, закрытия предприятия. При расширении производства часть таких безработных получает работу, так же как и часть новых рабочих из подрастающего поколения. Общее число занятых рабочих увеличивается, но в постоянно убывающей пропорции по сравнению с масштабом производства.

*Скрытое перенаселение* образуют разоряемые мелкие производители, прежде всего крестьяне-бедняки и батраки, которые лишь небольшую часть года заняты в сельском хозяйстве, не находят применения своему труду в промышленности и влачат жалкое существование, перебиваясь кое-как в деревне.

В отличие от промышленности в сельском хозяйстве в связи с ростом техники спрос на рабочих уменьшается абсолютно.

*Застойное перенаселение* образуют те многочисленные группы людей, которые потеряли постоянную работу, имеют крайне нерегулярные занятия и оплачиваются значительно ниже обычного уровня заработной платы. Это — обширные слои трудящихся, занятых в сфере капиталистической работы на дому, а также живущих случайной подённой работой.

Наконец, низший слой относительного перенаселения образуют люди, которые уже давно вытолкнуты из производственной жизни без всякой надежды на возвращение и живут случайными заработками. Часть этих людей занимается нищенством.

Вытесненные из производства рабочие составляют *промышленную резервную армию* — армию безработных. Эта армия является необходимой принадлежностью капиталистического хозяйства, без которой оно не может ни существовать, ни развиваться. В периоды промышленного подъёма, когда требуется быстрое расширение производства, к услугам предпринимателей оказывается достаточное количество безработных. В результате расширения производства безработица временно сокращается. Но затем наступает кризис перепроизводства, снова значительные массы рабочих выбрасываются на улицу и пополняют резервную армию безработных.

Существование промышленной резервной армии даёт возможность капиталистам усиливать эксплуатацию рабочих. Безработным приходится соглашаться на самые тяжёлые условия труда. Наличие безработицы создаёт неустойчивое положение для рабочих, занятых на производстве, и резко снижает уровень жизни рабочего класса в целом. Вот почему капиталисты не заинтересованы в уничтожении промышленной резервной армии, которая оказывает давление на рынок труда и обеспечивает капиталисту дёшево оплачиваемую рабочую силу.

С развитием капиталистического способа производства армия безработных, уменьшаясь в периоды подъёма производства и увеличиваясь в периоды кризисов, в целом неуклонно возрастает.

В Англии среди членов тред-юнионов безработные составляли: в 1853 г.— 1,7%, в 1880 г.— 5,5, в 1908 г.— 7,8, в 1921 г.— 16,6%. В Соединённых Штатах Америки, по официальным данным, число безработных в общей численности рабочего класса составляло: в 1890 г.— 5,1%, в 1900 г.— 10, в 1915 г.— 15,5, в 1921 г.— 23,1%. В Германии число безработных среди членов профсоюзов равнялось: в 1887 г.— 0,2%, в 1900 г.— 2, в 1926 г.— 18%. Огромны размеры относительного перенаселения в странах колониального и полуколониального Востока.

С развитием капитализма всё более широкие размеры принимает *частичная безработица*, при которой рабочий занят в производстве неполный день или неполную рабочую неделю.

Безработица является подлинным бичом рабочего класса. Рабочим нечем жить, кроме как продажей своей рабочей силы. Выброшенные с предприятия рабочие оказываются перед угрозой голодной смерти. Нередко они вынуждены раскапывать

мусорные ящики, чтобы найти гнилые остатки пищи. Безработные остаются без крова, так как они не в состоянии оплатить ночлег даже в трущобах больших городов. Таким образом, буржуазия оказывается неспособной обеспечить наёмным рабам капитала даже рабский уровень существования.

Буржуазные экономисты пытаются оправдать наличие безработицы при капитализме ссылками на вечные законы природы. Этой цели служат лженаучные измышления английского реакционного экономиста конца XVIII — начала XIX века Мальтуса. Согласно выдуманному Мальтусом «закону народонаселения», со времени происхождения человеческого общества население будто бы размножается в геометрической прогрессии (как 1, 2, 4, 8 и т. д.), а средства существования в силу ограниченности природных богатств растут в арифметической прогрессии (как 1, 2, 3, 4 и т. д.). В этом и заключается, по Мальтусу, основная причина наличия избыточного населения, голодания и нищеты народных масс. Пролетариат, по мнению Мальтуса, может освободиться от нищеты и голода не путём уничтожения капиталистического строя, а путём воздержания от браков и искусственного сокращения деторождения. Мальтус считал благодетельными войны и эпидемии, которые сокращают трудящееся население. Теория Мальтуса глубоко реакционна. Она является для буржуазии средством оправдания неизлечимых пороков капитализма. Измышления Мальтуса не имеют ничего общего с действительностью. Могучая техника, которой располагает человечество, в состоянии увеличивать количество средств к жизни такими темпами, за которыми не угонится никакой, даже самый быстрый рост населения. Но этому препятствует капиталистический способ производства, являющийся действительной причиной нищеты масс.

Маркс открыл *капиталистический закон народонаселения,* заключающийся в том, что в буржуазном обществе параллельно с накоплением капитала, с ростом общественного богатства часть рабочего населения неизбежно оказывается избыточной, выталкивается из производства и обрекается на муки нищеты и голода. Капиталистический закон народонаселения порождён производственными отношениями буржуазного общества.

**Аграрное перенаселение.** Капиталистическая резервная армия труда пополняется не только за счёт рабочих, выталкиваемых из промышленного производства, но и за счёт миллионных масс сельскохозяйственного пролетариата и беднейшего крестьянства.

С развитием капитализма усиливается дифференциация крестьянства. Образуется многочисленная армия сельскохозяйственных рабочих. Крупные капиталистические экономии создают спрос на наёмных рабочих. Но по мере того, как капиталистическое производство охватывает одну отрасль земледелия за другой и применение машин получает значительное распространение, число наёмных сельскохозяйственных рабочих сокращается. Разорившиеся слои сельского населения постоянно превращаются в промышленный пролетариат и пополняют армию безработных в городах. Значительная же часть сельского населения составляет так называемое аграрное перенаселение, или скрытое перенаселение. *Аграрное перенаселение* есть избыточное население в сельском хозяйстве капиталистических стран, которое образуется в результате разорения основных масс крестьянства, может быть

лишь частично занято в сельскохозяйственном производстве и не находит себе применения в промышленности.

Скрытый характер аграрного перенаселения заключается в том, что избыточная рабочая сила в деревне всегда в той или иной степени связана с мелким и мельчайшим крестьянским хозяйством. Сельскохозяйственный наёмный рабочий обычно пользуется небольшим клочком земли, который служит средством пополнения его заработка на стороне или средством нищенского существования в такое время, когда нет работы. Такие хозяйства нужны капитализму, чтобы иметь в своём распоряжении дешёвые рабочие руки.

Аграрное перенаселение при капитализме достигает огромных размеров. В царской России в конце XIX века скрытая безработица в деревне исчислялась в 13 миллионов человек. В Германии в 1907 г. из 5 миллионов крестьянских хозяйств 3 миллиона мелких хозяйств представляли резервную армию труда. В Соединённых Штатах Америки в 30-х годах нынешнего века насчитывалось, по официальным, явно преуменьшенным данным, 2 миллиона «лишних» фермеров. Ежегодно в летние месяцы от 1 до 2 миллионов американских сельскохозяйственных рабочих вместе со своими семьями и домашним скарбом кочуют по стране в поисках заработка.

Особенно велики размеры аграрного перенаселения в колониальных странах. Так, в Индии, где в сельском хозяйстве занято $^3/_4$ всего населения страны, аграрное перенаселение составляет многомиллионную армию. Значительная часть сельского населения — это люди, находящиеся в состоянии хронического голодания; ежегодно несколько миллионов человек умирает от голода и эпидемий.

**Всеобщий закон капиталистического накопления. Относительное и абсолютное обнищание пролетариата.** Развитие капитализма ведёт к тому, что с накоплением капитала на одном полюсе буржуазного общества сосредоточиваются огромные богатства, возрастают роскошь и паразитизм, расточительство и праздность эксплуататорских классов; на другом полюсе общества всё более усиливается эксплуатация пролетариата, растут безработица и нищета тех, кто своим трудом создаёт все богатства.

«Чем больше общественное богатство, функционирующий капитал, размеры и энергия его возрастания, а следовательно, чем больше абсолютная величина пролетариата и производительная сила его труда, тем больше промышленная резервная армия... Относительная величина промышленной резервной армии возрастает вместе с возрастанием сил богатства. Но чем больше эта резервная армия по сравнению с активной рабочей армией, тем обширнее постоянное перенаселение, нищета которого обратно пропорциональна мукам его труда... *Это — абсолютный, всеобщий закон капиталистического накопления*»[1].

Всеобщий закон капиталистического накопления является конкретным выражением действия основного экономического закона капитализма — закона прибавочной стоимости. Погоня за увеличением прибавочной стоимости ведёт к накоплению богатств на стороне эксплуататорских классов и к росту безработицы, нищеты и угнетения на стороне неимущих классов.

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 650.

С развитием капитализма совершается процесс относительного и абсолютного обнищания пролетариата.

*Относительное обнищание* пролетариата состоит в том, что в буржуазном обществе доля рабочего класса в общей сумме национального дохода неуклонно понижается, в то же время постоянно возрастает доля эксплуататорских классов.

По данным американских буржуазных экономистов, в Соединённых Штатах Америки в 20-х годах XX века 1% собственников владел 59% всех богатств, а на долю беднейших слоёв, составлявших 87% населения, приходилось всего 8% национального богатства. Несмотря на абсолютный рост общественного богатства, удельный вес доходов рабочего класса резко сокращается. Заработная плата рабочих в процентах к прибыли капиталистов составляла: в 1889 г.— 70%, в 1918 г.— 61, в 1929 г.— 47, в 1939 г.— 45%.

В 1920—1921 гг. крупнейшие собственники Англии, составлявшие менее 2% всего числа собственников, сосредоточивали в своих руках 64% всего национального богатства страны, а 76% населения владели всего 7,6% национального богатства. В царской России с 1900 по 1913 г. фонд номинальной заработной платы вследствие увеличения числа промышленных рабочих увеличился почти на 80% при падении реальной заработной платы, а прибыль промышленников выросла более чем в 3 раза.

*Абсолютное обнищание* пролетариата состоит в прямом снижении его жизненного уровня.

«Рабочий нищает *абсолютно,* т. е. становится прямо-таки беднее прежнего, вынужден жить хуже, питаться скуднее, больше недоедать, ютиться по подвалам и чердакам...

Богатство растет в капиталистическом обществе с невероятной быстротой — наряду с обнищанием рабочих масс» [1].

В целях приукрашивания капиталистической действительности буржуазная политическая экономия пытается отрицать абсолютное обнищание пролетариата. Однако факты свидетельствуют о том, что при капитализме жизненный уровень рабочего класса всё более и более снижается. Это проявляется во многих формах.

Абсолютное обнищание пролетариата проявляется в падении реальной заработной платы. Как уже говорилось, в результате систематического повышения цен на предметы массового потребления, увеличения квартирной платы, роста налогов реальная заработная плата рабочих неуклонно падает. В XX веке реальная заработная плата рабочих в Англии, США, во Франции, в Италии и других капиталистических странах находится на более низком уровне, чем в середине XIX века.

Абсолютное обнищание пролетариата проявляется в увеличении масштабов безработицы и её длительности.

Абсолютное обнищание пролетариата проявляется в беспредельном росте интенсивности и ухудшении условий труда, приво-

---

[1] *В. И. Ленин,* Обнищание в капиталистическом обществе, Сочинения, т. 18, стр. 405—406.

дящих к тому, что рабочий быстро старится, теряет работоспособность, становится инвалидом. В связи с ростом интенсивности труда и отсутствием необходимых мер по охране труда происходит огромное увеличение несчастных случаев и увечий на производстве.

Например, в угольной промышленности США с 1878 по 1914 г. на каждую тысячу занятых рабочих число несчастных случаев на производстве со смертельным исходом возросло на 71,5%. Только в течение одного 1939 г. на производстве в США свыше полутора миллионов человек было убито или получило увечья. Возрастает также число несчастных случаев в угольной промышленности Англии: в предвоенные годы каждый шестой горняк ежегодно был жертвой несчастного случая, а в 1949—1952 гг. уже каждый третий горняк являлся жертвой того или иного несчастного случая.

Абсолютное обнищание пролетариата проявляется в резком ухудшении питания и жилищных условий трудящихся, в результате чего подрывается здоровье, повышается смертность, сокращается продолжительность жизни рабочего населения. По официальным данным жилищных переписей, около 40% всех жилых помещений в США не удовлетворяет минимальным требованиям санитарии и безопасности. Уровень смертности среди рабочего населения намного выше уровня смертности среди господствующих классов. Детская смертность в трущобах города Детройта в 6 раз выше, чем в среднем по США. В связи с усилением обнищания трудящихся с 70-х годов XIX века по 30-е годы XX века рождаемость на каждые 1 000 человек населения снизилась: в Англии — с 36 до 15, в Германии — с 39 до 19, во Франции — с 26 до 15 человек.

Абсолютное обнищание пролетариата принимает особенно острые формы в колониальных странах, где крайняя нищета и чрезвычайно высокая смертность рабочих в результате непосильного труда и хронических голодовок носят массовый характер.

Жизненный уровень беднейшего крестьянства при капитализме не выше, а часто даже ниже, чем наёмных рабочих. В капиталистическом обществе происходит не только абсолютное и относительное обнищание пролетариата, но и разорение и обнищание основных масс крестьянства. В царской России насчитывалось несколько десятков миллионов голодающей деревенской бедноты. По данным американских переписей, за последние десятилетия около двух третей фермерского населения США, как правило, не имеет прожиточного минимума, живёт в жестокой нужде. Поэтому самые жизненные интересы толкают крестьян на союз с рабочим классом, призванным ниспровергнуть капиталистический строй.

Путь развития капитализма есть путь обнищания и полуголодного существования громадного большинства трудящихся. При буржуазном строе рост производительных сил несёт трудящимся массам не облегчение, а умножение их нищеты и лишений.

**Основное противоречие капиталистического способа производства.** По мере своего развития капитализм всё в большей степени связывает воедино труд множества людей. Растёт общественное разделение труда. Происходит превращение отдельных, прежде более или менее самостоятельных отраслей промышленности в целый ряд взаимно связанных и зависимых друг от друга производств. В огромной степени возрастают экономические связи между отдельными предприятиями, районами, целыми странами.

Капитализм создаёт крупное производство как в промышленности, так и в земледелии. Развитие производительных сил порождает такие орудия и методы производства, которые требуют объединения труда многих сотен и тысяч рабочих. Растёт концентрация производства. Таким образом, происходит капиталистическое обобществление труда, обобществление производства.

Но растущее обобществление производства происходит в интересах немногих частных предпринимателей, стремящихся к увеличению своих барышей. Продукт общественного труда миллионов людей поступает в частную собственность капиталистов.

Следовательно, капиталистическому строю присуще глубокое противоречие: производство носит общественный характер, между тем как собственность на средства производства остаётся частнокапиталистической, несовместимой с общественным характером процесса производства. *Противоречие между общественным характером процесса производства и частнокапиталистической формой присвоения* является *основным* противоречием капиталистического способа производства, которое всё более обостряется с развитием капитализма. Это противоречие проявляется в усилении анархии капиталистического производства, в росте классовых антагонизмов между пролетариатом и всеми трудящимися массами, с одной стороны, и буржуазией — с другой.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Воспроизводство есть постоянное возобновление, непрерывное повторение процесса производства. Простое воспроизводство означает возобновление производства в неизменном объёме. Расширенное воспроизводство означает возобновление производства в увеличенном объёме. Для капитализма характерно расширенное воспроизводство, прерываемое периодами кризисов, когда производство падает. Капиталистическое расширенное воспроизводство представляет собой постоянное возобновление и углубление отношений эксплуатации.*

*2. Расширенное воспроизводство при капитализме предполагает накопление капитала. Накопление капитала есть присоединение части прибавочной стоимости к капиталу, или превращение прибавочной стоимости в капитал. Капи-*

*талистическое накопление ведёт к повышению органического строения капитала, то есть к более быстрому росту постоянного капитала по сравнению с переменным капиталом. В ходе капиталистического воспроизводства происходит концентрация и централизация капитала. Крупное производство имеет решающие преимущества перед мелким, в силу чего крупные и крупнейшие предприятия вытесняют и подчиняют себе не только мелких производителей, но и менее крупные капиталистические предприятия.*

*3. С накоплением капитала, с ростом его органического строения спрос на рабочие руки относительно сокращается. Образуется промышленная резервная армия безработных. Избыток рабочей силы в капиталистическом сельском хозяйстве, порождаемый разорением основных масс крестьянства, ведёт к созданию аграрного перенаселения. Всеобщий закон капиталистического накопления означает сосредоточение богатств в руках эксплуататорского меньшинства и рост нищеты трудящихся, то есть подавляющего большинства общества. Расширенное воспроизводство при капитализме неизбежно ведёт к относительному и абсолютному обнищанию рабочего класса. Относительное обнищание есть падение доли рабочего класса в национальном доходе капиталистических стран. Абсолютное обнищание есть прямое снижение жизненного уровня рабочего класса.*

*4. Основным противоречием капитализма является противоречие между общественным характером процесса производства и частнокапиталистической формой присвоения. С развитием капитализма это противоречие всё более обостряется, углубляются классовые антагонизмы между буржуазией и пролетариатом.*

---

# ГЛАВА X

## КРУГООБОРОТ И ОБОРОТ КАПИТАЛА

**Кругооборот капитала. Три формы промышленного капитала.** Условием существования капиталистического способа производства является развитое товарное обращение, то есть обмен товаров при посредстве денег. Капиталистическое производство неразрывно связано с обращением.

Каждый отдельный капитал начинает свой жизненный путь в виде определённой суммы денег, он выступает как *денежный капитал*. На деньги капиталист покупает товары определённого рода: 1) средства производства и 2) рабочую силу. Этот акт обращения можно изобразить таким образом:

$$Д - Т < {P \atop Сп}$$

Здесь *Д* означает деньги, *Т* — товар, *Р* — рабочую силу и *Сп* — средства производства. В результате этого изменения формы капитала его владелец получает в своё распоряжение всё, что необходимо для производства. Раньше он обладал капиталом в денежной форме, теперь он обладает капиталом той же величины, но уже в форме *производительного капитала*.

Стало быть, *первая стадия* в движении капитала заключается в превращении денежного капитала в производительный.

После этого начинается процесс производства, в котором происходит *производственное потребление* товаров, купленных капиталистом. Оно выражается в том, что рабочие затрачивают свой труд, сырьё перерабатывается, топливо сжигается, машины изнашиваются. Капитал вновь изменяет свою форму: в результате процесса производства авансированный капитал оказывается воплощённым в определённой массе товаров, он принимает форму *товарного капитала*. Однако, во-первых, это уже не те товары, которые капиталист купил, приступая к делу; во-вторых, стоимость этой товарной массы выше первоначальной стоимости капитала, ибо в ней содержится произведённая рабочими прибавочная стоимость.

Эта стадия в движении капитала может быть изображена таким образом:

$$Т < {P \atop Сп} \ldots П \ldots Т'$$

Здесь буква *П* означает производство, точки перед этой буквой и после неё показывают, что процесс обращения прерван и происходит процесс производства, а *Т′* означает капитал в товарной форме, стоимость которого возросла в результате присвоения капиталистом прибавочной стоимости.

Стало быть, *вторая стадия* в движении капитала заключается в превращении производительного капитала в товарный.

На этом движение капитала не останавливается. Произведённые товары должны быть реализованы. В обмен за проданные товары капиталист получает определённую сумму денег.

Этот акт обращения можно изобразить таким образом:

$$Т' - Д'$$

Капитал третий раз изменяет свою форму: он вновь принимает форму денежного капитала. После этого у его владельца оказывается большая сумма денег, чем была вначале. Цель капиталистического производства, состоящая в извлечении прибавочной стоимости, достигнута.

Стало быть, *третья стадия* в движении капитала заключается в превращении товарного капитала в денежный.

Выручив за проданный товар деньги, капиталист употребляет их вновь на покупку средств производства и рабочей силы, необходимых для дальнейшего производства, и весь процесс возобновляется снова.

Таковы три стадии, которые капитал последовательно проходит в своём движении. В каждой из этих стадий капитал выполняет соответствующую функцию. Превращение денежного капитала в элементы производительного капитала обеспечивает соединение средств производства, принадлежащих капиталистам, с рабочей силой наёмных рабочих; без такого соединения процесс производства не может происходить. Функция производительного капитала состоит в создании трудом наёмных рабочих товарной массы, новой стоимости, а следовательно, и прибавочной стоимости. Функция товарного капитала состоит в том, чтобы путём продажи произведённой массы товаров, во-первых, возвратить капиталисту в денежной форме капитал, авансированный им на производство, и, во-вторых, реализовать в денежной форме созданную в процессе производства прибавочную стоимость.

Эти три стадии проходит в своём движении *промышленный капитал*. Под промышленным капиталом в данном случае понимается всякий капитал, применяемый для производства товаров, независимо от того, идёт ли речь о промышленности или о сельском хозяйстве. «Промышленный капитал есть единственная форма существования капитала, при которой функцией капитала является не только присвоение прибавочной стоимости или прибавочного продукта, но и их создание. Поэтому именно промышленным капиталом обусловливается капиталистический характер производства; существование промышленного капитала включает в себя классовое противоречие между капиталистами и наемными рабочими» [1].

Следовательно, каждый промышленный капитал совершает движение в виде кругооборота.

*Кругооборотом капитала* называется последовательное превращение капитала из одной формы в другую, его движение, охватывающее три стадии. Из этих стадий первая и третья протекают в сфере обращения, а вторая — в сфере производства. Без обращения, то есть без превращения товаров в деньги и обратного превращения денег в товары, немыслимо капиталистическое воспроизводство, то есть постоянное возобновление процесса производства.

Кругооборот капитала в целом можно изобразить следующим образом:

$$Д - Т < {P \atop Сп} \dots П \dots Т' - Д'$$

Все три стадии кругооборота капитала теснейшим образом связаны между собой и зависят одна от другой. Кругооборот

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. II, 1953, стр. 52.

капитала совершается нормально лишь при том условии, если его различные фазы без задержек переходят одна в другую.

Если капитал задерживается на первой стадии, то это означает бесцельное существование денежного капитала. Если задержка происходит на второй стадии, то это означает, что втуне лежат средства производства и остаётся без применения рабочая сила. Если капитал встречает задержку на третьей стадии, то нераспроданные товары накопляются на складах и переполняют каналы обращения.

Решающее значение в кругообороте промышленного капитала имеет вторая стадия, когда он находится в форме производительного капитала; на этой стадии происходит производство товаров, стоимости и прибавочной стоимости. На других же двух стадиях стоимость и прибавочная стоимость не создаются; здесь происходит лишь смена форм капитала.

Трём стадиям кругооборота капитала соответствуют *три формы промышленного капитала:* 1) денежный капитал, 2) производительный капитал и 3) товарный капитал.

Каждый капитал существует одновременно во всех трёх формах: в то время как одна из его частей представляет собой денежный капитал, превращающийся в производительный, другая часть представляет собой производительный капитал, превращающийся в товарный, а третья часть представляет товарный капитал, превращающийся в денежный. Каждая из этих частей поочерёдно принимает и сбрасывает одну за другой все эти три формы. Так обстоит дело не только со всяким капиталом в отдельности, но и со всеми капиталами, взятыми вместе, или, иначе говоря, с совокупным общественным капиталом. Поэтому, указывает Маркс, капитал можно понять лишь как движение, а не как вещь, пребывающую в покое.

В этом уже заложена возможность *обособленного существования* трёх форм капитала. Далее будет показано, как от капитала, занятого в производстве, отделяются торговый капитал и ссудный капитал. На этом отделении основано существование различных групп буржуазии — промышленников, купцов, банкиров,— между которыми происходит распределение прибавочной стоимости.

**Оборот капитала. Время производства и время обращения.** Каждый капитал совершает кругооборот беспрерывно, постоянно его повторяя. Тем самым капитал совершает свой оборот.

*Оборотом капитала* называется его кругооборот, взятый не как однократный акт, а как периодически возобновляющийся и повторяющийся процесс. *Время оборота* капитала представляет собой сумму времени производства и времени обращения. Иными словами, время оборота есть промежуток времени от момента авансирования капитала в определённой форме до момента, когда капитал возвращается к капиталисту в той же форме, но возросшим на величину прибавочной стоимости.

*Время производства* есть то время, в течение которого капитал находится в сфере производства. Важнейшую часть времени производства составляет *рабочий период,* в течение которого обрабатываемый предмет подвергается непосредственному воздействию труда. Рабочий период зависит от характера данной отрасли производства, уровня техники на том или ином предприятии и от других условий. Например, на прядильной фабрике требуется всего несколько дней, чтобы превратить определённое количество хлопка в пряжу, готовую к продаже, а на паровозостроительном заводе выпуск каждого паровоза требует затраты многих десятков дней труда большого числа рабочих.

Время производства обычно длиннее, чем рабочий период. Оно включает также перерывы в обработке, в течение которых предмет труда подвергается воздействию определённых естественных процессов, как, например, брожение вина, дубление кожи, рост пшеницы и т. п. С развитием техники сроки многих подобных процессов сокращаются.

*Время обращения* есть то время, в течение которого капитал превращается из денежной формы в производительную и из товарной — в денежную. Продолжительность времени обращения зависит от условий покупки средств производства и продажи готовых товаров, от близости рынка, от степени развития средств транспорта и связи.

**Основной и оборотный капитал.** Различные части производительного капитала оборачиваются не одинаково. Различие оборота отдельных частей производительного капитала вытекает из различий того способа, каким каждая из них переносит свою стоимость на продукт. В зависимости от этого капитал делится на основной и оборотный.

*Основным капиталом* называется та часть производительного капитала, которая, полностью принимая участие в производстве, переносит свою стоимость на продукт не сразу, а по частям, в течение ряда периодов производства. Это есть часть капитала, затраченная на постройку зданий и сооружений, на покупку машин и оборудования.

Основной капитал авансируется капиталистом сразу на весь срок его действия, но его стоимость возвращается к капиталисту в денежной форме по частям. Элементы основного капитала служат целям производства обычно в течение многих лет; они ежегодно в определённой мере изнашиваются и в конце концов оказываются непригодными для дальнейшего использования. В этом заключается *физический износ* машин, оборудования.

Наряду с физическим износом орудия производства подвержены также *моральному износу*. Машина, прослужившая 5—10 лет, может быть ещё достаточно прочной, но если к этому времени создана другая, более усовершенствованная, более производительная или более дешёвая машина того же рода, то это ведёт к обесценению старой машины. Поэтому капиталист заинтересован в том, чтобы полностью использовать оборудование в воз-

можно более короткие сроки. Отсюда стремление капиталистов к удлинению рабочего дня, к интенсификации труда, к работе предприятий в несколько смен без перерывов.

*Оборотным капиталом* называется та часть производительного капитала, стоимость которой полностью переносится на товар в течение одного периода производства и целиком возвращается к капиталисту в виде денег (с добавлением прибавочной стоимости) при реализации товара. Это есть часть капитала, затраченная на покупку рабочей силы, сырья, топлива и вспомогательных материалов, то есть тех средств производства, которые не входят в состав основного капитала, причём, как было сказано, затраты на покупку рабочей силы капиталист возвращает себе с избытком.

В течение того времени, когда основной капитал сделает лишь один оборот, оборотный капитал успевает сделать много оборотов.

Продав товар, капиталист выручает определённую денежную сумму, в которой содержатся: 1) стоимость той части основного капитала, которая перенесена в процессе производства на товар, 2) стоимость оборотного капитала, 3) прибавочная стоимость. Чтобы продолжать производство, капиталист вновь употребляет вырученную сумму, соответствующую оборотному капиталу, на наём рабочих, на закупку сырья, топлива, вспомогательных материалов. Капиталист использует сумму, соответствующую перенесённой на товар части стоимости основного капитала, для возмещения износа машин, станков, зданий, то есть на цели амортизации.

*Амортизация* есть постепенное возмещение в денежной форме стоимости основного капитала путём периодических отчислений, соответствующих его изнашиванию. Часть амортизационных отчислений затрачивается на капитальный ремонт, то есть на частичное возмещение изношенного оборудования, инструмента, производственных зданий и т. п. Основную же часть амортизационных отчислений капиталисты сохраняют в денежной форме (обычно в банках) для того, чтобы, когда это потребуется, купить новые машины вместо старых или построить новые здания вместо пришедших в негодность.

Марксистская политическая экономия отличает деление капитала на основной и оборотный от деления капитала на постоянный и переменный. Постоянный и переменный капитал различаются между собой по той роли, которую они играют в процессе эксплуатации рабочих капиталистами, между тем как основной и оборотный капитал различаются по характеру оборота.

Эти два способа деления капитала можно изобразить следующим образом:

| Деление по роли в процессе эксплуатации | Части капитала | Деление по характеру оборота |
|---|---|---|
| Постоянный капитал | Фабричные здания и постройки | Основной капитал |
| | Оборудование, машины | |
| | Сырьё, топливо, вспомогательные материалы | Оборотный капитал |
| Переменный капитал | Заработная плата рабочим | |

Буржуазная политическая экономия признаёт только деление капитала на основной и оборотный, так как это деление капитала само по себе не показывает роли рабочей силы в создании прибавочной стоимости, а, наоборот, затушёвывает коренное отличие затрат капиталиста на наём рабочей силы от затрат на сырьё, топливо и т. д.

**Годовая норма прибавочной стоимости. Способы ускорения оборота капитала.** При данной величине переменного капитала скорость оборота капитала оказывает влияние на размеры выжимаемой за год капиталистом из рабочих прибавочной стоимости.

Возьмём два капитала, у каждого из которых переменная часть равна 25 тысячам долларов, а норма прибавочной стоимости составляет 100%. Положим, что один из них оборачивается один раз в год, а другой — два раза в год. Это значит, что владелец второго капитала, имея ту же сумму денег, может нанимать и эксплуатировать в течение года вдвое больше рабочих, чем владелец первого. Поэтому к концу года результаты у обоих капиталистов окажутся различными. Первый из них получит за год 25 тысяч долларов прибавочной стоимости, а второй — 50 тысяч долларов.

*Годовой нормой прибавочной стоимости* называется отношение произведённой *за год* массы прибавочной стоимости к авансированному переменному капиталу. В нашем примере годовая норма прибавочной стоимости, выраженная в процентах, у первого капиталиста составляет

$$\frac{25\,000}{25\,000}=100\%, \text{ у второго же} — \frac{50\,000}{25\,000}=200\%.$$

Отсюда ясно, что капиталисты заинтересованы в ускорении оборота капитала, так как это ускорение даёт им возможность получить ту же сумму прибавочной стоимости с меньшим капиталом или с тем же капиталом получить бо́льшую сумму прибавочной стоимости. Скорость оборота капитала влияет также и на величину той части оборотного капитала, которая авансируется на покупку сырья, топлива, вспомогательных материалов.

Маркс показал, что само по себе ускорение обращения капитала не создаёт ни атома новой стоимости. Более быстрый оборот капитала и более быстрая реализация в денежной форме созданной в данном году прибавочной стоимости даёт лишь возможность капиталистам при одной и той же величине капитала нанять большее количество рабочих, труд которых создаёт за год бо́льшую массу прибавочной стоимости.

Как мы видели, время оборота капитала состоит из времени производства и времени обращения. Капиталист стремится сократить продолжительность того и другого.

Рабочий период, необходимый для производства товаров, сокращается с развитием производительных сил, с ростом техники. Например, современные способы выплавки чугуна и стали во много раз ускоряют процессы по сравнению с теми способами, которые применялись 100—150 лет назад. Значительный результат даёт

также прогресс в организации производства, например переход к серийному или массовому производству.

Перерывы в обработке, составляющие часть времени производства сверх рабочего периода, с развитием техники во многих случаях также сокращаются. Так, процесс дубления кожи раньше продолжался неделями, а в настоящее время благодаря применению новейших химических методов он требует лишь нескольких часов. В ряде производств широкое применение получили катализаторы — вещества, ускоряющие течение химических процессов.

В целях ускорения оборота капитала предприниматель прибегает также к удлинению рабочего дня и к интенсификации труда. Если при 10-часовом рабочем дне рабочий период составляет 24 дня, то удлинение рабочего дня до 12 часов сокращает рабочий период до 20 дней и соответственным образом ускоряет оборот капитала. Такой же результат даёт интенсификация труда, при которой рабочий затрачивает в течение 60 минут столько же энергии, сколько он раньше затрачивал, скажем, в течение 72 минут.

Далее, капиталисты добиваются ускорения оборота капитала путём сокращения времени обращения капитала. Возможность такого сокращения создаётся развитием транспорта, почты, телеграфа, лучшей организацией торговли. Но сокращению времени обращения противодействуют, во-первых, крайне нерациональное размещение производства в капиталистическом мире, вызывающее перевозку товаров на огромные расстояния, и, во-вторых, обострение капиталистической конкуренции и рост трудностей сбыта.

Вместе с оборотным капиталом через обращение проходит созданная в течение данного периода прибавочная стоимость. Чем короче время оборота капитала, тем быстрее реализуется в денежной форме созданная рабочими прибавочная стоимость и тем скорее она может пойти на расширение производства.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Каждый индивидуальный промышленный капитал совершает непрерывное движение в виде кругооборота, состоящего из трёх стадий. Этим трём стадиям соответствуют три формы промышленного капитала — денежная, производительная и товарная, различающиеся по своим функциям.*

*2. Кругооборот капитала, взятый не как отдельный акт, а как периодически возобновляющийся процесс, называется оборотом капитала. Время оборота капитала представляет собой сумму времени производства и времени обращения. Важнейшей частью времени производства является рабочий период.*

*3. Каждый производительный капитал делится на две части, различающиеся по характеру оборота: основной капи-*

*тал и оборотный капитал. Основной капитал есть часть производительного капитала, стоимость которой переносится на товар не сразу, а по частям в течение ряда периодов производства. Оборотный капитал есть часть производительного капитала, стоимость которой полностью переносится на товар в течение одного периода производства и целиком возвращается к капиталисту при продаже данного товара.*

*4. Ускорение оборота капитала даёт возможность капиталистам с одним и тем же капиталом совершить в течение года большее число оборотов и, следовательно, нанять большее число рабочих, которые произведут бо́льшую массу прибавочной стоимости. Капиталисты стремятся ускорять оборот капитала как путём улучшения техники, так и, в особенности, путём усиления эксплуатации рабочих — удлинения рабочего дня и интенсификации труда.*

---

# ГЛАВА XI

# СРЕДНЯЯ ПРИБЫЛЬ И ЦЕНА ПРОИЗВОДСТВА

**Капиталистические издержки производства и прибыль. Норма прибыли.** Прибавочная стоимость, создаваемая трудом наёмных рабочих в процессе производства, является источником доходов всех эксплуататорских классов капиталистического общества. Рассмотрим сначала те законы, в силу которых прибавочная стоимость принимает форму прибыли капиталистов, вкладывающих свои капиталы в производство товаров.

Стоимость товара, произведённого на капиталистическом предприятии, состоит из трёх частей: 1) стоимости постоянного капитала (часть стоимости машин, зданий, стоимость сырья, топлива и т. п.), 2) стоимости переменного капитала и 3) прибавочной стоимости. Величина стоимости товара определяется количеством общественно необходимого труда, которое требуется для его производства. Но капиталист не затрачивает собственного труда на производство товара, он расходует для этой цели свой капитал.

*Капиталистические издержки производства* товара состоят из затрат постоянного и переменного капитала, то есть из расходов на средства производства и на заработную плату рабочим. То, чего стоит товар капиталистам, измеряется затратой *капитала*, то, чего товар стоит обществу,— затратой *труда*. Поэтому капиталистические издержки производства товара меньше его стоимости, или действительных издержек производства. Разница между стоимостью, или действительными издержками производства, и капиталистическими издержками производства равна прибавочной стоимости, которую капиталист присваивает безвозмездно.

Когда капиталист продаёт произведённый на его предприятии товар, прибавочная стоимость выступает как известный излишек сверх капиталистических издержек производства. Этот излишек капиталист при определении доходности предприятия сопоставляет с авансированным капиталом, то есть со всем капиталом, вложенным в производство. Прибавочная стоимость, отнесённая ко всему капиталу, выступает в виде прибыли. *Прибыль* есть прибавочная стоимость, взятая в её отношении ко всему вложенному в производство капиталу и внешне выступающая как порождение этого капитала. При этом различие между постоянным капиталом, затрачиваемым на покупку средств производства, и переменным капиталом, затрачиваемым на наём рабочей силы, затушёвывается. В результате возникает обманчивая видимость, будто прибыль есть порождение капитала. На самом деле источником прибыли является прибавочная стоимость, создаваемая только трудом рабочих, только рабочей силой, стоимость которой воплощена в переменном капитале. Маркс называет прибыль *превращённой формой* прибавочной стоимости.

Подобно тому как форма заработной платы скрывает эксплуатацию наёмного рабочего, создавая неправильное представление, будто оплачивается весь труд, точно так же форма прибыли в свою очередь затушёвывает отношение эксплуатации, создавая обманчивую видимость, будто прибыль порождается самим капиталом. Так формы капиталистических производственных отношений затемняют и маскируют их действительную сущность.

Степень выгодности капиталистического предприятия для его владельца определяется нормой прибыли. *Норма прибыли* есть отношение прибавочной стоимости ко всему авансированному капиталу, выраженное в процентах. Например, если весь авансированный капитал равен 200 тысячам долларов, а прибыль за год составляет 40 тысяч долларов, то норма прибыли $= \frac{40\,000}{200\,000} \cdot 100$, или 20%.

Поскольку весь авансированный капитал больше переменного капитала, норма прибыли всегда меньше, чем норма прибавочной стоимости. Если в нашем примере капитал в 200 тысяч долларов состоит из 160 тысяч долларов постоянного капитала и 40 тысяч долларов переменного капитала, а норма прибавочной стоимости составляет $\frac{40\,000}{40\,000} \cdot 100 = 100\%$, то норма прибыли равна 20%, или в пять раз меньше нормы прибавочной стоимости.

Норма прибыли зависит прежде всего от нормы прибавочной стоимости. Чем выше норма прибавочной стоимости, тем выше, при прочих равных условиях, норма прибыли. Все факторы, увеличивающие норму прибавочной стоимости, то есть повышающие степень эксплуатации труда капиталом (удлинение рабочего дня, повышение интенсивности и производительности труда и т. д.), повышают и норму прибыли.

Далее, норма прибыли зависит от органического строения капитала. Как известно, органическое строение капитала есть отношение между постоянным и переменным капиталом. Чем ниже органическое строение капитала, то есть чем больше в капитале удельный вес его переменной части (стоимости рабочей силы), тем больше, при одинаковой норме прибавочной стоимости, норма прибыли. И, наоборот, чем выше органическое строение капитала, тем ниже норма прибыли.

Наконец, на норму прибыли влияет быстрота оборота капитала. Чем быстрее оборот капитала, тем выше годовая норма прибыли, представляющая собой отношение произведённой за год прибавочной стоимости ко всему авансированному капиталу. И, наоборот, замедление оборота капитала ведёт к понижению годовой нормы прибыли.

**Образование средней нормы прибыли и превращение стоимости товаров в цену производства.** При капитализме распределение капиталов между различными отраслями производства, развитие техники совершаются в ожесточённой конкурентной борьбе.

Необходимо различать конкуренцию внутриотраслевую и межотраслевую.

*Внутриотраслевая конкуренция* есть конкуренция между предприятиями одной и той же отрасли, производящими однородные товары, из-за более выгодного сбыта этих товаров и получения добавочной прибыли. Отдельные предприятия работают в неодинаковых условиях и отличаются друг от друга размерами, уровнем технического оснащения и организации производства. Вследствие этого индивидуальная стоимость товаров, производимых различными предприятиями, не одинакова. Но конкуренция между предприятиями одной и той же отрасли приводит к тому, что цены товаров определяются не их индивидуальными стоимостями, а общественной стоимостью этих товаров. Величина же общественной стоимости товаров, как было сказано, зависит от средних условий производства в данной отрасли.

В результате того, что цена товаров определяется их общественной стоимостью, выигрывают те предприятия, на которых техника производства и производительность труда выше среднего уровня данной отрасли и вследствие этого индивидуальная стоимость товаров ниже общественной. Эти предприятия получают добавочную прибыль, или *сверхприбыль,* которая представляет собой форму рассмотренной нами выше (в главе VII) избыточной прибавочной стоимости. Таким образом, в результате внутриотраслевой конкуренции на отдельных предприятиях данной отрасли образуются различные нормы прибыли. Конкуренция между отдельными предприятиями одной и той же отрасли приводит к вытеснению крупными предприятиями мелких и средних. Чтобы устоять в конкурентной борьбе, капиталисты — собственники отсталых предприятий стараются ввести у себя технические усовершенствования, применяемые их конкурентами — собственни-

ками технически более развитых предприятий. В результате происходит повышение органического строения капитала по отрасли в целом, сверхприбыль, которую получали капиталисты, владевшие технически более развитыми предприятиями, исчезает и происходит общее снижение нормы прибыли. Это заставляет капиталистов снова вводить технические усовершенствования. Так в процессе внутриотраслевой конкуренции происходит развитие техники, рост производительных сил.

*Межотраслевая конкуренция* есть конкуренция между капиталистами разных отраслей производства из-за более прибыльного приложения капитала. Капиталы, применяемые в различных отраслях производства, имеют неодинаковое органическое строение. Так как прибавочная стоимость создаётся лишь трудом наёмных рабочих, то на предприятиях тех отраслей, где преобладает низкое органическое строение капитала, на равновеликий капитал производится относительно большая масса прибавочной стоимости. На предприятиях же с более высоким органическим строением капитала производится относительно меньшая масса прибавочной стоимости. Однако конкурентная борьба между капиталистами разных отраслей ведёт к тому, что размер прибыли на равные капиталы уравнивается.

Предположим, что в обществе имеются три отрасли — кожевенная, текстильная и машиностроительная — с капиталом одинаковой величины, но различного органического строения. Величина авансированного капитала в каждой из этих отраслей равна 100 единицам (скажем, миллионам фунтов стерлингов). Капитал кожевенной отрасли состоит из 70 единиц постоянного капитала и 30 единиц переменного, капитал текстильной отрасли — из 80 единиц постоянного и 20 единиц переменного и капитал машиностроительной отрасли — из 90 единиц постоянного и 10 единиц переменного. Пусть норма прибавочной стоимости во всех трёх отраслях одинакова и составляет 100%. Стало быть, в кожевенной отрасли будет произведено 30 единиц прибавочной стоимости, в текстильной — 20 и в машиностроительной — 10. Стоимость товаров в первой отрасли будет равна 130, во второй — 120, в третьей — 110, а во всех трёх отраслях — 360 единицам.

Если товары будут продаваться по их стоимости, то в кожевенной отрасли норма прибыли составит 30%, в текстильной — 20 и в машиностроительной — 10%. Такое распределение прибыли окажется весьма выгодным для капиталистов кожевенной отрасли производства, но невыгодным для капиталистов машиностроительной отрасли. При этих условиях предприниматели машиностроительной отрасли будут искать более выгодного применения для своих капиталов. Такое применение капиталов они найдут в кожевенной отрасли. Произойдёт перелив капиталов из машиностроительной отрасли в кожевенную. В результате количество товаров, производимых в кожевенной отрасли, возрастёт, конкуренция неизбежно обострится и заставит предпринимателей этой отрасли

снизить цены своих товаров. Наоборот, в машиностроительной отрасли количество производимых товаров уменьшится, и изменившееся соотношение между спросом и предложением даст возможность предпринимателям повысить цены своих товаров.

Падение цен в кожевенной отрасли и рост цен в машиностроительной будут продолжаться до тех пор, пока норма прибыли во всех трёх отраслях не станет примерно одинаковой. Это произойдёт тогда, когда товары всех трёх отраслей будут продаваться по 120 единиц (130+120+110=360 : 3). Средняя прибыль каждой отрасли при таких условиях будет равна 20 единицам. *Средняя прибыль* есть равная прибыль на одинаковые по величине капиталы, вложенные в различные отрасли производства.

Итак, межотраслевая конкуренция приводит к тому, что различные нормы прибыли, существующие в различных отраслях капиталистического производства, *выравниваются* в общую (или среднюю) норму прибыли. Это выравнивание осуществляется путём перелива капитала (а следовательно, и труда) из одних отраслей в другие.

С образованием средней нормы прибыли капиталисты одних отраслей (в нашем примере кожевенной) лишаются части прибавочной стоимости, созданной их рабочими. Зато капиталисты других отраслей (в нашем примере машиностроительной) реализуют излишек прибавочной стоимости. Это означает, что первые продают свои товары по ценам ниже их стоимости, а вторые — по ценам, превышающим их стоимость. Цена товара каждой отрасли образуется теперь из издержек производства (100 единиц) и средней прибыли (20 единиц).

Цена, равная издержкам производства товара плюс средняя прибыль, есть *цена производства*. На отдельных предприятиях данной отрасли вследствие различий в условиях производства существуют различные, индивидуальные цены производства, которые определяются индивидуальными издержками производства плюс средняя прибыль. Но товары реализуются в среднем по общей, одинаковой цене производства.

Процесс образования средней нормы прибыли и цены производства можно наглядно изобразить в виде следующей таблицы:

| Отрасли производства | Постоянный капитал | Переменный капитал | Прибавочная стоимость | Стоимость товаров | Средняя норма прибыли (в %) | Цена производства товаров | Отклонение цены производства от стоимости |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Кожевенная . . . . . . . | 70 | 30 | 30 | 130 | 20 | 120 | —10 |
| Текстильная . . . . . . . | 80 | 20 | 20 | 120 | 20 | 120 | равна |
| Машиностроительная . . . | 90 | 10 | 10 | 110 | 20 | 120 | +10 |
| *Итого* . . . | 240 | 60 | 60 | 360 | 20 | 360 | |

Товары, произведённые в каждой из трёх отраслей, продаются по 120 единиц (скажем, миллионов фунтов стерлингов). Между тем стоимость товара в кожевенной отрасли равна 130 единицам, в текстильной — 120 и в машиностроительной — 110 единицам. В отличие от простого товарного производства при капитализме товары продаются уже не по ценам, соответствующим их стоимостям, а по ценам, которые соответствуют ценам производства.

Превращение стоимости в цену производства есть результат исторического развития капиталистического производства. В условиях простого товарного производства рыночные цены товаров в общем соответствовали их стоимости. На первых ступенях развития капитализма сохранялись ещё значительные различия в нормах прибыли в разных отраслях производства, так как отдельные отрасли были ещё недостаточно связаны друг с другом, существовали цеховые и другие ограничения, мешавшие свободному переливу капиталов из одних отраслей в другие. Процесс образования средней нормы прибыли и превращения стоимости в цену производства завершается лишь с победой капиталистической машинной индустрии.

Буржуазные экономисты пытаются опровергнуть трудовую теорию стоимости Маркса при помощи ссылки на факт несовпадения в отдельных отраслях цен производства со стоимостью товаров. Однако в действительности закон стоимости полностью сохраняет свою силу в капиталистических условиях, ибо цена производства представляет собой лишь *видоизменённую форму стоимости.*

Об этом свидетельствуют следующие обстоятельства.

*Во-первых,* одни предприниматели продают свои товары выше их стоимости, другие — ниже, но все капиталисты, вместе взятые, реализуют всю массу стоимости своих товаров. В масштабе всего общества сумма цен производства равна сумме стоимостей всех товаров.

*Во-вторых,* сумма прибыли всего класса капиталистов равна сумме прибавочной стоимости, произведённой всем неоплаченным трудом пролетариата. Величина средней нормы прибыли зависит от величины прибавочной стоимости, произведённой в обществе.

*В-третьих,* снижение стоимости товаров приводит к снижению их цен производства, рост стоимости товаров приводит к повышению их цен производства.

Таким образом, в капиталистическом обществе действует *закон средней нормы прибыли,* заключающийся в том, что различные нормы прибыли, зависящие от различий в органическом строении капитала в разных отраслях производства, в результате конкуренции выравниваются в общую (среднюю) норму прибыли. Закон средней нормы прибыли, как и все законы капиталистического способа производства, осуществляется стихийно, среди бесчисленных отклонений и колебаний. В борьбе за наиболее прибыльное применение капитала разыгрывается ожесточённая конкурентная борьба между капиталистами. Капиталисты стремятся вкладывать свои капиталы в те отрасли производства, которые сулят им полу-

чение большей прибыли. В погоне за высокой прибылью происходит перелив капиталов из одной отрасли в другую, в результате чего и устанавливается средняя норма прибыли.

Так на основе закона средней нормы прибыли осуществляется распределение труда и средств производства между разными отраслями капиталистического производства. Следовательно, в развитом капитализме закон стоимости действует как стихийный регулятор производства через цену производства.

Цена производства является той средней величиной, вокруг которой в конечном счёте колеблются рыночные цены товаров, то есть цены, по которым товары фактически продаются и покупаются на рынке.

Уравнение нормы прибыли и превращение стоимости в цену производства ещё более маскируют отношение эксплуатации, ещё более скрывают подлинный источник обогащения капиталистов. «Действительная разница в величине между прибылью и прибавочной стоимостью... в отдельных сферах производства совершенно скрывает теперь истинную природу и происхождение прибыли, и не только для капиталиста, который в данном случае имеет особый интерес обманываться, но и для рабочих. С превращением стоимости в цену производства скрывается от глаз самая основа определения стоимости» [1].

В действительности образование средней нормы прибыли означает перераспределение прибавочной стоимости между капиталистами различных отраслей производства. Часть прибавочной стоимости, созданной в отраслях с низким органическим строением капитала, присваивается капиталистами в отраслях с высоким органическим строением капитала. Стало быть, рабочие эксплуатируются не только теми капиталистами, у которых они работают, но и всем классом капиталистов в целом. Весь класс капиталистов заинтересован в повышении степени эксплуатации рабочих, так как это ведёт к увеличению средней нормы прибыли. Как указывал Маркс, средняя норма прибыли зависит от степени эксплуатации всего труда всем капиталом.

Закон средней нормы прибыли выражает, с одной стороны, противоречия и конкурентную борьбу между промышленными капиталистами за делёж прибавочной стоимости, а с другой стороны,— глубокий антагонизм двух враждебных друг другу классов — буржуазии и пролетариата. Он свидетельствует о том, что в капиталистическом обществе буржуазия как класс противостоит пролетариату в целом, что борьба за частичные интересы рабочих или отдельных групп рабочих, борьба с отдельными капиталистами не может привести к коренному изменению положения рабочего класса. Рабочий класс сможет сбросить с себя иго капи-

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. III, 1953, стр. 175.

тала, лишь низвергнув буржуазию как класс, лишь уничтожив самую систему капиталистической эксплуатации.

**Тенденция нормы прибыли к понижению.** По мере развития капитализма органическое строение капитала непрерывно повышается. Каждый отдельный предприниматель, всё более заменяя рабочих машинами, удешевляет производство, расширяет сбыт своих товаров и добивается для себя сверхприбыли. Но, когда технические достижения отдельных предприятий получают широкое распространение, происходит повышение органического строения капитала на большинстве предприятий, что ведёт к снижению общей нормы прибыли.

В том же направлении действует более быстрый рост основного капитала по сравнению с оборотным, приводящий к замедлению оборота всего капитала.

Капиталисты, повышая технику, стремятся получить возможно больше прибыли, а в результате их усилий получается то, чего никто из них не хотел,— снижение нормы прибыли.

Возьмём прежний пример. Сумма всех капиталов, равная 300 единицам, состоит из 240 единиц постоянного капитала и 60 единиц переменного капитала. При норме прибавочной стоимости в 100% производится 60 единиц прибавочной стоимости, норма прибыли равна 20%. Предположим, что через 20 лет общая сумма капитала выросла с 300 до 500 единиц. Вместе с тем вследствие прогресса техники повысилось органическое строение капитала. В результате 500 единиц делятся на 425 единиц постоянного и 75 единиц переменного капитала. В таком случае при прежней норме прибавочной стоимости будет создано 75 единиц прибавочной стоимости. Теперь норма прибыли будет $\frac{75}{500} \cdot 100 = 15\%$. Масса прибыли увеличилась с 60 до 75 единиц, а норма прибыли снизилась с 20 до 15%.

Итак, повышение органического строения капитала ведёт к понижению средней нормы прибыли. Вместе с тем ряд факторов противодействует понижению нормы прибыли.

Во-первых, растёт эксплуатация рабочего класса. Развитие производительных сил капитализма, находящее своё выражение в повышении органического строения капитала, приводит вместе с тем к росту нормы прибавочной стоимости. Ввиду этого понижение нормы прибыли происходит медленнее, чем оно происходило бы при неизменной норме прибавочной стоимости.

Во-вторых, технический прогресс, повышая органическое строение капитала, порождает безработицу, которая давит на рынок труда. Это даёт возможность предпринимателям уменьшать заработную плату, устанавливать её значительно ниже стоимости рабочей силы.

В-третьих, по мере роста производительности труда падает стоимость средств производства: машин, оборудования, сырья и т. д. Это замедляет рост органического строения капитала и, следовательно, противодействует понижению нормы прибыли.

Предположим, что предприниматель заставил рабочего, работавшего ранее на 5 ткацких станках, работать на 20 станках. Но вследствие роста производительности труда в станкостроении стоимость станков понизилась вдвое. В результате 20 станков стоят уже не в 4 раза дороже прежних 5 станков, а лишь в 2 раза. Поэтому доля постоянного капитала, приходящаяся на одного рабочего, возрастёт не в 4 раза, а в 2 раза.

В четвёртых, понижению средней нормы прибыли противодействует экономия на постоянном капитале, осуществляемая капиталистами за счёт здоровья и жизни рабочих. В целях увеличения прибыли предприниматели заставляют рабочих трудиться в тесных помещениях, без достаточной вентиляции, экономят на приспособлениях, требуемых техникой безопасности. Результатом этой скаредности капиталистов является подрыв здоровья рабочих, огромное количество несчастных случаев и рост смертности среди рабочего населения.

В-пятых, падение нормы прибыли задерживается вследствие неэквивалентности обмена во внешней торговле, когда предприниматели развитых капиталистических стран, вывозя свои товары в колониальные страны, получают сверхприбыль.

Все эти противодействующие факторы не уничтожают, а лишь ослабляют понижение нормы прибыли, придают ему характер тенденции. Таким образом, повышение органического строения капитала имеет своим неизбежным следствием *закон тенденции общей (или средней) нормы прибыли к понижению*.

Падение нормы прибыли не означает уменьшения *массы* прибыли, то есть всего объёма производимой рабочим классом прибавочной стоимости. Наоборот, *масса прибыли растёт* как в связи с повышением нормы прибавочной стоимости, так и вследствие увеличения общего числа рабочих, эксплуатируемых капиталом. Например, в США сумма промышленной прибыли, исчисленная по официальным данным промышленных переписей, составляла в 1859 г. 316 миллионов долларов, в 1869 г.— 516 миллионов, в 1879 г.— 660 миллионов, в 1889 г.— 1 513 миллионов, в 1899 г.— 2 245 миллионов.

Капиталисты стремятся путём усиления эксплуатации рабочих в максимальной мере ослабить тенденцию нормы прибыли к понижению. Это ведёт к обострению противоречий между пролетариатом и буржуазией.

Закон тенденции нормы прибыли к понижению усиливает борьбу внутри самой буржуазии за распределение общей массы прибыли.

В погоне за более высокой прибылью капиталисты устремляются со своими капиталами в отсталые страны, где рабочие руки дешевле и органическое строение капитала ниже, чем в странах с высокоразвитой промышленностью, и начинают усиленно эксплуатировать народы этих стран. Это ведёт к обострению противоречий между развитыми капиталистическими странами и отсталыми, между метрополиями и колониями.

Далее, для поддержания цен на высоком уровне предприниматели объединяются в разного рода союзы. Таким путём они добиваются получения высоких прибылей.

Наконец, стремясь возместить падение нормы прибыли увеличением её массы, капиталисты расширяют объём производства далеко за пределы платёжеспособного спроса. В связи с этим противоречия, обусловленные тенденцией нормы прибыли к понижению, особенно остро проявляются во время кризисов.

Закон тенденции нормы прибыли к понижению является одним из ярких показателей исторической ограниченности капиталистического способа производства. Обостряя капиталистические противоречия, этот закон наглядно показывает, что на известной ступени буржуазный строй становится преградой для дальнейшего развития производительных сил.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Прибыль есть прибавочная стоимость, взятая в её отношении к вложенному в производство капиталу и внешне выступающая как порождение всего капитала. Норма прибыли представляет собой отношение массы произведённой прибавочной стоимости ко всему капиталу, выраженное в процентах.*

*2. Внутриотраслевая конкуренция приводит к тому, что цены на однородные товары определяются не индивидуальной, а общественной стоимостью этих товаров. Межотраслевая конкуренция ведёт к переливу капиталов из одной отрасли в другую, к образованию средней нормы прибыли в рамках всего капиталистического производства.*

*На основе закона средней нормы прибыли осуществляется распределение труда и средств производства между разными отраслями капиталистического хозяйства.*

*3. В результате уравнения нормы прибыли товары продаются не по стоимости, а по ценам производства. Цена производства есть цена, равная издержкам производства товара плюс средняя прибыль. Цена производства представляет собой видоизменённую форму стоимости. Сумма цен производства равна сумме стоимостей всех товаров; с изменением стоимости товаров изменяется и цена производства.*

*4. С развитием капитализма по мере роста органического строения капитала средняя норма прибыли обнаруживает тенденцию к понижению. Одновременно неуклонно растёт масса прибыли. Закон тенденции средней нормы прибыли к понижению ведёт к обострению противоречий капитализма.*

---

## ГЛАВА XII
## ТОРГОВЛЯ, КРЕДИТ И ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ

**Торговая прибыль и её источник.** Торговый и ростовщический капитал исторически предшествовали промышленному капиталу. При капиталистическом способе производства эти виды капитала теряют свою прежнюю самостоятельную роль; их функции сводятся к обслуживанию промышленного капитала. Вследствие этого при капитализме торговый капитал и капитал, приносящий проценты, существенно отличаются от их докапиталистических форм.

Промышленный капитал, как уже говорилось, в ходе своего кругооборота последовательно принимает три формы: денежную, производительную и товарную, которые различаются по своим функциям. Эти функциональные формы промышленного капитала на известной ступени его развития обособляются друг от друга. От промышленного капитала, занятого в производстве, отделяются *торговый капитал* в виде капитала торговца и *ссудный капитал* в виде капитала банкира. Внутри класса капиталистов образуются три группы, участвующие в присвоении прибавочной стоимости: промышленники, торговцы и банкиры.

Торговый капитал применяется в сфере обращения, в которой не создаётся прибавочной стоимости. Откуда же возникает прибыль торговца? Если бы капиталист-промышленник сам занимался реализацией товара, он должен был бы затратить часть своего капитала на оборудование торговых помещений, наём приказчиков и другие расходы, связанные с торговлей. Для этого ему пришлось бы увеличить размеры авансированного капитала или при том же самом авансированном капитале уменьшить объём производства. И в том и в другом случае произошло бы снижение его прибыли. Промышленник предпочитает продать свой товар посреднику — торговому капиталисту, который осуществляет дальнейшее продвижение товара к потребителям. Благодаря передаче операций по реализации товаров торговцу промышленный капиталист ускоряет оборот своего капитала, а ускорение оборота ведёт к повышению прибыли. Это позволяет промышленнику с выгодой для себя уступить торговцу некоторую долю своей прибыли. Промышленник продаёт торговцу товар по цене, которая ниже цены производства. Торговый капиталист, продавая товар потребителям по цене производства, получает прибыль. *Торговая прибыль* есть часть прибавочной стоимости, которую промышленник уступает торговцу за реализацию своих товаров.

Труд наёмных работников, занятых реализацией товаров, то есть превращением товаров в деньги и денег в товары, не создаёт ни стоимости, ни прибавочной стоимости, но он даёт торговому капиталисту возможность присваивать часть приба-

вочной стоимости, созданной в производстве. «Подобно тому, как неоплаченный труд рабочего непосредственно создает для производительного капитала прибавочную стоимость, неоплаченный труд торговых наемных рабочих создает для торгового капитала участие в этой прибавочной стоимости»[1]. Торговые работники подвергаются эксплуатации со стороны торговых капиталистов, так же как рабочие, производящие товары, подвергаются эксплуатации со стороны промышленников.

Для реализации определённой массы товаров торговец должен авансировать на известный срок капитал соответственной величины. На этот капитал он стремится получить как можно больше прибыли. Если норма торговой прибыли окажется меньше средней нормы прибыли, занятие торговлей становится невыгодным, и торговцы переводят свои капиталы в промышленность, сельское хозяйство или в какую-либо другую отрасль. Наоборот, высокая норма торговой прибыли привлекает промышленный капитал в торговлю. Конкуренция между капиталистами приводит к тому, что уровень торговой прибыли определяется средней нормой прибыли, причём средняя прибыль берётся в отношении ко всему капиталу, включая капитал, функционирующий в сфере обращения.

В форме торговой прибыли действительный источник возрастания капитала ещё более скрыт, чем в форме промышленной прибыли. Капитал торговца не участвует в производстве. Формула движения торгового капитала: *Д—Т—Д'*. Здесь стадия производительного капитала выпадает, связь с производством внешне порвана. Создаётся обманчивая видимость, будто прибыль возникает из самой торговли путём надбавки к цене, путём продажи товаров выше цены производства. На деле происходит обратное: промышленник продаёт товар торговцу ниже цены производства, уступая ему часть своей прибыли, которую торговец и реализует путём продажи товаров потребителю по цене производства.

Торговый капитал не только участвует в реализации прибавочной стоимости, созданной в производстве, но и дополнительно эксплуатирует трудящихся как потребителей. Маркс называл капиталистическую торговлю узаконенным обманом. Стремясь получить дополнительную прибыль, торговые капиталисты всеми способами вздувают цены, широко применяют обвешивание и обмеривание покупателей, продажу недоброкачественных, фальсифицированных товаров.

Одним из источников торговой прибыли является эксплуатация торговым капиталом мелких товаропроизводителей. Торговый капитал вынуждает крестьян и ремесленников продавать ему продукты своего труда по низким ценам и в то же время покупать у него инвентарь, инструменты, сырьё, материалы по высоким ценам.

Доля торговых посредников в розничной цене сельскохозяйственных продуктов в США с 1913 по 1934 г. повысилась с 54 до 63%.

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. III, 1953, стр. 305.

Всё это ведёт к усилению обнищания трудящихся и ещё больше обостряет противоречия капитализма.

**Издержки обращения.** Процесс капиталистического обращения товаров требует определённых затрат. Эти затраты, связанные с обслуживанием сферы обращения, представляют собой *издержки обращения.*

Следует различать два рода капиталистических издержек в области торговли: во-первых, чистые издержки обращения, которые непосредственно связаны с процессами купли-продажи товаров и вытекают из особенностей капиталистического строя; во-вторых, издержки, обусловленные продолжением процесса производства в сфере обращения.

Подавляющую и всё возрастающую часть издержек обращения капиталистической торговли составляют чистые издержки. К чистым издержкам обращения относятся затраты, связанные с превращением товаров в деньги и денег в товары. Сюда входят расходы, вызываемые конкуренцией и спекуляцией, на рекламу, бóльшая часть расходов на оплату труда торговых работников, на ведение счётных книг, переписку, содержание торговых контор и т. д. Чистые издержки обращения, как указывал Маркс, не прибавляют к товару никакой стоимости. Они представляют собой прямой вычет из всей суммы стоимости, производимой в обществе, и покрываются капиталистами из общей массы прибавочной стоимости, произведённой трудом рабочего класса. Увеличение чистых издержек обращения свидетельствует о росте расточительства при капитализме. В подавляющем большинстве случаев капиталистическая реклама в той или иной степени связана с обманом покупателей.

В США только учтённые расходы на рекламу составили в 1934 г. 1,6 миллиарда долларов, в 1940 г.— 2,1 миллиарда долларов. За десять лет, с 1940 по 1950 г., расходы на рекламу возросли в США ещё в 2,7 раза.

С развитием капитализма и обострением трудностей реализации товаров создаётся колоссальный торговый аппарат с множеством звеньев. Прежде чем попасть к потребителю, товары проходят через руки целой армии торговцев, спекулянтов, перекупщиков, комиссионеров.

К издержкам, связанным с продолжением процесса производства в сфере обращения, относятся необходимые для общества и не зависящие от особенностей капиталистического хозяйства расходы по доработке, перевозке, упаковке товаров. Каждый продукт только тогда готов к потреблению, когда он доставлен потребителю. Издержки по доработке, перевозке, упаковке товаров соответствующим образом повышают стоимость производства товаров. Затраченный при этом труд рабочих переносит на товар стоимость израсходованных средств производства и присоединяет к стоимости товара новую стоимость.

Анархия капиталистического производства и кризисы, конку-

рентная борьба и спекуляция обусловливают скопление гигантских, чрезмерных запасов товаров, удлиняют и искривляют пути их движения, что приводит к огромным непроизводительным расходам. Капиталистическая реклама вызывает излишнюю, дорогостоящую упаковку товаров. Это значит, что всё большая часть расходов на перевозку, хранение и упаковку товаров превращается в чистые издержки, вытекающие из особенностей капиталистического строя. Непрерывный рост издержек обращения является одним из показателей усиления паразитизма в буржуазном обществе. Издержки капиталистической торговли ложатся тяжёлым бременем на трудящихся как покупателей.

В США издержки обращения составляли в 1929 г. 31% и в 1935 г.— 32,8%, а в настоящее время они ещё выше. В капиталистических странах Европы издержки обращения составляют примерно треть суммы розничного товарооборота.

**Формы капиталистической торговли. Товарные биржи.** С развитием капиталистического производства и обращения развиваются и формы торговли — оптовой и розничной. *Оптовая торговля* есть торговля между промышленными и торговыми предприятиями, а *розничная торговля* есть продажа товаров непосредственно населению.

В торговле, как и в промышленности, происходит *концентрация* и *централизация капитала*. Вытеснение мелких и средних капиталистов крупными имеет место как в оптовой, так и в розничной торговле. В розничной торговле концентрация капиталов осуществляется главным образом в форме создания крупных универсальных и специализированных магазинов. Универсальные магазины ведут торговлю всевозможными товарами, специализированные магазины торгуют только одним видом товара, например обувью или одеждой.

Производство однородных товаров позволяет торговцам вести оптовую торговлю по образцам. Массовые однородные товары (хлопок, льноволокно, чёрные и цветные металлы, каучук, зерно, сахар, кофе и т. д.) продаются и покупаются по установленным стандартам и образцам на товарных биржах.

*Товарная биржа* есть особый вид рынка, где происходит торговля массовыми однородными товарами и где сосредоточиваются спрос и предложение этих товаров в масштабе целых стран, а нередко и в масштабе мирового капиталистического рынка.

Товары, являющиеся предметами биржевых сделок между капиталистами, непосредственно не переходят из рук в руки. Сделки обычно совершаются на срок: продавец обязуется доставить покупателю определённое количество товара к установленному времени. Например, весной заключаются сделки на поставку хлопка будущего урожая, в то время как хлопок ещё не посеян. При заключении биржевых сделок продавец рассчитывает, что цена на данный товар к установленному сроку упадёт и ему достанется разница в ценах, покупатель же рассчитывает на рост цен. Часто продавцы на бирже вовсе не имеют продаваемых ими товаров, а покупателям не нужны покупаемые ими товары. Таким образом, товарные биржи являются местом *спекулятивной*

*торговли.* Спекулянты продают и покупают право собственности на товары, к которым они не имеют никакого отношения. Спекуляция неразрывно связана со всем укладом капиталистической торговли, поскольку эта торговля имеет целью не удовлетворение потребностей общества, а извлечение прибыли. На спекулятивной торговле наживаются главным образом крупные капиталисты. Она ведёт к разорению значительной части мелких и средних предпринимателей.

В буржуазных странах нередко применяется торговля в кредит или в рассрочку. Этот вид торговли часто приводит к тому, что массовый потребитель вынужден расплачиваться своим имуществом, не будучи в состоянии во-время погасить задолженность. Торговля в кредит нередко используется капиталистами для реализации неполноценных, залежалых товаров.

**Внешняя торговля.** Как уже говорилось, переход к капитализму был связан с созданием мирового рынка. Ленин указывал, что капитализм является результатом «широко развитого товарного *обращения,* которое выходит за пределы государства. Поэтому нельзя себе представить капиталистической нации без внешней торговли, да и нет такой нации» [1]. В ходе развития товарного обращения, выходящего за пределы национальных рынков, расширяется капиталистическая *внешняя торговля.* Расширение мировой торговли само по себе выражает развитие международного разделения труда, связанного с ростом производительных сил. Но для капиталистов внешняя торговля служит средством повышения прибылей. В погоне за прибылью капиталисты ищут всё новые рынки сбыта товаров и источники сырья. Ограниченность внутреннего рынка вследствие обнищания масс и захват внутренних источников сырья крупными капиталистами усиливают их стремление к установлению господства на внешних рынках и повышают значение внешней торговли.

Внешняя торговля достигла широкого развития лишь в эпоху капитализма. За сто лет, с 1800 по 1900 г., оборот мировой торговли возрос более чем в $12^1/_2$ раз: с 1,5 миллиарда долларов до 18,9 миллиарда долларов. За следующие три десятилетия он увеличился более чем в $3^1/_2$ раза и достиг в 1929 г. 68,6 миллиарда долларов.

Внешняя торговля является источником дополнительной прибыли для капиталистов более развитых буржуазных стран, так как промышленные изделия сбываются в отсталые страны по относительно более высоким ценам, а сырьё покупается в этих странах по более низким ценам. Внешняя торговля служит одним из средств экономического закабаления отсталых стран развитыми буржуазными странами и расширения сфер влияния капиталистических держав.

Так, например, английская Ост-Индская компания в течение более 250 лет (1600—1858 гг.) грабила Индию. В результате хищнической эксплуатации местного населения Ост-Индской компанией многие провинции Индии были превращены в пустыни: поля не обрабатывались, земли заросли кустарником, население вымирало.

---

[1] *В. И. Ленин,* Развитие капитализма в России, Сочинения, т. 3, стр. 43.

Внешняя торговля состоит из *экспорта,* то есть вывоза товаров, и *импорта,* то есть ввоза товаров. Соотношение между суммой цен товаров, вывезенных данной страной, и суммой цен товаров, ввезённых ею в течение определённого срока, например за год, составляет её *торговый баланс.* Если вывоз превышает ввоз, торговый баланс является *активным,* если же ввоз превышает вывоз, торговый баланс является *пассивным.*

Страна, имеющая пассивный торговый баланс, должна покрывать дефицит за счёт таких источников, как запасы золота, доходы от перевозок товаров чужих стран, доходы от капиталовложений в других государствах и, наконец, за счёт заграничных займов.

Торговый баланс не раскрывает всех форм экономических взаимоотношений между странами. Более полное выражение эти взаимоотношения находят в платёжном балансе. *Платёжный баланс* есть соотношение между суммой всех платежей, причитающихся какой-либо стране с других стран, и суммой всех платежей, которые эта страна должна произвести другим странам.

Характер экономических связей между странами определяет и внешнеторговую политику капиталистических государств. В эпоху домонополистического капитализма сложилось два основных типа торговой политики: политика свободной торговли *(фритредерство)* и политика покровительства отечественной промышленности *(протекционизм),* главным образом путём введения высоких таможенных пошлин на иностранные товары.

**Ссудный капитал.** Подобно тому как товарный капитал обособляется в виде торгового капитала, денежный капитал обособляется в виде ссудного капитала.

В процессе оборота капитала у промышленного капиталиста в определённые моменты образуется свободный денежный капитал, не находящий себе применения на его предприятии. Например, когда капиталист накапливает амортизационный фонд, предназначенный на восстановление выбывающих частей основного капитала, у него образуются временно свободные суммы денег. Эти суммы будут израсходованы на приобретение нового оборудования, машин лишь через несколько лет. Если промышленник продаёт готовый товар ежемесячно, а закупает сырьё раз в полгода, то он в течение пяти месяцев имеет на руках свободные деньги. Это — бездействующий капитал, то есть капитал, не приносящий прибыли.

В другие же моменты у капиталиста возникает потребность в деньгах, например, когда он ещё не успел продать готовый товар, а ему необходимо закупить сырьё. В то время, как у одного предпринимателя оказывается временный излишек денежного капитала, другой предъявляет на него спрос. В погоне за прибылью капиталист стремится к тому, чтобы каждая частица его капитала приносила доход. Капиталист отдаёт свободные деньги в *ссуду,* то есть во временное пользование другим капиталистам.

*Ссудный капитал* есть денежный капитал, который его собственник предоставляет на время другому капиталисту за

известное вознаграждение. Отличительная черта ссудного капитала состоит в том, что он применяется в производстве не тем капиталистом, чью собственность он составляет. Имея возможность получить деньги в ссуду, промышленный капиталист избавляется от необходимости держать значительные денежные резервы в бездеятельном состоянии. Денежная ссуда даёт промышленнику возможность расширить производство, увеличить число рабочих и, следовательно, повысить размеры получаемой прибавочной стоимости.

В виде вознаграждения за предоставленный в его распоряжение денежный капитал промышленник уплачивает владельцу этого капитала определённую сумму, называемую процентом. *Процент* есть часть прибыли, отдаваемая промышленным капиталистом ссудному капиталисту за предоставленную ему последним ссуду. Источником процента является прибавочная стоимость. Ссудный капитал есть капитал, приносящий проценты.

Движение ссудного капитала целиком основано на движении промышленного капитала. Отданный в ссуду капитал используется в производстве с целью извлечения прибавочной стоимости. Поэтому ссудный капитал, как и всякий капитал вообще, выражает прежде всего производственные отношения между капиталистами и эксплуатируемыми ими рабочими. Вместе с тем непосредственно ссудный капитал выражает отношения между двумя группами капиталистов: с одной стороны, денежными капиталистами, а с другой стороны, функционирующими капиталистами (промышленниками и торговцами).

Формула движения ссудного капитала: *Д—Д'*. Здесь выпадает не только стадия производительного капитала, но и стадия товарного капитала. Создаётся видимость, что источником дохода является не прибавочная стоимость, произведённая путём эксплуатации рабочих в сфере производства, а деньги сами по себе. То, что ссудный капитал приносит доход в виде процента, представляется столь же естественным свойством денег, как то, что плодовое дерево приносит плоды. Здесь фетишизм, характерный для капиталистических отношений, достигает высшего предела.

Собственник денежного капитала предоставляет свой капитал на время в распоряжение промышленному капиталисту, который использует его в производстве с целью присвоения прибавочной стоимости. Таким образом происходит *отделение собственности на капитал от приложения капитала к производству,* отделение капитала как собственности от капитала как функции.

**Процент и предпринимательский доход. Норма процента и тенденция её к понижению.** Промышленник отдаёт денежному капиталисту часть своей прибыли в виде процента. Таким образом, средняя прибыль распадается на две части. Та часть средней прибыли, которая остаётся у промышленного капиталиста, называется *предпринимательским доходом.*

Если форма процента создаёт обманчивую видимость, будто процент является естественным порождением капитала-собственности, то форма предпринимательского дохода порождает иллюзию, будто этот доход представляет собой оплату «труда» функционирующего капиталиста по руководству и надзору за работой наёмных рабочих на его предприятии. На деле же предпри-

нимательский доход, как и процент, не имеет никакого отношения к труду по руководству производством; он представляет собой часть безвозмездно присваиваемой капиталистами прибавочной стоимости.

Пропорция, в которой средняя прибыль разделяется на предпринимательский доход и процент, зависит от соотношения спроса и предложения ссудного капитала, от состояния рынка денежных капиталов. Чем выше спрос на денежный капитал, тем, при прочих равных условиях, выше норма процента. *Нормой процента* называется отношение суммы процента к ссужаемому денежному капиталу. В обычных условиях верхней границей нормы процента является средняя норма прибыли, поскольку процент есть часть прибыли. Как правило, норма процента значительно ниже средней нормы прибыли.

С развитием капитализма норма процента обнаруживает тенденцию к понижению. Эта тенденция является следствием двух причин: во-первых, действия закона тенденции средней нормы прибыли к понижению, поскольку средняя норма прибыли образует верхнюю границу колебаний нормы процента; во-вторых, с развитием капитализма общая масса ссудного капитала растёт быстрее, чем спрос на него. Одной из причин роста ссудного капитала является увеличение среди буржуазии группы рантье, то есть капиталистов — собственников денежного капитала, не занимающихся предпринимательской деятельностью. В этом также проявляется усиление паразитизма в буржуазном обществе. Росту ссудного капитала способствует централизация свободных денежных средств в банках и сберегательных кассах.

Процент по краткосрочным ссудам на денежном рынке США составлял в 1866—1880 гг. от 3,6 (низшая ставка) до 17 (высшая ставка), в 1881—1900 гг. соответственно — от 2,63 до 9,75, в 1901—1920 гг.— от 2,98 до 8,0, в 1921—1935 гг.— от 0,75 до 7,81.

**Формы кредита. Банки и их операции.** Капиталистический кредит является формой движения ссудного капитала. При посредстве кредита временно свободный денежный капитал превращается в ссудный капитал. При капитализме существуют две формы кредита: коммерческий и банкирский.

*Коммерческим кредитом* называется кредит, оказываемый друг другу функционирующими капиталистами (то есть промышленниками и торговцами) при реализации товаров. Промышленник, стремясь ускорить оборот своего капитала, находящегося в товарной форме, отпускает товар в кредит другому промышленнику или оптовому торговцу, а оптовый торговец в свою очередь продаёт товар в кредит розничному торговцу. Коммерческий кредит используется капиталистами при купле-продаже сырья, топлива, оборудования, машин, а также предметов потребления. Обычно коммерческий кредит является краткосрочным: он предоставляется на срок не более нескольких месяцев. Орудием коммерческого кредита служит вексель. *Вексель* есть долговое

обязательство, по которому должник обязуется уплатить к определённому сроку деньги за купленный товар. С наступлением срока платежа покупатель, выдавший вексель, должен оплатить его наличными деньгами. Коммерческий кредит, таким образом, связан с товарной сделкой. Вследствие этого он является основой капиталистической кредитной системы.

*Банкирским кредитом* называется кредит, оказываемый денежными капиталистами (банкирами) функционирующим капиталистам. Банкирский кредит в отличие от коммерческого оказывается не за счёт капитала, занятого в производстве или обращении, а за счёт праздного, а также временно свободного денежного капитала, ищущего применения. Банкирский кредит осуществляется банками. *Банк* представляет собой капиталистическое предприятие, торгующее денежным капиталом и выступающее посредником между кредиторами и заёмщиками. Банк, с одной стороны, собирает свободные, бездействующие капиталы и доходы, а с другой стороны, предоставляет денежный капитал в распоряжение функционирующих капиталистов: промышленников и торговцев.

Подавляющая доля находящихся в распоряжении банка капиталов является чужой собственностью и подлежит возврату. Но в каждый данный момент лишь сравнительно незначительная часть вкладчиков обращается с требованием о возврате вкладов. В большинстве случаев изъятие денег уравновешивается и перекрывается притоком новых вкладов. Положение в корне меняется в обстановке каких-либо потрясений— кризиса или войны. Тогда вкладчики одновременно требуют обратной выдачи вкладов. В обычных же условиях банк может держать в своих кассах лишь сравнительно небольшие суммы денег для выплаты тем, кто требует обратно свои вклады. Преобладающую же массу вкладов банк отдаёт в ссуду.

Операции банков делятся на пассивные и активные.

*Пассивными* называются операции, посредством которых банк привлекает средства в свою кассу. Главной среди этих операций является приём вкладов. Вклады (депозиты) вносятся на разных условиях: одни — на определённый срок, другие — без указания срока. Бессрочные вклады банк обязан выплатить по первому требованию, между тем как срочные вклады подлежат возврату только в условленный срок. Таким образом, срочные вклады выгоднее для банка.

*Активными* называются операции, посредством которых банк предоставляет денежные средства в ссуду. Одной из этих операций является *учёт векселей*. Промышленник, продавший свой товар в кредит, передаёт полученный от покупателя вексель в банк, а банк немедленно уплачивает промышленнику сумму векселя за вычетом определённого процента. По прошествии срока векселедатель расплачивается уже не с промышленником, а с банком. Посредством этой операции коммерческий кредит переплетается с банкирским. Далее, к числу активных операций банка относится выдача ссуд под различного рода обеспечение: под залог товаров, ценных бумаг, товарных документов. Нако-

нец, банк производит прямые вложения (инвестиции) капитала в те или иные предприятия в порядке долгосрочного кредита.

Таким образом, банкир является торговцем денежным капиталом. По пассивным операциям банк уплачивает проценты, по активным операциям он получает проценты. Банк берёт денежные средства взаймы по более низким процентам, а отдаёт в ссуду по более высоким процентам. Источником прибыли банка является разница между процентом, взимаемым банком за ссуды, и процентом, уплачиваемым им по вкладам. За счёт этой разницы банк покрывает расходы, связанные с выполнением своих операций; эти расходы являются чистыми издержками обращения. Остающаяся сумма составляет прибыль банка. Механизм капиталистической конкуренции стихийно сводит уровень этой прибыли к средней норме прибыли на собственный капитал. Труд наёмных работников, занятых в банке, не создаёт стоимости и прибавочной стоимости, но даёт возможность банкиру присваивать часть прибавочной стоимости, созданной в производстве. Работники банков, таким образом, подвергаются эксплуатации со стороны банкиров.

Банки играют роль расчётных центров. Каждое предприятие, внёсшее вклад или получившее ссуду, имеет в банке текущий счёт. Деньги с текущего счёта банк выдаёт по особому требованию, которое называется *чеком.* Стало быть, банк выполняет функции кассира для множества предприятий. Это обстоятельство открывает возможность широкого развития безналичных расчётов. Капиталист А, продав товар капиталисту Б, получает от него чек на банк, где у обоих имеются текущие счета. Банк производит расчёт, переписав сумму чека с текущего счёта Б на текущий счёт А. Предприятия имеют текущие счета в различных банках. В крупнейших центрах банки создают специальные расчётные палаты, где поступающие от многих банков чеки в значительной мере взаимно погашаются. Обращение чеков и векселей сокращает потребность в наличных деньгах.

При капитализме имеются три основных вида банков: коммерческие, ипотечные и эмиссионные. *Коммерческие банки* кредитуют промышленников и торговцев преимущественно путём выдачи краткосрочных ссуд. Большую роль при этом играет учёт векселей. Этот кредит оказывается главным образом за счёт вкладов.

*Ипотечные банки* занимаются выдачей долгосрочных ссуд под залог недвижимого имущества (земельных участков, домов, строений). Возникновение и деятельность ипотечных банков тесно связаны с развитием капитализма в сельском хозяйстве, с эксплуатацией крестьян банкирами. К этому типу банков примыкают и сельскохозяйственные банки, предоставляющие долгосрочные ссуды на производственные цели.

*Эмиссионные банки* имеют право выпуска (эмиссии) кредитных денег — банкнот. Особую роль играют *центральные эмиссионные банки.* В этих банках концентрируются золотые запасы страны. Они имеют монопольное право выпуска банкнот. Центральные банки обычно не ведут операций с отдельными промышленниками, торговцами, а дают ссуды коммерческим банкам, которые в свою очередь имеют дело с предпринимателями. Таким образом, центральные эмиссионные банки являются банками банков.

Концентрируя ссудные операции и платежи, банки содействуют ускорению оборота капиталов и понижению издержек денежного обращения. В то же время деятельность банков способствует централизации капитала, вытеснению мелких и средних капиталистов, усилению эксплуатации рабочих, ограблению кустарей и ремесленников. Ипотечные ссуды разоряют крестьян, так как уплата процентов по этим ссудам, поглощая большую часть их доходов, ведёт к упадку хозяйства. Погашение долга нередко производится путём распродажи имущества и земли крестьян, попавших в зависимость от банков.

Сосредоточивая все денежные капиталы общества, выступая как посредники по кредиту, банки являются своеобразным аппаратом стихийного распределения ресурсов между отраслями хозяйства. Распределение это происходит не в интересах общества и не в соответствии с его потребностями, а в интересах капиталистов. Кредит содействует расширению производства, но это расширение вновь и вновь наталкивается на узкие рамки платёжеспособного спроса. Кредит и банки приводят к дальнейшему росту обобществления труда, но общественный характер производства приходит во всё более острый конфликт с частнокапиталистической формой присвоения. Таким образом, развитие кредита обостряет противоречия капиталистического способа производства, усиливает его анархию.

**Акционерные общества. Фиктивный капитал.** В современных капиталистических странах подавляющее большинство крупных предприятий имеет форму акционерных обществ. Акционерные общества возникли ещё в начале XVII века, но широкое распространение они получили лишь со второй половины XIX века.

*Акционерное общество* есть форма предприятия, капитал которого составлен из взносов его участников, владеющих определённым числом акций, соразмерно сумме средств, вложенных каждым из них. *Акция* представляет собой ценную бумагу, дающую право на участие в распределении дохода от предприятия в соответствии с обозначенной на ней суммой.

Доход, получаемый владельцем акций, называется *дивидендом*. Акции продаются и покупаются по определённой цене, которая называется их *курсом*.

Капиталист, покупающий акции, мог бы вложить свой капитал в банк и получить, допустим, 5%. Однако его не удовлетворяет такой доход, он предпочитает купить акции. Хотя это связано с некоторым риском, но зато сулит ему более высокий доход. Предположим, что акционерный капитал, равный 10 миллионам долларов, разделён на 20 тысяч акций ценой по 500 долларов каждая и что предприятие принесло 1 миллион долларов прибыли. Акционерное общество решает из этой суммы оставить 250 тысяч долларов в виде резервного (то есть запасного) капитала, а остальную сумму в 750 тысяч долларов распределить как дивиденд между акционерами. В таком случае каждая акция принесёт её владельцу доход в виде дивиденда (750 тысяч долларов : 20 тысяч акций) в 37,5 доллара, что составляет 7,5%.

Акционеры стремятся продать акции за такую сумму, которая, будучи положена в банк, приносила бы в виде ссудного процента такой же доход,

какой они получают в виде дивиденда. Если акция в 500 долларов принесла 37,5 доллара дивиденда, то акционеры будут стремиться продать её за 750 долларов, так как, положив эту сумму в банк, который платит по вкладам 5%, её владелец может получить те же 37,5 доллара в виде процента. Курс акций зависит от размера дивиденда и уровня ссудного процента. Курс акций повышается при повышении дивиденда или при падении нормы процента; наоборот, он понижается при уменьшении дивиденда или при повышении нормы процента.

Разница между суммой цен акций, выпущенных при основании акционерного предприятия, и величиной капитала, действительно вложенного в это предприятие, составляет *учредительскую прибыль*. Учредительская прибыль является одним из важных источников обогащения крупных капиталистов.

Если капитал, ранее вложенный в предприятие, равен 10 миллионам долларов, а сумма цен выпущенных акций составила 15 миллионов долларов, то учредительская прибыль в данном случае составит 5 миллионов долларов.

В результате преобразования индивидуального предприятия в акционерную компанию капитал получает как бы двойное существование. Действительный капитал, вложенный в предприятие в сумме 10 миллионов долларов, существует в виде фабричных зданий, машин, сырья, складов, готовой продукции, наконец, в виде известных сумм денег, хранящихся в кассе предприятия или на текущем счету в банке. Но рядом с этим реальным капиталом при организации акционерного общества появляются ценные бумаги — акции на сумму в 15 миллионов долларов. Акция является лишь отражением действительно существующего капитала предприятия. Но вместе с тем акции существуют уже отдельно от предприятия; их покупают и продают, под акции банки выдают ссуды и т. п.

Формально высшим органом акционерного общества является общее собрание акционеров, которое избирает правление, назначает должностных лиц, заслушивает и утверждает отчёт о работе предприятия, решает основные вопросы деятельности акционерного общества. Но количество голосов на общем собрании определяется в соответствии с суммой акций, представленных их владельцами. Поэтому фактически акционерное общество находится целиком в руках небольшой кучки крупнейших акционеров. Так как известная часть акций расходится среди мелких и средних владельцев, лишённых возможности оказывать какое-либо влияние на ход дел, то на практике крупнейшим капиталистам не требуется иметь даже половины акций, чтобы господствовать в акционерном обществе. Количество акций, дающее возможность полностью хозяйничать в акционерном обществе, носит название *контрольного пакета акций*.

Таким образом, акционерное общество является формой, в которой крупный капитал подчиняет себе и использует в своих целях средства мелких и средних капиталистов. Распространение акционерных обществ сильно способствует централизации капитала и укрупнению производства.

Капитал, существующий в виде ценных бумаг, приносящих доход их владельцам, называется *фиктивным капиталом*. К фиктивному капиталу относятся акции и облигации. *Облигация*

представляет собой долговое свидетельство, выдаваемое предприятиями или государством и приносящее её держателю ежегодно твёрдый процент.

Ценные бумаги (акции, облигации и т. д.) покупаются и продаются на фондовых биржах. *Фондовая биржа* есть рынок ценных бумаг. В каждый данный момент на бирже регистрируются курсы, по которым продаются и покупаются ценные бумаги; по этим курсам совершаются сделки с ценными бумагами и вне биржи (например, в банках). Курс ценных бумаг зависит от уровня ссудного процента и высоты предполагаемого дохода от этих бумаг. На фондовой бирже происходит спекуляция ценными бумагами. Поскольку все преимущества в спекулятивной игре имеют крупные и крупнейшие капиталисты, биржевая спекуляция содействует централизации капитала, обогащению капиталистической верхушки и разорению средних и мелких собственников.

Распространение кредита и в особенности акционерных обществ всё более превращает капиталиста в получателя процентов и дивидендов, в то время как управление производством ведётся наёмными лицами: управляющими, директорами. Таким образом всё более усиливается паразитический характер капиталистической собственности.

**Денежное обращение капиталистических стран.** Ещё до появления капитализма возникли *металлические* денежные системы, при которых в роли денежного товара выступает металл. Металлические денежные системы подразделяются на *биметаллические,* когда мерой стоимости и основой денежного обращения служат два металла — серебро и золото, и *монометаллические,* когда такую роль выполняет один из двух указанных металлов. На ранних ступенях развития капитализма (XVI—XVIII века) денежные системы многих стран были биметаллическими. К концу XIX века почти все капиталистические страны перешли к монометаллической — золотой системе денежного обращения. В начале XX века в Китае и Мексике ещё сохранялся серебряный монометаллизм, но затем и эти страны перешли к золотой валюте.

Основными чертами системы золотого монометаллизма являются: свободная чеканка золотых монет, свободный размен других денежных знаков на золотые монеты и свободное движение золота между странами. Свободная чеканка золотых монет означает право частных лиц обменивать на монетном дворе имеющееся у них золото на монеты. Одновременно владельцы монет имеют возможность превращать монеты в слитки золота. Так устанавливается непосредственная, теснейшая связь между золотом как товаром и золотыми монетами. При такой системе количество денег, находящихся в обращении, стихийно приводится в соответствие с потребностями обращения товаров. Если образуется излишек денег, часть их уходит из сферы обращения и превращается в сокровище. Если возникает недостаток денег,

происходит прилив их в сферу обращения; деньги из сокровища превращаются в средство обращения и средство платежа. Для обслуживания мелкого оборота при золотом монометаллизме в обращение выпускаются неполноценные монеты из более дешёвого металла: серебра, меди и т. д.

Орудием международных расчётов по торговым и финансово-кредитным операциям служат мировые деньги — золото. Обмен валюты одной страны на валюту других стран производится по валютному курсу. *Валютным курсом* называется цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах других стран. Например, 1 фунт стерлингов равен такому-то количеству долларов.

Расчёты по внешнеторговым операциям могут производиться и без применения золота или иностранной валюты. В одном случае это может быть *клиринговый расчёт,* то есть взаимный зачёт требований и обязательств по товарным поставкам при двусторонней торговле. В другом случае расчёты между странами могут совершаться путём перевода векселей из страны в страну без пересылки золота.

С ростом кредитных отношений и развитием функции денег как средства платежа появились и получили широкое развитие *кредитные деньги.* Векселя, банкноты, чеки стали функционировать главным образом в качестве платёжного средства. Хотя вексель не является деньгами, однако он может служить средством платежа путём передачи векселя одним капиталистом другому.

Основным видом кредитных денег являются банкноты. *Банкноты,* или банковые билеты, выпускаются банками взамен векселей. Это значит, что в основе банкноты в конечном счёте лежит товарная сделка.

Выпуск банкнот даёт возможность обслуживать возросшее товарное обращение средствами обращения и платежа без увеличения количества металлических денег. При золотой системе денежного обращения банкноты в любое время могут быть обменены банками на золото или другие металлические деньги. В этих условиях банкноты обращаются наравне с золотыми монетами и не могут обесцениваться, так как помимо кредитного обеспечения они имеют и металлическое. С развитием капитализма происходит относительное сокращение количества золота, находящегося в обращении. Золото всё больше накапливается в форме запасного фонда в центральных эмиссионных банках. Капиталистические государства встали на путь создания запасов золота для усиления своих позиций во внешней торговле, для захвата новых рынков и для целей подготовки и ведения войн. Золото в обращении стало заменяться банкнотами, а затем и бумажными деньгами. Если вначале банкноты были, как правило, разменными на золото, то в дальнейшем стали выпускаться неразменные банкноты. Это в значительной степени сблизило банкноты с бумажными деньгами.

Как уже говорилось, *бумажные деньги* возникли на основе развития функции денег как средства обращения. Выпускаемые государством бумажные деньги с принудительным курсом неразменны на золото и являются представителем полноценных металлических денег в их функции средства обращения.

С начала первой мировой империалистической войны (1914—1918 гг.) большинство капиталистических стран перешло на систему бумажноденежного обращения. В настоящее время ни в одной стране золотых денег в обращении нет. Правящие классы капиталистических государств используют эмиссию (выпуск) неразменных банкнот, бумажных денег и обесценение валют как средство дополнительной эксплуатации и ограбления трудящихся.

Особенно ярко проявляется это в инфляции. Инфляция характеризуется наличием в каналах обращения избыточной массы бумажных денег, их обесценением, повышением цен на товары, падением реальной заработной платы рабочих и служащих и усилением разорения крестьян, увеличением прибылей капиталистов и доходов помещиков. Буржуазные государства используют инфляцию как орудие экономической войны против других стран и захвата новых рынков. Инфляция нередко даёт дополнительные прибыли экспортёрам, скупающим товары в своей стране на обесцененные деньги с низким курсом и сбывающим эти товары за границей за твёрдую валюту. Вместе с тем рост инфляции вносит расстройство в хозяйственную жизнь и вызывает возмущение масс. Это вынуждает буржуазные государства проводить денежные реформы в целях укрепления денежной системы и стабилизации валюты.

Наиболее распространённым видом денежной реформы является девальвация. *Девальвация* есть официальное снижение курса бумажных денег по отношению к металлической денежной единице, сопровождаемое обменом старых, обесценившихся бумажных денег на меньшее количество новых денег. Так, в Германии в 1924 г. старые, обесцененные деньги были обменены на новые, выраженные в золотых марках, по курсу: 1 триллион марок за 1 марку.

Денежные реформы в капиталистических странах осуществляются за счёт трудящихся путём увеличения налогов и снижения заработной платы.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Торговый капитал обслуживает обращение промышленного капитала. Торговая прибыль есть часть прибавочной стоимости, которую промышленник уступает торговцу. Эксплуатация торговым капиталом своих наёмных работников даёт ему возможность присваивать часть прибавочной стоимости, созданной в производстве. Торговый капитал*

*эксплуатирует рабочих и другие слои трудящихся как покупателей предметов потребления. С развитием капиталистической торговли растут непроизводительные расходы в сфере обращения. Внешняя торговля при капитализме служит одним из способов экономического закабаления менее развитых в промышленном отношении стран более развитыми, индустриальными капиталистическими державами.*

*2. Ссудный капитал есть денежный капитал, который его собственник предоставляет на время капиталисту за вознаграждение в виде ссудного процента. Ссудный процент есть часть прибыли промышленного капиталиста, отдаваемая им собственнику ссудного капитала.*

*3. Капиталистический кредит представляет собой форму движения ссудного капитала. Основными видами кредита являются коммерческий и банкирский. Банки концентрируют в своих руках денежные средства общества и предоставляют их в виде денежного капитала функционирующим капиталистам — промышленникам и торговцам. Развитие кредита ведёт к росту капиталистических противоречий. Отделение собственности на капитал от приложения капитала к производству наглядно обнаруживает паразитический характер капиталистической собственности.*

*4. Акционерное общество есть форма предприятия, капитал которого составлен из взносов его участников, владеющих определённым числом акций, соразмерно сумме средств, вложенных каждым из них. В акционерных обществах крупный капитал подчиняет себе и использует в своих интересах средства мелких и средних капиталистов. Акционерные компании усиливают централизацию капитала.*

*5. С развитием кредита широкое распространение получают кредитные деньги, или банкноты, выпускаемые банками взамен векселей. Господствующие классы капиталистического общества используют выпуск бумажных денег для усиления эксплуатации трудящихся. Посредством инфляции государственные расходы перелагаются на плечи народных масс. Денежные реформы проводятся капиталистическими государствами за счёт интересов трудящихся.*

---

## ГЛАВА XIII

# ЗЕМЕЛЬНАЯ РЕНТА. АГРАРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ ПРИ КАПИТАЛИЗМЕ

**Капиталистический строй земледелия и частная собственность на землю.** В буржуазных странах капитализм господствует не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве. Бо́льшая часть земли сосредоточена в руках класса крупных землевладельцев. Главная масса товарной сельскохозяйственной продукции производится капиталистическими предприятиями на основе применения наёмного труда. Однако во всех буржуазных странах численно преобладающей формой хозяйства в земледелии остаётся мелкотоварное крестьянское хозяйство (за исключением Англии, где оно было экспроприировано ещё в XVIII веке).

Наиболее типичными являются два основных пути развития капитализма в земледелии.

Первый путь состоит в том, что старое помещичье хозяйство в основном сохраняется и посредством проведения аграрных реформ постепенно превращается в капиталистическое. Переходя к капиталистическим формам хозяйствования, помещики наряду с применением вольнонаёмного труда используют и крепостнические методы эксплуатации. В сельском хозяйстве сохраняются кабальные формы зависимости крестьян от помещиков в виде отработок, издольщины и т. п. Такой путь капиталистической эволюции земледелия характерен для Германии, царской России, Италии, Японии и ряда других стран.

Второй путь состоит в том, что старое помещичье хозяйство ломается буржуазной революцией, сельское хозяйство освобождается от крепостнических пут, вследствие чего развитие производительных сил происходит быстрее. Так, во Франции буржуазная революция 1789—1794 гг. ликвидировала феодальное землевладение. Конфискованные земли дворянства и духовенства были распроданы. В стране стало преобладать мелкое, парцеллярное крестьянское хозяйство, однако значительная часть земли попала в руки буржуазии. В Соединённых Штатах Америки в результате гражданской войны 1861—1865 гг. рабовладельческие латифундии южных штатов были ликвидированы, масса незанятых земель была роздана за небольшую плату, и сельское хозяйство стало развиваться по пути капиталистического фермерства. Но и в этих странах с развитием капитализма крупная земельная собственность возрождалась на новой, капиталистической основе.

В результате преобразования докапиталистических форм землевладения крупная феодальная и мелкокрестьянская собственность на землю всё более уступает место буржуазной земельной собственности. Всё возрастающая часть помещичьих и крестьян-

ских земель переходит в руки банков, промышленников, купцов и ростовщиков.

О концентрации земельной собственности свидетельствуют следующие данные. В Соединённых Штатах Америки в 1940 г. 79,7% фермерских хозяйств имели только 29,8% всей земельной площади, а у 20,3% фермерских хозяйств было сосредоточено 70,2% земли. При этом крупнейшие латифундии, имевшие свыше 1 тысячи акров земли на хозяйство и составлявшие 1,6% всех хозяйств, владели 34,3% земли.

В Англии и Уэльсе 2 250 лендлордов владеют 1/2 обрабатываемой земли; в Шотландии 4/5 территории принадлежит 600 лендлордам. Владения отдельных лордов достигают колоссальных размеров. Например, герцог Сатерлендский владеет 400 тысячами гектаров земли, герцогу Девонширскому только в графстве Дербишир принадлежат 80 тысяч гектаров. Земля Лондона принадлежит 11 лордам. Много пригодной для сельского хозяйства земли используется лендлордами для непроизводительных целей: под парки, угодья для охоты и т. д.

Во Франции в 1929 г. 57,3% земли находилось в руках 12,5% хозяйств, а мелкие и мельчайшие крестьянские хозяйства, составлявшие 54,5% хозяйств, имели лишь 9,8% земельной площади.

В дореволюционной России огромным количеством земли владели помещики, царская семья, монастыри и кулаки. Крупнейших помещиков, имевших более 500 десятин земли каждый, в Европейской России к концу XIX века было примерно 30 тысяч. В их руках находилось 70 миллионов десятин земли. В то же время 10,5 миллиона разорённых крестьянских хозяйств, придавленных крепостнической эксплуатацией, имели 75 миллионов десятин.

При капитализме существует *монополия частной собственности на землю* класса крупных землевладельцев. Крупный земельный собственник обычно значительную часть земли сдаёт в аренду капиталистам-арендаторам и мелким крестьянам. Земельная собственность обособляется от сельскохозяйственного производства.

Капиталисты-арендаторы в определённые сроки, например ежегодно, уплачивают земельному собственнику установленную арендным договором *арендную плату*, то есть сумму денег за разрешение применять свой капитал на данном участке земли. Основную часть арендной платы составляет земельная рента. Арендная плата включает в себя помимо земельной ренты и другие элементы. Так, если в арендуемый земельный участок ранее был вложен капитал, например в хозяйственные постройки, ирригационные сооружения, то арендатор кроме земельной ренты должен выплачивать землевладельцу ежегодный процент на этот капитал. На практике капиталисты-арендаторы нередко покрывают часть арендной платы за счёт понижения заработной платы рабочих.

Капиталистическая земельная рента выражает отношения трёх классов буржуазного общества: наёмных рабочих, капиталистов и земельных собственников. Прибавочная стоимость, созданная трудом наёмных рабочих, попадает прежде всего в руки капиталиста-арендатора. Часть прибавочной стоимости в виде средней прибыли на капитал остаётся у арендатора. Другую часть прибавочной стоимости, представляющую собой излишек сверх средней прибыли, арендатор вынужден отдавать землевладельцу в виде

земельной ренты. *Капиталистическая земельная рента* есть та часть прибавочной стоимости, которая остаётся за вычетом средней прибыли на вложенный в хозяйство капитал и уплачивается земельному собственнику. Нередко землевладелец не сдаёт землю в аренду, а сам нанимает рабочих и ведёт хозяйство. В таком случае рента и прибыль достаются ему одному.

Следует различать ренту дифференциальную (разностную) и абсолютную.

**Дифференциальная рента.** В сельском хозяйстве, как и в промышленности, предприниматель вкладывает свой капитал в производство лишь в том случае, если ему обеспечено получение средней прибыли. Предприниматели, применяющие капитал при более благоприятных условиях производства, например на более плодородных участках земли, получают кроме средней прибыли на капитал ещё добавочную прибыль.

В промышленности добавочная прибыль не может быть постоянным явлением. Как только то или другое техническое усовершенствование, введённое на отдельном предприятии, получает широкое распространение, это предприятие лишается добавочной прибыли. В сельском же хозяйстве добавочная прибыль закрепляется на более или менее продолжительный период. Объясняется это тем, что в промышленности можно построить любое количество предприятий с самыми совершенными машинами. В сельском хозяйстве нельзя создать любое число участков земли, не говоря уже о лучших участках, так как количество земли ограниченно и вся пригодная для обработки земля занята частными хозяйствами. Ограниченность земли и её занятость отдельными хозяйствами обусловливают *монополию капиталистического хозяйства на земле,* или монополию на землю как объект хозяйства.

Далее, в промышленности цена производства товаров определяется *средними* условиями производства. Иначе образуется цена производства земледельческих товаров. Монополия капиталистического хозяйства на земле ведёт к тому, что общая, регулирующая цена производства (то есть издержки производства плюс средняя прибыль) сельскохозяйственных продуктов определяется условиями производства не на средних, а на *худших* из возделываемых земель, так как продукции лучших и средних земель недостаточно для покрытия общественного спроса. Если бы капиталист-арендатор, применяющий капитал на худшем участке земли, не получал средней прибыли, он перевёл бы этот капитал в другую отрасль.

Капиталисты, ведущие хозяйство на средних и лучших участках земли, производят сельскохозяйственные товары дешевле, иначе говоря, индивидуальная цена производства у них ниже общей цены производства. Пользуясь монополией на землю как на объект хозяйства, эти капиталисты продают свои товары по общей цене производства и получают, таким образом, добавочную прибыль, которая и образует дифференциальную ренту. Диффе-

ренциальная рента возникает независимо от частной собственности на землю; она образуется вследствие того, что сельскохозяйственные продукты, произведённые при различных условиях производительности труда, продаются по одинаковой рыночной цене, определяемой условиями производства на худших землях. Капиталисты-арендаторы вынуждены отдавать дифференциальную ренту землевладельцам, оставляя себе среднюю прибыль.

*Дифференциальная рента* есть избыток прибыли сверх средней прибыли, получаемый в хозяйствах, ведущихся при более благоприятных условиях производства; она представляет собой разницу между индивидуальной ценой производства на лучших и средних участках земли и общей ценой производства, определяемой условиями производства на худших участках земли.

Эта добавочная прибыль, как и вся прибавочная стоимость в сельском хозяйстве, создаётся трудом сельскохозяйственных рабочих. Различия в плодородии участков являются лишь условием более высокой производительности труда на лучших землях. Но при капитализме создаётся *обманчивая видимость*, будто рента, присваиваемая собственниками земли, есть продукт земли, а не труда. На самом же деле единственным источником земельной ренты является прибавочный труд, прибавочная стоимость. «При верном понимании ренты естественным является прежде всего признание, что она получается не из почвы, а из продукта земледелия, следовательно из труда, из цены продукта труда, например пшеницы: из стоимости земледельческого продукта, из труда, вложенного в землю, а не из земли»[1].

Существуют две формы дифференциальной ренты.

*Дифференциальная рента I* связана с разницей в плодородии почвы и в местоположении земельных участков по отношению к рынкам сбыта.

На более плодородном участке при тех же затратах капитала получается более высокий урожай. Возьмём в качестве примера три участка, одинаковых по размерам, но *различных по плодородию.*

| Участки земли | Затрата капитала в долларах | Средняя прибыль в долларах | Произведено продукции в центнерах | Индивидуальная цена производства | | Общая цена производства | | Дифференциальная рента I в долларах |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | всей продукции в долларах | одного центнера в долларах | одного центнера в долларах | всей продукции в долларах | |
| I | 100 | 20 | 4 | 120 | 30 | 30 | 120 | 0 |
| II | 100 | 20 | 5 | 120 | 24 | 30 | 150 | 30 |
| III | 100 | 20 | 6 | 120 | 20 | 30 | 180 | 60 |

Арендатор каждого из этих участков затрачивает на наём рабочих, закупку семян, машин, инвентаря, на содержание скота и другие расходы по 100 долларов. Средняя прибыль равна 20%.

[1] *К. Маркс,* Теории прибавочной стоимости, т. II, ч. 1, 1936, стр. 221.

Труд, вложенный в участки различного плодородия, даёт урожай на одном участке в 4 центнера, на другом — в 5, на третьем — в 6 центнеров.

Индивидуальная цена производства всей *массы* произведённой продукции на каждом участке одинакова. Она равна 120 долларам (издержки производства плюс средняя прибыль). Индивидуальная цена производства *единицы* продукции на каждом участке различна. Центнер сельскохозяйственной продукции с первого участка должен был бы продаваться по 30 долларов, со второго — по 24, с третьего — по 20 долларов. Но так как общая цена производства сельскохозяйственных товаров является одинаковой и определяется условиями производства на худшем участке земли, то каждый центнер продукции на всех участках будет продаваться по 30 долларов. Арендатор первого (худшего) участка выручит за свой урожай в 4 центнера 120 долларов, то есть сумму, равную его издержкам производства (100 долларов), плюс средняя прибыль (20 долларов). Арендатор второго участка выручит за свои 5 центнеров 150 долларов. Сверх издержек производства и средней прибыли он получит 30 долларов добавочной прибыли, которая и составит дифференциальную ренту. Наконец, арендатор третьего участка выручит за 6 центнеров 180 долларов. Дифференциальная рента здесь составит 60 долларов.

Дифференциальная рента I связана также с *различием в местоположении* земельных участков. Хозяйства, которые расположены ближе к пунктам сбыта (городам, железнодорожным станциям, морским портам, элеваторам и т. д.), сберегают значительную часть труда и средств производства на перевозке продуктов по сравнению с хозяйствами, более отдалёнными от этих пунктов. Продавая свои продукты по одинаковым ценам, хозяйства, близко расположенные к рынкам сбыта, получают добавочную прибыль, образующую дифференциальную ренту.

*Дифференциальная рента II* возникает в результате добавочных вложений средств производства и труда на одну и ту же земельную площадь, то есть при *интенсификации* земледелия. В отличие от экстенсивного хозяйства, которое растёт за счёт увеличения посевных площадей или пастбищ, интенсивное хозяйство развивается за счёт применения усовершенствованных машин, искусственных удобрений, проведения мелиоративных работ, разведения более продуктивных пород скота и т. д. Вследствие этого получаются добавочные прибыли, образующие дифференциальную ренту.

Вернёмся к нашему примеру. На третьем участке, лучшем по плодородию, первоначально было затрачено 100 долларов, произведено 6 центнеров продукции, средняя прибыль составила 20 долларов, дифференциальная рента — 60 долларов. Положим, что, при прежних ценах, на этом участке проводится вторая, дополнительная, более производительная затрата капитала в 100 долларов, связанная с развитием техники, применением

большого количества удобрений и т. д. В результате этого получен добавочный урожай в 7 центнеров, средняя прибыль на дополнительный капитал составила 20 долларов, а излишек сверх средней прибыли — 90 долларов. Этот излишек в 90 долларов и представляет собой дифференциальную ренту II. Пока действует прежний арендный договор, арендатор платит с этого участка дифференциальную ренту в размере 60 долларов, а излишек сверх средней прибыли, полученный от второй, дополнительной, затраты капитала, кладёт себе в карман. Но земля сдаётся в аренду на определённый срок. При последующей сдаче земли в аренду землевладелец учтёт те выгоды, которые дают дополнительные затраты капитала, и повысит размер земельной ренты за этот участок на 90 долларов. В этих целях землевладельцы стремятся заключать арендные договоры на короткие сроки. Отсюда следует, что капиталисты-арендаторы не заинтересованы в крупных затратах, дающих эффект через длительный промежуток времени, так как выигрыш от этих затрат в конце концов присваивается землевладельцами.

Капиталистическая интенсификация сельского хозяйства осуществляется с целью получения наибольшей прибыли. В погоне за высокой прибылью капиталисты хищнически используют землю, развивая узкоспециализированные хозяйства с посевами какой-либо одной культуры. Так, в последней четверти XIX века в США земли северных штатов были распаханы под посевы главным образом зерновых культур. Это повлекло за собой разрушение структуры почвы, её распыление, появление пыльных «чёрных бурь».

Производство тех или иных сельскохозяйственных культур находится в зависимости от колебаний рыночных цен. Вследствие этого при капитализме невозможно повсеместное введение правильных севооборотов, являющихся основой высокой культуры земледелия. Частная собственность на землю препятствует проведению крупных мелиоративных и других работ, которые окупаются лишь через ряд лет. Капитализм, таким образом, несовместим с рациональной системой земледелия. «Всякий прогресс капиталистического земледелия есть не только прогресс в искусстве грабить рабочего, но и в искусстве грабить почву, всякий прогресс в повышении ее плодородия на данный срок есть в то же время прогресс в разрушении постоянных источников этого плодородия» [1].

Защитники капитализма, пытаясь затушевать противоречия капиталистического земледелия и оправдать нищету масс, утверждают, что сельское хозяйство якобы подвержено действию вечного, естественного «закона убывающего плодородия почвы»: всякий добавочный труд, прилагаемый к земле, даёт будто бы меньший результат, чем предыдущий.

Это измышление буржуазной политической экономии исходит из ложного предположения, что техника в сельском хозяйстве остаётся неизменной,

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 509.

а прогресс техники является исключением. В действительности же добавочные вложения средств производства и труда в один и тот же участок земли, как правило, связаны с развитием техники, с введением новых, улучшенных методов сельскохозяйственного производства, что ведёт к повышению производительности сельскохозяйственного труда. Истинной причиной истощения естественного плодородия, деградации капиталистического земледелия является не «закон убывающего плодородия почвы», выдуманный буржуазными экономистами, а капиталистические отношения, прежде всего частная собственность на землю, тормозящие развитие производительных сил сельского хозяйства. На самом деле при капитализме увеличивается не трудность производства сельскохозяйственных продуктов, а трудность получения этих продуктов рабочими вследствие их растущего обнищания.

**Абсолютная рента. Цена земли.** Кроме дифференциальной ренты собственник земли получает абсолютную ренту. Её существование связано с наличием монополии частной собственности на землю.

При рассмотрении дифференциальной ренты предполагалось, что арендатор худшего участка земли, продавая сельскохозяйственные товары, выручает только издержки производства плюс среднюю прибыль, то есть не платит земельной ренты. Но в действительности владелец даже худшего участка не предоставит его в обработку безвозмездно. Стало быть, арендатор худшего участка должен иметь излишек над средней прибылью для уплаты земельной ренты. А это значит, что рыночная цена сельскохозяйственных товаров должна стоять выше цены производства на худшем участке.

Откуда берётся этот излишек? При капитализме сельское хозяйство сильно отстаёт от промышленности в технико-экономическом отношении. Органическое строение капитала в сельском хозяйстве ниже, чем в промышленности. Допустим, что органическое строение капитала в промышленности в среднем составляет $80\,c + 20\,v$. При норме прибавочной стоимости в 100% на каждые 100 долларов капитала производится 20 долларов прибавочной стоимости, а цена производства равна 120 долларам. Органическое строение капитала в земледелии составляет, к примеру, $60\,c + 40\,v$. На каждые 100 долларов здесь производится 40 долларов прибавочной стоимости, а стоимость сельскохозяйственных товаров равна 140 долларам. Капиталист-арендатор, как и промышленный капиталист, получает среднюю прибыль на свой капитал, равную 20 долларам. Соответственно этому цена производства сельскохозяйственных товаров равна 120 долларам. При этих условиях абсолютная рента будет равна (140 — 120) 20 долларам. Из всего этого следует, что стоимость сельскохозяйственных товаров выше общей цены производства, а величина прибавочной стоимости в сельском хозяйстве больше средней прибыли. Этот излишек прибавочной стоимости над средней прибылью и является источником абсолютной ренты.

Если бы не было частной собственности на землю, этот излишек поступил бы в общее перераспределение между капиталистами, земледельческие продукты продавались бы тогда по ценам

производства. Но частная собственность на землю препятствует свободной конкуренции, переливу капиталов из промышленности в сельское хозяйство и образованию средней прибыли, общей для земледельческих и промышленных предприятий. Поэтому земледельческие продукты продаются по цене, соответствующей их стоимости, то есть выше общей цены производства. В какой мере эта разница может быть реализована и превращена в абсолютную ренту, зависит от уровня рыночных цен, который устанавливается в результате конкуренции.

Монополия частной собственности на землю является, таким образом, причиной существования абсолютной ренты, уплачиваемой с каждого участка земли независимо от его плодородия и местоположения. *Абсолютная рента* есть излишек прибавочной стоимости над средней прибылью, создаваемый в земледелии вследствие более низкого по сравнению с промышленностью органического строения капитала и присваиваемый землевладельцами в силу частной собственности на землю.

Кроме дифференциальной и абсолютной ренты при капитализме существует монопольная рента. *Монопольная рента* есть добавочный доход, получаемый в силу превышения цены над стоимостью товара, произведённого в особо благоприятных естественных условиях. Такова, например, рента за земли, на которых возможно производство редких сельскохозяйственных культур в ограниченном количестве (например, особо ценные сорта винограда, цитрусовые и т. п.), рента за пользование водой в районах орошаемого земледелия. Товары, произведённые при этих условиях, продаются, как правило, по ценам, превышающим их стоимость, то есть по монопольным ценам. Монопольная рента в сельском хозяйстве выплачивается за счёт потребителя.

Паразитический класс крупных землевладельцев, не имеющих никакого отношения к материальному производству, в силу монополии частной собственности на землю использует достижения технического прогресса в земледелии в интересах своего обогащения. Земельная рента является *данью,* которую общество при капитализме вынуждено платить крупным земельным собственникам. Наличие абсолютной и монопольной ренты удорожает земледельческие продукты — предметы питания для рабочих, сырьё для промышленности. Существование дифференциальной ренты лишает общество всех выгод, связанных с более высокой производительностью труда на плодородных землях, и передаёт эти выгоды в руки класса земельных собственников и капиталистов-фермеров. Насколько обременительна земельная рента для общества, показывает тот факт, что в США, по данным 1935—1937 гг., она составляла в цене кукурузы 26—29%, в цене пшеницы — 26—36%.

Огромные средства отвлекаются от производительного применения их в земледелии при покупке земли. Если не считать искусственных сооружений и улучшений (построек, орошения земель,

осушения болот, внесённых удобрений), то земля сама по себе стоимости не имеет, так как она не представляет собой продукта человеческого труда. Однако земля, не имея стоимости, является при капитализме предметом купли-продажи и имеет цену. Это объясняется тем, что земля захвачена землевладельцами в частную собственность.

Цена земельного участка определяется в зависимости от приносимой им ежегодной ренты и от уровня процента, который платит банк по вкладам. Цена земли равна сумме денег, которая, будучи положена в банк, даст в виде процента доход такой же величины, как и рента, получаемая с данного участка. Допустим, что земельный участок приносит в год 300 долларов ренты и что банк платит по вкладам 4%. В таком случае цена участка будет составлять $\frac{300 \cdot 100}{4} = 7\,500$ долларов. Таким образом, *цена земли есть капитализированная рента.* Цена земли тем выше, чем выше величина ренты и чем ниже уровень процента.

С развитием капитализма размеры ренты возрастают. Это ведёт к систематическому повышению цен на землю. Цены на землю растут также вследствие тенденции к понижению нормы процента.

О росте цен на землю дают представление следующие цифры. Стоимость ферм в США возросла за 10 лет (с 1900 по 1910 г.) более чем на 20 миллиардов долларов. Из этой суммы увеличение стоимости инвентаря, строений и т. д. составляло лишь 5 миллиардов долларов, а остальные 15 миллиардов долларов приходились на повышение цены земли. В течение следующего десятилетия общая цена ферм увеличилась на 37 миллиардов долларов. Из этой суммы более 26 миллиардов приходилось на рост цены земли.

**Рента в добывающей промышленности. Рента за строительные участки.** Земельная рента существует не только в сельском хозяйстве. Её получают собственники участков земли, из недр которой добываются полезные ископаемые (руда, уголь, нефть и т. д.), а также собственники строительных участков в городах и индустриальных центрах, когда на этих участках возводятся жилые дома, промышленные и торговые предприятия, общественные здания и т. д.

*Рента в добывающей промышленности* образуется совершенно так же, как и земледельческая рента. Рудники, шахты, месторождения нефти различаются по богатству запасов, глубине залегания, по расстоянию от пунктов сбыта; в них вкладываются неодинаковые капиталы. Поэтому индивидуальная цена производства каждой тонны руды, угля, нефти отличается от общей цены производства. Но на рынке каждый из этих товаров продаётся по общей цене производства, определяемой худшими условиями производства. Добавочная прибыль, получаемая вследствие этого на лучших и средних рудниках, шахтах, нефтепромыслах, образует дифференциальную ренту, улавливаемую землевладельцем.

Кроме того, землевладельцы взимают с каждого участка земли, независимо от богатства содержащихся в её недрах полезных ископаемых, абсолютную ренту. Она составляет излишек стоимости над общей ценой производства. Существование этого излишка объясняется тем, что в добывающей промышленности органический состав капитала, вследствие сравнительно низкого уровня механизации и отсутствия затрат на покупаемое сырьё, ниже, чем в среднем по промышленности. Абсолютная рента повышает цены на руду, уголь, нефть и т. д.

Наконец, в добывающей промышленности существует монопольная рента с тех участков земли, где добываются исключительно редкие ископаемые, которые продаются по ценам, превышающим стоимость их добычи.

Земельная рента, взимаемая крупными землевладельцами с рудников, шахт, нефтяных промыслов, препятствует рациональному использованию недр земли. Частная собственность на землю обусловливает раздроблённость предприятий добывающей промышленности, что крайне ухудшает возможности механизации, затрудняет транспортные перевозки, сортировку ископаемых и т. д. Всё это ведёт к удорожанию производства.

*Рента за строительные участки* уплачивается землевладельцу за аренду земли для постройки жилых домов, промышленных, торговых и других предприятий. Главную массу земельной ренты в городах составляет рента с земель под жилыми домами. Огромное влияние на величину дифференциальной ренты за строительные участки оказывает их местоположение. За участки, расположенные ближе к центру города и к промышленным предприятиям, взимается наиболее высокая рента. Такова одна из причин того, что в больших городах капиталистических стран нагромождаются один возле другого «небоскрёбы», существуют скученность жилищ, узкие улицы и т. п.

Кроме дифференциальной и абсолютной ренты собственники городских земель ввиду крайней ограниченности земельных участков во многих городах и промышленных центрах взимают с общества дань в виде монопольной ренты, которая в громадной степени повышает квартирную плату. В связи с ростом городского населения собственники городских земель вздувают ренту за строительные участки, что тормозит жилищное строительство. Рабочие вынуждены ютиться в трущобах. Растущая квартирная плата понижает реальную заработную плату рабочих.

Монополия частной собственности на землю тормозит развитие промышленности. Для того чтобы построить промышленное предприятие, капиталист должен непроизводительно затратить средства на покупку земли или на уплату земельной ренты за арендованный участок земли. Земельная рента составляет крупную статью расходов в обрабатывающей промышленности.

Насколько велики размеры земельной ренты за строительные участки, свидетельствует тот факт, что из общей суммы ренты в 155 миллионов фунтов

стерлингов, ежегодно получаемой английскими лендлордами в 30-х годах XX века, 100 миллионов фунтов стерлингов приходилось на городскую земельную ренту. Цены на землю в больших городах быстро растут.

**Крупное и мелкое производство в земледелии.** Экономические законы развития капитализма едины для промышленности и сельского хозяйства. Концентрация производства в сельском хозяйстве, как и в промышленности, ведёт к вытеснению мелких хозяйств крупными капиталистическими хозяйствами, что неизбежно обостряет классовые противоречия. Защитники капитализма заинтересованы в том, чтобы затушевать и скрыть этот процесс. Фальсифицируя действительность, они создали лживую теорию «устойчивости мелкокрестьянского хозяйства». Согласно этой теории, мелкокрестьянское хозяйство якобы сохраняет устойчивость в борьбе с крупным хозяйством.

В действительности же крупное производство в сельском хозяйстве обладает рядом решающих преимуществ по сравнению с мелким производством. Преимущества крупного производства состоят прежде всего в том, что оно имеет возможность применять дорогостоящие машины (тракторы, комбайны и т. п.), во много раз повышающие производительность труда. В условиях капиталистического способа производства машинная техника концентрируется в руках капиталистической фермерской верхушки и недоступна трудящимся слоям деревни. В Соединённых Штатах Америки в 1940 г. только 23,1% общего числа фермеров имели тракторы. Мелкие и средние фермеры продолжали работать по-старому, пользуясь лошадью или мулом, а на многих фермах Юга не было ни лошади, ни мула.

Крупное производство получает все выгоды от капиталистической кооперации и разделения труда. Важным преимуществом крупного производства является его высокая товарность. Крупные и крупнейшие сельскохозяйственные предприятия в США дают подавляющую часть всей товарной продукции сельского хозяйства. В то же время основная масса фермеров ведёт по существу потребительское хозяйство, у них не хватает своей продукции даже для удовлетворения насущных потребностей своих семей. «Мелкая земельная собственность, по самой своей природе, исключает развитие общественных производительных сил труда, общественные формы труда, общественную концентрацию капиталов, скотоводство в крупных размерах, прогрессивное применение науки» [1].

Однако характерный для капитализма процесс роста крупного производства и вытеснения мелкого в земледелии имеет свои особенности. Крупные капиталистические сельскохозяйственные предприятия развиваются главным образом по пути интенсификации хозяйства. Часто мелкое по площади земли хозяйство является крупным капиталистическим предприятием по размерам производимой валовой и товарной продукции. Концентрация сельскохозяй-

---

[1] *К. Маркс*, Капитал, т. III, 1953, стр. 820.

ственного производства в крупных капиталистических экономиях нередко сопровождается увеличением числа мельчайших крестьянских хозяйств. Наличие значительного числа таких мельчайших хозяйств в высокоразвитых капиталистических странах объясняется тем, что капиталисты заинтересованы в сохранении батраков с небольшим земельным наделом, для того чтобы их эксплуатировать.

Развитие крупного капиталистического сельскохозяйственного производства идёт на основе усиления дифференциации крестьянства, роста кабалы, обнищания и разорения миллионов мелких и средних крестьянских хозяйств.

В царской России перед Октябрьской революцией среди крестьянских хозяйств насчитывалось 65% хозяйств бедняков, 20% — середняков и 15% — кулаков. Во Франции количество земельных собственников сократилось с 7—7,5 миллиона в 1850 г. до 2,7 миллиона в 1929 г. за счёт экспроприации мелких парцеллярных крестьянских хозяйств, а численность сельскохозяйственного пролетариата и полупролетариата достигла в 1929 г. около 4 миллионов человек.

Мелкое хозяйство в земледелии держится ценой невероятных лишений, расхищения труда земледельца и всей его семьи. Несмотря на то, что крестьянин выбивается из сил, чтобы спасти свою кажущуюся самостоятельность, он теряет свою землю, разоряется.

Большую роль в обезземеливании крестьянства играет ипотечный кредит. *Ипотечный кредит* есть ссуда под залог земли и недвижимого имущества. Когда земледелец, ведущий хозяйство на собственной земле, испытывает нужду в деньгах для неотложных платежей (например, для уплаты налогов), он обращается в банк за ссудой. Нередко ссуда берётся для покупки участка земли. Банк выдаёт определённую сумму денег под залог земельного участка. Если деньги не возвращаются в срок, земля переходит во владение банка. На деле банк становится подлинным собственником земли ещё раньше, ибо должник-земледелец вынужден отдавать ему в виде процентов большую часть своего дохода с земли. В форме процентов крестьянин фактически выплачивает банку земельную ренту за свой же собственный участок земли.

Ипотечная задолженность американских фермеров в 1910 г. составляла 3,2 миллиарда долларов, а в 1940 г.— 6,6 миллиарда долларов. По данным 1936 г., проценты по кредиту и налоги равнялись примерно 45% чистого дохода фермеров.

Задолженность банкам является подлинным бичом мелкого производства в сельском хозяйстве. Число заложенных ферм в США составляло в 1890 г. 28,2%, а в 1940 г.— 43,8% к общему числу ферм.

Ежегодно масса заложенных ферм продаётся с молотка. Разорившихся фермеров сгоняют с земли. Рост фермерской задолженности выражает процесс отделения земельной собственности от сельскохозяйственного производства, концентрацию её в руках крупных землевладельцев и превращение самостоятельного производителя в арендатора или наёмного рабочего.

Огромное число мелких крестьян снимает в аренду у крупных земельных собственников небольшие участки земли на кабальных условиях. Сельская буржуазия арендует землю для того, чтобы производить продукцию на рынок и получать прибыль. Это — *предпринимательская аренда*. Мелкий арендатор-крестьянин вынужден арендовать клочок земли для того, чтобы прокормиться. Это — так называемая *продовольственная*, или *голодная аренда*. Арендная плата с каждого гектара за небольшие участки земли, как правило, значительно выше, чем за крупные. Мелкокрестьянская аренда поглощает зачастую не только весь прибавочный труд крестьянина, но и часть его необходимого труда. Арендные отношения здесь переплетаются с пережитками крепостничества. Наиболее распространённым пережитком феодализма в условиях капитализма является *издольщина*, при которой крестьянин-арендатор платит за арендованный участок натурой до половины и более собранного урожая.

В Соединённых Штатах Америки число арендаторов увеличилось по отношению к общему числу фермеров с 25,6% в 1880 г. до 38,7% в 1940 г. Кроме того, 10,1% всех фермеров являлись «частичными собственниками», то есть тоже были вынуждены арендовать определённую часть обрабатываемой ими земли. Среди арендаторов 76,1% составляли *издольщики*. Хотя рабовладение в США официально было отменено в прошлом столетии, но фактически экономические пережитки рабства, особенно в отношении негров-издольщиков, существуют и поныне.

Во Франции имеется значительное количество арендаторов-издольщиков. Кроме натуральной арендной платы, составляющей половину урожая, а в отдельных случаях и более, они нередко обязаны снабжать землевладельцев продуктами своего хозяйства — сыром, маслом, яйцами, курами и т. п., так же как это было при феодализме.

**Углубление противоположности между городом и деревней.** Характерной чертой капиталистического способа производства является резкое отставание сельского хозяйства от промышленности, углубление и обострение противоположности между городом и деревней.

«Земледелие отстает в своем развитии от промышленности — явление, свойственное *всем* капиталистическим странам и составляющее одну из наиболее глубоких причин нарушения пропорциональности между разными отраслями народного хозяйства, кризисов и дороговизны» [1]

Сельское хозяйство при капитализме отстаёт от промышленности прежде всего по уровню производительных сил. Развитие техники происходит в сельском хозяйстве гораздо медленнее, чем в промышленности. Машины применяются только в крупных хозяйствах, а мелкотоварные крестьянские хозяйства не в состоянии их применять. В то же время капиталистическое применение машин ведёт к усилению эксплуатации и разорению мелкого

---

[1] *В. И. Ленин*, Новые данные о законах развития капитализма в земледелии, Сочинения, т. 22, стр. 81.

производителя. Широкое применение машин в сельском хозяйстве задерживается вследствие дешевизны рабочей силы, причиной которой является аграрное перенаселение. В сельском хозяйстве при капитализме преобладает ручной труд.

Капитализм резко усилил отставание деревни от города в области *культуры*. Города являются центрами науки и искусства. В городах сосредоточены высшие учебные заведения, музеи, театры, кино. Всем богатством этой культуры пользуются эксплуататорские классы. Пролетарские массы в очень незначительной степени могут приобщаться к достижениям городской культуры. Основные же массы крестьянского населения капиталистических стран оторваны от культурных центров, обречены на нищету и прозябают в невежестве.

Экономической основой противоположности между городом и деревней при капитализме является эксплуатация деревни городом, экспроприация крестьянства и разорение большинства деревенского населения всем ходом развития капиталистической промышленности, торговли, кредитной системы. Городская буржуазия вместе с капиталистическими фермерами и помещиками эксплуатируют многомиллионные массы крестьянства. Формы этой эксплуатации многообразны: промышленная буржуазия и торговцы эксплуатируют деревню посредством высоких цен на промышленные товары и относительно низких цен на сельскохозяйственные товары, банки и ростовщики — посредством кабального кредита, буржуазное государство — посредством всевозможных налогов. Миллионы и миллиарды, присваиваемые крупными земельными собственниками путём взимания ренты и продажи земли, проценты, получаемые банками по ипотечному кредиту, и т. д. отвлекаются из деревни в город на цели паразитического потребления эксплуататорских классов.

Таким образом, причины отставания сельского хозяйства от промышленности, углубление и обострение противоположности между городом и деревней коренятся в самой системе капитализма.

**Частная собственность на землю и национализация земли.** С развитием капитализма частная собственность на землю приобретает всё более паразитический характер. Класс крупных земельных собственников захватывает в виде земельной ренты огромную часть доходов, получаемых от сельского хозяйства. Значительная часть доходов отвлекается от сельского хозяйства и попадает в руки крупных землевладельцев через цену земли. Всё это тормозит развитие производительных сил и удорожает сельскохозяйственные продукты, что тяжёлым бременем ложится на плечи трудящихся. Отсюда следует, что «национализация земли стала общественной необходимостью» [1]. *Национализация земли*

---

[1] *К. Маркс*, Национализация земли, *К. Маркс* и *Ф. Энгельс*, Сочинения, т. XIII, ч. I, стр. 341.

есть превращение частной собственности на землю в государственную собственность.

При обосновании национализации земли Ленин исходил из наличия двух видов монополий — монополии частной собственности на землю и монополии на землю как объект хозяйства. Национализация земли означает уничтожение монополии частной собственности на землю и связанной с ней абсолютной ренты. Уничтожение абсолютной ренты привело бы к понижению цен на сельскохозяйственные продукты. Но дифференциальная рента продолжала бы существовать, так как она связана с монополией на землю как объект хозяйства. В условиях капитализма дифференциальная рента при национализации земли поступала бы в распоряжение буржуазного государства. Национализация земли устранила бы ряд препятствий на пути развития капитализма, созданных частной собственностью на землю, и освободила бы крестьянство от феодально-крепостнических пережитков.

Требование национализации земли было выдвинуто Коммунистической партией ещё в период первой русской революции 1905—1907 гг. Национализация земли предполагала безвозмездное отобрание (конфискацию) всей помещичьей земли в пользу крестьян.

Ленин считал возможной национализацию земли в условиях буржуазно-демократической революции только при установлении революционно-демократической диктатуры пролетариата и крестьянства. Национализация земли как требование буржуазно-демократической революции сама по себе не содержит ничего социалистического. Но уничтожение помещичьего землевладения укрепляет союз пролетариата с основными массами крестьянства, расчищает поле классовой борьбы между пролетариатом и буржуазией. Национализация земли в этом случае облегчает пролетариату в союзе с деревенской беднотой борьбу за перерастание буржуазно-демократической революции в социалистическую.

Развивая марксистскую теорию ренты, Ленин показал, что национализация земли в рамках буржуазного общества осуществима лишь в период буржуазных революций и «немыслима при сильном обострении классовой борьбы пролетариата и буржуазии» [1]. В эпоху развитого капитализма, когда на очередь дня поставлена задача социалистической революции, национализация земли не может быть осуществлена в рамках буржуазного общества в силу следующих причин. Во-первых, буржуазия не решается ликвидировать частную собственность на землю, боясь, что в связи с ростом революционного движения пролетариата это может потрясти основы частной собственности вообще. Во-вторых, капиталисты сами обзавелись земельной собственностью. Интересы класса буржуазии и класса землевладельцев-помещиков всё

---

[1] *В. И. Ленин,* Аграрная программа социал-демократии в первой русской революции 1905—1907 годов, Сочинения, т. 13, стр. 291.

более переплетаются. В борьбе против пролетариата и крестьянства они всегда выступают совместно.

Весь ход исторического развития капитализма подтверждает, что в буржуазном обществе основные массы крестьянства, нещадно эксплуатируемые капиталистами, помещиками, ростовщиками и торговцами, неизбежно обречены на разорение и нищету. При капитализме мелкие крестьяне не могут рассчитывать на улучшение своего положения. Поэтому коренные интересы основных масс крестьянства совпадают с интересами пролетариата. В этом состоит экономическая основа союза пролетариата с трудящимся крестьянством в их общей борьбе против капиталистического строя.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Капиталистический строй земледелия характеризуется тем, что, во-первых, подавляющая часть земли сосредоточена в руках крупных землевладельцев, сдающих землю в аренду; во-вторых, капиталисты-арендаторы ведут хозяйство на основе эксплуатации наёмных рабочих; в-третьих, существует частная собственность на средства производства, в том числе на землю, многочисленного класса мелких и средних крестьян. Сельское хозяйство буржуазных стран, несмотря на рост капитализма, ещё в значительной степени раздроблено между мелкими и средними собственниками-крестьянами, которые эксплуатируются капиталистами и помещиками.*

*2. Капиталистическая земельная рента есть та часть создаваемой наёмными рабочими в сельском хозяйстве прибавочной стоимости, которая представляет избыток над средней прибылью и уплачивается капиталистом-арендатором земельному собственнику за право пользования землёй. Существование капиталистической земельной ренты связано с наличием двоякого рода монополии. Монополия капиталистического хозяйства на земле вытекает из ограниченности земли, занятости её отдельными хозяйствами и ведёт к тому, что цена производства сельскохозяйственного товара определяется худшими условиями производства. Добавочная прибыль, получаемая на лучших землях или при более производительной затрате капитала, образует дифференциальную ренту. Монополия частной собственности на землю, при низком органическом строении капитала в земледелии по сравнению со строением капитала в промышленности, порождает абсолютную ренту. С развитием капитализма увеличиваются размеры всех видов ренты, растёт цена земли, представляющая собой капитализированную ренту.*

*3. В земледелии, как и в промышленности, крупное производство вытесняет мелкое. Однако крупное машинное*

*производство даже в наиболее развитых капиталистических странах распространяется в сельском хозяйстве несравненно медленнее, чем в промышленности. Ценой чрезмерного, изнурительного труда, резкого снижения уровня жизни мелкого крестьянина и его семьи в капиталистических странах сохраняется масса мелких крестьянских хозяйств, отличающихся крайней неустойчивостью.*

*4. Капитализм неизбежно порождает возрастающее отставание сельского хозяйства от промышленности, углубляет и обостряет противоположность между городом и деревней. Монополия частной собственности на землю отвлекает от сельского хозяйства в виде земельной ренты и непроизводительных затрат на покупку земли огромные средства, которые идут на паразитическое потребление класса землевладельцев, и тормозит развитие производительных сил сельского хозяйства.*

*5. Основные массы крестьянства при капитализме обречены на разорение и обнищание. Коренные интересы пролетариата и эксплуатируемых масс крестьянства совпадают. Только в союзе с пролетариатом и под его руководством путём революции, уничтожающей капиталистический строй, трудящееся крестьянство может освободиться от эксплуатации и нищеты.*

---

# ГЛАВА XIV

# НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

**Совокупный общественный продукт и национальный доход.** Вся масса материальных благ, произведённых в обществе за определённый период, например за год, составляет *совокупный общественный продукт* (или валовой продукт).

Часть совокупного общественного продукта, равная стоимости потреблённого постоянного капитала, в процессе воспроизводства идёт на возмещение израсходованных средств производства. Переработанный на фабрике хлопок возмещается соответствующими партиями хлопка из урожая текущего года. Взамен сожжённого топлива доставляются новые массы угля и нефти. Пришедшие в ветхость машины заменяются другими. Оставшаяся часть совокупного общественного продукта воплощает в себе новую стоимость, созданную рабочим классом в процессе производства.

Та часть совокупного общественного продукта, в которой воплощена вновь созданная стоимость, является *национальным (или народным) доходом*. Национальный доход в капиталистическом

обществе равен, следовательно, стоимости всего совокупного общественного продукта минус стоимость израсходованных за год средств производства, или, иными словами, он равен сумме переменного капитала и прибавочной стоимости. По своей натуральной форме национальный доход есть вся масса произведённых предметов личного потребления и та часть произведённых средств производства, которая идёт на расширение производства. Таким образом, национальный доход представляет собой, с одной стороны, сумму вновь созданной за год *стоимости*, а с другой стороны, массу различного рода материальных благ, часть совокупного общественного *продукта*, в которой воплощена вновь созданная стоимость.

Если, например, в какой-либо стране в течение года изготовлено товаров на 90 миллиардов долларов или марок, из которых 60 миллиардов пойдут на возмещение израсходованных за год средств производства, то созданный за год национальный доход будет равен 30 миллиардам.

При капитализме существует масса мелких товаропроизводителей — крестьян и ремесленников, труд которых также создаёт определённую часть совокупного общественного продукта. Поэтому в национальный доход страны входит и стоимость, вновь созданная за данный период крестьянами и ремесленниками.

Совокупный общественный продукт, а следовательно, и национальный доход создаются работниками, занятыми в отраслях *материального производства*. Сюда относятся все отрасли, в которых создаются материальные блага: промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт и т. д.

В *непроизводственных* отраслях, к которым относятся государственный аппарат, кредит, торговля (за исключением тех её операций, которые являются продолжением процесса производства в сфере обращения) и т. д., национальный доход не создаётся.

В капиталистических странах весьма значительная часть трудоспособного населения не только не производит общественного продукта и национального дохода, но и вообще не участвует в общественно полезном труде. Сюда относятся прежде всего эксплуататорские классы и их многочисленная паразитическая челядь, гигантский полицейско-бюрократический, милитаристский и иной аппарат, охраняющий систему капиталистического наёмного рабства. Большое количество рабочей силы расходуется без всякой пользы для общества. Так, огромные непроизводительные затраты труда связаны с конкуренцией, безудержной спекуляцией, неимоверно раздутой рекламой.

Анархия капиталистического производства, опустошительные экономические кризисы, значительная недогрузка предприятий резко сокращают использование рабочей силы. Огромные массы трудящихся при капитализме лишены возможности работать.

В буржуазных странах число зарегистрированных в городах полностью безработных в период с 1930 по 1938 г. ни разу не было ниже 14 миллионов.

По мере развития капитализма раздувается государственный аппарат, возрастает число лиц, обслуживающих буржуазию, сокращается доля населения, занятого в сфере материального производства, и резко увеличивается удельный вес лиц, занятых в сфере обращения. Растёт армия безработных, усиливается аграрное перенаселение. Всё это крайне ограничивает рост совокупного общественного продукта и национального дохода в буржуазном обществе.

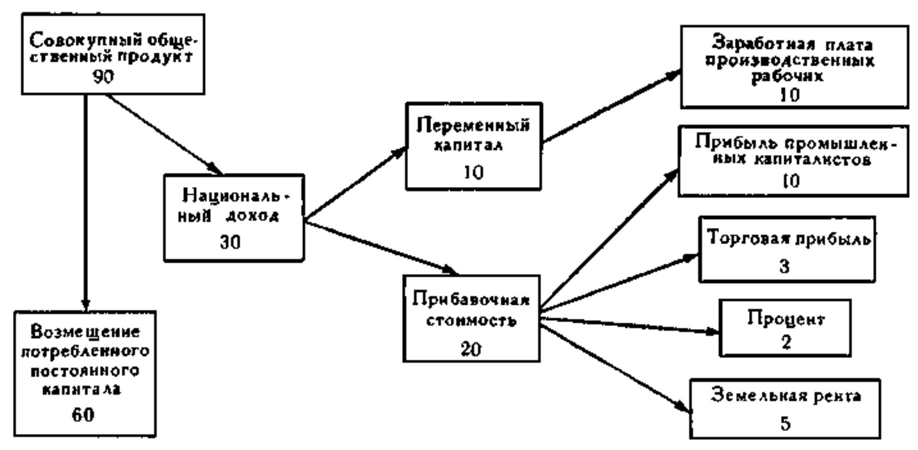
В США из всего трудоспособного населения было занято в отраслях материального производства в 1910 г. 43,9%, в 1920 г.— 41,5, в 1930 г.— 35,5, в 1940 г.— 31,4%.

В США среднегодовой темп роста национального дохода за последние 30 лет XIX столетия составлял 4,7%, в период с 1900 по 1919 г.— 2,8, с 1920 по 1938 г.— 1%, а в годы после второй мировой войны (с 1945 по 1952 г.) — 0,8%.

**Распределение национального дохода.** Каждому способу производства соответствуют исторически определённые формы распределения. Распределение национального дохода при капитализме определяется тем, что собственность на средства производства сосредоточена в руках капиталистов и помещиков, эксплуатирующих пролетариат и крестьянство. Вследствие этого распределение национального дохода происходит не в интересах трудящихся, а в интересах эксплуататорских классов.

При капитализме национальный доход, созданный трудом рабочих, поступает прежде всего в распоряжение промышленных капиталистов (включая капиталистических предпринимателей в сельском хозяйстве). Промышленные капиталисты, реализуя произведённые товары, получают всю сумму их стоимости, в том числе сумму переменного капитала и прибавочной стоимости. Переменный капитал превращается в *заработную плату*, которую промышленные капиталисты выплачивают занятым в производстве рабочим. Прибавочная стоимость остаётся в руках промышленных капиталистов; из неё образуются доходы всех групп эксплуататорских классов. Часть прибавочной стоимости превращается в *прибыль промышленных капиталистов*. Некоторую долю прибавочной стоимости промышленные капиталисты уступают торговым капиталистам в виде *торговой прибыли* и банкирам — в виде *процента*. Часть прибавочной стоимости промышленные капиталисты отдают землевладельцам в виде *земельной ренты*.

Это распределение национального дохода между различными классами капиталистического общества можно схематически изобразить в миллиардах долларов или марок следующим образом:




В распределение поступает и та доля национального дохода, которая создана в данный период трудом крестьян и ремесленников: одну её часть получают сами крестьяне и ремесленники, другая достаётся капиталистам (кулакам, скупщикам, торговцам, банкирам и т. д.), а третья — землевладельцам.

Доходы трудящихся основаны на их личном труде и представляют собой *трудовые доходы*. Источником доходов эксплуататорских классов является труд рабочих, а также крестьян и ремесленников. Доходы капиталистов и помещиков основаны на эксплуатации чужого труда и являются *нетрудовыми доходами*.

В процессе дальнейшего распределения национального дохода происходит увеличение нетрудовых доходов эксплуататорских классов. Часть доходов населения — в первую очередь трудящихся классов — перераспределяется через государственный бюджет и используется в интересах эксплуататорских классов. Так, часть доходов рабочих и крестьян, поступая в виде налогов в государственный бюджет, превращается затем в дополнительные доходы капиталистов и в доход чиновников. Налоговое бремя, возлагаемое эксплуататорскими классами на трудящихся, быстро возрастает.

В Англии в конце XIX века налоги составляли 6—7% национального дохода, в 1913 г.— 11%, в 1924 г.— 23, в 1950 г.— 38%; во Франции в конце XIX века — 10%, в 1913 г.— 13, в 1924 г.— 21, в 1950 г.—29% национального дохода.

Далее, часть национального дохода передаётся путём оплаты так называемых услуг в непроизводственные отрасли (например, за пользование коммунальными услугами, медицинской помощью, зрелищными предприятиями и т. д.). Как уже указывалось, в этих отраслях не создаётся общественный продукт, а следовательно, и национальный доход; но капиталисты, эксплуатируя занятых здесь наёмных рабочих, получают часть национального дохода, созданного в отраслях материального производства. Из

этого дохода капиталисты — собственники предприятий непроизводственных отраслей выдают заработную плату наёмным работникам, покрывают соответствующие материальные затраты (на помещение, оборудование, отопление и т. д.) и получают прибыль.

Таким образом, оплата услуг должна возместить издержки этих предприятий и обеспечить среднюю норму прибыли, так как иначе капиталисты не будут применять свой капитал в этих отраслях. В погоне за высокой прибылью капиталисты стремятся взвинчивать плату за услуги, что ведёт к дальнейшему падению реальной заработной платы рабочих и реальных доходов крестьян.

Перераспределение национального дохода через бюджет, а также и посредством высокой оплаты услуг усиливает обнищание трудящихся.

В итоге всего процесса распределения национального дохода последний распадается на две части: 1) доход эксплуататорских классов и 2) доход трудящихся, занятых как в отраслях материального производства, так и в непроизводственных отраслях.

Доля рабочих и прочих трудящихся города и деревни, не эксплуатирующих чужого труда, в национальном доходе равнялась в Соединённых Штатах Америки (в 1923 г.) 54%, а доля капиталистов — 46%; в Англии (в 1924 г.) доля трудящихся составляла 45%, доля капиталистов — 55%; в Германии (в 1929 г.) доля трудящихся была равна 55%, доля капиталистов — 45%. В настоящее время в капиталистических странах трудящимся, составляющим $^{9}/_{10}$ населения, достаётся значительно менее половины национального дохода, а эксплуататорским классам — значительно более половины.

Доля трудящихся классов в национальном доходе неуклонно падает, а доля эксплуататорских классов возрастает. В США, например, доля трудящихся в национальном доходе составляла в 1870 г. 58%, в 1890 г. — 56, в 1923 г. — 54, в 1951 г. — примерно 40%.

Национальный доход используется в конечном счёте для потребления и накопления. Использование национального дохода в буржуазных странах определяется классовой природой капитализма и отражает всё усиливающийся паразитизм эксплуататорских классов.

Доля национального дохода, идущая на личное потребление трудящихся, являющихся главной производительной силой общества, настолько низка, что она не обеспечивает, как правило, даже прожиточного минимума. Огромная масса рабочих и трудящихся крестьян вынуждена отказывать себе и своим семьям в самом необходимом, ютиться в лачугах, лишать детей образования.

Весьма значительная часть национального дохода идёт на паразитическое потребление капиталистов и землевладельцев. Колоссальные суммы расходуются капиталистами и землевладельцами на покупку предметов роскоши, а также на содержание многочисленной челяди.

При капитализме доля национального дохода, идущая на расширение производства, весьма невелика по сравнению с возможностями и потребностями общества. Так, в США доля национального дохода, идущая на накопление, составляла за период с 1919 по 1928 г. примерно 10%, а за десятилетие с 1929 по 1938 г. накопление составило в среднем лишь 2% национального дохода США, причём в годы кризиса сумма накопления была ниже суммы амортизации, то есть имело место проедание основного капитала.

Относительно небольшой объём накопления при капитализме обусловлен тем, что значительная часть национального дохода идёт на паразитическое потребление капиталистов, на непроизводительные расходы. Так, огромных размеров достигают чистые издержки обращения, идущие на содержание торгового и кредитного аппарата, на хранение излишних запасов, на расходы по рекламе, биржевой спекуляции и т. д. В США в период между первой и второй мировыми войнами чистые издержки обращения поглощали 17—19% национального дохода.

Всё возрастающая часть национального дохода при капитализме идёт на военные расходы, гонку вооружений, на содержание государственного аппарата.

На поверхности явлений капиталистического общества доходы и их источники выступают в искажённой, *фетишистской* форме. Возникает обманчивая видимость, будто сам капитал порождает прибыль, земля — ренту, а рабочие создают лишь стоимость, равную их заработной плате.

Эти фетишистские представления лежат в основе буржуазных теорий национального дохода. С помощью такого рода теорий буржуазные экономисты стремятся запутать вопрос о национальном доходе в пользу буржуазии. Они стараются доказать, что наряду с рабочими и крестьянами национальный доход создают капиталисты и землевладельцы, а также такие лица, как чиновники, полицейские, биржевики, духовенство и т. д.

Далее, буржуазные экономисты изображают в ложном свете распределение национального дохода. Они преуменьшают долю дохода, получаемого капиталистами и землевладельцами. Так, например, доходы эксплуататорских классов определяются на основе резко преуменьшенных сведений самих плательщиков налогов; не учитываются огромные оклады капиталистов, получаемые многими из них в качестве руководителей акционерных компаний; не учитываются доходы сельской буржуазии и т. д. В то же время доходы трудящихся искусственно преувеличиваются тем, что к рабочим причисляются высокооплачиваемые крупные чиновники, директора предприятий, банков, торговых фирм и т. д.

Наконец, буржуазные экономисты искажают действительную картину распределения национального дохода тем, что они не выделяют расходов на потребление эксплуататорских классов, на чистые издержки обращения, преуменьшают долю военных расходов, всячески маскируют непроизводительную растрату огромной части национального дохода.

**Государственный бюджет.** Буржуазное государство является органом эксплуататорских классов, имеющим целью держать в подчинении эксплуатируемое большинство общества и обеспечивать интересы эксплуататорского меньшинства во всей внутренней и внешней политике.

Для выполнения своих задач буржуазное государство имеет разветвлённый аппарат: армию, полицию, карательные и судебные

органы, разведку, различные органы административного управления и идеологического воздействия на массы. Этот аппарат содержится за счёт государственного бюджета. Источником средств для государственного бюджета служат налоги и займы.

*Государственный бюджет* является орудием перераспределения части национального дохода в интересах эксплуататорских классов. Он составляется в виде ежегодной сметы государственных доходов и расходов. Маркс писал, что бюджет капиталистического государства «представляет собою не что иное, как классовый бюджет, бюджет для буржуазии» [1].

Расходы капиталистического государства в подавляющей части являются непроизводительными.

Огромная доля средств государственного бюджета при капитализме идёт на подготовку и ведение войн. Сюда относятся также расходы на научные изыскания в области производства и усовершенствования новых орудий массового уничтожения людей, на подрывную деятельность за границей.

Другая крупная доля расходов капиталистического государства связана с содержанием аппарата угнетения трудящихся. «Современный милитаризм есть результат капитализма. В обеих своих формах он — «жизненное проявление» капитализма: как военная сила, употребляемая капиталистическими государствами при их внешних столкновениях... и как оружие, служащее в руках господствующих классов для подавления всякого рода (экономических и политических) движений пролетариата» [2].

Весьма значительные суммы государство тратит, особенно во время кризисов и войн, на прямую поддержку капиталистических предприятий и на обеспечение им высоких прибылей. Часто субсидии, выдаваемые банкам и промышленникам, имеют целью спасти их от банкротства во время кризисов. Посредством государственных заказов, осуществляемых за счёт бюджета, миллиардные дополнительные прибыли перекачиваются в карманы крупных капиталистов.

Расходы на культуру и науку, на просвещение и здравоохранение составляют ничтожную долю в государственных бюджетах капиталистических стран. В США, например, в федеральных бюджетах последних лет на военные цели было отпущено более 70% всей суммы средств, а на здравоохранение, народное образование и жилищное строительство — менее 4%, в том числе на народное образование — менее 1%.

Основную массу доходов капиталистическое государство получает путём *налогов*. В Англии, например, налоги в общей сумме доходов государственного бюджета составляли в 1938 г. 89%.

---

[1] *К. Маркс,* Фунты, шиллинги, пенсы, или классовый бюджет и кому он идет на пользу. *К. Маркс* и *Ф. Энгельс,* Сочинения, т. IX, стр. 146.

[2] *В. И. Ленин,* Воинствующий милитаризм и антимилитаристская тактика социал-демократии, Сочинения, т. 15, стр. 169.

Налоги в условиях капитализма служат формой дополнительной эксплуатации трудящихся путём перераспределения через бюджет части их доходов в пользу буржуазии. Налоги называются *прямыми*, если ими облагаются доходы отдельных лиц, и *косвенными*,— если ими облагаются продаваемые товары (главным образом предметы широкого потребления) или услуги (например, билеты в кино и театр, проездные билеты на городском транспорте и т. д.). Косвенные налоги повышают цену товаров и оплату услуг. Фактически косвенные налоги уплачивают покупатели. Капиталисты перелагают на покупателей и часть своих прямых налогов, если им удаётся повысить цену на товары или услуги.

Политика буржуазного государства направлена к тому, чтобы всячески уменьшить налоговое обложение эксплуататорских классов. Капиталисты уклоняются от уплаты налогов, скрывая действительные размеры своих доходов. Особенно выгодна для имущих классов политика косвенных налогов. «Косвенное обложение, падая на предметы потребления масс, отличается величайшей несправедливостью. Всей своей тяжестью ложится оно на бедноту, создавая привилегию для богатых. Чем беднее человек, тем большую долю своего дохода отдает он государству в виде косвенных налогов. Малоимущая и неимущая масса составляет $^9/_{10}$ всего народонаселения, потребляет $^9/_{10}$ всех обложенных продуктов и платит $^9/_{10}$ всей суммы косвенных налогов» [1].

Следовательно, главная тяжесть налогов падает на трудящиеся массы: рабочих, крестьян, служащих. Как уже указывалось, в настоящее время в буржуазных странах в государственный бюджет изымается через налоги около трети заработной платы рабочих и служащих. Высокие налоги взимаются с крестьян и усиливают их разорение.

Помимо налогов важной доходной статьёй капиталистического государства являются *займы*. Наиболее часто буржуазное государство прибегает к займам для покрытия чрезвычайных, в первую очередь военных, расходов. Значительная часть средств, собранных путём займов, идёт на оплату государством поставок, приносящих огромные прибыли промышленникам. В конечном счёте займы приводят к дальнейшему повышению налогов на трудящихся для оплаты процентов по займам и для погашения самих займов. Сумма государственного долга в буржуазных странах быстро растёт.

Общая сумма государственного долга во всём мире возросла с 38 миллиардов франков в 1825 г. до 250 миллиардов франков в 1900 г., то есть в 6,6 раза. Ещё быстрее возрастал государственный долг в XX веке. В США в 1914 г. сумма государственного долга составляла 1,2 миллиарда долларов, а в 1938 г.— 37,2 миллиарда, то есть увеличилась в 31 раз. В Англии в 1890 г. было выплачено в виде процентов по займам 24,1 миллиона фунтов стерлингов,

[1] *В. И. Ленин*, По поводу государственной росписи, Сочинения, т. 5, стр. 309.

в 1951/52 г.— 513,6 миллиона; в США в 1940 г. был выплачен в виде процентов по займам 1 миллиард долларов, а в 1951/52 г.—5,9 миллиарда долларов.

Одним из источников доходов государственного бюджета при капитализме служит *эмиссия* бумажных денег. Вызывая инфляцию и рост цен, эмиссия бумажных денег передаёт буржуазному государству часть национального дохода за счёт снижения уровня жизни народных масс.

Таким образом, государственный бюджет при капитализме служит в руках буржуазного государства орудием дополнительного ограбления трудящихся и обогащения класса капиталистов, усиливает непроизводительный и паразитический характер использования национального дохода.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Национальный доход в капиталистическом обществе есть та часть совокупного общественного продукта, в которой воплощена вновь созданная стоимость. Национальный доход создаётся в отраслях материального производства трудом рабочего класса, а также трудом крестьян и ремесленников. По натуральной форме национальный доход представляет собой всю массу произведённых предметов потребления и ту часть средств производства, которая предназначена для расширения производства. При капитализме значительная часть трудоспособного населения не только не создаёт национального дохода, но и не участвует в общественно полезном труде.*

*2. Распределение национального дохода при капитализме происходит в интересах обогащения эксплуататорских классов. Доля трудящихся классов в национальном доходе падает, а доля эксплуататорских классов увеличивается.*

*3. При капитализме национальный доход, создаваемый рабочим классом, распределяется в виде заработной платы рабочих, прибыли капиталистов (промышленников, торговцев и владельцев ссудного капитала) и земельной ренты, получаемой землевладельцами. Значительная часть результатов труда крестьян и ремесленников также присваивается капиталистами и землевладельцами. Через государственный бюджет и путём высокой оплаты услуг происходит перераспределение национального дохода, которое ещё больше усиливает обнищание трудящихся.*

*4. Огромная и всё увеличивающаяся часть национального дохода при капитализме используется непроизводительно: расходуется на паразитическое потребление буржуазии, на покрытие непомерно раздутых издержек обращения, на содержание государственного аппарата угнетения масс, на подготовку и проведение захватнических войн.*

---

## ГЛАВА XV

## ВОСПРОИЗВОДСТВО ОБЩЕСТВЕННОГО КАПИТАЛА

**Общественный капитал. Состав совокупного общественного продукта.** Капиталистическое воспроизводство включает в себя как непосредственный процесс производства, так и процесс обращения.

Чтобы осуществлялось воспроизводство, капитал должен иметь возможность беспрепятственно совершать свой кругооборот, то есть переходить из денежной формы в производительную, из производительной — в товарную, из товарной — в денежную и т. д. Это относится не только к каждому отдельному капиталу, но и ко всем капиталам, существующим в обществе. «Кругообороты индивидуальных капиталов переплетаются, однако, друг с другом, предполагают и обусловливают друг друга и как раз благодаря этому-то сплетению образуют движение всего общественного капитала» [1].

*Общественный капитал* есть вся масса индивидуальных капиталов в их совокупности и взаимосвязи. Между отдельными капиталистическими предприятиями существует многосторонняя связь: одни предприятия доставляют другим машины, сырьё и прочие средства производства, а другие производят средства существования, покупаемые рабочими, и предметы потребления и роскоши, покупаемые капиталистами. Каждый из индивидуальных капиталов самостоятелен по отношению к другим, и в то же время все они связаны между собой. Это противоречие обнаруживается в ходе воспроизводства и обращения всего общественного капитала. Многосторонние связи, существующие между отдельными капиталистами, проявляются стихийно вследствие присущей капитализму анархии производства.

При рассмотрении процесса воспроизводства и обращения всего общественного капитала, чтобы не усложнять вопрос, мы предполагаем, что всё хозяйство страны ведётся на капиталистических началах (то есть общество состоит только из капиталистов и рабочих) и что весь постоянный капитал потребляется в течение года и его стоимость целиком переносится на годовой продукт.

Совокупный общественный продукт представляет собой не что иное, как общественный капитал (с приращением в виде прибавочной стоимости), вышедший из процесса производства в товарной форме.

Чтобы производство могло продолжаться, общественный продукт должен быть реализован, то есть продан. *Реализация общественного продукта* есть смена его товарной формы на денежную.

Как выше было показано, *по стоимости* весь общественный продукт распадается на три части: первая возмещает постоянный капитал, вторая возмещает переменный капитал, третья представ-

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. II, 1953, стр. 352.

ляет собой прибавочную стоимость. Таким образом, стоимость общественного продукта равна $c+v+m$. При реализации произведённых товаров капиталисты должны выручить их стоимость, так как только при этом условии они могут возобновить производство. Деление общественного продукта по стоимости означает, что разные его части играют различную роль в ходе воспроизводства. Постоянный капитал должен дальше служить в процессе производства. Переменный капитал превращается в заработную плату, которую рабочие расходуют на цели потребления. Прибавочная стоимость при простом воспроизводстве целиком потребляется капиталистами, а при расширенном — частично потребляется капиталистами и частично идёт на покупку добавочных средств производства и на наём добавочной рабочей силы.

*По натуральной форме* весь общественный продукт состоит из средств производства и предметов потребления. При рассмотрении кругооборота и оборота индивидуального капитала не имеет значения, какие именно товары в их натуральной форме (потребительные стоимости) производятся на данном предприятии. При рассмотрении воспроизводства и обращения всего общественного капитала натуральная форма произведённых в обществе товаров приобретает существенное значение: для беспрерывного возобновления процесса производства необходимо, чтобы имелись в наличии как соответствующие средства производства, так и предметы потребления. Всё общественное производство делится на два больших подразделения: первое подразделение (I) — производство средств производства и второе подразделение (II) — производство предметов потребления. Предметы потребления в свою очередь делятся на необходимые средства существования, идущие на удовлетворение потребностей рабочего класса, трудящихся масс, и предметы роскоши, которые доступны только эксплуататорским классам. Неуклонно снижая жизненный уровень рабочего класса, капиталисты заставляют трудящихся всё больше заменять полноценные предметы потребления низкосортными товарами и суррогатами. В то же время растут роскошь и расточительство паразитических классов.

Деление общественного продукта по натуральной форме в свою очередь предопределяет разным его частям различную роль в ходе воспроизводства. Так, например, ткацкие машины должны быть употреблены для производства тканей и не могут служить ни для каких других целей; с другой стороны, готовая одежда должна поступить в личное потребление.

Возникает вопрос, каким образом в условиях анархии капиталистического производства происходит реализация общественного продукта? Ленин указывал, что «вопрос о реализации в том и состоит, чтобы анализировать *возмещение* всех частей общественного продукта по стоимости и по материальной форме» [1]. Стало

[1] *В. И. Ленин*, К характеристике экономического романтизма, Сочинения, т. 2, стр. 144.

быть, речь идёт о том, каким образом для каждой части общественного продукта по стоимости (постоянный капитал, переменный капитал и прибавочная стоимость) и по его натуральной форме (средства производства, предметы потребления) найти замещающую её на рынке другую часть продукта.

При рассмотрении расширенного воспроизводства сюда присоединяется ещё вопрос о том, каким образом происходит превращение прибавочной стоимости в капитал, то есть откуда берутся добавочные средства производства и предметы потребления для добавочных рабочих, необходимых при расширении производства.

**Условия реализации при капиталистическом простом воспроизводстве.** Рассмотрим прежде всего условия, необходимые для реализации общественного продукта при капиталистическом простом воспроизводстве, когда вся прибавочная стоимость идёт на личное потребление капиталистов. Эти условия могут быть проиллюстрированы на следующем примере.

Пусть в первом подразделении, то есть в производстве средств производства, стоимость постоянного капитала, выраженная, например, в миллионах фунтов стерлингов, равна 4 000, переменного капитала — 1 000, прибавочная стоимость — 1 000. Пусть во втором подразделении, то есть в производстве предметов потребления, стоимость постоянного капитала равна 2 000, переменного капитала — 500, прибавочная стоимость — 500. При таком предположении годовой общественный продукт будет состоять из следующих частей:

$$\text{I. } 4\,000\ c + 1\,000\ v + 1\,000\ m = 6\,000$$
$$\text{II. } 2\,000\ c + 500\ v + 500\ m = 3\,000$$

Стоимость всего продукта, произведённого в первом подразделении и существующего в виде машин, сырья, материалов и т. п., составляет, следовательно, 6 000. Чтобы процесс производства мог возобновиться, часть этого продукта, равная 4 000, должна быть продана предприятиям первого же подразделения для возобновления постоянного капитала этого подразделения. Остальная часть продукта первого подразделения, представляющая воспроизведённую стоимость переменного капитала (1 000) и вновь произведённую прибавочную стоимость (1 000) и существующая в виде средств производства, продаётся предприятиям второго подразделения в обмен на предметы потребления, поступающие в личное потребление рабочих и капиталистов первого подразделения. В свою очередь капиталисты второго подразделения нуждаются в средствах производства на сумму в 2 000 для возобновления своего постоянного капитала.

Стоимость всего продукта, произведённого во втором подразделении и существующего в виде предметов потребления (хлеба, мяса, одежды, обуви и т. д., а также предметов роскоши), составляет 3 000. Часть предметов потребления, произведённых во

втором подразделении, на 2 000 обменивается на заработную плату и прибавочную стоимость первого подразделения; так происходит возмещение постоянного капитала второго подразделения. Остальная часть продукта второго подразделения, представляющая воспроизведённую стоимость переменного капитала (500) и вновь произведённую прибавочную стоимость (500), реализуется внутри второго же подразделения и поступает в личное потребление рабочих и капиталистов этого подразделения.

Следовательно, в условиях простого воспроизводства в обмен между двумя подразделениями поступают: 1) переменный капитал и прибавочная стоимость первого подразделения, которые должны быть обменены на предметы потребления, произведённые во втором подразделении, и 2) постоянный капитал второго подразделения, который должен быть обменён на средства производства, произведённые в первом подразделении. Условием реализации при капиталистическом простом воспроизводстве является следующее равенство: переменный капитал плюс прибавочная стоимость первого подразделения должны быть равны постоянному капиталу второго подразделения: I $(v+m)$ = II $c$.

Это условие простого воспроизводства можно выразить ещё следующим образом. Вся масса товаров, произведённая в течение года в первом подразделении,— предприятиями, изготовляющими средства производства,— должна быть по стоимости равна той массе средств производства, которая за год потребляется в предприятиях обоих подразделений. Вся масса товаров, произведённая в течение года во втором подразделении,— предприятиями, изготовляющими предметы потребления,— должна быть по стоимости равна сумме доходов рабочих и капиталистов обоих подразделений.

**Условия реализации при капиталистическом расширенном воспроизводстве.** Капиталистическое расширенное воспроизводство предполагает накопление капитала. Так как капитал каждого подразделения состоит из двух частей — постоянного и переменного капитала, то и накопляемая часть прибавочной стоимости распадается на эти две части: одна часть идёт на покупку добавочных средств производства, другая — на наём добавочной рабочей силы. Отсюда следует, что годовой продукт первого подразделения должен содержать некоторый излишек сверх того количества средств производства, которое необходимо для простого воспроизводства. Иными словами, сумма переменного капитала и прибавочной стоимости первого подразделения должна быть *больше*, чем постоянный капитал второго подразделения: I $(v+m)$ должно быть больше II $c$. Таково основное условие реализации при капиталистическом расширенном воспроизводстве.

Рассмотрим несколько подробнее условия реализации при капиталистическом расширенном воспроизводстве.

Пусть в первом подразделении стоимость постоянного капитала равна 4 000, стоимость переменного капитала — 1 000, прибавочная стоимость — 1 000; пусть во втором подразделении стоимость постоянного капитала равна 1 500,

переменного капитала — 750, прибавочная стоимость — 750. При таком предположении годовой общественный продукт будет состоять из следующих частей:

$$\text{I. } 4\,000\ c + 1\,000\ v + 1\,000\ m = 6\,000$$
$$\text{II. } 1\,500\ c + 750\ v + 750\ m = 3\,000$$

Допустим, что в первом подразделении из прибавочной стоимости, равной 1 000, накопляется 500. В соответствии с органическим строением капитала в первом подразделении (4 : 1) накопляемая часть прибавочной стоимости распадается следующим образом: 400 идёт на увеличение постоянного капитала и 100 — на увеличение переменного капитала. Добавочный постоянный капитал (400) имеется в самом продукте первого подразделения в виде средств производства; добавочный же переменный капитал (100) должен быть получен в обмен от второго подразделения, которое, следовательно, тоже должно накоплять. Капиталисты второго подразделения обменивают часть своей прибавочной стоимости, равную 100, на средства производства и обращают эти средства производства в добавочный постоянный капитал. Тогда в соответствии с органическим строением капитала во втором подразделении (2 : 1) переменный капитал в этом подразделении должен возрасти на 50. Следовательно, во втором подразделении из прибавочной стоимости, равной 750, накоплению подлежит 150.

Как и при простом воспроизводстве, второе подразделение должно обменять с первым свой постоянный капитал, равный 1 500. Со своей стороны первое подразделение должно обменять со вторым подразделением свой переменный капитал, равный 1 000, и потребляемую часть прибавочной стоимости, равную 500.

Итак, первое подразделение должно обменять:

| | |
|---|---|
| часть продукта, воспроизводящую стоимость переменного капитала | 1 000 |
| часть накопляемой прибавочной стоимости, присоединяемую к переменному капиталу | 100 |
| часть прибавочной стоимости, потребляемую капиталистами | 500 |
| *Итого* | 1 600 |

Второе подразделение должно обменять:

| | |
|---|---|
| постоянный капитал | 1 500 |
| часть накопляемой прибавочной стоимости, присоединяемую к постоянному капиталу | 100 |
| *Итого* | 1 600 |

Обмен между обоими подразделениями может состояться лишь в случае равенства этих величин. Таковы условия реализации при капиталистическом расширенном воспроизводстве.

При расширенном воспроизводстве сумма переменного капитала и прибавочной стоимости первого подразделения должна расти быстрее постоянного капитала второго подразделения, а постоянный капитал первого подразделения должен ещё более обгонять рост постоянного капитала второго подразделения.

При любом строе общества развитие производительных сил выражается в том, что возрастает доля общественного труда, идущая на производство средств производства, по сравнению с долей, идущей на производство предметов потребления. При капитализме более быстрый рост производства средств производства по сравнению с производством предметов потребления выступает в форме

более быстрого роста постоянного капитала по сравнению с переменным, то есть в форме повышения органического строения капитала. Повышение органического строения капитала неизбежно приводит к росту безработицы и понижению жизненного уровня рабочего класса.

**Проблема рынка. Противоречия капиталистического воспроизводства.** Как видно из предыдущего изложения, для реализации общественного продукта необходимы определённые соотношения между отдельными его частями и, следовательно, между отраслями и элементами производства. При капитализме, когда производство ведётся обособленными производителями, которые руководствуются погоней за прибылью и работают на не известный им рынок, эти соотношения не могут не подвергаться постоянным нарушениям. Исследуя условия нормального хода капиталистического простого и расширенного воспроизводства, Маркс указывает, что они «превращаются в столь же многочисленные условия ненормального хода воспроизводства, в столь же многочисленные возможности кризисов, так как равновесие — при стихийном характере этого производства — само является случайностью» [1]. В условиях анархии капиталистического производства реализация общественного продукта происходит лишь среди затруднений и постоянных колебаний, которые становятся всё сильнее по мере роста капитализма.

Особое значение имеет при этом то обстоятельство, что расширение капиталистического производства и, следовательно, образование внутреннего рынка происходят не столько за счёт предметов потребления, сколько за счёт средств производства. Рост производства средств производства далеко обгоняет рост производства предметов личного потребления. В общей массе продукции капиталистического производства предметы потребления занимают относительно всё меньшее место. Однако производство средств производства не может развиваться совершенно независимо от производства предметов потребления и вне всякой связи с ним. Предприятия, применяющие средства производства, выбрасывают на рынок всё возрастающие массы товаров, которые служат для потребления. Таким образом, в конечном счёте производственное потребление (потребление средств производства) всегда связано с личным потреблением, всегда зависит от него. Но объём личного потребления основных масс населения в капиталистическом обществе ограничен крайне узкими рамками вследствие законов капиталистической эксплуатации, обусловливающих обнищание рабочего класса и крестьянства.

Цель капиталистического производства — извлечение прибылей. Средством к достижению этой цели служит расширение производства. В этом смысле Маркс писал о характерном для капитализма «производстве ради производства», «накоплении ради

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. II, 1953, стр. 496.

накопления». Но товары производятся в конечном счёте не для производства, а для удовлетворения потребностей людей. Средство — расширение производства — неизбежно приходит в столкновение с целью капиталистов — извлечением прибылей. Следовательно, капитализму присуще глубокое антагонистическое противоречие между производством и потреблением.

Противоречие между производством и потреблением, присущее капитализму, состоит в том, что национальное богатство растёт рядом с ростом народной нищеты, производительные силы общества растут без соответствующего роста народного потребления. Это противоречие представляет собой одну из форм проявления основного противоречия капитализма — противоречия между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения.

Разоблачая прислужников буржуазии, замазывавших глубокие противоречия капиталистической реализации, Ленин подчёркивал, что «*даже* при идеально гладком и пропорциональном воспроизводстве и обращении всего общественного капитала неизбежно противоречие между ростом производства и ограниченными пределами потребления. В действительности же *кроме того* процесс реализации идет не с идеально гладкой пропорциональностью, а лишь среди «затруднений», «колебаний», «кризисов» и пр.»[1].

Следует различать внутренний рынок (сбыт товаров внутри данной страны) и внешний рынок (сбыт товаров за границу).

Внутренний рынок появляется и расширяется вместе с появлением и ростом товарного производства, в особенности же с развитием капитализма, который углубляет общественное разделение труда и разлагает непосредственных производителей на капиталистов и рабочих. В результате общественного разделения труда растёт число особых отраслей производства. Развитие одних отраслей расширяет рынок для товаров, произведённых другими отраслями, прежде всего для сырья, машин и других средств производства. Далее, классовое расслоение мелких товаропроизводителей, рост числа рабочих, увеличение прибылей капиталистов ведёт к повышению сбыта покупаемых ими предметов потребления. Степень развития внутреннего рынка есть степень развития капитализма в стране.

Обобществление труда капитализмом проявляется прежде всего в том, что разрушается прежняя, свойственная натуральному хозяйству, раздробленность мелких хозяйственных единиц и происходит объединение мелких местных рынков в огромный национальный, а затем и мировой рынок.

При рассмотрении процесса воспроизводства и обращения всего общественного капитала роль внешнего рынка оставляется в стороне, так как включение внешнего рынка не меняет существа

---

[1] *В. И. Ленин,* Еще к вопросу о теории реализации, Сочинения, т. 4, стр. 71.

вопроса. Привлечение внешней торговли лишь передвигает вопрос с одной страны на несколько стран, но от этого сущность процесса реализации нисколько не изменяется. Это, однако, не означает, что внешний рынок не имеет существенного значения для капиталистических стран. В погоне за прибылью капиталисты расширяют производство далеко за пределы ёмкости внутреннего рынка и ищут более выгодных внешних рынков.

Противоречия капиталистической реализации проявляются со всей силой в периодических экономических кризисах перепроизводства.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Кругообороты индивидуальных капиталов в их совокупности образуют движение общественного капитала. Общественный капитал есть вся масса индивидуальных капиталов в их взаимосвязи.*

*2. Совокупный продукт капиталистического общества делится по стоимости на постоянный капитал, переменный капитал и прибавочную стоимость, а по натуральной форме — на средства производства и предметы потребления. Всё общественное производство делится на два подразделения: первое подразделение — производство средств производства и второе подразделение — производство предметов потребления. Проблема реализации состоит в том, каким образом для каждой части общественного продукта по стоимости и по его материальной форме найти замещающую её на рынке другую часть продукта.*

*3. При капиталистическом простом воспроизводстве условие реализации заключается в том, что переменный капитал плюс прибавочная стоимость первого подразделения должны быть равны постоянному капиталу второго подразделения. При капиталистическом расширенном воспроизводстве условие реализации заключается в том, что сумма переменного капитала и прибавочной стоимости первого подразделения должна быть больше постоянного капитала второго подразделения. При расширенном воспроизводстве рост производства средств производства обгоняет рост производства предметов потребления.*

*4. В ходе своего развития капитализм создаёт и развивает внутренний рынок. Рост производства и внутреннего рынка при капитализме происходит в большей мере за счёт средств производства, чем за счёт предметов потребления. В процессе капиталистического воспроизводства обнаруживаются неизбежные при капитализме диспропорциональность производства и противоречие между производством и потреблением, вытекающие из основного противоречия капита-*

*лизма — противоречия между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения. Противоречия капиталистического воспроизводства наиболее ярко проявляются в периодических экономических кризисах перепроизводства.*

---

## ГЛАВА XVI

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ КРИЗИСЫ

**Основа капиталистических кризисов перепроизводства.** С начала XIX века, с того времени как возникла крупная машинная индустрия, ход капиталистического расширенного воспроизводства периодически прерывается экономическими кризисами.

Капиталистические кризисы являются кризисами *перепроизводства*. Кризис выражается прежде всего в том, что товары не находят сбыта, так как их произведено больше, чем могут купить основные потребители — народные массы, покупательная способность которых при господстве капиталистических производственных отношений ограничена крайне узкими рамками. «Излишки» товаров загромождают склады. Капиталисты сокращают производство и увольняют рабочих. Сотни и тысячи предприятий закрываются. Резко возрастает безработица. Множество мелких производителей в городе и в деревне разоряется. Отсутствие сбыта произведённых товаров ведёт к расстройству торговли. Кредитные связи нарушаются. Капиталисты испытывают острую нехватку наличных денег для платежей. На биржах разражается крах — курсы акций, облигаций и других ценных бумаг стремительно падают. Прокатывается волна банкротств промышленных предприятий, торговых и банковских фирм.

Перепроизводство товаров во время кризисов является не абсолютным, а относительным. Это значит, что избыток товаров существует лишь по сравнению с платёжеспособным спросом, а отнюдь не по сравнению с действительными потребностями общества. Во время кризиса трудящиеся массы испытывают крайнюю нужду в самом насущном, их потребности удовлетворяются хуже, чем когда-либо в другое время. Миллионные массы голодают, потому что произведено «слишком много» хлеба, люди страдают от холода, потому что добыто «слишком много» угля. Трудящиеся лишаются всяких средств к жизни именно потому, что они произвели эти средства в слишком большом количестве. В этом заключается вопиющее противоречие капиталистического способа производства, когда, по словам французского социалиста-утописта Фурье, «избыток становится источником нужды и лишений».

Потрясения хозяйственной жизни нередко происходили и при докапиталистических способах производства. Но они вызывались какими-нибудь чрезвычайными стихийными или общественными бедствиями: наводнение, засуха, кровопролитная война или эпидемия опустошали иногда целые страны, обрекали население на голод и вымирание. Однако коренное отличие этих хозяйственных потрясений от капиталистических кризисов заключается в том, что голод и нищета, вызывавшиеся этими потрясениями, были следствием неразвитости производства, крайнего недостатка в продуктах. Между тем при капитализме кризисы порождаются ростом производства при нищенском уровне жизни народных масс, относительным «избытком» произведённых товаров.

Как было показано выше (в главе IV), уже простое товарное производство и обращение заключают в себе *возможность* кризисов. Однако *неизбежными* кризисы становятся лишь при капитализме, когда производство приобретает *общественный характер*, а продукт обобществлённого труда многих тысяч и миллионов рабочих поступает в *частное присвоение капиталистов*. Противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения результатов производства является основным противоречием капитализма. Это противоречие составляет *основу* экономических кризисов перепроизводства. Таким образом, неизбежность кризисов коренится в самой системе капиталистического хозяйства.

Основное противоречие капитализма проявляется как противоположность между организацией производства в рамках отдельных предприятий и анархией производства во всём обществе. На каждой отдельной фабрике труд рабочих организован и подчинён единой воле предпринимателя. Но в обществе в целом вследствие господства частной собственности на средства производства царит анархия производства, исключающая планомерное развитие хозяйства. Расширение производства происходит неравномерно, ввиду чего старые пропорции между отраслями постоянно нарушаются, а новые пропорции устанавливаются стихийно, путём переливов капиталов из одних отраслей в другие. Поэтому пропорциональность между отдельными отраслями является случайностью, а постоянные нарушения пропорциональности — общим правилом капиталистического воспроизводства.

В погоне за наибольшей прибылью капиталисты расширяют производство, совершенствуют технику, вводят новые машины и выбрасывают огромные массы товаров на рынок. В этом же направлении действует постоянная тенденция нормы прибыли к понижению, обусловленная ростом органического строения капитала. Предприниматели стремятся возместить падение нормы прибыли увеличением массы прибыли путём расширения размеров производства, увеличения количества изготовляемых товаров. Таким образом, капитализму свойственна тенденция к расширению производства, к огромному росту производственных возможностей. Но в результате падения реальной заработной платы, роста безработицы, разорения крестьянства платёжеспособный спрос тру-

дящихся относительно сокращается. Вследствие этого расширение капиталистического производства неизбежно наталкивается на узкие рамки потребления основных масс населения.

«Основа кризиса лежит в противоречии между общественным характером производства и капиталистической формой присвоения результатов производства. Выражением этого основного противоречия капитализма является противоречие между колоссальным *ростом* производственных возможностей капитализма, рассчитанным на получение *максимума* капиталистической прибыли, и относительным *сокращением* платёжеспособного спроса со стороны миллионных масс трудящихся, жизненный уровень которых капиталисты всё время стараются держать в пределах крайнего *минимума*»[1].

Основное противоречие капитализма выступает наружу в классовом антагонизме между пролетариатом и буржуазией. Для капитализма характерен разрыв между двумя важнейшими условиями производства: между средствами производства, сосредоточенными в руках капиталистов, и непосредственными производителями, лишёнными всего, кроме своей рабочей силы. Этот разрыв ярко обнаруживается в кризисах перепроизводства, когда создаётся порочный круг: на одной стороне — излишек средств производства и продуктов, на другой — излишек рабочей силы, массы безработных, лишённых средств существования.

Кризисы являются неизбежным спутником капиталистического способа производства. Чтобы уничтожить кризисы, надо уничтожить капитализм.

Буржуазные экономисты отрицают неизбежность кризисов при капитализме. Они объявляют кризисы результатом случайных причин, которые якобы могут быть устранены при сохранении капиталистической системы хозяйства. Конечной причиной кризисов провозглашается либо случайное нарушение пропорциональности между отраслями производства, либо «недопотребление», для устранения которого рекомендуются такие средства, как гонка вооружений и война. На самом деле как непропорциональность производства, так и «недопотребление» являются при капитализме не случайностями, а неизбежными формами проявления основного противоречия капитализма, которое неустранимо, пока существует буржуазный строй.

**Циклический характер капиталистического воспроизводства.** Капиталистические кризисы перепроизводства повторяются через определённые промежутки времени, каждые 8—12 лет. Частичные кризисы перепроизводства, поражавшие отдельные отрасли промышленности, происходили в Англии ещё в конце XVIII и начале XIX века. Первый промышленный кризис, охвативший хозяйство страны в целом, разразился в Англии в 1825 г. В 1836 г. кризис начался в Англии, а затем распространился и на США. Кризис 1847—1848 гг., охвативший США и ряд стран на европейском

---

[1] *И. В. Сталин,* Политический отчёт Центрального Комитета XVI съезду ВКП(б), Сочинения, т. 12, стр. 243—244.

континенте, был первым *мировым кризисом*. Кризис 1857 г. поразил главные страны Европы и Америки. За ним последовали кризисы 1866, 1873, 1882 и 1890 гг. Наиболее глубоким из них был кризис 1873 г., который ознаменовал собой начало перехода от домонополистического капитализма к монополистическому. В XX веке кризисы происходили в 1900—1903 гг. (этот кризис начался в России, где его действие было значительно сильнее, чем в какой-либо другой стране), в 1907 г., 1920—1921 гг., 1929—1933 гг., в 1937—1938 гг., в 1948—1949 гг.

Период от начала одного кризиса до начала другого кризиса называется *циклом*. Цикл состоит из четырёх фаз: кризис, депрессия, оживление и подъём. Основной фазой цикла является кризис, который служит исходным пунктом нового цикла.

*Кризис* есть фаза цикла, в которой противоречие между ростом производственных возможностей и относительным сокращением платёжеспособного спроса проявляется в бурной и разрушительной форме. Эта фаза цикла характеризуется перепроизводством товаров, не находящих сбыта, резким падением цен, острой нехваткой платёжных средств и биржевым крахом, вызывающим массовые банкротства, резким сокращением производства, ростом безработицы, падением заработной платы. Обесценение товаров, безработица, прямое уничтожение машин, оборудования и целых предприятий — всё это означает огромное разрушение производительных сил общества. Путём разорения и гибели множества предприятий, путём разрушения части производительных сил кризис насильственно приспособляет, притом на самое короткое время, размеры производства к размерам платёжеспособного спроса. «Кризисы всегда представляют собою только временное насильственное разрешение существующих противоречий, насильственные взрывы, которые на мгновение восстановляют нарушенное равновесие» [1].

*Депрессия* есть фаза цикла, наступающая непосредственно вслед за кризисом. Эта фаза цикла характеризуется тем, что промышленное производство находится в состоянии застоя, цены товаров низки, торговля идёт вяло, имеется обилие свободного денежного капитала. В период депрессии создаются предпосылки для последующего оживления и подъёма. Накопленные запасы товаров частично уничтожаются, частично распродаются по пониженным ценам. Капиталисты стремятся найти выход из застойного состояния производства путём снижения издержек производства. Этой цели они добиваются, во-первых, путём всемерного усиления эксплуатации рабочих, дальнейшего снижения заработной платы и повышения интенсивности труда; во-вторых, путём переоборудования предприятий, обновления основного капитала, введения технических усовершенствований, имеющих целью сделать производство прибыльным при тех низких ценах, которые

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. III, 1953, стр. 259.

установились в результате кризиса. Обновление основного капитала даёт толчок росту производства в ряде отраслей. Предприятия, изготовляющие оборудование, получают заказы и в свою очередь предъявляют спрос на всякого рода сырьё и материалы. Постепенно совершается переход от депрессии к оживлению.

*Оживление* есть фаза цикла, в течение которой предприятия, сохранившиеся после кризиса, оправляются от потрясений и приступают к расширению производства. Постепенно уровень производства достигает прежних размеров, цены повышаются, прибыли растут. Оживление переходит в подъём.

*Подъём* есть фаза цикла, в течение которой производство обгоняет высшую точку, достигнутую в предыдущем цикле, накануне кризиса. Во время подъёма строятся новые промышленные предприятия, железные дороги и т. д. Цены растут, торговцы стремятся покупать как можно больше товаров в расчёте на дальнейшее повышение цен и тем самым толкают промышленников на ещё большее расширение производства. Банки охотно предоставляют промышленникам и торговцам ссуды. Всё это даёт возможность расширить размеры производства и торговли далеко за рамки платёжеспособного спроса. Так создаются условия для очередного кризиса перепроизводства.

Перед наступлением кризиса производство достигает наиболее высокого уровня, но возможности сбыта кажутся ещё большими. Перепроизводство уже существует, но в скрытом виде. Спекуляция взвинчивает цены и непомерно раздувает спрос на товары. Излишки товаров накопляются. Кредит в ещё большей степени скрывает перепроизводство: банки продолжают кредитовать промышленность и торговлю, искусственно поддерживая расширение производства. Когда перепроизводство достигает наивысшей степени, разражается кризис. Затем весь цикл повторяется.

Кризис образует исходный пункт для новых крупных вложений капитала. Стремясь восстановить прибыльность своих предприятий при резком снижении цен, капиталисты наряду с усилением эксплуатации рабочих вынуждены вводить новые машины и станки, новые методы производства. Происходит массовое обновление основного капитала. В решающих отраслях крупной промышленности продолжительность жизни основных средств производства, принимая в расчёт не только физический, но и моральный износ, составляет в среднем около десяти лет. Этим дана *материальная основа периодичности кризисов,* регулярно повторяющихся на протяжении истории капитализма.

Каждый кризис подготовляет почву для новых, ещё более глубоких кризисов, вследствие чего с развитием капитализма возрастает их разрушительная сила и острота.

**Аграрные кризисы.** Капиталистические кризисы перепроизводства, вызывая безработицу, падение заработной платы, сокращение платёжеспособного спроса на сельскохозяйственные продукты, неизбежно порождают частичное или всеобщее перепроизводство

в области сельского хозяйства. Кризисы перепроизводства в сельском хозяйстве называются *аграрными кризисами*. Неизбежность аграрных кризисов обусловлена тем же основным противоречием капитализма, которое составляет основу промышленных кризисов.

Вместе с тем аграрные кризисы имеют некоторые особенности: они обычно носят более длительный, затяжной характер по сравнению с промышленными кризисами.

Аграрный кризис последней четверти XIX столетия, охвативший западноевропейские страны, Россию, а затем и США, начался в первой половине 70-х годов и продолжался в той или иной форме до середины 90-х годов XIX столетия. Он был вызван тем, что в связи с развитием морского транспорта и расширением сети железных дорог на европейские рынки стал поступать в большом количестве более дешёвый хлеб из Америки, России и Индии. В Америке производство хлеба стоило дешевле вследствие распашки новых плодородных земель и наличия свободных земель, за которые не взималась абсолютная рента. Россия и Индия могли экспортировать в Западную Европу хлеб по низким ценам, так как русские и индийские крестьяне, подавленные непосильными налогами, вынуждены были продавать хлеб за бесценок. Европейские капиталисты-арендаторы и крестьяне не могли при высокой ренте, вздутой крупными землевладельцами, выдержать этой конкуренции. После первой мировой войны, при огромном сокращении платёжеспособности населения, весной 1920 г. разразился острый аграрный кризис, который с особой силой поразил внеевропейские страны (США, Канаду, Аргентину, Австралию). Сельское хозяйство ещё не оправилось от этого кризиса, как в конце 1928 г. обнаружились явные признаки начавшегося в Канаде, США, Бразилии и Австралии нового аграрного кризиса. Этот кризис охватил основные страны капиталистического мира, экспортирующие сырьё и продовольствие. Кризис охватил все отрасли сельского хозяйства, переплёлся с промышленным кризисом 1929—1933 гг. и продолжался до начала второй мировой войны.

Затяжной характер аграрных кризисов объясняется следующими главными причинами.

Во-первых, монополия частной собственности на землю вынуждает арендаторов и во время аграрных кризисов выплачивать закреплённую договором арендную плату в прежних размерах. При падении цен сельскохозяйственных товаров земельная рента выплачивается за счёт дальнейшего понижения заработной платы сельскохозяйственных рабочих, а также за счёт прибыли, иногда даже за счёт авансированного капитала арендаторов. Вследствие этого крайне затруднён выход из кризиса путём внедрения усовершенствованной техники и снижения издержек производства.

Во-вторых, сельское хозяйство при капитализме является отсталой отраслью по сравнению с промышленностью. Частная собственность на землю, пережитки феодальных отношений, необходимость уплаты землевладельцам абсолютной и дифференциальной ренты — всё это препятствует свободному притоку капиталов в сельское хозяйство, тормозит развитие производительных сил. Техника в этой отрасли остаётся крайне отсталой. Органическое строение капитала в сельском хозяйстве ниже, чем в промышленности; основной капитал, массовое обновление которого яв-

ляется материальной основой периодичности промышленных кризисов, играет в сельском хозяйстве гораздо меньшую роль, чем в промышленности.

В-третьих, мелкие товаропроизводители — крестьяне во время кризисов стремятся сохранить прежний объём производства, чтобы любой ценой удержаться на своих или арендованных клочках земли — за счёт чрезмерного труда, недоедания, хищнического использования почвы и скота. Это ещё более увеличивает перепроизводство сельскохозяйственных продуктов.

Таким образом, общей основой затяжного характера аграрных кризисов является монополия частной собственности на землю, связанные с ней феодальные пережитки и крайняя отсталость сельского хозяйства капиталистических стран.

Главная тяжесть аграрных кризисов падает на основные массы крестьянства. Аграрный кризис, как и всякий кризис, разоряет массы мелких товаропроизводителей; производя ломку установившихся отношений собственности, он ускоряет разложение крестьянства, развитие капиталистических отношений в сельском хозяйстве. В то же время аграрные кризисы доводят сельское хозяйство капиталистических стран до прямой деградации, вызывая возврат от машин к ручному труду, резкое уменьшение применения искусственных удобрений, сокращение посевных площадей, падение уровня агротехники, понижение урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животноводства.

**Кризисы и обострение противоречий капитализма.** Экономические кризисы, являясь насильственным взрывом всех противоречий капиталистического способа производства, неминуемо ведут к дальнейшему углублению и обострению этих противоречий.

Как правило, капиталистические кризисы перепроизводства имеют *всеобщий характер*. Начинаясь в какой-либо отрасли производства, они быстро охватывают всё народное хозяйство. Зарождаясь в одной или в нескольких странах, они распространяются на весь капиталистический мир.

Каждый кризис приводит к резкому сокращению производства, падению оптовых цен на товары и биржевых курсов акций, уменьшению объёма внутренней и внешней торговли.

При каждом кризисе объём производства падает до уровня, существовавшего ряд лет назад. В XIX веке во время кризисов уровень хозяйственной жизни капиталистических стран отбрасывался на 3—5 лет, а в XX веке — на десятки лет назад.

Добыча угля в США упала во время кризиса 1873 г. на 9,1%, 1882 г.— на 7,5, 1893 г.— на 6,4, 1907 г.— на 13,4, 1920—1921 гг.— на 27,5, 1929—1933 гг.— на 40,9%. Продукция чугуна в США упала во время кризиса 1873 г. на 27%, 1882 г.— на 12,5, 1893 г.— на 27,3, 1907 г.— на 38,2, 1920—1921 гг.— на 54,8 и 1929—1933 гг.— на 79,4%.

В Германии общий объём промышленного производства упал во время кризиса 1873 г. на 6,1%, 1890 г.— на 3,4, 1907 г.— на 6,5 и 1929—1933 гг.— на 40,6%.

Кризисом 1857 г. США были отброшены назад по добыче угля на два года, по продукции чугуна — на четыре года, по экспорту — на два года и по импорту — на три года. Кризисом 1929 г. США были отброшены назад по добыче угля на 28 лет, по продукции чугуна — на 36 лет, по продукции стали — на 31 год, по экспорту — на 35 лет, по импорту — на 31 год.

Англия кризисом 1929 г. была отброшена назад по добыче угля на 35 лет, по продукции чугуна — на 76 лет, по продукции стали — на 23 года, по внешней торговле — на 36 лет.

Экономические кризисы ярко демонстрируют *хищнический* характер капитализма. При каждом кризисе в условиях крайней нужды миллионов людей, обречённых на нищету и голод, уничтожаются огромные массы товаров, не находящих сбыта,— пшеницы, картофеля, молока, скота, хлопка. Консервируются или идут на слом целые заводы, верфи, домны, уничтожаются посевы зерновых и технических культур, вырубаются плантации плодовых деревьев.

За три года кризиса 1929—1933 гг. в США было снесено 92 домны, в Англии — 72, в Германии — 28, во Франции — 10 домен. Тоннаж уничтоженных за эти годы морских судов составил более 6,5 миллиона регистровых тонн.

Разрушительное действие аграрного кризиса видно из следующих данных. В США с 1926 по 1937 г. более 2 миллионов ферм были принудительно проданы за долги. Доход от сельского хозяйства сократился с 6,8 миллиарда долларов в 1929 г. до 2,4 миллиарда в 1932 г. За это же время сбыт сельскохозяйственных машин и оборудования уменьшился с 458 миллионов долларов до 65 миллионов в год, или в 7 раз, потребление искусственных удобрений сократилось почти наполовину. Правительство США принимало все меры к сокращению сельскохозяйственного производства. В 1933 г. было уничтожено путём перепашки 10,4 миллиона акров хлопковых посевов, закуплено и уничтожено 6,4 миллиона свиней, пшеница сжигалась в топках паровозов. В Бразилии было уничтожено около 22 миллионов мешков кофе, в Дании — 117 тысяч голов скота.

Кризисы приносят неисчислимые бедствия рабочему классу, основным массам крестьянства, всем трудящимся. Они вызывают *массовую безработицу,* которая обрекает на вынужденное безделие, нищету и голод сотни тысяч и миллионы людей. Капиталисты используют безработицу для всемерного повышения эксплуатации рабочего класса, для резкого снижения жизненного уровня трудящихся.

Число рабочих, занятых в обрабатывающей промышленности США, во время кризиса 1907 г. сократилось на 11,8%. Во время кризиса 1929—1933 гг. число рабочих американской обрабатывающей промышленности сократилось на 38,8%, сумма выплаченной заработной платы упала на 57,7%. По данным американских статистиков, в период с 1929 по 1938 г. в результате безработицы было потеряно 43 миллиона человеко-лет.

Кризисы в огромной степени усиливают необеспеченность существования трудящихся, их страх перед завтрашним днём. Годами не находя работы, пролетарии теряют свою квалификацию; после окончания кризиса многие из них уже не могут вернуться на производство. Ухудшаются до крайности жилищные условия трудящихся, возрастает число бездомных людей, скитающихся по стране

в поисках заработка. В годы кризисов резко увеличивается число самоубийств доведённых до отчаяния людей, растут нищество и преступность.

Кризисы ведут к обострению *классовых противоречий* между пролетариатом и буржуазией, между основными массами крестьянства и эксплуатирующими их помещиками, ростовщиками, кулаками. В условиях кризиса рабочий класс лишается многих завоеваний, добытых им в длительной и тяжёлой борьбе против эксплуататоров и буржуазного государства. Это показывает рабочим, что единственным путём спасения от нищеты и голода является свержение власти буржуазии, уничтожение капиталистического наёмного рабства. Самые широкие массы пролетариата, обрекаемые кризисами на огромные лишения, проникаются классовым самосознанием и революционной решимостью. Неспособность буржуазии управлять производительными силами общества подрывает у мелкобуржуазных слоёв населения веру в незыблемость капиталистических порядков. Всё это ведёт к обострению *классовой борьбы* в капиталистическом обществе.

Буржуазное государство во время кризисов приходит на помощь капиталистам денежными субсидиями, за что расплачиваются в конечном счёте трудящиеся массы. Используя аппарат насилия и принуждения, государство помогает капиталистам вести наступление на жизненный уровень рабочего класса и крестьянства. Всё это усиливает обнищание трудящихся масс. В то же время кризисы обнаруживают полную неспособность буржуазного государства в какой-либо мере обуздать стихийные законы капитализма. В капиталистических странах не государство управляет хозяйством, а, наоборот, само государство находится во власти капиталистического хозяйства, в подчинении крупного капитала.

Кризисы являются наиболее наглядным показателем того, что производительные силы, созданные капитализмом, переросли рамки буржуазных производственных отношений, вследствие чего эти последние стали тормозом для дальнейшего роста производительных сил.

«Кризис показывает, что современное общество могло бы производить несравненно больше продуктов, идущих на улучшение жизни всего трудящегося народа, если бы земля, фабрики, машины и проч. не были захвачены кучкой частных собственников, извлекающих миллионы из народной нищеты»[1]. Каждый кризис приближает крушение капиталистического способа производства.

**Историческая тенденция развития капитализма. Пролетариат как могильщик капитализма.** После того как капитализм стал

---

[1] *В. И. Ленин,* Уроки кризиса, Сочинения, т. 5, стр. 76.

господствующим строем, концентрация собственности в немногих руках пошла гигантскими шагами. Развитие капитализма ведёт к разорению мелких производителей, которые попадают в ряды армии наёмных рабочих. Всё больше обостряется конкурентная борьба среди капиталистов, в результате которой один капиталист побивает многих. Концентрация капитала означает сосредоточение огромных богатств в руках всё более узкого круга лиц.

Развивая крупное производство, капитализм вместе с тем порождает своего могильщика в лице рабочего класса, выступающего в роли руководителя и вождя всех трудящихся и эксплуатируемых масс. Развитие промышленности сопровождается увеличением численности пролетариата, ростом его сплочённости, сознательности и организованности. Пролетариат всё решительнее поднимается на борьбу против капитала. Развитие капиталистического общества, сопровождающееся обострением присущих ему антагонистических противоречий и усилением классовой борьбы, подготовляет необходимые предпосылки для победы пролетариата над буржуазией.

Теоретическим выражением коренных интересов рабочего класса является *марксизм — научный социализм*, представляющий собой цельное и стройное мировоззрение. Научный социализм учит пролетариат объединяться для классовой борьбы против буржуазии. Классовые интересы пролетариата совпадают с интересами прогрессивного развития человеческого общества, они сливаются с интересами подавляющего большинства общества, ибо революция пролетариата означает уничтожение не той или иной формы эксплуатации, а уничтожение всякой эксплуатации вообще.

Если на заре капитализма немногие узурпаторы в лице капиталистов и помещиков экспроприировали народные массы, то развитие капитализма приводит к неизбежности экспроприации немногих узурпаторов народными массами. Эту задачу выполняет социалистическая революция, которая обобществляет средства производства, ликвидирует капитализм с его кризисами, безработицей и нищетой масс.

«Монополия капитала становится оковами того способа производства, который вырос при ней и под ней. Централизация средств производства и обобществление труда достигают такого пункта, когда они становятся несовместимыми с их капиталистической оболочкой. Она взрывается. Бьет час капиталистической частной собственности. Экспроприаторов экспроприируют» [1].

Такова *историческая тенденция* развития капиталистического способа производства.

---

[1] *К. Маркс*, Капитал, т. I, 1953, стр. 766.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Экономические кризисы являются кризисами перепроизводства. Основа кризисов — противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения продуктов труда. Формами выражения этого противоречия являются, во-первых, противоположность между организацией производства внутри отдельных капиталистических предприятий и анархией производства во всём обществе и, во-вторых, противоречие между огромным ростом производственных возможностей капитализма и относительным сокращением платёжеспособного спроса со стороны трудящихся масс. Основное противоречие капитализма проявляется в классовом антагонизме между пролетариатом и буржуазией.*

*2. Период от начала одного кризиса до начала другого кризиса называется циклом. Цикл состоит из следующих фаз: кризис, депрессия, оживление, подъём. Материальной основой периодичности капиталистических кризисов является периодическое обновление основного капитала. С промышленными кризисами переплетаются аграрные кризисы, отличающиеся затяжным характером вследствие монополии частной собственности на землю и крайней отсталости сельского хозяйства при капитализме.*

*3. Капиталистические кризисы означают гигантское уничтожение производительных сил. Они несут неисчислимые бедствия трудящимся массам. В кризисах наиболее ярко обнаруживается исторически ограниченный характер буржуазного строя, неспособность капитализма к дальнейшему управлению выросшими в его недрах производительными силами. Чтобы уничтожить кризисы, надо уничтожить капитализм.*

*4. Историческая тенденция развития капитализма состоит в том, что он, с одной стороны, развивает производительные силы и обобществляет производство, создавая тем самым материальные предпосылки для социализма, а с другой стороны, порождает своего могильщика в лице пролетариата, который организует и возглавляет революционную борьбу всех трудящихся за освобождение от ига капитала.*

---

# Б. Монополистический капитализм — империализм

## ГЛАВА XVII

## ИМПЕРИАЛИЗМ — ВЫСШАЯ СТАДИЯ КАПИТАЛИЗМА. ОСНОВНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЗАКОН МОНОПОЛИСТИЧЕСКОГО КАПИТАЛИЗМА

**Переход к империализму.** Своей высшей точки развития домонополистический капитализм с господством свободной конкуренции достиг к 60—70-м годам прошлого века. В течение последней трети XIX века совершился переход от домонополистического капитализма к монополистическому капитализму. В конце XIX — начале XX века монополистический капитализм окончательно сложился.

*Монополистический капитализм,* или *империализм,* есть высшая и последняя стадия капитализма, основной отличительной чертой которой является смена свободной конкуренции господством монополий.

Переход от домонополистического капитализма к монополистическому капитализму — империализму — был подготовлен всем процессом развития производительных сил и производственных отношений буржуазного общества.

Последняя треть XIX века ознаменовалась крупными техническими сдвигами, ростом промышленности и её концентрацией. В металлургии получили широкое применение новые способы выплавки стали (бессемеровский, томасовский, мартеновский). Быстрое распространение новых типов двигателей — динамомашины, двигателя внутреннего сгорания, паровой турбины, электромотора — ускорило развитие промышленности и транспорта. Успехи науки и техники открыли возможность производства электрической энергии в массовом масштабе на тепловых, а затем на крупных гидроэлектростанциях. Использование электрической энергии привело к созданию ряда новых отраслей химической промышленности, металлургии цветных и лёгких металлов. Расширилось применение химических методов во многих производствах. Совершенствование двигателей внутреннего сгорания способствовало появлению автомобильного транспорта, а затем и авиации.

Ещё в середине XIX века преобладающее место в промышленности капиталистических стран занимала лёгкая индустрия. Многочисленные предприятия сравнительно небольших размеров принадлежали отдельным владельцам, удельный вес акционерных компаний был сравнительно невелик. Экономический кризис 1873 г. привёл множество таких предприятий к гибели и дал сильный толчок концентрации и централизации капитала. Преобла-

дающую роль в промышленности главных капиталистических стран стала играть тяжёлая индустрия — прежде всего металлургия и машиностроение, а также горнодобывающая промышленность, для развития которых требовались громадные капиталы. Широкое распространение акционерных обществ ещё более усилило централизацию капитала.

Объём мировой промышленной продукции увеличился с 1870 по 1900 г. в три раза. Мировая выплавка стали возросла с 0,5 миллиона тонн в 1870 г. до 28 миллионов тонн в 1900 г., а мировая выплавка чугуна — с 12,2 миллиона тонн до 40,7 миллиона тонн. Развитие энергетики, металлургии и химии обусловило рост мировой добычи угля (с 218 миллионов тонн в 1870 г. до 769 миллионов тонн в 1900 г.) и нефти (с 0,8 миллиона тонн до 20 миллионов тонн). Рост промышленного производства был тесно связан с развитием железнодорожного транспорта. В 1835 г., через 10 лет после сооружения первой железной дороги, во всём мире было 2,4 тысячи километров железнодорожных путей, в 1870 г. — свыше 200 тысяч, а в 1900 г. — 790 тысяч километров. Морские пути стали обслуживаться крупными судами, приводимыми в движение паровыми машинами и двигателями внутреннего сгорания.

В течение XIX века капиталистический способ производства быстро распространялся по всему земному шару. Ещё в начале 70-х годов прошлого века старейшая буржуазная страна — Англия — производила больше тканей, выплавляла больше чугуна, добывала больше угля, чем Соединённые Штаты Америки, Германия, Франция, Италия, Россия и Япония, вместе взятые. Англии принадлежало первенство в мировом промышленном производстве и безраздельная монополия на мировом рынке. К концу XIX века положение резко изменилось. В молодых капиталистических странах выросла собственная крупная индустрия. По объёму промышленного производства Соединённые Штаты Америки заняли первое место в мире, а Германия — первое место в Европе. Несмотря на препятствия, созданные насквозь прогнившим царским режимом, Россия быстро шла по пути промышленного развития. В результате индустриального роста молодых капиталистических стран Англия потеряла промышленное первенство и монопольное положение на мировом рынке.

По мере перехода к империализму противоречия между производительными силами и производственными отношениями капитализма стали принимать всё более острые формы. Подчинение производства хищническим целям погони капиталистов за наивысшей прибылью создало многочисленные преграды на пути развития производительных сил, технического прогресса. Экономические кризисы перепроизводства стали повторяться чаще, увеличивалась их разрушительная сила, росла армия безработных. Наряду с ростом нищеты и обездоленности трудящихся масс города и деревни происходило невиданное ранее увеличение богатства, сосредоточенного в руках кучки эксплуататоров. Обострение непримиримых классовых противоречий между буржуазией и пролетариатом привело к усилению экономической и политической борьбы рабочего класса.

В период перехода к империализму крупнейшие капиталистические державы Европы и Америки насилием и обманом захватили огромные колониальные владения. Небольшая горстка капиталистически развитых стран превратила большинство населения земного шара в колониальных рабов, ненавидящих своих угнетателей и выступающих на борьбу с ними. Колониальные захваты в громадной мере расширили поле капиталистической эксплуатации; степень эксплуатации трудящихся масс неуклонно возрастала. Крайнее обострение противоречий капитализма нашло своё выражение в опустошительных империалистических войнах, уносящих множество человеческих жизней и уничтожающих огромные материальные ценности.

Историческая заслуга марксистского исследования империализма как высшей и в то же время последней стадии в развитии капитализма, как кануна социалистической революции пролетариата принадлежит В. И. Ленину. В своём классическом труде «Империализм, как высшая стадия капитализма» и в ряде других работ, написанных главным образом в годы первой мировой войны, Ленин подытожил развитие мирового капитализма за полвека, прошедшие после выхода «Капитала» Маркса. Опираясь на открытые Марксом и Энгельсом законы возникновения, развития и упадка капитализма, Ленин дал исчерпывающий научный анализ экономической и политической сущности империализма, его закономерностей и неразрешимых противоречий.

По классическому определению Ленина, основные экономические признаки империализма таковы: «1) концентрация производства и капитала, дошедшая до такой высокой ступени развития, что она создала монополии, играющие решающую роль в хозяйственной жизни; 2) слияние банкового капитала с промышленным и создание, на базе этого «финансового капитала», финансовой олигархии; 3) вывоз капитала, в отличие от вывоза товаров, приобретает особо важное значение; 4) образуются международные монополистические союзы капиталистов, делящие мир, и 5) закончен территориальный раздел земли крупнейшими капиталистическими державами» [1].

**Концентрация производства и монополии. Монополии и конкуренция.** В домонополистический период, при господстве свободной конкуренции, действие закона концентрации и централизации капитала с неизбежностью привело к победе крупных и крупнейших предприятий, по сравнению с которыми мелкие и средние предприятия играют всё более подчинённую роль. В свою очередь концентрация производства подготовила переход от господства свободной конкуренции к господству монополий.

В *Германии* на предприятиях с числом работающих более 50 было сосредоточено в 1882 г. 22% всех рабочих и служащих, в 1895 г. — 30, в

[1] *В. И. Ленин,* Империализм, как высшая стадия капитализма, Сочинения, т. 22, стр. 253.

1907 г.— 37, в 1925 г.— 47,2, в 1939 г.— 49,9%. Доля крупнейших предприятий (с числом занятых более тысячи) во всей промышленности выросла с 1907 по 1925 г.: по количеству занятых — с 9,6 до 13,3%, по мощности двигателей — с 32 до 41,1%.

В *Соединённых Штатах Америки* в 1904 г. крупнейшие предприятия с производством продукции на миллион долларов и более составляли к общему числу предприятий 0,9%; на этих предприятиях было занято 25,6% общего числа рабочих, и они давали 38% всей валовой продукции промышленности. В 1909 г. крупнейшие предприятия, составляя 1,1% общего числа предприятий, имели 30,5% всех занятых рабочих и давали 43,8% всей валовой продукции промышленности. В 1939 г. крупнейшие предприятия, составляя 5,2% общего числа предприятий, сосредоточили у себя 55% всех занятых рабочих и 67,5% всей валовой продукции промышленности.

Высокой степенью концентрации отличалась промышленность *России*. В России в 1879 г. крупные предприятия (с числом рабочих более 100) составляли 4,4% всех предприятий и сосредоточивали 54,8% всей суммы производства. В 1903 г. на крупных предприятиях было сконцентрировано уже 76,6% всех промышленных рабочих, и они давали подавляющую часть промышленной продукции.

Концентрация производства происходит быстрее всего в тяжёлой индустрии и в новых отраслях промышленности (химическая, электротехническая, автомобильная и т. п.), отставая в лёгкой промышленности, в которой во всех капиталистических странах имеется много мелких и средних предприятий.

Одной из форм концентрации производства является *комбинирование,* то есть соединение в одном предприятии разных видов производства, представляющих собой либо последовательные стадии обработки сырья (например, металлургические комбинаты, соединяющие добычу руды, выплавку чугуна и стали, производство прокатных изделий), либо играющих вспомогательную роль один по отношению к другому (например, использование отходов производства). Комбинирование даёт крупным предприятиям ещё больший перевес в конкурентной борьбе.

На известной ступени своего развития концентрация производства вплотную подводит к монополии. Крупные предприятия требуют огромных масс прибыли для того, чтобы устоять в жестокой конкурентной борьбе с такими же гигантами и иметь возможность дальнейшего расширения производства, а высокую прибыль обеспечивает лишь монопольное господство на рынке. С другой стороны, нескольким десяткам гигантских предприятий легче придти к соглашению между собой, чем сотням и тысячам небольших предприятий. Так, свободная конкуренция сменяется монополией. В этом состоит *экономическая* сущность империализма.

*Монополия* представляет собой соглашение, союз или объединение капиталистов, сосредоточивших в своих руках производство и сбыт значительной части продукции одной или нескольких отраслей в целях установления высоких цен на товары и получения монопольно высокой прибыли.

Простейшие формы монополии представляют собой кратковременные соглашения о продажных ценах. Они носят различные названия: конвенции, корнеры, ринги и т. д. Более развитыми формами монополии являются картели, синдикаты, тресты и концерны. *Картель* есть монополистический союз, участники которого договариваются об условиях продажи, сроках платежа,

делят между собой рынки сбыта, определяют количество производимых товаров, устанавливают цены. Количество товаров, которое вправе произвести и продать каждый из участников картеля, называется *квотой;* за нарушение квоты уплачивается штраф в кассу картеля. *Синдикат* есть монополистическая организация, в которой сбыт товаров, а иногда и закупка сырья производятся общей конторой. *Трест* представляет собой монополию, в которой собственность на все предприятия объединена, а их владельцы стали пайщиками, получающими прибыль по числу принадлежащих им паёв или акций. Во главе треста стоит правление, которое руководит всем производством, сбытом изделий и финансами прежде самостоятельных предприятий. Тресты нередко входят в более обширные союзы — концерны. *Концерн* есть объединение ряда предприятий различных отраслей промышленности, торговых фирм, банков, транспортных и страховых компаний на основе общей финансовой зависимости от определённой группы крупнейших капиталистов.

Монополии занимают командные высоты в экономике капиталистических стран. Они охватили тяжёлую индустрию, а также многие отрасли лёгкой промышленности, железнодорожный и водный транспорт, банки, внутреннюю и внешнюю торговлю, установили свой гнёт над сельским хозяйством.

В чёрной металлургии *Соединённых Штатов Америки* господствуют восемь монополий, под контролем которых в 1952 г. находилось 84% всей производственной мощности страны по стали; из них две крупнейшие — американский Стальной трест и «Вифлеемская стальная корпорация» — располагали 51% всей производственной мощности. Старейшей монополией Соединённых Штатов является нефтяной трест «Стандарт ойл». В автомобильной промышленности решающее значение имеют три фирмы: «Дженерал моторс», «Форд» и «Крайслер». В электротехнической промышленности господствующее положение занимают две фирмы: «Дженерал электрик» и «Вестингауз». Химическая промышленность контролируется концерном «Дюпон де Немур», алюминиевая — концерном Меллона.

В *Англии* роль монополистических объединений особенно возросла после первой мировой войны, когда возникли картельные объединения в текстильной и угольной промышленности, в чёрной металлургии и в ряде новых отраслей промышленности. Английский Химический трест контролирует около девяти десятых всей продукции основной химии, около двух пятых всей продукции красителей и почти всё производство азота в стране. Он тесно связан с важнейшими отраслями английской промышленности и в особенности с военными концернами.

В *Германии* картели получили широкое распространение с конца прошлого века. В период между двумя мировыми войнами в экономике страны господствовали Стальной трест («Ферейнигте штальверке»), имевший около 200 тысяч рабочих и служащих, Химический трест («Интерессен-гемейншафт Фарбениндустри») со 100 тысячами рабочих и служащих, монополии угольной промышленности, пушечный концерн Круппа, электротехнические концерны «Всеобщая компания электричества» и «Сименс».

Во *Франции*, в *Японии* и даже в таких небольших странах, как *Бельгия, Швеция, Швейцария,* монополистические организации занимают командные высоты в промышленности.

В *России* крупные монополии охватили прежде всего главные отрасли тяжёлой индустрии. Возникший в 1902 г. синдикат «Продамет» (объединение по продаже продукции металлургических предприятий) распоряжался сбытом более четырёх пятых чёрного металла. В 1904 г. был организован синдикат «Продвагон», почти полностью монополизировавший производство и сбыт вагонов. Такой же синдикат объединял паровозостроительные заводы. Синдикат «Продуголь» был создан в 1904 г. крупнейшими угольными предприятиями Донбасса, принадлежавшими франко-бельгийскому капиталу; он охватил три четверти всей добычи угля в Донбассе.

Буржуазные экономисты, стараясь приукрасить современный капитализм, утверждают, будто бы распространение монополий ведёт к излечению буржуазного строя от таких зол, как конкуренция, анархия производства, кризисы. На самом деле империализм не только не может устранить конкуренции, анархии производства, кризисов, но ещё более обостряет все противоречия капитализма.

Ленин указывал, что империализм не может перестроить капитализм снизу доверху. При господствующей роли монополий во всех капиталистических странах сохраняются многочисленные средние и мелкие предприятия и массы мелких производителей — крестьян и ремесленников.

Монополия, создающаяся в некоторых отраслях промышленности, усиливает хаотичность, свойственную всему капиталистическому производству в целом. Конкуренция не только не уничтожается, но принимает ещё более острые формы.

Во-первых, конкуренция не прекращается *внутри* монополий. Участники синдикатов и картелей борются между собой за наиболее выгодные рынки, за большую долю (квоту) производства и сбыта. В трестах и концернах идёт борьба за руководящие посты, за контрольные пакеты акций, за распределение прибылей.

Во-вторых, конкуренция ведётся *между монополиями:* как между монополиями одной и той же отрасли, так и между монополиями различных отраслей, поставляющих одна другой товары (например, стальной и автомобильный тресты) или производящих товары, которые могут заменить друг друга (уголь, нефть, электроэнергия). В условиях ограниченной ёмкости внутреннего рынка монополии, производящие предметы потребления, ведут ожесточённую борьбу за сбыт своих товаров.

В-третьих, конкуренция происходит *между монополиями и немонополизированными предприятиями.* Монополизированные отрасли оказываются в привилегированном положении по отношению к другим отраслям. Монополии принимают все меры для удушения «посторонних», «диких» предприятий, которые не входят в монополистические объединения.

«Монополии, вырастая из свободной конкуренции, не устраняют ее, а существуют над ней и рядом с ней, порождая этим ряд особенно острых и крутых противоречий, трений, конфликтов» [1]. Господство монополий придаёт конкурентной борьбе особенно разрушительный и хищнический характер. Монополии пускают в ход все возможные приёмы прямого насилия, подкупа и шантажа, прибегают к сложным финансовым махинациям.

Господство монополий означает дальнейшее углубление основного противоречия капитализма — противоречия между общественным характером производства и частнокапиталистической

[1] *В. И. Ленин,* Империализм, как высшая стадия капитализма, Сочинения, т. 22, стр. 253.

формой присвоения, вследствие чего кризисы становятся ещё более опустошительными.

**Концентрация и монополии в банковском деле. Новая роль банков.** Представление о действительной силе и значении современных монополий не может быть достаточно полным, если не принять во внимание роли банков. В банковском деле, как и в промышленности, совершается концентрация капитала и переход от свободной конкуренции к монополии. Первоначально банки служили главным образом посредниками в платежах. С развитием капитализма расширялась деятельность банков как торговцев капиталом. Накопление капитала и концентрация производства в промышленности привели к сосредоточению в банках огромных свободных денежных средств, ищущих прибыльного применения. Неуклонно росла доля крупных банков в общей массе банковских оборотов.

В течение 33 лет до первой мировой войны (1880—1913 гг.) один лишь прирост суммы вкладов в банковских системах четырёх крупнейших капиталистических государств — Соединённых Штатов Америки, Германии, Англии и Франции — составил 127 миллиардов марок. С тех пор рост вкладов шёл ещё быстрее; за срок, вдвое более короткий, — с 1913 по 1928 г. — вклады в этих странах возросли на 183 миллиарда марок.

В *Соединённых Штатах Америки* на долю 20 крупнейших банков приходилось в 1900 г. 15%, в 1929 г. — 19, в 1939 г. — 27 и в 1952 г. — 29% общей суммы вкладов во все банки США. В *Англии* сумма балансов пяти крупнейших банков составляла в 1900 г. — 28%, в 1916 г. — 37, в 1929 г. — 73 и в 1952 г. — 79% общей суммы балансов всех английских депозитных банков. Во *Франции* на долю шести депозитных банков в 1952 г. приходилось 66% общей суммы вкладов во всех французских банках. В *Германии* накануне первой мировой войны в крупных берлинских банках было сосредоточено около половины суммы вкладов, имеющихся во всех германских банках, а в 1929—1932 гг. — две трети.

Концентрация в банковском деле, как и в промышленности, ведёт к монополии. Крупнейшие банки посредством скупки акций, предоставления кредита и т. п. подчиняют себе мелкие. Захватив монопольное положение, крупные банки заключают между собой соглашения о разделе сфер влияния. Образуются монопольные союзы банков. Каждый такой союз командует десятками, а иногда и сотнями более мелких банков, которые фактически становятся филиалами крупных. Через развитую сеть отделений крупные банки собирают в свои кассы средства множества предприятий. Почти весь денежный капитал класса капиталистов и сбережения других слоёв населения попадают в распоряжение небольших групп банковских воротил.

Концентрация промышленности и образование банковских монополий приводят к существенному изменению взаимоотношений между банками и промышленностью. С увеличением размеров предприятий всё большее значение приобретают крупные кредиты на длительные сроки, предоставляемые банками промышленным капиталистам. Рост массы вкладов, находящихся в распоряжении банков, открывает широкие возможности такого

долгосрочного вложения банковских средств в промышленность. Наиболее распространённой формой помещения денежных средств банков в промышленность служит покупка акций тех или иных предприятий. Банки способствуют образованию акционерных предприятий, беря на себя реорганизацию предприятий отдельных капиталистов в акционерные компании и создание новых акционерных обществ (учредительство). Продажа и покупка акций всё в большей степени производятся при посредстве банков.

Из скромных посредников банки превращаются во всесильных монополистов денежного рынка. Интересы банков и промышленных предприятий сплетаются всё теснее. Когда банк финансирует несколько крупных предприятий определённой отрасли, он заинтересован в монополистическом соглашении между ними и содействует такому соглашению. Таким путём банки во много раз усиливают и ускоряют процесс концентрации капитала и образования монополий.

**Финансовый капитал и финансовая олигархия.** В результате того, что банки становятся совладельцами промышленных, торговых, транспортных предприятий, приобретая их акции и облигации, а промышленные монополии в свою очередь владеют акциями связанных с ними банков, происходит переплетение монополистического банковского и промышленного капиталов, возникает новый вид капитала — финансовый капитал. *Финансовый капитал* есть сросшийся капитал банковских и промышленных монополий. Эпоха империализма является эпохой финансового капитала.

Определяя финансовый капитал, Ленин подчёркивал три важнейших момента: «Концентрация производства; монополии, вырастающие из нее; слияние или сращивание банков с промышленностью — вот история возникновения финансового капитала и содержание этого понятия» [1].

Сращивание банковского капитала с промышленным ярко проявляется в личной унии руководителей банковских и промышленных монополий. Одни и те же лица возглавляют крупнейшие монополистические объединения в банковском деле, промышленности, торговле и в других отраслях капиталистического хозяйства.

В *Германии* перед первой мировой войной шесть крупнейших берлинских банков имели своих ставленников на постах директоров в 344 промышленных предприятиях и на постах членов правлений — ещё в 407, а всего — в 751 обществе. С другой стороны, в руководящие органы этих шести банков входил 51 крупнейший промышленник. В дальнейшем эта личная уния получила ещё большее развитие. В 1932 г. в руководящие органы трёх основных берлинских банков входило 70 крупнейших представителей промышленности. В *Соединён-*

---

[1] *В. И. Ленин,* Империализм, как высшая стадия капитализма, Сочинения, т. 22, стр. 214.

*ных Штатах Америки* в 1950 г. узкая группа, насчитывающая 400 промышленников и банкиров, занимала одну треть из 3 705 директорских постов в 250 крупнейших корпорациях (акционерных обществах), владевших 42% всех капиталов страны.

В каждой капиталистической стране небольшие кучки крупнейших банкиров и промышленников-монополистов держат в своих руках все жизненно важные отрасли хозяйства, распоряжаясь подавляющей массой общественного богатства. Хозяйничание капиталистических монополий неизбежно становится господством *финансовой олигархии* (греческое слово «олигархия» буквально означает «господство немногих»). Империализм характеризуется всесилием монополистических трестов и синдикатов, банков и финансовой олигархии в промышленных странах.

Господство финансовой олигархии в экономической области осуществляется прежде всего посредством так называемой «системы участия». Она заключается в том, что крупный финансовый делец или группа дельцов держит в своих руках основное акционерное общество («общество-мать»), возглавляющее концерн; это общество в свою очередь, владея контрольными пакетами акций, господствует над зависимыми от него «дочерними обществами»; те аналогичным способом распоряжаются в «обществах-внуках» и т. д. Посредством этой системы финансовые воротилы получают возможность распоряжаться огромными суммами чужого капитала.

С помощью широко разветвлённой системы участия восемь крупнейших финансовых групп США — Моргана, Рокфеллера, Кун-Леба, Меллона, Дюпона, Чикагская, Кливлендская и Бостонская — занимают господствующее положение во всей экономике страны. Сфера влияния Моргана к 1948 г. охватывала банки и корпорации с общим капиталом в 55 миллиардов долларов, Рокфеллера — 26,7 миллиарда, Дюпонов — 6,5 миллиарда, Меллонов — 6 миллиардов долларов.

Финансовая олигархия, пользующаяся фактической монополией, получает огромные и всё растущие массы прибыли от учредительства (то есть создания акционерных обществ), от выпуска акций и облигаций, от размещения государственных займов, от выгодных государственных заказов. Финансовый капитал, сконцентрированный в немногих руках, собирает всё возрастающую дань с общества.

**Вывоз капитала.** Для домонополистического капитализма, с господством свободной конкуренции, типичен был вывоз *товаров*. Для империалистического капитализма, с господством монополий, типичным стал вывоз *капитала*.

На пороге XX века в богатейших странах, где накопление капитала достигло огромных размеров, возник громадный «избыток капитала».

Капитал оказывается «избыточным» главным образом по двум причинам. Во-первых, нищенский уровень жизни масс ставит преграды дальнейшему росту производства. Во-вторых, всё

более усиливается отставание сельского хозяйства от промышленности и вообще неравномерность развития различных отраслей экономики. Если бы капитализм мог поднять земледелие, повысить жизненный уровень трудящихся масс, то ни о каком «избытке капитала» не могло бы быть и речи. Но тогда капитализм не был бы капитализмом, ибо и неравномерность развития и полуголодный уровень жизни масс населения являются коренными условиями и предпосылками этого способа производства. Избыток капитала в капиталистически развитых странах носит, таким образом, относительный характер. «Необходимость вывоза капитала создается тем, что в немногих странах капитализм «перезрел», и капиталу недостает (при условии неразвитости земледелия и нищеты масс) поприщ «прибыльного» помещения» [1].

В погоне за максимальной прибылью «избыточный» капитал устремляется за границу. Капитал вывозится преимущественно в отсталые страны, в которых капиталов мало, заработная плата низка, сырьё дёшево, цена земли сравнительно невысока. В этих странах монополистический капитал имеет возможность получать и действительно получает огромные прибыли.

Наряду с отсталыми странами капитал вывозится и в промышленно развитые страны. Это происходит в период особенно быстрого развития таких стран, вызывающего потребность в притоке капиталов извне (например, Соединённые Штаты до первой мировой войны), или же в обстановке их ослабления, вызванного войной (Германия после первой мировой войны, западноевропейские капиталистические страны после второй мировой войны).

Вывоз капитала происходит в двух основных формах: в форме ссудного и в форме производительного капитала. Вывоз ссудного капитала имеет место при предоставлении займов правительствам, городам, банкам других стран. Вывоз производительного капитала осуществляется путём создания за границей промышленных предприятий, концессий, постройки железных дорог, а также скупки за бесценок уже существующих предприятий в ослабевших (например, в результате войны) странах.

Буржуазные экономисты и политики изображают вывоз капитала как «помощь» и «благодеяние», якобы оказываемые развитыми капиталистическими странами отсталым народам. На самом деле вывоз капитала, ускоряя развитие капиталистических отношений в отсталых странах, в то же время приводит к всестороннему закабалению и разграблению этих стран чужеземными монополиями. Вывоз капитала тесно связан с ростом вывоза товаров. Иностранные монополии захватывают в свои руки рынки сбыта и источники сырья в странах-должниках. Таким образом, вывоз капитала служит одной из основ системы империалистического

---

[1] *В. И. Ленин*, Империализм, как высшая стадия капитализма, Сочинения, т. 22, стр. 229.

гнёта, при которой немногие богатые страны-ростовщики эксплуатируют большую часть мира. Мир разделился на горстку государств-ростовщиков и гигантское большинство государств-должников.

Вывоз капитала имеет серьёзные последствия для стран, вывозящих капитал. Эти страны, с одной стороны, умножают своё богатство и укрепляют свои позиции на мировом рынке. Они получают извне постоянный приток прибавочной стоимости в виде процентов по займам или прибыли от зарубежных предприятий. С другой стороны, нередко возникает застой в собственном промышленном развитии страны, вывозящей капитал. Одним из важных результатов вывоза капитала является рост соперничества между державами, борьба за наиболее выгодные сферы приложения капитала.

До первой мировой войны главными странами, вывозившими капитал, были Англия, Франция и Германия. Их капиталовложения за границей составляли 175—200 миллиардов франков: Англии — 75—100 миллиардов, Франции — 60 миллиардов, Германии — 44 миллиарда франков. Вывоз капитала из Соединённых Штатов ещё не играл большой роли, составляя менее 10 миллиардов франков.

После войны 1914—1918 гг. произошли крупные изменения в мировом экспорте капитала. Германия потеряла свои капиталы за рубежом. Значительно сократились заграничные капиталовложения Англии и Франции, а вывоз капитала из Соединённых Штатов сильно увеличился. В 1929 г. США почти сравнялись с Англией по размерам своих заграничных капиталовложений. После второй мировой войны вывоз капитала из Соединённых Штатов ещё более вырос.

**Экономический раздел мира между союзами капиталистов. Международные монополии.** По мере роста вывоза капитала, по мере расширения заграничных связей и «сфер влияния» крупнейших монополий создаются условия для раздела мирового рынка между ними. Образуются международные монополии.

*Международные монополии* представляют собой соглашения между крупнейшими монополиями различных стран о разделе рынков, политике цен, размерах производства. Образование международных монополий означает новую ступень концентрации производства и капитала, несравненно более высокую, чем предыдущие.

Защитники международных монополий пытаются представить их как орудие мира, уверяя, будто международные соглашения монополистов могут мирным путём улаживать противоречия, возникающие между империалистическими группами и странами. Подобные утверждения не имеют ничего общего с действительностью. На самом деле экономический раздел мира международными монополиями происходит в зависимости от мощи сторон, сила же отдельных монополистических групп меняется. Каждая из них непрестанно ведёт борьбу за повышение своей доли, за расширение сферы монопольной эксплуатации. Изменения в соотношении сил неминуемо влекут за собой усиление

борьбы за передел рынков, обострение противоречий между различными группами и поддерживающими их государствами. Международные соглашения монополистов отличаются непрочностью и таят в себе источник неизбежных столкновений.

Международные монополии стали возникать в 60—80-х годах XIX века. К концу прошлого века их общее количество не превышало 40. Накануне первой мировой войны во всём мире насчитывалось около 100 международных картелей, а перед второй мировой войной число их превысило 300.

Ещё до первой мировой войны нефтяной рынок был фактически поделён между американским трестом «Стандарт ойл», находящимся в руках Рокфеллера, и концерном «Ройял-Детч-Шелл», с преобладающим влиянием английского капитала. Рынок электротехнических изделий был поделён между двумя монополистическими фирмами: германской «Всеобщей компанией электричества» и американской «Всеобщей электрической корпорацией», контролируемой группой Моргана.

Международные монополистические соглашения охватили даже такие области, как производство оружия. Крупнейшие фирмы, изготовляющие предметы вооружения,— «Армстронг — Виккерс» в Англии, «Шнейдер-Крезо» во Франции, «Крупп» в Германии, «Бофорс» в Швеции — связаны между собой множеством нитей в течение длительного времени.

Международные монополии сыграли большую роль в подготовке второй мировой войны. Крупнейшие монополии Соединённых Штатов, Англии и Франции, связанные картельными соглашениями с германскими трестами, вдохновляли и направляли политику правящих кругов этих стран — политику поощрения и подстрекательства гитлеровской агрессии, приведшую к войне.

**Завершение территориального раздела мира между великими державами и борьба за его передел.** Наряду с экономическим разделом мира между союзами капиталистов и в связи с ним происходит территориальный раздел мира между буржуазными государствами, борьба за колонии, борьба за захват чужих земель.

*Колониями* называются страны, лишённые государственной самостоятельности и составляющие владения империалистических государств-метрополий. В эпоху империализма существуют кроме того разнообразные типы зависимых стран — полуколоний. *Полуколониями* называются страны, формально самостоятельные, а на деле находящиеся в политической и экономической зависимости от империалистических государств.

Защитники буржуазии изображают империалистическое господство над колониями в виде «цивилизаторской миссии», имеющей якобы целью вывести отсталые народы на путь прогресса и самостоятельного развития. На самом же деле империализм обрекает колониальные и зависимые страны на экономическую отсталость, а сотни миллионов населения этих стран — на невиданный гнёт и кабалу, бесправие и нищету, голод и невежество. Захват колоний империалистическими державами ведёт к небывалому усилению национального угнетения и расовой дискриминации. По характеристике Ленина, капитализм из освободителя наций, каким он был в период борьбы с феодализмом, на стадии империализма превратился в чудовищного угнетателя наций.

Империализм есть всемирная система финансового порабощения и колониального угнетения горстью капиталистически развитых стран гигантского большинства населения земли.

Ещё в середине XVIII века Англия поработила Индию — страну с богатейшими природными ресурсами и с населением, которое по численности во много раз превышает население метрополии. В середине XIX века Соединённые Штаты Америки захватили обширные территории у соседней Мексики, а в следующие десятилетия установили своё господство над рядом стран Латинской Америки.

В 60—70-х годах прошлого века колониальные владения европейских стран занимали ещё сравнительно небольшую часть заокеанских земель. В 1876 г. колониями европейских стран была занята лишь одна десятая часть территории Африки. Около половины азиатского материка и островов Тихого океана (Полинезия) ещё не было захвачено капиталистическими государствами.

В последнюю четверть XIX века карта мира претерпела коренные изменения. Вслед за старейшей колониальной державой — Англией — на путь территориальных захватов вступили все развитые капиталистические страны. Франция к концу XIX века стала крупной колониальной державой с владениями в 3,7 миллиона квадратных миль. Германия захватила миллион квадратных миль территории с 14,7 миллиона населения, Бельгия — 900 тысяч квадратных миль с 30 миллионами населения, США захватили важнейший опорный пункт на Тихом океане — Филиппинские острова, а также Кубу, Пуэрто-Рико, Гуам, Гавайские острова, остров Самоа, установили своё фактическое господство над рядом стран Центральной и Южной Америки.

С 1876 по 1914 г. так называемые «великие державы» захватили около 25 миллионов квадратных километров территории, что в полтора раза больше площади метрополий. Ряд стран был поставлен в условия полуколониальной зависимости от империалистических государств: Китай с населением, составляющим почти одну четвёртую часть всего человечества, а также Турция и Персия (Иран). К началу первой мировой войны больше половины человечества находилось под властью колониальных держав.

Империалисты устанавливают и поддерживают свою власть над колониями с помощью методов обмана и насилия, используя превосходство своей военной техники. История колониальной политики представляет собой непрерывную цепь захватнических войн и карательных экспедиций против порабощённых народов, а также кровавых конфликтов между странами — обладателями колоний. Войну Соединённых Штатов против Испании в 1898 г. Ленин называл первой войной империалистического типа, положившей начало эпохе империалистических войн. Восстание филиппинского народа против захватчиков было жестоко подавлено американскими войсками.

Англия, создавшая наибольшую колониальную империю, на протяжении более двух веков вела беспрерывные истребительные войны против населения захваченных стран Азии и Африки. Полна жестокостей история колониальных захватов со стороны Германии, Франции, Японии, Италии и других стран.

К началу XX века раздел мира был завершён. Колониальная политика капиталистических стран привела к захвату всех не занятых империалистами земель. «Свободных» земель больше не осталось, создалось положение, при котором каждый новый захват предполагает отнятие территории у её владельца. Завершение раздела мира поставило на очередь борьбу за его *передел*. Борьба за передел уже поделённого мира является одной из основных отличительных черт монополистического капитализма. Эта борьба выливается в конечном счёте в борьбу за мировое

господство и неизбежно ведёт к империалистическим войнам мирового масштаба.

Империалистические войны и гонка вооружений приносят народам всех капиталистических стран огромные лишения и стоят миллионов человеческих жизней. Вместе с тем войны и милитаризация экономики являются для монополий доходной статьёй, дающей им особенно высокие прибыли.

**Основной экономический закон монополистического капитализма.** Как уже говорилось, экономическая сущность империализма заключается в смене свободной конкуренции господством монополий. Монополии, устанавливая монопольные цены, ставят своей целью, по определению Ленина, получение монопольно высокой прибыли, которая значительно превышает среднюю прибыль. Получение монопольно высокой прибыли монополиями вытекает из самой сущности империализма и обеспечивается небывалым усилением эксплуатации монополиями рабочего класса, ограблением крестьянства и других мелких товаропроизводителей, вывозом капитала в отсталые страны и высасыванием всех жизненных соков из этих стран, колониальными захватами, империалистическими войнами, являющимися золотым дном для монополий. В трудах Ленина, посвящённых раскрытию экономической и политической сущности империализма, даны исходные положения основного экономического закона современного капитализма. Опираясь на эти исходные положения Ленина, Сталин сформулировал основной экономический закон современного капитализма.

Главные черты и требования основного экономического закона монополистического капитализма заключаются в следующем: «обеспечение максимальной капиталистической прибыли путём эксплуатации, разорения и обнищания большинства населения данной страны, путём закабаления и систематического ограбления народов других стран, особенно отсталых стран, наконец, путём войн и милитаризации народного хозяйства, используемых для обеспечения наивысших прибылей» [1].

Таким образом, основной экономический закон капитализма — закон прибавочной стоимости — в период империализма получает своё дальнейшее развитие и конкретизацию. Если при домонополистическом капитализме господство свободной конкуренции приводило к уравнению нормы прибыли отдельных капиталистов, то в условиях империализма монополии обеспечивают себе монопольно высокую, максимальную прибыль. Именно максимальная прибыль является двигателем монополистического капитализма.

Объективные условия для получения максимальных прибылей создаются установлением господства монополий в тех или иных отраслях производства. На стадии империализма концентрация и централизация капитала достигают наивысшей степени. В силу

[1] *И. В. Сталин*, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 38.

этого расширение производства требует огромных капитальных вложений. С другой стороны, в период монополистического капитализма развёртывается ожесточённая конкурентная борьба между гигантскими предприятиями. В этой борьбе побеждают сильнейшие монополии, располагающие крупнейшими капиталами и получающие максимальные прибыли.

За счёт максимальных прибылей монополии имеют возможность осуществлять расширенное воспроизводство и обеспечивать своё господство в капиталистическом мире. Погоня монополий за максимальной прибылью ведёт к крайнему обострению всех противоречий капитализма.

Общую основу максимальной прибыли капиталистических монополий, как и всякой капиталистической прибыли, составляет прибавочная стоимость, выжимаемая из рабочих путём эксплуатации их в процессе производства. Эксплуатация рабочего класса повышается монополиями до крайней степени. Путём применения всевозможных потогонных систем организации и оплаты труда достигается беспрерывная изнуряющая интенсификация труда, означающая прежде всего огромный рост нормы и массы прибавочной стоимости, выжимаемой из рабочих. Далее, интенсификация труда ведёт к тому, что множество рабочих оказываются излишними и попадают в ряды армии безработных, лишённых какой-либо надежды на возвращение в процесс производства. С предприятий выбрасываются также все рабочие, для которых непосильно чрезмерное ускорение производственных процессов.

В США норма прибавочной стоимости в горной и обрабатывающей промышленности, исчисленная на основании официальных данных, составляла в 1889 г.— 145%, в 1919 г.— 165, в 1929 г.— 210, в 1939 г.— 220%. Таким образом, за 40 лет норма прибавочной стоимости возросла в 1½ раза.

В то же время реальная заработная плата неуклонно снижается в результате увеличения дороговизны жизни. Повышение цен на средства существования, усиливающаяся тяжесть налогового бремени и инфляция ещё больше уменьшают реальный заработок рабочего. В эпоху империализма в огромной степени возрастает разрыв между заработком рабочего и стоимостью его рабочей силы. Это означает ещё более резкое действие всеобщего закона капиталистического накопления, обусловливающего относительное и абсолютное обнищание пролетариата. Рост эксплуатации рабочего класса в процессе производства дополняется ограблением трудящихся как потребителей; рабочим приходится переплачивать крупные суммы монополиям, устанавливающим высокие монопольные цены на производимые и продаваемые ими товары.

В условиях монополистического капитализма товары, производимые монополиями, продаются уже не по ценам производства, а по значительно более высоким — монопольным — ценам.

*Монопольная цена* равна издержкам производства плюс максимальная прибыль, значительно превышающая среднюю норму прибыли; монопольная цена выше цены производства и, как правило, превышает стоимость товаров. В то же время монопольная цена, как указывал ещё Маркс, не может уничтожить границы, определяемые стоимостью товаров. Высокий уровень монопольных цен не изменяет общей суммы производимой в мировом капиталистическом хозяйстве стоимости и прибавочной стоимости: что выигрывают монополии, то теряют рабочие, мелкие производители, население зависимых стран. Одним из источников максимальной прибыли, которую получают монополии, является перераспределение прибавочной стоимости, в результате которого немонополизированные предприятия часто не выручают и средней прибыли. Поддерживая цены на высоком уровне, превышающем стоимость товаров, монополии присваивают себе результаты роста производительности труда и снижения издержек производства. Таким образом, они облагают население всё возрастающей данью.

Важным орудием монополистического вздувания цен служит таможенная политика буржуазных государств. В эпоху свободной конкуренции к высоким таможенным пошлинам прибегали преимущественно более слабые страны, промышленность которых нуждалась в защите от иностранной конкуренции. В эпоху империализма, наоборот, высокие пошлины служат монополиям средством наступления, борьбы за захват новых рынков. Высокие пошлины помогают поддерживать монопольные цены внутри страны.

В целях завоевания новых внешних рынков монополии широко применяют *демпинг* — продажу товаров за границей по бросовым ценам, значительно ниже цен внутреннего рынка, а часто даже ниже издержек производства. Расширение сбыта за границей в порядке демпинга позволяет поддерживать высокие цены внутри страны, не сокращая производства, причём потери, обусловленные бросовым экспортом, покрываются за счёт повышения цен на внутреннем рынке. После того как данный внешний рынок завоёван и закреплён за монополиями, они переходят к продаже товаров по высоким монопольным ценам.

Эксплуатация основных масс крестьянства монополиями выражается прежде всего в том, что господство монополий порождает растущее расхождение между уровнем цен на продукты сельского хозяйства и на промышленные товары (так называемые «ножницы» цен): сбывая товары по искусственно вздутым ценам, монополии в то же время скупают у крестьян продукты их хозяйства по чрезвычайно низким ценам. Являясь орудием выкачивания средств из сельского хозяйства, монопольные цены задерживают его развитие. Одним из сильнейших рычагов разорения крестьянских хозяйств является развитие ипотечного кредита. Монополии опутывают крестьян долгами и затем за бесценок присваивают себе их землю и имущество.

Скупка монополиями продуктов крестьянского хозяйства по крайне низким ценам вовсе не значит, что городской потребитель пользуется дешёвыми продовольственными продуктами. Между

крестьянином и городским потребителем стоят посредники — торговцы, объединённые в монополистических организациях, которые разоряют крестьян и обирают городских потребителей.

«Капитализму,— писал М. Торез в работе «Политика Коммунистической партии в деревне»,— удалось превратить мелкую крестьянскую собственность — парцеллы, на которых крестьяне работают иногда 14—16 часов в день,— не в средство существования и процветания трудящихся крестьян, а в орудие их эксплуатации и закабаления. Путём ипотек, путём махинаций финансовых пиратов, путём высоких налогов и поборов, высокой арендной платы и в особенности путём конкуренции со стороны крупных землевладельцев — капиталистов, буржуазия разоряет средних и мелких крестьян».

Далее, источником максимальных прибылей монополий является закабаление и ограбление экономически отсталых и зависимых стран буржуазией империалистических государств. Систематическое ограбление колоний и других отсталых стран, превращение ряда независимых стран в зависимые страны составляют неотъемлемую черту монополистического капитализма. Империализм не может жить и развиваться без непрерывного притока дани из ограбляемых им чужих стран.

Монополии получают огромные доходы прежде всего от своих *капиталовложений* в колониальных и зависимых странах. Эти доходы являются результатом самой жестокой и бесчеловечной эксплуатации трудящихся масс колониального мира. Монополии наживаются посредством *неэквивалентного обмена,* то есть путём продажи в колониальных и зависимых странах своих товаров по ценам, значительно превышающим их стоимость, и скупки производимых в этих странах товаров по непомерно низким ценам, не покрывающим их стоимости. Наряду с этим монополии получают из колоний высокие прибыли по транспортным, страховым, банковским операциям.

Наконец, источником наживы для монополий являются войны и милитаризация экономики. Войны гигантски обогащают магнатов финансового капитала, а в промежутках между войнами монополии стремятся сохранить высокий уровень своих прибылей путём безудержной гонки вооружений. Войны и милитаризация хозяйства приносят монополистам богатые военные заказы, оплачиваемые казной по вздутым ценам, обильный поток ссуд и субсидий из средств государственного бюджета. Предприятия, работающие на войну, ставятся в исключительно выгодные условия в отношении снабжения сырьём, материалами производства и обеспечения рабочей силой. Всякие законы о труде отменяются, рабочие объявляются мобилизованными, стачки запрещаются. Всё это даёт возможность капиталистам до крайности повысить степень эксплуатации путём доведения интенсивности труда до высших пределов. В то же время жизненный уровень трудящихся масс неуклонно снижается вследствие роста налогов, дороговизны жизни, карточ-

ной системы распределения продуктов питания и других предметов первой необходимости.

Таким образом, милитаризация капиталистической экономики как в условиях войны, так и в мирное время означает резкое усиление эксплуатации трудящихся масс в интересах роста максимальных прибылей монополий.

Основной экономический закон современного капитализма, определяя весь ход развития капитализма на его империалистической стадии, даёт возможность понять и объяснить неизбежность роста и обострения присущих ему неразрешимых противоречий.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Империализм, или монополистический капитализм, есть высшая и последняя стадия развития капиталистического способа производства. Переход от домонополистического капитализма к монополистическому капитализму совершился в течение последней трети XIX века. Империализм окончательно сложился к началу XX века.*

*2. Основные экономические признаки империализма таковы: 1) концентрация производства и капитала, дошедшая до такой высокой ступени развития, что она создала монополии, играющие решающую роль в хозяйственной жизни; 2) слияние банковского капитала с промышленным и образование на этой базе финансового капитала, финансовой олигархии; 3) вывоз капитала, в отличие от вывоза товаров, приобретает особо важное значение; 4) образуются международные монополистические союзы капиталистов, делящие между собой мир; 5) закончен территориальный раздел земли крупнейшими империалистическими державами. Завершение экономического раздела мира ведёт к борьбе за его передел, неизбежно порождающей империалистические войны мирового масштаба.*

*3. Основной экономический закон монополистического капитализма заключается в обеспечении максимальной капиталистической прибыли путём эксплуатации, разорения и обнищания большинства населения данной страны, путём закабаления и систематического ограбления народов других стран, особенно отсталых стран, наконец, путём войн и милитаризации народного хозяйства.*

---

# ГЛАВА XVIII

## КОЛОНИАЛЬНАЯ СИСТЕМА ИМПЕРИАЛИЗМА

**Роль колоний в период империализма.** Колониальные захваты, стремление к образованию крупных империй путём покорения более слабых стран и народов существовали и до эпохи империализма и даже до возникновения капитализма. Но, как показал Ленин, в период империализма роль и значение колоний существенно изменяются не только по сравнению с докапиталистическими эпохами, но и по сравнению с периодом домонополистического капитализма. К «старым» методам колониальной политики прибавляется борьба монополистов за источники сырья, за вывоз капитала, за сферы влияния, за хозяйственные и военно-стратегические территории.

Как было показано, закабаление и систематическое ограбление народов других стран, особенно отсталых стран, превращение ряда независимых стран в зависимые страны составляет одну из главных черт основного экономического закона современного капитализма. Капитализм в ходе своего распространения по всему миру породил тенденцию к хозяйственному сближению отдельных стран, к уничтожению национальной замкнутости и постепенному объединению громадных территорий в одно связное целое. Единственным способом, посредством которого монополистический капитализм осуществляет постепенное экономическое объединение громадных территорий, является закабаление колоний и зависимых стран империалистическими державами. Это объединение происходит путём создания *колониальных империй,* основанных на беспощадном угнетении и эксплуатации колониальных и зависимых стран метрополиями.

В период империализма завершается образование капиталистической системы мирового хозяйства, которая строится на отношениях зависимости, на отношениях господства и подчинения. Империалистические страны путём усиленного вывоза капитала, расширения «сфер влияния», колониальных захватов подчинили своему господству народы колоний и зависимых стран. «Капитализм перерос во всемирную систему колониального угнетения и финансового удушения горстью «передовых» стран гигантского большинства населения земли»[1]. Таким образом, отдельные национальные хозяйства превратились в звенья единой цепи, называемой мировым хозяйством. Вместе с тем население земного шара раскололось на два лагеря — небольшую группу империалистических стран, эксплуатирующих и угнетающих колониальные и зависимые страны, и на громадное большинство колониаль-

---

[1] *В. И. Ленин,* Империализм, как высшая стадия капитализма, Сочинения, т. 22, стр. 179.

ных и зависимых стран, народы которых ведут борьбу за освобождение от ига империализма.

На монополистической стадии капитализма сложилась колониальная система империализма. *Колониальная система империализма* представляет собой всю совокупность колоний и зависимых стран, угнетаемых и порабощаемых империалистическими государствами.

Колониальные грабежи и захваты, империалистический произвол и насилие, колониальное рабство, национальный гнёт и бесправие, наконец, борьба империалистических держав между собой за господство над народами колониальных стран — таковы формы, в которых протекал процесс создания колониальной системы империализма.

Империалистические государства путём захвата и ограбления колоний стремятся преодолеть растущие противоречия внутри своих стран. Высокие прибыли, выкачиваемые из колоний, дают возможность буржуазии подкупать верхушку квалифицированных рабочих, которая в интересах буржуазии старается вносить разложение в рабочее движение. В то же время эксплуатация колоний ведёт к обострению противоречий капиталистической системы в целом.

**Колонии как аграрно-сырьевые придатки метрополий.** В эпоху империализма колонии представляют собой прежде всего наиболее надёжное и выгодное поле приложения капитала. В колониях финансовая олигархия империалистических стран располагает безраздельной монополией приложения капитала, получая особенно высокие прибыли.

Проникая в отсталые страны, финансовый капитал разлагает докапиталистические формы хозяйства — мелкое ремесло, полунатуральное мелкокрестьянское хозяйство — и вызывает развитие капиталистических отношений. В целях эксплуатации колониальных и зависимых стран империалисты строят на их территории железные дороги, создают промышленные предприятия по добыче сырья. Но в то же время империалистическое хозяйничание в колониях задерживает рост производительных сил и лишает эти страны условий, необходимых для их самостоятельного экономического развития. Империалисты заинтересованы в хозяйственной отсталости колоний, так как эта отсталость облегчает им сохранение власти над зависимыми странами и усиление эксплуатации этих стран.

Даже там, где промышленность относительно более развита,— например в Индии, в некоторых странах Латинской Америки — развивается лишь горнодобывающая промышленность и некоторые отрасли лёгкой: хлопчатобумажная, кожевенная, пищевая. Тяжёлая индустрия, являющаяся базой экономической самостоятельности страны, крайне слаба; машиностроение почти отсутствует. Господствующие монополии принимают специальные меры, чтобы помешать созданию производства орудий производ-

ства: отказывают колониям и зависимым странам в кредитах на эти цели, не продают необходимого оборудования и патентов. Колониальная зависимость отсталых стран препятствует их индустриализации.

В 1920 г. доля Китая в мировой добыче угля равнялась 1,7%, в выплавке чугуна — 0,8, в производстве меди — 0,03%. В Индии производство стали в расчёте на душу населения накануне второй мировой войны (1938 г.) составляло 2,7 килограмма в год против 222 килограммов в Великобритании. Вся Африка в 1946 г. располагала лишь 1,5% топлива и электроэнергии, производимых в капиталистическом мире. Даже текстильная промышленность в колониальных и зависимых странах является слаборазвитой и отсталой. В Индии в 1947 г. было около 10 миллионов веретён против 34,5 миллиона веретён в Англии, население которой в 8 раз меньше населения Индии; в Латинской Америке в 1945 г. было 4,4 миллиона веретён против 23,1 миллиона веретён в США.

Лишённые условий для самостоятельного индустриального развития, колонии и полуколонии остаются аграрными странами. Источниками существования преобладающей массы населения этих стран является сельское хозяйство, скованное полуфеодальными отношениями. Застой и деградация сельского хозяйства задерживают рост внутреннего рынка.

Господствующие в колониях монополии допускают там развитие лишь таких отраслей производства, которые обеспечивают поставки сырья и продовольствия для метрополий. Это — добыча полезных ископаемых, возделывание товарных сельскохозяйственных культур и их первичная обработка. Вследствие этого экономика колоний и полуколоний приобретает чрезвычайно однобокий характер. Империализм превращает порабощённые страны в *аграрно-сырьевые придатки* к метрополиям.

Экономика многих зависимых стран специализирована на производстве одного-двух продуктов, идущих целиком на вывоз. Так, в период после второй мировой войны нефть составляет 97% вывоза Венесуэлы, оловянная руда — 70% вывоза Боливии, кофе — около 58% вывоза Бразилии, сахар — свыше 80% вывоза Кубы, каучук и олово — свыше 70% вывоза Малайи, каучук и чай — 80% вывоза Цейлона, хлопок — около 80% вывоза Египта, кофе и хлопок — 60% вывоза Кении и Уганды, медь — около 85% вывоза Северной Родезии, какао — около 50% вывоза Золотого Берега (Африка). Однобокое развитие сельского хозяйства (так называемая *монокультура*) отдаёт целые страны на полный произвол монополистам — скупщикам сырья.

В связи с превращением колоний в аграрно-сырьевые придатки к метрополиям в огромной мере возрастает роль колоний как *источников дешёвого сырья* для империалистических государств. Чем выше развит капитализм, чем сильнее чувствуется недостаток сырья, тем острее конкуренция и погоня за источниками сырья во всём мире, тем отчаяннее борьба за приобретение колоний. В условиях монополистического капитализма, когда промышленность потребляет огромные массы угля, нефти, хлопка, железной руды, цветных металлов, каучука и т. п., никакая монополия не может считать себя обеспеченной, если в её руках нет постоянных источников сырья. Из колоний и зависимых стран мо-

нополии получают необходимые им огромные массы сырья по низким ценам. Монопольное обладание источниками сырья даёт решающие преимущества в конкурентной борьбе. Захват источников дешёвого сырья позволяет промышленным монополиям диктовать монопольные цены на мировом рынке, продавать свои изделия по вздутым ценам.

Ряд важнейших видов сырья империалистические державы получают исключительно или большей частью из колоний и полуколоний. Так, в период после второй мировой войны колониальные и зависимые страны доставляют почти весь потребляемый в капиталистическом мире натуральный каучук, почти всё олово, 100% джута, 50% нефти, ряд важных пищевых продуктов — тростниковый сахар, какао, кофе, чай.

Предметом ожесточённой борьбы являются источники различных видов *стратегического сырья*, необходимого для ведения войны: угля, нефти, железных руд, цветных и редких металлов, каучука, хлопка и т. д. На протяжении ряда десятилетий империалистические державы — прежде всего США и Англия — борются за монопольное владение богатыми источниками *нефти*. Распределение мировых запасов нефти затрагивает не только экономические, но и политические интересы и взаимоотношения империалистических держав.

В эпоху империализма возрастает значение колоний как *рынков сбыта* для метрополий. При помощи соответствующей таможенной политики империалисты ограждают колониальные рынки сбыта от посторонней конкуренции. Таким путём монополии получают возможность сбывать в колониях по непомерно взвинченным ценам свою продукцию, в том числе и худшие товары, которые не находят сбыта на других рынках. Неэквивалентность обмена между империалистическими державами и зависимыми странами неуклонно растёт. Монополии, занимающиеся торговлей с колониями (скупкой сырья и сбытом промышленных товаров), получают сотни процентов прибыли. Они являются подлинными властелинами целых стран, распоряжающимися жизнью и достоянием десятков миллионов людей.

Колонии служат источником крайне дешёвой, зачастую почти даровой рабочей силы. Чудовищная эксплуатация рабочих масс обеспечивает особенно высокие доходы от капиталов, вложенных в колониях и зависимых странах. Помимо того, метрополии ввозят из этих стран сотни тысяч рабочих, выполняющих особенно тяжёлые работы за нищенскую оплату. Так, монополии в Соединённых Штатах, особенно на юге страны, подвергают бесчеловечной эксплуатации рабочих из Мексики и Пуэрто-Рико, монополии Франции — индо-китайских рабочих и т. п.

Представление о размерах дани, взимаемой монополиями в колониях и полуколониях, дают следующие подсчёты, сделанные на основании официальных данных. Ежегодная дань, получаемая английским империализмом из Индии, накануне второй мировой войны составляла 150—180 миллионов фунтов стерлингов, в том числе: проценты по английским капиталовложениям — 40—45 миллионов, государственные расходы Англии, отнесённые за счёт Индии,— 25—30 миллионов, доходы и жалованье английских чиновников, военных специалистов в Индии — 25—30 миллионов, комиссионные доходы

английских банков — 15—20 миллионов, доходы от торговли — 25—30 миллионов, доходы от судоходства — 20—25 миллионов. Американские монополии получили в 1948 г. от зависимых стран доходов: от капиталовложений — 1,9 миллиарда долларов, от перевозок, страхования и других ростовщических операций — 1,9 миллиарда, от продажи товаров по вздутым ценам — 2,5 миллиарда, от покупки товаров по заниженным ценам — 1,2 миллиарда, а всего в виде монополистической дани — 7,5 миллиарда долларов. Из этой дани не менее 2,5 миллиарда долларов доставляют страны Латинской Америки.

В обстановке, когда мир уже поделён и идёт подготовка к вооружённой борьбе за его передел, империалистические державы из стратегических соображений стремятся овладеть любыми землями, независимо от их хозяйственного значения. Империалисты захватывают всякие территории, имеющие или могущие иметь какую-либо ценность в качестве опорных пунктов, военно-морских или военно-воздушных баз.

Колонии являются поставщиками пушечного мяса для метрополий. В первой мировой войне на стороне Франции сражалось до полутора миллионов солдат — негров из африканских колоний. Во время войны метрополии перекладывают на колонии значительную часть своих финансовых тягот. В колониях реализуется значительная часть военных займов; Англия широко использовала валютные запасы своих колоний во время первой и второй мировых войн.

Хищническая эксплуатация империализмом колониальных и зависимых стран обостряет непримиримое противоречие между насущными нуждами экономики этих стран и своекорыстными интересами метрополий.

**Методы колониальной эксплуатации трудящихся масс.** Характерной чертой колониальных методов эксплуатации, обеспечивающих монопольно-высокие прибыли финансовому капиталу метрополий, является сочетание империалистического грабежа с феодально-крепостническими формами эксплуатации трудящихся. Развитие товарного производства и распространение денежных отношений, экспроприация земли у огромных масс коренного населения, разрушение мелкого ремесленного производства происходят наряду с искусственным сохранением феодальных пережитков и насаждением методов принудительного труда. С развитием капиталистических отношений натуральная аренда заменяется денежной, натуральные налоги — денежными, что ещё более ускоряет разорение крестьянских масс.

Господствующими классами в колониях и полуколониях являются феодалы-помещики и капиталисты — городские и сельские (кулаки). Класс капиталистов делится на компрадорскую буржуазию и национальную буржуазию. *Компрадорами* называются туземные посредники между иностранными монополиями и колониальным рынком сбыта и сырья. Феодалы-помещики и компрадорская буржуазия представляют собой вассалов иностранного финансового капитала, прямую продажную агентуру международ-

ного империализма, закабаляющего колонии и полуколонии. С развитием собственной промышленности в колониях растёт национальная буржуазия, оказывающаяся в двойственном положении: с одной стороны, гнёт чужеземного империализма и феодальных пережитков преграждает ей путь к экономическому и политическому господству, а с другой стороны, она совместно с иностранными монополиями участвует в эксплуатации рабочего класса и крестьянства. В наиболее крупных колониальных и полуколониальных странах существуют монополистические объединения местной буржуазии, находящиеся в зависимости от иностранных монополий. Поскольку национально-освободительная борьба направлена на свержение господства империализма, завоевание национальной самостоятельности страны и ликвидацию феодальных пережитков, тормозящих развитие капитализма, национальная буржуазия на известном этапе участвует в этой борьбе и играет прогрессивную роль.

Рабочий класс растёт в колониях и зависимых странах по мере развития промышленности и распространения капиталистических отношений. Его передовой частью является промышленный пролетариат. Многочисленный слой пролетариата составляют сельскохозяйственные рабочие — батраки, рабочие капиталистических мануфактур и мелких предприятий, а также городские чернорабочие, занятые всякими видами ручного труда.

Основную по численности массу населения колоний и полуколоний составляет крестьянство, причём в большинстве этих стран население деревни в своей подавляющей части состоит из безземельных и малоземельных крестьян — бедняков и середняков. Многочисленную городскую мелкую буржуазию представляют мелкие торговцы и ремесленники.

Концентрация земельной собственности в руках помещиков и ростовщиков дополняется захватом обширных земельных владений колонизаторами. В ряде колоний империализм создал плантационное хозяйство. *Плантации* представляют собой крупные сельскохозяйственные предприятия по производству определённых видов растительного сырья (хлопок, каучук, джут, кофе и т. д.), принадлежащие преимущественно колонизаторам и основанные на низкой технике, рабском или полурабском труде бесправного населения. В наиболее густонаселённых колониальных и зависимых странах преобладает мелкое крестьянское хозяйство, опутанное пережитками феодализма и отношениями ростовщической кабалы (Китай до победы народной революции, Индия, Индонезия и другие). В этих странах концентрация земельной собственности в руках помещиков сочетается с мелким землепользованием.

Крупные землевладельцы сдают землю в аренду небольшими участками на кабальных условиях. Широко распространена многостепенная паразитическая *субаренда,* при которой между земельным собственником и крестьянином, обрабатывающим землю,

вклинивается несколько посредников, отнимающих у земледельца значительную долю урожая. Преобладает издольная аренда, причём крестьянин оказывается целиком во власти помещика, у которого он находится в неоплатном долгу. В ряде стран существуют прямые формы барщины и отработков: безземельные крестьяне за аренду или за долги обязаны несколько дней в неделю работать на помещика. Крайняя нужда заставляет крестьянина залезать в долги, идти в кабалу, а иногда и в рабство ростовщику; нередко крестьянин продаёт в рабство членов своей семьи.

До британского владычества в *Индии* государство получало часть производимых крестьянами продуктов в виде налога. После захвата Индии британские власти превратили прежних сборщиков государственных податей в крупных земельных собственников, владеющих поместьями в сотни тысяч гектаров. Около $^3/_4$ сельского населения Индии фактически не имеет своей земли. В виде аренды крестьянин платит от $^1/_2$ до $^2/_3$ урожая, а из оставшейся части он вынужден выплачивать ростовщику в натуре проценты по долгам. В Пакистане, по данным за послевоенные годы, 70% всей обрабатываемой площади принадлежит 50 тысячам крупных помещиков.

В странах *Ближнего Востока* в настоящее время 75—80% населения занято в сельском хозяйстве. При этом в Египте 770 крупных помещиков имеют больше земли, чем два миллиона бедняцких хозяйств, составляющих около 75% всех хозяйств; из 14,5 миллиона лиц, живущих сельским хозяйством, 12 миллионов составляют мелкие арендаторы и батраки; арендная плата поглощает до $^4/_5$ урожая. В Иране около $^2/_3$ земли принадлежит помещикам, $^1/_6$ — государству и мусульманской церкви; арендатор получает одну-две пятых урожая. В Турции более $^2/_3$ крестьян фактически лишены земли.

В странах *Латинской Америки* земля сосредоточена в руках крупных помещиков и иностранных монополий. Так, например, в Бразилии, по данным переписи 1940 г., 51% хозяйств имели только 3,8% земельной площади. В странах Латинской Америки обнищавший крестьянин вынужден брать у помещика ссуды, которые подлежат возвращению отработками; при этой системе (так называемый «пеонаж») обязательства переходят из поколения в поколение и вся семья крестьянина фактически становится собственностью помещика. Маркс называл пеонаж рабством в скрытой форме.

Большая часть скудного продукта непосильного труда крестьянина и его семьи присваивается эксплуататорами: помещиком, ростовщиком, скупщиком, сборщиком налогов и т. д. Они изымают продукт не только прибавочного, но и значительной части необходимого труда земледельца. Доход, остающийся у крестьянина, во многих случаях недостаточен даже для голодного существования. Множество крестьянских хозяйств разоряется, их прежние владельцы пополняют армию батраков. Огромных размеров достигает аграрное перенаселение.

Задавленное помещичье-ростовщической кабалой, крестьянское хозяйство в состоянии применять лишь самую примитивную технику, остающуюся без существенных изменений в течение сотен, а кое-где и тысяч лет. Примитивная техника обработки земли приводит к крайнему истощению почвы. Поэтому многие колонии, оставаясь аграрными странами, не в состоянии прокормить своё население и вынуждены ввозить продовольствие. Сельское хозяй-

ство порабощённых империализмом стран обречено на упадок и деградацию.

В Индии, при огромном аграрном перенаселении и земельном голоде, производительно используется не более 30% всей пригодной для обработки площади. На землях, которые некогда считались наиболее плодородными в мире, урожайность исключительно низка и непрерывно падает. Частые неурожаи вызывают голодную смерть миллионов людей.

В странах Ближнего Востока оросительные системы запущены или разрушены; обрабатывается в среднем не более 9—10% земельной площади.

Колониальный гнёт обрекает рабочий класс на политическое бесправие и зверскую эксплуатацию. Дешевизна рабочей силы обусловливает крайне низкий технический уровень промышленных предприятий и плантаций. При низкой технике производства огромные прибыли монополий обеспечиваются путём непомерно высокой нормы прибавочной стоимости.

Рабочий день в колониях достигает 14—16 и больше часов. Как правило, на промышленных предприятиях и на транспорте отсутствует какая-либо охрана труда. Крайняя изношенность оборудования, нежелание предпринимателей тратить средства на ремонт и на технику безопасности приводят к частым авариям, от которых погибают или превращаются в калек сотни тысяч людей. Отсутствие какого-либо социального законодательства обрекает рабочего на голодную смерть при безработице, при увечье на производстве, при профессиональном заболевании.

Заработная плата колониальных рабочих крайне низка, она недостаточна даже для удовлетворения насущнейших потребностей. Рабочим приходится выплачивать определённую долю своего нищенского заработка всякого рода посредникам — подрядчикам, мастерам, надсмотрщикам, ведающим наймом рабочей силы. Широко распространён труд женщин, а также труд детей с 6—7-летнего возраста, оплачиваемый ещё более нищенски, чем труд рабочих-мужчин. Большинство рабочих опутано сетями долговой кабалы. Во многих случаях рабочие живут в специальных бараках или лагерях на положении заключённых, лишённых права свободного передвижения. В больших масштабах применяется принудительный труд как в сельском хозяйстве, так и в промышленности.

Крайняя экономическая отсталость в сочетании с высокой степенью эксплуатации обрекает колониальные народы на голод, нищету и вымирание. Огромную долю создаваемых в колониях материальных благ безвозмездно забирают крупнейшие монополии империалистических государств. В результате эксплуатации колоний и задержки развития их производительных сил национальный доход в расчёте на душу населения в колониях в 10—15 раз меньше, чем в метрополиях. Уровень жизни подавляющей массы населения крайне низок. Смертность чрезвычайно

велика: голод и эпидемии ведут к вымиранию населения целых районов.

В африканских колониях рабство существует официально; власти устраивают облавы на негров, полиция оцепляет деревни и направляет захваченных людей на строительство дорог, на хлопковые и другие плантации и т. д. В Индии долговое рабство представляет собой обычное явление; оно существовало и в дореволюционном Китае. Распространена также продажа детей в рабство.

В колониях царит расовая дискриминация в оплате труда. Во Французской Западной Африке квалифицированные рабочие из коренного населения до сих пор получают в 4—6 раз меньше, чем рабочие-европейцы той же специальности. В Бельгийском Конго на рудниках рабочие-африканцы получают в 5—10 раз меньше рабочих-европейцев.

В США рабочие и служащие негры получают меньше половины заработной платы, выплачиваемой белым рабочим и служащим той же квалификации, а доход негров-фермеров в среднем вдвое меньше дохода белых фермеров в тех же районах. Сверхэксплуатация негритянского населения США даёт американским монополиям в годы после второй мировой войны ежегодно 4 миллиарда долларов добавочной прибыли. В Южно-Африканском Союзе 65% детей коренного населения умирает, не достигнув двухлетнего возраста.

**Национально-освободительная борьба колониальных народов.** До эпохи империализма национальный вопрос охватывал немногие, главным образом европейские нации (ирландцы, венгры, поляки, финны, сербы и другие) и не выходил из рамок отдельных многонациональных государств. В эпоху империализма, когда финансовый капитал метрополий поработил народы колониальных и зависимых стран, рамки национального вопроса расширились, и он самым ходом вещей слился с общим вопросом о колониях. «Тем самым национальный вопрос был превращён из вопроса частного и внутригосударственного в вопрос общий и международный, в мировой вопрос об освобождении угнетённых народов зависимых стран и колоний от ига империализма» [1].

Единственным путём освобождения этих народов от гнёта эксплуатации является их революционная борьба против империализма. На всём протяжении капиталистической эпохи народы колониальных стран вели борьбу против чужеземных поработителей, нередко поднимая восстания, которые жестоко усмирялись колонизаторами. В период империализма освободительная борьба народов колониальных и зависимых стран приобретает небывалый ранее размах.

Уже в начале XX века, в особенности после первой русской революции 1905 г., трудящиеся массы колониальных и зависимых стран были пробуждены к политической жизни. Революционное движение поднялось в Китае, Корее, Персии, Турции.

Страны колониального мира различаются между собой по уровню экономического развития и по степени формирования в них пролетариата. Следует различать по крайней мере три категории колониальных и зависимых стран: 1) страны, в промыш-

---

[1] *И. В. Сталин,* Об основах ленинизма, Сочинения, т. 6, стр. 139.

ленном отношении совершенно неразвитые, не имеющие или почти не имеющие своего пролетариата; 2) страны, в промышленном отношении мало развитые и имеющие сравнительно малочисленный пролетариат, и 3) страны, капиталистически более или менее развитые и имеющие более или менее многочисленный пролетариат. Это определяет особенности национально-освободительного движения в колониальных и зависимых странах.

Поскольку в составе населения колониальных и зависимых стран преобладает крестьянство, национально-колониальный вопрос есть по сути дела крестьянский вопрос. Общей целью национально-освободительного движения в колониях и зависимых странах является освобождение от господства империализма и уничтожение всех феодальных пережитков. В силу этого всякое национально-освободительное движение в колониях и зависимых странах, направленное против империализма и феодального гнёта, если даже в этих странах сравнительно слабо развит пролетариат, имеет прогрессивный характер.

Национально-освободительное движение в колониях и зависимых странах, во главе которого стоит пролетариат, как признанный руководитель широких масс крестьянства и всех трудящихся, втягивает в борьбу против империализма гигантское большинство населения земли, угнетаемое финансовой олигархией нескольких крупнейших капиталистических держав. Интересы пролетарского движения в капиталистически развитых странах и национально-освободительного движения в колониях требуют соединения этих двух видов революционного движения в общий фронт борьбы против общего врага, против империализма. Пролетарский интернационализм исходит из того, что не может быть свободен народ, угнетающий другие народы. При этом, как учит ленинизм, действенная поддержка пролетариатом господствующих наций освободительного движения угнетённых народов означает отстаивание, защиту, проведение в жизнь лозунга о праве наций на отделение и на самостоятельное государственное существование.

Рост национально-освободительной борьбы угнетённых народов колоний и зависимых стран подтачивает устои империализма и подготовляет его крушение. Колониальные и зависимые страны из резерва империалистической буржуазии превращаются в резерв революционного пролетариата, в его союзника.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Безудержная эксплуатация колоний и полуколоний является одним из важнейших условий существования современного капитализма. Максимальные прибыли монополий неразрывно связаны с эксплуатацией колоний и полуколоний в качестве рынков сбыта, источников сырья, сфер приложения капиталов, резервуаров дешёвой рабочей силы. Разру-*

*шая докапиталистические формы производства и вызывая ускоренный рост капиталистических отношений, империализм допускает лишь такое развитие хозяйства колоний и зависимых стран, при котором они лишены возможности добиться экономической самостоятельности и независимости. Колонии служат аграрно-сырьевыми придатками метрополий.*

*2. Для колониальной системы империализма характерно переплетение капиталистической эксплуатации и грабежа с различными пережитками феодального, даже рабского гнёта. Финансовый капитал искусственно сохраняет в колониях и зависимых странах пережитки феодализма, насаждает принудительный труд, рабство. Каторжные условия труда при крайне низком уровне техники, полное бесправие, разорение и обнищание, голод и массовое вымирание являются уделом рабочего класса и крестьянства колониальных и полуколониальных стран.*

*3. Усиление колониальной эксплуатации и гнёта неизбежно вызывает сопротивление самых широких масс населения колониальных и зависимых стран. Национально-освободительное движение порабощённых народов втягивает в борьбу против империализма гигантское большинство населения земли, подтачивает устои империализма и подготовляет его крушение.*

---

# ГЛАВА XIX

## ИСТОРИЧЕСКОЕ МЕСТО ИМПЕРИАЛИЗМА

**Империализм — последняя стадия капитализма.** Определяя историческое место империализма по отношению к капитализму вообще, Ленин писал: «Империализм есть особая историческая стадия капитализма. Особенность эта троякая: империализм есть (1) — монополистический капитализм; (2) — паразитический или загнивающий капитализм; (3) — умирающий капитализм» [1].

Монополистический капитализм не устраняет и не может устранить основ старого капитализма. Он является в известном смысле *надстройкой* над старым, домонополистическим капитализмом, который везде сочетается с докапиталистическими формами хозяйства. Подобно тому, как нет и не может быть «чистого капитализма», немыслимо существование «чистого империализма». Даже в наиболее развитых странах наряду с монопо-

---

[1] *В. И. Ленин,* Империализм и раскол социализма, Сочинения, т. 23, стр. 94.

лиями существует множество мелких и средних предприятий, особенно в лёгкой промышленности, в сельском хозяйстве, в торговле и других отраслях хозяйства. Почти во всех капиталистических странах значительную часть населения составляет крестьянство, которое в своей массе ведёт простое товарное хозяйство. Громадное большинство человечества живёт в колониальных и полуколониальных странах, где империалистический гнёт переплетается с докапиталистическими, в особенности с феодальными, формами эксплуатации.

Существенной особенностью империализма является то, что монополии существуют рядом с обменом, рынком, конкуренцией, кризисами. Из этого вытекает, что на монополистической стадии капитализма полностью сохраняют силу экономические законы капитализма вообще, но их действия определяются основным экономическим законом современного капитализма — законом обеспечения максимальной капиталистической прибыли. Поэтому они действуют с возросшей разрушительной силой. Так обстоит дело с законами стоимости и прибавочной стоимости, с законом конкуренции и анархии производства, со всеобщим законом капиталистического накопления, обусловливающим относительное и абсолютное обнищание рабочего класса и обрекающим основные массы трудящегося крестьянства на обнищание и разорение, с противоречиями капиталистического воспроизводства, экономическими кризисами.

Монополии доводят обобществление производства до предела, возможного при капитализме. Крупные и крупнейшие предприятия, на каждом из которых работают тысячи людей, производят значительную долю всей продукции в важнейших отраслях промышленности. Монополии связывают гигантские предприятия воедино, берут на учёт рынки сбыта, источники сырья, захватывают в свои руки научные кадры, изобретения и усовершенствования. Крупные банки держат под своим контролем почти все денежные средства страны. Связи между различными отраслями хозяйства и их взаимозависимость в огромной степени возрастают. Промышленность, обладая гигантскими производственными мощностями, способна быстро увеличивать массу производимых товаров.

В то же время средства производства остаются частной собственностью капиталистов. Решающая часть средств производства находится в распоряжении монополий. В погоне за максимальной прибылью монополии всемерно повышают степень эксплуатации рабочего класса, что ведёт к резкому усилению обнищания трудящихся масс и снижению их покупательной способности.

Таким образом, господство монополий в сильнейшей степени обостряет основное противоречие капитализма — противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения результатов производства. Всё

более обнаруживается, что общественный характер процесса производства требует общественной собственности на средства производства.

В эпоху империализма производительные силы общества достигли такого уровня развития, что они не умещаются в узких рамках капиталистических производственных отношений. Капитализм, выступивший на смену феодализму как более прогрессивный способ производства, превратился на империалистической стадии в реакционную силу, задерживающую развитие человеческого общества. Экономический закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил требует замены капиталистических производственных отношений новыми, социалистическими. Этот закон встречает сильнейшее сопротивление со стороны господствующих классов и прежде всего со стороны монополистической буржуазии и крупных земельных собственников, стремящихся помешать рабочему классу создать союз с крестьянством и ниспровергнуть буржуазный строй.

Высокий уровень развития производительных сил и обобществления производства, крайнее обострение всех противоречий буржуазного общества свидетельствуют о том, что капитализм, вступив в последнюю стадию своего развития, вполне созрел для смены его высшим общественным строем — социализмом.

**Империализм — паразитический или загнивающий капитализм.** Империализм есть *паразитический* или *загнивающий* капитализм. Тенденция к застою и загниванию неизбежно порождается господством монополий, стремящихся к получению максимальных прибылей. Монополии, поскольку они в состоянии диктовать цены на рынке и искусственно поддерживать их на высоком уровне, далеко не всегда заинтересованы в применении технических новшеств. Монополии сплошь и рядом тормозят технический прогресс; они годами держат под спудом крупнейшие научные открытия и технические изобретения.

Таким образом, монополиям свойственна тенденция к застою и загниванию, и в известных условиях эта тенденция берёт верх. Это обстоятельство, однако, вовсе не исключало относительно быстрого роста капитализма до второй мировой войны. Но рост этот происходил крайне неравномерно, всё более отставая от огромных возможностей, открываемых современной наукой и техникой.

Современная высокоразвитая техника выдвигает грандиозные задачи, выполнение которых оказывается не по плечу загнивающему капитализму. Ни одна капиталистическая страна не может, например, широко использовать свои гидроэнергетические ресурсы из-за препятствий, которые ставятся частной собственностью на землю и господством монополий. Капиталистические страны не в состоянии использовать возможности современной науки и техники для осуществления широких работ по повышению плодородия почвы. Интересы капиталистических монополий препятствуют использованию атомной энергии в мирных целях.

«Куда ни кинь,— писал В. И. Ленин ещё в 1913 г.,— на каждом шагу встречаешь задачи, которые человечество вполне в состоянии разрешить *немедленно.* Мешает капитализм. Он накопил груды богатства — и сделал людей *рабами* этого богатства. Он разрешил сложнейшие вопросы техники — и застопорил проведение в жизнь технических улучшений из-за нищеты и темноты миллионов населения, из-за тупой скаредности горстки миллионеров» [1].

Загнивание капитализма выражается в росте паразитизма. Класс капиталистов теряет всякую связь с процессом производства. Управление предприятиями сосредоточивается в руках наёмного технического персонала. Подавляющее большинство буржуазии и помещиков превращается в *рантье* — людей, владеющих ценными бумагами и живущих на доходы от этих бумаг (стрижкой купонов). Растёт паразитическое потребление эксплуататорских классов.

Полнейшая оторванность слоя рантье от производства ещё более усиливается *вывозом капитала,* доходами от заграничных капиталовложений. Вывоз капитала налагает отпечаток паразитизма на всю страну, живущую эксплуатацией народов других стран и колоний. Капитал, вывезенный за границу, составляет всё растущую долю национального богатства империалистических стран, а доходы от этих капиталов — всё увеличивающуюся часть доходов класса капиталистов. Ленин называл вывоз капитала паразитизмом в квадрате.

Капитал, помещённый за границей, составлял в 1929 г. по отношению к национальному богатству: в Англии — 18%, во Франции — 15, в Голландии — около 20, в Бельгии и Швейцарии — по 12%. В 1929 г. доход от капиталов, вложенных за границей, превысил доход от внешней торговли: в Англии — в 7 с лишним раз, в Соединённых Штатах — в 5 раз.

В Соединённых Штатах Америки доходы рантье от ценных бумаг составляли в 1913 г. 1,8 миллиарда долларов, а в 1931 г.— 8,1 миллиарда долларов, что в 1,4 раза превышало весь валовой денежный доход 30 миллионов фермерского населения в том же году. США — страна, где паразитические черты современного капитализма, равно как и хищническая природа империализма, проявляются особенно ярко.

Паразитический характер капитализма ярко проявляется в том, что ряд буржуазных стран превращается в *государства-рантье.* Посредством кабальных займов крупнейшие империалистические страны извлекают огромные доходы из стран-должников, подчиняют их себе в экономическом и политическом отношении. Государство-рантье есть государство паразитического, загнивающего капитализма. Эксплуатация колоний и зависимых стран, являющаяся одним из основных источников максимальных прибылей монополий, превращает горстку богатейших капиталистических стран в паразитов на теле остального человечества.

---

[1] *В. И. Ленин,* Цивилизованное варварство, Сочинения, т. 19, стр. 349.

Паразитический характер капитализма находит своё выражение в росте *милитаризма.* Всё возрастающая доля национального дохода, и главным образом доходов трудящихся, забирается в государственный бюджет и расходуется на содержание огромных армий, на подготовку и ведение империалистических войн. Являясь одним из важнейших методов обеспечения максимальных прибылей монополий, милитаризация экономики и империалистические войны означают вместе с тем хищническое уничтожение множества человеческих жизней, огромных материальных ценностей.

Усиление паразитизма неразрывно связано с тем, что гигантские массы людей отрываются от общественно-полезного труда. Растёт армия безработных, увеличивается численность населения, занятого обслуживанием эксплуататорских классов, в государственном аппарате, а также в неимоверно раздутой сфере обращения.

Загнивание капитализма проявляется далее в том, что империалистическая буржуазия за счёт своих прибылей от эксплуатации колоний и зависимых стран систематически подкупает путём более высокой заработной платы и других подачек немногочисленную верхушку квалифицированных рабочих — так называемую рабочую аристократию. При поддержке буржуазии рабочая аристократия захватывает командные посты в профсоюзах; она наряду с мелкобуржуазными элементами составляет активное ядро правосоциалистических партий и представляет серьёзную опасность для рабочего движения. Этот слой обуржуазившихся рабочих является социальной основой оппортунизма.

Оппортунизм в рабочем движении представляет собой приспособление рабочего движения к интересам буржуазии путём подрыва революционной борьбы пролетариата за освобождение от капиталистического рабства. Оппортунисты отравляют сознание рабочих проповедью реформистского пути «улучшения» капитализма, они требуют от рабочих поддержки буржуазных правительств во всей их внутренней и внешней империалистической политике.

Оппортунисты являются буржуазной агентурой в рабочем движении. Раскалывая ряды рабочего класса, оппортунисты мешают рабочим объединить силы для низвержения капитализма. В этом заключается одна из важнейших причин того, что во многих странах буржуазия ещё продолжает держаться у власти.

Домонополистическому капитализму с его свободной конкуренцией соответствовала ограниченная буржуазная демократия. Империализм с его господством монополий характеризуется поворотом от демократии к политической *реакции* во внутренней и внешней политике буржуазных государств. Политическая реакция по *всей* линии — свойство империализма. Руководители монополий или их ставленники занимают важнейшие посты в правительствах и во всём государственном аппарате. В условиях

империализма правительства ставятся не народом, а магнатами финансового капитала. Реакционные монополистические клики для закрепления своей власти стремятся свести на нет завоёванные упорной борьбой многих поколений демократические права трудящихся. Это вызывает необходимость всемерного усиления борьбы масс за демократию, против империализма и реакции. «Капитализм вообще и империализм в особенности превращает демократию в иллюзию — и в то же время капитализм порождает демократические стремления в массах, создает демократические учреждения, обостряет антагонизм между отрицающим демократию империализмом и стремящимися к демократии массами»[1].

В эпоху империализма борьба самых широких народных масс, руководимых рабочим классом, против реакции, порождаемой монополиями, имеет огромное историческое значение. Именно от активности, организованности, решимости народных масс зависит срыв человеконенавистнических замыслов агрессивных сил империализма, беспрерывно готовящих народам новые тяжёлые испытания и военные катастрофы.

**Империализм — канун социалистической революции.** Империализм есть *умирающий капитализм*. Действие основного экономического закона современного капитализма обостряет все противоречия капитализма, доводит их до последней черты, до крайних пределов, за которыми начинается революция. Наиболее важными из этих противоречий являются следующие три противоречия.

Во-первых, *противоречие между трудом и капиталом*. Господство монополий и финансовой олигархии в капиталистических странах ведёт к усилению эксплуатации трудящихся классов. Резкое ухудшение материального положения и усиление политического угнетения рабочего класса вызывают рост его возмущения и приводят к обострению классовой борьбы между пролетариатом и буржуазией. В этих условиях прежние методы экономической и парламентской борьбы рабочего класса оказываются совершенно недостаточными. Империализм подводит рабочий класс к социалистической революции, как к единственному спасению.

Во-вторых, *противоречие между империалистическими державами*. В борьбе за максимальные прибыли сталкиваются монополии различных стран, причём каждая из групп капиталистов стремится обеспечить себе преобладание путём захвата рынков сбыта, источников сырья, сфер приложения капитала. Ожесточённая борьба между империалистическими странами за сферы влияния неизбежно приводит к империалистическим войнам, которые ослабляют позиции капитализма вообще и приближают социалистическую революцию.

---

[1] *В. И. Ленин*, Сочинения, т. 23, стр. 13.

В-третьих, *противоречие между угнетёнными народами колоний и зависимых стран и эксплуатирующими их империалистическими державами.* В результате развития капитализма в колониях и полуколониях усиливается национально-освободительное движение против империализма. Колонии и зависимые страны превращаются из резервов империализма в резервы пролетарской революции.

Эти главные противоречия характеризуют империализм как умирающий капитализм. Это не значит, что капитализм может отмереть сам по себе, в порядке «автоматического краха», без самой решительной борьбы народных масс, возглавляемых рабочим классом, за ликвидацию господства буржуазии. Это значит лишь, что империализм есть та стадия развития капитализма, на которой пролетарская революция стала практической неизбежностью и созрели благоприятные условия для прямого штурма твердынь капитализма. Поэтому Ленин характеризовал империализм как канун социалистической революции.

**Государственно-монополистический капитализм.** В эпоху империализма буржуазное государство, представляя собой диктатуру финансовой олигархии, осуществляет всю свою деятельность в интересах господствующих монополий.

По мере обострения противоречий империализма господствующие монополии усиливают своё непосредственное руководство государственным аппаратом. Всё чаще крупнейшие магнаты капитала лично выступают в роли руководителей государственного аппарата. Происходит процесс превращения монополистического капитализма в государственно-монополистический капитализм. Уже первая мировая война чрезвычайно ускорила и обострила этот процесс.

*Государственно-монополистический капитализм* заключается в *подчинении* государственного аппарата капиталистическим монополиям и использовании его для вмешательства в экономику страны (особенно в связи с её милитаризацией) в целях обеспечения максимальных прибылей монополиям и укрепления всевластия финансового капитала. При этом происходит передача в руки государства отдельных предприятий, отраслей и хозяйственных функций (обеспечение рабочей силой, снабжение дефицитным сырьём, карточная система распределения продуктов, строительство военных предприятий, финансирование милитаризации экономики и т. п.) при сохранении в стране господства частной собственности на средства производства.

Монополии используют государственную власть для активного содействия концентрации и централизации капитала, усиления мощи и влияния крупнейших монополий: государство специальными мерами вынуждает самостоятельных предпринимателей подчиняться монополистическим объединениям, а во время войны проводит принудительную концентрацию производства,

закрывая множество мелких и средних предприятий. В интересах монополий государство, с одной стороны, устанавливает высокие таможенные пошлины на ввозимые товары, а с другой стороны, поощряет вывоз товаров, выплачивая монополиям вывозные пошлины и облегчая им завоевание новых рынков посредством демпинга.

Монополии используют государственный бюджет для ограбления населения своей страны путём налогов и получения от государства заказов, приносящих огромные прибыли. Буржуазное государство под предлогом «поощрения хозяйственной инициативы» выплачивает крупнейшим предпринимателям громадные суммы в виде субсидий. В случае угрозы банкротства монополий они получают от государства средства для покрытия убытков, а их задолженность государству по налогам списывается.

Развитие государственно-монополистического капитализма особенно усиливается в период подготовки и ведения империалистических войн. Государственно-монополистический капитализм Ленин называл каторгой для рабочих, раем для капиталистов. Правительства империалистических стран дают огромные заказы монополиям на поставку вооружения, снаряжения и продовольствия, строят военные заводы за счёт казны и отдают их в распоряжение монополий, выпускают военные займы. В то же время буржуазные государства перекладывают все военные тяготы на трудящихся. Всё это обеспечивает монополиям колоссальные прибыли.

Развитие государственно-монополистического капитализма приводит, во-первых, к дальнейшему ускорению капиталистического обобществления производства, создающего материальные предпосылки для замены капитализма социализмом. Ленин указывал, что государственно-монополистический капитализм есть полнейшая материальная подготовка социализма.

Развитие государственно-монополистического капитализма приводит, во-вторых, к усилению относительного и абсолютного обнищания пролетариата. С помощью государственной власти монополии всемерно повышают степень эксплуатации рабочего класса, крестьянства и широких слоёв интеллигенции, что неизбежно вызывает резкое обострение противоречий между эксплуатируемыми и эксплуататорами, усиление борьбы пролетариата и других слоёв трудящихся за уничтожение капитализма.

Защитники капитализма, скрывая подчинение буржуазного государства капиталистическим монополиям, утверждают, будто бы государство стало решающей силой в хозяйстве капиталистических стран и способно обеспечить плановое руководство народным хозяйством. На самом же деле буржуазное государство не может в плановом порядке руководить хозяйством, так как хозяйство находится не в его распоряжении, а в руках монополий. Всякие попытки государственного «регулирования» хозяйства при капи-

тализме бессильны перед стихийными законами экономической жизни.

**Закон неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в период империализма и возможность победы социализма в одной стране.** При капитализме отдельные предприятия, отрасли хозяйства страны не могут развиваться равномерно. В условиях конкуренции и анархии производства неизбежно неравномерное развитие капиталистической экономики. Но в домонополистическую эпоху капитализм в целом шёл ещё в гору. Производство было раздроблено между большим количеством предприятий, царила свободная конкуренция, не было монополий. Капитализм ещё мог развиваться сравнительно плавно. Одни страны опережали другие на протяжении долгого периода времени. На земном шаре тогда существовали обширные, никем не занятые территории. Дело обходилось без военных столкновений мирового масштаба.

Положение коренным образом изменилось с переходом к монополистическому капитализму. Высокий уровень развития техники открыл перед молодыми странами возможность быстро, скачками перегонять и опережать более старых соперников. Страны, позднее других вступившие на путь капиталистического развития, используют готовые результаты технического прогресса — машины, методы производства и т. д. С другой стороны, в старых странах раньше, чем в молодых, сложилось господство монополий, которым свойственна тенденция к паразитизму, загниванию, застою техники. Отсюда — быстрое, *скачкообразное* развитие одних стран, задержка роста других. Эта скачкообразность развития чрезвычайно усиливается также вывозом капитала. Создаётся возможность для одних стран перегнать другие страны, вытеснить их с рынков, вооружённой рукой добиваться передела уже поделённого мира. В период империализма неравномерность развития капиталистических стран превратилась в решающую силу империалистического развития.

Соотношение экономических сил империалистических держав изменяется с небывалой быстротой. Рост военных сил империалистических государств также происходит неравномерно. Изменившееся соотношение экономических и военных сил неизбежно приходит в столкновение со старым распределением колоний и сфер влияния. Завязывается борьба за передел уже поделённого мира. Проверка действительного могущества тех или иных империалистических групп происходит путём кровопролитных и опустошительных войн.

В 1860 г. первое место в мировом промышленном производстве занимала Англия; Франция шла за ней следом. Германия и Соединённые Штаты Америки тогда ещё только выходили на мировую арену. Прошёл десяток лет, и быстро растущая страна молодого капитализма — Соединённые Штаты Америки — обогнала Францию и поменялась с ней местами. Ещё через десятилетие Соединённые Штаты Америки обогнали Англию и прочно заняли первое место в мировом промышленном производстве, а Германия обогнала Францию и за-

няла третье место после США и Англии. К началу XX века Германия оттеснила Англию, заняв второе место после США. В результате изменений в соотношении сил капиталистических стран происходит раскол капиталистического мира на два враждующих империалистических лагеря и возникают мировые войны.

В силу неравномерности развития капиталистических стран в период империализма мировой капитализм не может развиваться иначе, как через кризисы и военные катастрофы. Обострение противоречий в лагере империализма и неизбежность военных столкновений ведут к взаимному ослаблению империалистов. Мировой фронт империализма становится легко уязвимым для пролетарской революции. На этой основе может произойти прорыв фронта в том звене, где цепь империалистического фронта всего слабее, в том пункте, где складываются наиболее благоприятные условия для победы пролетариата.

Неравномерность экономического развития в эпоху империализма определяет собой и неравномерность политического развития, означающую разновременность вызревания политических предпосылок победы пролетарской революции в разных странах. К числу этих предпосылок относятся прежде всего острота классовых противоречий и степень развития классовой борьбы, уровень классовой сознательности, политической организованности и революционной решимости пролетариата, его способность повести за собой основные массы крестьянства.

Закон неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в период империализма составляет исходный пункт ленинского учения о возможности победы социализма первоначально в нескольких странах или даже в одной, отдельно взятой, стране.

Маркс и Энгельс в середине XIX века, изучая домонополистический капитализм, пришли к выводу, что социалистическая революция может победить лишь одновременно во всех или в большинстве цивилизованных стран. Однако в начале XX века, особенно в период первой мировой войны, положение коренным образом изменилось. Капитализм домонополистический перерос в капитализм монополистический. Капитализм восходящий превратился в капитализм нисходящий, умирающий. Война вскрыла неизлечимые слабости мирового империалистического фронта. В то же время закон неравномерности развития предопределил разновременность созревания пролетарской революции в разных странах. Исходя из закона неравномерности развития капитализма в эпоху империализма, Ленин пришёл к выводу, что старая формула Маркса и Энгельса уже не соответствует новым историческим условиям, что в новых условиях социалистическая революция вполне может победить в одной, отдельно взятой, стране, что одновременная победа социалистической революции во всех странах или в большинстве цивилизованных стран невозможна ввиду неравномерности вызревания революции в этих странах.

«Неравномерность экономического и политического развития,— писал Ленин,— есть безусловный закон капитализма. Отсюда следует, что возможна победа социализма первоначально в немногих или даже в одной, отдельно взятой, капиталистической стране» [1].

Это была новая, законченная теория социалистической революции, созданная Лениным. Она обогатила марксизм и двинула его вперёд, раскрыла революционную перспективу пролетариям отдельных стран, развязала инициативу в деле натиска на свою буржуазию, укрепила их веру в победу пролетарской революции.

В период империализма завершается образование капиталистической системы мирового хозяйства, в связи с чем отдельные страны превратились в звенья единой цепи. Ленинизм учит, что в условиях империализма социалистическая революция сначала побеждает не обязательно в тех странах, где капитализм более всего развит и пролетариат составляет большинство населения, а прежде всего в тех странах, которые являются слабым звеном в цепи мирового империализма. Объективные условия социалистической революции созрели во всей системе мирового капиталистического хозяйства. При таких условиях наличие в составе этой системы стран, недостаточно развитых в промышленном отношении, не может служить препятствием к революции. Для победы социалистической революции необходимы наличие революционного пролетариата и пролетарского авангарда, объединённого в политическую партию, наличие в данной стране серьёзного союзника пролетариата в лице крестьянства, способного пойти за пролетариатом в решительной борьбе против империализма.

В эпоху империализма, когда революционное движение растёт во всём мире, империалистическая буржуазия вступает в союз со всеми без исключения реакционными силами и всемерно использует пережитки крепостничества для увеличения прибылей. В силу этого ликвидация феодально-крепостнических порядков невозможна без решительной борьбы с империализмом. В этих условиях пролетариат становится гегемоном буржуазно-демократической революции, сплачивая вокруг себя массы крестьянства для борьбы против крепостничества и империалистического колониального гнёта. По мере решения антифеодальных и национально-освободительных задач буржуазно-демократическая революция перерастает в революцию социалистическую.

В период империализма в капиталистических странах растёт возмущение пролетариата, накапливаются элементы революционного взрыва, а в колониальных и зависимых странах развивается освободительная война против империализма. Империалистиче-

---

[1] *В. И. Ленин,* О лозунге Соединенных Штатов Европы, Сочинения, т. 21, стр. 311.

ские войны за передел мира ослабляют систему империализма и усиливают тенденции к объединению пролетарских революций в капиталистических странах с национально-освободительным движением в колониях.

Пролетарская революция, победившая в одной стране, является вместе с тем началом мировой социалистической революции и могучей базой её дальнейшего развёртывания. Ленин научно предвидел, что мировая революция будет развиваться путём революционного отпадения ряда новых стран от системы империализма при поддержке, оказываемой пролетариям этих стран со стороны пролетариата империалистических государств. Самый же процесс отпадения от империализма ряда новых стран будет происходить тем скорее и основательнее, чем основательнее будет укрепляться социализм в первой стране победившей пролетарской революции.

«Исход борьбы,— писал Ленин в 1923 г.,— зависит, в конечном счете, от того, что Россия, Индия, Китай и т. п. составляют гигантское большинство населения. А именно это большинство населения и втягивается с необычайной быстротой в последние годы в борьбу за свое освобождение, так что в этом смысле не может быть ни тени сомнения в том, каково будет окончательное решение мировой борьбы. В этом смысле окончательная победа социализма вполне и безусловно обеспечена» [1].

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Империализм есть особая и последняя стадия капитализма. Империализм есть: 1) монополистический капитализм, 2) загнивающий или паразитический капитализм, 3) умирающий капитализм, канун социалистической революции.*

*2. Загнивание и паразитизм капитализма выражаются в задержке монополиями технического прогресса и роста производительных сил, в превращении ряда буржуазных стран в государства-рантье, живущие за счёт эксплуатации народов колоний и зависимых стран, в разгуле милитаризма, в росте паразитического потребления буржуазии, в реакционной внутренней и внешней политике империалистических государств, в подкупе буржуазией империалистических стран немногочисленной верхушки рабочего класса. Загнивание капитализма резко усиливает обнищание рабочего класса и трудящихся масс крестьянства.*

*3. В результате действия основного экономического закона современного капитализма резко обостряются три главных противоречия империализма: 1) противоречие между трудом и капиталом, 2) противоречие между империалисти-*

---

[1] *В. И. Ленин,* Лучше меньше, да лучше, Сочинения, т. 33, стр. 458.

*ческими державами, борющимися за преобладание, в конечном счёте, за мировое господство, и 3) противоречие между метрополиями и колониями. Империализм вплотную подводит пролетариат к социалистической революции.*

*4. Государственно-монополистический капитализм есть подчинение государственного аппарата капиталистическим монополиям в целях обеспечения максимальных прибылей и укрепления господства финансовой олигархии. Означая высшую ступень капиталистического обобществления производства, государственно-монополистический капитализм несёт с собой дальнейшее усиление эксплуатации рабочего класса, обнищания и разорения широких трудящихся масс.*

*5. Закон неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в период империализма ослабляет единый фронт мирового империализма. Неравномерность вызревания революции исключает возможность одновременной победы социализма во всех странах или в большинстве стран. Создаётся возможность прорыва империалистической цепи в её слабом звене, возможность победы социалистической революции первоначально в немногих или даже в одной, отдельно взятой, стране.*

---

# ГЛАВА XX

## ОБЩИЙ КРИЗИС КАПИТАЛИЗМА

**Сущность общего кризиса капитализма.** Вместе с ростом противоречий империализма накапливались предпосылки общего кризиса капитализма. Крайнее обострение противоречий в лагере империализма, столкновения империалистических держав, выливающиеся в мировые войны, соединение классовой борьбы пролетариата в метрополиях и национально-освободительной борьбы народов в колониях — всё это приводит к резкому ослаблению мировой капиталистической системы, к прорывам цепи империализма и революционному отпадению отдельных стран от капиталистической системы. Основы учения об общем кризисе капитализма разработаны В. И. Лениным.

*Общий кризис капитализма* есть всесторонний кризис мировой капиталистической системы в целом, характеризующийся войнами и революциями, борьбой между умирающим капитализмом и растущим социализмом. Общий кризис капитализма охватывает все стороны капитализма, как экономику, так и политику. В его основе лежит всё более усиливающееся разложение мировой экономической системы капитализма, с одной стороны, и растущая

экономическая мощь отпавших от капитализма стран, с другой стороны.

Коренными чертами общего кризиса капитализма являются: раскол мира на две системы — капиталистическую и социалистическую — и борьба между ними, кризис колониальной системы империализма, обострение проблемы рынков и возникновение в связи с этим хронической недогрузки предприятий и хронической массовой безработицы.

Неравномерность развития капиталистических стран в эпоху империализма с течением времени порождает несоответствие существующего раздела рынков сбыта, сфер влияния и колоний изменившемуся соотношению сил главных капиталистических государств. На этой основе возникает резкое нарушение равновесия внутри мировой системы капитализма, приводящее к расколу капиталистического мира на враждующие группировки, к войне между ними. Мировые войны ослабляют силы империализма и облегчают прорыв фронта империализма и отпадение отдельных стран от капиталистической системы.

Общий кризис капитализма охватывает целый исторический период, являющийся составной частью эпохи империализма. Как уже указывалось, закон неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в эпоху империализма предопределяет разновременность созревания социалистической революции в разных странах. Ленин указывал, что общий кризис капитализма — это не одновременный акт, а длительный период бурных экономических и политических потрясений, обострённой классовой борьбы, период «краха капитализма во всем его масштабе и рождения социалистического общества» [1]. Это определяет историческую неизбежность длительного сосуществования двух систем — социалистической и капиталистической.

Общий кризис капитализма начался в период первой мировой войны и развернулся особенно в результате отпадения Советского Союза от капиталистической системы. Это был *первый этап* общего кризиса капитализма. В период второй мировой войны развернулся *второй этап* общего кризиса капитализма, особенно после отпадения от капиталистической системы народно-демократических стран в Европе и Азии.

**Первая мировая война и начало общего кризиса капитализма.** Первая мировая война явилась результатом обострения противоречий между империалистическими державами на почве борьбы за передел мира и сфер влияния. Рядом со старыми империалистическими державами выросли новые хищники, опоздавшие к разделу мира. На сцену выдвинулся германский империализм. Германия позже ряда других стран вступила на путь капиталистического

---

[1] *В. И. Ленин*, Доклад о пересмотре программы и изменении названия партии на VII съезде РКП(б), Сочинения, т. 27, стр. 106.

развития и пришла к дележу рынков и сфер влияния, когда мир был поделён между старыми империалистическими державами. Однако уже к началу XX века Германия, перегнав Англию по уровню промышленного развития, заняла второе место в мире и первое в Европе. Германия стала теснить на мировых рынках Англию и Францию. Изменение в соотношении экономических и военных сил главных капиталистических государств выдвигало вопрос о переделе мира. В борьбе за передел мира Германия, выступившая в союзе с Австро-Венгрией и Италией, столкнулась с Англией, Францией и зависимой от них царской Россией.

Германия стремилась отнять часть колоний у Англии и Франции, вытеснить Англию с Ближнего Востока и положить конец её морскому господству, отнять у России Украину, Польшу, Прибалтику, подчинить себе всю Центральную и Юго-Восточную Европу. В свою очередь Англия стремилась покончить с германской конкуренцией на мировом рынке и полностью закрепить за собой господство на Ближнем Востоке и африканском континенте. Франция ставила задачу — вернуть завоёванные Германией в 1870—1871 гг. Эльзас и Лотарингию и захватить у Германии Саарский бассейн. Захватнические цели преследовали также царская Россия и другие буржуазные государства, участвовавшие в войне.

Борьба двух империалистических блоков — англо-французского и германского — за передел мира затрагивала интересы всех империалистических стран и потому привела к мировой войне, в которой в дальнейшем приняли участие Япония, США и ряд других стран. Первая мировая война имела с обеих сторон империалистический характер.

Война потрясла капиталистический мир до самых глубоких его основ. По своим масштабам она оставила далеко позади все предыдущие войны в истории человечества.

Война явилась источником огромного обогащения монополий. Особенно нажились капиталисты США. Прибыли всех американских монополий в 1917 г. превышали уровень прибылей 1914 г. в три-четыре раза. За пять лет войны (с 1914 по 1918 г.) американские монополии получили свыше 35 миллиардов долларов прибыли (до уплаты налогов). Наиболее крупные монополии увеличили свои прибыли в десятки раз.

Население стран, активно участвовавших в войне, составляло около 800 миллионов человек. Около 70 миллионов человек было призвано в армии. Война поглотила столько же человеческих жизней, сколько погибло во всех войнах в Европе за тысячу лет. Число убитых достигло 10 миллионов, число раненых и изувеченных превзошло 20 миллионов. Миллионы людей погибли от голода и эпидемий. Война принесла колоссальный ущерб народному хозяйству воюющих стран. Прямые военные расходы воюющих держав составили за всё время войны (1914—1918 гг.) 208 миллиардов долларов (в ценах соответствующих лет).

Во время войны выросло значение монополий, усилилось подчинение ими государственного аппарата. Государственный аппарат был использован крупнейшими монополиями для обеспечения максимальных прибылей. Военное «регулирование» хозяйства проводилось в целях обогащения крупнейших монополий. Для этого в ряде стран был удлинён рабочий день, запрещены стачки, введены казарменные порядки и принудительный труд на предприятиях. Основ-

ным источником невиданного роста прибылей служили государственные военные заказы за счёт бюджета. Военные расходы поглощали во время войны огромную часть национального дохода и покрывались прежде всего путём увеличения налогов на трудящихся. Основная часть военных ассигнований доставалась монополистам в виде оплаты военных заказов, безвозвратных ссуд и субсидий. Цены по военным заказам обеспечивали монополиям огромные прибыли. Ленин называл военные поставки узаконенным казнокрадством. Монополии наживались за счёт снижения реальной заработной платы рабочих при помощи инфляции, а также за счёт прямого грабежа оккупированных территорий. Во время войны в европейских странах была введена карточная система распределения продуктов, ограничивавшая потребление трудящихся голодным пайком.

Война довела до крайности нищету и страдания масс, она обострила классовые противоречия и вызвала подъём революционной борьбы рабочего класса и трудящихся крестьян в капиталистических странах. Вместе с тем война, превратившаяся из европейской во всемирную, вовлекла в свою орбиту и тылы империализма — колонии и зависимые страны, что облегчило соединение революционного движения в Европе с национально-освободительным движением народов Востока.

Война ослабила мировой капитализм. «Европейская война,— писал тогда Ленин,— означает величайший исторический кризис, начало новой эпохи. Как всякий кризис, война обострила глубоко таившиеся противоречия и вывела их наружу» [1]. Она вызвала могучий подъём антиимпериалистического, революционного движения.

**Победа Великой Октябрьской социалистической революции и раскол мира на две системы: капиталистическую и социалистическую.** Пролетарская революция прорвала фронт империализма раньше всего в России, которая оказалась наиболее слабым звеном в цепи империализма. Россия была узловым пунктом всех противоречий империализма. В России всесилие капитала переплеталось с царским деспотизмом, с пережитками крепостничества и колониальным гнётом в отношении нерусских народов. Ленин называл царизм «военно-феодальным империализмом».

Царская Россия была резервом западного империализма как сфера приложения иностранного капитала, державшего в своих руках решающие отрасли промышленности — топливо и металлургию, и как опора западного империализма на Востоке, соединявшая финансовый капитал Запада с колониями Востока. Интересы царизма и западного империализма слились в единый клубок интересов империализма.

Высокая концентрация русской промышленности и наличие такой революционной партии, как Коммунистическая партия, превратили рабочий класс России в величайшую силу политической

---

[1] *В. И. Ленин,* Мертвый шовинизм и живой социализм, Сочинения, т. 21, стр. 81.

жизни страны. Русский пролетариат имел такого серьёзного союзника, как крестьянская беднота, составлявшая громадное большинство крестьянского населения. При этих условиях буржуазно-демократическая революция в России неизбежно должна была перерасти в социалистическую революцию, принять международный характер и потрясти самые основы мирового империализма.

Международное значение Великой Октябрьской социалистической революции состоит в том, что она, во-первых, прорвала фронт империализма, низложила империалистическую буржуазию в одной из самых больших капиталистических стран и впервые в истории поставила у власти пролетариат; во-вторых, она не только расшатала империализм в метрополиях, но и ударила по тылам империализма, подорвав его господство в колониях и зависимых странах; в-третьих, ослабив мощь империализма в метрополиях и расшатав его господство в колониях, она тем самым поставила под вопрос самое существование мирового империализма в целом.

Великая Октябрьская социалистическая революция означала коренной поворот во всемирной истории человечества; она открыла новую эпоху — эпоху пролетарских революций в странах империализма и национально-освободительного движения в колониях. Октябрьская революция вырвала из-под власти капитала трудящихся одной шестой части земли, что означало раскол мира на две системы: капиталистическую и социалистическую. Раскол мира на две системы явился наиболее ярким выражением общего кризиса капитализма. В результате раскола мира на две системы возникло принципиально новое противоречие всемирно-исторического значения — противоречие между умирающим капитализмом и растущим социализмом. Борьба двух систем — капитализма и социализма — приобрела решающее значение в современную эпоху.

Характеризуя общий кризис капитализма, И. В. Сталин говорил: «Это означает, прежде всего, что империалистическая война и её последствия усилили загнивание капитализма и подорвали его равновесие, что мы живём теперь в эпоху войн и революций, что капитализм уже не представляет *единственной* и *всеохватывающей* системы мирового хозяйства, что наряду с *капиталистической* системой хозяйства существует *социалистическая* система, которая растёт, которая преуспевает, которая противостоит капиталистической системе и которая самым фактом своего существования демонстрирует гнилость капитализма, расшатывает его основы» [1].

Первые годы после войны 1914—1918 гг. были периодом острейшей разрухи в экономике капиталистических стран, периодом ожесточённой борьбы между пролетариатом и буржуазией.

---

[1] *И. В. Сталин*, Политический отчёт Центрального Комитета XVI съезду ВКП(б). Сочинения, т. 12, стр. 246.

В результате потрясения мирового капитализма и под непосредственным влиянием Великой Октябрьской социалистической революции произошёл ряд революций и революционных выступлений как на континенте Европы, так и в колониальных и полуколониальных странах. Это мощное революционное движение, сочувствие и поддержка, которую оказывали Советской России трудящиеся массы всего мира, предопределили крах всех попыток мирового империализма задушить первую в мире социалистическую республику. В 1920—1921 гг. главные капиталистические страны охватил глубокий экономический кризис.

Выбравшись из послевоенного экономического хаоса, капиталистический мир вступил с 1924 г. в период относительной стабилизации. Революционный подъём сменился временным отливом революции в ряде европейских стран. Это была временная, частичная стабилизация капитализма, достигнутая за счёт усиления эксплуатации трудящихся. Под флагом капиталистической «рационализации» была проведена жестокая интенсификация труда. Капиталистическая стабилизация неминуемо вела к обострению противоречий между рабочими и капиталистами, между империализмом и колониальными народами, между империалистами разных стран. Начавшийся в 1929 г. мировой экономический кризис положил конец капиталистической стабилизации.

В то же время народное хозяйство СССР развивалось неуклонно по восходящей линии, без кризисов и катастроф. Советский Союз являлся тогда единственной страной, не знавшей кризисов и других противоречий капитализма. Промышленность Советского Союза шла всё время вверх невиданными в истории темпами. В 1938 г. промышленная продукция СССР составляла 908,8% по сравнению с продукцией 1913 г., между тем как промышленная продукция США составляла лишь 120%, Англии — 113,3, Франции — 93,2%. Сопоставление хозяйственного развития СССР и капиталистических стран наглядно обнаруживает решающие преимущества социалистической системы хозяйства и обречённость капиталистической системы.

Опыт СССР показал, что трудящиеся могут с успехом управлять страной, строить и руководить хозяйством без буржуазии и против буржуазии. Каждый год мирного соревнования социализма с капитализмом подтачивает и ослабляет капитализм и усиливает социализм.

Возникновение первого в мире социалистического государства внесло новый момент в развитие революционной борьбы трудящихся. СССР представляет собой мощный центр притяжения, вокруг которого сплачивается единый фронт революционной и национально-освободительной борьбы народов против империализма. Международный империализм стремится задушить или, по крайней мере, ослабить социалистическое государство. Свои внутренние трудности и противоречия лагерь империализма пытается разрешить путём разжигания войны против СССР. В борьбе

против происков империализма Советский Союз опирается на свою хозяйственную и военную мощь, на поддержку международного пролетариата.

Исторический опыт доказал, что в борьбе двух систем социалистической системе хозяйства обеспечена победа над капитализмом на почве мирного соревнования. Советское государство в своей внешней политике исходит из возможности мирного сосуществования двух систем — капитализма и социализма — и твёрдо придерживается политики мира между народами.

**Кризис колониальной системы империализма.** Составной частью общего кризиса капитализма является кризис колониальной системы империализма. Возникнув в период первой мировой войны, этот кризис расширяется и углубляется. *Кризис колониальной системы империализма* состоит в резком обострении противоречий между империалистическими державами, с одной стороны, колониями и зависимыми странами — с другой, в развитии национально-освободительной борьбы угнетённых народов этих стран, во главе которой становится промышленный пролетариат.

В период общего кризиса капитализма роль колоний как источника максимальных прибылей для монополий возрастает. Обострение борьбы между империалистами за рынки сбыта и сферы влияния, обострение внутренних трудностей и противоречий в странах капитализма ведут к усилению нажима империалистов на колонии, к росту эксплуатации народов колониальных и зависимых стран.

Первая мировая война, во время которой резко уменьшился вывоз промышленных товаров из метрополий, дала значительный толчок промышленному развитию колоний. В период между двумя войнами вследствие усиленного вывоза капитала в отсталые страны капитализм в колониях продолжал развиваться. В связи с этим в колониальных странах рос пролетариат.

Общее количество промышленных предприятий выросло в Индии с 2 874 в 1914 г. до 10 466 в 1939 г. В связи с этим увеличилась численность фабрично-заводских рабочих. Число рабочих индийской обрабатывающей промышленности составляло в 1914 г. 951 тысячу человек, а в 1939 г.— 1 751,1 тысячи человек. Общее же число рабочих в Индии, включая шахтёров, рабочих железнодорожного и водного транспорта, а также рабочих плантаций, составляло в 1939 г. около 5 миллионов человек. В Китае (без Маньчжурии) численность промышленных предприятий (имеющих не менее 30 рабочих) выросла с 200 в 1910 г. до 2 500 в 1937 г., а число занятых в них рабочих — со 150 тысяч человек в 1910 г. до 2 750 тысяч человек в 1937 г. С учётом более развитой в промышленном отношении Маньчжурии число рабочих в промышленности и на транспорте (не считая мелких предприятий) составляло в Китае накануне второй мировой войны около 4 миллионов человек. Значительно вырос промышленный пролетариат в Индонезии, Малайе, африканских и других колониях.

В период общего кризиса капитализма усиливается эксплуатация рабочего класса колоний. Комиссия, обследовавшая положение индийских рабочих в 1929—1931 гг., установила, что семья рядового рабочего имеет заработок, составляющий в расчёте на одного члена семьи лишь около половины стоимости содержания заключённого в бомбейских тюрьмах. Основная масса

рабочих попадает в кабальную долговую зависимость к ростовщикам. Широкое распространение в колониях приобрёл принудительный труд, особенно в добывающей промышленности и сельском хозяйстве (на плантациях).

Рост в колониальных странах рабочего класса и усиление национально-освободительной борьбы народов этих стран в корне подрывают позиции империализма и означают новый этап в развитии национально-освободительного движения в колониях. Ленин учил, что после победы Великой Октябрьской социалистической революции, прорвавшей фронт мирового империализма, открылась новая эпоха колониальных революций. Если раньше национально-освободительная борьба завершалась утверждением власти буржуазии и тем самым расчищала путь для более свободного развития капитализма, то теперь, в эпоху общего кризиса капитализма, национально-колониальные революции, осуществляемые под руководством пролетариата, приводят к установлению народной власти, обеспечивающей развитие страны по пути к социализму, минуя капиталистическую стадию развития.

Как указывалось, несмотря на некоторое развитие промышленности, империализм тормозит хозяйственное развитие колоний. В этих странах попрежнему не получает развития тяжёлая индустрия, и они остаются аграрно-сырьевыми придатками к метрополиям. Империализм консервирует имеющиеся в колониях остатки феодальных отношений, используя их для усиления эксплуатации угнетённых народов. Причём известное развитие капиталистических отношений в деревне, разрушающее натуральные формы хозяйства, лишь усиливает степень эксплуатации и пауперизацию крестьянства. Борьба против пережитков феодализма является основой буржуазно-демократической революции в колониальных странах. Буржуазно-демократическая революция в колониях направлена не только против феодального гнёта, но вместе с тем и против империализма. Нельзя ликвидировать феодальные пережитки в колониях без революционного свержения империалистического гнёта. Колониальная революция есть соединение двух потоков революционного движения — движения против феодальных пережитков и движения против империализма. В связи с этим крупнейшей силой колониальных революций является крестьянство, составляющее основную массу населения колоний.

Гегемоном (вождём) революции в колониях становится рабочий класс, являющийся последовательным борцом против империализма, способным сплотить многомиллионные массы крестьянства и довести до конца революцию. Союз рабочего класса и крестьянства под руководством рабочего класса является решающим условием успеха национально-освободительной борьбы угнетённых народов колониальных стран.

Некоторая часть местной буржуазии, так называемая компрадорская буржуазия, выполняющая роль посредника между иностранным капиталом и местным рынком, является прямой аген-

турой иностранного империализма. Что же касается национальной буржуазии в колониях, интересы которой ущемляются иностранным капиталом, то она на известной стадии революции может поддерживать борьбу против империализма. Однако национальная буржуазия в колониях слаба и непоследовательна в борьбе с империализмом.

Великая Октябрьская социалистическая революция развязала целый ряд мощных национально-освободительных движений — в Китае, Индонезии, Индии и других странах. Она открыла новую эпоху — эпоху *колониальных революций*, в которых руководство принадлежит пролетариату.

**Обострение проблемы рынков, хроническая недогрузка предприятий и хроническая массовая безработица.** Неотъемлемой чертой общего кризиса капитализма является прогрессирующее обострение проблемы рынков и вытекающие отсюда хроническая недогрузка предприятий и хроническая массовая безработица.

Обострение проблемы рынков в период общего кризиса капитализма вызвано прежде всего выпадением отдельных стран из мировой системы империализма. Отпадение от капиталистической системы России с её огромными рынками сбыта и источниками сырья не могло не повлиять на экономическое положение капиталистического мира. Действие основного экономического закона современного капитализма неизбежно сопровождается растущим обнищанием трудящихся, жизненный уровень которых капиталисты держат в пределах крайнего минимума, что ведёт к обострению проблемы рынков. Обострение проблемы рынков вызывается также развитием в колониях и зависимых странах собственного капитализма, который с успехом конкурирует на рынках со старыми капиталистическими странами. Развитие национально-освободительной борьбы народов колониальных стран также осложняет положение империалистических государств на внешних рынках.

В итоге вместо растущего рынка, как это было ранее, в период между двумя мировыми войнами создалась *относительная стабильность рынков* при росте производственных возможностей капитализма. Это не могло не обострить до крайности все капиталистические противоречия. «Это противоречие между ростом производственных возможностей и относительной стабильностью рынков легло в основу того факта, что проблема рынков является теперь основной проблемой капитализма. Обострение проблемы рынков сбыта вообще, обострение проблемы внешних рынков в особенности, обострение проблемы рынков для вывоза капитала в частности — таково нынешнее состояние капитализма.

Этим, собственно, и объясняется, что недогрузка заводов и фабрик становится обычным явлением»[1].

---

[1] *И. В. Сталин,* Политический отчёт Центрального Комитета XV съезду ВКП(б), Сочинения, т. 10, стр. 275.

Ранее массовая недогрузка фабрик и заводов имела место лишь во время экономических кризисов. Для периода общего кризиса капитализма характерна *хроническая недогрузка предприятий.*

Так, в период подъёма 1925—1929 гг. производственная мощность обрабатывающей промышленности США использовалась лишь на 80%. В 1930—1934 гг. использование производственной мощности обрабатывающей промышленности снизилось до 60%. При этом необходимо учесть, что буржуазная статистика США при исчислении производственной мощности обрабатывающей промышленности не учитывала длительно бездействующих предприятий и принимала в качестве условия работу предприятий в одну смену.

В тесной связи с хронической недогрузкой предприятий находится *хроническая массовая безработица.* До первой мировой войны резервная армия труда росла в годы кризисов, а в периоды подъёма сокращалась до сравнительно небольших размеров. В период общего кризиса капитализма безработица приобретает огромные размеры и сохраняется на высоком уровне и в годы оживления и подъёма. Резервная армия труда превратилась в постоянную многомиллионную армию безработных.

В момент наивысшего подъёма промышленности между двумя мировыми войнами — в 1929 г.— численность полностью безработных составляла в США около 2 миллионов человек, а в последующие годы вплоть до второй мировой войны не опускалась ниже 8 миллионов человек. В Англии число полностью безработных среди застрахованных не опускалось за период с 1922 по 1938 г. ниже 1,2 миллиона человек в год. Миллионы рабочих пробавлялись случайной работой, страдали от частичной безработицы.

Хроническая массовая безработица резко ухудшает положение рабочего класса. Основной формой безработицы становится застойная безработица. Наличие хронической массовой безработицы даёт возможность капиталистам в огромной степени усиливать интенсивность труда на предприятиях, выбрасывать за ворота уже истощённых чрезмерным трудом рабочих и набирать новых, более сильных и здоровых. В связи с этим сильно сокращаются «рабочий возраст» трудящегося и длительность его работы на предприятии. Возрастает неуверенность занятых рабочих в завтрашнем дне. Капиталисты используют хроническую массовую безработицу для резкого снижения заработной платы занятых рабочих. Доходы рабочей семьи снижаются также в связи с уменьшением числа работающих членов семьи.

В США, по данным буржуазной статистики, рост безработицы с 1920 по 1933 г. сопровождался падением среднегодовой заработной платы рабочих, занятых в промышленности, строительстве и железнодорожном транспорте, с 1 483 долларов в 1920 г. до 915 долларов в 1933 г., то есть на 38,3%. Безработные члены семьи вынуждены поддерживать своё существование за счёт скудной заработной платы работающих членов семьи. Если весь фонд заработной платы отнести не только к занятым, но ко всем рабочим, как работающим, так и безработным, то окажется, что заработок, приходящийся на одного рабочего (включая и безработных), понизился в связи с ростом безработицы с 1 332 долларов в 1920 г. до 497 долларов в 1933 г., то есть на 62,7%.

Хроническая массовая безработица оказывает серьёзное влияние и на положение крестьянства. Во-первых, она сужает внутренний рынок и уменьшает спрос городского населения на продукцию сельского хозяйства. Это приводит к углублению аграрных кризисов. Во-вторых, она ухудшает положение на рынке труда и затрудняет вовлечение в промышленное производство разоряющихся и бегущих в города в поисках работы крестьян. В результате этого возрастает аграрное перенаселение и пауперизация крестьянства. Хроническая массовая безработица, как и хроническая недогрузка предприятий, есть свидетельство прогрессирующего загнивания капитализма, его неспособности использовать производительные силы общества.

Усиление эксплуатации рабочего класса и резкое снижение его жизненного уровня в период общего кризиса капитализма ведут к дальнейшему обострению противоречий между трудом и капиталом.

**Углубление кризисов перепроизводства и изменения в капиталистическом цикле.** Сужение рынков сбыта и развитие массовой хронической безработицы, происходящие одновременно с ростом производственных возможностей, чрезвычайно обостряют противоречия капитализма и приводят к углублению кризисов перепроизводства, к существенным изменениям в капиталистическом цикле.

Эти изменения сводятся к следующему: сокращается длительность цикла, в результате чего кризисы учащаются; возрастает глубина и острота кризисов, что находит своё выражение в усилении падения производства, в росте безработицы и т. д.; затрудняется выход из кризиса, в связи с чем увеличивается продолжительность фазы кризиса, удлиняется фаза депрессии, а подъём становится всё менее устойчивым и всё менее продолжительным.

До первой мировой войны экономические кризисы происходили обычно через каждые 10—12 и лишь иногда через 8 лет. В период между двумя мировыми войнами — с 1920 по 1938 г., то есть за 18 лет, было три экономических кризиса: в 1920—1921 гг., в 1929—1933 гг., в 1937—1938 гг.

Глубина падения производства увеличивается от кризиса к кризису. Продукция обрабатывающей промышленности США упала во время кризиса 1907—1908 гг. (от высшей точки перед кризисом к низшей точке кризиса) на 16,4%, во время кризиса 1920—1921 гг. — на 23, а во время кризиса 1929—1933 гг. — на 47,1%.

Экономический кризис 1929—1933 гг. был самым глубоким кризисом перепроизводства. В этом сказалось влияние общего кризиса капитализма. «Нынешний кризис, — говорил Э. Тельман, — имеет характер *циклического кризиса* в рамках *всеобщего кризиса* капиталистической системы в эпоху монополистического капитализма. Здесь мы должны понять диалектическое взаимодействие между всеобщим кризисом и периодическим кризисом.

С одной стороны, периодический кризис приобретает резкие небывалые формы, так как он протекает на почве всеобщего кризиса капитализма и определяется условиями монополистического капитализма. С другой стороны, разрушения, вызываемые периодическим кризисом, опять-таки углубляют, ускоряют всеобщий кризис капиталистической системы»[1].

Экономический кризис 1929—1933 гг. охватил все без исключения страны капиталистического мира. Вследствие этого оказалось невозможным маневрирование одних стран за счёт других. С наибольшей силой кризис поразил крупнейшую страну современного капитализма — Соединённые Штаты Америки. Промышленный кризис в главных капиталистических странах переплёлся с сельскохозяйственным кризисом в аграрных странах, что привело к углублению экономического кризиса в целом. Кризис 1929—1933 гг. оказался самым глубоким и острым из всех экономических кризисов в истории капитализма. Промышленное производство во всём капиталистическом мире упало на 36%, а в отдельных странах — ещё более. Оборот мировой торговли сократился до одной трети. Финансы капиталистических стран пришли в полное расстройство.

В условиях хронической массовой безработицы экономические кризисы приводят к огромному возрастанию численности безработных.

Процент полностью безработных в момент наибольшего падения производства, по официальным данным, составлял в 1932 г. в США 32%, в Англии — 22%. В Германии процент полностью безработных среди членов профсоюзов в 1932 г. достиг 43,8% и частично безработных — 22,6%. В абсолютных цифрах число полностью безработных в 1932 г. составляло: в США, по официальным данным,— 13,2 миллиона человек, в Германии — 5,5 миллиона человек, в Англии — 2,8 миллиона человек. Во всём капиталистическом мире в 1933 г. насчитывалось 30 миллионов человек полностью безработных. Огромных размеров достигло число полубезработных. Так, в США число полубезработных составило в феврале 1932 г. 11 миллионов человек.

Хроническая недогрузка фабрик и заводов и крайнее обнищание масс *затрудняют выход из кризиса*. Хроническая недогрузка предприятий ограничивает рамки обновления и расширения основного капитала и препятствует переходу от депрессии к оживлению и подъёму. В том же направлении действуют хроническая массовая безработица и политика высоких монопольных цен, ограничивающие расширение сбыта предметов потребления. В связи с этим удлиняется фаза кризиса. Если раньше кризисы изживались в один-два года, то кризис 1929—1933 гг. продолжался свыше четырёх лет.

Оживление и подъём, наступившие после кризиса 1920—1921 гг., происходили весьма неравномерно и не раз прерывались частичными кризисами. В США частичные кризисы перепроизвод-

---

[1] *Э. Тельман*, Задачи народной революции в Германии. Доклад на пленуме ЦК КПГ 15 января 1931 г., 1931, стр. 27—28.

ства имели место в 1924 и 1927 гг. В Англии и Германии значительное падение производства произошло в 1926 г. После же кризиса 1929—1933 гг. наступила не обычная депрессия, а *депрессия особого рода,* которая не вела к новому подъёму и расцвету промышленности, хотя и не возвращала её к точке наибольшего упадка. После депрессии особого рода наступило некоторое оживление, которое не привело, однако, к расцвету на новой, более высокой основе. Мировая капиталистическая промышленность поднялась к середине 1937 г. лишь до 95—96% от уровня 1929 г., после чего начался новый экономический кризис, который возник в США, а затем распространился на Англию, Францию и ряд других стран.

Объём промышленной продукции в 1938 г. по сравнению с уровнем 1929 г. снизился в США до 72%, во Франции — до 70%. Общий объём промышленного производства в капиталистическом мире в 1938 г. был на 10,3% ниже, чем в 1937 г.

Кризис 1937—1938 гг. отличался от кризиса 1929—1933 гг. прежде всего тем, что он возник не после фазы процветания промышленности, как это имело место в 1929 г., а после депрессии особого рода и некоторого оживления. Далее, этот кризис начался в период, когда Япония развязала войну в Китае, а Германия и Италия перевели своё хозяйство на рельсы военной экономики, когда все остальные капиталистические страны стали перестраиваться на военный лад. Это означало, что у капитализма было гораздо меньше ресурсов для нормального выхода из этого кризиса, чем в период кризиса 1929—1933 гг.

В условиях общего кризиса капитализма учащаются и углубляются аграрные кризисы. Вслед за аграрным кризисом первой половины 20-х годов в 1928 г. начался новый глубокий аграрный кризис, длившийся вплоть до второй мировой войны. Относительное перепроизводство сельскохозяйственных продуктов вызвало сильное падение цен, что ухудшило положение крестьянства.

В США в 1921 г. индекс цен, получаемых фермерами, снизился до 58,5% от уровня 1920 г., а в 1932 г.— до 43,6% от уровня 1928 г. В связи с этим резко снизился уровень сельскохозяйственного производства и упали доходы крестьян. Продукция полеводства в США снизилась в 1934 г. до 67,9% от уровня 1928 г. и до 70,6% от уровня 1920 г.

Разорение и пауперизация основных масс крестьянства вызывают рост революционных настроений среди них и толкают крестьянство на путь борьбы против капитализма под руководством рабочего класса.

Большое влияние на ход капиталистического воспроизводства и капиталистический цикл в условиях общего кризиса капитализма оказывают гонка вооружений и мировые войны, используемые монополиями для обеспечения максимальных прибылей. На первых порах военно-инфляционные факторы могут привести

к временному оживлению конъюнктуры. Подготовка к войне может замедлить вступление капиталистической страны в экономический кризис. Но войны и милитаризация хозяйства не могут спасти капиталистическую экономику от кризисов. Более того, они являются важнейшим фактором, углубляющим и обостряющим экономические кризисы. Мировые войны приводят к огромному разрушению производительных сил и общественного богатства: фабрик и заводов, запасов материальных ценностей, человеческих жизней. Войны, усиливая обнищание трудящихся, неравномерность и диспропорциональность развития капиталистической экономики, подготовляют условия для новых, более глубоких кризисов перепроизводства.

Точно так же гонка вооружений и подготовка к войне, временно оттягивая наступление кризиса, создают условия для наступления кризиса в ещё более острой форме. Милитаризация хозяйства означает расширение производства вооружения и снаряжения для армии за счёт сужения производства средств производства и предметов потребления, непомерное увеличение налогов и рост дороговизны, что неизбежно приводит к резкому сокращению потребления населения и подготовляет наступление нового экономического кризиса.

Усиление загнивания в период общего кризиса капитализма сказывается в общем снижении темпов производства. Среднегодовые темпы роста промышленного производства капиталистического мира составили: за период с 1890 по 1913 г.— 3,7%, за период с 1913 по 1929 г.— 2,4%, а за период с 1929 по 1938 г. производство не выросло, а снизилось.

В период общего кризиса капитализма монополистическая буржуазия, стремясь задержать крах капиталистической системы и сохранить своё господство, ведёт бешеное наступление на жизненный уровень трудящихся, насаждает полицейские методы управления. Во всех главных капиталистических странах усиливается развитие государственно-монополистического капитализма.

Будучи уже не в силах властвовать старыми методами парламентаризма и буржуазной демократии, буржуазия в ряде стран — Италии, Германии, Японии и некоторых других — установила фашистские режимы. *Фашизм* есть открытая террористическая диктатура наиболее реакционных и агрессивных групп финансового капитала. Фашизм ставит целью внутри страны разгромить организации рабочего класса и подавить все прогрессивные силы, а вовне — подготовить и развернуть захватническую войну за мировое господство. Этих целей фашизм добивается методами террора и социальной демагогии.

Таким образом, мировой экономический кризис 1929—1933 гг. и кризис 1937—1938 гг. привели к особо резкому обострению противоречий как внутри капиталистических стран, так и между ними. Выход из этих противоречий империалистические государства искали на пути подготовки войны за новый передел мира.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Общий кризис капитализма есть всесторонний кризис мировой капиталистической системы в целом. Он охватывает как экономику, так и политику. В его основе лежит всё более усиливающееся разложение мировой экономической системы капитализма, с одной стороны, и растущая экономическая мощь отпавших от капитализма стран, с другой стороны.*

*2. Общий кризис капитализма охватывает целый исторический период, содержанием которого является крушение капитализма и победа социализма во всемирном масштабе. Общий кризис капитализма начался в период первой мировой войны и особенно в результате отпадения Советского Союза от капиталистической системы.*

*3. Великая Октябрьская социалистическая революция означала коренной поворот во всемирной истории человечества от старого, капиталистического, к новому, социалистическому, миру. Раскол мира на две системы — систему капитализма и систему социализма — и борьба между ними есть основной признак общего кризиса капитализма. С расколом мира на две системы определились две линии экономического развития: в то время как капиталистическая система всё более запутывается в неразрешимых противоречиях, социалистическая система развивается неуклонно по восходящей линии, без кризисов и катастроф.*

*4. Составной частью общего кризиса капитализма является кризис колониальной системы империализма. Этот кризис заключается в развитии национально-освободительной борьбы, расшатывающей устои империализма в колониях. Во главе национально-освободительной борьбы угнетённых народов встаёт рабочий класс. Великая Октябрьская социалистическая революция развязала революционную активность угнетённых народов и открыла эпоху колониальных революций, возглавляемых пролетариатом.*

*5. В условиях общего кризиса капитализма в результате отпадения от системы империализма отдельных стран, усиления обнищания трудящихся, а также вследствие развития капитализма в колониях происходит обострение проблемы рынка. Характерной чертой общего кризиса капитализма является хроническая недогрузка предприятий и хроническая массовая безработица. Под влиянием обострения проблемы рынка, хронической недогрузки предприятий и хронической массовой безработицы происходят углубление экономических кризисов и существенные изменения в капиталистическом цикле.*

---

## ГЛАВА XXI

# УГЛУБЛЕНИЕ ОБЩЕГО КРИЗИСА КАПИТАЛИЗМА ПОСЛЕ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ

**Вторая мировая война и второй этап общего кризиса капитализма.** Ленин научно предвидел, что за первой мировой войной последуют другие войны, вызванные империалистическими противоречиями. «Все видят,— говорил он после окончания войны 1914—1918 гг.,— что новая такая же война неизбежна, если у власти останутся империалисты и буржуазия» [1].

Распределение сфер влияния между империалистическими странами, сложившееся в итоге первой мировой войны, оказалось ещё более непрочным, чем то, которое существовало до этой войны. Роль Англии и Франции в мировом промышленном производстве значительно снизилась, их позиции на мировом капиталистическом рынке ухудшились. Американские монополии, сильно разбогатевшие во время войны, расширили свои производственные мощности и вышли на первое место в капиталистическом мире по вывозу капитала. Германия, потерпевшая поражение в первой мировой войне, быстро восстановила свою тяжёлую индустрию с помощью американских, а также английских займов и стала требовать передела сфер влияния. Япония вступила на путь агрессии против Китая. Италия заявила претензию на ряд чужих колониальных владений.

Таким образом, действие закона неравномерности развития капиталистических стран в период после первой мировой войны привело к новому резкому нарушению равновесия внутри мировой системы капитализма. Вновь произошёл раскол капиталистического мира на два враждебных лагеря, приведший ко второй мировой войне.

Вторая мировая война, подготовленная силами международной империалистической реакции, была развязана блоком фашистских государств — Германией, Японией и Италией. Правящие круги США, Англии и Франции, стремясь направить агрессию германского фашизма и японского империализма против Советского Союза, всячески потворствовали агрессорам и всемерно поощряли их к развязыванию войны. Эта война была захватнической и грабительской войной со стороны Германии и её союзников по разбою. Она была справедливой, освободительной войной со стороны Советского Союза и других народов, оказавшихся жертвами фашистского нападения.

По размаху военных действий, численности вооруженных сил и объёму применения военной техники, по количеству человеческих жертв и масштабам уничтожения материальных ценностей вторая мировая война далеко превзо-

---

[1] *В. И. Ленин,* Речь на торжественном заседании Московского Совета, посвященном годовщине III Интернационала. Сочинения, т. 30, стр. 398.

шла первую. Многие страны Европы и Азии понесли гигантские людские потери и небывалый материальный ущерб.

Прямые военные расходы государств, участвовавших в войне, достигли примерно тысячи миллиардов долларов, причём сюда не входит ущерб от разрушений, причинённых военными действиями. Экономике и культуре многих народов Европы и Азии был нанесён огромный урон разбойничьим хозяйничанием немецко-фашистских и японских оккупантов.

Война привела к дальнейшему развитию государственно-монополистического капитализма. Вызванные войной мероприятия буржуазных государств, всецело подчинённых монополиям, были направлены на обеспечение монопольно высоких, максимальных прибылей магнатам финансового капитала. Этой цели служили такие меры, как предоставление крупнейшим монополиям миллиардных военных заказов на чрезвычайно выгодных условиях, передача монополиям за бесценок государственных предприятий, распределение дефицитного сырья и рабочей силы в интересах ведущих компаний, принудительное закрытие сотен и тысяч мелких и средних предприятий или подчинение их немногим военно-промышленным фирмам.

Военные расходы воюющих капиталистических держав покрывались за счёт налогов, займов и выпуска бумажных денег. В 1943—1944 гг. в главнейших капиталистических странах (США, Англия, Германия) налоги поглощали примерно 35% национального дохода. Инфляция вызвала огромный рост цен. Удлинение рабочего дня, милитаризация труда, увеличение налогового бремени и дороговизны жизни, резкое падение уровня потребления — всё это означало ещё большее усиление эксплуатации рабочего класса и основных масс крестьянства.

Монополии наживали во время войны баснословные прибыли. Даже по преуменьшенным официальным данным, прибыли американских монополий выросли с 3,3 миллиарда долларов в 1938 г. до 17,2 миллиарда в 1941 г., 21,1 миллиарда в 1942 г., 25,1 миллиарда в 1943 г. и 24,3 миллиарда долларов в 1944 г. Огромные прибыли получили в годы войны монополии Англии, Франции, фашистской Германии, Италии, Японии.

Во время войны и в послевоенный период ещё больше возросло экономическое и политическое всевластие монополий, их гнёт в капиталистических странах. Особенно расширились масштабы операций американских монополий — таких, как Стальной трест, химический концерн Дюпонов, автомобильные фирмы «Дженерал моторс» и «Крайслер», электротехническая монополия «Дженерал электрик» и другие. Концерн «Дженерал моторс», например, имеет в настоящее время 102 завода в США и 33 завода в 20 других странах; на этих предприятиях занято около полумиллиона рабочих.

Вторая мировая война закончилась полным разгромом фашистских государств вооружёнными силами стран антигитлеровской коалиции. Решающую роль в этом разгроме сыграл Советский Союз, который спас от фашистских поработителей цивилизацию, свободу, независимость и самое существование народов Европы. Великая Отечественная война Советского Союза показала силу и мощь первой в мире социалистической державы, огромные преимущества социалистического общественного и государственного строя.

Война привела к дальнейшему ослаблению мировой капиталистической системы. Каждая из двух капиталистических коалиций, схватившихся друг с другом во время войны, надеялась разбить противника и добиться мирового господства. В этом они искали выход из общего кризиса. Обе капиталистические группировки рассчитывали на гибель или значительное ослабление Со-

ветского Союза в ходе войны, на удушение рабочего движения в метрополиях и национально-освободительного движения в колониях. Соединённые Штаты стремились вывести из строя своих наиболее опасных конкурентов — Германию и Японию, захватить мировые рынки сбыта и источники сырья и завоевать мировое господство.

Благодаря героической борьбе советского народа, экономической и военной мощи СССР, благодаря подъёму антиимпериалистического национально-освободительного движения в Европе и Азии расчёты империалистов провалились. Вместо уничтожения или ослабления Советского Союза война привела к его усилению и росту его международного авторитета. Вместо ослабления и разгрома революционного движения война привела к отпадению новых стран от капиталистической системы. Поражение фашистских агрессоров развязало силы народно-освободительного движения в Европе и Азии. «В создавшихся новых условиях, особенно ввиду решающей роли в этой войне Советского Союза, стал возможен происшедший в послевоенный период поворот целого ряда стран с капиталистического пути развития на новый путь, на путь создания и развития народно-демократических государств. Тем самым было положено начало новому этапу в развитии международного социализма» [1].

Народы ряда стран Центральной и Юго-Восточной Европы — Польши, Чехословакии, Румынии, Венгрии, Болгарии, Албании — сбросили ярмо реакционных режимов, создали народно-демократические республики, осуществили коренные социально-экономические преобразования и вступили на путь строительства социализма. Серьёзным поражением мирового империализма и выдающимся успехом лагеря мира и демократии явилось образование Германской Демократической Республики, представляющей собой оплот демократических сил немецкого народа в борьбе за создание единой, демократической и миролюбивой Германии.

Вместо дальнейшего закабаления народов колоний и зависимых стран произошёл новый мощный подъём национально-освободительной борьбы в этих странах. Историческая победа великого китайского народа вырвала из-под власти империализма огромную страну с населением в 600 миллионов человек. В результате отпадения от капитализма ряда стран Европы и Азии теперь уже более трети человечества освобождено от капиталистического ига.

Всё это привело к дальнейшему изменению соотношения сил между социализмом и капитализмом — в пользу социализма, в ущерб капитализму. Теперь дело социального прогресса, мира и демократии вместе с Советским Союзом отстаивают европейские страны народной демократии, Китайская Народная Республика,

---

[1] *В. М. Молотов,* Речь на XIX съезде Коммунистической партии Советского Союза, «Правда», 6 октября 1952 г.

Германская Демократическая Республика. Кроме того, активную борьбу против империализма, за социальное и национальное освобождение ведут многие миллионы людей в странах капитализма и в колониальных странах, ещё подвластных капиталу.

В период второй мировой войны, особенно после отпадения от капиталистической системы народно-демократических стран в Европе и в Азии, развернулся *второй этап общего кризиса капитализма,* характеризующийся дальнейшим углублением и обострением этого кризиса.

**Образование двух лагерей на международной арене и распад единого мирового рынка.** Страны Европы и Азии, отпавшие от капиталистической системы после второй мировой войны, образовали вместе с Советским Союзом единый и мощный социалистический лагерь, противостоящий лагерю капитализма. Два лагеря — социалистический во главе с СССР и капиталистический во главе с США — воплощают в себе две линии экономического развития. Одна линия — это линия роста экономической мощи, непрерывного подъёма мирной экономики и неуклонного повышения благосостояния трудящихся масс Советского Союза и стран народной демократии. Другая линия — это линия экономики капитализма, производительные силы которого топчутся на месте, это линия милитаризации хозяйства, снижения жизненного уровня трудящихся в условиях всё углубляющегося общего кризиса мировой капиталистической системы.

Два лагеря — социалистический и капиталистический — воплощают два противоположных курса международной политики. Правящие круги США и других империалистических государств идут по пути подготовки новой мировой войны и фашизации внутренней жизни своих стран. Социалистический лагерь ведёт борьбу против угрозы новых войн и империалистической экспансии, за искоренение фашизма, за укрепление мира и демократии.

Вторая мировая война и образование двух лагерей на международной арене имели своим наиболее важным экономическим последствием *распад единого всеохватывающего мирового рынка.* «Экономическим результатом существования двух противоположных лагерей явилось то, что единый всеохватывающий мировой рынок распался, в результате чего мы имеем теперь два параллельных мировых рынка, тоже противостоящих друг другу» [1]. Это определило дальнейшее углубление общего кризиса капитализма.

За послевоенный период страны социалистического лагеря экономически сомкнулись и наладили тесное хозяйственное сотрудничество и взаимопомощь. Хозяйственное сотрудничество стран социалистического лагеря основано на искреннем желании помочь друг другу и добиться общего экономического подъёма. Главные капиталистические страны — США, Англия и Франция — пытались подвергнуть экономической блокаде Советский

---

[1] *И. В. Сталин,* Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 30—31.

Союз, Китай и европейские страны народной демократии в расчёте на удушение этих стран. Но этим они содействовали, помимо своей воли, образованию и укреплению нового, параллельного мирового рынка. Благодаря бескризисному развитию экономики стран социалистического лагеря новый мировой рынок не знает трудностей сбыта, его ёмкость непрерывно растёт.

В результате распада единого мирового рынка пришёл конец относительной стабильности рынков, существовавшей на первом этапе общего кризиса капитализма. Для второго этапа общего кризиса капитализма характерно сокращение ёмкости мирового капиталистического рынка. Это означает, что сфера приложения сил главных капиталистических стран (США, Англия, Франция) к мировым ресурсам неизбежно сокращается и условия мирового рынка сбыта для этих стран ухудшаются. Хроническая недогрузка предприятий в капиталистических странах в послевоенное время возросла. Это в особенности относится к США, несмотря на то, что после окончания второй мировой войны огромные производственные мощности в различных отраслях промышленности США были частично законсервированы и частично уничтожены.

Сужение сферы приложения сил главных капиталистических стран к мировым ресурсам вызывает усиление борьбы между странами империалистического лагеря за рынки сбыта, за источники сырья, за сферы приложения капитала. Трудности, возникшие вследствие потери огромных рынков, империалисты, и прежде всего американские, пытаются перекрыть усиленной экспансией за счёт своих конкурентов, актами агрессии, гонкой вооружений, милитаризацией экономики. Но все эти меры ведут к ещё большему углублению противоречий капитализма.

**Обострение кризиса колониальной системы империализма.** Второй этап общего кризиса капитализма характеризуется резким обострением кризиса колониальной системы. Империалистические державы стремятся переложить на народы зависимых стран тяготы, вызванные войной и её последствиями. Жизненный уровень трудящегося населения колониального мира катастрофически снижается. Всё это усиливает противоречия между колониями и метрополиями. В колонии и сферы влияния западноевропейских стран под флагом «помощи» слабо развитым странам систематически проникают и внедряются американские монополии, что приводит к ещё большему ограблению порабощённых народов и к углублению противоречий между империалистическими державами. Вместе с тем вызванное войной развитие промышленности в ряде колониальных и полуколониальных стран способствовало росту пролетариата, который всё активнее выступает против империализма.

Под влиянием этих условий усилилась национально-освободительная борьба народов колониального мира. Разгром вооружённых сил германского и японского империализма создал новую, благоприятную обстановку для успеха этой борьбы.

В результате второй мировой войны и нового подъёма национально-освободительной борьбы в колониальных и зависимых странах фактически происходит *распад колониальной системы империализма*. Этот распад характеризуется прежде всего прорывом фронта империализма в ряде колониальных стран и отпадением этих стран от мировой системы империализма. Сфера колониальной эксплуатации всё более суживается.

Крупнейшие исторические изменения произошли в Азии и в бассейне Тихого океана — районе земного шара, где живёт свыше миллиарда человек. Среди этих изменений первое место занимает победа великого китайского народа, возглавляемого Китайской коммунистической партией, над объединёнными силами американского, японского империализма и внутренней феодальной реакцией. Победа народной революции в Китае ликвидировала господство феодальных эксплуататоров и иностранных империалистов в самой крупной полуколониальной стране мира. Образование *Китайской Народной Республики* явилось сильнейшим ударом по всей системе империализма после Великой Октябрьской социалистической революции в России и победы Советского Союза во второй мировой войне. Народные республики возникли в *Корее* и *Индо-Китае*.

Борьба империалистических держав за господство в Китае создавала особую напряжённость международных отношений в Азии и в бассейне Тихого океана. Ныне Китай стал самостоятельной великой державой, обладающей полным национальным суверенитетом и проводящей независимую политику на международной арене. Китайская Народная Республика, связанная тесными узами дружбы и сотрудничества с Советским Союзом и всеми другими странами социалистического лагеря, выступает как могучий фактор мира и демократии на Дальнем Востоке и во всём мире.

Существенные изменения произошли и в других странах Азии и бассейна Тихого океана. Под напором национально-освободительного движения в Индии, население которой превышает 440 миллионов человек, английский империализм вынужден был убрать из этой страны свою колониальную администрацию. Индия была разделена на два доминиона — Индию и Пакистан, причём власть перешла в руки местных господствующих классов; британская колония Цейлон была также переведена на положение доминиона. В аналогичных условиях Голландии пришлось признать самостоятельность её бывшей колонии Индонезии, а Англии — Бирмы. Английский империализм стремится сохранить своё полное экономическое господство над Индией, Пакистаном, Цейлоном, Бирмой и удержать эти страны на положении своих полуколоний. Вместе с тем в эти страны стараются внедриться американские монополии. Однако политика империалистических держав встречает растущее сопротивление со стороны народов этих стран, ведущих борьбу за национальную свободу и незави-

симость, за ликвидацию экономических и политических пут империализма. В ряде порабощённых стран развитие народно-освободительного движения привело к длительной вооружённой борьбе народных масс против колонизаторов (Малайя, Филиппины).

К национально-освободительной борьбе приобщились народы Африки (Мадагаскар, Золотой Берег, Кения, Южно-Африканский Союз), наиболее задавленные империалистическим гнётом. Растёт сопротивление империалистам в странах Ближнего и Среднего Востока (Иран, Египет) и Северной Африки (Тунис, Марокко). В странах Латинской Америки неуклонно возрастает сопротивление экономическому хозяйничанию и политическому гнёту финансовой олигархии Соединённых Штатов.

В своём стремлении задержать рост национально-освободительного движения империалистические державы дополняют методы насилия методами обмана, провозглашая фиктивную «независимость» некоторых колоний, при сохранении своего полного фактического господства в этих странах. Опорой империалистов при проведении этих манёвров служат силы феодальной реакции (крупные помещики и другие феодалы) и антинациональные слои крупной буржуазии колониальных стран, сросшиеся с иностранным капиталом.

Будучи оплотом реакции и агрессии во всём мире, американский империализм возглавляет империалистические державы в их попытках разгрома национально-освободительных движений угнетённых народов как методами обмана, так и силой оружия.

Реакционные попытки империалистов сорвать великий процесс национального и социального возрождения народов Азии на антиимпериалистических и антифеодальных началах неизменно терпят крах. Провал американской вооружённой интервенции в Корее, крушение замыслов французского и американского империализма в Индо-Китае наглядно показали, что безвозвратно прошли те времена, когда империалисты могли силой оружия навязывать свою волю народам Азии и подавлять всякое их стремление к свободе и независимости.

Национально-освободительное движение угнетённых народов приобрело ряд новых отличительных черт. В большинстве колониальных стран возросла и укрепилась руководящая роль пролетариата и коммунистических партий. Это является решающим условием успеха борьбы порабощённых народов, направленной на изгнание империалистов и на проведение демократических преобразований. Под руководством рабочего класса создаётся единый национальный демократический фронт, крепнет союз рабочего класса с крестьянством в антиимпериалистической и антифеодальной борьбе.

Начавшийся распад колониальной системы империализма ещё более усиливает экономические и политические трудности капиталистических стран, расшатывает основы капитализма в целом.

**Усиление неравномерности развития капитализма. Экспансия американского империализма.** Будучи порождением неравномерности развития капиталистических стран, вторая мировая война привела к дальнейшему обострению этой неравномерности. Три империалистические державы — Германия, Япония и Италия — потерпели военный разгром. Большой ущерб понесла Франция, весьма серьёзно была ослаблена Англия. В то же время монополии США, нажившись на войне, укрепили свои позиции в капиталистическом мире. После разгрома фашистских агрессоров во второй мировой войне центр мировой реакции и агрессии переместился в Соединённые Штаты Америки.

Используя ослабление своих конкурентов, американские монополии в погоне за максимальными прибылями в послевоенный период захватили значительную долю мирового капиталистического рынка.

Уже к концу 1949 г. американские капиталовложения за границей превысили сумму зарубежных капиталовложений всех остальных капиталистических государств, вместе взятых. Общая сумма американских капиталов, вложенных за границей, возросла с 11,4 миллиарда долларов в конце 1939 г. до 39,5 миллиарда долларов в конце 1953 г. Общая сумма английских капиталов, вложенных за границей, уменьшилась с 3,5 миллиарда фунтов стерлингов в 1938 г. до 2 миллиардов фунтов стерлингов в 1951 г. США сосредоточили у себя подавляющую часть золотых запасов капиталистических стран и стали главным кредитором этих стран.

Американская экспансия выступала на первых порах под флагом «помощи послевоенному восстановлению Европы». «План Маршалла», действовавший в 1948—1952 гг., имел целью закабалить западноевропейские страны и удушить их промышленность, превратить эти страны в рынки сбыта залежалых американских товаров, ликвидировать национальный суверенитет этих стран, вовлечь их в орбиту агрессивной американской политики, форсировать милитаризацию их экономики. «План Маршалла» послужил основой для Североатлантического пакта — агрессивного союза, созданного в 1949 г. американским империализмом при активной поддержке правящих кругов Англии с целью установления своего мирового господства. После окончания срока действия «плана Маршалла» он был заменён программой «обеспечения взаимной безопасности», по которой американская «помощь» даётся только для гонки вооружений, для подготовки новой войны. Тем самым американский империализм окончательно сбросил с себя маску «восстановителя» экономики капиталистических стран.

Расчёты американской финансовой олигархии на установление своего господства на мировом капиталистическом рынке потерпели провал. Соединённым Штатам пришлось столкнуться на сузившемся мировом капиталистическом рынке с возросшей конкуренцией со стороны западноевропейских стран, в первую очередь Англии. Борьба за рынки сбыта ещё более обострилась вследствие того, что спустя 5—6 лет после окончания войны в эту борьбу вновь включились монополии Западной Германии и Японии. Свои потери от сужения мирового капиталистического рынка империалисты США стремятся возместить безудержной экономической и политической экспансией, полным или частичным подчинением себе других капиталистических стран, фактическим уничтожением их национальной независимости.

За время войны американский экспорт сильно вырос за счёт резкого падения экспорта европейских стран и прежде всего Англии. В 1945 г. удельный вес экспорта США в общем экспорте капиталистических стран составлял 40,1% против 12,6% в 1937 г., в то время как удельный вес Англии понизился с 9,9% в 1937 г. до 7,4% в 1945 г. Однако после окончания войны в результате обострения борьбы на мировом рынке и роста экспорта европейских стран удельный вес США в экспорте капиталистических стран упал и составил в 1953 г. 21,1%, а удельный вес Англии составил в том же году 10,1%.

Американские монополии стремятся всемерно увеличивать вывоз товаров в другие страны капиталистического лагеря, используя для этой цели как кабальные условия займов, предоставляемых этим странам, так и неприкрытый демпинг. В то же время США всячески ограждают свой внутренний рынок от ввоза иностранных товаров, устанавливая чрезвычайно высокие таможенные пошлины на эти товары. Такой односторонний характер американской внешней торговли порождает в других капиталистических странах хронический долларовый дефицит, то есть нехватку долларов для оплаты товаров, ввозимых из Соединённых Штатов.

Экономическая экспансия Соединённых Штатов ведёт к разрыву исторически сложившихся многосторонних экономических связей между странами. Американский империализм лишает Западную Европу возможности получать продовольствие и сырьё из стран Восточной Европы, поставлявших эти товары в обмен на западноевропейскую промышленную продукцию. Одним из факторов обострения послевоенных трудностей капиталистической экономики является то обстоятельство, что империалисты сами закрыли себе доступ на мировой рынок демократического лагеря, сведя почти на нет торговлю с Советским Союзом, Китайской Народной Республикой, европейскими странами народной демократии.

В годы после второй мировой войны (1946—1953) вывоз США составлял в среднем 13,3 миллиарда долларов в год, а ввоз — лишь 8,2 миллиарда; США ввозили из стран Западной Европы в среднем на 1,3 миллиарда долларов товаров в год, а вывозили в эти страны товаров на сумму около 4 миллиардов. За восемь лет разрыв между вывозом США в страны Западной Европы и ввозом из этих стран в США составил 21,6 миллиарда долларов.

Товарооборот США со странами, ныне входящими в демократический лагерь, сократился в 1951 г. по сравнению с 1937 г. в 10 раз, товарооборот Англии с этими странами — в 6 раз, Франции — более чем в 4 раза.

Американский империализм выступает как международный эксплуататор и поработитель народов, как сила, дезорганизующая экономику остальных капиталистических стран. Экспансия американских монополий наносит чувствительные удары интересам монополий Англии и Франции. Американские монополии под видом «помощи», путём предоставления кредитов внедряются в экономику этих стран, стремясь превратить её в придаток экономики США, захватывают важные позиции в английских и французских колониях. Англия и Франция, являющиеся империалисти-

ческими странами, для которых дешёвое сырьё и обеспеченные рынки сбыта имеют первостепенное значение, не могут без конца терпеть такое положение. Побеждённые страны — Западная Германия, Япония, Италия,— оказавшиеся под американским ярмом, также не могут примириться с той жалкой участью, на которую они осуждены американскими претендентами на мировое господство.

Ещё в 1920 г. Ленин, вскрывая основы противоречий между Соединёнными Штатами и другими капиталистическими державами, говорил: «Америка сильна, ей теперь все должны, от нее все зависит, ее все больше ненавидят, она грабит всех... Америка помириться с другими странами не может, потому что между ними глубочайшая экономическая рознь, потому что Америка богаче других» [1].

После второй мировой войны неравномерность развития внутри сузившегося лагеря империализма ещё больше выросла, что неизбежно ведёт к дальнейшему *росту противоречий* между капиталистическими странами. Главными из них являются *противоречия между США и Англией.* Эти противоречия проявляются в открытой борьбе между американскими и английскими монополиями за рынки сбыта товаров (в особенности в странах Британской империи — Австралии, Канаде, Индии и др.), за источники сырья (прежде всего нефти, каучука, цветных и редких металлов), за сферы влияния вообще (в Западной Европе, на Ближнем и Дальнем Востоке, в Латинской Америке). Сколачиваемые Соединёнными Штатами агрессивные блоки империалистических государств, направленные против стран социалистического лагеря, не могут устранить антагонизмов и конфликтов между участниками этих блоков на почве борьбы за монопольно высокие прибыли при сократившемся объёме территории, подвластной капиталу. Отсюда следует, что в нынешний период остаётся в силе ленинское положение *о неизбежности войн между капиталистическими странами,* обусловленной законом неравномерности развития капиталистических стран в эпоху империализма.

Агрессивные правящие круги империалистических держав — прежде всего США — сразу же после окончания второй мировой войны стали проводить политику подготовки третьей мировой войны. Прислужники монополий стремятся обмануть народы, утверждая, будто неизбежность войны обусловлена существованием в современном мире двух противоположных систем — капитализма и социализма. Факты истории опровергают это измышление. Первая мировая война была вызвана обострением империалистических противоречий в мире, в котором ещё безраздельно господствовала капиталистическая система. Вторая мировая война началась с войны между двумя коалициями капиталистических

[1] *В. И. Ленин,* Речь на собрании актива московской организации РКП(б), Сочинения, т. 31, стр. 419—420.

стран. В период после второй мировой войны страны социалистического лагеря во главе с Советским Союзом твёрдо и последовательно отстаивают дело сохранения и укрепления мира между народами, исходя из той позиции, что капиталистическая и социалистическая системы вполне могут мирно сосуществовать, экономически соревнуясь между собой. Политика Советского Союза и стран народной демократии, направленная на развитие мирного сотрудничества государств, независимо от их общественного устройства, пользуется поддержкой трудящихся масс и всех поборников мира на всём земном шаре.

Движение сторонников мира объединяет сотни миллионов людей во всех странах, в том числе и многие миллионы людей в странах капитала. На базе защиты мира и безопасности народов сплачиваются представители разных социальных групп, различных политических и религиозных взглядов. Подготавливаемая ныне империалистами новая мировая война может быть предотвращена, если народы возьмут дело сохранения мира в свои руки и будут отстаивать его до конца. «Демократические силы мира обладают достаточной мощью, чтобы воспрепятствовать войне, если только они будут действовать согласованно и сумеют связать руки искателям военной наживы и претендентам на мировое господство» [1].

**Милитаризация экономики капиталистических стран.** Углубление общего кризиса мировой капиталистической системы после второй мировой войны находит своё выражение в дальнейшем изменении капиталистического цикла, вытекающем из распада мирового рынка.

В условиях распада мирового рынка и сужения сферы приложения сил главных капиталистических стран к мировым ресурсам господствующие монополии всё более прибегают к милитаризации экономики как средству добиться некоторого роста производства и обеспечить наивысшие прибыли. Однако милитаризация экономики неизбежно ведёт к ещё большему обострению неразрешимых противоречий капиталистической экономики.

Экономическая сущность милитаризации хозяйства заключается в том, что, во-первых, всё большая часть готовой продукции и сырья поглощается непроизводительным военным потреблением или омертвляется в виде огромных стратегических запасов; во-вторых, расширение военного производства совершается за счёт дальнейшего снижения заработной платы рабочих, разорения крестьянства, усиления налогового бремени, ограбления народов колониальных и зависимых стран. Всё это значительно уменьшает покупательную способность населения, снижает спрос на продукцию промышленности и сельского хозяйства, приводит к резкому сокращению гражданского производства. Таким образом, милитаризация экономики капиталистических стран, углубляя

---

[1] *Уильям З. Фостер,* Очерк политической истории Америки, 1953, стр. 831.

диспропорцию между производственными возможностями и сокращающимся платёжеспособным спросом населения, неизбежно ведёт к новому экономическому кризису.

После окончания второй мировой войны промышленность Соединённых Штатов, не пройдя фазы общего подъёма, вслед за непродолжительным и слабым оживлением уже в конце 1948 г. подверглась ударам экономического кризиса, который углублялся на протяжении всего 1949 г. Признаки кризиса наблюдались в 1949 г. также в капиталистических странах Западной Европы.

Расширение объёма военного производства в США и других странах Атлантического блока, особенно усилившееся с середины 1950 г., после начала агрессивной войны американского империализма против корейского народа, дало возможность капиталистическим странам на некоторое время повысить уровень промышленного производства. Но это было достигнуто ценой однобокого развития народного хозяйства капиталистических стран в результате его милитаризации. Со второй половины 1953 г. в США стал нарастать новый экономический кризис, который привёл к сокращению объёма промышленного производства, к значительному увеличению запасов на складах, к сокращению заказов, к росту числа полностью и частично безработных.

Милитаризация экономики капиталистических стран, безудержная гонка вооружений в период после второй мировой войны, является одним из наиболее ярких проявлений усиления паразитизма и загнивания капитализма. Она ведёт к огромному росту прибылей монополий. В государственных бюджетах непрерывно повышается удельный вес прямых и косвенных расходов на гонку вооружений. Рост государственных бюджетов, охватывающих всё более значительную долю национального дохода, сопровождается увеличением их дефицитности, возрастанием государственного долга, расстройством всей бюджетно-финансовой и валютной системы капиталистических стран, переполнением каналов денежного обращения бумажными деньгами, покупательная способность которых систематически падает.

По официальным, явно преуменьшенным данным, прибыли американских монополий выросли с 3,3 миллиарда долларов в 1938 г. до 41,9 миллиарда долларов в 1953 г., то есть в 13 раз. За восемь послевоенных лет прибыли американских монополий составили более 280 миллиардов долларов. В Англии прибыли акционерных компаний в 1951 г. составили 2 953 миллиона фунтов стерлингов против 828 миллионов в 1938 г.

За послевоенные годы (1946—1953) общая сумма военных расходов США, включая расходы на вооружение стран — участниц Северо-атлантического союза — и на производство атомных бомб, составила почти 250 миллиардов долларов. Прямые военные расходы в США в среднем за последние три года (1952—1954) превышают 50 миллиардов долларов в год, или 72% всего бюджета, против 953 миллионов долларов, или 12% всего бюджета в трёхлетие перед второй мировой войной. В Англии военные расходы возросли соответственно со 173 миллионов до 1 503 миллионов фунтов стерлингов, составляя 36% всего бюджета против 18% в довоенный период. Во Франции

военные расходы в среднем за последние 5 лет превысили одну треть всего бюджета.

Покупательная способность доллара США составляла в 1953 г. по сравнению с 1939 г. лишь 34,7%, покупательная способность английского фунта стерлингов — 31,3, французского франка — 2,8, итальянской лиры — 1,8%.

Ещё во время первой мировой войны Ленин, отмечая быстрое экономическое развитие США, подчёркивал, что «как раз *благодаря* этому паразитические черты новейшего американского капитализма выступили особенно ярко»[1]. В период после второй мировой войны этот паразитический характер американского капитализма неразрывно связан с тем, что в экономике США всё ярче выступают тенденции государства-ростовщика. Усиление паразитизма наглядно проявляется в росте непроизводительных расходов государства, вызываемых гонкой вооружений и всесторонней милитаризацией народного хозяйства. Усиление паразитизма находит своё выражение во всё большем отставании сельского хозяйства от промышленности; в гигантском росте нетрудовых доходов и небывалом даже для американских масштабов расточительстве буржуазии; в подкупе буржуазией разложившейся профсоюзной бюрократии, являющейся преданной опорой американских монополий в области внутренней и внешней политики.

**Усиление обнищания рабочего класса капиталистических стран.** Углубление общего кризиса капитализма после второй мировой войны привело к дальнейшему обнищанию пролетариата. Добиваясь максимальных прибылей в условиях сужения мирового капиталистического рынка, монополии в огромной степени повышают эксплуатацию трудящихся. Монополистический капитал перекладывает на плечи трудящихся все разрушительные последствия войны и милитаризации экономики.

Период после второй мировой войны характеризуется ещё большим углублением пропасти между социальными полюсами капиталистического общества. Усиление эксплуатации пролетариата выражается прежде всего в падении реальной заработной платы рабочих. Крупнейшим фактором снижения реальной заработной платы рабочего класса является наличие постоянной массовой безработицы. Наряду с этим условия труда занятых рабочих систематически ухудшаются в результате широкого распространения различных потогонных систем заработной платы, обеспечивающих безудержное повышение интенсивности труда.

Монополии при поддержке правых социалистов и реакционных профсоюзных чиновников добиваются снижения реальной заработной платы рабочих путём «замораживания» номинальной заработной платы, то есть запрещения её повышения, в условиях

---

[1] *В. И. Ленин,* Империализм, как высшая стадия капитализма, Сочинения, т. 22, стр. 287.

инфляции и роста налогового бремени. Инфляция вызывает рост дороговизны жизни и быстрое повышение цен на предметы потребления, увеличение разрыва между номинальной и реальной заработной платой. Внешняя экспансия и милитаризация экономики капиталистических стран осуществляются за счёт огромного роста налогового бремени, возлагаемого на трудящихся. Одним из факторов снижения жизненного уровня рабочего класса является быстрый рост квартирной платы и ухудшение жилищных условий. Падение реальной заработной платы ведёт к систематическому ухудшению питания рабочего населения.

Резко ухудшается положение трудовой интеллигенции в капиталистических странах: растёт массовая хроническая безработица в её рядах, понижаются её доходы вследствие роста дороговизны, налогов и инфляции.

Во Франции и Италии реальная заработная плата рабочих в 1952 г. составляла менее половины довоенной, в Англии она была на 20% ниже довоенной.

Общее число полностью и частично безработных в капиталистических странах достигло в 1950 г. 45 миллионов, что вместе с семьями составляло более 150 миллионов человек. В 1952 г., несмотря на рост военного производства, в США насчитывалось не менее 3 миллионов полностью безработных и 10 миллионов частично безработных, в Англии — свыше полумиллиона полностью безработных, в Западной Германии — почти 3 миллиона полностью и частично безработных. В Италии насчитывалось свыше 2 миллионов полностью безработных и ещё больше частично безработных. В Японии имелось около 10 миллионов полностью и частично безработных. С того времени безработица в капиталистических странах ещё больше возросла. В США в начале 1954 г. число полностью безработных достигло 3,7 миллиона, а частично безработных — 13,4 миллиона человек.

В США прямые налоги с населения в 1952/53 бюджетном году возросли по сравнению с 1937/38 бюджетным годом, даже с учётом обесценения валюты, более чем в 12 раз. В западноевропейских странах, где и до второй мировой войны налоговое бремя было очень тяжёлым, налоги за этот же период возросли: в Англии — в 2 раза, во Франции — в 2,6 раза, в Италии — в полтора раза.

Во всех странах капиталистического лагеря резко снизилось потребление продуктов питания основными массами населения. Ещё сильнее понизился уровень народного потребления в колониальных и зависимых странах, где систематическое недоедание и голод являются уделом десятков и сотен миллионов людей.

Размер квартирной платы рабочей семьи в США в 1952 г. составлял более 190% к уровню 1939 г.

По исчислениям Бюро переписей, в 1949 г. в США 72,2% всех американских семей имели доход ниже крайне скудного официального прожиточного минимума, причём 34,3% всех семей имели доход менее половины этого минимума, 18,5% — менее четверти и 9,4% — менее восьмой части этого минимума. Свыше 5,5 миллиона американцев существуют за счёт случайных заработков.

Ухудшение материального положения широких слоёв населения капиталистических стран ведёт к нарастанию возмущения в народных массах, к усилению борьбы против монополистического капитала. Это находит своё выражение в подъёме забастовочного движения в капиталистических странах, в укреплении прогрессивных профсоюзов, объединяемых созданной в 1945 г. Все-

мирной федерацией профсоюзов, в росте коммунистических партий и расширении их влияния на массы, в развёртывании политической борьбы рабочего класса. Коммунистические партии и прогрессивные профсоюзы, решительно борясь с правыми социалистами и реакционными профсоюзными лидерами, воспитывают рабочий класс в духе пролетарской солидарности, в духе борьбы за освобождение от империалистического гнёта.

**Деградация сельского хозяйства капиталистических стран и разорение крестьянства.** Углубление общего кризиса капитализма после второй мировой войны характеризуется усилением господства монополий и финансового капитала в сельском хозяйстве, дальнейшей деградацией сельскохозяйственного производства, ростом дифференциации и разорения основных масс крестьянства.

Финансовый капитал всё шире и глубже овладевает сельским хозяйством. Ипотечные банки, предоставляя кредит под залог земли, становятся фактическими собственниками земельных участков разорившихся крестьян, их инвентаря и прочего имущества. Банки краткосрочного кредита и страховые компании опутывают крестьян сетью задолженности.

Монополии наживаются на всех стадиях прохождения сельскохозяйственных товаров от производителя к потребителю. Устанавливая низкие цены на продукты, покупаемые у мелких крестьян, и взвинчивая розничные цены, монополии присваивают значительную часть доходов крестьянства. Огромные прибыли получают за счёт основных масс крестьян монополии, занятые переработкой сельскохозяйственных продуктов (в мукомольной, мясной, консервной, сахарной промышленности). Мероприятия государственной власти — налоговая политика, закупочные операции и различные виды так называемой «помощи» сельскому хозяйству — приводят к ещё большему обогащению монополий и обнищанию основных масс крестьянства. Эксплуатация крестьян монополиями сочетается с многочисленными пережитками крепостнической эксплуатации и прежде всего с издольщиной, при которой арендатор вынужден отдавать землевладельцам значительную часть урожая за аренду земли и инвентаря.

В США доля крупных и крупнейших хозяйств с площадью более 500 акров, составлявших в 1950 г. менее 6% всех хозяйств, в общей земельной площади возросла с 44,9% в 1940 г. до 53,5% в 1950 г., причём доля латифундий с площадью свыше 1 тысячи акров повысилась с 34,3% до 42,6%. По данным переписи 1950 г., 44% всех хозяйств производили лишь 5% всей товарной продукции, то есть вели примитивное, малопроизводительное, потребительское хозяйство, в то время как 103 тысячи крупных ферм, составлявших лишь 2% всех хозяйств, давали 26% всей товарной продукции. Во Франции в 1946 г. мелким хозяйствам с площадью до 10 гектаров, составлявшим 58,2% всех хозяйств, принадлежало только 16,4% всей сельскохозяйственной земли, в то время как 4,3% крупных хозяйств владели 30% земли. В Западной Германии мелкие хозяйства с площадью до 5 гектаров, составлявшие в 1949 г. 55,8% всех хозяйств, имели лишь 11% всей земли, в то время как 0,7% крупных хозяйств владели 27,7% земли. В Италии имеется 2,5 миллиона безземельных крестьян и 1,7 миллиона малоземельных. За десятилетие с 1940 по 1950 г. в США разорилось свыше 700 тысяч фермерских хозяйств.

Общая сумма земельной ренты в США возросла с 760 миллионов долларов в 1937 г. до 2,1 миллиарда долларов в 1952 г. В Италии несколько сот помещиков получают ежегодно 450 миллиардов лир земельной ренты, между тем как заработная плата 2,5 миллиона сельскохозяйственных батраков составляет около 250 миллиардов лир. Общая задолженность американских фермеров банкам и другим кредитным учреждениям выросла почти вдвое за 1946—1952 гг., достигнув к 1 января 1953 г. 14,6 миллиарда долларов. Поимущественный налог с фермерского населения в 1952 г. был в 2,3 раза выше, чем в 1942 г.

После второй мировой войны небывалый рост обнищания рабочего класса и крестьянства капиталистических стран, огромные расходы, которые несут эти страны на вооружение, привели к падению платёжеспособного спроса и к сужению рынков сбыта сельскохозяйственной продукции. В связи с этим в капиталистических странах нарастает новый аграрный кризис. Быстро увеличиваются запасы и «излишки» сельскохозяйственных товаров, не находящих сбыта, сокращаются посевы, резко падает выручка основной массы крестьянства от продажи своей продукции, происходит массовое разорение мелких производителей, уничтожается огромное количество продовольствия при одновременном сокращении потребления продуктов питания и прямом недоедании трудящихся масс.

Переходящие запасы пшеницы в США в 1953 г. превысили максимальный уровень запасов во время кризиса 1929—1933 гг. и в 4,4 раза превышали среднегодовые запасы за 1946—1948 гг. С целью сохранения вздутых цен на продовольствие государственные органы в США скупают и подвергают уничтожению огромные количества картофеля, овощей, фруктов, скота, птицы.

В 1953 г. чистый доход фермеров США по сравнению со среднегодовым доходом за 1946—1948 гг. сократился на 4,5 миллиарда долларов, или на 35%. За это же время издержки производства и другие расходы фермеров вследствие роста цен и обесценения доллара значительно возросли.

* *
*

Дальнейшее углубление общего кризиса капитализма после второй мировой войны характеризуется неуклонным обострением всех противоречий капиталистического общества. Дошедшее до крайних пределов противоречие между производительными силами общества и капиталистическими производственными отношениями наглядно показывает историческую обречённость отжившего буржуазного строя.

Второй этап общего кризиса капитализма принёс обострение кризиса буржуазной демократии. Буржуазия выбросила за борт знамя буржуазно-демократических свобод, знамя национальной независимости и национального суверенитета. Прикрываясь лозунгом космополитизма, буржуазия растоптала принцип равноправия людей и наций. Этот принцип заменён ныне в капиталистических странах принципом полноправия эксплуататорского меньшинства и бесправия эксплуатируемого большинства членов

общества. Таким образом, антинародный и антинациональный характер буржуазного господства выступает теперь всё более открыто. Буржуазия ищет выхода из общего кризиса капитализма на путях войны и фашизации политической жизни.

Народные массы капиталистических стран, идущие под знаменем пролетарского интернационализма, ищут выхода на путях активной и решительной борьбы против всей системы империалистического рабства, за национальное и социальное освобождение.

«Пролетарский, социалистический интернационализм является основой солидарности трудящихся и сотрудничества между народами в деле защиты своей независимости от происков империализма, в деле защиты мира. Он учит рабочих объединяться в каждой стране для борьбы против власти капитала, для обеспечения перехода к социалистической экономике. Он учит рабочий класс и народы развивать связи международной солидарности в целях лучшего ведения борьбы за мир, изолировать и обезвреживать провокаторов новой войны» [1].

В результате первой мировой войны от капиталистической системы отпала Россия, в результате второй мировой войны — целый ряд стран Европы и Азии, а третья мировая война, если бы империалистам удалось её разжечь, неизбежно привела бы к краху всей мировой капиталистической системы. В этой войне империалистические агрессоры столкнулись бы не только с несокрушимой мощью государств социалистического лагеря — они оказались бы перед фактом взрыва всех присущих современному капитализму острейших противоречий: между трудом и капиталом, между империалистическими державами, между метрополиями и колониями. В силу непреложных законов исторического развития, законов классовой борьбы, тылы империалистического фронта в случае новой мировой войны неизбежно превратились бы в арену ожесточённых битв рабочего класса и всех трудящихся с их угнетателями, в арену непримиримой борьбы порабощённых народов колоний и зависимых стран за свою свободу и независимость. Это привело бы к крушению империалистической системы в целом.

Прогрессивные, демократические силы народов, возглавляемые рабочим классом и его авангардом — коммунистическими партиями, сплачиваются в активном противодействии империалистической реакции, фашистской опасности, планам новых войн. Лагерь мира, демократии и социализма, возглавляемый Советским Союзом, в наше время объединяет 900 миллионов населения стран, отпавших от капиталистической системы, со многими сотнями миллионов людей в странах, ещё подвластных капиталу. Этот лагерь представляет собой могучую силу, оказывающую решающее воздействие на весь ход современной истории.

---

[1] *П. Тольятти*, Единство рабочего класса и задачи коммунистических и рабочих партий, «За прочный мир, за народную демократию!», 2 декабря 1949 г.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. В период второй мировой войны, особенно после отпадения от капиталистической системы народно-демократических государств в Европе и в Азии, развернулся второй этап общего кризиса капитализма. В результате образования двух противоположных лагерей на международной арене произошёл распад единого всеохватывающего мирового рынка и образование двух параллельных рынков: рынка стран социалистического лагеря и рынка стран капиталистического лагеря. Резко сократилась сфера приложения сил главных капиталистических стран — США, Англии, Франции — к мировым ресурсам. В капиталистических странах растут трудности сбыта и хроническая недогрузка предприятий.*

*2. Одним из важнейших результатов второй мировой войны явилось резкое обострение кризиса колониальной системы империализма. Новый подъём национально-освободительной борьбы в колониальных и зависимых странах привёл к начавшемуся распаду колониальной системы, к отпадению Китая и некоторых других стран от мировой системы империализма.*

*3. Дальнейшее усиление неравномерности развития капиталистических стран вызывает неизбежное обострение внутренних противоречий в лагере империализма. Американский империализм, став на путь безудержной экспансии, стремится подчинить себе экономику других капиталистических стран. Милитаризация экономики обусловливает усиление разрыва между производственными возможностями промышленности капиталистических стран и возможностями сбыта её продукции и тем самым подготовляет новые экономические кризисы и катастрофы.*

*4. Второй этап общего кризиса капитализма характеризуется дальнейшим резким ухудшением материального положения широких масс трудящихся. Это находит своё выражение в падении реальной заработной платы рабочего класса, увеличении постоянных армий безработных, широком применении потогонных систем организации труда, в инфляции и росте дороговизны, в увеличении налогового бремени, в обнищании и разорении основных масс крестьянства капиталистических стран и усилении колониальной эксплуатации. Укрепление лагеря мира, демократии и социализма, ослабление империалистического лагеря реакции и войны, подъём освободительной борьбы рабочего класса, крестьянства, колониальных народов показывают, что современная эпоха является эпохой крушения капитализма, эпохой победы коммунизма.*

---

## Экономические учения эпохи капитализма

С развитием капитализма и ростом его противоречий складывались и развивались различные направления экономической мысли, выражавшие интересы определённых классов.

**Буржуазная классическая политическая экономия.** В борьбе против феодализма, за утверждение капиталистических порядков буржуазия создала свою политическую экономию, которая развенчала экономические воззрения идеологов феодализма и в течение известного времени играла прогрессивную роль.

Капиталистический способ производства утвердился прежде всего в Англии. Здесь зародилась и буржуазная классическая политическая экономия. *Вильям Петти* (1623—1687), деятельность которого относится к периоду разложения меркантилизма, стремясь обнаружить внутреннюю связь экономических явлений буржуазного общества, сделал важное открытие, что товары обмениваются в соответствии с количеством труда, которое требуется для их производства.

В создании буржуазной политической экономии большую роль сыграли *физиократы*. Во главе этого направления стоял *Франсуа Кенэ* (1694—1774). Физиократы выступили во Франции во второй половине XVIII века, в период идейной подготовки буржуазной революции. Как и представители французской просветительной философии того времени, физиократы полагали, что существуют естественные, данные природой законы человеческого общества. Франция была в то время земледельческой страной. В противовес меркантилистам, видевшим богатство только в деньгах, физиократы объявили единственным источником богатства природу и, стало быть, сельское хозяйство, которое доставляет человеку плоды природы. Отсюда и название школы — «физиократы», составленное из двух греческих слов, означающих: природа и власть.

Центральное место в теории физиократов занимало учение о *«чистом продукте»*. Так физиократы называли весь излишек продукта сверх затрат, вложенных в производство,— ту часть продукта, в которой при капитализме воплощена прибавочная стоимость. Физиократы понимали богатство как определённую массу продуктов в их вещественной, натуральной форме, как определённую массу потребительных стоимостей. Они утверждали, что «чистый продукт» возникает исключительно в земледелии и скотоводстве, то есть в тех отраслях, где происходят естественные процессы роста растений и животных, во всех же других отраслях лишь изменяется форма продуктов, доставляемых сельским хозяйством.

Самым значительным произведением физиократической школы была *«экономическая таблица»* Кенэ. Заслуга Кенэ состояла в том, что он сделал замечательную попытку представить процесс капиталистического воспроизводства в целом, хотя и не смог дать научную теорию воспроизводства.

Исходя из того, что «чистый продукт» создаётся только в сельском хозяйстве, физиократы требовали, чтобы все налоги были возложены на землевладельцев, а промышленники были освобождены от налоговых тягот. В этом требовании ясно выступала классовая природа физиократов как идеологов буржуазии. Физиократы были сторонниками неограниченного господства частной собственности. Утверждая, что только свободная конкуренция соответствует естественным законам хозяйства и природе человека, они противопоставили политике протекционизма политику *свободы торговли*, решительно боролись против цеховых ограничений и против вмешательства государства в хозяйственную жизнь страны.

Буржуазная классическая политическая экономия достигла своего высшего развития в трудах А. Смита и Д. Рикардо.

*Адам Смит* (1723—1790) сделал по сравнению с физиократами значительный шаг вперёд в научном анализе капиталистического способа производства. Его основным произведением является «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776 г.). Богатство страны заключается, по мнению Смита, во всей массе производимых в ней товаров. Он отверг одностороннее и потому

неправильное представление физиократов, будто «чистый продукт» создаётся только сельскохозяйственным трудом, и впервые провозгласил источником стоимости *всякий труд*, в какой бы отрасли производства он ни был затрачен. Смит был экономистом мануфактурного периода развития капитализма, поэтому он видел основу повышения производительности труда в разделении труда.

Для Смита было характерно переплетение двух различных подходов к экономическим явлениям. С одной стороны, Смит исследует внутреннюю связь явлений, пытаясь проникнуть своим анализом в скрытое строение или, по выражению Маркса, в физиологию буржуазной экономической системы. С другой стороны, Смит даёт описание явлений в том виде, как они выступают на поверхности капиталистического общества и, стало быть, как они представляются капиталисту-практику. Первый из этих способов понимания является научным, второй — ненаучным.

Исследуя внутреннюю связь явлений капитализма, Смит определял стоимость товара тем количеством труда, которое затрачено на его производство; при этом он рассматривал заработную плату наёмного рабочего как часть продукта его труда, определяемую стоимостью средств существования, а прибыль и ренту — как вычет из продукта, созданного трудом рабочего. Однако Смит не проводил последовательно этой точки зрения. Определение стоимости товаров заключённым в них трудом Смит постоянно смешивал с определением стоимости товаров «стоимостью труда». Он утверждал, что определение стоимости трудом относится только к «первобытному состоянию общества», под которым он подразумевал простое товарное хозяйство мелких производителей. В условиях же капитализма стоимость товара *слагается* из доходов: заработной платы, прибыли и ренты. Такое утверждение отражало обманчивую видимость явлений капиталистической экономики. Смит считал, что и стоимость всего общественного продукта состоит только из доходов — заработной платы, прибыли и ренты, то есть ошибочно опускал стоимость постоянного капитала, потреблённого при производстве товара. Эта «догма Смита» исключала всякую возможность понять процесс общественного воспроизводства.

Смит впервые обрисовал классовую структуру капиталистического общества, указав, что оно распадается на три класса: 1) рабочих, 2) капиталистов и 3) землевладельцев. Но Смит был ограничен буржуазным мировоззрением и отражал в своих взглядах неразвитость классовой борьбы тогдашней эпохи; он утверждал, будто бы в капиталистическом обществе господствует общность интересов, поскольку каждый стремится к собственной выгоде а из столкновения отдельных стремлений возникает общая польза. Решительно выступая против теоретических взглядов и политики меркантилистов, Смит горячо защищал *свободную конкуренцию*.

В трудах *Давида Рикардо* (1772—1823) буржуазная классическая политическая экономия получила своё завершение. Рикардо жил в период промышленного переворота в Англии. Его главное произведение «Начала политической экономии и податного обложения» вышло в 1817 г.

Рикардо разработал трудовую теорию стоимости с наибольшей последовательностью, возможной в рамках буржуазного кругозора. Отвергнув положение Смита, будто стоимость определяется трудом только в «первобытном состоянии общества», он показал, что стоимость, созданная трудом рабочего, является *источником*, из которого возникают как заработная плата, так и прибыль и рента.

Исходя из того, что стоимость определяется трудом, Рикардо показал противоположность классовых интересов буржуазного общества, как она проявляется в сфере распределения. Рикардо считал существование классов вечным явлением в жизни общества. По словам Маркса, Рикардо «сознательно берет исходным пунктом своего исследования противоположность классовых интересов, заработной платы и прибыли, прибыли и земельной ренты, наивно рассматривая эту противоположность как естественный закон общественной жизни»[1]. Рикардо сформулировал важный экономический закон: чем выше заработная плата рабочего, тем ниже прибыль капиталиста, и наоборот.

---

[1] *К. Маркс*, Капитал, т. I, 1953, стр. 12.

Рикардо показал также противоположность прибыли и ренты; но он ошибался, признавая существование лишь дифференциальной ренты, которую связывал с мнимым «законом убывающего плодородия почвы».

Рикардо сыграл большую роль в развитии политической экономии. Его учение о том, что стоимость определяется только трудом, имело выдающееся историческое значение. Наблюдая рост капиталистических противоречий, некоторые его последователи стали делать вывод: если стоимость создаётся только трудом, то необходимо и справедливо, чтобы рабочий, создатель всех богатств, был также и хозяином всех богатств, всех продуктов труда. Такого рода требование выставляли в Англии первой половины XIX века ранние социалисты — последователи Рикардо.

Вместе с тем учение Рикардо носило на себе черты буржуазной ограниченности. Капиталистический строй с его противоположностью классовых интересов представлялся Рикардо, как и Смиту, естественным и вечным строем. Рикардо даже не ставил вопроса об историческом происхождении таких экономических категорий, как товар, деньги, капитал, прибыль и т. д. Он понимал капитал неисторически, отождествляя его со средствами производства.

**Возникновение вульгарной политической экономии.** С развитием капитализма и обострением классовой борьбы классическая буржуазная политическая экономия уступает место вульгарной политической экономии. Маркс назвал её вульгарной потому, что её представители заменили научное познание экономических явлений описанием их внешней видимости, ставя своей целью прикрашивание капитализма, замазывание его противоречий. Вульгарные экономисты отбросили всё, что являлось научным, и подхватили всё ненаучное во взглядах предшествовавших экономистов (особенно А. Смита),— всё то, что было обусловлено классовой ограниченностью их кругозора.

«Отныне дело шло уже не о том, правильна или неправильна та или другая теорема, а о том, полезна она для капитала или вредна, удобна или неудобна, согласуется с полицейскими соображениями или нет. Бескорыстное исследование уступает место сражениям наемных писак, беспристрастные научные изыскания заменяются предвзятой, угодливой апологетикой» [1].

В области теории стоимости вульгарная экономия в противовес определению стоимости рабочим временем выдвинула ряд положений, опровергнутых ещё буржуазной классической школой. Сюда относятся: теория спроса и предложения, которая игнорирует стоимость, лежащую в основе цен, и объяснение самой основы цен товаров подменяет описанием колебаний этих цен; теория издержек производства, которая объясняет цены одних товаров при помощи цен других товаров, то есть фактически вращается в порочном кругу; теория полезности, которая, пытаясь объяснить стоимость товаров их потребительной стоимостью, игнорирует тот факт, что потребительные стоимости разнородных товаров качественно различны, а потому количественно несравнимы.

Английский вульгарный экономист *Т.-Р. Мальтус* (1766—1834) выступил с измышлением, будто свойственная капитализму нищета широких масс трудящихся обусловлена тем, что люди размножаются быстрее, чем может увеличиваться количество средств к жизни, доставляемых природой. По утверждению Мальтуса, необходимое соответствие между численностью населения и количеством средств к жизни, доставляемых природой, устанавливается голодом, нищетой, эпидемиями, войнами. Человеконенавистническая «теория» Мальтуса была создана с целью оправдания общественных порядков, при которых паразитизм и роскошь эксплуататорских классов уживаются с непосильным трудом и растущей нуждой широких масс трудящихся.

Французский вульгарный экономист *Ж.-Б. Сэй* (1767—1832) объявил источником стоимости «три фактора производства» — труд, капитал и землю, сделав отсюда вывод, что владельцы каждого из трёх факторов производства получают «причитающиеся» им доходы: рабочий — заработную плату, капиталист — прибыль (или процент), землевладелец — ренту. Утверждая, что при капитализме будто бы нет противоречия между производством и потреблением, Сэй отрицал возможность всеобщих кризисов перепроизводства. Теория Сэя

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. I, 1953, стр. 13.

представляла собой грубое искажение действительности в угоду эксплуататорским классам. Измышления относительно гармонии классовых интересов при капитализме усердно распространялись французским экономистом *Ф. Бастиа* (1801—1850) и американцем *Ч. Кэри* (1793—1879). Под предлогом защиты буржуазной «свободы труда» вульгарная политическая экономия повела ожесточённую борьбу против профессиональных союзов, коллективных договоров, забастовок рабочих. Со второй четверти XIX века вульгарная политическая экономия получает безраздельное господство в буржуазной науке.

**Мелкобуржуазная политическая экономия.** В начале XIX века возникает мелкобуржуазное направление в политической экономии, отражающее противоречивое положение мелкой буржуазии как промежуточного класса капиталистического общества. Мелкобуржуазная политическая экономия ведёт начало от швейцарского экономиста *С. Сисмонди* (1773—1842). В отличие от Смита и Рикардо, считавших капиталистический строй естественным состоянием общества, Сисмонди выступил с критикой капитализма, осуждая его с позиций мелкой буржуазии. Сисмонди идеализировал мелкое товарное производство крестьян и ремесленников и выступал с утопическими проектами увековечения мелкой собственности, не видя неизбежности роста капиталистических отношений, заложенной в мелком товарном производстве. Из того факта, что доходы рабочих и мелких производителей уменьшаются, Сисмонди делал ошибочный вывод о неизбежности сокращения рынка по мере развития капитализма. Он неправильно утверждал, что накопление капитала возможно лишь при наличии мелких производителей и внешнего рынка.

Воззрения мелкобуржуазной политической экономии развивал во Франции *П.-Ж. Прудон* (1809—1865). Он защищал реакционную идею излечения всех социальных зол капитализма путём устройства особого банка, который осуществлял бы безденежный обмен продуктов мелких производителей и предоставлял бы даровой кредит рабочим. Прудон сеял реформистские иллюзии в рабочих массах, отвлекая их от классовой борьбы.

В России в конце XIX века реакционно-утопические идеи мелкобуржуазной политической экономии проповедовались либеральными народниками.

**Социалисты-утописты.** С появлением и развитием крупной машинной индустрии в конце XVIII и начале XIX века стали всё отчётливее обнаруживаться противоречия капитализма и бедствия, которые он несёт трудящимся массам. Но рабочий класс ещё не сознавал своей исторической роли могильщика капитализма. В этот период выступили великие социалисты-утописты: *Анри Сен-Симон* (1760—1825) и *Шарль Фурье* (1772—1837) во Франции, *Роберт Оуэн* (1771—1858) в Англии, сыгравшие крупную роль в истории развития социалистических идей.

В объяснении экономических явлений социалисты-утописты оставались на той же почве просветительной философии XVIII века, на которой стояли представители буржуазной классической политической экономии. Но в то время как последние считали капиталистический строй соответствующим природе человека, социалисты-утописты рассматривали этот строй как противоречащий природе человека.

Историческое значение социалистов-утопистов заключалось в том, что они подвергли решительной критике буржуазное общество, беспощадно бичуя такие его язвы, как нищета и лишения народных масс, обречённых на тяжёлый, изнурительный труд, продажность и разложение богатой верхушки общества, огромное расточение производительных сил в результате конкуренции, кризисов и т. д. Капиталистическому строю, основанному на частной собственности на средства производства и эксплуатации одних классов общества другими, социалисты-утописты противопоставляли грядущий социалистический строй, основанный на общественной собственности на средства производства и свободный от эксплуатации человека человеком. Но социалисты-утописты были далеки от понимания действительных путей осуществления социализма. Не зная законов общественного развития, законов классовой борьбы, они считали, что сами имущие классы осуществят социализм, когда удастся убедить их в разумности, справедливости и целесообразности этого нового строя. Социалистам-утопистам было совершенно чуждо понимание исторической роли

пролетариата. Утопический социализм «не умел ни разъяснить сущность наемного рабства при капитализме, ни открыть законы его развития, ни найти ту *общественную силу*, которая способна стать творцом нового общества»[1].

**Революционные демократы в России.** В середине XIX века в России, переживавшей кризис крепостничества, выдвинулась блестящая плеяда мыслителей, внёсших большой вклад в развитие экономической науки.

*А. И. Герцен* (1812—1870) бичевал царизм и крепостничество в России, призывая народ на революционную борьбу с ними. Он резко критиковал и строй капиталистической эксплуатации, утвердившийся на Западе. Герцен положил начало утопическому «крестьянскому социализму». Он видел «социализм» в освобождении крестьян с землёй, в общинном землевладении и в крестьянской идее «права на землю». В этих воззрениях Герцена не было ничего действительно социалистического, но они выражали революционные стремления крестьянства России, боровшегося за свержение помещичьей власти и за уничтожение помещичьего землевладения.

Громадные заслуги в развитии экономической науки имеет великий русский революционер и учёный *Н. Г. Чернышевский* (1828—1889). Чернышевский возглавил решительную борьбу революционных демократов против крепостничества и царского самодержавия в России. Он дал блестящую критику не только крепостничества, но и капиталистического строя, упрочившегося к тому времени в Западной Европе и Северной Америке. Чернышевский глубоко вскрыл классовый характер и ограниченность буржуазной классической политической экономии и подверг уничтожающей критике вульгарных экономистов — Джона Стюарта Милля, Сэя, Мальтуса и других. По оценке Маркса, Н. Г. Чернышевский мастерски выяснил банкротство буржуазной политической экономии.

Буржуазной политической экономии, служащей корыстным интересам капиталистов, Чернышевский противопоставил «политическую экономию трудящихся», в которой центральное место должны занять труд и интересы трудящихся. Являясь представителем утопического «крестьянского социализма», Чернышевский ввиду неразвитости капиталистических отношений в современной ему России не видел, что развитие капитализма и пролетариата создаёт материальные условия и общественную силу для осуществления социализма. Но Чернышевский в понимании природы капиталистического общества и его классовой структуры, характера его экономического развития ушёл далеко вперёд по сравнению с западноевропейскими социалистами-утопистами и сделал крупный шаг по пути к научному социализму. В отличие от социалистов-утопистов Запада Чернышевский придавал решающее значение революционной активности трудящихся масс, их борьбе за своё освобождение и призывал к народной революции против эксплуататоров. Чернышевский был последовательным, боевым революционным демократом. Ленин писал, что от его сочинений веет духом классовой борьбы.

Экономическое учение Чернышевского представляет собой вершину развития всей политической экономии до Маркса. В своих философских воззрениях Чернышевский был воинствующим материалистом. Как и Герцен, он вплотную подошёл к диалектическому материализму.

Революционные демократы — Герцен, Чернышевский и их единомышленники явились предшественниками русской социал-демократии.

**Революционный переворот в политической экономии, совершённый К. Марксом и Ф. Энгельсом.** К середине XIX века капиталистическая система хозяйства стала господствующей в главнейших странах Западной Европы и в Соединённых Штатах Америки. Сложился пролетариат, который стал подниматься на борьбу против буржуазии. Возникли условия для создания передового пролетарского мировоззрения — *научного социализма*.

*Карл Маркс* (1818—1883) и *Фридрих Энгельс* (1820—1895) превратили социализм из утопии в науку. Выработанное Марксом и Энгельсом учение выра-

---

[1] *В. И. Ленин*, Три источника и три составных части марксизма, Сочинения, т. 19, стр. 7.

жает коренные интересы рабочего класса и является знаменем борьбы пролетарских масс за революционное свержение капитализма, за победу социализма.

Учение Маркса «возникло как прямое и непосредственное *продолжение* учения величайших представителей философии, политической экономии и социализма»[1]. Гениальность Маркса, как указывал Ленин, состоит именно в том, что он дал ответы на вопросы, которые передовая мысль человечества уже поставила. Его учение есть законный преемник лучшего, что было создано человеческой мыслью в области науки о человеческом обществе. Вместе с тем возникновение марксизма было *коренным революционным переворотом* в философии, в политической экономии, во всех общественных науках. Маркс и Энгельс вооружили рабочий класс цельным и стройным мировоззрением — *диалектическим материализмом*, являющимся теоретическим фундаментом научного коммунизма. Распространив диалектический материализм на область общественных явлений, они создали *исторический материализм*, представляющий собой величайшее завоевание научной мысли. Неисторическому подходу к человеческому обществу они противопоставили исторический подход, основанный на глубоком изучении действительного хода развития. Господствовавшее прежде представление о неизменности, о неподвижности общества они заменили стройным учением, раскрывающим объективные законы общественного развития — законы смены одних форм общества другими.

Маркс и Энгельс явились основоположниками подлинно научной политической экономии. Применив метод диалектического материализма к исследованию экономических отношений, Маркс произвёл глубочайший революционный переворот в политической экономии. Подойдя к политической экономии как идеолог рабочего класса, Маркс раскрыл до конца противоречия капитализма и создал *пролетарскую политическую экономию*. Своё экономическое учение Маркс создавал в непримиримой борьбе против буржуазной апологетики капитализма и мелкобуржуазной критики его. Используя и развивая ряд положений классиков буржуазной политической экономии — Смита и Рикардо, Маркс решительно преодолел антинаучные взгляды и противоречия, содержащиеся в их учении. В своём экономическом учении Маркс подытожил и обобщил гигантский материал по истории человеческого общества и в особенности по истории возникновения и развития капитализма. Марксу принадлежит открытие исторически преходящего характера капиталистического способа производства и исследование законов возникновения, развития и гибели капитализма. На основе глубокого экономического анализа капиталистического строя Маркс обосновал историческую миссию пролетариата как могильщика капитализма и созидателя нового, социалистического общества.

Основы марксистского мировоззрения были провозглашены уже в первом программном документе научного коммунизма — в «Манифесте Коммунистической партии», написанном Марксом и Энгельсом в 1848 г. Результаты своих дальнейших экономических исследований Маркс опубликовал в работе «К критике политической экономии» (1859 г.), посвящённой анализу товара и денег; в предисловии к этой работе дано классическое изложение основ исторического материализма. Главным трудом Маркса, который он с полным основанием называл делом своей жизни, является «Капитал». Первый том «Капитала» («Процесс производства капитала») был выпущен Марксом в 1867 г.; второй том («Процесс обращения капитала») был издан Энгельсом уже после смерти Маркса, в 1885 г., и третий том («Процесс капиталистического производства, взятый в целом») — в 1894 г. Работая над «Капиталом», Маркс предполагал написать четвёртый том, посвящённый критическому разбору истории политической экономии. Оставленные им подготовительные рукописи были изданы уже после смерти Маркса и Энгельса под названием *«Теории прибавочной стоимости»* (в трёх томах).

Разработке теории научного коммунизма посвящён также ряд классических произведений Энгельса. К ним относятся: «Положение рабочего класса

---

[1] *В. И. Ленин*, Три источника и три составных части марксизма, Сочинения, т. 19, стр. 3.

в Англии» (1845 г.), «Анти-Дюринг» (1878 г.), где разобраны важнейшие вопросы из области философии, естествознания и общественных наук, «Происхождение семьи, частной собственности и государства» (1884 г.) и другие.

Создавая пролетарскую политическую экономию, Маркс прежде всего всесторонне обосновал и последовательно развил *трудовую теорию стоимости*. Исследуя товар, противоречие между его потребительной стоимостью и стоимостью, Маркс открыл, что труд, заключённый в товаре, имеет двойственный характер. Это, с одной стороны, конкретный труд, создающий потребительную стоимость товара, и, с другой стороны, абстрактный труд, создающий его стоимость. Раскрытие двойственного характера труда послужило Марксу ключом к научному объяснению всех явлений капиталистического способа производства на основе трудовой теории стоимости. Показав, что стоимость — не вещь, а производственное отношение людей, прикрытое вещной оболочкой, Маркс раскрыл тайну товарного фетишизма. Он подверг анализу форму стоимости, исследовал её историческое развитие от первых зачатков обмена до полного господства товарного производства, что дало ему возможность раскрыть действительную природу денег.

Трудовая теория стоимости послужила Марксу основой для его учения о *прибавочной стоимости*. Маркс впервые показал, что при капитализме товаром является не труд, а рабочая сила. Он исследовал стоимость и потребительную стоимость этого специфического товара и разъяснил характер капиталистической эксплуатации. Марксова теория прибавочной стоимости до конца вскрывает сущность основного производственного отношения капитализма — отношения между капиталистом и рабочим, обнажает самые глубокие основы классовой противоположности и классовой борьбы между пролетариатом и буржуазией.

Маркс не только раскрыл происхождение и источник прибавочной стоимости, но и разъяснил, как маскируется и затушёвывается капиталистическая эксплуатация. Он исследовал сущность *заработной платы* как цены рабочей силы, выступающей в превращённой форме цены труда.

Маркс дал глубокий научный анализ различных форм, которые принимает прибавочная стоимость. Он показал, как прибавочная стоимость выступает в превращённой форме — в форме *прибыли*, как она, далее, принимает форму *земельной ренты* и *процента*. Причём создаётся обманчивая видимость, будто заработная плата есть цена труда, будто прибыль порождается самим капиталом, рента — землёй и процент — деньгами.

В своём учении о цене производства и средней прибыли Маркс разрешил противоречие, заключающееся в том, что при капитализме рыночные цены отклоняются от стоимости. Вместе с тем он вскрыл объективную основу солидарности класса капиталистов в отношении эксплуатации рабочих, поскольку средняя прибыль, получаемая каждым капиталистом, определяется степенью эксплуатации не в отдельном предприятии, а во всём капиталистическом обществе.

Маркс разработал теорию дифференциальной ренты и впервые дал научное обоснование теории абсолютной ренты. Он разъяснил реакционную, паразитическую роль крупного землевладения, сущность и формы эксплуатации крестьян помещиками и буржуазией.

Маркс впервые раскрыл законы *капиталистического накопления*, установив, что развитие капитализма, концентрация и централизация капитала неизбежно ведёт к углублению и обострению свойственных этому строю противоречий, в основе которых лежит противоречие между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения. Маркс открыл *всеобщий закон капиталистического накопления*, обусловливающий рост богатства и роскоши на одном полюсе общества и рост нищеты, угнетения, муки труда на другом полюсе. Он показал, что с развитием капитализма происходит относительное и абсолютное обнищание пролетариата, которое ведёт к углублению пропасти между пролетариатом и буржуазией, к обострению классовой борьбы между ними.

Важнейшее значение имеет анализ *воспроизводства* всего общественного капитала, данный Марксом. Устранив ошибку Смита, заключавшуюся

в игнорировании постоянного капитала, потреблённого при производстве товара, установив деление общественного продукта по стоимости на три части $(c + v + m)$, а по натуральной форме — на средства производства и предметы потребления, Маркс подверг анализу условия простого и расширенного капиталистического воспроизводства, глубокие противоречия капиталистической реализации, неизбежно ведущие к кризисам перепроизводства. Он исследовал природу *экономических кризисов* и научно доказал их неизбежность при капитализме.

Экономическое учение Маркса и Энгельса является глубоким и всесторонним обоснованием неизбежности крушения капитализма и победы *пролетарской революции*, устанавливающей *диктатуру рабочего класса* и открывающей новую эру — эру строительства социалистического общества.

Уже в 70-х и 80-х годах XIX века марксизм стал получать всё более широкое признание среди рабочего класса и передовой интеллигенции капиталистических стран. Большую роль в распространении идей марксизма в те годы сыграли *Поль Лафарг* (1842—1911) во Франции, *Вильгельм Либкнехт* (1826—1900) и *Август Бебель* (1840—1913) в Германии, *Г. В. Плеханов* (1856—1918) в России, *Дмитрий Благоев* (1855—1924) в Болгарии и другие выдающиеся деятели рабочего движения различных стран.

В России марксистская рабочая партия и её мировоззрение складывались в непримиримой борьбе против злейшего врага марксизма — народничества. Народники отрицали передовую роль пролетариата в революционном движении: они утверждали, что в России якобы невозможно развитие капитализма. Против народников выступил Плеханов и организованная им группа «Освобождение труда». Плеханов первым дал марксистскую критику ошибочных взглядов народников и одновременно развернул блестящую защиту марксистских взглядов. Деятельность Плеханова в 80-х и 90-х годах имела большое значение для идейной подготовки в России пролетарских революционеров. В ряде трудов Плеханов успешно популяризировал отдельные стороны экономического учения Маркса, защищая это учение от буржуазной критики и реформистских извращений. Литературные работы Плеханова основательно подорвали позиции народников. Но идейный разгром народничества не был завершён. У Плеханова уже в ранний период его деятельности было ошибочное понимание ряда вопросов, явившееся зародышем его будущих меньшевистских взглядов: он не учитывал, что в ходе революции пролетариат должен повести за собой крестьянство, рассматривал либеральную буржуазию как силу, которая может оказать поддержку революции, и т. д. Задача добить народничество как врага марксизма и соединить марксизм с рабочим движением в России была решена Лениным.

**Дальнейшее разложение буржуазной экономической науки. Современная буржуазная политическая экономия.** С того времени, как на историческую арену выступил марксизм, основной и решающей задачей буржуазных экономистов становится «опровержение» марксизма.

В Германии в середине XIX века возникла так называемая *историческая школа* политической экономии (*В. Рошер, Б. Гильдебранд* и другие). Представители этой школы открыто отрицали существование экономических законов развития общества и подменяли научное исследование описанием разрозненных исторических фактов. Отрицание экономических законов служило у этих экономистов оправданием всякого реакционного произвола, пресмыкательства перед военно-бюрократическим государством, которое всемерно возвеличивалось ими.

Более поздние представители исторической школы во главе с *Г. Шмоллером* образовали так называемое историко-этическое или историко-правовое направление. Характерной чертой этого направления, называемого также *катедер-социализмом* (дословно «социализм кафедры»), является подмена экономического исследования реакционно-идеалистической болтовнёй о нравственных целях, правовых нормах и т. д. Продолжая традиции своих предшественников, катедер-социалисты выступали прислужниками милитаристского германского государства, каждое мероприятие которого они объявляли «куском

социализма». Катедер-социалисты прославляли реакционную политику Бисмарка и помогали ему в деле обмана рабочего класса.

В последние десятилетия XIX века по мере распространения идей марксизма для борьбы с ними буржуазии потребовались новые идеологические средства. Тогда на сцене появилась так называемая *австрийская школа*. Название этой школы связано с тем, что её главные представители — *К. Менгер, Ф. Визер* и *Е. Бём-Баверк* — были профессорами австрийских университетов. В отличие от исторического направления представители австрийской школы формально признавали необходимость исследования экономических законов, но в целях прикрашивания и защиты капиталистических порядков они перенесли поиски этих законов из сферы общественных отношений в область субъективно психологическую, то есть пошли по пути идеализма.

В области теории стоимости австрийская школа выдвинула так называемый принцип «предельной полезности». Согласно этому принципу стоимость товара определяется не просто его полезностью, как утверждали и раньше некоторые вульгарные экономисты, а предельной полезностью товара, то есть наименее насущной из потребностей индивида, которую удовлетворяет данная единица товара. На деле эта теория ничего не объясняет. Совершенно очевидно, например, что субъективная оценка килограмма хлеба в корне различна у пресыщенного буржуа и у голодного безработного, а между тем оба они платят за хлеб одинаковую цену. Марксовой теории прибавочной стоимости экономисты австрийской школы противопоставили антинаучную «теорию вменения», представлявшую собой лишь обновлённую форму вульгарной теории «трёх факторов производства».

Переход к империализму и связанное с этим крайнее обострение общественных противоречий и классовой борьбы вызвали дальнейшую деградацию буржуазной политической экономии. После победы социалистической революции в СССР, практически опровергшей утверждения идеологов буржуазии о вечности капиталистического строя, буржуазные экономисты стали видеть одну из своих главных задач в том, чтобы при помощи клеветы на Советский Союз скрыть от трудящихся капиталистических стран правду о всемирно-исторических достижениях страны социализма. Современная буржуазная политическая экономия представляет собой идеологическое оружие финансовой олигархии, является служанкой империалистической реакции и агрессии.

В объяснении таких категорий капитализма, как стоимость, цена, заработная плата, прибыль, рента, современные буржуазные экономисты стоят обычно на позиции субъективно-психологического направления, одной из разновидностей которого является рассмотренная выше австрийская школа, и перепевают на разные лады старую вульгарную теорию трёх факторов производства. Английский экономист *Альфред Маршалл* (1842—1924) пытался эклектически примирить три различные вульгарные теории стоимости: спроса и предложения, предельной полезности и издержек производства. Американский экономист *Джон Бейтс Кларк* (1847—1938), проповедуя лживую идею «гармонии интересов» различных классов буржуазного общества, выдвинул теорию «предельной производительности», на деле представляющую собой лишь своеобразную попытку соединения старой вульгарной теории «производительности капитала» с вульгарной теорией «предельной полезности» австрийской школы. Прибыль, по Кларку, является будто бы вознаграждением за работу предпринимателя, а трудящиеся классы создают лишь небольшую долю богатства и получают её полностью.

В отличие от буржуазных экономистов эпохи домонополистического капитализма, воспевавших свободу конкуренции как основное условие развития общества, современные буржуазные экономисты обычно подчёркивают необходимость всемерного вмешательства государства в хозяйственную жизнь. Они превозносят империалистическое государство как силу, якобы стоящую над классами и способную подчинить хозяйство капиталистических стран плановому началу. Между тем на деле вмешательство буржуазного государства в экономическую жизнь ничего общего не имеет с планированием народного хозяйства и еще более усиливает анархию производства. Апологеты монополий лицемерно выдают за «организованный капитализм» подчинение империалисти-

ческого государства финансовой олигархии, широкое использование ею государственного аппарата в своих корыстных интересах для увеличения прибылей монополий.

В первые десятилетия XX века в Германии получило распространение так называемое *социальное направление*, или социально-органическая школа политической экономии (*А. Аммон, Р. Штольцман, О. Шпанн* и другие). В отличие от австрийской школы с её субъективно-психологическим подходом к экономическим явлениям представители социального направления толковали о социальных отношениях людей, но они рассматривали эти отношения идеалистически, как правовые формы, лишённые всякого материального содержания. Экономисты социального направления утверждали, что общественная жизнь якобы управляется правовыми и этическими нормами. Своё ревностное служение капиталистическим монополиям они прикрывали демагогическими рассуждениями об «общем благе» и необходимости подчинения «части», то есть трудящихся масс, «целому», то есть империалистическому государству. Они превозносили деятельность капиталистов, объявляя её служением обществу. Реакционные измышления этой школы послужили идеологическим оружием для фашизма в Германии и в других буржуазных странах.

Германский фашизм использовал самые реакционные элементы немецкой вульгарной политической экономии, её крайний шовинизм, преклонение перед буржуазным государством, проповедь завоевания чужих земель и «классового мира» внутри Германии. Будучи злейшими врагами социализма и всего прогрессивного человечества, немецкие фашисты прибегали к антикапиталистической демагогии и лицемерно называли себя национал-социалистами. Итальянские и немецкие фашисты проповедовали реакционную теорию «корпоративного государства», согласно которой в фашистских странах якобы ликвидированы капитализм, классы и классовые противоречия. Разбойничью практику захвата чужих земель гитлеровской Германией фашистские экономисты оправдывали при помощи так называемой «расовой теории» и «теории жизненного пространства». Согласно этим «теориям», немцы являются будто бы «высшей расой», а все остальные нации «неполноценны», причём «раса господ» имеет якобы право силой захватить земли других, «неполноценных» народов и распространить своё господство на весь мир. Исторический опыт наглядно показал всю вздорность и неосуществимость бредовых гитлеровских планов завоевания мирового господства.

В период общего кризиса капитализма, когда невиданную остроту приобрела проблема рынка, участились и углубились экономические кризисы, возникла постоянная массовая безработица, появляются различные теории, внушающие иллюзию о возможности обеспечения «полной занятости», устранения анархии производства и кризисов при сохранении капиталистического строя. Широкое распространение среди буржуазных экономистов получила теория английского экономиста *Дж. М. Кейнса* (1883—1946), изложенная им в книге «Общая теория занятости, процента и денег» (1936 г.).

Затушёвывая действительные причины постоянной массовой безработицы и кризисов при капитализме, Кейнс стремится доказать, что причина этих «изъянов» буржуазного общества кроется не в природе капитализма, а в психологии людей. По утверждению Кейнса, безработица является результатом недостаточности спроса на предметы личного и производственного потребления. Недостаток потребительского спроса вызывается будто бы присущей людям склонностью к сбережению части своего дохода, а недостаток спроса на предметы производственного потребления — ослаблением у капиталистов заинтересованности в применении своих капиталов в различных отраслях хозяйства вследствие общего снижения «рентабельности капитала». Чтобы повысить занятость населения, утверждает Кейнс, необходимо расширять капиталовложения, для чего государство должно, с одной стороны, обеспечить рост рентабельности капитала путём снижения реальной заработной платы рабочих, посредством инфляции и понижения нормы ссудного процента и, с другой стороны, производить крупные капиталовложения за счёт бюджета. Для расширения потребительского спроса Кейнс рекомендует дальнейший рост паразитического потребления и расточительства господствующих классов, увеличе-

ние расходов на военные цели и на другие непроизводительные затраты государства.

Теория Кейнса является совершенно несостоятельной и по своему существу глубоко реакционной. Недостаток потребительского спроса вызывается не мифической «склонностью людей к сбережению», а обнищанием трудящихся. Мероприятия, предлагаемые Кейнсом якобы в интересах обеспечения полной занятости населения,— инфляция, рост непроизводительных расходов на подготовку и проведение войн — на самом деле ведут к дальнейшему снижению жизненного уровня трудящихся, к сужению рынка и росту безработицы. Вульгарная теория Кейнса широко используется ныне буржуазными экономистами, а также правыми социалистами США, Англии и других капиталистических стран.

Для современной вульгарной политической экономии США характерна теория, пропагандирующая рост государственного бюджета и государственного долга в качестве средства преодоления пороков капитализма. Американский экономист *А. Хансен,* считая, что возможности дальнейшего развития капитализма путём действия одних лишь стихийных экономических сил значительно сужены, доказывает необходимость «регулирования» капиталистического хозяйства государством путём форсирования капиталовложений за счёт усиленных государственных заказов. Он проповедует организацию за счёт государственного бюджета, то есть за счёт налогов и займов, общественных работ, которые якобы должны обеспечить «всеобщую занятость» и оздоровить современный капитализм. На деле же, в условиях подготовки империалистическими державами новой мировой войны, такого рода «общественные работы» означают не что иное, как строительство стратегических автострад, железных дорог, аэродромов, морских баз и т. д., то есть дальнейшую милитаризацию экономики и связанное с этим обострение противоречий империализма.

Некоторые буржуазные экономисты США и Англии выступают за «свободную игру экономических сил», под которой на деле понимают неограниченную свободу монополий эксплуатировать рабочих и обирать потребителей. Эти экономисты лицемерно объявляют деятельность профсоюзов в защиту рабочих нарушением «экономической свободы» и восхваляют реакционное антирабочее законодательство империалистических государств. Как глашатаи «регулирования» экономики буржуазным государством, так и защитники «свободной игры экономических сил» выражают интересы финансовой олигархии, стремящейся обеспечить себе максимальную прибыль путём дальнейшего усиления эксплуатации трудящихся масс внутри страны и империалистической агрессии на международной арене.

Буржуазные экономисты пытаются оправдать разбойничью политику захвата империалистическими державами чужих земель, порабощения и ограбления других народов антинаучными измышлениями о «неравноценности» различных рас и наций, о цивилизаторской миссии «высших» рас и наций по отношению к «низшим» и т. д. Особенно усердствуют в этом отношении реакционные американские экономисты, которые, идя по стопам германских фашистов, распространяют человеконенавистническую идейку «о превосходстве» наций, говорящих на английском языке, над всеми другими народами и стремятся всячески оправдать бредовые планы установления мирового господства США.

Оборотной стороной расовой теории является буржуазный космополитизм, отрицающий принцип равноправия наций и требующий уничтожения государственных границ. Национальный суверенитет, самостоятельность народов буржуазные космополиты объявляют устаревшим понятием, а существование национальных государств провозглашают основной причиной всех социальных бедствий современного буржуазного общества — милитаризма, войн, безработицы, бедности людей и т. д. Принципу национального суверенитета народов они противопоставляют космополитическую идею «мирового государства», руководящую роль в котором они неизменно отводят США. Ту же цель ликвидации национального суверенитета европейских народов и полное подчинение их господству империалистов США преследует усиленная пропаганда идеи «объединённой Европы», «Соединённых Штатов Европы»,

Проповедь космополитизма ставит задачей идейно разоружить народы, сломить их волю к сопротивлению посягательствам американского империализма.

Многие буржуазные экономисты США выступают с прямой пропагандой новой мировой войны. Они объявляют войну естественным и вечным явлением общественной жизни, утверждают, будто бы мирное сосуществование стран капиталистического лагеря и стран социалистического лагеря невозможно.

В целях оправдания империалистической агрессии и подготовки новой мировой войны в буржуазной литературе широко пропагандируется давно разоблачённая теория Мальтуса. Для современного мальтузианства характерно сочетание реакционных идей Мальтуса с расовой теорией. Мальтузианцы США и других буржуазных стран утверждают, будто бы земной шар перенаселён в результате «чрезмерного размножения» людей, в чём и кроется коренная причина голода и всех иных бедствий трудящихся масс. Они требуют резкого сокращения численности населения, особенно колониальных и зависимых стран, народы которых ведут освободительную борьбу против империализма. Современные мальтузианцы призывают вести опустошительные войны с применением атомных бомб и других средств массового истребления людей.

Все эти утверждения апологетов капитализма служат ярким свидетельством полного банкротства современной буржуазной политической экономии.

**Экономические теории оппортунистов II Интернационала и современных правых социалистов.** Бесчисленные попытки буржуазной науки «уничтожить» марксизм нисколько не поколебали его позиций. Тогда борьба против марксизма стала вестись двурушническим путём, облекаясь в форму «улучшений» и «толкований» теории Маркса. «Диалектика истории такова, что теоретическая победа марксизма заставляет врагов его *переодеваться* марксистами» [1].

В 90-х годах XIX века на сцену выступил *ревизионизм*, главным представителем которого был немецкий социал-демократ *Э. Бернштейн*. Ревизионисты ополчились против учения Маркса и Энгельса о неизбежности революционного крушения капитализма и установления диктатуры пролетариата. Они подвергли полной ревизии (пересмотру) все части революционного экономического учения Маркса. Трудовую теорию стоимости Маркса ревизионисты предлагали сочетать с теорией предельной полезности, а по существу — заменить последней. Марксистское учение о прибавочной стоимости они толковали в смысле «нравственного осуждения» капиталистической эксплуатации. Прикрываясь якобы «новыми данными» о развитии капитализма, ревизионисты объявили «устаревшим» марксово учение о победе крупного производства над мелким, об обнищании пролетариата в капиталистическом обществе, о непримиримости и обострении классовых противоречий, о неизбежности экономических кризисов перепроизводства при капитализме. Они призывали рабочих отказаться от революционной борьбы за уничтожение капиталистического строя и ограничиться борьбой за текущие экономические интересы. В России взгляды ревизионизма были подхвачены так называемыми «легальными марксистами», являвшимися на деле буржуазными идеологами (*П. Струве, М. Туган-Барановский* и другие), представителями оппортунистической группы «экономистов» и меньшевиками.

Более тонкую форму извращения марксизма применяли оппортунисты II Интернационала *К. Каутский* (1854—1938), *Р. Гильфердинг* (1877—1941) и другие. В начале своей деятельности они были марксистами, содействуя распространению марксистского учения. В дальнейшем они фактически перешли на позицию противников революционного марксизма, продолжая до поры до времени выступать под маской «ортодоксов», то есть якобы правоверных учеников Маркса и Энгельса. Возражая на словах — и то весьма непоследовательно — против некоторых утверждений ревизионистов, эти оппортунисты выхолащивали революционную суть марксизма и старались превратить марксизм в мёртвую догму. Они отбросили учение о диктатуре пролетариата, являющееся душою марксизма, отрицали абсолютное обнищание рабочего класса,

---

[1] *В. И. Ленин,* Исторические судьбы учения Карла Маркса, Сочинения, т. 18, стр. 546.

утверждали, будто кризисы при капитализме становятся реже и слабее. Ревизионисты стремились приспособить пролетарскую политическую экономию к интересам буржуазии.

В целях замазывания глубоких противоречий монополистического капитализма К. Каутский трактовал империализм лишь как особый вид политики, а именно как стремление высокоразвитых промышленных стран подчинить себе аграрные области. Эта теория сеяла иллюзии о возможности иной, незахватнической политики в условиях монополистического капитализма. В годы первой мировой войны Каутский выступил с антимарксистской теорией *ультраимпериализма* (сверхимпериализма), утверждая, будто бы при империализме можно путём сговора между капиталистами разных стран устранить войны и создать организованное мировое хозяйство. Для этой реакционной теории характерен отрыв экономики от политики и игнорирование закона неравномерности развития капиталистических стран в эпоху империализма. Теория «ультраимпериализма» приукрашивала империализм и разоружала рабочий класс в угоду буржуазии, создавая иллюзии о возможности мирного и бескризисного развития капитализма. Этой же цели служила и проповедовавшаяся Каутским вульгарная «теория производительных сил», согласно которой социализм является якобы механическим результатом развития производительных сил общества, без классовой борьбы и революции. После Великой Октябрьской социалистической революции в СССР Каутский стал на путь открытой борьбы против первой в мире диктатуры пролетариата и призывал к интервенции против СССР.

Р. Гильфердинг в работе «Финансовый капитал» (1910 г.), посвящённой изучению «новейшей фазы капитализма», давая научный анализ некоторых сторон экономики империализма, в то же время затушёвывал решающую роль монополий в современном капитализме и обострение всех его противоречий, игнорировал важнейшие черты империализма — паразитизм и загнивание капитализма, раздел мира и борьбу за его передел. В годы временной, частичной стабилизации капитализма Гильфердинг утверждал вслед за буржуазными экономистами, будто бы наступила эра «организованного капитализма», когда благодаря деятельности монополий исчезают конкуренция, анархия производства, кризисы, начинает господствовать планомерная, сознательная организация. Отсюда реакционные лидеры социал-демократии делали вывод, будто тресты и картели мирно «перерастают» в плановое социалистическое хозяйство; будто рабочему классу остаётся лишь помогать трестовикам и банкирам налаживать хозяйство, и тогда нынешний капитализм постепенно, без всякой борьбы и революции «врастёт» в социализм.

Таким образом, приукрашивание империализма Каутским, Гильфердингом и другими реформистскими теоретиками социал-демократии неразрывно связано с их проповедью «мирного врастания капитализма в социализм», направленной к отвлечению рабочего класса от задач революционной борьбы за социализм, к подчинению рабочего движения интересам империалистической буржуазии. Этой цели служила, в частности, распространявшаяся некоторыми правосоциалистическими лидерами в период между двумя мировыми войнами апологетическая теория «хозяйственной демократии». Согласно этой теории, рабочие, выступая в роли представителей профессиональных союзов в заводоуправлениях и других органах, якобы принимают равноправное участие в управлении хозяйством и постепенно становятся хозяевами производства. Своей политикой предательства интересов рабочего класса социал-демократы II Интернационала расчистили путь фашизму в Германии и в некоторых других странах.

Разновидностью реформистской теории мирного врастания капитализма в социализм является теория «кооперативного социализма», построенная на иллюзии о том, что при сохранении господства капитала распространение кооперативных форм якобы приведёт к социализму.

В России антимарксистские, каутскианские взгляды по вопросам теории империализма распространяли враги социализма — меньшевики, троцкисты, бухаринцы и другие. Проповедуя апологетические теории «чистого империализма», «организованного капитализма» и т. д., они стремились замазать

обостряющиеся противоречия монополистического капитализма. Отрицая закон неравномерности развития капитализма в эпоху империализма, они пытались отравить сознание рабочего класса ядом неверия в возможность победы социализма в одной стране.

В период после второй мировой войны защитниками капитализма выступили правореформистские лидеры английских лейбористов, правосоциалистические лидеры во Франции, Италии, Западной Германии, Австрии и в других странах (*Л. Блюм, К. Реннер* и другие). Выполняя роль агентов империалистической буржуазии в рабочем движении, лидеры правых социалистов защищают монополии, проповедуют классовый мир рабочих с буржуазией, активно поддерживают реакционную внутреннюю и агрессивную внешнюю политику империализма. Стараясь примирить трудящихся с империализмом, внушить рабочему классу веру в возможность улучшения его бедственного положения при сохранении капиталистического строя, правосоциалистические теоретики сочинили теорию «демократического социализма», являющуюся разновидностью теории мирного врастания капитализма в социализм.

Теория «демократического социализма» утверждает, будто бы в Англии, в США, во Франции и в других капиталистических странах теперь уже не существует эксплуатации и противоположности классовых интересов пролетариата и буржуазии, причём империалистическое государство объявляется надклассовой организацией, а всякое предприятие, составляющее собственность этого государства,— «социалистическим» предприятием. Лейбористские лидеры объявили проведённую в бытность их у власти после второй мировой войны национализацию Английского банка, железных дорог и некоторых отраслей промышленности торжеством «демократического социализма». В действительности же лейбористская национализация была буржуазной мерой, не изменившей экономической природы национализированных предприятий как предприятий капиталистических. Подлинными хозяевами в Англии продолжали оставаться империалистическая буржуазия и крупные землевладельцы — лендлорды. Владельцы национализированных предприятий, прежде являвшихся убыточными, получили щедрую компенсацию и высокий гарантированный доход, а рабочих, занятых в национализированных отраслях, заставляют работать ещё интенсивнее при низком уровне заработной платы. Теория «демократического социализма» служит ширмой, прикрывающей растущее угнетение трудящихся масс государственно-монополистическим капитализмом, представляющим собой высшую ступень господства финансовой олигархии.

Проповедуя «классовый мир» в капиталистическом обществе, лидеры правосоциалистических партий в то же время деятельно помогают буржуазии осуществлять широкое наступление на жизненный уровень трудящихся масс, душить рабочее движение в метрополиях и национально-освободительное движение в колониях и зависимых странах. В истолковании и оценке всех важнейших экономических явлений современной эпохи они идут вслед за буржуазными экономистами.

Последовательная борьба против реакционных «теорий» буржуазных экономистов и правосоциалистических лидеров ведётся коммунистическими, рабочими партиями, которые руководствуются в своей деятельности теорией марксизма-ленинизма.

Идеи передовой марксистско-ленинской теории получают всё более широкое распространение среди прогрессивной части интеллигенции капиталистических стран и в том числе среди экономистов. Растёт и множится армия передовых учёных, общественных деятелей различных взглядов и направлений, принимающих активное участие в борьбе за национальную независимость своих народов, за мир, за развитие экономических и культурных связей между всеми странами независимо от различий в их социальном строе.

**Развитие марксистской политической экономии капитализма В. И. Лениным. Разработка ряда новых положений политической экономии капитализма И. В. Сталиным.** Экономическое учение Маркса и Энгельса получило своё дальнейшее творческое развитие в трудах *В. И. Ленина* (1870—1924). Маркс, Энгельс, Ленин являются создателями подлинно научной политической экономии. Как верный последователь и продолжатель учения Маркса и Энгельса,

Ленин развернул непримиримую борьбу против явных и скрытых врагов марксизма. Ленин отстоял революционное учение Маркса и Энгельса от атак буржуазной лженауки, от извращений его ревизионистами и оппортунистами всех мастей. На основе обобщения нового исторического опыта классовой борьбы пролетариата он поднял учение марксизма на новую, *высшую ступень.*

Ленин выступил на арену политической борьбы в 90-х годах XIX века, когда завершался переход от домонополистического капитализма к империализму, когда центр мирового революционного движения переместился в Россию — страну, в которой назревала величайшая народная революция.

В работах 90-х годов — «По поводу так называемого вопроса о рынках» (1893 г.), «Что такое «друзья народа» и как они воюют против социал-демократов?» (1894 г.), «Экономическое содержание народничества и критика его в книге г. Струве» (1894 г.), «К характеристике экономического романтизма» (1897 г.) — Ленин последовательно вёл борьбу как против народников, так и против «легальных марксистов», которые воспевали капитализм, замазывали его глубокие противоречия и стремились подчинить растущее рабочее движение интересам буржуазии. Идейный разгром народничества был завершён классическим трудом Ленина «Развитие капитализма в России» (1899 г.), представляющим собой крупнейшее произведение марксистской литературы после выхода «Капитала» Маркса.

В этой работе и в других произведениях 90-х годов Ленин дал глубокий анализ экономики России, вскрыл экономические основы классовых противоречий и классовой борьбы, перспектив революционного движения. Обобщая опыт экономического и политического развития России и других стран в последние десятилетия XIX века, Ленин отстоял и развил положения марксизма о законах возникновения и развития капиталистического способа производства, о его неразрешимых противоречиях и неизбежной гибели. Опровергнув народнические измышления насчёт «искусственности» российского капитализма, Ленин вскрыл своеобразные черты экономики и общественного строя России, связанные с особенностями её исторического развития, в частности сочетание методов капиталистической эксплуатации с многочисленными остатками крепостнического гнёта, придававшее социальным отношениям в России особую остроту.

В борьбе против пренебрежительного отношения народничества к пролетариату Ленин показал, что развитие капитализма неизбежно ведёт к росту численности, организованности и сознательности рабочего класса, который является авангардом всей массы трудящихся и эксплуатируемых. Он всесторонне обосновал руководящую роль пролетариата в революции.

Ленин выяснил суть процессов дифференциации крестьянства в пореформенной России и тесное переплетение пережитков крепостнической кабалы с гнётом капиталистических отношений, опровергнув народническое представление о крестьянстве, как об однородной массе. Он дал экономическое обоснование возможности и необходимости революционного союза рабочего класса с трудящимися и эксплуатируемыми массами крестьянства.

Ленин вскрыл экономическую основу тех особенностей русской революции, которые делали её революцией нового типа — буржуазно-демократической революцией при гегемонии пролетариата, имевшей перспективу *перерастания* в революцию социалистическую.

«Развитие капитализма в России» подытоживает ряд работ Ленина по *теории капиталистического воспроизводства.* В этих работах он разбил сисмондистские утверждения народников о невозможности реализации прибавочной стоимости без наличия мелких производителей и внешнего рынка и дал всестороннее обоснование марксистского положения о том, что рынок для капитализма создаётся в ходе развития самого капитализма. Ленин развил далее положения марксизма о противоречиях капиталистической реализации, о росте органического строения капитала как факторе обнищания пролетариата, о неизбежности при капитализме периодических кризисов перепроизводства.

Ценнейшим вкладом в марксистскую политическую экономию являются работы Ленина по *аграрному вопросу,* в которых научно обобщён обширный материал по развитию капитализма в сельском хозяйстве России и ряда

других стран (Франции, Германии, Дании, США и т. д.). В своих трудах «Аграрный вопрос и «критики Маркса»» (1901—1907 гг.), «Аграрная программа социал-демократии в первой русской революции 1905—1907 годов» (1907 г.), «Новые данные о законах развития капитализма в земледелии» (1914—1915 гг.) и других Ленин глубоко и всесторонне исследовал законы капиталистического развития сельского хозяйства, которые были намечены Марксом лишь в общих чертах.

В борьбе против западноевропейского и русского ревизионизма, объявившего сельское хозяйство той областью экономики, где якобы неприменимы законы концентрации и централизации капитала, Ленин дал научный анализ особенностей развития капитализма в деревне. Он показал глубокую противоречивость экономического положения основных крестьянских масс и неизбежность их разорения в буржуазном обществе. Ленин отстоял и развил марксистскую теорию дифференциальной и абсолютной земельной ренты. Вскрыв значение абсолютной ренты как одного из важнейших факторов, тормозящих развитие производительных сил в сельском хозяйстве, Ленин всесторонне разработал вопрос о возможности, условиях и экономических последствиях национализации земли в буржуазно-демократической и социалистической революциях. Он разоблачил буржуазных экономистов, проповедовавших псевдонаучный «закон убывающего плодородия почвы». Борясь против оппортунистической линии западноевропейских партий II Интернационала и российского меньшевизма, в том числе троцкизма, по отношению к крестьянству, Ленин обосновал необходимость такой политики рабочего класса, которая рассчитана на превращение основных масс крестьянства в союзника революционного пролетариата.

Ленинская теория аграрного вопроса явилась глубоким экономическим обоснованием политики Коммунистической партии России в области отношений пролетариата и крестьянства и в частности её программного требования о национализации земли. Ленинские труды по аграрному вопросу составляют теоретическую основу аграрной программы и аграрной политики братских коммунистических партий.

Огромное значение для развития марксистской теории имеет та борьба, которую Ленин вёл в защиту диалектического и исторического материализма в знаменитой работе «Материализм и эмпириокритицизм». Эта книга нанесла сокрушительный удар по самым корням ревизионистских «теорий» — по их идеалистической философии.

Ленин вскрыл полнейшую несостоятельность ревизионистской критики марксистской политической экономии. Он показал банкротство ревизионизма по всем основным вопросам политической экономии капитализма — в теории стоимости, в теории прибавочной стоимости, в теории концентрации капитала, в теории кризисов и т. д.

Маркс и Энгельс, жившие в эпоху домонополистического капитализма, естественно, не могли дать анализа империализма. Великая заслуга марксистского исследования монополистической стадии капитализма принадлежит Ленину.

Опираясь на основные положения «Капитала» и обобщая новые явления в экономике капиталистических стран, Ленин первым из марксистов дал всесторонний анализ империализма как последней фазы капитализма, как кануна социальной революции пролетариата. Этот анализ содержится в его классическом труде «Империализм, как высшая стадия капитализма» (1916 г.) и в других работах периода первой мировой войны: «Социализм и война», «О лозунге Соединенных Штатов Европы», «О карикатуре на марксизм и об «империалистическом экономизме»», «Империализм и раскол социализма», «Военная программа пролетарской революции».

*Ленинская теория империализма* исходит из того, что самую глубокую основу империализма, его экономическую сущность составляет господство монополий, что империализм есть монополистический капитализм. Ленин подверг всестороннему исследованию главные экономические черты империализма и конкретные формы господства монополий. В ленинском учении об империализме, о смене свободной конкуренции господством монополий, получаю-

щих монопольно высокие прибыли, об источниках и методах обеспечения этих монопольно высоких прибылей были даны исходные положения основного экономического закона монополистического капитализма. Характеризуя империализм как новую, высшую стадию капитализма, он определил историческое место империализма и показал, что империализм представляет собой капитализм: монополистический, паразитический или загнивающий и умирающий. Ленинская теория империализма вскрывает противоречия капитализма на монополистической стадии его развития — противоречия между трудом и капиталом, между метрополиями и колониями, между империалистическими странами. Она вскрывает глубокие причины, вызывающие неизбежность империалистических войн за новый передел мира. Обострение и углубление всех этих противоречий доходит до крайних пределов, за которыми начинается революция. Ленин обосновал справедливый характер освободительной борьбы народов против империалистического гнёта и порабощения.

Ленин разработал вопрос о государственно-монополистическом капитализме, о подчинении аппарата буржуазного государства монополиям. Он показал, что государственно-монополистический капитализм означает высшую форму капиталистического обобществления производства и материальную подготовку социализма, с одной стороны, всемерное усиление эксплуатации рабочего класса и всех трудящихся масс, с другой стороны.

Ленин открыл *закон неравномерности* экономического и политического развития капиталистических стран в период империализма. Исходя из этого закона, он сделал великое научное открытие о возможности прорыва цепи мирового империализма в её наиболее слабом звене, вывод о возможности победы социализма первоначально в нескольких странах или даже в одной, отдельно взятой стране и невозможности одновременной победы социализма во всех странах. Ленин обосновал огромную роль крестьянства как союзника пролетариата в революции. Ленин разработал национально-колониальный вопрос и наметил пути его разрешения. Он доказал возможность и необходимость соединения пролетарского движения в развитых странах и национально-освободительного движения в колониях в общий фронт борьбы против общего врага — империализма. Ленинская теория империализма явилась обоснованием необходимости социалистической революции, обоснованием диктатуры рабочего класса в условиях новой исторической эпохи, эпохи непосредственных решающих битв пролетариата за социализм. Таким образом, Ленин создал новую, законченную *теорию социалистической революции*. Эта теория послужила *руководством к революционному действию* гигантского масштаба — к Великой Октябрьской социалистической революции в СССР.

Ленин разработал основы учения об общем кризисе капитализма — исторической полосе крушения капиталистического строя и победы нового, высшего, социалистического строя. Ещё в годы первой мировой войны он пришёл к выводу, что эпоха сравнительно мирного развития капитализма миновала, что империалистическая война, являющаяся величайшим историческим кризисом, открывает собой эру социалистической революции. Война создала такой необъятный кризис, указывал Ленин накануне Великой Октябрьской социалистической революции, что человечество оказалось перед выбором: или погибнуть, или вручить свою судьбу самому революционному классу для быстрейшего перехода к более высокому способу производства — социализму. Из установленного Лениным факта разновременности вызревания социалистической революции в разных звеньях мировой капиталистической системы вытекает тот вывод, что крушение капитализма и победа социализма происходят путём отпадения от капиталистической системы отдельных стран, в которых побеждает рабочий класс, идущий к власти в тесном и неразрывном союзе с основными трудящимися массами крестьянства и сплачивающий вокруг себя подавляющее большинство народа. Ленин обосновал возможность и необходимость мирного сосуществования в течение длительного исторического периода двух систем — капиталистической и социалистической.

Ленин разрабатывал теорию империализма и общего кризиса капитализма в непримиримой борьбе против буржуазных экономистов и оппорту-

нистов II Интернационала. Он вскрыл полную теоретическую несостоятельность и политическую вредность антимарксистской теории «ультраимпериализма» Каутского и её разновидностей, представленных Троцким и Бухариным. В борьбе против антимарксистских извращений Бухарина Ленин неоднократно подчёркивал, что «чистый империализм», без основной базы капитализма, никогда не существовал, нигде не существует и никогда существовать не будет. Для империализма характерно как раз соединение монополий с обменом, рынком, конкуренцией. Возвышаясь над старым капитализмом в качестве его надстройки и прямого продолжения, империализм ещё больше обостряет все противоречия буржуазного общества. Ленин показал глубокую связь оппортунизма с империализмом и разоблачил политическую роль оппортунистов как агентов буржуазии в рабочем движении. Ленин обнажил корни оппортунистических течений в рабочем движении, показав, что эти течения вырастают на почве подкупа и развращения буржуазией верхушечных слоёв рабочего класса. Ленин нанёс сокрушительный удар по апологетической трактовке оппортунистами государственно-монополистического капитализма, который они пытались выдать за «социализм». Труды Ленина, направленные против оппортунизма, имеют огромное значение для революционного движения, так как без разоблачения идейно-политического содержания оппортунизма и его предательской роли в рабочем движении не может быть настоящей борьбы против империализма.

Проблемы марксистско-ленинской политической экономии получили своё дальнейшее развитие и конкретизацию в решениях и документах Коммунистической партии Советского Союза, в работах *И. В. Сталина* (1879—1953) и других соратников и учеников Ленина.

Опираясь на труды Маркса, Энгельса, Ленина, создавших подлинно научную политическую экономию, Сталин выдвинул и развил ряд новых положений в области экономической науки на основе обобщения нового опыта исторического развития, новой практики борьбы рабочего класса и его Коммунистической партии. Вместе с тем в работах Сталина дана последовательная защита марксистской политической экономии от врагов революционного марксизма, дана популяризация её основных проблем и положений.

Разоблачая лживость утверждений буржуазных экономистов и реформистов о смягчении противоречий капитализма в ходе его исторического развития, Сталин обосновал неизбежность дальнейшего углубления и обострения этих противоречий, свидетельствующих о неизбежности гибели капитализма. В трудах Сталина развит ряд важных положений в области аграрного вопроса. В борьбе с ревизионизмом Сталин, опираясь на новые аргументы, показал полную несостоятельность теории «устойчивости» мелкого крестьянского хозяйства. Только уничтожение системы капиталистического рабства может спасти крестьянство от разорения и нищеты. Крестьянский вопрос — это вопрос о превращении эксплуатируемого большинства крестьянства из резерва буржуазии в прямой резерв революции, в союзника рабочего класса, борющегося за уничтожение капиталистического строя. В своём произведении «Марксизм и национальный вопрос» (1913 г.) и в других работах Сталин дал дальнейшую разработку национального вопроса. Он обосновал значение экономических условий жизни общества в образовании наций и национальных государств. Общность экономической жизни людей является одним из основных признаков нации. Процесс ликвидации феодализма и развития капитализма есть в то же время процесс складывания людей в нации. Сталин раскрыл значение национального рынка для процесса создания национальных государств в Западной Европе, обрисовал своеобразие исторического хода образования государств на Востоке.

Коммунистическая партия Советского Союза под руководством Центрального Комитета во главе с И. В Сталиным отстояла марксистско-ленинскую теорию в целом, марксистско-ленинское экономическое учение в частности, от нападок врагов ленинизма — троцкистов, бухаринцев, буржуазных националистов, причём особое значение для судеб социализма в СССР и во всём мире имели защита и дальнейшая разработка ленинского учения о возмож-

ности победы социализма в одной стране, ленинской теории социалистической революции.

В ряде работ Сталина («Об основах ленинизма», «К вопросам ленинизма», «Экономические проблемы социализма в СССР», доклады на съездах и конференциях КПСС) развиты ленинские положения об экономической и политической сущности империализма и общего кризиса капитализма, о закономерностях развития монополистического капитализма. Опираясь на классические указания Ленина об экономической сути империализма, заключающейся в господстве монополий, о монопольно высокой прибыли, Сталин сформулировал основной экономический закон современного капитализма. Он дал подробный анализ общего кризиса капитализма и его двух этапов: первого, начавшегося в период первой мировой войны, и второго, развернувшегося в период второй мировой войны, особенно после отпадения от капиталистической системы народно-демократических стран в Европе и в Азии.

Разоблачая прислужников буржуазии, воспевающих капиталистическую систему хозяйства, он доказал, что современный капитализм находится в состоянии общего всестороннего кризиса, охватывающего как экономику, так и политику. Наиболее ярким выражением общего кризиса капитализма является всемирно-историческая победа Великой Октябрьской социалистической революции в СССР и раскол мира на две системы — капиталистическую и социалистическую. Составной частью общего кризиса капитализма является кризис колониальной системы империализма.

В работах Сталина освещены сущность и значение таких черт общего кризиса капитализма, как крайнее обострение проблемы рынка, хроническая недогрузка предприятий и постоянная массовая безработица. Дав анализ изменений в характере капиталистического цикла и экономических кризисов в современную эпоху, Сталин показал бесплодность попыток буржуазного государства бороться с кризисами, несостоятельность утверждений о возможности планового ведения хозяйства при капитализме. В трудах Сталина разоблачены глубоко реакционная и агрессивная сущность фашизма и предательская роль современных правых социалистов.

Марксистско-ленинская политическая экономия, как и теория марксизма-ленинизма в целом, находит своё дальнейшее развитие и обогащение в решениях Коммунистической партии Советского Союза и братских коммунистических партий, в трудах учеников Ленина — руководящих деятелей Коммунистической партии Советского Союза, руководящих деятелей братских коммунистических партий.

---

# *РАЗДЕЛ ТРЕТИЙ*

# СОЦИАЛИСТИЧЕСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА

---

## А. Переходный период от капитализма к социализму

### ГЛАВА XXII

### ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА ОТ КАПИТАЛИЗМА К СОЦИАЛИЗМУ

**Пролетарская революция и необходимость переходного периода от капитализма к социализму.** Весь ход развития капиталистического способа производства и классовой борьбы в буржуазном обществе неизбежно ведёт к революционной замене капитализма социализмом. Как было показано выше, в эпоху империализма конфликт между выросшими производительными силами и буржуазными производственными отношениями, ставшими оковами для этих производительных сил, достигает небывалой остроты. Закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил требует ликвидации старых, буржуазных производственных отношений и создания новых, социалистических производственных отношений. Отсюда вытекает объективная необходимость *пролетарской, социалистической революции.*

Ввиду противоположности основ буржуазного и социалистического обществ, антагонизма интересов труда и капитала мирное «врастание» капитализма в социализм, о чём проповедуют оппортунисты, невозможно. Переход от капитализма к социализму может быть осуществлён лишь посредством пролетарской революции и диктатуры пролетариата. Пролетариат в силу своего экономического положения является единственным классом, способным объединить вокруг себя всех трудящихся для свержения капитализма и победы социализма.

Пролетарская революция принципиально отличается от всех предшествовавших ей революций. При переходе от рабовладельческого строя к феодальному и от феодального к капиталистическому одна форма частной собственности заменялась другой формой частной собственности, власть одних эксплуататоров сменялась властью других эксплуататоров. Поскольку у всех эксплуататорских общественных формаций имелась однотипная основа — част-

ная собственность на средства производства,— новый экономический уклад постепенно созревал в недрах старого способа производства. Так, буржуазная революция начинается обычно при наличии более или менее готовых форм капиталистического уклада, выросших и созревших ещё в недрах феодализма. Основная задача буржуазной революции сводится к захвату власти буржуазией с тем, чтобы привести эту власть в соответствие с наличной капиталистической экономикой. Буржуазная революция захватом власти обычно завершается.

Пролетарская революция ставит своей целью замену частной собственности на средства производства общественной собственностью и ликвидацию всякой эксплуатации человека человеком. Она не застаёт каких-либо готовых форм социалистического хозяйства. Социалистический уклад, основанный на общественной собственности на средства производства, не может вырасти в недрах буржуазного общества, основанного на частной собственности. Задача пролетарской революции состоит в том, чтобы, установив власть пролетариата, построить новую, социалистическую экономику. Завоевание власти рабочим классом является лишь началом пролетарской революции, причём власть используется как рычаг для перестройки старой экономики и организации новой.

Ввиду этого смена капиталистического строя социалистическим требует в каждой стране особого *переходного периода,* охватывающего целую историческую эпоху. «Между капиталистическим и коммунистическим обществом лежит период революционного превращения первого во второе. Этому периоду соответствует и политический переходный период, и государство этого периода не может быть ничем иным, кроме как *революционной диктатурой пролетариата»* [1].

Переходный период от капитализма к социализму начинается с установления пролетарской власти и завершается построением социализма — первой фазы коммунистического общества. В течение переходного периода в стране, осуществляющей пролетарскую революцию, ликвидируется старый, капиталистический базис и создаётся новый, социалистический базис, обеспечивается развитие производительных сил, необходимое для победы социализма. В переходный период пролетариат должен закалить себя как силу, способную управлять страной, построить социалистическое общество и перевоспитать мелкобуржуазные массы в духе социализма.

Опираясь на положения Маркса и Энгельса, Ленин создал целостное учение о переходном периоде от капитализма к социализму и диктатуре пролетариата, вооружив рабочий класс, всех трудящихся научным знанием путей построения социализма.

---

[1] *К. Маркс,* Критика Готской программы, *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. II, 1948, стр. 23.

Пролетарская революция победила прежде всего в России. Россия имела достаточный для победы пролетарской революции уровень развития капитализма. При этом Россия оказалась узловым пунктом всех противоречий империализма, что резко усилило процесс революционизирования пролетариата и сплочения вокруг него крестьянских масс. В октябре 1917 г. пролетариат России во главе с Коммунистической партией, вооружённый ленинской теорией социалистической революции, в союзе с крестьянской беднотой свергнул власть капиталистов и помещиков и установил свою диктатуру. Великая Октябрьская социалистическая революция впервые в истории человечества проложила путь к социализму, показала пример того, чем должна быть в основных чертах пролетарская революция в любой стране. Вместе с тем социалистическая революция в каждой стране, отпавшей от системы империализма, неизбежно имеет свои особенности, вытекающие из конкретных исторических условий развития данной страны и международной обстановки.

Ленин открыл и научно обосновал возможность при определённых исторических условиях *некапиталистического пути* развития отсталых в общественно-экономическом отношении стран. Эти страны, сбросив иго империализма, с помощью передовых стран, где победила пролетарская революция, могут избегнуть длительного и мучительного процесса развития капитализма и, минуя капиталистическую стадию, постепенно перейти на путь строительства социализма.

**Диктатура пролетариата как орудие построения социалистической экономики.** Поскольку задачей пролетарской революции является ликвидация всякой эксплуатации, она не может обойтись без слома старой государственной машины, рассчитанной на подавление трудящихся масс. Пролетарская революция рождает *государство нового типа* — диктатуру пролетариата. Без диктатуры пролетариата как политической надстройки невозможно экономическое освобождение трудящихся, невозможен переход от капиталистического к социалистическому способу производства.

*Диктатура пролетариата* есть государственное руководство обществом, осуществляемое рабочим классом. Государство во всех его предыдущих формах подавляло эксплуатируемое большинство в интересах эксплуататорского меньшинства. Диктатура пролетариата подавляет эксплуататорское меньшинство в интересах трудящегося большинства.

Диктатура пролетариата является подлинной демократией; она выражает кровные интересы трудящихся. В условиях диктатуры пролетариата трудящиеся впервые в истории становятся хозяевами своей страны. Если буржуазные революции, упрочивая новую, капиталистическую форму эксплуатации, не могут сплотить вокруг буржуазии на сколько-нибудь длительный период трудящиеся и эксплуатируемые массы, то пролетарская революция, ликвидирующая всякую эксплуатацию, может и должна связать

эти массы с пролетариатом в длительный союз. Союз рабочего класса с крестьянством под руководством рабочего класса, направленный против эксплуататорских классов, есть высший принцип диктатуры пролетариата. Без этого союза невозможно упрочение власти пролетариата и построение социалистической экономики.

Диктатура пролетариата является продолжением классовой борьбы пролетариата в новых условиях и в новых формах против эксплуататоров внутри страны и против агрессивных сил капиталистического окружения. «Диктатура пролетариата есть упорная борьба, кровавая и бескровная, насильственная и мирная, военная и хозяйственная, педагогическая и администраторская, против сил и традиций старого общества» [1].

В соответствии с задачами построения социализма диктатура пролетариата имеет три основные стороны. Она означает использование власти пролетариатом, во-первых, для подавления эксплуататоров, для обороны страны, для упрочения связей с пролетариями других стран; во-вторых, для окончательного отрыва трудящихся и эксплуатируемых масс от буржуазии, для упрочения союза пролетариата с этими массами, для вовлечения этих масс в дело социалистического строительства; в-третьих, для построения нового, социалистического общества.

Диктатура пролетариата как политическая надстройка порождается назревшей экономической потребностью общества в переходе от капитализма к социализму. Но, появившись на свет, диктатура пролетариата как орудие построения социалистической экономики сама становится величайшей силой. Она активно содействует своему социалистическому базису оформиться и укрепиться, обеспечивает ликвидацию старого, капиталистического базиса, победу социалистических форм хозяйства над капиталистическими.

Социалистические формы хозяйства не могут возникнуть и развиваться стихийно, в порядке самотёка. Они возникают и развиваются в результате планомерной деятельности пролетарского государства, творческой активности трудящихся масс.

Пролетарское государство может выполнить свою задачу создания нового базиса лишь благодаря тому, что оно опирается на объективный экономический закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил и на новые экономические законы, возникающие на базе новых экономических условий. Диктатура пролетариата обеспечивает создание более высокого по сравнению с капитализмом типа общественной организации труда. В этом заключается главный источник силы социалистического строя и его победы над капиталистическим строем.

---

[1] *В. И. Ленин,* Детская болезнь «левизны» в коммунизме. Сочинения, т. 31, стр. 27.

Формы пролетарского государства могут быть различны. «Переход от капитализма к коммунизму, конечно, не может не дать громадного обилия и разнообразия политических форм, но сущность будет при этом неизбежно одна: *диктатура пролетариата»* [1]. Это основное положение марксизма-ленинизма целиком подтверждено как историческим опытом СССР, где утвердилась открытая Лениным форма диктатуры пролетариата — Советская власть, так и последующим историческим опытом тех стран, где диктатура пролетариата существует в форме народной демократии.

Руководство всем процессом планомерного строительства социалистической экономики принадлежит в странах диктатуры пролетариата коммунистическим (рабочим) партиям. Эти партии, вооружённые теорией марксизма-ленинизма, знанием законов экономического развития общества, организуют и направляют народные массы на решение задач социалистического строительства.

**Социалистическая национализация.** Развитие капитализма сделало экономически необходимым и возможным социалистическое обобществление крупной машинной промышленности, механизированного транспорта, банков и т. д. Ввиду этого пролетарское государство уже в начале переходного периода проводит национализацию крупного капиталистического производства, лишая тем самым капиталистов господствующего положения в экономике.

*Социалистическая национализация* есть революционное изъятие пролетарской властью собственности эксплуататорских классов и превращение её в государственную, социалистическую собственность — всенародное достояние. Социалистическая национализация приводит к устранению основного противоречия капитализма — противоречия между общественным характером производства и частнокапиталистической формой присвоения.

Решающее значение для социалистического строительства имеет национализация крупной промышленности, представляющей собой ведущую отрасль народного хозяйства. Наряду с этим происходит национализация банков, железнодорожного транспорта, торгового флота и средств связи, крупных предприятий внутренней торговли, а также национализация внешней торговли. В результате национализации банков буржуазия теряет один из важнейших рычагов её экономического господства, а пролетарское государство приобретает централизованный и разветвлённый хозяйственный аппарат, который после его революционной переделки используется для строительства социализма. Национализация внешней торговли является необходимым условием обеспечения экономической самостоятельности и независимости страны строящегося социализма от капиталистического мира.

---

[1] *В. И. Ленин,* Государство и революция, Сочинения, т. 25, стр. 385.

Социалистическая национализация, во-первых, лишает капиталистов средств производства и тем самым уничтожает экономическое господство буржуазии в стране; во-вторых, подводит экономическую базу под диктатуру пролетариата, передавая в руки трудящихся *командные высоты народного хозяйства,* то есть ведущие отрасли экономики. В этих отраслях утверждается общественная собственность на средства производства как основа социалистических производственных отношений.

Исходя из насущной необходимости ликвидации пережитков крепостничества, давно изжившего себя помещичьего землевладения, пролетарское государство осуществляет немедленную *конфискацию* земель крупных землевладельцев и их хозяйств с живым и мёртвым инвентарём. Преобладающая часть конфискованных земель передаётся трудовому крестьянству. На некоторой, меньшей части конфискованных земель организуются крупные государственные сельскохозяйственные предприятия.

Одним из важнейших мероприятий социалистической революции является *национализация земли,* то есть ликвидация частной собственности на землю и передача земли в собственность пролетарского государства. Вопрос о способах и сроках проведения национализации *всей* земли решается пролетарской властью в зависимости от конкретных условий каждой страны. В России, где у крестьян традиции частной собственности на землю были слабее, чем на Западе, Советская власть в соответствии с требованиями крестьянских масс провела уже в самом начале революции национализацию всей земли. Тем самым отпала абсолютная земельная рента. Советское крестьянство, впервые в истории, получило землю из рук пролетарской революции в бесплатное пользование. В тех странах, где мелкокрестьянская частная собственность на землю существует длительное время и где поэтому у крестьян сильнее традиции частной собственности на землю, рабочий класс, вставший у власти, не проводит в начале революции национализации всей земли. В этих странах национализируется только часть земель, конфискованных у крупных землевладельцев, которая образует государственный фонд; большая же часть конфискованных земель поступает в частную собственность крестьян. Вопрос о национализации всей земли практически разрешается в ходе социалистического переустройства сельского хозяйства.

Великая Октябрьская социалистическая революция, сломав государственный аппарат буржуазии, уже в первые месяцы национализировала, безвозмездно отобрала у помещиков и крупных капиталистов средства производства и другие богатства.

26 октября (8 ноября) 1917 г. был издан *декрет о земле.* Земли, находившиеся в руках помещиков, буржуазии, царской семьи, церквей и монастырей, были конфискованы, отчуждены без выкупа. Право частной собственности на землю было отменено навсегда. Вся земля вместе с её недрами, лесами и водами стала государственной собственностью (всенародным достоянием). Была запрещена купля-продажа земли. Крестьянство получило в безвозмездное

пользование свыше 150 миллионов десятин новых земель, кроме тех земель, которыми оно пользовалось до революции, и освободилось от арендных платежей помещикам, а также от расходов на покупку земли всего в сумме свыше 700 миллионов рублей золотом ежегодно. Национализация земли явилась основой ликвидации класса помещиков. Она означала полное искоренение остатков крепостничества. Таким образом, социалистическая революция мимоходом разрешила до конца задачи буржуазно-демократической революции. Национализация земли сама по себе ещё не создавала в деревне социалистических производственных отношений, поскольку на земле, ставшей всенародной собственностью, продолжало вестись частное хозяйство. Но она имела большое значение для социалистического строительства. Национализация земли усилила экономическую базу диктатуры пролетариата, улучшила экономическое положение трудящихся крестьян. Она облегчила в дальнейшем переход крестьянства на путь социалистического развития.

В качестве переходной меры к широкой национализации капиталистических предприятий и для осуществления известного регулирования их деятельности Советская власть ввела *рабочий контроль*, то есть контроль со стороны коллективов работников этих предприятий над производством, торговлей и финансами. В декабре 1917 г. была проведена *национализация банков*. Советская власть аннулировала все займы, полученные царским и Временным правительствами как у иностранных, так и у отечественных капиталистов. Внешняя торговля была объявлена государственной монополией, ввоз из-за границы и вывоз за границу товаров изъяты из рук частных лиц и переданы государственным органам. Введённая Советской властью *монополия внешней торговли* явилась барьером, надёжно оградившим страну от экономической агрессии империалистов, стремившихся закабалить её, превратить в свою колонию. Всенародным достоянием стали *железные дороги* и средства *связи*, морской и крупный речной *торговый флот*. Советская власть всё шире проводила *национализацию промышленных предприятий* путём их конфискации, без выкупа. В июне 1918 г. была объявлена национализация крупных предприятий всех отраслей промышленности.

Национализация крупной промышленности, банков, транспорта, внешней торговли означала, что Советская власть сломила экономическую мощь буржуазии и овладела командными высотами народного хозяйства.

На национализированных предприятиях капиталистические производственные отношения сменялись социалистическими. Средства производства, перейдя в общественную собственность, перестали быть капиталом. Была уничтожена эксплуатация человека человеком. Внедрялась новая, социалистическая дисциплина труда. Среди рабочих зарождалось социалистическое соревнование. Постепенно прививались социалистические принципы управления производством, сочетающие единоначалие с творческой активностью масс.

Преодолевая сопротивление буржуазии, вредительство и саботаж буржуазных специалистов, в упорной борьбе с мелкобуржуазной стихией, Советская власть приступила к организации общегосударственного учёта и контроля над производством и распределением продуктов.

**Экономические уклады и классы в переходный период. Союз рабочего класса с крестьянством.** В результате национализации крупной промышленности, транспорта, банков и т. д. возникает социалистический уклад экономики. Наряду с социалистическим

укладом, основанным на общественной собственности на средства производства, в переходный период ещё существуют уклады (то есть формы хозяйства), унаследованные от прошлого и основанные на частной собственности на средства производства. Это значит, что экономика переходного периода является многоукладной.

Как указывал Ленин, в переходный период в СССР имелись следующие пять экономических укладов: 1) патриархальное крестьянское хозяйство, 2) мелкое товарное производство, 3) частнохозяйственный капитализм, 4) государственный капитализм, 5) социалистический уклад.

*Патриархальное крестьянское хозяйство,* основанное на личном труде, было мелким, почти целиком натуральным хозяйством, то есть производило продукты в подавляющей части для собственного потребления.

*Мелкое товарное производство* представляло собой хозяйство, основанное на личном труде и связанное в более или менее значительной степени с рынком. Это было преимущественно середняцкое крестьянское хозяйство, производившее главную массу товарного хлеба, а также хозяйство кустарей, не применявших наёмного труда. Мелкотоварный уклад в переходный период значительное время охватывал большинство населения страны.

*Частнохозяйственный капитализм* был представлен самым многочисленным из эксплуататорских классов — кулачеством, собственниками ненационализированных, главным образом мелких и средних капиталистических промышленных предприятий, а также торговцами. В капиталистических предприятиях применялся наёмный труд, рабочая сила оставалась товаром, существовали отношения эксплуатации и прибавочная стоимость.

*Государственный капитализм* существовал главным образом в виде концессий, предоставленных Советской властью иностранным капиталистам, и в виде сданных в аренду капиталистам некоторых принадлежащих государству предприятий. Государственный капитализм при диктатуре пролетариата существенно отличается от государственного капитализма при господстве буржуазии. При диктатуре пролетариата государственный капитализм является экономическим укладом, строго ограниченным пролетарской властью и используемым ею для борьбы с мелкобуржуазной стихией, для социалистического строительства. В экономике СССР государственный капитализм занимал весьма незначительное место.

*Социалистический уклад* включал, во-первых, находящиеся в руках Советского государства фабрики, заводы, транспорт, банки, совхозы, торговые и другие предприятия и, во-вторых, кооперацию — потребительскую, снабженческую, кредитную, производственную, в том числе высшую её форму — колхозы. Основой социалистического уклада являлась крупная машинная индустрия. Уже

в начале переходного периода социалистический уклад, представляющий собой высший по сравнению со всеми другими укладами тип хозяйства, стал играть ведущую роль в экономике страны.

В социалистическом секторе экономики рабочая сила перестала быть товаром, труд потерял характер наёмного труда и превратился в труд на себя, на своё общество. Отпала прибавочная стоимость. Постепенно осуществлялся переход к планированию работы национализированных предприятий в масштабе отраслей, а в дальнейшем и в масштабе всего государственного сектора в целом. В результате утверждения социалистической собственности на средства производства продукты, произведённые в государственных предприятиях, стали поступать не капиталистам, а государству, то есть всему трудовому народу.

Наличие всех пяти укладов не является неизбежным для каждой страны, строящей социализм. Как учил Ленин и как это подтверждено теперь историческим опытом, в каждой стране в переходный период от капитализма к социализму существуют следующие основные формы общественного хозяйства: социализм, мелкое товарное производство, капитализм. Этим формам общественного хозяйства соответствуют классы: рабочий класс, мелкая буржуазия (особенно крестьянство), буржуазия. Главные черты экономики, классовых взаимоотношений, а следовательно, и основ экономической политики диктатуры пролетариата в переходный период являются общими для всех стран, что не исключает, а предполагает наличие специфических особенностей в каждой стране.

Положение классов в переходный период по сравнению с их положением при капитализме коренным образом изменяется.

*Рабочий класс* из угнетённого при капитализме класса стал господствующим классом, который держит в своих руках власть и владеет вместе со всеми трудящимися обобществлёнными государством средствами производства. Материальное положение рабочего класса неуклонно улучшается, растёт его культурный уровень.

*Крестьянство,* бедняцко-середняцкие массы получают от социалистического государства землю, освобождение от помещичьего ига, защиту от кулака, всестороннюю экономическую и культурную помощь. В результате Октябрьской революции и помощи Советской власти середняки и бедняки уже в 1926/27 г. произвели свыше 4 миллиардов пудов хлеба, в то время как до революции они производили в год 2,5 миллиарда пудов.

Крестьянское мелкотоварное производство неизбежно рождает капиталистические элементы; происходит классовое расслоение крестьянства на бедноту и кулаков. Но процесс дифференциации крестьянства в переходный период носит иной характер, чем при капитализме. В условиях капитализма в деревне растут беднота и кулачество, а среднее крестьянство сокращается, в своей массе оно разоряется и пополняет ряды бедноты и пролетариата. В пере-

ходный период в СССР до вступления основных масс крестьянства на путь социализма происходил рост числа и удельного веса середняков за счёт сокращения бедноты, часть которой поднималась до уровня середняков; в то же время кулачество росло в гораздо меньших размерах, чем при капитализме; середняк стал центральной фигурой земледелия.

После Октябрьской революции, уже в 1918 г., среди крестьян преобладали середняки. Это произошло потому, что крестьяне получили бесплатно землю, часть помещичьего скота и инвентаря. В 1918 г. была проведена частичная экспроприация кулачества, у которого было отобрано и передано беднякам и середнякам 50 миллионов гектаров земель. В 1928/29 г. среди крестьянских дворов было: бедноты 35%, середняков 60%, кулаков — 4—5%.

В своей политике в отношении крестьянства в переходный период Советская власть руководствовалась ленинской формулой: прочный союз с середняком, опора на бедноту, непримиримая борьба с кулаком. Ленин учит, что рабочий класс, руководя крестьянством, должен всегда разграничивать в крестьянине две стороны — труженика и частного собственника.

Середняк двойственен по своей природе: как труженик он тяготеет к пролетариату, как мелкий собственник — к буржуазии. И буржуазия и пролетариат стремятся завоевать на свою сторону массы среднего крестьянства. При этом рабочий класс обращается к коренным интересам крестьянина как труженика, а буржуазия пытается использовать частнособственнические интересы крестьянина. В переходный период, особенно пока крестьянство базирует своё существование на частной собственности и мелкотоварном производстве, между рабочим классом и крестьянством имеются некоторые, неантагонистические противоречия, например в вопросе о ценах, о размере налогов. Но эти противоречия не являются коренными. По коренным вопросам интересы рабочего класса и трудящихся масс крестьянства совпадают — оба класса кровно заинтересованы в ликвидации эксплуатации и в победе социализма. В этом состоит основа прочного союза двух дружественных классов — рабочего класса и крестьянства.

Принцип союза рабочего класса с крестьянством при руководящей роли рабочего класса лежит в основе социалистического строительства. «Важнейшая *политическая* задача партии,— говорится в решении XII съезда РКП(б),— определяющая весь исход революции: с величайшим вниманием и тщательностью *оберегать и развивать союз рабочего класса с крестьянством*»[1].

Прочный союз рабочего класса с крестьянством — необходимое условие правильных экономических отношений между городом и деревней, между промышленностью и сельским хозяйством, подъёма сельского хозяйства и его социалистического преобразования. Только на основе союза рабочего класса с крестьянством

[1] Резолюция XII съезда РКП(б). «КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК», ч. I, изд. 7, стр. 682—683.

может быть обеспечена ликвидация капиталистических форм хозяйства и победа социализма.

Рабочий класс и крестьянство являются в переходный период основными классами.

*Буржуазия* с потерей власти и главных средств производства уже не является одним из основных классов общества. Крупные капиталисты и значительная часть средней городской буржуазии лишаются средств производства в начале переходного периода. Но после этого остаётся часть городской буржуазии, а также сельская буржуазия — кулачество. В течение ряда лет переходного периода буржуазия ещё сохраняет значительную силу. Это объясняется неизбежностью стихийного возникновения капиталистических элементов из мелкотоварного хозяйства, невозможностью сразу во всех отраслях экономики заменить капиталистическое хозяйство социалистическим. Буржуазия и после утраты своего господства сохраняет в той или иной степени денежные и материальные ресурсы, связи со значительным слоем старых специалистов. Она опирается на поддержку международного капитала.

Основным противоречием экономики переходного периода является противоречие между родившимся, но на первых порах ещё слабым социализмом, которому принадлежит будущее, и свергнутым, но вначале ещё сильным капитализмом, имеющим корни в мелкотоварном хозяйстве и представляющим собой прошлое. Во всех областях экономической жизни в переходный период развёртывается борьба между социализмом и капитализмом по принципу «кто — кого». Между рабочим классом и основными массами крестьянства, с одной стороны, и буржуазией, с другой стороны, существуют антагонистические, непримиримые противоречия. В переходный период пролетарское государство проводит сначала политику ограничения и вытеснения капиталистических элементов, а в дальнейшем — политику их полной ликвидации. Для переходного периода закономерным является обострённая классовая борьба пролетариата, трудящихся масс против буржуазии, сопротивление которой усиливается по мере развёртывания социалистического строительства.

**Возникновение экономических законов социализма.** Поскольку социалистический сектор овладел командными высотами экономики, в СССР уже в начале переходного периода капиталистические формы хозяйства и законы их развития потеряли своё господствующее положение в народном хозяйстве. Развитие народного хозяйства перестало определяться действием основного экономического закона современного капитализма. Сфера действия закона прибавочной стоимости распространялась лишь на капиталистические формы хозяйства и становилась всё более ограниченной.

На базе новых экономических условий возникали и постепенно расширяли сферу своего действия новые экономические

законы, присущие социалистическим производственным отношениям.

С образованием и развитием социалистического уклада возникает и постепенно начинает действовать *основной экономический закон социализма,* определивший новую цель производства. В социалистическом секторе производство стало вестись не ради извлечения капиталистической прибыли, а в интересах удовлетворения материальных и культурных потребностей трудящихся, в интересах построения социализма. По мере укрепления и развития социалистических производственных отношений всё более создавались условия для достижения этой цели путём непрерывного и быстрого роста промышленности и широкого внедрения передовой техники.

В экономике страны наряду с социалистическим сектором существовали мелкотоварный и капиталистический секторы. Проблема «кто — кого» ещё не была решена. В силу этого сфера действия основного экономического закона социализма была ограничена. Он действовал в пределах социалистического уклада. Но поскольку социалистический уклад играл ведущую роль и его удельный вес в экономике страны непрерывно увеличивался, постольку основной экономический закон социализма оказывал всё возрастающее влияние на развитие всего народного хозяйства.

Советское государство в своей хозяйственной политике опиралось на этот закон, развивая социалистическое производство, внедряя передовую технику во все отрасли хозяйства и добиваясь систематического повышения благосостояния трудящихся в тех пределах, в каких это было возможно в трудных условиях переходного периода.

Общественная собственность, объединяя предприятия социалистического сектора, делает необходимым и возможным его планомерное развитие. На базе социалистических производственных отношений в переходный период возникает и постепенно начинает проявлять своё действие экономический *закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства.* Этот закон требовал планового ведения хозяйства и установления в плановом порядке таких пропорций между отраслями экономики, которые были необходимы для победы социализма, для удовлетворения растущих потребностей общества. Вначале сфера действия этого нового закона была узка, так как социалистический уклад охватывал меньшую часть народного хозяйства, Советская власть лишь начинала овладевать делом планирования. По мере того как развивался социалистический уклад, терял силу закон конкуренции и анархии производства, открывался всё больший простор для действия закона планомерного развития народного хозяйства.

В социалистическом укладе прекратилось действие закона стоимости рабочей силы. На основе новых производственных отношений здесь возник и стал действовать экономический *закон распределения по труду,* согласно которому каждый работник

должен получать оплату, соответствующую затраченному им труду.

Всё это означало коренное изменение условий для действия *закона стоимости.* Поскольку продолжало существовать товарное производство и обращение, сохранялся и закон стоимости. Однако благодаря обобществлению главных средств производства сфера товарного производства и закона стоимости ограничивалась, а их роль становилась принципиально иной, чем при капитализме.

Закон стоимости выступал с известными ограничениями как регулятор производства в мелкотоварном и капиталистическом секторах народного хозяйства. Но он не был регулятором производства в государственном социалистическом секторе.

Пролетарская власть всё больше овладевала товарным производством, законом стоимости, торговлей, денежным обращением, используя их для развития социалистических форм хозяйства и для борьбы с капиталистическими элементами. Исходя из ленинских положений о новой роли торговли и денег в условиях переходного периода, Сталин указывал: «Дело вовсе не в том, что торговля и денежная система являются методами «капиталистической экономики». Дело в том, что социалистические элементы нашего хозяйства, борясь с элементами капиталистическими, овладевают этими методами и оружием буржуазии для преодоления капиталистических элементов, что они *с успехом* используют их *против* капитализма, *с успехом* используют их для построения социалистического фундамента нашей экономики. Дело в том, стало быть, что, благодаря диалектике нашего развития, функции и назначение этих инструментов буржуазии меняются *принципиально,* коренным образом, меняются в пользу социализма, в ущерб капитализму» [1].

**Основы экономической политики в переходный период от капитализма к социализму.** Построение социализма невозможно без правильного учёта объективных экономических условий переходного периода и экономических законов, возникающих на базе этих условий. Коммунистическая партия в своей политике исходила из ленинского плана построения социализма, опиралась на экономические законы и учитывала реальное соотношение классовых сил.

Важнейшее значение для построения социализма в СССР имело ленинское учение *о победе социализма в одной стране.* Это учение вооружало партию и рабочий класс ясностью перспективы, уверенностью в торжестве идей научного социализма.

В вопросе о победе социализма в одной стране необходимо различать две стороны: внутреннюю и международную. *Внутренняя* сторона вопроса о победе социализма в одной стране охватывает проблему взаимоотношения классов внутри страны. Комму-

---

[1] *И. В. Сталин,* Заключительное слово по политическому отчёту Центрального Комитета XIV съезду ВКП(б), Сочинения, т. 7, стр. 369—370.

нистическая партия исходила из того, что рабочий класс может преодолеть противоречия с крестьянством, укрепить с ним союз и вовлечь крестьянские массы в строительство социализма. Рабочий класс в союзе с крестьянством вполне может, после того как капитализм разбит *политически*, одолеть свою буржуазию также *экономически*, ликвидировать эксплуататорские классы и построить социалистическое общество. *Международная* сторона вопроса о победе социализма в одной стране охватывает проблему взаимоотношений страны пролетарской диктатуры с капиталистическими странами. В условиях сосуществования двух противоположных систем — социалистической и капиталистической — сохраняется опасность вооружённой агрессии против страны социализма со стороны враждебных ей империалистических держав. Это противоречие не может быть разрешено силами лишь одной страны пролетарской диктатуры. Поэтому победа социализма может быть окончательной лишь тогда, когда исчезнет опасность интервенции и реставрации капитализма со стороны агрессивных империалистических держав.

Необходимым условием успешного социалистического строительства в СССР был разгром троцкистско-бухаринских реставраторов капитализма, которые проповедовали разоружающие рабочий класс теории о том, будто построение социализма в одной стране невозможно и будто Россия «не созрела» для социализма из-за её технико-экономической отсталости.

Коммунистическая партия исходила из ленинских положений, что в СССР имеется всё необходимое и достаточное для полного построения социализма, что технико-экономическая отсталость России может быть вполне преодолена в условиях диктатуры пролетариата. Исторический опыт целиком подтвердил правоту ленинских положений.

Ленинский план построения социализма в СССР содержал в себе идею создания мощной социалистической индустрии как материальной базы социализма и необходимого условия постепенного перехода мелких крестьянских хозяйств к крупному коллективному производству путём их кооперирования. Первостепенное значение в ленинской программе строительства социализма имел принятый в 1920 г. государственный план электрификации России — *план Гоэлро*. Это был первый в истории человечества перспективный план развития народного хозяйства, рассчитанный на создание производственно-технической базы социализма в течение 10—15 лет.

«Победу социализма над капитализмом, упрочение социализма можно считать обеспеченными лишь тогда, когда пролетарская государственная власть, окончательно подавив всякое сопротивление эксплуататоров и обеспечив себе совершенную устойчивость и полное подчинение, реорганизует всю промышленность на началах крупного коллективного производства и новейшей

(на электрификации всего хозяйства основанной) технической базы. Только это даст возможность такой радикальной помощи, технической и социальной, оказываемой городом отсталой и распылённой деревне, чтобы эта помощь создала материальную основу для громадного повышения производительности земледельческого и вообще сельскохозяйственного труда, побуждая тем мелких земледельцев силой примера и ради их собственной выгоды переходить к крупному, коллективному, машинному земледелию» [1].

Важнейшим условием осуществления ленинского плана строительства социализма было всемерное развитие экономических связей между государственной промышленностью и крестьянским хозяйством. Из характера мелкого крестьянского хозяйства следует, что жизненно необходимой для крестьян формой экономической связи с городом является обмен через куплю-продажу. В переходный период торговая смычка между государственной промышленностью и мелкокрестьянским хозяйством явилась экономической необходимостью.

Следовательно, наличие в переходный период крестьянского хозяйства обусловливает необходимость использования при строительстве социализма рынка и денежного хозяйства.

Ещё весной 1918 г. Советская власть стала налаживать обмен товарами с деревней путём купли-продажи. Началась подготовка денежной реформы. Но ввиду иностранной интервенции необходимо было всю экономику поставить на службу фронту в условиях чрезвычайной ограниченности материальных ресурсов. Интервенция резко усилила разорение страны, вызванное первой мировой войной. Советская власть не располагала промышленными товарами для обмена на продукты сельского хозяйства, количество которых также сильно сократилось. Заготовлять сельскохозяйственные продукты для армии и города методом купли-продажи было невозможно. Их нужно было получать помимо рынка, путём *продовольственной развёрстки*, то есть изъятия государством у крестьян всех излишков продовольствия. Так объективные условия вынудили Советскую власть ввести политику, получившую название «военного коммунизма».

Продовольственная развёрстка вызывалась острейшей нуждой: необходимо было дать хлеб армии, спасти рабочие массы от голодной смерти. Ввиду отсутствия у государства товарных ресурсов была запрещена торговля основными продуктами, для того чтобы они не попадали к спекулянтам. Предметы потребления в городах выдавались по карточкам по очень низким нормам. В распределении соблюдался классовый принцип; кроме того, размеры пайка зависели от тяжести работы и важности предприятия. Была введена всеобщая трудовая повинность. Буржуазия привлекалась к обязательному общественно полезному труду. Условия войны потребовали, чтобы Советская власть взяла в свои руки не только крупную и среднюю промышленность, но и значитель-

---

[1] *В. И. Ленин*, Первоначальный набросок тезисов по аграрному вопросу, Сочинения, т. 31, стр. 138.

ную часть мелкой. Ввиду ограниченности ресурсов в промышленности была введена система жёсткого централизованного натурального снабжения, подчинённая задачам обслуживания фронта. Предприятия получали и сдавали продукцию по ордерам, без денежной оплаты и не имели какой-либо хозяйственной самостоятельности. В результате империалистической и гражданской войн народное хозяйство СССР дошло до крайнего упадка. В 1920 г. по сравнению с 1913 г. продукция крупной промышленности упала почти в 7 раз, а продукция сельского хозяйства — примерно вдвое. На покрытие государственных расходов выпускались массы бумажных денег, которые быстро обесценивались.

Рабочие на предприятиях, как и бойцы Красной Армии на фронтах, проявляли массовый героизм. Большое значение в тот период получили такие формы соревнования как *коммунистические субботники.* Рабочий класс приобретал опыт в управлении производством.

В обстановке иностранной интервенции и гражданской войны сложился и укрепился *военно-политический* союз между рабочим классом и крестьянством. Он имел целью объединить усилия рабочих и крестьян, для того чтобы отразить натиск чужеземных захватчиков и белогвардейцев, отстоять Родину, государство рабочих и крестьян. Советская власть дала крестьянству землю и защиту от помещика и кулака; крестьянство давало рабочему классу продовольствие по продразвёрстке — такова была основа военно-политического союза рабочих и крестьян при «военном коммунизме».

«Военный коммунизм» был неизбежен в определённых исторических условиях — в условиях гражданской войны и хозяйственной разрухи. Но «военный коммунизм» с продразвёрсткой и запрещением торговли лишал крестьян материальной заинтересованности в производстве продуктов; он несовместим с экономической смычкой города и деревни. Поэтому при отсутствии интервенции и хозяйственной разрухи, вызванной длительной войной, пролетарское государство обходится без «военного коммунизма». Это подтверждено опытом стран народной демократии.

Покончив с иностранной интервенцией и гражданской войной, Советская власть весной 1921 г. перешла к новой экономической политике (сокращённо — нэп), названной так в отличие от политики «военного коммунизма». Основные принципы новой экономической политики были разработаны Лениным ещё весной 1918 г. Но их проведение в жизнь было прервано интервенцией. Лишь через три года Советская власть получила возможность снова провозгласить эту политику и перейти к последовательному её проведению.

*Новая экономическая политика,* проводившаяся Советской властью в переходный период, есть хозяйственная политика, направленная на построение социализма при использовании рынка, торговли, денежного обращения. Сущностью этой политики является *экономический* союз рабочего класса с крестьянством, необходимый для вовлечения крестьянских масс в социалистическое строительство.

Излагая задачи нэпа, Ленин говорил в начале 1922 г.: «Сомкнуться с крестьянской массой, с рядовым трудовым крестьянством, и начать двигаться вперед неизмеримо, бесконечно медленнее, чем мы мечтали, но зато так, что действительно будет двигаться вся масса с нами. Тогда и ускорение этого движения

в свое время наступит такое, о котором мы сейчас и мечтать не можем»[1].

С переходом к нэпу прежде всего встала задача восстановления хозяйства. Нужно было начать с создания хозяйственной заинтересованности трудящихся крестьян в быстром подъёме сельского хозяйства, чтобы обеспечить городское население продовольствием, а промышленность — сырьём. На этой основе предстояло двинуть вперёд государственную промышленность и тесно сомкнуть её с сельским хозяйством, вытесняя частный капитал. Затем, накопив достаточные средства, надо было решить задачу создания мощной социалистической индустрии, способной реорганизовать земледелие на социалистических началах, и развернуть решительное наступление на капиталистические элементы, чтобы ликвидировать их до конца.

Новая экономическая политика была рассчитана на допущение в известных рамках капитализма при наличии командных высот в руках пролетарского государства, на борьбу социалистических элементов с капиталистическими, на победу в этой борьбе социалистических элементов, на ликвидацию эксплуататорских классов и создание экономической базы социализма.

*Торговля* в начале нэпа явилась тем основным звеном, за которое необходимо было ухватиться, чтобы вытащить всю цепь хозяйственного строительства. Окончание войны позволило заменить продовольственную развёрстку *продовольственным налогом*. Продналог, сумма которого устанавливалась заранее, до весеннего сева, был по своим размерам меньше продразвёрстки и оставлял крестьянам излишки хлеба и других продуктов для свободной продажи на рынке, для обмена их на промышленные товары. Ленин подчёркивал насущную необходимость научиться торговать так, чтобы социалистическая промышленность удовлетворяла нужды крестьянства.

Необходимость товарного обращения между городом и деревней обусловила развитие товарных связей в самой промышленности и потребовала укрепления денежного хозяйства страны. С переходом к новой экономической политике натуральное снабжение в промышленности было заменено системой купли-продажи, государственные предприятия были переведены на хозяйственный расчёт, стали всё в большей мере работать по принципу самоокупаемости, с достижением известной рентабельности. Система снабжения населения по карточкам была заменена развёрнутой торговлей. В 1924 г. была завершена денежная реформа, обеспечившая стране устойчивую валюту.

Опираясь на закон планомерного развития народного хозяйства, Советская власть постепенно ограничивала сферу действия

---

[1] *В. И. Ленин,* Политический отчет Центрального Комитета РКП(б) XI съезду РКП(б), Сочинения, т. 33, стр. 243.

закона стоимости и шаг за шагом переходила к планированию государственной промышленности.

В пределах государственного сектора Советская власть осуществляла непосредственное планирование, доводя производственные задания до предприятий. Она стала устанавливать твёрдые цены на производимые государственными предприятиями товары. В отношении крестьянского хозяйства такое планирование было невозможно. Воздействие государства на крестьянское хозяйство осуществлялось путём косвенного экономического регулирования — через торговлю, снабжение, заготовки, цены, кредит, финансы. Эти экономические инструменты были использованы Советским государством для укрепления смычки с крестьянским хозяйством, для усиления ведущей роли социалистического уклада. Действие закона стоимости на частном рынке проявлялось в том, что цены складывались стихийно, сохранялась конкуренция, имела место спекуляция, капиталистические элементы наживались за счёт трудящихся. Сосредоточивая в своих руках растущую массу товаров, всё шире развёртывая заготовки продуктов сельского хозяйства, Советское государство в упорной борьбе с капиталистическими элементами стало в основном определять цены на хлеб и другие важнейшие товары, всячески ограничивая свободную игру рыночных цен. Регулирующая роль государства по отношению к частному рынку всё более усиливалась.

XI Всероссийская конференция РКП(б) поставила задачу: «Исходя из наличия рынка и считаясь с его законами, овладеть им и путем систематических, строго обдуманных и построенных на точном учете процесса рынка экономических мероприятий взять в свои руки регулирование рынка и денежного обращения» [1]. Коммунистическая партия и Советское государство успешно справились с этой задачей.

Опираясь на социалистическую промышленность, на финансово-кредитную систему, на государственную торговлю, на кооперацию, Советская власть в ожесточённой классовой борьбе последовательно проводила политику ограничения и вытеснения капиталистических элементов — промышленников, кулаков, торговцев. Усиливалось налоговое обложение капиталистов, сокращались возможности использования ими средств производства и наёмного труда. Это значит, что всё больше ограничивалась сфера действия закона прибавочной стоимости. Если в первые годы нэпа происходили в известных пределах оживление и рост капиталистических элементов, то вскоре началось всё более интенсивное падение их роли в экономике.

Необходимым условием подъёма государственной промышленности было использование личной материальной заинтересованности рабочих в развитии социалистического производства.

---

[1] Резолюция XI Всероссийской конференции РКП(б), «КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК», ч. I, изд. 7, стр. 588.

Исходя из закона распределения по труду, социалистическое государство строило заработную плату рабочих и служащих всё в большем соответствии с количеством и качеством труда, затрачиваемого каждым работником. Это стимулировало систематическое повышение производительности труда.

В переходный период в экономике происходил двусторонний процесс. С одной стороны, до известного времени и в определённых рамках стихийно росли капиталистические элементы. С другой стороны, происходил неуклонный и гораздо более быстрый, планомерный рост социалистических элементов, определявший собой ход развития всего народного хозяйства.

В промышленной продукции в первые годы нэпа удельный вес частнохозяйственного сектора составлял до $^1/_4$, а в 1929 г. снизился до $^1/_{10}$. Если в 1921/22 г. на долю частной торговли приходилось около $^3/_4$ розничного товарооборота, то уже к 1926 г. государственная и кооперативная торговля, успешно вытесняя частных торговцев, прочно заняла преобладающее положение в розничном товарообороте.

Оживление товарооборота, укрепление торговой смычки явились условиями быстрого восстановления экономики, подъёма социалистической промышленности. Реализуя преимущества, присущие социалистической индустрии, Советская власть добилась того, что крупная промышленность достигла в 1926 г. по объёму своей продукции уровня 1913 г. Благодаря разносторонней помощи Советской власти трудовому крестьянству сельское хозяйство по общим размерам своей продукции превысило в 1926 г. уровень 1913 г.

С восстановлением промышленности и сельского хозяйства начался переход к социалистической реконструкции всего народного хозяйства. По мере роста промышленности и сельского хозяйства повышался материальный и культурный уровень трудящихся.

В течение переходного периода от капитализма к социализму советский народ, руководимый Коммунистической партией, решал в закономерной последовательности следующие задачи: овладение путём социалистической национализации командными высотами народного хозяйства; установление торговой смычки социалистической промышленности с крестьянским хозяйством и снабжение деревни потребительскими товарами; социалистическая индустриализация страны и установление производственной смычки с деревней путём снабжения её передовой машинной техникой; коллективизация сельского хозяйства и создание экономической базы социализма в деревне.

С утверждением социалистических производственных отношений в промышленности открылись широкие возможности для социалистической индустриализации страны. Подводя передовую техническую базу под сельское хозяйство, социалистическая индустриализация создавала тем самым материальную основу для социалистического обобществления крестьянских хозяйств. Объективная необходимость индустриализации страны и коллективизации сельского хозяйства вытекает из закона обязательного соответствия производственных отношений характеру производитель-

ных сил и основного экономического закона социализма. Эти законы требуют утверждения социалистических производственных отношений во всём народном хозяйстве — не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве. Лишь при этом условии производительные силы получают полный простор для своего развития. Социалистическая индустриализация страны и коллективизация сельского хозяйства обеспечивают победу социализма во всём народном хозяйстве, систематический подъём производства и уровня благосостояния народа.

Новая экономическая политика явилась конкретным выражением ленинского плана построения в СССР социалистической экономики, получившего дальнейшее развитие в трудах Сталина, в решениях Коммунистической партии. Коренные принципы, лежащие в основе проводившейся в СССР новой экономической политики, служат руководством к действию для любой страны, строящей социализм. Однако конкретные формы хозяйственного строительства в той или иной стране должны учитывать особенности её развития, ту обстановку, в которой происходит социалистическая революция. Ленин указывал, что «Маркс не связывал себе — и будущим деятелям социалистической революции — рук насчет форм, приемов, способов переворота, превосходно понимая, какая масса новых проблем тогда встанет, как изменится вся обстановка в ходе переворота, как часто и сильно будет она меняться в ходе переворота»[1].

Строительство социалистической экономики в странах народной демократии проходит при более благоприятных условиях, чем это имело место в СССР, который был единственной страной, строившей социализм. Советскому Союзу пришлось первому пролагать пути перехода к социализму. Ныне каждая из стран народной демократии опирается на огромную помощь всего лагеря социализма, возглавляемого Советским Союзом, и имеет возможность использовать накопленный опыт строительства социализма в СССР.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Великая Октябрьская социалистическая революция впервые в истории человечества проложила путь к социализму. Историческая неизбежность пролетарской революции вытекает из закона обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил. Для революционного превращения капиталистического общества в социалистическое необходим переходный период. Государство в переходный период является диктатурой пролетариата в форме Советской власти либо в форме народной демократии. Социалистическая национализация главных средств*

---

[1] *В. И. Ленин,* О продовольственном налоге, Сочинения, т. 32, стр. 316.

*производства, находившихся в руках эксплуататорских классов, приводит к созданию социалистического уклада, охватывающего командные высоты народного хозяйства.*

*2. Основными формами общественного хозяйства в переходный период являются: социализм, мелкое товарное производство, капитализм; им соответствуют классы — рабочий класс, крестьянство, буржуазия. Основные классы в переходный период — рабочий класс и крестьянство. Высшим принципом диктатуры пролетариата является союз рабочего класса и крестьянства под руководством рабочего класса, направленный против эксплуататорских классов. Основное противоречие переходного периода — противоречие между растущим социализмом и умирающим капитализмом. Ограничение и вытеснение, а затем ликвидация капиталистических элементов осуществляются в процессе ожесточённой классовой борьбы.*

*3. Экономическая политика пролетарской диктатуры в переходный период рассчитана на победу социалистических элементов над капиталистическими элементами и построение социалистического хозяйства с использованием товарного производства и рынка. Эта политика обеспечивает экономическую смычку социалистической промышленности с крестьянским хозяйством, социалистическую индустриализацию страны и коллективизацию сельского хозяйства.*

*4. В переходный период по мере роста и укрепления социалистического уклада и преодоления капиталистических элементов сходят со сцены экономические законы капитализма, выражающие отношения эксплуатации. Закон стоимости, торговля, деньги, кредит всё в большей степени используются пролетарской властью в ущерб капитализму и в интересах социализма. Возникают и постепенно расширяют сферу своего действия экономические законы социализма, на которые опирается пролетарское государство.*

---

# ГЛАВА XXIII

## СОЦИАЛИСТИЧЕСКАЯ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ

**Крупная промышленность — материальная основа социализма. Сущность социалистической индустриализации.** Социализм может быть построен лишь на базе крупного машинного производства. Только крупное машинное производство как в городе, так и в деревне способно обеспечить тот быстрый рост производительности труда, который необходим для победы нового общественного строя.

Ленин писал: «Единственной материальной основой социализма может быть крупная машинная промышленность, способная реорганизовать и земледелие»[1].

Капитализм развил крупную промышленность и тем самым создал необходимые материальные предпосылки для пролетарской революции и строительства социализма. Но в силу присущих ему противоречий капитализм не смог перестроить все отрасли хозяйства на основе крупного машинного производства. Современная крупная промышленность развита преимущественно в главных капиталистических странах. Большинство же стран мира, и в особенности колониальные и зависимые страны, не имеют достаточно развитой крупной промышленности. Во всех странах, за исключением Англии, имеется многочисленный класс крестьян, ведущих мелкое единоличное частное хозяйство, основанное на ручном труде и примитивной технике. Между тем без реконструкции всех отраслей производства на базе передовой техники невозможно обеспечить победу социализма во всём народном хозяйстве.

Решающее место в крупной промышленности занимают отрасли, производящие средства производства — металл, уголь, нефть, машины, оборудование, строительные материалы и т. д.,— то есть *тяжёлая индустрия.* Поэтому социалистическая индустриализация означает прежде всего развитие тяжёлой индустрии с её сердцевиной — машиностроением. «Центр индустриализации, основа её состоит в развитии тяжёлой промышленности (топливо, металл и т. п.), в развитии, в конце концов, производства средств производства, в развитии своего собственного машиностроения»[2]. Машиностроение занимает особое место среди всех отраслей тяжёлой индустрии. Развитое машиностроение является источником перевооружения всех отраслей народного хозяйства современной техникой — машинами, станками, приборами, аппаратурой, инструментом,— источником технического прогресса.

Для построения социализма нужна такая индустриализация, которая обеспечивает растущий перевес социалистических форм промышленности над формами мелкотоварными и капиталистическими. Социалистическая индустриализация создаёт материальную базу для развития социалистических форм хозяйства, для ликвидации всех капиталистических элементов, даёт социалистическим формам хозяйства превосходство в технике, необходимое для того, чтобы полностью победить и доконать капиталистический уклад.

Развитие тяжёлой промышленности представляет собой ключ к социалистическому преобразованию сельского хозяйства на базе передовой машинной техники. Снабжая сельское хозяйство

[1] *В. И. Ленин,* Тезисы доклада о тактике РКП на III конгрессе Коммунистического Интернационала, Сочинения, т. 32, стр. 434.

[2] *И. В. Сталин,* О хозяйственном положении Советского Союза и политике партии, Сочинения, т. 8, стр. 120.

тракторами, комбайнами и другими сельскохозяйственными машинами, социалистическая промышленность служит основой возникновения и развития новых производительных сил в деревне, необходимых для победы колхозного строя.

Социалистическая индустриализация имеет своим результатом повышение численности рабочего класса, его удельного веса и руководящей роли в обществе, укрепляет основы диктатуры рабочего класса и его союза с крестьянством.

Обеспечивая подъём всех отраслей производства и победу социалистических форм хозяйства, индустриализация тем самым служит прочной базой неуклонного роста благосостояния трудящихся, повышения уровня народного потребления.

Социалистическая индустриализация обеспечивает *технико-экономическую независимость* и обороноспособность страны в обстановке капиталистического окружения. Развитие тяжёлой индустрии служит материальной основой производства современных видов вооружения, необходимых для обороны страны от агрессии враждебных империалистических государств.

Следовательно, *социалистическая индустриализация* есть такое развитие крупной промышленности и в первую очередь тяжёлой индустрии, которое обеспечивает перестройку всего народного хозяйства на основе передовой машинной техники, победу социалистических форм хозяйства, технико-экономическую независимость страны от капиталистического окружения.

Социалистическая индустриализация страны имела жизненно важное значение для СССР. Дореволюционная Россия хотя и обладала крупной промышленностью, но была преимущественно аграрной страной. По уровню развития промышленности, в особенности тяжёлой индустрии, она значительно отставала от главных капиталистических стран.

Занимая по территории первое место среди всех стран мира, а по численности населения третье место (после Китая и Индии), царская Россия по объёму промышленной продукции стояла на пятом месте в мире и на четвёртом в Европе. В 1913 г. сельскохозяйственная продукция составляла в сумме валовой продукции крупной промышленности и сельского хозяйства 57,9%, а промышленная продукция — 42,1%. Тяжёлая промышленность резко отставала от лёгкой. Отсутствовали многие важные отрасли промышленности: по производству станков, тракторов, автомобилей и другие. Дореволюционная Россия была оборудована современными орудиями производства вчетверо хуже Англии, впятеро хуже Германии, вдесятеро хуже Америки. Экономическая и техническая отсталость делала царскую Россию зависимой от развитых капиталистических стран. Она вынуждена была ввозить из-за границы значительную часть оборудования и других средств производства. В основных отраслях тяжёлой индустрии страны хозяйничали иностранные капиталисты.

Господство капиталистов и помещиков привело к тому, что полуколониальная зависимость России от западных империалистических держав всё более усиливалась. Над страной нависла прямая угроза полной утраты национальной независимости. Эксплуататорские классы неспособны были уничтожить вековую технико-экономическую отсталость России. Разрешить эту исто-

рическую задачу мог только рабочий класс. Ещё накануне Великой Октябрьской революции Ленин подчёркивал, что вопросом жизни или смерти для России является *догнать и перегнать* наиболее развитые капиталистические страны в технико-экономическом отношении. «Революция сделала то, что в несколько месяцев Россия по своему *политическому* строю догнала передовые страны.

Но этого мало. Война неумолима, она ставит вопрос с беспощадной резкостью: либо погибнуть, либо догнать передовые страны и перегнать их также *и экономически...*

Погибнуть или на всех парах устремиться вперед. Так поставлен вопрос историей» [1].

Уровень производительных сил и в частности наличие крупной концентрированной промышленности в дореволюционной России были достаточны для победы пролетарской революции, для установления Советской власти — самой передовой политической власти в мире. Однако для создания экономического базиса социализма, для социалистической переделки мелкого отсталого сельского хозяйства и подъёма благосостояния народа необходимо было ликвидировать вековую технико-экономическую отсталость страны, создать мощную тяжёлую индустрию. Не обладая развитой тяжёлой индустрией, наша страна могла превратиться в аграрный придаток к более развитым капиталистическим странам, потерять свою независимость, а с нею и все завоевания социалистической революции.

С победой пролетарской революции в России возникло противоречие между самой передовой политической властью в мире — Советской властью и отсталой технико-экономической базой, унаследованной от прошлого. Советская власть не могла бы долго держаться на базе отсталой промышленности. Чтобы преодолеть это противоречие, необходимо было осуществить социалистическую индустриализацию.

Таким образом, социалистическая индустриализация СССР явилась исторической необходимостью, обусловленной самыми жизненными, насущными интересами строительства социализма.

Коммунистическая партия и Советское государство осознали эту историческую необходимость и последовательно проводили политику социалистической индустриализации страны. XIV съезд Коммунистической партии (1925 г.) в качестве центральной задачи партии поставил социалистическую индустриализацию страны. В постановлении съезда говорилось: «Вести экономическое строительство под таким углом зрения, чтобы СССР из страны, ввозящей машины и оборудование, превратить в страну, производящую машины и оборудование, чтобы таким образом СССР в обстановке капиталистического окружения отнюдь не

[1] *В. И. Ленин,* Грозящая катастрофа и как с ней бороться, Сочинения, т. 25, стр. 338.

мог превратиться в экономический придаток капиталистического мирового хозяйства, а представлял собой самостоятельную экономическую единицу, строящуюся по-социалистически»[1].

**Темпы социалистической индустриализации.** Коренные задачи социалистического преобразования страны и обеспечения её независимости требовали осуществления индустриализации в исторически кратчайшие сроки.

Необходимость быстрых *темпов* индустриализации вызывалась внешними и внутренними условиями развития Советского Союза — первой в мире страны социализма.

*Внешние условия* развития СССР определялись наличием враждебного капиталистического окружения. Страны империализма обладали более мощной промышленной базой и стремились уничтожить или по крайней мере ослабить Советское государство. Вопрос о темпах развития индустрии не стоял бы так остро, если бы Советский Союз имел такую же развитую промышленность, как передовые капиталистические страны. Этот вопрос не стоял бы так остро и в том случае, если бы диктатура пролетариата имелась тогда и в других, более развитых в промышленном отношении государствах. Но Советский Союз был страной отсталой в технико-экономическом отношении и единственной страной диктатуры пролетариата. Ввиду этого создание передовой промышленной базы необходимо было осуществить быстрыми темпами.

*Внутренние условия* развития СССР также требовали быстрых темпов индустриализации. Пока Советская страна оставалась мелкокрестьянской, в ней сохранялась более прочная экономическая база для капитализма, чем для социализма. Чтобы решить вопрос «кто — кого», необходимо было в исторически короткие сроки преобразовать распылённое частнособственническое хозяйство крестьян на основе коллективного труда, вооружённого передовой техникой, и лишить капитализм его базы в мелкотоварном производстве. Эта задача не могла быть разрешена без быстрого развития тяжёлой промышленности.

Сталин, обосновывая историческую необходимость высоких темпов социалистической индустриализации, говорил: «Мы отстали от передовых стран на 50—100 лет. Мы должны пробежать это расстояние в десять лет. Либо мы сделаем это, либо нас сомнут»[2].

Возможность высоких темпов социалистической индустриализации определялась преимуществами социалистической системы хозяйства, особенностями социалистического метода индустриализации.

---

[1] Резолюция XIV съезда ВКП(б), «КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК», ч. II, изд. 7, стр. 75.

[2] *И. В. Сталин,* О задачах хозяйственников, Сочинения, т. 13, стр. 39.

За период 1929—1937 гг. среднегодовые темпы роста промышленной продукции в СССР составляли около 20%, в то время как в капиталистических странах они составляли в этот период в среднем всего 0,3%. Темпы роста промышленности в СССР во много раз превышали темпы роста промышленности главных капиталистических стран в лучшую пору их развития. Так, в США среднегодовой прирост промышленной продукции составлял: за 1890—1895 гг.— 8,2%, за 1895—1900 гг.— 5,2, за 1900—1905 гг.— 2,6, за 1905—1910 гг.— 3,6%.

**Социалистический метод индустриализации. Источники средств для социалистической индустриализации.** Осуществить индустриализацию страны в кратчайшие исторические сроки можно лишь на основе *социалистического метода индустриализации.*

В капиталистических странах индустриализация начинается обычно с развития лёгкой промышленности. Только по истечении длительного времени наступает очередь для развития тяжёлой промышленности.

Для Советской страны этот путь индустриализации был неприемлем. Он означал бы гибель социалистической революции, превращение СССР в колонию империалистических государств. Коммунистическая партия отвергла капиталистический путь индустриализации и начала дело индустриализации страны с развёртывания тяжёлой индустрии.

Капиталистическая индустриализация осуществляется стихийно в результате погони капиталистов за прибылью. Социалистическая индустриализация осуществлялась на основе закона планомерного развития народного хозяйства в интересах строительства социализма и удовлетворения растущих потребностей трудящихся. Она не могла бы происходить на основе действия закона стоимости, так как это означало бы первоочередное развитие лёгкой промышленности, как более рентабельной. Советское государство в плановом порядке устанавливало такие пропорции в распределении труда и средств производства между различными отраслями, какие диктовались необходимостью социалистической индустриализации страны, обеспечивали первоочередное развитие тяжёлой индустрии. В интересах индустриализации использовались система финансов, кредит, внешняя торговля. По первому и второму пятилетним планам Советское государство направляло основную массу капитальных вложений не в лёгкую промышленность, хотя она и была более рентабельной, а в предприятия тяжёлой индустрии, строительство которых имело решающее значение для победы социализма.

Капиталистическая индустриализация ведёт к усилению эксплуатации и обнищания рабочего класса и крестьянства, к углублению пропасти между городом и деревней, к закабалению колониальных народов. Социалистическая индустриализация обеспечивает прочную основу для непрерывного подъёма производства на базе высшей техники и ведёт к ликвидации безработицы, к росту реальной заработной платы рабочих.

Социалистическая индустриализация является основой подъёма сельского хозяйства, она ведёт к росту благосостояния крестьянства, к сближению города и деревни, к укреплению союза рабочего класса с крестьянством. Коммунистическая партия отвергла враждебные установки троцкистов, предлагавших проводить индустриализацию за счёт разорения крестьянства и стремившихся таким образом подорвать союз рабочего класса с крестьянством. Социалистическая индустриализация является мощным фактором хозяйственного и культурного подъёма ранее отсталых национальных районов.

Из всего этого вытекает прямая заинтересованность рабочих и крестьян в социалистической индустриализации. Социалистический метод индустриализации неуклонно расширяет внутренний рынок, создавая тем самым прочную внутреннюю базу для развёртывания промышленности.

Индустриализация такой отсталой в прошлом страны, какой была Россия, являлась трудным делом, ибо создание мощной тяжёлой промышленности требовало громадных материальных и финансовых затрат.

В индустриализации капиталистических стран наряду с нещадной эксплуатацией рабочих и крестьян важнейшую роль играл приток средств извне, за счёт колониального грабежа, военных контрибуций, кабальных займов и концессий. Эти способы мобилизации средств для строительства индустрии несовместимы с принципами социалистического строя. Советская страна должна была решать проблему накопления средств для создания тяжёлой индустрии исключительно за счёт внутренних источников. Чтобы накопить нужные средства для строительства новых заводов, необходима была жесточайшая экономия в хозяйстве. Мы экономим на всём, писал Ленин. «Это должно быть, потому что мы знаем, что без спасения тяжелой промышленности, без ее восстановления мы не сможем построить никакой промышленности, а без нее мы вообще погибнем, как самостоятельная страна» [1].

Осуществляя трудную задачу накопления средств для индустриализации, Советское государство использовало преимущества социалистической экономики, которые создавали реальную возможность разрешить проблему накопления собственными силами, без кабальных займов извне, за счёт внутренних ресурсов, за счёт планомерно осуществляемого социалистического накопления. *Социалистическое накопление* есть использование части национального дохода для расширения социалистического производства.

Экспроприация помещиков и капиталистов открыла возможность использования для социалистической индустриализации

---

[1] *В. И. Ленин,* Пять лет российской революции и перспективы мировой революции. Доклад на IV конгрессе Коммунистического Интернационала, Сочинения, т. 33, стр. 388.

значительной части средств, которые ранее присваивались эксплуататорами и расходовались на цели паразитического потребления. Советская власть освободила страну от ежегодных платежей за границу сотен миллионов рублей в виде процентов по царским займам и дивидендов иностранным капиталистам на их капиталы, помещённые в России. До революции на эти цели ежегодно расходовалось 800—900 миллионов рублей золотом.

Советское крестьянство избавилось от арендных платежей помещикам за землю и от значительной задолженности банкам. Крестьянство, будучи заинтересовано в развитии промышленности, смогло уделять для этой цели часть своих средств.

Важнейшими источниками средств для социалистической индустриализации явились доходы национализированной промышленности, внешней торговли, государственной внутренней торговли и банковской системы. Значение этих источников всё более возрастало по мере роста социалистической промышленности.

Социалистическая промышленность обладает неоспоримыми преимуществами по сравнению с капиталистической в обеспечении роста накоплений. Она является самой крупной и концентрированной промышленностью, объединённой в масштабе всей страны, она свободна от действия закона конкуренции и анархии производства. Плановое руководство промышленностью, рациональное использование её ресурсов, трудовая активность рабочего класса, быстрое развитие техники создали условия для непрерывного роста производительности труда. В силу этого социалистическая промышленность получила возможность для неуклонного снижения *себестоимости* продукции, то есть выраженных в денежной форме затрат предприятий на производство и реализацию своей продукции.

Одним из важных преимуществ социалистической экономики перед капиталистической является концентрация всех имеющихся в стране денежных накоплений государственных и кооперативных предприятий, а также свободных средств населения в государственных кредитных учреждениях и их плановое использование для развития индустрии. Советское государство обеспечивало разумное расходование накопленных средств в целях удовлетворения важнейших запросов индустриализации. Оно проводило политику строжайшего режима экономии, всемерного упрощения и удешевления государственного и кооперативного аппарата, укрепления хозяйственного расчёта, финансовой дисциплины, борьбы с излишествами в расходовании государственных средств.

Все эти источники внутреннего накопления дали миллиарды рублей на индустриализацию страны и позволили произвести крупные капитальные вложения в промышленность, особенно в тяжёлую.

Таким образом, Советская власть успешно преодолела трудности, связанные с накоплением средств, необходимых для индустриализации страны.

Применение социалистического метода индустриализации дало огромный выигрыш во времени, обеспечив создание в кратчайшие сроки первоклассной социалистической индустрии, высокие темпы её роста.

За первую пятилетку (1929—1932 гг.) капитальные вложения в промышленность в пересчёте на современные цены составили 35,1 миллиарда рублей, из них 30,1 миллиарда рублей были вложены в отрасли тяжёлой промышленности. За вторую пятилетку (1933—1937 гг.) капитальные вложения в промышленность составили 82,8 миллиарда рублей, из них 69,1 миллиарда рублей были направлены в тяжёлую индустрию. За три с половиной года третьей пятилетки (1938 г.— первая половина 1941 г.) в промышленность было вложено 81,6 миллиарда рублей, из них в тяжёлую промышленность — 70,3 миллиарда рублей.

**Превращение СССР из отсталой, аграрной страны в передовую, индустриальную державу.** Победа социалистической индустриализации в СССР стала возможной потому, что Коммунистическая партия и Советское государство в своей политике опирались на законы экономического развития и умело использовали преимущества социалистической экономики. В соответствии с задачей построения социализма и удовлетворения растущих материальных и культурных потребностей трудящихся было развёрнуто гигантское промышленное строительство. Программа индустриализации страны получила конкретное воплощение в пятилетних планах, которые вооружили советский народ ясностью перспективы и явились могучей силой, мобилизующей трудящихся на построение социализма.

Коммунистическая партия и Советское государство организовали и возглавили активность и творческую инициативу миллионных масс. В годы первой пятилетки развернулось массовое *социалистическое соревнование* в борьбе за выполнение и перевыполнение планов. Вторая пятилетка ознаменовалась возникновением стахановского движения, которое было связано с овладением работниками производства современной, первоклассной техникой, ломало отсталые, низкие технические нормы и заменяло их более высокими. Стахановское движение явилось новым этапом социалистического соревнования. В соревновании широких масс рабочего класса проявилась великая роль новых, социалистических производственных отношений, как главной и решающей силы мощного подъёма производительных сил. Социалистическое соревнование вскрыло неиссякаемые резервы роста производительности труда и ускорения темпов индустриализации. Широко развернувшееся социалистическое соревнование явилось основным фактором досрочного выполнения первой и второй пятилеток.

В борьбе за индустриализацию страны важную роль сыграло последовательное применение экономического закона распределе-

ния по труду, сочетающего личную материальную заинтересованность трудящихся с интересами общественного производства. Оплата труда в зависимости от его количества и качества стимулировала рост производительности труда, повышение квалификации работников и совершенствование методов производства.

Одним из основных условий высоких темпов индустриализации, освоения новых заводов и использования до дна современной техники явилось успешное решение Советской властью в течение нескольких лет труднейшей проблемы создания многочисленных промышленных *кадров*. Со всей остротой встала задача подготовки новых кадров производственно-технической интеллигенции. Рабочий класс должен был создать свою собственную производственно-техническую интеллигенцию, способную служить интересам народа, активно участвовать в социалистическом строительстве. В годы первой и второй пятилеток Советское государство развернуло огромную работу по подготовке кадров через систему высших учебных заведений и техникумов для промышленности и других отраслей народного хозяйства. Наряду с этим в крупных масштабах была организована подготовка квалифицированных рабочих через школы фабрично-заводского ученичества и различные курсы по производственно-техническому обучению новых рабочих. Планомерная организация подготовки кадров Советским государством и заинтересованность рабочих масс в подъёме общественного производства ускоряли и облегчали освоение новой техники. На этой основе были созданы условия для быстрого роста производительности труда.

За время с 1928 по 1937 г. число рабочих и служащих крупной промышленности увеличилось с 3,8 миллиона человек до 10,1 миллиона человек, то есть в 2,7 раза. Число квалифицированных рабочих, работающих на новейших механизмах, росло значительно быстрее общей численности рабочего класса. За время с 1926 по 1939 г. число токарей выросло в 6,8 раза, фрезеровщиков — в 13 раз и т. д. Количество инженеров выросло в 7,7 раза.

Успешное выполнение программы индустриализации изменило соотношение между промышленностью и сельским хозяйством: при значительном росте продукции сельского хозяйства промышленное производство увеличивалось гораздо быстрее, ввиду этого удельный вес промышленной продукции во всей продукции страны резко повысился. Социалистическая промышленность превратилась в решающую силу народного хозяйства. Изменилось соотношение между отраслями, производящими средства производства, и отраслями, производящими предметы потребления. Производство средств производства заняло преобладающее место в общей массе промышленной продукции, стало играть ведущую роль в развитии промышленности и всей экономики страны.

По *темпам* развития и по *уровню техники* промышленность СССР догнала и перегнала промышленность главных капиталистических стран. С точки зрения насыщенности промышленного

производства новой техникой Советская страна стала наиболее передовой в мире. Машиностроение в СССР достигло такого уровня развития, при котором стало возможным производить любые машины внутри страны. Советский Союз добился технико-экономической независимости от капиталистических стран.

За годы первых двух пятилеток в СССР была построена мощная тяжёлая индустрия, оборудованная по последнему слову техники. В 1937 г. основные производственные фонды всей промышленности (производственные здания и сооружения, машины и оборудование) превышали уровень 1928 г. в 5,5 раза, а по отраслям, производящим средства производства,— более чем в 7 раз. Были созданы десятки новых отраслей промышленности, которых не знала дореволюционная Россия: автомобильная и тракторная промышленность, станкостроение, ряд химических производств, самолётостроение, моторостроение, производство комбайнов, мощных турбин и генераторов, качественных сталей и многие другие. За годы пятилеток были построены и пущены в ход тысячи фабрик и заводов. Среди них — десятки гигантов социалистической индустрии: Магнитогорский и Кузнецкий металлургические комбинаты, Днепровская гидроэлектростанция, Сталинградский и Харьковский тракторные заводы, автомобильные заводы в Москве и в Горьком, Уральский и Краматорский заводы тяжёлого машиностроения, шарикоподшипниковый завод в Москве, химические комбинаты в Сталиногорске, Соликамске и Березниках и множество других предприятий. Новые предприятия стали играть основную роль в общем объёме промышленной продукции. Уже в 1937 г. свыше 80% всей продукции было получено с предприятий, вновь созданных или реконструированных за годы первых двух пятилеток.

С 1913 по 1940 г. продукция крупной промышленности в СССР выросла почти в 12 раз. По объёму промышленной продукции Советский Союз уже к концу второй пятилетки занял первое место в Европе и второе в мире. По грузообороту железных дорог СССР вышел на второе место в мире. Удельный вес крупной промышленности в валовой продукции крупной промышленности и сельского хозяйства поднялся с 42,1% в 1913 г. до 77,4% в 1937 г. В 1913 г. в валовой продукции всей промышленности на долю средств производства приходилось 33,3%, в 1940 г.— более 60%. В 1913 г. в общей продукции промышленности продукция машиностроения составляла всего 6%, в 1940 г.— 30%. По удельному весу машиностроения в продукции промышленности Советский Союз вышел на первое место в мире. Накануне первой пятилетки СССР ввозил из-за границы примерно одну треть всех машин. В 1932 г. ввозилось уже менее 13%, а в 1937 г.— только 0,9%. Советский Союз не только прекратил ввоз из капиталистических стран автомобилей, тракторов, сельскохозяйственных и других машин, но и стал вывозить их за границу.

Быстрый рост советской промышленности привёл к тому, что господствующее положение в промышленном производстве заняли крупные социалистические предприятия. В 1924/25 г. удельный вес частнохозяйственного сектора в продукции промышленности СССР составлял 20,7%. В результате выполнения второй пятилетки частная промышленность была окончательно ликвидирована. Социалистическая система стала единственной системой в промышленности СССР.

Социалистическая индустриализация привела к подъёму материального и культурного уровня трудящихся. Уже в годы первой пятилетки — в конце 1930 г.— в СССР была полностью *ликвидирована безработица.* Создание тяжёлой индустрии послужило основой для технической реконструкции и мощного

развития отраслей, производящих предметы потребления,— сельского хозяйства, лёгкой и пищевой промышленности. Капитальные вложения в промышленность, производящую предметы потребления, во вторую пятилетку утроились по сравнению с первой пятилеткой.

В процессе социалистической индустриализации произошли коренные изменения в *размещении промышленности*. Были созданы новые первоклассные промышленные базы в восточных районах страны — на Урале, в Западной Сибири, Казахстане. Социалистическая индустриализация сопровождалась ростом старых и созданием *новых городов*. По всей стране, особенно на востоке, выросли крупные города и индустриальные очаги, которые стали экономическими и культурными центрами, преображающими весь облик окружающих районов.

В результате осуществления программы индустриализации Советский Союз из отсталой, аграрной страны превратился в могучую *социалистическую индустриальную державу*. Была создана прочная индустриальная база для технической реконструкции всего народного хозяйства, укрепления обороноспособности СССР и неуклонного подъёма благосостояния народа. Противоречие между самой передовой в мире политической властью и отсталой технико-экономической базой, унаследованной от прошлого, было ликвидировано.

Таким образом, в течение довоенных пятилеток происходил бурный рост производительных сил социалистической промышленности. Советский Союз за 13 предвоенных лет прошёл путь, на который развитые капиталистические страны затратили примерно вдесятеро больше времени. Это был величайший скачок от отсталости к прогрессу, равного которому не знала мировая история. Гигантское развитие производительных сил в СССР не имело бы места, если бы старые, капиталистические производственные отношения не были заменены новыми, социалистическими производственными отношениями.

Победа индустриализации в СССР была достигнута Коммунистической партией и Советским государством в борьбе за преодоление огромных трудностей, связанных с отсталостью экономики страны, ожесточённым сопротивлением ликвидируемых капиталистических элементов и наличием враждебного капиталистического окружения. Коммунистическая партия отстояла курс на индустриализацию страны в борьбе против злейших врагов социализма — троцкистов и бухаринцев, противопоставивших генеральной линии партии на индустриализацию страны линию на превращение Советской страны в аграрный придаток к империалистическим странам и пытавшихся повернуть СССР на путь капиталистического развития.

Социалистическая индустриализация СССР явилась событием огромного международного значения. Быстрое превращение ранее отсталой страны в мощную индустриальную державу дока-

зало неоспоримые преимущества социалистической системы хозяйства и усилило позиции СССР на международной арене. Опыт индустриализации СССР используется ныне странами народной демократии, идущими по пути строительства социализма.

Процесс индустриализации каждой отдельной страны, ставшей на путь строительства социализма, зависит как от внутренних, так и от внешних условий. Советский Союз, будучи первой и долгое время единственной страной, строившей социализм в окружении враждебных капиталистических держав, вынужден был создавать тяжёлую индустрию в составе всех её основных отраслей в сжатые исторические сроки, исключительно за счёт внутренних источников. Это определяло огромные трудности строительства социализма в СССР. Другие, более благоприятные условия сложились ныне для стран народной демократии, поскольку имеется мощный лагерь демократии и социализма во главе с Советским Союзом и накоплен богатый опыт социалистического строительства. Строительство промышленности в этих странах проводится с учётом особенностей каждой страны, в том числе природных условий, с учётом экономической целесообразности развития тех или иных отраслей, имея в виду все преимущества широкого разделения труда и экономической взаимопомощи между странами социалистического лагеря.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Крупная машинная промышленность является материальной базой социализма. Решающее значение для построения социализма имеет наличие тяжёлой индустрии. Существо социалистической индустриализации состоит в создании за счёт внутренних источников накопления мощной тяжёлой индустрии, способной реорганизовать всё народное хозяйство, в том числе и земледелие, на основе новейшей техники, обеспечить безраздельное господство социалистических форм хозяйства и технико-экономическую независимость страны.*

*2. Социалистический метод индустриализации, имеющий решающие преимущества перед капиталистическим методом, обеспечивает создание крупной промышленности в исторически кратчайший срок. Социалистическая индустриализация осуществляется планомерно, начинается с развития тяжёлой промышленности и проводится в интересах трудящихся. Национализация промышленности, банков, транспорта, внешней торговли создаёт новые, невиданные при капитализме источники накопления и даёт возможность быстрой мобилизации средств для создания тяжёлой индустрии.*

*3. Советское государство, руководимое Коммунистической партией, успешно осуществило программу индустриализации, получившую воплощение в пятилетних планах, благодаря тому, что оно в своей политике опиралось на экономические законы и использовало преимущества социалистической экономики, трудовой подъём рабочего класса и всех трудящихся. За годы довоенных пятилеток была построена первоклассная, технически передовая индустрия, послужившая базой технической реконструкции всего народного хозяйства, укрепления обороноспособности страны и роста благосостояния народа. Советский Союз превратился в мощную индустриальную державу, независимую от других стран, производящую собственными силами все необходимые машины и оборудование. Новые, социалистические производственные отношения, утвердившиеся в стране, явились той решающей силой, которая определила и обеспечила быстрое развитие производительных сил социалистической промышленности.*

---

# ГЛАВА XXIV

# КОЛЛЕКТИВИЗАЦИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

**Историческая необходимость коллективизации сельского хозяйства. Кооперативный план Ленина.** Для построения социализма необходимо не только индустриализировать страну, но и преобразовать сельское хозяйство на социалистических основах. Социализм есть такая система общественного хозяйства, которая объединяет промышленность и земледелие, базирующиеся на обобществлённых средствах производства и коллективном труде.

Социалистическая переделка сельского хозяйства является самой трудной задачей социалистической революции после завоевания власти рабочим классом. В отличие от промышленности, где социалистическая революция застаёт крупное, высококонцентрированное производство, сельское хозяйство капиталистических стран не достигло такой степени капиталистического обобществления производства. В нём численно преобладают мелкие, раздроблённые крестьянские хозяйства. Пока преобладающей формой сельскохозяйственного производства остаётся мелкое единоличное хозяйство, до тех пор сохраняется база буржуазного хозяйственного строя в деревне, эксплуатация бедноты и значительной части середняков сельской буржуазией. Система мелкого товарного производства не в состоянии избавить крестьянские массы от нищеты и угнетения.

Единственным путём избавления трудящихся масс крестьянства от всякой эксплуатации, от нищеты и разорения является их переход на рельсы социализма. Марксизм-ленинизм отвергает, как бессмысленный и преступный, путь экспроприации мелких и средних производителей и превращение их средств производства в государственную собственность, ибо такой путь подорвал бы всякую возможность победы пролетарской революции и отбросил бы крестьянство надолго в лагерь врагов пролетариата. Ф. Энгельс писал: «Когда мы овладеем государственной властью, нам нельзя будет и думать о том, чтобы насильственно экспроприировать мелких крестьян (все равно, с вознаграждением или без него), как это мы вынуждены будем сделать с крупными землевладельцами. Наша задача по отношению к мелким крестьянам состоит прежде всего в том, чтобы их частное производство и частное владение перевести в товарищеское, но не насильственным путем, а посредством примера и предложения общественной помощи для этой цели» [1].

В своём плане построения социалистического общества Ленин руководствовался тем, что рабочий класс должен строить социализм в союзе с крестьянством. Составной частью общего плана построения социализма является разработанный Лениным план перехода крестьян от мелкого, частнособственнического хозяйства к крупному, социалистическому хозяйству через кооперацию.

*Кооперативный план Ленина* исходил из того, что в условиях диктатуры пролетариата кооперация представляет собой наиболее доступный, понятный и выгодный миллионам крестьян путь перехода от раздроблённого единоличного хозяйства к крупным производственным объединениям — коллективным хозяйствам. Важнейшей экономической предпосылкой производственного кооперирования основных масс крестьянства является всемерное развитие крупной социалистической индустрии, способной реорганизовать и земледелие на современной технической базе. Вовлечение крестьянства в русло социалистического строительства должно происходить путём развития первоначально простейших форм кооперации в области сбыта, снабжения, кредита и постепенного перехода от них к кооперации производственной, колхозной. Кооперирование крестьян должно происходить при строжайшем соблюдении принципа добровольности.

В буржуазном обществе, где средства производства принадлежат эксплуататорам, кооперация является *капиталистической* формой хозяйства. В сельскохозяйственной кооперации при капитализме экономически господствует буржуазия, эксплуатирующая массы крестьянства. При общественном строе, где политическая власть находится в руках самих трудящихся и основные средства

---

[1] *Ф. Энгельс,* Крестьянский вопрос во Франции и Германии, *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. II, 1948, стр. 414—415.

производства составляют собственность пролетарского государства, кооперация является *социалистической* формой хозяйства «Строй цивилизованных кооператоров при общественной собственности на средства производства, при классовой победе пролетариата над буржуазией — это есть строй социализма»[1].

Опираясь на труды Ленина, Сталин выдвинул и развил ряд новых положений в вопросе о социалистическом преобразовании сельского хозяйства.

В многоукладной экономике переходного периода существуют, с одной стороны, крупная социалистическая промышленность, основой которой является общественная собственность на средства производства, а с другой стороны, мелкокрестьянское хозяйство, основой которого является частная собственность на средства производства. Крупная промышленность оснащена передовой техникой, а частнособственническое, мелкое крестьянское сельское хозяйство базируется на примитивной технике и ручном труде. Крупная промышленность развивается высокими темпами, по принципу расширенного воспроизводства, мелкокрестьянское же хозяйство не только не осуществляет в своей массе ежегодно расширенного воспроизводства, но не всегда имеет возможность осуществить даже простое воспроизводство. Крупная промышленность централизована в масштабе всего народного хозяйства и ведётся на основе государственного плана, а мелкое крестьянское хозяйство раздроблено и подвержено влиянию рыночной стихии. Крупная социалистическая промышленность *уничтожает* капиталистические элементы, а мелкое крестьянское хозяйство *рождает* их постоянно и в массовом масштабе. Социалистическое государство и строительство социализма не могут в продолжение более или менее долгого периода базироваться на двух *разных* основах — на основе самой крупной и объединённой социалистической промышленности и на основе самого раздроблённого и отсталого мелкотоварного крестьянского хозяйства. Это привело бы в конце концов к развалу всего народного хозяйства.

Таким образом, в экономике переходного периода от капитализма к социализму неизбежно существует противоречие между крупной социалистической промышленностью, с одной стороны, и мелкокрестьянским хозяйством, с другой стороны. Разрешить это противоречие можно только путём перевода мелкого крестьянского хозяйства на рельсы крупного социалистического земледелия.

Развитие социалистической индустрии и рост городского населения в переходный период в СССР сопровождались быстрым увеличением спроса на сельскохозяйственные продукты. Но темпы развития сельского хозяйства чрезмерно отставали от темпов развития промышленности. Особенно медленно двигалась вперёд главная отрасль земледелия — зерновое хозяйство. Мелкокрестьянское хозяйство, которое являлось основным поставщиком товар-

---

[1] *В. И. Ленин,* О кооперации, Сочинения, т. 33, стр. 431.

ного хлеба, носило полупотребительский характер и отпускало на рынок только десятую часть валового сбора зерна. Несмотря на то, что в 1926 г. посевные площади и валовые сборы зерна почти достигли довоенного уровня, товарная продукция зерна была вдвое ниже уровня 1913 г. Мелкокрестьянское хозяйство не в состоянии было удовлетворить возраставший спрос на продовольствие для населения и на сырьё для промышленности.

Существуют два пути создания крупного хозяйства в земледелии — капиталистический и социалистический. *Капиталистический* путь означает насаждение в земледелии крупных капиталистических хозяйств, основанных на эксплуатации наёмного труда, что неизбежно сопровождается обнищанием и разорением трудящихся масс крестьянства. *Социалистический* путь означает объединение мелких крестьянских хозяйств в крупные коллективные хозяйства, вооружённые передовой техникой, освобождающие крестьян от эксплуатации, нищеты и бедности и обеспечивающие неуклонный подъём их материального и культурного уровня. Третьего пути не существует.

Переход от мелкого единоличного крестьянского хозяйства к крупному социалистическому хозяйству не может произойти самотёком. При капитализме деревня стихийно идёт за городом, так как капиталистическое хозяйство в городе и мелкокрестьянское хозяйство в деревне являются в основе своей однотипными формами хозяйства, базирующимися на частной собственности на средства производства. В условиях диктатуры рабочего класса мелкокрестьянская деревня не может стихийно идти за социалистическим городом. Ленин говорил о *товарно-капиталистической* тенденции крестьянства в противоположность *социалистической* тенденции пролетариата.

Социалистический город ведёт за собой мелкокрестьянскую деревню путём организации крупных социалистических хозяйств в земледелии. Индустриализация страны вооружает деревню передовой машинной техникой. Вместе с тем создаются кадры, овладевающие новой техникой. В сельском хозяйстве возникают новые производительные силы. Новым производительным силам не соответствуют старые производственные отношения мелкого крестьянского хозяйства. Это порождает необходимость создания в деревне новых, социалистических производственных отношений, которые дали бы простор развитию производительных сил. Такие производственные отношения могут быть созданы только путём объединения мелких индивидуальных хозяйств в крупные коллективные хозяйства.

Таким образом, постепенное объединение мелких крестьянских хозяйств в производственные кооперативы, вооружённые передовой техникой, является в переходный период от капитализма к социализму объективной необходимостью. Без коллективизации невозможно обеспечить непрерывное развитие всего народного хозяйства на базе высшей техники и постоянный рост благосостояния народа. Путь коллективизации является единственно воз-

можным с точки зрения задач построения социализма и удовлетворения коренных, жизненных интересов крестьянства.

Коммунистическая партия и Советское государство осознали историческую необходимость коллективизации, отвергли капиталистический путь развития сельского хозяйства, как гибельный для дела социализма, и избрали социалистический путь. Это нашло своё выражение в последовательно проведённой политике коллективизации сельского хозяйства. XV съезд ВКП(б) (1927 г.) постановил: «Необходимо поставить в качестве первоочередной задачи на основе дальнейшего кооперирования крестьянства постепенный переход распыленных крестьянских хозяйств на рельсы крупного производства (коллективная обработка земли на основе интенсификации и машинизации земледелия), всемерно поддерживая и поощряя ростки обобществленного сельскохозяйственного труда» [1].

История социалистического строительства в СССР показала, что путь производственного кооперирования крестьянских хозяйств полностью оправдал себя. Во всех странах, имеющих более или менее многочисленный класс мелких и средних производителей, после установления власти рабочего класса этот путь развития является единственно возможным и целесообразным для победы социализма.

**Предпосылки сплошной коллективизации.** Выполнение грандиозной исторической задачи — коллективизации миллионов мелких крестьянских хозяйств — требовало соответствующей подготовки. Если само развитие капитализма подготовило материальные условия для социалистического преобразования промышленности, то в сельском хозяйстве эти условия в значительной мере должны быть созданы в течение переходного периода.

Экономическая политика Коммунистической партии и Советского государства в деревне до сплошной коллективизации была направлена к тому, чтобы поддерживать всеми доступными мерами бедняцкие и середняцкие слои деревни и ограничивать эксплуататорские стремления сельскохозяйственной буржуазии. Беднота, составлявшая 35% крестьянского населения, была полностью освобождена от налогов. Социалистическое государство в законодательстве о труде строго охраняло интересы бедняков и сельскохозяйственных рабочих. Землеустройство в бедняцких и маломощных середняцких хозяйствах проводилось бесплатно, за счёт государства. Государство организовывало машинные прокатные пункты, которые оказывали производственную помощь прежде всего бедняцким хозяйствам. Беднякам и середнякам выдавался кредит деньгами, предоставлялись семенные и продовольственные ссуды на льготных условиях. Большое значение в подъёме крестьянского хозяйства имели организованные государ-

---

[1] Резолюция XV съезда ВКП(б), «КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК», ч. II, изд. 7, стр. 317.

ством агрономическая помощь, снабжение минеральными удобрениями, борьба с засухой, проведение крупных ирригационных работ и т. д. В то же время Коммунистическая партия и Советское государство ограничивали и вытесняли капиталистические элементы деревни путём высокого налогового обложения кулачества, ограничения размеров аренды и применения наёмного труда, запрещения купли и продажи земли.

Коренная задача строительства социализма в деревне состояла в том, чтобы под руководством рабочего класса, опирающегося на крупную социалистическую индустрию, перевести основные массы крестьянства со старого, частнособственнического пути на новый, социалистический, колхозный путь.

*Национализация земли* в СССР освободила мелкого крестьянина от его рабской приверженности к своему клочку земли и облегчила тем самым переход от мелкого крестьянского хозяйства к крупному коллективному хозяйству. Национализация земли создала благоприятные условия для организации крупных социалистических хозяйств в земледелии, которым не надо было непроизводительно затрачивать средства на покупку земли и уплату земельной ренты.

Решающее значение в подготовке коллективизации имело всемерное развитие *социалистической индустрии*, являющейся ключом к социалистическому преобразованию сельского хозяйства. В СССР уже первые успехи индустриализации дали возможность развернуть строительство заводов по производству тракторов, комбайнов и других сложных сельскохозяйственных машин. Только за годы первой пятилетки сельское хозяйство СССР получило 154 тысячи тракторов (в переводе на 15-сильные).

Таким образом создавалась индустриальная база для снабжения деревни тракторами, комбайнами и другими сельскохозяйственными машинами.

Массовый переход крестьян на путь колхозов подготовлялся развитием *сельскохозяйственной кооперации*. Низшей ступенью кооперирования крестьянских хозяйств является кооперация в области сбыта сельскохозяйственной продукции и снабжения деревни промышленными товарами, а также кооперация в области кредита. Наряду со специальными видами сельскохозяйственной кооперации — маслодельной, льноводческой, свеклосевной, кредитной и другими — важное значение имеет *кустарно-промысловая кооперация*. Эти формы кооперации играют большую роль в переходе от индивидуального крестьянского хозяйства к крупному, общественному хозяйству. Они прививают широким слоям крестьянства навыки коллективного ведения хозяйственных дел. На этой ступени между социалистической индустрией и крестьянским хозяйством существует преимущественно *торговая смычка*, которая не изменяет ещё частнособственнических основ крестьянского производства, но обеспечивает материальную заинтересованность крестьян в подъёме их хозяй-

ства. Торговая смычка осуществляется путём расширения государственной и кооперативной торговли и вытеснения из товарооборота частного капитала. Таким образом, крестьяне освобождаются от эксплуатации со стороны торговцев и спекулянтов. Большую роль при этом играет *потребительская кооперация* в деревне, производящая торговлю предметами личного потребления.

Во взаимоотношениях государства с кооперативными объединениями большое значение имеет система *контрактации,* представляющая собой форму организованного товарооборота. Этот товарооборот осуществляется на основе договоров, по которым государство даёт заказ кооперированным производителям на производство известного количества сельскохозяйственной продукции, снабжает кооперативы семенами и орудиями производства, обусловливает применение лучших приёмов ведения хозяйства (рядовой сев, посев сортовыми семенами, применение удобрений и т. д.), покупает у них товарную продукцию для снабжения населения продовольствием, а промышленности — сырьём. Эта система выгодна обеим сторонам и смыкает крестьянские хозяйства с индустрией непосредственно, без частных торговых посредников.

Высшей ступенью кооперирования крестьянства является организация коллективных хозяйств — колхозов, означающая переход к крупному обобществлённому производству. *Колхоз* есть добровольное производственное кооперативное объединение крестьян, основу которого составляют общественная собственность на средства производства и коллективный труд, исключающие эксплуатацию человека человеком.

В подготовке массовой коллективизации большую роль играют первые колхозы, которые создаются вскоре после социалистической революции. На примере этих колхозов крестьяне убеждаются в преимуществах коллективных форм хозяйства перед индивидуальным хозяйством.

До сплошной коллективизации преобладающей формой колхозов были *товарищества по совместной обработке земли* (ТОЗ'ы), в которых обобществлялись землепользование и труд, но рабочий скот и сельскохозяйственный инвентарь оставались в частной собственности крестьянина. С развёртыванием массовой коллективизации ТОЗ'ы оказались уже пройденной ступенью. В ряде районов имелись *сельскохозяйственные коммуны,* в которых обобществлялись не только все средства производства, но и личное хозяйство колхозника. Эти коммуны оказались нежизненными, так как они возникли в условиях неразвитой техники и недостатка продуктов. В них практиковалось уравнительное распределение предметов потребления. Коммуны были превращены в сельскохозяйственные артели.

Основной и главной формой колхозного строительства является сельскохозяйственная артель. *Сельскохозяйственная артель* есть

форма коллективного хозяйства, которая строится на *обобществлении* основных средств производства крестьян и на их коллективном труде, причём сохраняется личная собственность колхозников на подсобное хозяйство в размерах, определяемых Уставом сельскохозяйственной артели.

Ведущая роль крупной социалистической индустрии в коллективизации сельского хозяйства осуществляется через машинно-тракторные станции. *Машинно-тракторная станция* (МТС) есть государственное социалистическое предприятие в сельском хозяйстве, сосредоточивающее у себя тракторы, комбайны, а также другие сложные сельскохозяйственные машины и обслуживающее в договорном порядке колхозное производство. МТС представляет собой такую форму организации социалистическим государством материально-производственной базы крупного коллективного сельского хозяйства, которая обеспечивает наиболее полное сочетание самодеятельности колхозных масс в строительстве своих коллективных хозяйств под руководством и с помощью социалистического государства.

Машинно-тракторные станции являются могучим рычагом социалистического переустройства сельского хозяйства, средством установления производственной смычки между промышленностью и сельским хозяйством. *Производственная смычка* заключается в том, что крупная социалистическая индустрия снабжает сельское хозяйство машинами и другими средствами производства, вооружает его новой, совершенной техникой.

Важную роль в социалистическом преобразовании сельского хозяйства играют крупные государственные сельскохозяйственные предприятия, организуемые социалистическим государством на части бывших помещичьих земель, а также на свободных землях государственного фонда. В СССР государственные советские хозяйства (совхозы) стали создаваться уже в первый год после социалистической революции. *Совхоз* есть крупное социалистическое сельскохозяйственное предприятие по производству зерна, мяса, молока, хлопка и других сельскохозяйственных продуктов, в котором средства производства и вся производимая продукция принадлежат государству. Совхозы представляют собой один из важнейших источников продовольственных и сырьевых ресурсов, поступающих в распоряжение государства. Совхозы как образцы высокомеханизированного и высокотоварного социалистического хозяйства давали крестьянам возможность убедиться в огромных преимуществах крупного социалистического хозяйства, оказывали им помощь тракторами, сортовыми семенами, племенным скотом. Они облегчили поворот крестьянских масс к социализму, на путь коллективизации.

Колхозный строй возник при финансовой и организационной поддержке рабочего класса. Советское государство израсходовало огромные средства для финансирования колхозного и совхозного строительства. В первые годы массового колхозного движения

лучшие работники партии и десятки тысяч передовых рабочих были направлены в деревню и оказали крестьянам большую помощь в организации коллективных хозяйств.

Важную роль в подготовке крестьян к переходу на путь коллективизации сыграла проводимая Коммунистической партией работа по политическому воспитанию крестьянских масс.

Поворот основных масс крестьянства на путь коллективизации требовал непримиримой *классовой борьбы с кулачеством*. Сопротивление кулачества политике Советской власти в деревне особенно усилилось в 1927—1928 гг., когда Советская страна испытывала трудности с хлебом. Кулаки организовали саботаж хлебозаготовок, совершали террористические акты против колхозников, партийных и советских работников, поджигали колхозы, государственные склады зерна. Политика решительной борьбы с кулачеством и защиты интересов трудящихся крестьян сплотила бедняцко-середняцкие массы вокруг Коммунистической партии и Советского государства.

**Сплошная коллективизация и ликвидация кулачества как класса.** Коренной поворот крестьянства в сторону колхозов обозначился в СССР во второй половине 1929 г. К этому времени были созданы экономические и политические предпосылки коллективизации сельского хозяйства. В колхозы пошёл середняк, то есть основная масса крестьянства. Крестьяне вступали в колхозы уже не отдельными группами, а целыми сёлами и районами. В советской деревне начался процесс *сплошной коллективизации*.

До сплошной коллективизации Коммунистическая партия и Советское государство проводили политику *ограничения* и *вытеснения* капиталистических элементов деревни. Налоговая политика, политика цен, ограничение аренды земли и наёмного труда — всё это ставило определённые рамки кулацкой эксплуатации и вело к вытеснению отдельных групп кулачества. Но эта политика не уничтожала хозяйственных основ кулачества, не влекла за собой его ликвидации как класса. Такая политика была необходима до тех пор, пока не были созданы условия для сплошной коллективизации, пока в деревне не было широкой сети колхозов и совхозов, которые могли бы заменить капиталистическое производство хлеба социалистическим производством.

В 1926/27 г. кулаки производили 617 миллионов пудов хлеба и продавали в порядке внедеревенского обмена 126 миллионов пудов, а совхозы и колхозы производили 80 миллионов пудов и давали товарного хлеба 37,8 миллиона пудов. Дело изменилось в корне в 1929 г., когда совхозы и колхозы произвели не менее 400 миллионов пудов и дали товарного хлеба более 130 миллионов пудов, то есть перекрыли кулацкое производство товарного хлеба.

Великий поворот основных крестьянских масс к социализму знаменовал коренную передвижку классовых сил в стране в пользу социализма, против капитализма. Это дало возможность Коммунистической партии и социалистическому государству перейти от старой политики ограничения и вытеснения капиталисти-

ческих элементов деревни к новой политике, к политике *ликвидации кулачества как класса* на основе сплошной коллективизации.

Переход к сплошной коллективизации осуществлялся в порядке массовой борьбы крестьян против кулачества. Кулачество оказывало проведению коллективизации бешеное сопротивление. Рабочий класс, руководя основными массами крестьянства, повёл их на штурм последнего капиталистического оплота в стране с тем, чтобы разбить кулачество в открытом бою, на глазах у всего крестьянства, и убедить массы крестьян в слабости капиталистических элементов. При сплошной коллективизации земельная площадь в районе деревень и сёл переходила в пользование колхозов. Но так как значительная часть этой земли была у кулаков, крестьяне, организуя колхозы, забирали у кулаков землю, скот, инвентарь, раскулачивали их. Советская власть отменила законы об аренде земли, о найме труда. Таким образом, ликвидация кулачества как класса явилась необходимой составной частью сплошной коллективизации.

Коллективизация проводилась при строгом соблюдении ленинских принципов колхозного строительства: добровольности вступления крестьян в колхозы, учёта особенностей экономики и уровня культуры в разнообразных районах страны, недопустимости перескакивания через сельскохозяйственную артель, как главную форму колхозного строительства, к коммуне.

Сплошная коллективизация и осуществлённая на её основе ликвидация кулачества как класса представляли собой «глубочайший революционный переворот, скачок из старого качественного состояния общества в новое качественное состояние, равнозначный по своим последствиям революционному перевороту в октябре 1917 года» [1].

Это была революция, ликвидировавшая старый, буржуазный индивидуально-крестьянский хозяйственный строй в деревне и создавшая новый, социалистический колхозный строй. Своеобразие этой революции состояло в том, что она была проведена *сверху*, по инициативе государственной власти, при прямой поддержке *снизу*, со стороны миллионных масс крестьян, боровшихся против кулацкой кабалы, за свободную колхозную жизнь.

Эта революция разрешила ряд коренных задач социалистического строительства.

Во-первых, она ликвидировала самый многочисленный эксплуататорский класс в стране, класс кулаков. Ликвидация кулачества как класса на основе сплошной коллективизации явилась решающим шагом в деле уничтожения эксплуататорских классов. Проблема «кто — кого» была решена не только в городе, но и в деревне в пользу социализма. Внутри страны были уничтожены последние источники реставрации капитализма.

---

[1] «История ВКП(б). Краткий курс», стр. 291.

Во-вторых, она перевела с пути единоличного хозяйства, рождающего капитализм, на путь общественного, колхозного, социалистического хозяйства самый многочисленный трудящийся класс в стране — класс крестьян, разрешив тем самым труднейшую после завоевания рабочим классом власти историческую задачу пролетарской революции.

В-третьих, она дала Советской власти социалистическую базу в самой обширной и жизненно необходимой, но и в самой отсталой отрасли народного хозяйства — в сельском хозяйстве. Сельское хозяйство стало развиваться на однотипной основе с промышленностью — на основе общественной собственности на средства производства. Тем самым было разрешено одно из самых глубоких противоречий переходного периода — противоречие между крупной социалистической промышленностью и мелким индивидуальным крестьянским хозяйством — и ликвидирована почва для противоположности между городом и деревней.

Старые, капиталистические и мелкобуржуазные производственные отношения в деревне, являвшиеся тормозом производительных сил, были заменены новыми, социалистическими производственными отношениями. Благодаря этому производительные силы в сельском хозяйстве получили полный простор для своего развития.

**Сельскохозяйственная артель как основная форма коллективного хозяйства.** Опыт колхозного строительства в СССР показал, что из всех форм колхозов сельскохозяйственная артель в наибольшей степени обеспечивает развитие производительных сил социалистического сельского хозяйства. Сельскохозяйственная артель правильно сочетает личные, бытовые интересы колхозников с общественными интересами колхоза. Артель удачно приспособляет личные, бытовые интересы к общественным интересам, облегчая тем самым воспитание вчерашних единоличников в духе коллективизма. В соответствии с Уставом сельскохозяйственной артели в ней обобществляются: сельскохозяйственный инвентарь, рабочий скот, семенные запасы, кормовые средства для обобществлённого скота, хозяйственные постройки, необходимые для ведения артельного хозяйства, все предприятия по переработке продуктов. В сельскохозяйственной артели полностью обобществлены такие важнейшие отрасли земледелия, как зерновое хозяйство и производство технических культур. Обобществлённое животноводство организовано в колхозных фермах. В развитых артелях имеется крупное обобществлённое производство картофеля, овощей, садоводство, виноградарство и т. д.

В сельскохозяйственной артели *не обобществляются* и остаются в *личной собственности* колхозного двора жилые постройки, продуктивный скот в определённом количестве, домашняя птица, хозяйственные постройки, необходимые для содержания скота, оставшегося в личной собственности крестьянина, мелкий сельскохозяйственный инвентарь, необходимый для личного подсоб-

ного хозяйства. Из обобществлённого рабочего скота правление артели в случае необходимости выделяет несколько лошадей для обслуживания за плату личных нужд членов артели. Основные доходы колхозники получают от общественного хозяйства колхозов, которое является главным и решающим.

Согласно Уставу сельскохозяйственной артели каждый колхозный двор *в зерновых, хлопковых, свекловичных, льняных, конопляных, картофеле-овощных, чайных и табачных районах* может иметь в личной собственности корову, до 2 голов молодняка рогатого скота, 1 свиноматку с приплодом или, если правление колхоза найдёт необходимым, 2 свиноматки с приплодом, до 10 овец и коз вместе, неограниченное количество птицы и кроликов и до 20 ульев.

Каждый колхозный двор *в земледельческих районах с развитым животноводством* может иметь в личной собственности 2—3 коровы и, кроме того, молодняк, от 2 до 3 свиноматок с приплодом, от 20 до 25 овец и коз вместе, неограниченное количество птицы и кроликов и до 20 ульев.

Каждый колхозный двор *в районах некочевого и полукочевого животноводства, где земледелие имеет небольшое значение, а животноводство играет решающую роль в хозяйстве,* может иметь в личной собственности от 4 до 5 коров и, кроме того, молодняк, от 30 до 40 овец и коз вместе, от 2 до 3 свиноматок с приплодом, неограниченное количество птицы и кроликов, до 20 ульев, а также по одной лошади или по одной кумысной кобылице, или по 2 верблюда, или по 2 осла, или по 2 мула.

Каждый колхозный двор *в районах кочевого животноводства, где земледелие не имеет почти никакого значения, а животноводство является всеобъемлющей формой хозяйства,* может иметь в личной собственности от 8 до 10 коров и, кроме того, молодняк, 100—150 овец и коз вместе, неограниченное количество птицы, до 10 лошадей, от 5 до 8 верблюдов.

Из обобществлённых земельных угодий выделяется в личное пользование каждого колхозного двора для ведения подсобного хозяйства приусадебный участок земли в размере от $^1/_4$ до $^1/_2$ гектара, а в отдельных районах — до 1 гектара, в зависимости от особенностей районов.

Реорганизационный период в сельском хозяйстве СССР закончился к концу первой пятилетки. В 1932 г. колхозы объединяли свыше 60% всех крестьянских хозяйств и сосредоточивали у себя более 75% всех крестьянских посевов. Но кулачество, разгромлённое в открытом бою, не было ещё добито. Проникая обманом в колхозы, кулаки путём разнообразных методов вредительства стремились взорвать колхозы изнутри. Коммунистическая партия и Советское государство поставили в качестве главной задачи колхозного строительства *организационно-хозяйственное укрепление колхозов,* то есть усиление партийного и государственного руководства колхозами, очищение колхозов от пробравшихся в них кулацких элементов, охрану общественной социалистической собственности, улучшение организации и укрепление дисциплины коллективного труда.

Победа колхозного строя была одержана в решительной борьбе против эксплуататорских классов и их агентуры — троцкистов и бухаринцев, которые всеми мерами защищали кулачество, боролись против создания колхозов и совхозов, требовали их роспуска и ликвидации. Коммунистическая партия решительно разгромила троцкистскую теорию об эксплуатации и о насильственной экспро-

приации крестьянства через высокие цены на промышленные товары и чрезмерные налоги, а также правооппортунистическую бухаринскую теорию о «мирном врастании кулака в социализм», о «самотёке» в хозяйственном строительстве.

**Превращение СССР из страны мелкокрестьянского хозяйства в страну самого крупного и механизированного сельского хозяйства в мире.** К концу второй пятилетки коллективизация сельского хозяйства была завершена. Метод коллективизации оказался в высшей степени прогрессивным методом, так как он дал возможность в течение нескольких лет покрыть всю страну крупными коллективными хозяйствами, имеющими возможность применить новую технику, использовать все агрономические достижения и дать стране больше товарной продукции; он открыл путь к подъёму благосостояния крестьянства.

В СССР создано и упрочено *самое крупное* в мире сельское хозяйство в виде всеобъемлющей системы колхозов, МТС и совхозов, которые представляют собой новый, социалистический способ производства в сельском хозяйстве.

Вместо 25 миллионов крестьянских хозяйств, имевшихся в СССР накануне сплошной коллективизации, к середине 1938 г. существовало 242,4 тысячи колхозов (не считая рыболовецких и промысловых). На каждый колхоз приходилось в среднем 1 534 гектара сельскохозяйственных земель, в том числе 485 гектаров посевной площади. В США в 1940 г. насчитывалось всего 1,6% всех фермерских хозяйств, имеющих площадь земли 405 гектаров и больше.

Колхозный строй показал своё неоспоримое преимущество перед капиталистическим строем земледелия и мелкокрестьянским хозяйством. «Великое значение колхозов в том именно и состоит, что они представляют основную базу для применения машин и тракторов в земледелии, что они составляют основную базу для переделки крестьянина, для переработки его психологии в духе социализма» [1]. За годы первых двух пятилеток в сельском хозяйстве СССР осуществлена подлинная техническая революция, в результате которой создана прочная материально-производственная база социализма в деревне. Социалистическое сельское хозяйство является не только самым крупным, но и *самым механизированным* сельским хозяйством в мире. В то время как при капитализме применение машин в сельском хозяйстве неизбежно сопровождается разорением мелких крестьян, механизация социалистического сельского хозяйства на базе коллективного труда облегчает труд крестьянина, ведёт к росту его благосостояния.

В 1940 г. в сельском хозяйстве СССР имелось 530 тысяч тракторов, 182 тысячи комбайнов и 228 тысяч грузовых автомашин. Число МТС составляло в 1930 г. 158, а в 1940 г. — 7 069. Уровень механизации сельского хозяйства

---

[1] *И. В. Сталин,* К вопросам аграрной политики в СССР. Сочинения, т. 12, стр. 165.

СССР достиг в 1940 г. по тракторной пахоте: подъём паров — 83%, подъём зяби — 71%; по тракторному посеву яровых и озимых — 52—53%, по уборке зерновых комбайнами — 43%.

Колхозный строй обеспечил значительный рост сельскохозяйственной продукции и *высокую товарность* сельского хозяйства, что имеет важное значение для снабжения страны продовольствием и сырьём. Валовая продукция сельского хозяйства СССР в 1940 г. превысила дореволюционный уровень (1913 г.) почти в 2 раза. Товарность колхозного и совхозного производства зерна достигла в 1938 г. 40% от валового производства зерна против 26% в 1913 г. При этом товарность по зерну в бедняцко-середняцких хозяйствах в дореволюционное время составляла только 14,7%. Колхозы и совхозы имеют огромные возможности для неуклонного подъёма производства. Они не испытывают кризисов сбыта, так как систематическое повышение материального благосостояния народа сопровождается всё возрастающим спросом на сельскохозяйственные продукты.

Победа колхозного строя обеспечила советскому крестьянству необходимые условия для *зажиточной и культурной жизни*. Колхозный строй уничтожил возможность расслоения крестьянства, нищету и бедность в деревне. Десятки миллионов бедняков, вступив в колхозы, превратились в обеспеченных людей. Благодаря колхозам в деревне не стало безлошадных, бескоровных, безинвентарных крестьянских хозяйств. Личные доходы колхозников от общественного хозяйства колхозов и от личного подсобного хозяйства только за период с 1932 по 1937 г. увеличились в 2,7 раза.

В результате победы колхозного строя ещё более окреп дружественный союз рабочих и крестьян. Колхозное крестьянство стало прочной опорой Советской власти в деревне. Теперь уже не только рабочий класс, но и крестьянство стало базировать своё существование на общественной, социалистической собственности на средства производства.

Опыт колхозного строительства в СССР в огромной степени облегчает разрешение задачи социалистического преобразования сельского хозяйства в других странах при переходе от капитализма к социализму. Вместе с тем особенности исторического развития отдельных стран в переходный период от капитализма к социализму обусловливают своеобразие условий подготовки, форм и методов проведения коллективизации сельского хозяйства в каждой стране. Так, в странах народной демократии в отличие от СССР, где осуществлена национализация всей земли, при проведении кооперирования крестьянских хозяйств сохраняется на известное время частная крестьянская собственность на землю. С этим связаны особенности в формах организации и в деятельности производственных кооперативов в деревне.

Однако, как бы ни были значительны своеобразия в условиях, формах и методах осуществления социалистического преобразования сельского хозяйства в отдельных странах, общими для всех

стран, осуществляющих социалистическое преобразование сельского хозяйства, остаются проверенные опытом колхозного строительства в СССР основные принципы кооперативного плана Ленина.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Необходимым условием построения социализма является коллективизация сельского хозяйства. Существо коллективизации сельского хозяйства состоит в постепенном и добровольном объединении крестьянских хозяйств в производственные кооперативы. Коллективизация означает переход от мелкого, индивидуального, отсталого частного хозяйства к крупному социалистическому хозяйству, вооружённому передовой машинной техникой. Коллективизация избавляет трудовое крестьянство от эксплуатации и нищеты, открывает ему путь к зажиточной и культурной жизни. Коллективизация отвечает жизненным интересам крестьянства и всех трудящихся.*

*2. Важнейшими предпосылками сплошной коллективизации являются: социалистическая индустриализация страны, развитие сельскохозяйственной кооперации, опыт первых колхозов и крупных государственных хозяйств в земледелии, показывающих крестьянам преимущества крупного социалистического хозяйства, создание машинно-тракторных станций, решительная борьба с кулачеством.*

*3. Сплошная коллективизация и на её основе ликвидация кулачества как класса, осуществлённая под руководством Коммунистической партии и Советского государства, представляли собой глубочайший революционный переворот, переход от буржуазного индивидуально-крестьянского строя в деревне к новому, социалистическому, колхозному строю. Эта революция ликвидировала самый многочисленный эксплуататорский класс — кулачество, перевела самый многочисленный трудящийся класс — крестьянство с капиталистического пути развития на социалистический путь развития, создала для Советского государства прочную социалистическую базу в сельском хозяйстве.*

*4. В результате победы колхозного строя Советский Союз из страны мелкокрестьянского хозяйства превратился в страну самого крупного и самого механизированного сельского хозяйства в мире. Производительные силы сельского хозяйства получили полный простор для своего развития. Советское крестьянство навсегда избавлено от эксплуатации, в деревне уничтожены бедность и нищета, созданы условия для непрерывного подъёма материального и культурного уровня жизни колхозного крестьянства.*

---

## ГЛАВА XXV

# ПОБЕДА СОЦИАЛИЗМА В СССР

**Утверждение социалистического способа производства.** Успехи социалистической индустриализации страны и коллективизации сельского хозяйства привели к коренному изменению соотношения классовых сил в СССР в пользу социализма, в ущерб капитализму. До второй половины 1929 г. решительное наступление против капиталистических элементов велось главным образом по линии города. С переходом к сплошной коллективизации крестьянских хозяйств и ликвидации кулачества как класса это наступление охватило и деревню, приняв, таким образом, *всеобщий* характер. Началось *развёрнутое наступление социализма по всему* фронту. В результате поворота основных масс крестьянства к социализму капиталистический уклад лишился своей базы в виде мелкотоварного производства и стал идти ко дну. В 1930 г. социалистический сектор уже держал в своих руках рычаги всего народного хозяйства. Это означало, что СССР *вступил в период социализма.*

Вступление в период социализма не являлось завершением переходного периода, поскольку ещё не была осуществлена полностью задача построения социалистического общества. Но это уже был *последний* этап переходного периода. Если в начале нэпа имело место некоторое оживление капитализма, то теперь настала последняя стадия нэпа — стадия полной ликвидации капиталистических элементов в стране.

Наступление социализма по всему фронту происходило в условиях обострения классовой борьбы, в порядке преодоления огромных трудностей. Это были трудности, связанные с коренной реконструкцией промышленности и сельского хозяйства, с перестройкой технической базы всего народного хозяйства. В сельском хозяйстве реконструкция была невозможна без одновременной перестройки старого экономического уклада, без коллективизации крестьянских хозяйств, без выкорчёвывания корней капитализма в деревне. Наступление социализма неизбежно вызывало отчаянное сопротивление гибнущих эксплуататорских классов, которые при поддержке капиталистического окружения проводили вредительство, саботаж, диверсии и террор. Трудности социалистического строительства коренным образом отличаются от трудностей, присущих капиталистическому хозяйству. Капиталистической экономике присущи кризисы, безработица, которые нельзя преодолеть в рамках капитализма. Трудности социалистического строительства есть трудности роста, подъёма, продвижения вперёд; поэтому они сами содержат в себе возможность их преодоления.

В итоге *первой пятилетки* в СССР был построен *фундамент социалистической экономики* в виде социалистической индустрии и крупного коллективного сельского хозяйства, вооружённых

передовой техникой. Капиталистические элементы в промышленности были ликвидированы. Коллективизация в главных сельскохозяйственных районах страны была в основном осуществлена: кулачество было разгромлено, хотя ещё не добито. Совершился переход к советской торговле — к торговле без капиталистов, малых и больших; частную торговлю полностью вытеснила государственная, кооперативная и колхозная торговля.

В начале *второй пятилетки* экономика СССР перестала быть многоукладной. Из пяти экономических укладов, имевшихся в народном хозяйстве, три уклада — частнохозяйственный капитализм, государственный капитализм и патриархальное хозяйство — уже не существовали; мелкотоварный уклад был оттеснён на второстепенные позиции, а социалистический уклад стал безраздельно господствующей и единственно командующей силой во всём народном хозяйстве. Это означало, что Советская власть стала базироваться как в городе, так и в деревне на социалистической основе.

Во второй пятилетке была завершена *техническая реконструкция всего народного хозяйства*. СССР превратился в экономически независимую страну, обеспечивающую своё хозяйство и нужды обороны необходимым техническим вооружением. Во всех отраслях народного хозяйства выросли многочисленные кадры, успешно овладевающие новой техникой.

Успешно была разрешена *«основная историческая задача* второй пятилетки — окончательно ликвидированы все эксплуататорские классы, полностью уничтожены причины, порождающие эксплуатацию человека человеком и разделение общества на эксплуататоров и эксплуатируемых. Решена труднейшая задача социалистической революции: завершена коллективизация сельского хозяйства, колхозный строй окончательно окреп» [1]. В результате завершения коллективизации были выкорчеваны корни капитализма в экономике. Прекратился процесс дифференциации крестьянства, рождения капиталистических элементов.

Основное противоречие переходного периода — противоречие между растущим социализмом и свергнутым, но вначале ещё сильным капитализмом, имевшим базу в мелкотоварном производстве,— было преодолено. Вопрос *«кто — кого»* был решён в пользу социализма. Цель нэпа, рассчитанная на победу социалистических форм хозяйства, была достигнута. Ленин говорил, что нэп вводится всерьёз и надолго, но не навсегда, что Россия нэповская будет Россией социалистической. Научное предвидение Ленина претворилось в жизнь. Победа социализма означала конец переходного периода, конец нэпа.

---

[1] Резолюция XVIII съезда ВКП(б), «КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК», ч. II, изд. 7, стр. 879.

В 1936 г. доля социалистических форм хозяйства в общей сумме средств производства достигла 98,7%, в том числе: в промышленности — 99,95%, в сельском хозяйстве — 96,3%. С 1923/24 г. по 1936 г. удельный вес социалистических форм хозяйства поднялся: в валовой продукции промышленности — с 76,3% до 99,8%, в валовой продукции сельского хозяйства (включая личное подсобное хозяйство колхозников) — с 1,5% до 97,7%, в розничном обороте торговых предприятий — с 43% до 100%, в национальном доходе — с 35% в 1924/25 г. до 99,1% в 1936 г.

Таким образом, в итоге переходного периода в СССР были осуществлены требования закона обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил. Это стало возможным потому, что в Советской стране нашлась такая общественная сила, как союз рабочего класса и крестьянства, объединяющий подавляющее большинство общества. Сопротивление буржуазии, интересам которой этот закон противоречил, было разбито. Рабочий класс использовал закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил в целях ниспровержения старых, буржуазных производственных отношений и создания новых, социалистических производственных отношений во всём народном хозяйстве.

За годы переходного периода в СССР утвердился самый прогрессивный из всех существовавших до сих пор в истории способов производства — *социалистический способ производства*. Развились новые, мощные производительные силы советской промышленности и сельского хозяйства. Тем самым были созданы материальные условия для полной победы социалистических производственных отношений, для их упрочения во всём народном хозяйстве. В свою очередь социалистические производственные отношения, победившие как в городе, так и в деревне, открыли простор для развития производительных сил, обеспечили непрерывный рост социалистического производства. Строительство социализма явилось единственным путём, который привёл к ликвидации вековой технико-экономической отсталости России, избавил страну от иностранной кабалы и обеспечил её национальную независимость. В исторически кратчайший срок СССР стал могущественной индустриально-колхозной державой, заняв первое место в мире по уровню техники в промышленности и земледелии. Рабочий класс, трудящиеся массы СССР под руководством Коммунистической партии, построив социалистическое общество, воплотили в жизнь чаяния многих поколений людей труда.

*Социализм* есть строй, основанный на общественной собственности на средства производства в двух её формах — государственной (общенародной) и кооперативно-колхозной, строй, при котором нет эксплуатации человека человеком, народное хозяйство развивается планомерно, в целях наиболее полного удовлетворения растущих потребностей трудящихся путём непрерывного подъёма производства и осуществляется принцип распределения по труду.

Победа социализма в СССР представляла собой самый глубокий революционный переворот в истории человечества.

**Изменения в классовой структуре общества.** Построение социалистической экономики привело в СССР к коренным изменениям в *классовой структуре* общества. При социализме нет эксплуататорских классов. Социалистическое общество состоит из двух дружественных трудящихся классов — рабочего класса и крестьянства, а также интеллигенции, всеми своими корнями связанной с этими классами.

В дореволюционной России в 1913 г. рабочие и служащие составляли 16,7% населения, мелкие товаропроизводители (крестьяне, кустари, ремесленники) — 65,1, эксплуататорские классы — 15,9 (в том числе кулаки — 12,3), прочее население (учащиеся, пенсионеры, армия и другие) — 2,3%.

В СССР в 1937 г. рабочие и служащие составляли 34,7% населения, колхозное крестьянство и кооперированные кустари — 55,5, учащиеся, пенсионеры, армия и другие — 4,2%. Крестьяне-единоличники и некооперированные трудящиеся кустари, то есть лица, занятые своим трудом в мелкотоварном хозяйстве, составляли всего 5,6% населения. Эксплуататорские классы: помещики и буржуазия были ликвидированы в течение переходного периода.

Победа социализма коренным образом изменила характер и положение рабочего класса, крестьянства и интеллигенции.

*Рабочий класс* перестал быть классом, лишённым средств производства, продающим свою рабочую силу и эксплуатируемым капиталистами. Он превратился в совершенно новый, невиданный до этого в истории класс, владеющий совместно со всем народом средствами производства и освобождённый от эксплуатации. Рабочий класс в СССР базирует своё существование на государственной (всенародной) собственности и на социалистическом труде. Он является передовым классом общества, ведущей силой его развития. Поэтому в СССР государственное руководство обществом (диктатура) принадлежит рабочему классу.

*Крестьянство* из класса мелких распылённых производителей, базирующего своё существование на частной собственности, единоличном труде и примитивной технике и эксплуатируемого помещиками, кулаками, купцами и ростовщиками, превратилось в совершенно новый класс, подобного которому не знала история. Крестьянство в СССР освобождено от эксплуатации; оно базирует свою работу и своё достояние на общественной, кооперативно-колхозной собственности, коллективном труде и передовой технике. В тесном союзе с рабочим классом и под его руководством крестьянство активно участвует в управлении Советским государством, которое является социалистическим государством рабочих и крестьян.

Победа социализма в СССР полностью покончила с эксплуатацией деревни городом, с разорением крестьянства капитализмом. Тем самым была ликвидирована вековая *противоположность между городом и деревней.* Город, являющийся при капитализме

центром эксплуатации деревни, стал при социализме центром экономической, политической и культурной помощи деревне. Огромная помощь, оказанная крестьянству со стороны социалистического города в деле ликвидации помещиков и кулачества, а также в деле систематического снабжения крестьянства и колхозов тракторами и другими машинами, укрепила союз рабочего класса с крестьянством, превратила его в прочную дружбу.

Благодаря социалистическому городу деревня обрела новые, мощные производительные силы. Всё крепче становилась смычка промышленности и сельского хозяйства. Отпала противоположность интересов города и деревни. От былого недоверия, а тем более ненависти деревни к городу не осталось и следа. И город и деревня стали развиваться на социалистической основе. Интересы рабочих и крестьян лежат на одной общей линии — укрепления социалистического строя и построения коммунизма.

В СССР народилась новая *интеллигенция,* в состав которой влилась и та часть старой интеллигенции, которая после революции присоединилась к народу. В буржуазном обществе интеллигенция пополняется преимущественно выходцами из имущих классов, служит капиталистам, эксплуатируется ими и сама помогает им эксплуатировать рабочих и крестьян. При капитализме значительная часть интеллигенции вынуждена заниматься неквалифицированным трудом или попадает в ряды безработных. В СССР подавляющее большинство интеллигенции составляют выходцы из рабочего класса и крестьянства. Советская интеллигенция не знает эксплуатации, служит трудовому народу, делу социализма и имеет все возможности для плодотворного применения своих знаний. При социализме интеллигенция является наряду с рабочим классом и крестьянством равноправным членом общества, активно участвует в управлении страной. В 1937 г. кадры советской интеллигенции насчитывали 9,6 миллиона человек. С учётом членов семей интеллигенция составляла примерно 13—14% населения СССР.

С победой социализма в СССР была устранена вековая *противоположность между умственным и физическим трудом.* Покончено с таким положением, когда значительная часть представителей умственного труда помогала господствующим классам эксплуатировать работников физического труда. При социализме рабочие и руководители предприятий составляют единый трудовой коллектив, заинтересованный в подъёме производства. Ликвидирована монополия имущих классов на образование, наука используется в интересах всего народа, образование является достоянием рабочих и крестьян.

Победа социализма создала все необходимые условия для зажиточной и культурной жизни народных масс. В соответствии с основным экономическим законом социализма за годы переходного периода значительно поднялось *благосостояние* рабочего

класса, крестьянства и интеллигенции. Исчезла безработица и нищета. В деревне не стало неимущих крестьян. Повысилась реальная заработная плата рабочих и служащих, увеличились реальные доходы крестьянства. В стране совершена *культурная революция*. В итоге первых двух пятилеток было осуществлено всеобщее обязательное начальное образование на языках национальностей СССР. По всей стране в огромных масштабах выросла сеть учебных заведений. В несколько раз увеличилось количество специалистов для различных отраслей хозяйства и культуры.

Национальный доход СССР, целиком принадлежащий трудящимся, вырос в 1937 г. против 1913 г. в неизменных ценах более чем в $4^1/_2$ раза. Производство предметов личного потребления крупной промышленностью выросло в 1937 г. по сравнению с 1913 г. почти в 6 раз. Только за вторую пятилетку реальная заработная плата рабочих и служащих удвоилась.

Число учащихся начальных и средних школ увеличилось с 7,9 миллиона в 1914 г. до 29,6 миллиона в 1937 г., число студентов в высших учебных заведениях — с 117 тысяч до 547,2 тысячи, тираж книг возрос с 86,7 миллиона до 673,5 миллиона, разовый тираж газет — с 2,7 миллиона до 36,2 миллиона.

В соответствии с принципами социалистического строя Советская власть покончила с угнетённым положением женщины. В СССР женщина на деле пользуется равными с мужчиной правами во всех областях хозяйственной, культурной и общественно-политической жизни. Женщины получают равную с мужчинами оплату за равный труд. Победа социализма приобщила миллионы женщин к квалифицированному труду. За годы пятилеток выросли многочисленные руководящие кадры из среды женщин. Женщины заняли равное с мужчинами положение в составе интеллигенции. Коренной переворот в положении женщин в деревне произошёл с победой колхозов, ликвидировавших прежнее неравенство женщины с мужчиной, имевшее место в единоличном крестьянском хозяйстве. Женщины получили возможность стать на равную ногу с мужчинами и занять почётное место в общественном хозяйстве. Победа социализма освободила женщину от полурабского состояния, в котором она находилась в ряде национальных окраин, где существовали феодальные и патриархальные пережитки. Женщины национальных окраин наравне с женщинами всей страны стали активными строителями социализма.

В 1936 г. женщины составляли 42% от числа принятых в вузы и 48% от числа принятых в техникумы. Удельный вес женщин среди учащихся индустриальных вузов СССР был в 1935 г. в 7 раз выше, чем в Германии, в 10 раз выше, чем в Англии, и в 20 раз выше, чем в Италии. Число женщин-врачей в СССР в 1940 г. по сравнению с 1913 г. возросло в 40 раз. Если в 1913 г. женщин было 9,7% к общему числу врачей, то в 1940 г. около 60% общего числа врачей составляли женщины.

С победой социализма и ликвидацией эксплуатации человека человеком в СССР не стало враждебных, антагонистических клас-

сов, непримиримых классовых противоречий. Классовые отношения социалистического общества характеризуются нерушимой дружбой и товарищеским сотрудничеством рабочего класса, крестьянства, интеллигенции. Классовые различия между рабочим классом и крестьянством, равно как между этими классами и интеллигенцией, постепенно стираются. В то время как капиталистическое общество раздирается классовыми и национальными антагонизмами, придающими ему неустойчивость, социалистическое общество, не знающее классовых и национальных антагонизмов, отличается монолитностью и устойчивостью. Безраздельное господство в СССР общественной собственности и социалистической системы хозяйства явилось экономической базой, на которой развернулись такие могучие движущие силы общественного развития, как *морально-политическое единство советского общества, дружба народов СССР, советский патриотизм.* Эти общественные силы оказывают огромное обратное воздействие на экономику, ускоряя её развитие.

Коренные изменения, происшедшие в социалистической экономике и классовой структуре СССР, нашли своё отражение в области государственной надстройки. Советское социалистическое государство прошло в своём развитии в переходный период две главные фазы. Первая фаза относится к периоду от Октябрьской революции до ликвидации эксплуататорских классов. Государство в этот период подавляло свергнутые классы, обороняло страну от нападения извне. Осуществлялась также хозяйственно-организаторская и культурно-воспитательная функция государства, но эта функция тогда ещё не развернулась в полной мере. На второй фазе развития Советского государства перед ним встали задачи организации социалистического хозяйства по всей стране и ликвидации последних остатков капиталистических элементов. Функция подавления эксплуататоров отпала, её место заняла охрана социалистической собственности; сохранилась функция военной защиты страны от капиталистического окружения. Создание социалистического базиса обеспечило полное развитие функции хозяйственно-организаторской и культурно-воспитательной работы государственных органов.

В итоге происшедших изменений в 1936 г. была принята новая *Конституция СССР,* закрепившая в законодательном порядке принципы и основные устои социализма. Она не ограничивается фиксированием формальных прав граждан, а переносит центр тяжести на реальное обеспечение этих прав. Так, Конституция СССР не просто провозглашает право трудящихся на труд, на отдых, на материальное обеспечение в старости, в случае болезни и потери трудоспособности, а также право на образование. Реальное осуществление этих прав обеспечивается социалистической системой народного хозяйства, ликвидацией безработицы, восьмичасовым рабочим днём, ежегодными отпусками рабочим и служащим с сохранением заработной платы, социальным страхованием

рабочих и служащих за счёт государства, предоставлением трудящимся широкой сети санаториев, домов отдыха, государственной охраной интересов матери и ребёнка, всеобщим обязательным начальным образованием, бесплатностью семилетнего образования, государственными стипендиями студентам и другими материальными средствами. Таким образом, победа социализма в СССР создала прочную экономическую основу, гарантирующую фактическое осуществление прав трудящихся. В этом выражается подлинно социалистический демократизм советского общества и Конституции СССР.

**Ликвидация экономического неравенства наций.** Социализм, уничтожающий всякую эксплуатацию, искореняет и причины, порождающие угнетение наций. Социалистический строй устраняет политическое, экономическое и культурное неравенство наций, обеспечивая хозяйственный и культурный подъём всех без исключения народов. «Если частная собственность и капитал неизбежно разъединяют людей, разжигают национальную рознь и усиливают национальный гнёт, то коллективная собственность и труд столь же неизбежно сближают людей, подрывают национальную рознь и уничтожают национальный гнёт. Существование капитализма без национального гнёта так же немыслимо, как немыслимо существование социализма без освобождения угнетённых наций, без национальной свободы» [1].

С установлением диктатуры пролетариата в СССР были уничтожены политическое неравенство наций, система национального угнетения и колониальной эксплуатации. Далее встала задача ликвидировать экономическое неравенство национальностей, покончить с унаследованной от прошлого отсталостью ряда народов в экономическом и культурном отношении. Эту задачу можно было решить лишь на основе социалистического строительства.

Из состава населения национальных окраин России около 25 миллионов человек находилось на докапиталистической стадии развития, причём 6 миллионов человек представляли собой скотоводческие племена, которые ещё не перешли к земледелию и не изжили патриархально-родового строя. Необходимо было помочь народам национальных окраин освободиться от многочисленных феодальных и патриархальных пережитков, искоренить остатки колонизаторских элементов, дать возможность этим народам построить социалистическую экономику.

Как было уже сказано, отсталые страны, сбросив иго империализма, могут при помощи передовых стран пролетарской диктатуры постепенно перейти на путь социалистического строительства, минуя стадию капиталистического развития. В стране пролетарской диктатуры такой некапиталистический путь развития проходят отсталые народы при помощи передовых народов.

---

[1] *И. В. Сталин,* Об очередных задачах партии в национальном вопросе, Сочинения, т. 5, стр. 19.

В результате всесторонней помощи русского народа и других народов СССР отсталые народы национальных окраин совершили величайший скачок от патриархальных и феодальных форм хозяйства к социализму, минуя путь капиталистического развития. Строительство социализма в СССР велось при тщательном учёте особенностей экономического состояния, исторического прошлого, быта и культуры каждого народа.

В СССР ликвидировано унаследованное от буржуазно-помещичьего строя фактическое неравенство разных национальностей в хозяйственном и культурном развитии, неравенство между ушедшей вперёд центральной Россией и отстававшими в прошлом национальными окраинами. Бывшие национальные окраины царской России превратились из колоний и полуколоний в самостоятельные и развитые государства — советские социалистические республики. В ранее отсталых национальных республиках и областях была создана крупная социалистическая промышленность, утвердился колхозный строй, подготовлены многочисленные национальные кадры рабочего класса, в том числе квалифицированных рабочих, выросла национальная интеллигенция. Мощный экономический подъём национальных окраин сопровождался быстрым ростом материального благосостояния и огромным повышением культурного уровня трудящихся.

При общих высоких темпах роста промышленности СССР в национальных республиках промышленность росла особенно быстро. Валовая продукция крупной промышленности увеличилась в 1940 г. по сравнению с 1913 г. в целом по СССР почти в 12 раз, в Казахской ССР — в 20 раз, в Грузинской ССР — в 27 раз, в Киргизской ССР — в 153 раза, в Таджикской ССР — в 308 раз.

При Советской власти 48 народностей впервые получили письменность. В то время как до революции значительно преобладающая часть населения национальных окраин была неграмотной, социалистическая революция привела к тому, что уже в 1939 г. подавляющее большинство населения национальных республик стало грамотным. Число учащихся в начальных и средних школах в 1940 г. по сравнению с 1914/15 г. увеличилось: в Азербайджанской ССР — в 9 раз, в Армянской ССР — в 9,4 раза, в Казахской ССР — в 10,9 раза, в Туркменской ССР — в 35 раз, в Киргизской ССР — в 47 раз, в Узбекской ССР — в 73 раза, в Таджикской ССР — в 822 раза.

Построение социализма коренным образом изменяет природу наций. В результате революционного преобразования общественных отношений место буржуазных наций, из которых состоит капиталистическое общество, занимают новые, *социалистические нации*, образующиеся на базе старых, буржуазных наций. В то время как капитализм разделяет нации на классы и группы с противоположными интересами, социализм объединяет нации на основе общественной собственности и единых интересов. Каждая социалистическая нация монолитна, она состоит из трудящихся, руководимых рабочим классом.

Победа социализма закрепила единство экономических и политических интересов народов СССР и привела к расцвету их

культур — национальных по форме, социалистических по содержанию.

Советский Союз является самым прочным и жизнеспособным многонациональным государством, основанным на братском сотрудничестве народов и представляющим собой образец разрешения национального вопроса.

**Вступление СССР в полосу постепенного перехода от социализма к коммунизму.** С победой социализма СССР вступил в новую полосу своего развития, в полосу постепенного перехода от социализма к коммунизму.

*Коммунизм* есть общественный строй, при котором нет классов и классовых различий, все средства производства составляют общенародную собственность, уровень производительных сил обеспечивает изобилие продуктов, а руководящим началом общественной жизни является принцип «от каждого по способностям, каждому по потребностям».

Социализм и коммунизм являются двумя фазами одной и той же коммунистической общественно-экономической формации. Социализм представляет собой *низшую* фазу коммунистической формации, а коммунизм — более зрелую, *высшую* фазу этой формации. Развитие социализма ведёт к созданию материально-производственной базы коммунизма и изобилию продуктов, к огромному подъёму благосостояния и уровня культуры народа. Таким образом, завершение социалистической стадии развития общества означает вместе с тем осуществление постепенного перехода к коммунизму. Весь народ — рабочий класс, крестьянство, интеллигенция — кровно заинтересован в создании коммунистического строя, все трудящиеся являются активными строителями коммунизма, означающего величайший материальный и культурный расцвет общества.

Важной вехой по пути к коммунизму явилась *третья пятилетка*. В течение первых трёх с половиной лет (1938 г.— июнь 1941 г.) задания третьего пятилетнего плана успешно выполнялись. Был достигнут новый, значительный рост промышленности и прежде всего тяжёлой индустрии, дальнейшее укрепление и подъём сельского хозяйства.

Мирный созидательный труд советского народа по строительству коммунизма был прерван в 1941 г. вероломным нападением на СССР фашистской Германии и её вассалов.

Великая Отечественная война Советского Союза (1941—1945 гг.) была самой тяжёлой из всех войн, имевших место в истории России. Война подтвердила, что СССР обладает наиболее прочным и жизнеспособным в мире общественным и государственным строем. Советский строй оказался не только лучшей формой организации экономического и культурного подъёма страны в годы мирного строительства, но и лучшей формой мобилизации всех сил народа на отпор врагу во время войны.

Мощная экономическая база для активной обороны страны, использованная во время войны, была создана ещё за годы довоенных пятилеток в результате осуществления политики индустриализации и коллективизации.

В 1940 г. в СССР было произведено: 15 миллионов тонн *чугуна*, то есть почти в 4 раза больше, чем в 1913 г.; 18 300 тысяч тонн *стали*, то есть в 4 с половиной раза больше, чем в 1913 г.; 166 миллионов тонн *угля*, то есть в 5 с половиной раз больше, чем в 1913 г.; 31 миллион тонн *нефти*, то есть в 3 с половиной раза больше, чем в 1913 г.; 38 300 тысяч тонн *товарного зерна*, то есть на 17 миллионов тонн больше, чем в 1913 г.; 2 700 тысяч тонн *хлопка-сырца*, то есть в 3 с половиной раза больше, чем в 1913 г.

Социалистический строй позволил в кратчайший срок создать в СССР слаженное и быстро растущее военное хозяйство. Экономическая основа Советского государства оказалась несравненно более жизнеспособной, чем экономика вражеских государств. Благодаря преимуществам плановой социалистической экономики Советское государство в неимоверно трудных условиях, вызванных временной потерей ряда важных районов страны, смогло своевременно осуществить максимальную мобилизацию и наиболее эффективное использование материальных, трудовых и финансовых ресурсов. Советское государство развернуло широкое строительство новых предприятий и обеспечило интенсивный рост промышленной продукции, необходимой для обеспечения победы. Несмотря на огромный ущерб, нанесённый хозяйству страны, высокий уровень социалистического накопления обеспечил в конце войны объём капитальных вложений в промышленность, превышающий довоенный уровень. На протяжении войны непрерывно совершенствовались техника и организация промышленного производства, стремительно росло количество и повышалось качество советского вооружения. Несмотря на временную оккупацию врагом важнейших сельскохозяйственных районов, колхозы и совхозы снабжали в основном без серьёзных перебоев армию и страну продовольствием, а промышленность — сырьём. Колхозный строй выдержал суровые испытания войны и показал свою жизненную силу.

Рабочий класс, крестьянство, интеллигенция, в том числе советские женщины и молодёжь, идя на огромные жертвы, проявили исключительную самоотверженность в труде. Большие результаты дало всенародное социалистическое соревнование. Благодаря росту производительности труда в тяжёлой и оборонной промышленности было достигнуто значительное снижение себестоимости продукции. Это позволило резко расширять производство вооружения.

Морально-политическое единство социалистического общества, дружба народов, советский патриотизм вызвали массовый героизм советских людей на фронте и в тылу. Коммунистическая партия, руководя делом обороны страны, умело направила все силы народа на разгром врага. Решающие преимущества социализма,

несокрушимая прочность советского тыла обеспечили Советскому Союзу экономическую и военную победу, которую он одержал в смертельной борьбе против империалистической Германии, располагавшей ресурсами многих европейских стран, и против империалистической Японии. Советский народ не только отстоял свободу и независимость своей Родины и свои социалистические завоевания, но и освободил народы Европы от гитлеровского ига, спас мировую цивилизацию от фашизма.

Война нанесла народному хозяйству СССР огромный ущерб. Любое, даже самое крупное капиталистическое государство, потерпев такой ущерб, было бы неминуемо отброшено на десятки лет назад и превратилось бы во второстепенную державу. Но СССР благодаря преимуществам социалистического строя успешно справился с труднейшими задачами ликвидации последствий войны. Закончив войну победой над врагами, Советский Союз смог собственными силами в течение нескольких лет не только достигнуть довоенного уровня производства, но и далеко оставить его позади. Успешно был выполнен план *четвёртой пятилетки* (1946—1950 гг.), основные задачи которой состояли в том, чтобы восстановить пострадавшие районы страны, восстановить довоенный уровень промышленности и сельского хозяйства и затем превзойти этот уровень в значительных размерах. Четвёртый пятилетний план по промышленности был выполнен досрочно.

Успешное выполнение четвёртого пятилетнего плана означало крупный шаг вперёд в экономическом и культурном развитии советского общества. Обеспечение дальнейшего движения СССР к коммунизму явилось задачей *пятого пятилетнего плана* (1951—1955 гг.) и последующих решений Коммунистической партии и Советского правительства о новом подъёме социалистического производства и народного потребления.

Победа социализма в СССР имеет величайшее *международное значение*. Она явилась новым мощным ударом по мировой империалистической системе, ещё более расшатавшим её устои. С утверждением социализма со всей силой обнаружилось превосходство социалистической системы народного хозяйства над капиталистической системой. Капитализму понадобилось примерно столетие, а феодализму — около двух столетий, чтобы доказать своё превосходство над предшествующими способами производства. Социалистическая система хозяйства доказала своё неоспоримое превосходство над капитализмом уже за годы переходного периода, то есть менее чем за двадцать лет. На деле доказана правота марксизма как революционного мировоззрения рабочего класса, правота ленинской теории социалистической революции. Это укрепило веру трудящихся масс в силы рабочего класса, в окончательную победу социализма во всём мире.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. В итоге переходного периода от капитализма к социализму в СССР капиталистические элементы были ликвидированы во всех отраслях экономики, социалистическая система стала единственной системой народного хозяйства, был создан экономический базис социалистического общества. Победа социализма получила своё отражение и законодательное закрепление в Конституции СССР — наиболее демократической конституции в мире.*

*2. Социализм есть строй, основанный на общественной собственности на средства производства в её двух формах: государственной (общенародной) и кооперативно-колхозной, строй, при котором нет эксплуатации человека человеком, народное хозяйство развивается планомерно в целях наиболее полного удовлетворения растущих потребностей трудящихся путём непрерывного подъёма производства и осуществляется принцип распределения по труду.*

*3. Социалистическое общество состоит из двух дружественных классов — рабочего класса и крестьянства, а также интеллигенции, всеми своими корнями связанной с рабочим классом и крестьянством. Победа социализма привела к коренному улучшению материального и культурного положения трудящихся, к ликвидации противоположности между городом и деревней, между умственным и физическим трудом, к устранению неравенства наций и возникновению новых, социалистических наций.*

*4. С победой социализма СССР вступил в полосу постепенного перехода от социализма к коммунизму. Благодаря преимуществам социалистического строя СССР одержал экономическую и военную победу в Великой Отечественной войне. После войны Советский Союз в кратчайший срок восстановил народное хозяйство, добился его нового мощного подъёма и успешно продолжает свой путь к коммунизму. Победа социализма в СССР имела всемирно-историческое значение. Она на деле доказала превосходство социализма над капитализмом.*

---

## Б. Социалистическая система народного хозяйства

### ГЛАВА XXVI

### МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ БАЗА СОЦИАЛИЗМА

**Основные черты материально-производственной базы социализма.** В результате двух величайших преобразований — социалистической индустриализации страны и коллективизации сельского хозяйства — в СССР была создана материально-производственная база социализма. *Материально-производственная база социализма* есть крупное машинное производство во всех отраслях народного хозяйства, основанное на высшей технике и труде работников, свободных от эксплуатации.

Материально-производственная база социализма представляет собой новую, высшую по сравнению с капитализмом ступень развития крупного машинного производства и коренным образом отличается от материально-производственной базы капиталистического общества.

Социалистическое производство объединено общественной собственностью на средства производства и развивается планомерно в интересах всего общества. Рост социалистического производства не наталкивается на препятствия, обусловленные частной собственностью на средства производства.

Социалистическое производство является *самым крупным и концентрированным в мире.* Социалистический строй, утвердившийся в СССР, означает безраздельное господство крупного производства не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве, в то время как при капитализме в сельском хозяйстве численно преобладают мелкие хозяйства крестьян-единоличников.

Социалистическое производство является *самым механизированным в мире.* В буржуазном обществе машины служат орудием эксплуатации и внедряются в производство лишь тогда, когда они увеличивают прибыль капиталиста за счёт экономии на заработной плате рабочих. При социализме машины применяются во всех случаях, когда они сберегают труд обществу. В социалистическом обществе машины превратились в могучее средство облегчения труда рабочих и крестьян, роста народного благосостояния. При отсутствии в социалистическом обществе безработицы машины не могут выступать конкурентом трудящихся. В силу этого трудящиеся с большой охотой используют машины в производстве, а сфера применения машин по сравнению с капитализмом в огромной мере расширяется.

В результате ликвидации частной собственности на средства производства все достижения передовой науки и техники при

социализме являются достоянием всего общества. В социалистическом хозяйстве исключена возможность той искусственной задержки технического прогресса, которую практикуют в своекорыстных целях капиталистические монополии.

Социалистическое производство, преследующее задачу удовлетворения потребностей всего общества, требует непрерывного развития и совершенствования техники; старая техника должна заменяться новой, а новая — новейшей. Отсюда необходимость крупных капитальных вложений в народное хозяйство. Социалистическое государство, концентрирующее в своих руках основные средства производства и накопления народного хозяйства, может осуществлять капитальные вложения во все отрасли производства в масштабах, недоступных для капитализма. Техническое развитие при социализме в отличие от капитализма не сдерживается грузом старой техники. В советской промышленности и земледелии воплощено самое новое, самое совершенное, чем располагают современная наука и техника. Народное хозяйство СССР обладает наиболее молодым по возрасту производственно-техническим аппаратом.

Таким образом, социализм обеспечивает последовательное внедрение современной машинной техники во все отрасли производства, в том числе и в сельское хозяйство. Между тем при капитализме сельское хозяйство и даже некоторые отрасли промышленности базируются главным образом на ручном труде.

При социализме в корне меняется положение работников производства. Освобождённый от эксплуатации труд рабочих, колхозников, интеллигенции является основой существования социалистического общества. Трудящиеся работают на себя, на общество, а не на эксплуататоров и поэтому глубоко заинтересованы в совершенствовании производства на базе высшей техники и в наилучшем использовании наличной техники. В то же время социализм приводит к неуклонному и быстрому росту общего культурного уровня и технической подготовки работников. Всё это определяет творческую активность трудящихся в развитии производства и орудий труда. Рабочие, колхозники и интеллигенция вносят серьёзный вклад в дело технического прогресса, преодолевают старые нормы использования техники, осваивают новые, всё более высокие нормы.

В отличие от капитализма социализм обеспечивает непрерывный и быстрый рост производительных сил.

**Социалистическая промышленность.** *Социалистическая промышленность* представляет собой высококонцентрированную и технически передовую промышленность, объединённую на основе общественной собственности в масштабе всей страны. Социалистическая промышленность играет ведущую роль в народном хозяйстве; она вооружает передовой техникой все отрасли народного хозяйства. Это достигается более быстрым ростом отраслей, производящих средства производства, высоким уровнем

развития машиностроения. Тяжёлая индустрия есть основа основ социалистической экономики.

Промышленность играет важнейшую роль в обеспечении роста народного потребления. Отрасли лёгкой и пищевой промышленности, вооружённые передовой техникой, из года в год увеличивают выпуск товаров народного потребления.

Социализм поднял на невиданную высоту *технический уровень* промышленности. С точки зрения техники производства, насыщенности промышленного производства новой техникой промышленность СССР стоит на первом месте в мире.

Основные производственные фонды промышленности СССР возросли в 1953 г. более чем в 2 раза по сравнению с 1940 г. и в 22 раза по сравнению с 1913 г. Валовая продукция крупной промышленности в 1953 г. выросла (в сопоставимых ценах) по сравнению с 1913 г. в 30 раз. По сравнению с уровнем 1940 г. продукция промышленности выросла в 1953 г. более чем в 2,5 раза, в том числе продукция машиностроения — почти в 4 раза. Продукция отдельных важнейших отраслей тяжёлой промышленности выросла с 1913 по 1953 г. следующим образом: уголь — с 29 миллионов тонн до 320 миллионов тонн, нефть — с 9 миллионов тонн до 52 миллионов тонн, сталь — с 4,2 миллиона тонн до 38 миллионов тонн, цемент — с 1,5 миллиона тонн до 16 миллионов тонн, электроэнергия — с 1,9 миллиарда киловатт-часов до 133 миллиардов киловатт-часов. Удельный вес машиностроения в продукции промышленности составлял в 1938 г. 27%, а в 1950 г. — 39%. В США перед войной машиностроение давало 17,6% всей промышленной продукции, в Германии — 14,6, в Англии — 16,2%.

Социалистическая промышленность является самой концентрированной промышленностью в мире. *Концентрация производства* при социализме осуществляется планомерно и сопровождается общим подъёмом производства в интересах всего общества. Между тем при капитализме концентрация осуществляется стихийно, сопровождается разорением и гибелью мелких и средних предприятий и установлением господства монополий. «Мы — страна самой концентрированной промышленности. Это значит, что мы можем строить нашу промышленность на основе самой лучшей техники и обеспечивать благодаря этому невиданную производительность труда, невиданный темп накопления»[1].

Широкое развитие в условиях социализма получает одна из важных форм концентрации — *комбинирование производства*. Комбинирование производства позволяет более полно использовать сырьё и топливо, уменьшает транспортные издержки, ведёт к ускорению процесса производства.

В 1940 г. в промышленности СССР на предприятиях с годовым производством продукции свыше 5 миллионов рублей (в неизменных ценах 1926/27 г.) было сосредоточено 71% всех рабочих и 84% всей продукции, а в 1950 г. — 79% всех рабочих и 92% всей промышленной продукции.

Если сопоставить данные о концентрации промышленности по СССР и США (для удобства сравнения по обеим странам взята группировка по числу рабочих и служащих), то получается, что в 1950 г. в обрабатывающей промышленности СССР на предприятиях с числом рабочих и служащих свыше

---

[1] *И. В. Сталин,* О задачах хозяйственников, Сочинения, т. 13, стр. 33—34.

тысячи было сосредоточено 62% всех рабочих и служащих и эти предприятия выпускали 70% всей промышленной продукции; в обрабатывающей же промышленности США, по данным послевоенной переписи (1947 г.), предприятия с числом рабочих и служащих более тысячи сосредоточивали 32% рабочих и выпускали 34% промышленной продукции.

Рост концентрации производства сопровождается в СССР специализацией промышленных предприятий. *Специализация* промышленного производства есть сосредоточение предприятия на производстве определённого вида продукта, его отдельных частей и деталей или на выполнении отдельных операций в производстве продукта. Специализация в СССР выражает планомерное использование обществом выгод разделения труда между отдельными предприятиями. Она даёт возможность введения высокопроизводительного оборудования, внедрения стандартизации и массово-поточного производства, обеспечивающих значительный рост производительности труда.

При социализме широкое развитие получает плановое *кооперирование* промышленных предприятий, то есть организация постоянных производственных связей между предприятиями, совместно участвующими в изготовлении какого-либо предмета, но являющимися хозяйственно-самостоятельными по отношению друг к другу. Кооперирование предприятий организуется прежде всего в рамках отдельных экономических районов, с тем чтобы избавить транспорт от дальних перевозок. Плановое кооперирование предприятий является важным фактором роста производительности общественного труда.

Развитие промышленности и её техническое перевооружение сопровождаются ростом рабочего класса и подъёмом культурно-технического уровня рабочих. В противоположность капитализму, где внедрение машин обычно сопровождается деквалификацией значительной части рабочих, при социализме внедрение новой техники ведёт к увеличению числа и удельного веса рабочих квалифицированного труда, уменьшению числа и удельного веса рабочих неквалифицированного ручного труда. Неуклонно растёт численность инженерно-технических работников.

В СССР создан мощный, технически передовой *транспорт*, являющийся, по определению Маркса, четвёртой отраслью материального производства (после добывающей промышленности, обрабатывающей промышленности и сельского хозяйства). Транспорт связывает воедино все отрасли народного хозяйства и экономические районы страны и играет важную роль в процессе производства и распределения материальных благ.

Роль транспорта возрастает в условиях планового социалистического хозяйства, развивающегося высокими темпами и характеризующегося многосторонними связями между отдельными отраслями производства. Ленин, характеризуя роль железных дорог, указывал, что они представляют собой «одно из проявлений самой яркой связи между городом и деревней, между промыш-

ленностью и земледелием, на которой основывается целиком социализм»[1].

Сосредоточение всего транспорта (железнодорожного, водного, автомобильного, воздушного) в руках общества устранило конкуренцию различных видов транспорта, характерную для капитализма, и открыло возможность планомерной координации их работы. В СССР создана *единая транспортная система* в масштабе всей страны, планомерно сочетающая все виды транспорта.

Единая транспортная система при социализме строится на основе последних достижений транспортной техники: широкого внедрения подвижного состава новейших конструкций и высокой мощности, механизации погрузочно-разгрузочных работ, совершенствования путевого хозяйства и т. д.

Основные фонды транспорта в СССР возросли в 1953 г. по сравнению с 1913 г. в 7,7 раза. Грузооборот всех видов транспорта возрос в 1953 г. по сравнению с 1913 г. более чем в 8 раз, в том числе грузооборот железных дорог — в 12 раз.

**Социалистическое сельское хозяйство.** Обобществление ранее раздроблённого крестьянского хозяйства, создание колхозов и совхозов открыло возможность широкого применения машин, внедрения передовой агротехники в сельское хозяйство и обеспечило условия для подъёма сельскохозяйственного производства.

*Социалистическое сельское хозяйство* СССР, ведущееся на основе общественной собственности, является самым крупным и самым механизированным сельским хозяйством в мире. Оно охватывает крупные сельскохозяйственные предприятия — колхозы, машинно-тракторные станции и совхозы.

Размеры колхозов в результате проведённого в 1950—1951 гг. по решениям общих собраний колхозников укрупнения сильно увеличились. В 1954 г. в стране насчитывалось 93 тысячи колхозов вместо 254 тысяч в 1950 г. Если до укрупнения в среднем на один колхоз приходилось 589 гектаров пашни, то после укрупнения — 1 693 гектара пашни.

Машинно-тракторные станции подвели под колхозы материально-техническую базу крупного машинного производства Советское государство создало разветвлённую систему машинно-тракторных станций в зерновых, льноводческих, хлопковых, свекловичных и пригородных районах. Организованы специальные машинно-животноводческие станции для механизации трудоёмких работ в животноводстве, лугомелиоративные станции для механизации работ по осушению земель и улучшению лугов и пастбищ. Создаются электротракторные станции для применения в колхозном производстве электроэнергии. Все МТС в зависимости от производственного направления колхозов имеют соответствующие сельскохозяйственные машины и квалифицированные кадры

---

[1] *В. И. Ленин,* Заключительное слово по докладу об очередных задачах на заседании ВЦИК 29 апреля 1918 г., Сочинения, т. 27, стр. 277.

специалистов. В 1954 г. в СССР имелось 9 тысяч МТС и других специализированных станций, обслуживающих колхозы и обеспечивающих высокий уровень механизации всех отраслей сельскохозяйственного производства.

В сельском хозяйстве СССР большую роль играют крупные государственные предприятия — совхозы, оснащённые передовой техникой. В 1954 г. в стране имелось около 5 тысяч совхозов — зерновых, животноводческих (мясо-молочных, свиноводческих, овцеводческих, коневодческих), хлопководческих и других.

Социалистическая индустрия вооружила сельское хозяйство самой передовой техникой. В соответствии с особенностями земледелия на основе тракторной тяги создана система машин для выполнения основных сельскохозяйственных работ: пахоты, сева, междурядной обработки, уборки.

В 1954 г. в сельском хозяйстве СССР имелось 1 260 тысяч тракторов (в переводе на 15-сильные), 326 тысяч зерновых комбайнов, 370 тысяч грузовых автомобилей и много других сельскохозяйственных машин. В связи с этим уровень механизации сельскохозяйственных работ резко возрос.

Внедрение машин коренным образом изменило структуру энергетических ресурсов сельского хозяйства. В 1916 г. рабочий скот составлял 99,2%, а механические двигатели — лишь 0,8% всех энергетических ресурсов сельского хозяйства. В 1940 г. на рабочий скот приходилось 22%, а на механические двигатели — 78%, а к началу 1953 г. соответственно — 9 и 91% (в том числе тракторы — 35%, автомобили грузовые — 29, моторы комбайнов — 15, электроустановки — 3, прочие двигатели — 9%).

Социалистическое преобразование сельского хозяйства ликвидировало примитивную, веками существовавшую трёхпольную систему земледелия и создало новую, самую прогрессивную в мире систему земледелия. Основными чертами этой системы являются: широкое внедрение в сельскохозяйственное производство новейшей техники и достижений передовой агрономической науки, введение правильных севооборотов с широким развитием посевов кормовых, овощных и технических культур, применение искусственных и органических удобрений, орошение земель в засушливых районах, осушение болот и т. д.

Правильное ведение социалистического сельскохозяйственного предприятия исключает как универсализм мелкого крестьянского хозяйства, в котором возделываются разнообразные культуры, главным образом для внутреннего потребления, так и одностороннее развитие капиталистических хозяйств, специализирующихся обычно на какой-либо одной культуре (монокультура). *Специализация* социалистических сельскохозяйственных предприятий выражается в том, что в соответствии с природными и экономическими условиями отдельных районов выделяются в плановом порядке ведущие отрасли, а наряду с ними развиваются дополнительные отрасли. Таким образом, специализация не отрицает, а предполагает развитие *многоотраслевого хозяйства* с правильным сочетанием основных и дополнительных отраслей. Одно из важных преимуществ крупного социалистического земледелия

состоит в том, что оно имеет наибольшие возможности для развития многоотраслевого, комплексного хозяйства, в котором продуктивно используются земля и рабочая сила.

Наряду с укрупнением и техническим перевооружением сельского хозяйства происходит создание *новых кадров* работников сельскохозяйственного производства, владеющих современной передовой техникой и агрономическими знаниями. В СССР достижения агрономической науки впервые в истории стали достоянием широких масс крестьянства. Массовое внедрение новой техники вызвало к жизни новые профессии механизированного сельскохозяйственного труда: трактористов, комбайнеров, шофёров, механиков, машинистов молотилок, льнотеребилок, хлопкоуборочных и других машин. Колхозный строй породил сотни тысяч квалифицированных руководителей и организаторов производства — председателей колхозов, бригадиров, агрономов и зоотехников, заведующих фермами и других.

Таким образом, социалистическая реконструкция сельского хозяйства создала все условия для систематического повышения урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животноводства, для неуклонного роста сельскохозяйственной продукции.

**Пути технического прогресса при социализме.** Основными линиями технического прогресса при социализме являются: механизация и автоматизация производства, электрификация народного хозяйства, широкое применение химии в производстве.

*Механизация* есть замена ручного труда трудом, осуществляемым при помощи машины. Последовательная механизация процессов труда является при социализме экономической необходимостью. Непрерывный и быстрый рост социалистического производства может быть обеспечен лишь путём постоянного совершенствования техники и всесторонней механизации процессов труда. Механизация процессов труда является той *решающей* силой, без которой невозможно обеспечить высокие темпы и огромные масштабы производства, свойственные социализму.

В СССР последовательно осуществляется механизация основных и наиболее трудоёмких процессов производства во всех отраслях народного хозяйства. Механизация социалистического производства происходит посредством внедрения новых, наиболее совершенных машин, механизмов и передовых технологических процессов.

В промышленности СССР механизация производства достигла уровня, невиданного при капитализме. В угольной промышленности, где до революции полностью господствовал тяжёлый ручной труд, механизация на базе широкого внедрения врубовых машин, электрических транспортных средств и погрузочных механизмов составляла уже в 1940 г. по зарубке и отбойке 94,8%, по доставке — 90,4, по откатке — 58,4, по погрузке угля в железнодорожные вагоны — 86,5%. В послевоенное время механизация зарубки, отбойки и доставки угля, а также подземного транспорта и погрузки угля в железнодорожные вагоны была полностью завершена. Большие успехи

достигнуты в механизации и других отраслей промышленности. Так, например, на строительстве гидроэлектростанций применяются такие выдающиеся достижения советской техники, как новые мощные экскаваторы, бульдозеры, земснаряды и другие. Четырнадцатикубовый шагающий экскаватор Уралмашзавода может выбрать свыше 2,5 миллиона кубометров земли в год и заменить физический труд 7 тысяч рабочих.

В колхозах в 1953 г. была механизирована почти вся пахота; сев озимых культур механизирован на 93%, сев яровых — на 83%; почти полностью механизирован сев хлопчатника, сахарной свёклы и других технических культур; 77% площади зерновых культур убрано комбайнами. Механизация основных полевых работ в колхозах завершается. В совхозах основные сельскохозяйственные работы механизированы почти полностью. Широко развёртывается механизация трудоёмких работ в животноводстве, овощеводстве, садоводстве, транспортировке, погрузке и разгрузке сельскохозяйственной продукции, механизация орошения, осушения заболоченных угодий.

За послевоенный период советское машиностроение ежегодно создаёт и осваивает производство 600—700 новых видов высокопроизводительных машин. Если в 1940 г. машиностроение выпускало 84 наименования сельскохозяйственных машин и орудий, то в 1950 г.— уже 222 наименования. В производство широко внедряются скоростные методы резания металла, штамповка вместо свободной ковки, закалка деталей токами высокой частоты, машинная формовка деталей и другие новые методы, дающие большой экономический эффект.

При социализме всё более широкое развитие получает комплексная механизация. *Комплексная механизация* означает механизацию всех связанных друг с другом стадий процесса производства, как основных, так и вспомогательных, и базируется на системе взаимодополняющих друг друга машин. Она ликвидирует разрывы в механизации производства. В результате комплексной механизации создаётся *цельная система машин,* охватывающая весь производственный процесс.

Так, например, в угольной промышленности задача комплексной механизации решается путём применения созданных советскими конструкторами угольных комбайнов, совмещающих в себе операции зарубки, отбойки и навалки угля на конвейер и представляющих новое слово в мировой технике. Механизация процесса крепления позволит завершить комплексную механизацию добычи угля.

Высшей ступенью механизации является *автоматизация* производства, то есть применение машин-автоматов, действующих на основе саморегулирования. В теснейшей связи с автоматизацией находится *телемеханика,* то есть управление и контроль за работой механизмов на расстоянии (дистанционное управление). В тех случаях, когда вся система машин, охватывающих производственный процесс в целом, действует на основе саморегулирования, имеет место *автоматическая система машин.* Автоматическая система машин выполняет все производственные процессы, необходимые для переработки сырого материала в готовый продукт, без содействия человека и нуждается лишь в контроле со стороны работника.

На предприятиях чёрной металлургии СССР уже в 1951 г. 95% всего чугуна было выплавлено в доменных печах с автоматическим регулированием

температуры дутья и 87% всего производства стали было выплавлено в мартеновских печах, оснащённых автоматическим регулированием теплового режима. В машиностроении с каждым годом увеличивается парк автоматических и полуавтоматических металлообрабатывающих станков, кузнечно-прессовых автоматов, а также автоматической контрольно-измерительной аппаратуры. Большое применение получило автоматическое оборудование в химической, бумажной, нефтеперерабатывающей и других отраслях промышленности. Автоматические системы машин существуют в СССР в виде автоматизированных линий станков и иных механизмов или в виде отдельных автоматизированных предприятий.

Высокий уровень механизации производства при социализме является основой быстрого роста производительности труда и ведёт к всё большему сближению труда физического с трудом умственным.

Перестройка всех отраслей хозяйства на основе крупного машинного производства и последовательная механизация производственных процессов тесно связаны с *электрификацией*. Электричество является технической базой современного крупного производства.

Социализм обеспечивает планомерное внедрение электричества во все отрасли народного хозяйства. Электрификация при социализме характеризуется: во-первых, централизацией производства электроэнергии и концентрацией мощностей на крупных электростанциях, быстрым развитием линий высоковольтных электропередач, соединяющих отдельные станции в мощные районные или межрайонные системы с перспективой образования единой высоковольтной сети для всей страны; во-вторых, широким строительством гидроэлектростанций и систематическим повышением их удельного веса в общей выработке электроэнергии, что служит важнейшим средством улучшения энергетического баланса страны; в-третьих, развитием теплофикации крупных городов и промышленных центров, использованием низкосортных и местных видов топлива.

Электрификация промышленности изменяет облик фабрик и заводов. Вместо центрального двигателя со сложным передаточным механизмом почти на всех предприятиях внедрён индивидуальный электрический привод. Электрификация рабочих машин представляет собой энергетическую основу для комплексной механизации и автоматизации производства. На базе применения электричества возникли новые отрасли промышленности — электрометаллургия чёрных и цветных металлов, электрохимия, а также новые методы обработки металла.

Большое значение для дальнейшей электрификации СССР имеет развернувшееся в пятой пятилетке строительство гидроэлектростанций на Волге, Днепре, Дону и других реках. Некоторые из них явятся крупнейшими в мире. Сооружение этих станций обеспечивает комплексное решение проблем получения в огромных масштабах дешёвой электроэнергии, широкого развития электри-

фикации сельского хозяйства, транспорта, создания новых электроёмких производств, улучшения судоходства и т. д.

По уровню электрификации промышленности СССР уже в конце второй пятилетки стоял на первом месте в мире. В 1952 г. уровень электровооружённости труда в промышленности возрос в 1,8 раза по сравнению с 1940 г. В послевоенный период развернулось усиленное внедрение электричества в сельское хозяйство. В начале 1954 г. мощность сельских электростанций возросла в 5 раз по сравнению с 1940 г.; электрической энергией пользовались 30% всех колхозов. Механизация молотьбы, а также целого ряда производственных процессов в животноводстве во многих колхозах и совхозах происходит на базе применения электрической энергии (приготовление кормов, водоснабжение, дойка коров, стрижка овец и др.). Широкое внедрение электроэнергии в сельское хозяйство происходит в районах крупных гидростанций (электропахота и т. д.).

Прогресс современной техники выражается также во всё более широком развитии *химии* и применении методов химической переработки вещества. Химические методы обеспечивают ускорение производственных процессов, наиболее полное использование сырья, позволяют создавать новые виды сырья и материалов. Химическая промышленность стала в СССР мощным фактором технического развития всего народного хозяйства. Современные химические производства, как правило, автоматизированы, протекают непрерывно, в закрытой аппаратуре с автоматическим контролем и регулированием, без непосредственного вмешательства человека. Химизация является важнейшим условием повышения урожайности сельскохозяйственных культур. Создание изобилия предметов потребления связано с широкой химизацией сельского хозяйства.

Развитие материально-производственной базы социализма опирается на достижения советской передовой науки, успешно решающей крупнейшие задачи совершенствования и последовательного внедрения в производство высшей техники. Советская техническая мысль занимает ведущее место в решении целого ряда новых технических проблем, конструировании новых машин и механизмов для всех отраслей производства. Советским конструкторам принадлежит приоритет в создании таких машин, как, например, горные комбайны, многие сельскохозяйственные машины (картофелепосадочные и картофелеуборочные машины, льноуборочный комбайн, свеклокомбайн), новые образцы современного оборудования в области энергетики (прямоточный котёл высокого давления, самые крупные в мире гидротурбины), мощные механизмы для строительства, новые типы металлорежущих станков и другие.

**Размещение социалистического производства.** В условиях социализма складываются новое *размещение производства* и новая система связей между отраслями производства и районами страны.

В буржуазном обществе погоня за прибылью и конкуренция приводят к неравномерному и нерациональному размещению производства. Промышленность стихийно сосредоточивается в

немногих центрах, между тем как огромные территории, особенно колониальные окраины, обрекаются на промышленную отсталость. При социализме размещение производства осуществляется планомерно, в интересах роста производительности общественного труда, укрепления мощи социалистического государства и подъёма благосостояния трудящихся.

В основе размещения производства в условиях социализма лежат следующие принципы.

Во-первых, всемерное приближение производства к источникам сырья и районам потребления промышленной и сельскохозяйственной продукции. Намечая основы плана реорганизации промышленности и общего экономического подъёма страны, Ленин указывал:

«В этот план должно входить:

рациональное *размещение* промышленности в России с точки зрения близости сырья и возможности наименьшей потери труда при переходе от обработки сырья ко всем последовательным стадиям обработки полуфабрикатов вплоть до получения готового продукта» [1].

Такое размещение промышленности даёт возможность лучше использовать естественные ресурсы, ликвидировать нерациональные перевозки, что обеспечивает значительную экономию труда в масштабе всего общества и ускорение темпов роста социалистического производства.

Во-вторых, ликвидация фактического экономического неравенства между народами, быстрый подъём хозяйства ранее отсталых национальных районов, что является материальной основой укрепления дружбы и сотрудничества народов.

В-третьих, планомерное территориальное разделение труда между экономическими районами в сочетании с комплексным развитием хозяйства внутри этих районов, с учётом природных условий каждого района и хозяйственной целесообразности производства определённых промышленных товаров и сельскохозяйственных продуктов. Комплексное развитие хозяйства экономических районов, с учётом потребностей данного района в топливе, строительных материалах, массовых изделиях лёгкой промышленности и продуктах питания, сокращает излишне дальние и другие нерациональные перевозки, способствует мобилизации местных источников сырья.

В-четвёртых, планомерное размещение промышленности по территории страны, обеспечивающее образование в ранее отсталых аграрных районах новых городов и промышленных центров, сближение сельского хозяйства с промышленностью. Это способствует уничтожению существенного различия между городом и деревней.

---

[1] *В. И. Ленин,* Набросок плана научно-технических работ, Сочинения, т. 27, стр. 288.

В-пятых, укрепление обороноспособности страны социализма. Наличие враждебного капиталистического окружения обусловливает необходимость особенно быстрого развития многих отраслей промышленности в глубинных районах страны.

В результате реализации этих принципов в СССР была ликвидирована неравномерность в размещении производства, унаследованная от капитализма.

Приближение промышленности к источникам сырья выразилось прежде всего в ускоренном развитии восточных районов страны и создании новых топливных и металлургических баз, новых центров машиностроения, лёгкой промышленности на Урале, в Западной Сибири, Средней Азии и Казахстане. Вновь созданные индустриальные очаги стали экономическими и культурными центрами, преобразующими весь облик этих районов и областей. Создание мощной промышленной базы на востоке страны явилось одним из важнейших условий победы Советского Союза в Великой Отечественной войне.

Общий объём промышленной продукции в районах Поволжья, Урала, Сибири, Дальнего Востока, Казахстана и Средней Азии возрос в 1953 г. более чем в 3,5 раза по сравнению с 1940 г. В 1953 г. в этих районах было произведено около одной трети всей промышленной продукции СССР, более половины всего количества стали, проката и нефти, почти половина всего количества угля и свыше 40% электроэнергии. Возросло в этих районах производство предметов потребления. Продукция отраслей лёгкой и пищевой промышленности увеличилась в 1953 г. по сравнению с 1937 г. в 2,2 раза и по сравнению с 1940 г.— более чем в полтора раза.

В советских республиках — Узбекской, Казахской, Киргизской, Туркменской и Таджикской, имеющих население около 17 миллионов человек, было выработано электроэнергии в 1953 г. в четыре с половиной раза больше, чем в соседних с СССР странах Востока — Турции, Иране, Афганистане и Пакистане, вместе взятых, с населением в 130 миллионов человек.

По технической оснащённости сельского хозяйства эти республики стоят выше многих развитых стран капиталистической Европы.

Развитие социалистической индустрии в ряде экономических районов, которые раньше не имели промышленности, привело к тому, что старое деление областей на промышленные и аграрные в основном изжило себя. В размещении сельскохозяйственного производства СССР произошли важные сдвиги, свидетельствующие о том, что прежняя, односторонняя специализация сельского хозяйства дореволюционной России успешно ликвидируется. Создана мощная зерновая база в восточных районах СССР, новая пшеничная база в нечернозёмной полосе, сельскохозяйственные культуры продвинуты далеко на север, выросли продовольственные базы вокруг городов и промышленных центров.

Социалистическое размещение производства опирается на экономическое районирование страны. *Экономическое районирование* есть плановое разделение всей территории страны на отдельные крупные районы в соответствии с их экономическими и природными особенностями.

Социалистическое размещение производства обеспечивает наилучшее использование природных богатств и трудовых ресурсов страны и является важным условием повышения производительности общественного труда, ускорения темпов роста производства, укрепления экономической мощи СССР.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Материально-производственной базой социализма является крупное машинное производство, охватывающее все отрасли народного хозяйства. При социализме машина служит средством экономии и облегчения труда рабочих и крестьян, повышения народного благосостояния. Социалистическая промышленность СССР является самой концентрированной в мире, технически наиболее передовой и централизованной в масштабе всей страны; она служит базой развития всех отраслей экономики. Социалистическое сельское хозяйство представляет собой самое крупное и механизированное в мире; оно является растущим источником продовольствия и промышленного сырья.*

*2. Материально-производственная база социализма опирается на новейшие завоевания современной передовой науки и техники. Социализм ликвидировал свойственную капитализму неравномерность в применении машинной техники между отдельными отраслями и процессами производства и обеспечил последовательное внедрение новой техники во все отрасли народного хозяйства. Основными линиями развития техники при социализме являются механизация и автоматизация производства, электрификация народного хозяйства и широкое применение химии.*

*3. Социализм обеспечил планомерное и рациональное размещение производства, приближение его к источникам сырья и районам потребления, преодоление экономической отсталости национальных районов, сближение промышленности и сельского хозяйства. Социалистическое размещение производства даёт возможность целесообразно использовать естественные и трудовые ресурсы, приводит к огромной экономии расходов на перевозки сырья и продукции, является важным фактором ускорения роста социалистического производства и укрепления обороноспособности страны.*

---

## ГЛАВА XXVII

# ОБЩЕСТВЕННАЯ СОБСТВЕННОСТЬ НА СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА — ОСНОВА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ СОЦИАЛИЗМА

**Социалистическая система народного хозяйства и социалистическая собственность.** Экономическую основу социалистического общества составляют социалистическая система народного хозяйства, социалистическая собственность на средства производства, утвердившиеся в результате ликвидации капиталистической системы хозяйства, отмены частной собственности на средства производства и уничтожения эксплуатации человека человеком.

Разоблачая измышления апологетов капитализма о программе научного коммунизма как программе уничтожения собственности вообще, Маркс и Энгельс писали: «Отличительной чертой коммунизма является не отмена собственности вообще, а отмена буржуазной собственности»[1]. Никакое общество немыслимо без господства исторически определённой формы собственности. Ликвидируя частную собственность на средства производства, пролетарская революция утверждает взамен неё социалистическую собственность на средства производства.

При социализме средства производства перестали быть капиталом, то есть средством эксплуатации. В социалистическом обществе нет классов, монопольно владеющих средствами производства, и классов, лишённых собственности на средства производства. В условиях социализма средства производства составляют *общественную собственность*. Основные элементы производственного процесса — рабочая сила и средства производства — соединились здесь на новой базе. Этой базой является крупное социалистическое производство как в городе, так и в деревне. Поскольку средства производства перестали быть капиталом, при социализме отсутствует деление накопленного труда на постоянный и переменный капитал. Вся масса накопленного обществом труда, то есть вся масса средств производства и средств потребления, имеющаяся в распоряжении общества для целей дальнейшего производства, служит интересам народа и не может являться условием эксплуатации. «В буржуазном обществе живой труд есть лишь средство увеличивать накопленный труд. В коммунистическом обществе накопленный труд — это лишь средство расширять, обогащать, облегчать жизненный процесс рабочих»[2].

В условиях социализма общественная собственность является безраздельно господствующей во всех сферах народного хозяйства. В СССР в 1950 г. социалистическая собственность

---

[1] *К. Маркс* и *Ф. Энгельс*, Манифест Коммунистической партии, *К. Маркс, Ф. Энгельс*, Избранные произведения, т. I, 1948, стр. 21.

[2] Там же, стр. 22.

охватывала 99,4% всех применяемых в стране средств производства. С утверждением безраздельного господства общественной собственности до конца развенчана лживая теория идеологов буржуазии о вечности и незыблемости частной капиталистической собственности.

Превращение средств производства в общественную собственность и освобождение работников производства от всех форм эксплуатации знаменовали собой утверждение новой, социалистической системы народного хозяйства.

*Социалистическая система народного хозяйства* в корне отлична от капиталистической системы хозяйства и имеет перед ней решающие преимущества.

1. В условиях социалистической системы народного хозяйства средства производства являются общественной собственностью, то есть принадлежат трудящимся в лице социалистического государства или в лице колхозов и других кооперативных объединений, ввиду чего продукты труда также принадлежат трудящимся; в условиях капиталистической системы хозяйства средства производства составляют частную собственность капиталистов и помещиков, ввиду чего продукты труда также принадлежат капиталистам и помещикам.

2. Социалистическая система народного хозяйства означает, что эксплуатация человека человеком уничтожена, а производство ведётся в целях максимального удовлетворения растущих материальных и культурных потребностей всего общества; капиталистическое производство ведётся в целях обеспечения максимальной капиталистической прибыли путём эксплуатации, разорения и закабаления трудящихся.

3. Социалистическое производство развивается планомерно, неуклонное повышение материального благосостояния трудящихся и непрерывный рост их покупательной способности являются постоянно растущим стимулом расширения производства и надёжной гарантией от кризисов перепроизводства и безработицы; капиталистическое производство развивается стихийно, рост производства наталкивается на пролетарское состояние масс и относительное сокращение покупательной способности трудящихся, потребление которых капитал ограничивает крайне низким уровнем, что неизбежно влечёт за собой кризисы перепроизводства, рост безработицы и нищеты масс.

4. При социализме каждый труженик получает материальные блага по количеству и качеству своего труда, а распределение народного дохода осуществляется в интересах систематического повышения благосостояния трудящихся, расширения социалистического производства в городе и деревне, увеличения общественного богатства; при капитализме распределение народного дохода происходит в интересах обогащения эксплуататорских классов и их многочисленной паразитической челяди.

5. При социалистическом строе государственная власть нахо-

дится в руках трудящихся города и деревни, рабочие, крестьяне, интеллигенция являются активными строителями коммунизма, работают на себя, на благо всего общества; капиталистическая система хозяйства означает, что власть в обществе принадлежит капиталистам, использующим эту власть для поддержания порядков, угодных и выгодных имущим классам, а пролетариат и трудящиеся массы крестьянства являются классами, эксплуатируемыми, вынужденными работать на капиталистов и помещиков.

Общественная собственность является основой социалистического строя, источником богатства и могущества Родины, источником зажиточной и культурной жизни всех трудящихся. Она священна и неприкосновенна. Конституция СССР обязывает каждого гражданина советского общества беречь и укреплять общественную собственность. Лица, покушающиеся на социалистическую собственность, являются врагами народа и караются по закону.

**Две формы социалистической собственности.** В первой фазе коммунизма общественная социалистическая собственность существует в двух формах: 1) в форме государственной собственности и 2) в форме кооперативно-колхозной собственности. *Государственная социалистическая собственность* есть собственность всего советского народа в лице социалистического государства рабочих и крестьян. *Кооперативно-колхозная* социалистическая собственность есть собственность отдельных колхозов, кооперативных объединений.

Двум формам социалистической собственности соответствуют *два вида социалистических хозяйств:* 1) государственные предприятия (фабрики, заводы, совхозы, МТС и т. д.) и 2) кооперативные (коллективные) хозяйства (колхозы, промысловые артели, предприятия потребительской кооперации).

Существование двух форм социалистической собственности вызвано историческими условиями, в которых осуществляется пролетарская революция и построение коммунизма. Рабочий класс, завоевав государственную власть, застаёт исторически сложившимися различные формы частной собственности: с одной стороны, крупную капиталистическую собственность, основанную на эксплуатации чужого труда, с другой стороны, мелкую частную собственность крестьян, кустарей и ремесленников, основанную на их личном труде. В ходе социалистической революции крупная капиталистическая собственность экспроприируется и переходит в руки социалистического государства. Так возникает государственная (общенародная) социалистическая собственность. Вместе с тем программа научного коммунизма отвергает как враждебный и преступный путь экспроприации крестьян, кустарей и ремесленников. Мелкие и средние товаропроизводители добровольно объединяются в производственные кооперативы, то есть колхозы, артели промысловой кооперации, а их собственность на основные средства производства обобществляется на кооперативных началах. Так возникает кооперативно-колхозная собственность.

Таким образом, наличие двух форм общественной собственности является объективной необходимостью и выражает собой своеобразие путей, по которым рабочий класс и крестьянство приходят к социализму, а затем — к коммунизму.

«И тот и другой из двух существующих в СССР классов строят социализм, входят в систему социалистического хозяйства. Но находясь в одной общей системе социалистического хозяйства, рабочий класс связан своим трудом с государственной социалистической собственностью (всенародным достоянием), а колхозное крестьянство — с кооперативно-колхозной собственностью, принадлежащей отдельным колхозам и колхозно-кооперативным объединениям. Этой связью с различными формами социалистической собственности в первую очередь и определяется различие в положении этих классов. Этим же определяется и известное различие путей их дальнейшего развития.

Общее в их развитии заключается в том, что оба эти класса развиваются в сторону коммунизма» [1].

*Государственной собственностью* в СССР являются земля, её недра, воды, леса, заводы, фабрики, шахты, рудники, железнодорожный, водный и воздушный транспорт, банки, средства связи, организованные государством крупные сельскохозяйственные предприятия (совхозы, машинно-тракторные станции и т. п.), принадлежащие государству торговые и заготовительные предприятия, а также коммунальные предприятия и основной жилищный фонд в городах и промышленных пунктах.

Территория Советского Союза занимает шестую часть земной суши — 22,4 миллиона квадратных километров. Почти четверть этой территории — свыше 600 миллионов гектаров — составляют *сельскохозяйственные земли;* почти одна треть — 700 миллионов гектаров — покрыта *лесами.*

СССР — богатейшая страна в мире по запасам *полезных ископаемых.* Социалистическая система хозяйства вызвала к жизни богатства, которые оставались нетронутыми в царской России. Из 92 элементов системы Менделеева в царской России добывалось 20, в СССР добывается более 80. По запасам железной руды, нефти, калийных солей, апатитов, торфа и ряда других важных полезных ископаемых СССР стоит на первом месте в мире, по запасам угля — на втором.

Всенародным достоянием являются 200 тысяч предприятий государственной *промышленности,* вся сеть *железных дорог,* предприятия *водного транспорта,* государственные предприятия в сельском хозяйстве: около 5 тысяч крупных *совхозов,* 9 тысяч *машинно-тракторных станций,* тысячи подсобных сельскохозяйственных предприятий.

Всенародным достоянием являются многие тысячи государственных *торговых предприятий.* Государству принадлежат многочисленные *научные* и *культурные учреждения.*

Государственная социалистическая собственность, возникшая в результате национализации фабрик, заводов, транспорта и т. п., за годы социалистического строительства трудом советского народа в огромной мере приумножена. Так, основные производственные фонды промышленности выросли в 1953 г. по сравнению с 1913 г. в 22 раза.

---

[1] *В. М. Молотов,* Конституция социализма, Статьи и речи, 1937, стр. 267.

Государственная социалистическая собственность в корне отлична от государственной капиталистической собственности. При переходе тех или иных предприятий или даже целых отраслей хозяйства в собственность буржуазного государства их социальная природа не меняется. Буржуазное государство представляет интересы монополистического капитала и является в его руках аппаратом насилия, посредством которого обеспечивается угнетение трудящегося большинства имущим меньшинством. Поэтому и государственно-капиталистические предприятия представляют собой предприятия, основанные на эксплуатации трудящихся классом буржуазии в целом, и противостоят народу как чуждая ему, порабощающая сила.

В социалистическом обществе рабочий класс держит в своих руках власть. Он владеет государственными средствами производства совместно со всем народом. Рабочая сила, применяемая на социалистических предприятиях, не является товаром, так как рабочий класс, владеющий средствами производства, не может сам себя нанимать и сам себе продавать свою рабочую силу. Ввиду этого на государственных социалистических предприятиях исключена всякая возможность эксплуатации человека человеком.

Государственная собственность является преобладающей формой собственности в социалистическом обществе: на её долю приходится около 91% всех производственных фондов СССР. Таким образом, подавляющая часть богатств Советской страны, важнейшие источники роста материального благосостояния и культуры трудящихся являются достоянием всего народа.

*Кооперативно-колхозной собственностью* в СССР являются общественные предприятия в колхозах и кооперативных организациях с их живым и мёртвым инвентарём, производимая колхозами и кооперативными организациями продукция, а также их общественные постройки. Колхозы и другие кооперативные предприятия работают на земле, являющейся всенародным достоянием. Богатейшая современная техника, сосредоточенная в машинно-тракторных станциях и используемая для выполнения всех основных работ в колхозах, также представляет собой всенародное достояние.

Кооперативно-колхозной собственностью является прежде всего достояние 93 тысяч *колхозов:* колхозные постройки, сотни тысяч животноводческих ферм, обобществлённый рабочий скот, сельскохозяйственный инвентарь, большая сеть колхозных культурно-бытовых учреждений (клубов, читален, яслей, сельских лабораторий и т. д.). В ходе социалистического строительства общественная колхозная собственность в огромной мере умножена. С 1940 по 1953 г. неделимые фонды колхозов увеличились в 2,5 раза.

Кооперативная форма промышленного производства в социалистическом обществе существует в виде предприятий *промысловых артелей.* Промысловая кооперация призвана развивать производство главным образом предметов широкого потребления, используя для этого в первую очередь местные ресурсы сырья. Средства производства, применяемые предприятиями промысловой кооперации, и производимая ими продукция составляют собственность про-

мысловых артелей. Промысловая кооперация всех систем насчитывала в СССР в 1953 г. около 16 тысяч артелей, имеющих промышленное производство.

Кооперативная форма предприятий в торговле существует в виде *потребительских обществ,* объединяющих главным образом сельское население. В собственности 23 тысяч обществ потребительской кооперации находится разветвлённая сеть магазинов, лавок, складов.

Всемерное укрепление и развитие государственной и кооперативно-колхозной собственности является важнейшим условием дальнейшего роста всего народного хозяйства, постепенного перехода советского общества от социализма к коммунизму.

Государственная и кооперативно-колхозная формы собственности, как и государственные предприятия и коллективные хозяйства, *однотипны* по своей социальной природе. *Общее* между государственными предприятиями и коллективными хозяйствами состоит в том, что и те и другие: 1) основываются на социалистически обобществлённых средствах производства и коллективном труде, 2) исключают возможность эксплуатации человека человеком, 3) ведут хозяйство планомерно, в интересах удовлетворения растущих потребностей трудящихся, 4) осуществляют социалистический принцип распределения по труду.

Вместе с тем между государственной и кооперативно-колхозной формами собственности, равно как между государственными предприятиями и кооперативными (коллективными) хозяйствами, существуют известные *различия.*

*Во-первых.* В государственных предприятиях господствуют социалистические производственные отношения в их наиболее зрелой, до конца последовательной форме. Государственная собственность есть *всенародное достояние;* в государственных предприятиях обобществлены все без исключения средства производства. Кооперативно-колхозная собственность есть *групповая собственность,* собственность отдельных коллективов, или объединений трудящихся (сельскохозяйственной артели, потребительского общества, промысловой артели); в колхозах (в их артельной форме) социалистически обобществлены *основные* средства производства кооперированных крестьян; некоторая часть средств производства в соответствии с Уставом сельскохозяйственной артели не обобществляется и остаётся в личной собственности колхозного двора (личное подсобное хозяйство колхозника).

*Во-вторых.* Продукция государственных предприятий составляет собственность социалистического государства и реализуется в порядке и по ценам, устанавливаемым государственными органами. Продукция колхозного производства составляет собственность данного колхоза. Часть этой продукции идёт на выполнение обязательств перед государством в порядке заготовок по твёрдым государственным ценам и на оплату натурой работ, выполненных в колхозе машинно-тракторной станцией. Вся остальная продукция остаётся в распоряжении колхоза и идёт на создание установленных общественных колхозных фондов и для распределения

по трудодням среди членов артели. Некоторую часть продукции колхозы продают по закупочным ценам, которые значительно превышают заготовительные, или в порядке колхозной торговли по ценам, складывающимся на рынке.

*В-третьих.* В государственных предприятиях, являющихся всенародным достоянием, доля общественного продукта, поступающая в личное потребление рабочего, выплачивается в форме *заработной платы.* Государство устанавливает заранее фиксированную ставку оплаты труда за единицу изделия или рабочего времени. Колхозник, будучи членом данной артели, являющейся групповой собственностью, получает приходящуюся ему долю дохода по *трудодням* из фонда своего колхоза. Размер этой доли дохода зависит как от степени участия колхозника в общественном труде, что находит своё выражение в количестве выработанных им трудодней, так и от уровня производительности труда и развитости общественного хозяйства колхоза, что находит своё выражение в высоте оплаты каждого трудодня. Чем лучше работает колхоз в целом, чем выше в данном колхозе урожайность сельскохозяйственных культур и продуктивность животноводства, тем выше доход каждого колхозника. Заработная плата выплачивается рабочему в денежной форме. Доходы артели распределяются между колхозниками в денежной и в натуральной форме (продуктами). В то время как источником дохода рабочего является только труд в социалистическом предприятии, главным источником дохода колхозника служит его труд в общественном хозяйстве колхоза, добавочным источником — труд в личном подсобном хозяйстве колхозного двора. Колхозник часть своей продукции, полученной им на трудодни и от личного подсобного хозяйства, реализует на рынке.

*В-четвёртых.* Социалистическое государство непосредственно руководит принадлежащими ему предприятиями, осуществляя управление ими через своих уполномоченных — директоров предприятий, назначаемых и смещаемых соответствующими государственными органами. Государственные органы непосредственно планируют всю производственную деятельность этих предприятий и регламентируют основные положения в области социалистической организации труда. В колхозах в соответствии с их кооперативной природой всеми делами управляет высший орган сельскохозяйственной артели — общее собрание колхозников и избираемые им правление и председатель колхоза. Производственные и финансовые планы артели, правила внутреннего распорядка, нормы выработки и расценки, порядок распределения доходов устанавливают сами колхозники на основе Устава сельскохозяйственной артели, руководствуясь существующими законами, плановыми заданиями и директивами социалистического государства.

Различия между государственными предприятиями и кооперативными (коллективными) хозяйствами являются различиями некоренного характера. Это различия двух видов хозяйства в пре-

делах *социалистических* производственных отношений. Государственная собственность является высшей формой социалистической собственности, а государственная форма производства — высшей формой социалистического производства.

Предприятия, основанные целиком на государственной собственности, являются предприятиями последовательно социалистического типа. Ленин определял их как предприятия, в которых «и средства производства принадлежат государству, и земля, на которой стоит предприятие, и все предприятие в целом» [1]. На государственных предприятиях средства производства, труд рабочих и служащих и производимая ими продукция обобществлены в масштабе всего общества. Государственная форма производства охватывает ведущую отрасль народного хозяйства — социалистическую промышленность. Общенародным достоянием являются крупные фабрики по производству сельскохозяйственной продукции — совхозы. В собственности государства находятся земля и основные орудия производства — тракторы, комбайны и другие сельскохозяйственные машины, сосредоточенные в машинно-тракторных станциях. Государственной собственности, как высшей форме социалистической собственности, принадлежит ведущая и определяющая роль во всём народном хозяйстве.

**Личная собственность при социализме.** Общественная собственность при социализме распространяется на средства производства и на производимую продукцию. Часть этой продукции в дальнейшем служит в качестве средств производства, оставаясь общественной собственностью. Другая часть продукции, состоящая из предметов потребления, поступает в распределение между работниками в соответствии с количеством и качеством труда каждого из них и становится *личной собственностью* трудящихся.

В «Манифесте Коммунистической партии» Маркс и Энгельс указывали, что коммунизм ни у кого не отнимает возможности личного присвоения определённой доли продукта общественного труда. Коммунизм уничтожает только свойственный капитализму жалкий характер такого присвоения, когда рабочий живёт лишь для того, чтобы увеличивать капитал, и живёт лишь постольку, поскольку этого требуют интересы господствующего класса.

Характеризуя основы будущего социалистического общества, Энгельс в «Анти-Дюринге» писал, что здесь «общественная собственность простирается на землю и другие средства производства, а индивидуальная собственность на остальные продукты, т. е. на предметы потребления» [2].

С уничтожением капиталистического способа производства теряют силу и экономические законы капитализма, ограничивающие личную собственность, личное потребление народных масс нищенскими рамками — *минимумом* жизненных благ, необходимых для поддержания и воспроизводства рабочей силы.

[1] *В. И. Ленин,* О кооперации, Сочинения, т. 33, стр. 433.
[2] *Ф. Энгельс,* Анти-Дюринг, 1953, стр. 123.

В противоположность капитализму, где производство поставлено на службу своекорыстным целям обогащения эксплуататоров, социализм подчинил производство целям максимального удовлетворения непрерывно растущих материальных и культурных потребностей всего общества. Социализм не только не упраздняет личной собственности на предметы потребления, но создаёт единственно прочную гарантию всё более полного удовлетворения личных потребностей всех членов общества.

Право личной собственности тружеников социалистического общества распространяется на их трудовые доходы и сбережения, на жилой дом и подсобное домашнее хозяйство, на предметы домашнего хозяйства и обихода, на предметы личного потребления и удобства.

Особым видом личной собственности при социализме является *собственность колхозного двора.* В соответствии с Уставом сельскохозяйственной артели каждый колхозный двор имеет в личной собственности подсобное хозяйство на приусадебном участке, жилой дом, продуктивный скот, птицу и мелкий сельскохозяйственный инвентарь.

Источником личной собственности в эпоху социализма является только труд. В условиях безраздельного господства социалистических производственных отношений предметы, находящиеся в личной собственности, не могут быть превращены в капитал, то есть использоваться как средства эксплуатации. Право личной собственности, как и право наследования личной собственности, охраняется Конституцией СССР.

Личная собственность при социализме неразрывно связана с общественной собственностью как своей основой. С умножением общественной собственности, с ростом народного богатства всё большие массы продуктов идут на удовлетворение личных потребностей тружеников социалистического общества.

**Характер социалистических производственных отношений.** Производственные отношения социалистического общества по своему существу в корне отличаются от производственных отношений капитализма и других общественных формаций, основанных на частной собственности на средства производства.

Социалистические производственные отношения характеризуются: 1) безраздельным господством общественной собственности на средства производства; 2) освобождением трудящихся от эксплуатации и установлением отношений товарищеского сотрудничества и социалистической взаимопомощи; 3) распределением продуктов в интересах самих трудящихся.

Социалистическая собственность на средства производства определяет собой совершенно иной, чем при капитализме, характер взаимных отношений людей в процессе производства. В то время как частная собственность на средства производства неизбежно *разъединяет* людей, порождает отношения господства и подчинения, эксплуатацию одних людей другими, вызывает про-

тивоположность интересов, классовую борьбу и конкуренцию, общественная собственность на средства производства *объединяет* людей, обеспечивает подлинную общность их интересов и товарищеское сотрудничество.

Господство общественной собственности на средства производства определяет собой и совершенно иной характер распределения продуктов при социализме по сравнению с капитализмом.

Поскольку в социалистическом обществе отсутствуют эксплуататорские классы и эксплуатация человека человеком, постольку здесь нет деления труда на необходимый и прибавочный труд, а также нет деления продукта на необходимый и прибавочный продукт. Социалистические производственные отношения обусловливают объективную необходимость совершенно иного, чем при капитализме, деления труда и его продукта. Так как при социализме средства производства находятся в общественной собственности, а само производство рассчитано на удовлетворение потребностей всего общества и каждого его члена, то труд работников производства делится здесь на следующие две части: *труд для себя* и *труд для общества*. Соответственно этому продукт труда (за вычетом той его части, которая идёт на возмещение израсходованных средств производства) также делится на две части: *продукт для себя* и *продукт для общества*. Труд для себя создаёт продукт, распределяемый между работниками производства в соответствии с количеством и качеством их труда и идущий на покрытие личных потребностей работника и его семьи. Труд для общества создаёт продукт, идущий на общественные нужды: на расширение производства, развитие образования, здравоохранения, на организацию обороны и т. д. В социалистическом обществе, где у власти стоят сами трудящиеся, труд для общества является для них таким же необходимым, как и труд для себя. Продукт для общества, идущий на расширение социалистического производства, умножает материальные предпосылки дальнейшего роста благосостояния трудящихся. Продукт для общества, расходуемый на развитие образования, здравоохранения, на социальное обеспечение и на другие общенародные нужды, служит также целям удовлетворения потребностей трудящихся, как и продукт для себя.

Общественная собственность на средства производства и на продукты труда и распределение продуктов труда в интересах трудящихся определяют решающие преимущества социалистической системы хозяйства перед капиталистической системой. Все выгоды крупного общественного производства, обеспечивающего огромный рост производительной силы труда, достаются обществу в целом и трудящимся массам, а не эксплуататорам, как это имеет место при капитализме.

Господство общественной собственности на средства производства означает, что социалистическое производство свободно от противоречия между общественным характером производства и

частнокапиталистической формой присвоения результатов производства, присущего капитализму. При социализме общественному характеру производства соответствует общественная социалистическая собственность на средства производства. В силу этого в социалистическом обществе между производственными отношениями и производительными силами имеется *полное соответствие*.

Характеризуя социалистический строй, И. В. Сталин пишет:

«Здесь производственные отношения находятся в полном соответствии с состоянием производительных сил, ибо общественный характер процесса производства подкрепляется общественной собственностью на средства производства.

Поэтому социалистическое производство в СССР не знает периодических кризисов перепроизводства и связанных с ними нелепостей.

Поэтому производительные силы развиваются здесь ускоренным темпом, так как соответствующие им производственные отношения дают им полный простор для такого развития» [1].

В противоположность производственным отношениям современного капитализма, которые служат оковами развития производительных сил, социалистические производственные отношения обеспечивают бурный рост производительных сил. Возникнув и развившись на базе определённых производительных сил, социалистические производственные отношения в свою очередь являются могучим двигателем их дальнейшего ускоренного развития.

Полное соответствие социалистических производственных отношений характеру производительных сил общества не означает, однако, что между ними не существует никаких противоречий. Являясь наиболее подвижным и революционным элементом производства, производительные силы и при социализме идут впереди производственных отношений, а производственные отношения лишь спустя некоторое время приводятся в соответствие с состоянием производительных сил. Нынешние производственные отношения в СССР переживают тот период, когда они, вполне соответствуя росту производительных сил, двигают их вперёд быстрыми темпами. Но противоречия между ними неизбежно возникают, поскольку развитие производственных отношений отстаёт и будет отставать от развития производительных сил. Однако при социализме в отличие от общественных формаций, основанных на эксплуатации, дело обычно не доходит до конфликта между производственными отношениями и производительными силами. Социалистическое общество обладает возможностью своевременно приводить производственные отношения в соответствие с характером производительных сил, так как оно не имеет в своём составе классов, заинтересованных в сохранении отживших форм хозяйства.

---

[1] *И. В. Сталин*, О диалектическом и историческом материализме, «Вопросы ленинизма», изд. 11, 1952, стр. 597.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. В СССР безраздельно господствует общественная собственность на средства производства. При социализме существуют две формы общественной собственности: государственная и кооперативно-колхозная. Соответственно этому имеются два вида социалистических хозяйств: государственные предприятия и кооперативные (коллективные) хозяйства.*

*2. В социалистическом обществе государственная собственность является общенародным достоянием. В СССР она охватывает подавляющую часть богатства страны. Кооперативно-колхозная собственность есть групповая собственность отдельных колхозов, артелей промысловой кооперации, потребительских обществ. Государственная собственность есть высшая, наиболее развитая форма социалистической собственности; ей принадлежит ведущая и определяющая роль во всём народном хозяйстве.*

*3. Личная собственность при социализме распространяется на предметы потребления. Особым видом личной собственности является личная собственность колхозного двора. Личная собственность трудящихся растёт на основе умножения общественной социалистической собственности.*

*4. Производственные отношения социализма характеризуются: 1) безраздельным господством общественной собственности на средства производства; 2) освобождением трудящихся от эксплуатации, товарищеским сотрудничеством и социалистической взаимопомощью между людьми в процессе производства материальных благ; 3) распределением продукта в интересах самих трудящихся.*

*Труд работников социалистического производства делится на две части: труд для себя и труд для общества. Трудом для себя работники создают продукт, распределяемый между ними по количеству и качеству труда, а трудом для общества — продукт, идущий на общественные нужды.*

*При социализме производственные отношения находятся в полном соответствии с характером производительных сил и являются главной и решающей силой, определяющей бурный рост производительных сил социалистического общества.*

---

# ГЛАВА XXVIII

## ОСНОВНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЗАКОН СОЦИАЛИЗМА

**Характер экономических законов при социализме.** В результате смены старых, буржуазных производственных отношений социалистическими производственными отношениями теряют силу экономические законы капитализма, выражающие отношения эксплуатации человека человеком. Сходят со сцены законы прибавочной стоимости и капиталистической прибыли, основной экономический закон современного капитализма. Прекращают своё действие всеобщий закон капиталистического накопления, закон конкуренции и анархии производства и другие. Отпадают категории, выражающие капиталистические отношения: капитал, прибавочная стоимость, прибыль на капитал, цена производства, наёмный труд, стоимость рабочей силы и т. д.

С возникновением и развитием социалистических производственных отношений, на базе новых экономических условий, возникают и начинают действовать новые экономические законы: основной экономический закон социализма, закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства, закон неуклонного повышения производительности труда, закон распределения по труду и другие.

Поскольку при социализме сохраняется товарное производство, в социалистической экономике действует закон стоимости и существуют связанные с ним категории. Однако от старых категорий остаётся главным образом форма, содержание же их коренным образом изменяется. Старое не отменяется начисто, а меняет свою природу применительно к новому, сохраняя лишь форму; новое же не просто уничтожает старое, а проникает в старое, меняет его природу и функции, при этом оно использует старую форму для роста и укрепления нового. Новые экономические условия, сложившиеся в результате победы социализма, изменяют характер товарного производства и товарного обращения и ограничивают сферу их действия. При социализме товарное производство и товарное обращение существуют без капиталистов и обслуживают социалистическую экономику. Сфера действия закона стоимости имеет строго ограниченные рамки. Деньги, торговля, банки используются в качестве инструментов социалистического строительства.

Развитие социалистического способа производства подчинено также экономическим законам, которые общи для всех формаций, как, например, закон обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил.

Экономические законы социализма выражают отношения товарищеского сотрудничества и взаимопомощи свободных от эксплуатации работников, между тем как экономические законы

капитализма выражают растущую эксплуатацию труда капиталом. Действие экономических законов социализма приводит ко всё большему укреплению единства социалистического общества, к расцвету его хозяйства, росту благосостояния народа и создаёт условия для постепенного перехода к коммунизму, между тем как действие экономических законов буржуазного общества обусловливает всё большее обострение классовых антагонизмов, обнищание масс, загнивание капиталистического строя и в конечном счёте его гибель.

Экономические законы социализма, подобно экономическим законам любого другого способа производства, возникают и действуют независимо от воли людей, то есть имеют *объективный* характер. Они не могут быть созданы, сформированы, преобразованы или отменены волею людей.

Отрицание объективного характера экономических законов социализма означало бы ликвидацию политической экономии социализма как науки, лишило бы социалистическое общество возможности предвидеть ход событий в экономической жизни страны и наладить хотя бы самое элементарное экономическое руководство. Такое отрицание есть отход от марксизма на позиции субъективного идеализма, оно неизбежно ведёт к авантюризму в политике, к произволу в практике руководства хозяйством.

Объективный характер экономических законов социализма отнюдь не означает, что они действуют как стихийная сила, господствующая над людьми, что люди будто бы бессильны перед лицом экономических законов. Такая фетишизация экономических законов неизбежно ведёт на позиции теории самотёка и стихийности в социалистическом строительстве. Она глубоко враждебна марксизму-ленинизму. В условиях социализма, ввиду замены частной собственности на средства производства общественной собственностью, в огромной мере расширяются возможности познания и использования обществом законов экономического развития.

Если экономические законы капитализма пробивают себе дорогу как слепая, разрушительная сила, действующая за спиной частных товаропроизводителей, то с переходом к социализму отпадает анархия производства, экономическое развитие общества приобретает планомерный характер. С ликвидацией капитализма и обобществлением средств производства люди становятся господами своих общественно-экономических отношений. Познав объективные законы, люди применяют их вполне сознательно в интересах всего общества.

С переходом к социализму, указывал Энгельс, «законы их собственных общественных действий, противостоявшие людям до сих пор как чуждые, господствующие над ними законы природы, будут применяться людьми с полным знанием дела, следовательно, будут подчинены их господству. Общественное бытие людей, противостоявшее им до сих пор, как навязанное свыше природой и историей, становится теперь их собственным свободным

делом. Объективные, чуждые силы, господствовавшие до сих пор над историей, поступают под контроль самого человека. И только с этого момента люди начнут вполне сознательно сами творить свою историю, только тогда приводимые ими в движение общественные причины будут иметь в значительной и все возрастающей степени и те следствия, которых они желают»[1]. В этом состоит свобода как познанная необходимость.

При капитализме в той мере, в какой буржуазия способна познать объективные экономические законы, она использует их в узкоклассовых интересах, находящихся в противоречии с интересами трудящихся масс. При социализме, поскольку классовые интересы пролетариата сливаются с интересами подавляющего большинства общества, экономические законы применяются в интересах народных масс. Интересы рабочего класса, трудящихся полностью соответствуют объективному ходу прогрессивного развития общества, ведущего к победе коммунизма. Рабочий класс, все трудящиеся кровно заинтересованы в том, чтобы познать и использовать законы экономического развития.

Таким образом, объективный характер экономических законов социализма состоит в том, что эти законы существуют независимо от воли и сознания людей; они не могут быть отменены или преобразованы по воле людей; невыполнение требований этих законов неизбежно ведёт к расстройству хозяйственной жизни страны. Но социалистическое общество может познать эти законы, овладеть ими и использовать их в своих интересах.

Экономические законы социализма дают *возможность* развивать и двигать вперёд социалистическую экономику. Для превращения этой возможности в *действительность* необходимо научиться применять эти объективные экономические законы с полным знанием дела. Научное познание и правильное применение объективных экономических законов есть основа хозяйственной политики Коммунистической партии и социалистического государства. Чем полнее социалистическое общество познаёт экономические законы, чем точнее отражает требования этих законов в своей практической деятельности, тем успешнее достигает оно своих целей.

**Существенные черты основного экономического закона социализма.** Маркс и Энгельс предвидели, что при социализме целью планомерно организованного производства будет удовлетворение потребностей как общества в целом, так и каждого его члена. Развивая это марксистское положение, Ленин в проекте программы РСДРП в 1902 г. писал, что замена капиталистического общества социалистическим будет осуществлена «для обеспечения полного благосостояния и свободного всестороннего развития всех его членов»[2]. Ленин научно обосновал пути подъёма благосостояния

---

[1] *Ф. Энгельс,* Анти-Дюринг, 1953, стр. 267.

[2] *В. И. Ленин,* Проект программы Российской социал-демократической рабочей партии, Сочинения, т. 6, стр. 12.

трудящихся, программу непрерывного роста производства, развития и применения высшей техники при социализме. Тем самым Ленин раскрыл исходные положения основного экономического закона социализма, которые легли в основу политики Коммунистической партии и Советской власти.

Опираясь на эти положения, Сталин дал развёрнутую формулировку основного экономического закона социализма.

Существенными чертами и требованиями *основного экономического закона социализма* являются «обеспечение максимального удовлетворения постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества путём непрерывного роста и совершенствования социалистического производства на базе высшей техники» [1].

В основном экономическом законе социализма выражены *цель* социалистического производства и *средство* к её достижению.

Цель производства определяется отношениями собственности на средства производства. Когда средства производства принадлежат буржуазии, производство неизбежно ведётся для обогащения собственников капитала, а трудящиеся, то есть подавляющее большинство общества, служат лишь сырым человеческим материалом для эксплуатации. Потребление трудящихся нужно капитализму лишь в той мере, в какой оно обеспечивает извлечение прибылей, поэтому человек с его потребностями здесь не может быть целью производства. Когда средства производства принадлежат трудовому народу, а эксплуататорские классы ликвидированы, производство ведётся в интересах трудящихся, то есть всего социалистического общества. Поэтому наиболее полное удовлетворение растущих материальных и культурных потребностей людей становится непосредственной целью производства.

Цель, которой подчинено производство, неразрывно связана со средством, обеспечивающим достижение этой цели. В соответствии с целью социалистического производства — удовлетворение растущих потребностей трудящихся — средством к достижению этой цели может быть лишь непрерывный рост и совершенствование социалистического производства на базе высшей техники.

Удовлетворение потребностей населения зависит от уровня производительных сил, от наличных ресурсов, которыми располагает социалистическое общество. Систематический рост потребностей трудящихся вызывает необходимость в непрерывном расширении производства. Без непрерывного подъёма производства невозможно обеспечить неуклонный рост народного потребления. В свою очередь неуклонный рост потребностей трудящихся, их покупательной способности есть необходимое условие, без которого производство не может непрерывно двигаться вперёд.

При социализме ликвидировано основное противоречие капитализма — между общественным характером производства и частно-

---

[1] *И. В. Сталин,* Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 40.

капиталистической формой присвоения. Поэтому социализм не знает антагонизма между производством и потреблением. Основной экономический закон социализма создает возможность гармонического сочетания растущей покупательной способности населения с одновременным ростом производства. При капитализме нищенский уровень потребления, покупательной способности народных масс всё время отстает от производства, тормозит его, ввиду чего развитие экономики осуществляется с перерывами — от кризиса к подъёму и от подъема к кризису. Социалистическое же общество благодоря систематическому увеличению народного потребления гарантированно от кризисов перепроизводства и, следовательно, имеет возможность непрерывного расширения производства.

В социалистическом обществе противоречие между достигнутым в каждый данный момент уровнем социалистического производства и быстро растущими потребностями масс разрешается путём подъёма производства, что приводит к росту потребления трудящихся и к новому увеличению потребностей, вызывающему дальнейшее расширение производства. Так, постоянный рост материальных и культурных потребностей народа служит при социализме могучим движущим стимулом непрерывного развития производства.

Необходимым условием непрерывеного роста социалистического производства является преимущественное, то есть относительно более быстрое, развитие отраслей, производящих средства производства, по сравнению с развитием отраслей, выпускающих предметы личного потребления. Первоочередное развитие тяжёлой индустрии и её сердцевины — машиностроения — представляет собой главный источник подъема социалистического народного хозяйства в целом, необходимое условие технического прогресса. Без преимущественного роста тяжёлой индустрии, снабжающей все отрасли народного хозяйства оборудованием, машинами, топливом и энергией, невозможно систематически расширять производство в отраслях, занятых выпуском товаров для населения, и обеспечить удовлетворение растущих потребностей трудящихся. Преимущественное развитие производства средств производства при социализме неразрывно связано с ростом народного потребления.

Непрерывный рост социалистичесого производства требует его постоянного совершенствования, улучшения методов производства, неуклонного увеличения производительности общественного труда. Это невозможно без постоянного повышения технического уровня производства, замены устаревшей техники новой. Поэтому развитие высшей техники есть основа непрерывного роста и совершенствования социалистического производства.

Социалистические производственные отношения открыли невиданный простор для технического прогресса, между тем как в буржуазном обществе прогресс техники ограничен рамками обес-

печения максимальной прибыли. Если капитализму свойственны неравномерность и периодические перерывы в развитии техники, то для социализма характерно непрерывное совершенствование техники во всех отраслях производства.

Чем выше уровень техники, тем большими ресурсами располагает социалистическое общество для удовлетворения растущих потребностей трудящихся. Экономический строй социализма создаёт прямую заинтересованность трудящихся в подъёме производства, в широком применении передовой техники. В свою очередь эта заинтересованность народа в развитии социалистического производства служит постоянно действующим фактором развёртывания творческой инициативы широких масс, направленной на всемерное совершенствование производства.

Таким образом, из цели социалистического производства вытекает то, что развитие производства стало кровным делом самих трудящихся. В этом заключается величайший источник непрерывного подъёма социалистической экономики.

Основной экономический закон играет решающую роль среди экономических законов социализма. Он определяет все главные стороны и все главные процессы развития социалистического производства.

**Основной экономический закон социализма и рост благосостояния трудящихся.** Основной экономический закон социализма выражает коренные преимущества социалитического строя перед капиталистическим. Действие основного экономического закона современного капитализма приводит ко всё большему торможению развития производительных сил, к растущему обнищанию трудящихся масс, к закабалению и систематическому ограблению народов отсталых стран и колоний, к милитаризации экономики и кровопролитным войнам, истребляющим миллионы людей. Действие основного экономического закона социализма ведёт к мощному подъёму производительных сил, систематическому росту материального и культурного уровня трудящихся, к развитию мирной экономики, к укреплению мирного сотрудничества между народами.

Советское общество из года в год увеличивает массу материальных благ, производимых во всём народном хозяйстве, обеспечивает непрерывный характер и высокие темпы развития социалистического производства. Советская промышленность неуклонно идёт по восходящей линии на основе подъёма мирного производства.

В 1939 г. объём промышленной продукции по сравнению с уровнем 1929 г. составлял: в СССР — 552%, в США — 99, в Англии — 123, во Франции — 80%. Несмотря на колоссальные разрушения, причинённые советскому народному хозяйству за годы войны, довоенный уровень производства в СССР был вскоре значительно превышен. В результате этого объём промышленной продукции в СССР в 1953 г. увеличился по сравнению с 1929 г. почти в 16 раз.

Промышленное производство США с 1929 по 1939 г. топталось на месте затем оно поднялось за счёт увеличения военного производства и гонки вооружений и в 1953 г. превышало уровень 1929 г. немногим более чем в 2 раза. Промышленная продукция Англии в 1953 г. была больше, чем в 1929 г., всего лишь на 62%, во Франции — на 5%.

Непрерывный рост социалистического производства составляет прочную материальную основу для постоянного повышения материального и культурного уровня жизни советского народа. В социалистическом обществе преодолён жалкий уровень потребления народных масс, присущий буржуазному строю. При социализме неизменно возрастает масса продукта, созданного трудом для себя и идущего в личное потребление трудящихся. Возрастает также масса продукта, создаваемого трудом для общества и идущего на расширение производства и на удовлетворение материальных и культурных потребностей трудящихся.

В соответствии с требованиями основного экономического закона социализма в СССР происходит неуклонный рост реальных доходов населения и систематически увеличивается количество потребительских товаров, покупаемых населением по снижающимся ценам.

Реальные доходы трудящихся СССР (то есть доходы, исчисленные с учётом изменения цен) выросли, по расчёту на одного работающего, следующим образом: у рабочих в 1940 г. по сравнению с 1913 г.,с учётом ликвидации безработицы,— более чем в три раза; у крестьян — примерно в три с половиной раза; в 1952 г. доходы рабочих и служащих выросли по сравнению с 1940 г. на 68%, а доходы крестьян — примерно на 72%. В 1953 г. общая сумма доходов рабочих, служащих и крестьян увеличилась по сравнению с 1952 г. ещё на 13%.

Объём производства предметов потребления в крупной промышленности в СССР в сопоставимых ценах увеличился по сравнению с 1913 г.: в 1940 г.— в 7,6 раза, а в 1953 г.— в 14 раз.

Постоянно действующим фактором роста реальных доходов трудящихся СССР является предоставление населению Советским государством в широких масштабах бесплатных культурно-бытовых услуг, пенсий, пособий, стипендий, льгот и т. д. В Советском Союзе существует недоступная капитализму система социального страхования и социального обеспечения.

Социализм означает непрерывное улучшение условий труда и быта народных масс. Он превращает бытовое обслуживание населения из средства наживы капиталистов в источник повышения жизненного уровня народа. В то время как капитализм всё больше ухудшает жилищное положение трудящихся, вынуждая их ютиться в трущобах, социализм обеспечивает неуклонное улучшение жилищных условий населения. В СССР благодаря общественной собственности на основной жилищный фонд в городах и большому государственному жилищному строительству городские трущобы ликвидированы, а неблагоустроенные жилища всё более заменяются новыми, благоустроенными домами.

В буржуазных странах врачебная помощь, будучи частным делом, находится в основном в руках капиталистических пред-

принимателей, предоставляется преимущественно за высокую плату и поэтому является недоступной широким массам населения. В СССР создана многосторонняя государственная система здравоохранения, обеспечивающая населению бесплатно все виды медицинского обслуживания.

Социализм открывает широкие возможности для культурного роста трудящихся, для развития способностей и талантов, которых в народе имеется неиссякаемый родник. В то время как капитализм допускает образование трудящихся лишь в тех весьма узких пределах, которые диктуются интересами капиталистической эксплуатации, социализм создаёт условия для всё более полного удовлетворения быстро растущих потребностей масс в области образования, культуры, науки, искусства. «Раньше,— говорил Ленин в 1918 г.,— весь человеческий ум, весь его гений творил только для того, чтобы дать одним все блага техники и культуры, а других лишить самого необходимого — просвещения и развития. Теперь же все чудеса техники, все завоевания культуры станут общенародным достоянием, и отныне никогда человеческий ум и гений не будут обращены в средства насилия, в средства эксплуатации» [1].

Удовлетворение растущих культурных потребностей народа обеспечивается в СССР широкими мероприятиями в области культурного строительства: бесплатным обучением и повышением квалификации, стипендиями учащимся, систематическим расширением сети школ, культурно-просветительных учреждений, библиотек, клубов, увеличением выпуска печатных изданий и т. д.

Число обучающихся в СССР по всем видам обучения увеличилось с 8 миллионов в 1914 г. до 49 миллионов в 1940 г. и 57 миллионов в 1952 г. При этом количество учащихся в средних школах (5—10-е классы) и в средних технических учебных заведениях увеличилось с 0,7 миллиона человек в 1914 г. до 14,8 миллиона в 1940 г. и 21,4 миллиона человек в 1953 г. Число студентов в высших учебных заведениях возросло со 117 тысяч в 1914 г. до 812 тысяч в 1940 г. и до 1 562 тысяч человек в 1953 г. Количество учителей и преподавателей во всех учебных заведениях и воспитателей детских учреждений составило в 1953 г. более 2 миллионов человек и превысило их число по сравнению с 1914 г. почти в 10 раз.

Опираясь на основной экономический закон социализма, Коммунистическая партия и Советское государство ведут такую политику, которая обеспечивает неуклонный рост благосостояния и культурного уровня масс.

**Экономическая роль социалистического государства.** Объективные экономические законы, действующие при социализме, познаются и используются социалистическим государством в практике коммунистического строительства. Успех хозяйственной политики зависит прежде всего от того, насколько правильно она отражает в своей деятельности требования экономических законов.

Характер социалистического государства определяется эконо-

[1] *В. И. Ленин,* Заключительное слово перед закрытием III Всероссийского съезда Советов, Сочинения, т. 26, стр. 436.

мическим базисом социализма. Социалистической системе хозяйства, собственности трудового народа на средства производства соответствует политическая власть трудящихся во главе с рабочим классом. Если политика современного буржуазного государства выражает интересы капиталистических монополий и направлена на увеличение их прибылей, то политика социалистического государства — государства рабочих и крестьян — выражает коренные, жизненные интересы трудящихся и пользуется безраздельной поддержкой народных масс.

В соответствии с основным экономическим законом социализма главной обязанностью социалистического государства является забота о наилучшем удовлетворении постоянно растущих потребностей народных масс. «В области внутренней политики наша главная забота состоит в том, чтобы неуклонно добиваться дальнейшего улучшения материального благосостояния рабочих, колхозников, интеллигенции, всех советских людей. Законом для нашей партии и Правительства является обязанность неослабно заботиться о благе народа, о максимальном удовлетворении его материальных и культурных потребностей» [1].

Из характера социалистических производственных отношений вытекает новая, невиданная до этого в истории экономическая роль социалистического государства. Советское государство является собственником не менее $^9/_{10}$ всех средств производства страны. Благодаря общественной собственности на средства производства государство получило возможность, опираясь на экономические законы социализма и сознательно применяя их в своей деятельности, осуществлять плановое руководство народным хозяйством, выполнять хозяйственно-организаторскую функцию. Такая роль недоступна буржуазному государству в силу частнокапиталистической собственности на средства производства и стихийного характера экономического развития капиталистического общества.

Социалистическое государство учитывает многообразные потребности общества и в соответствии с этими растущими потребностями неуклонно развивает и совершенствует производство. Сообразуясь с реальными условиями — внутренними и международными,— оно на каждом этапе определяет конкретные задачи хозяйственного строительства, устанавливает направление и темпы развития народного хозяйства. Оно учитывает не только результаты прошлого, но и намечающиеся тенденции будущего развития и осуществляет свою хозяйственно-организаторскую функцию на началах научного предвидения. Передовая общественная наука — марксизм-ленинизм — служит теоретической основой многогранной деятельности социалистического государства.

Хозяйственно-организаторская и культурно-воспитательная работа Советского государства охватывает все стороны жизни со-

[1] *Г. М. Маленков,* Речь на траурном митинге в день похорон Иосифа Виссарионовича Сталина, 1953, стр. 10.

циалистического общества. Советское государство осуществляет плановое руководство и управление государственными предприятиями во всех отраслях хозяйства. Государство и его органы назначают руководителей государственных предприятий, их объединений и целых отраслей и контролируют их работу. Государство планирует народное хозяйство страны: оно распределяет материальные, трудовые, финансовые ресурсы, определяет темпы роста производительности общественного труда, объём и структуру производства, внутреннего и внешнеторгового оборота страны, цены товаров государственной и кооперативной торговли, уровень заработной платы рабочих и служащих и т. д. Советское государство направляет хозяйственную жизнь колхозов и осуществляет руководство колхозами через местные Советы, МТС, через систему выборных органов сельскохозяйственной артели, учитывая при этом особенности колхозов как кооперативных предприятий. Оно всемерно содействует укреплению союза рабочего класса с крестьянством, расширению экономических связей между городом и деревней.

Советское государство обеспечивает гражданам реальное осуществление таких жизненных прав, как право на труд, право на образование, право на материальное обеспечение при утрате работоспособности и в старости. Оно проводит систему мероприятий, чтобы обеспечить обилие промышленных и продовольственных товаров в стране и резко повысить жизненный уровень трудящихся. В соответствии с этим государство на основе успехов, достигнутых в развитии тяжёлой индустрии, организует крутой подъём сельского хозяйства, промышленности, выпускающей товары для населения, советской торговли.

Советское государство руководит всеми отраслями культуры: народным просвещением, подготовкой квалифицированных кадров, развитием передовой науки и искусства, применением научно-технических достижений в производстве.

Сила советского государственного аппарата заключается в его связи с народными массами. Из сущности социалистического строя вытекает, что централизованное государственное руководство должно сочетаться с инициативой мест, с конкретным учётом местных особенностей.

Важнейшим принципом руководства хозяйством со стороны государства является единство хозяйственной и политической работы. «На практике политика и хозяйство неотделимы. Они существуют вместе и действуют вместе. И тот, кто думает в нашей практической работе отделить хозяйство от политики, усилить хозяйственную работу ценой умаления политической работы или, наоборот, усилить политическую работу ценой умаления хозяйственной работы,— тот обязательно попадает в тупик» [1].

---

[1] *И. В. Сталин*, О недостатках партийной работы и мерах ликвидации троцкистских и иных двурушников, 1938, стр. 26.

Руководящей и организующей силой Советского государства является Коммунистическая партия, которая направляет деятельность всех государственных органов и общественных организаций трудящихся. Партия даёт директивы по составлению народнохозяйственных планов, разрабатывает крупнейшие мероприятия народнохозяйственного порядка, имеющие жизненно важное значение для всей страны. Партия, сильная своей связью с трудящимися массами, мобилизует рабочих, колхозников, интеллигенцию на выполнение хозяйственно-политических задач, воспитывает массы, повышает их коммунистическую сознательность. Политика Коммунистической партии и социалистического государства, направленная на удовлетворение новых, назревших потребностей экономического развития общества, играет величайшую прогрессивную роль.

Развитие социалистического способа производства происходит в порядке борьбы нового со старым, нарождающегося с отмирающим, прогрессивного с отсталым, путём преодоления противоречий и трудностей. Эти противоречия носят неантагонистический характер, так как не связаны с противоположными классовыми интересами и преодолеваются в ходе коммунистического строительства.

В социалистическом обществе нет эксплуататорских классов, но имеются отсталые элементы, носители частнособственнических тенденций и навыков, противодействующие развитию новых, прогрессивных тенденций в социалистической экономике, существуют ещё расхитители общественной собственности, бюрократические элементы, пренебрегающие нуждами народа, не преодолены ещё полностью пережитки капитализма в сознании людей. Советское государство, руководимое Коммунистической партией, поощряет инициативу трудящихся, оказывает поддержку прогрессивным тенденциям во всех областях общественной жизни. Советское государство заботливо поддерживает ростки нового, укрепляет их, содействует внедрению и распространению передовых методов производства; оно ведёт упорную борьбу со всеми инертными силами, мешающими быстрому развитию социалистического производства.

Одной из основных форм борьбы нового со старым при социализме являются критика и самокритика, представляющие собой могучую движущую силу развития социалистического общества. Критика и самокритика дают возможность на основе мобилизации активности народных масс вскрывать и ликвидировать недостатки и трудности в работе, выявлять новые резервы для ускорения темпов хозяйственного развития и тем самым преодолевать противоречия социалистического общества.

Империалистические агрессивные круги стремятся развязать войну против СССР и стран народной демократии, развернуть в этих странах подрывную работу путём организации вредительства, диверсий, террористических актов. В этом выражается антагони-

стическое противоречие между СССР и силами империалистической агрессии. Наличие империалистического лагеря требует от Советского государства всемерного укрепления экономического могущества СССР, его обороноспособности.

Государство рабочих и крестьян, используя преимущества социалистической системы хозяйства и руководствуясь экономическими законами, направляет развитие советского общества по пути к коммунизму.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Экономические законы социализма являются объективными законами, не зависящими от воли и сознания людей. Они выражают отношения товарищеского сотрудничества и социалистической взаимопомощи свободных от эксплуатации работников. Экономические законы социализма действуют не как слепая, разрушительная сила, они познаются и используются социалистическим обществом. Коммунистическая партия и социалистическое государство в своей хозяйственной политике исходят из экономических законов социализма.*

*2. Основной экономический закон социализма определяет все главные стороны и все главные процессы развития социалистического способа производства, цель социалистического производства и средство для достижения этой цели. Существенные черты и требования основного экономического закона социализма заключаются в обеспечении максимального удовлетворения постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества путём непрерывного роста и совершенствования производства на базе высшей техники.*

*3. При социализме рост потребностей (покупательной способности масс) является двигателем социалистического производства, толкает его вперёд. Непрерывный рост социалистического производства служит материальной основой неуклонного подъёма народного потребления. Необходимым условием непрерывного роста социалистического производства является преимущественное развитие производства средств производства. Социализм обеспечивает неуклонное развитие передовой техники, необходимое для непрерывного роста социалистического производства, всё более полно удовлетворяющего растущие потребности трудящихся.*

*4. В соответствии с постоянным увеличением массы продукта для себя и продукта для общества систематически повышаются размеры реальных доходов трудящихся. Социа-*

*лизм означает постоянное улучшение условий труда и быта людей. Он открывает широчайшие возможности культурного строительства, превращая все блага техники, науки, культуры в общенародное достояние.*

*5. Выражая жизненные интересы народа, социалистическое государство, руководимое Коммунистической партией, всё шире развёртывает свою хозяйственно-организаторскую и культурно-воспитательную деятельность. Развитие социалистического способа производства происходит в порядке преодоления противоречий и трудностей. Опираясь на научное знание объективных экономических законов и используя эти законы, социалистическое государство обеспечивает во всех областях экономики победу нового, прогрессивного над старым, направляя развитие общества по пути к коммунизму.*

---

# ГЛАВА XXIX

# ЗАКОН ПЛАНОМЕРНОГО (ПРОПОРЦИОНАЛЬНОГО) РАЗВИТИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА

**Необходимость планомерного развития народного хозяйства при социализме.** Социалистический способ производства характеризуется планомерным, пропорциональным развитием народного хозяйства. Необходимость и возможность планомерного развития социалистической экономики вытекает из общественной собственности на средства производства. Энгельс писал, что с переходом средств производства в собственность общества «становится возможным общественное производство по заранее обдуманному плану» [1]. В противоположность частной собственности на средства производства, которая разъединяет товаропроизводителей, порождает конкуренцию и анархию производства, общественная собственность объединяет многочисленные предприятия в единое народнохозяйственное целое. Крупное обобществлённое социалистическое производство не может развиваться вне общего плана, дающего единство цели и действий всему обществу. Крупное социалистическое производство в СССР безраздельно господствует не только в промышленности, но и в сельском хозяйстве (в виде совхозов, машинно-тракторных станций и колхозов). Социализм немыслим без планомерной увязки промышленности с сельским хозяйством, дающим сырьё и продовольствие и потребляющим изделия промышленности.

---

[1] *Ф. Энгельс,* Анти-Дюринг, 1953, стр. 269.

В социалистическом хозяйстве вследствие обобществления средств производства ликвидированы такие барометры экономической жизни буржуазного общества, как стихийные колебания рыночных цен, нормы прибыли, уровня процента, курсов акций, которыми руководствуются капиталисты, направляя свои капиталы в те или иные отрасли производства. Стихийность и самотёк несовместимы с развитием социалистического общества. В условиях социализма распределение средств производства и рабочей силы между отраслями народного хозяйства осуществляется планомерно. Подобно тому как капитализм немыслим без конкуренции и анархии производства, влекущих за собой расточительство общественного труда, социализм немыслим без планомерного развития народного хозяйства, обеспечивающего рациональное и экономное использование общественного труда и его результатов.

Обосновывая необходимость планомерного развития социалистической экономики, Ленин указывал, что нельзя вести хозяйство, не имея плана, рассчитанного на длительный период, что гигантской задачей социалистической революции является «превращение всего государственного экономического механизма в единую крупную машину, в хозяйственный организм, работающий так, чтобы сотни миллионов людей руководились одним планом» [1].

Таким образом, общественная, социалистическая собственность на средства производства, крупное обобществлённое социалистическое производство как в промышленности, так и в сельском хозяйстве порождают объективную необходимость и создают возможность планомерного, пропорционального развития всего народного хозяйства.

*Планомерное (пропорциональное) развитие народного хозяйства является экономическим законом социализма.*

**Основные черты и требования закона планомерного развития народного хозяйства.** В условиях социализма распределение средств производства и рабочей силы между различными отраслями социалистической экономики осуществляется на основе закона планомерного развития народного хозяйства. Требования этого закона состоят в том, чтобы общество руководило народным хозяйством в плановом порядке, чтобы отдельные отрасли производства были планомерно увязаны в единое целое и в развитии их соблюдалась необходимая пропорциональность, чтобы материальные, трудовые и финансовые ресурсы использовались наиболее разумно и эффективно.

Однако закон планомерного развития не содержит в себе задачи, осуществлению которой должны быть подчинены пропорции в народном хозяйстве. Характер пропорций в социалистиче-

---

[1] *В. И. Ленин,* Доклад о войне и мире на VII съезде РКП(б). Сочинения, т. 27, стр. 68.

ском хозяйстве определяется требованиями основного экономического закона социализма.

«Закон планомерного развития народного хозяйства может дать должный эффект лишь в том случае, если имеется задача, во имя осуществления которой совершается плановое развитие народного хозяйства... Эта задача содержится в основном экономическом законе социализма» [1].

Закон планомерного, пропорционального развития народного хозяйства является *регулятором* производства в социалистическом хозяйстве в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма.

Требования основного экономического закона социализма реализуются на каждом данном этапе в зависимости от достигнутого уровня развития производительных сил, от наличных материальных ресурсов, от внутренней и внешней обстановки, в которой живёт страна социализма. В соответствии с этим и на основе закона планомерного (пропорционального) развития устанавливаются и пропорции в народном хозяйстве.

К числу этих пропорций относится прежде всего правильное соотношение между производством средств производства и производством предметов потребления. Как выше было сказано, обеспечение непрерывного роста производства на базе высшей техники требует более быстрого развития отраслей, производящих средства производства, по сравнению с отраслями, изготовляющими предметы потребления. Развитие тяжёлой промышленности и в особенности машиностроения является необходимым условием технического вооружения и непрерывного роста лёгкой, пищевой и других отраслей промышленности, производящих предметы потребления.

Следовательно, пропорции между двумя подразделениями общественного производства должны обеспечить, с одной стороны, преимущественное развитие отраслей, производящих средства производства, с другой стороны, такой рост отраслей, производящих предметы потребления, который требуется для максимально возможного при данном уровне производительных сил удовлетворения постоянно растущих потребностей народных масс.

Осуществление задачи построения социализма в СССР и защиты страны от внешних врагов — империалистов требовало форсированного развития тяжёлой промышленности. Без этого нельзя было создать мощную материально-производственную базу социализма и обеспечить экономическую независимость и обороноспособность страны. В результате темпы роста тяжёлой промышленности намного превосходили темпы развития отраслей, производящих предметы народного потребления. За последние 28 лет в СССР производство средств производства в целом возросло примерно в 55 раз, в то время как производство предметов потребления — примерно в 12 раз. Если в 1953 г. производство средств производства увеличилось по сравнению с 1940 г. в три с лишним раза, то производство предметов потребления — на 72%. Возникло несоответствие между уровнем производства предметов народного потребления и

---

[1] *И. В. Сталин*, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 41.

возросшими потребностями населения в этих предметах. Вместе с тем на базе достигнутых успехов в развитии тяжёлой промышленности в пятой пятилетке создались реальные условия для крутого подъёма производства предметов народного потребления.

Исходя из этого, Коммунистическая партия и Советское государство, продолжая всемерно развивать тяжёлую индустрию, осуществляют широкую программу быстрого подъёма лёгкой, пищевой промышленности и сельского хозяйства, чтобы в короткий срок решить задачу резкого увеличения производства предметов народного потребления и повышения материального благосостояния и культурного уровня советского народа.

Первостепенное значение имеет установление правильных пропорций между промышленностью и сельским хозяйством. Пропорции в развитии промышленности и сельского хозяйства должны обеспечить, с одной стороны, ведущую роль промышленности, вооружающей сельское хозяйство передовой техникой и снабжающей деревню промышленными товарами, с другой стороны, дальнейший непрерывный рост совхозного и колхозного производства для снабжения городского населения продовольствием, а промышленности — сырьём.

Социалистическое сельское хозяйство за годы своего существования достигло больших успехов на основе колхозного строя. Однако по темпам роста сельское хозяйство сильно отстаёт от промышленности. С 1940 по 1952 г. при росте промышленной продукции в 2,3 раза валовая продукция сельского хозяйства в сопоставимых ценах выросла всего на 10%. В особенности отстают такие важные отрасли сельского хозяйства, как производство зерна, животноводство, производство картофеля, овощеводство. В силу этого возникло явное несоответствие между быстро растущей потребностью населения в зерне, мясе, молочных продуктах, овощах, фруктах и т. д., с одной стороны, и уровнем сельскохозяйственного производства — с другой.

Это отставание сельского хозяйства от промышленности не давало возможности поднять народное потребление до уровня, которого оно могло бы достигнуть при данной степени индустриального развития страны. Мощное развитие тяжёлой промышленности создало условия для крутого подъёма социалистического сельского хозяйства. Возникла возможность и необходимость всемерно ускорить темпы роста сельскохозяйственного производства. Исходя из этого, Коммунистическая партия и Советское государство в 1953 г. поставили задачу в ближайшие годы добиться решительного подъёма сельского хозяйства, чтобы в достатке удовлетворить растущие потребности населения страны в продовольственных продуктах и обеспечить сырьём лёгкую промышленность.

Между промышленностью и сельским хозяйством, равно как и между отдельными отраслями внутри промышленности и внутри сельского хозяйства существует тесная взаимосвязь. В силу этого для бесперебойного развития производства необходимы правильные пропорции не только между промышленностью и сельским хозяйством, но и между отдельными отраслями внутри промышленности, а также между отраслями сельского хозяйства. Так, длительное отставание животноводства задерживает дальнейшее развитие лёгкой и пищевой промышленности. В свою очередь рост животноводства тормозится отсутствием достаточной кормовой базы, отставанием зернового хозяйства. Советское государство устраняет это несоответствие путём решительного подъёма живот-

новодства, его кормовой базы и зернового хозяйства, чтобы развитие этих отраслей соответствовало задаче резкого увеличения народного потребления.

Условием планомерного, бесперебойного удовлетворения непрерывно увеличивающегося спроса со стороны трудящихся масс на сельскохозяйственные продукты и промышленные изделия является соответствие между растущими денежными доходами населения и массой товаров личного потребления с учётом уровня цен, правильные пропорции между ростом производства предметов народного потребления и развитием товарооборота.

В целях удовлетворения растущего платёжеспособного спроса населения Советское государство приняло широкую программу увеличения выпуска промышленных и продовольственных товаров. Так, в 1954—1956 гг. выпуск потребительских товаров увеличится в несколько раз по сравнению с 1950 г., в частности шерстяных тканей — в 2 раза, мяса — в 2,4 раза и т. д. В соответствии с намеченной программой увеличения производства предметов народного потребления розничный товарооборот в 1955 г. по сравнению с 1950 г. возрастает в 2 раза.

Пропорциональное развитие народного хозяйства требует рационального размещения социалистического производства между районами страны: приближения промышленности к источникам сырья и районам потребления, комплексного развития экономики районов с учётом их особенностей на основе правильного сочетания отраслей и наиболее полного использования местных ресурсов; экономического и культурного подъёма национальных республик; сокращения нерациональных и дальних перевозок по железнодорожному и водному транспорту.

Социализм ликвидировал присущее капитализму антагонистическое противоречие между накоплением и потреблением. В соответствии с требованием основного экономического закона социализма правильные пропорции между накоплением и потреблением должны обеспечить как непрерывный рост социалистического производства, так и систематический подъём материального благосостояния и культурного уровня народных масс.

В условиях перехода от социализма к высшей фазе коммунизма требуются такие пропорции развития народного хозяйства, которые обеспечивают дальнейшее укрепление и развитие социалистического производства, постепенное создание материально-производственной базы коммунизма и изобилия продуктов.

Социалистическое общество развивается при наличии враждебных ему империалистических агрессивных держав. Отсюда вытекает необходимость таких пропорций в народном хозяйстве, которые обеспечивают стране социализма мощную экономическую базу на случай вражеского нападения извне. Быстрый рост социалистической индустрии и колхозного производства является важнейшим условием укрепления экономической независимости и обороноспособности СССР.

Наличие единого, могучего социалистического лагеря делает необходимой плановую увязку экономики всех стран этого лагеря.

Экономическое сотрудничество и взаимопомощь между СССР и странами народной демократии облегчают решение задач социалистического строительства, ведут к укреплению экономической независимости этих стран от капиталистического мира и усилению их обороноспособности.

**Закон планомерного развития народного хозяйства и социалистическое планирование.** Требования закона планомерного развития народного хозяйства претворяются в жизнь Коммунистической партией и социалистическим государством посредством планов, организующих и направляющих созидательную деятельность трудящихся масс. Плановое руководство народным хозяйством составляет важнейшую черту хозяйственно-организаторской функции социалистического государства. Социалистическое планирование строится на строго научной основе. Руководить народным хозяйством в плановом порядке — это значит предвидеть. Научное предвидение основывается на познании объективных экономических законов и исходит из назревших потребностей развития материальной жизни общества.

Условием правильного планирования социалистической экономики является прежде всего овладение законом планомерного развития народного хозяйства и его умелое использование.

Закон планомерного развития народного хозяйства нельзя смешивать с самим плановым руководством народным хозяйством, осуществляемым планирующими органами социалистического государства, равно как с годовыми и пятилетними планами развития народного хозяйства. Закон планомерного развития народного хозяйства является объективным экономическим законом. Он даёт возможность государственным органам правильно планировать общественное производство. Но возможность нельзя смешивать с действительностью. Чтобы эту возможность превратить в действительность, нужно научиться применять закон планомерного развития, нужно составлять такие планы, которые полностью отражают требования этого закона.

На практике планы не всегда полностью отражают требования закона планомерного развития народного хозяйства. Когда эти требования нарушаются, закон планомерного развития народного хозяйства даёт о себе знать тем, что на отдельных участках народного хозяйства возникают диспропорции, нарушается нормальный процесс производства и обращения. Если, например, планируется производство определённого количества автомобилей, но при этом не запланировано необходимое количество листовой стали, то это может привести к невыполнению плана производства автомобилей. План выплавки чугуна, не обеспеченный соответствующим производством кокса, окажется нежизненным.

Задача планирующих органов состоит в том, чтобы правильно учитывать требования закона планомерного развития при составлении планов и не допускать диспропорций, а в случае возникно-

вения диспропорций своевременно принимать меры к их устранению. Для бесперебойного развития народного хозяйства важное значение имеют материальные, финансовые и трудовые *резервы*. Наличие резервов даёт возможность быстро устранять диспропорции, возникающие на отдельных участках народного хозяйства, или предупреждать их возникновение, обеспечивает возможность гибкого маневрирования ресурсами.

Следовательно, планирование народного хозяйства может дать положительный результат, обеспечить пропорциональное развитие народного хозяйства и непрерывный подъём производства, если оно правильно отражает требования закона планомерного развития народного хозяйства и сообразуется во всём с требованиями основного экономического закона социализма.

Важное значение для планового руководства хозяйством имеет использование экономического закона распределения по труду, так как он создаёт материальную заинтересованность работников в повышении производительности труда и является одним из двигателей социалистического производства.

Социалистическое планирование строится на использовании экономических инструментов, связанных с действием закона стоимости: цены, денег, торговли, кредита. В народнохозяйственных планах производство и распределение продукции имеют денежное выражение. Орудием планового руководства является хозяйственный расчёт, который стимулирует экономное ведение производства, мобилизацию внутренних резервов, снижение себестоимости продукции и повышение доходности предприятия.

Исходя из требований экономических законов социализма, всесторонне обобщая практику хозяйственного и культурного строительства, учитывая всю совокупность внутренних и внешних условий жизни страны социализма, Коммунистическая партия и социалистическое государство устанавливают на каждом этапе важнейшие хозяйственные и политические задачи государственных планов. В соответствии с этим определяются объём продукции, темпы расширения производства по каждой отрасли народного хозяйства, размеры капитальных вложений, уровень заработной платы и т. д.

Плановое руководство народным хозяйством Советского Союза осуществляется на основе директив Коммунистической партии Советом Министров СССР и Советами Министров союзных республик. Государственные планы разрабатываются в масштабе всего народного хозяйства в целом, а также по отраслям и отдельным ведомствам, по республикам, краям, областям и по экономическим районам страны. Разработка планов и контроль за их выполнением осуществляются Государственным Плановым Комитетом Совета Министров СССР (Госплан СССР), министерствами общесоюзными и республиканскими, а также местными Советами, имеющими свои плановые органы.

Социалистическое планирование строится на сочетании *перспективных планов*, выражающих основную линию хозяйственного развития на ряд лет, и *текущих планов*, представляющих собой конкретную программу работ на более короткие сроки. К перспективным планам относятся пятилетние планы развития народного хозяйства и планы, рассчитанные на более длительные сроки. К текущим планам относятся *годовые планы*. Текущие планы разрабатываются исходя из перспективных планов. Каждое государственное предприятие (завод, шахта, совхоз, МТС и т. д.) имеет свой *технико-производственный финансовый план* (техпромфинплан), который составляется на основе государственных плановых заданий и представляет собой сводный план производственно-технической и финансовой деятельности предприятия.

Планомерное развитие социалистической экономики требует сочетания принципов централизованного планового руководства хозяйством по основным показателям с предоставлением необходимой самостоятельности и инициативы в планировании производства местным органам. Перед центральными планирующими органами стоят важнейшие народнохозяйственные проблемы: обеспечение правильных пропорций в развитии отдельных отраслей, полное использование имеющихся резервов, достижение наибольшей эффективности капиталовложений и т. д.

Чрезмерная централизация планового руководства, попытки планировать из центра всё до мелочей, без достаточного знания и учёта местных условий и возможностей, сковывают инициативу мест, мешают наиболее полному использованию местных ресурсов и огромных резервов, имеющихся в различных отраслях социалистической экономики, в различных предприятиях.

Государственное плановое руководство колхозами имеет свои особенности, вытекающие из характера кооперативно-колхозной собственности. Социалистическое государство, осуществляя плановое руководство колхозами, опирается на самодеятельность колхозных масс. Инициатива колхозов и колхозников является одним из решающих факторов подъёма сельского хозяйства, полного использования экономических и естественных условий каждого района, каждого колхоза. Правильная система планирования предполагает установление центральными плановыми органами для областей, краёв и республик *основных и решающих* показателей и заданий по сельскохозяйственному производству и по сдаче сельскохозяйственной продукции государству. Сообразуясь с этими основными и решающими показателями и заданиями, местные плановые органы и колхозы сами определяют конкретные планы, обеспечивающие наилучшее использование всех производственных ресурсов.

На основе государственных заданий правления колхозов разрабатывают *годовые производственные планы*, которые вносятся на рассмотрение и утверждение общих собраний колхозников.

Шаблонное применение той или иной системы земледелия или агротехнического приёма без учёта особенностей каждой сельскохозяйственной зоны, шаблонный подход в размещении культур и поголовья скота препятствуют наилучшему использованию местных природных и хозяйственных условий.

Дальнейшее совершенствование методов социалистического планирования предполагает последовательное проведение централизации планирования по основным и решающим показателям, при одновременном усилении роли и развязывании инициативы местных органов, промышленных предприятий и колхозов в плановом руководстве производством, обеспечение дифференцированного подхода в планировании применительно к каждому экономическому району, сельскохозяйственной зоне, к каждому предприятию, колхозу.

Плановое руководство народным хозяйством предполагает выделение *ведущих звеньев* в экономике. В плане выделяются наиболее важные отрасли, от которых зависит успешное выполнение всего народнохозяйственного плана. Эти отрасли в первую очередь обеспечиваются средствами производства, рабочей силой и денежными ресурсами. В соответствии с ведущими отраслями планируются и другие отрасли с тем, чтобы добиться на этой основе подъёма всего народного хозяйства и наиболее рационального сочетания его отдельных отраслей.

Закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства требует строгого координирования планов развития отдельных отраслей и их увязки в едином хозяйственном плане. «Все планы отдельных отраслей производства,— говорил В. И. Ленин,— должны быть строго координированы, связаны и вместе составлять тот единый хозяйственный план, в котором мы так нуждаемся» [1].

Хозяйственные планы включают в себя определённый круг показателей: *натуральных* (виды продукции, ассортимент изделий и т. д.) и *денежных* (сумма выработки, себестоимость, доходы и расходы и т. д.). Из числа натуральных и денежных показателей выделяются *качественные* показатели (рост производительности труда, снижение себестоимости, рентабельность, повышение качества продукции, эффективность использования средств производства — оборудования, машин, станков, сырья и т. д.). Основным показателем сельскохозяйственного производства является получение максимального количества продукции на каждые 100 гектаров сельскохозяйственных угодий.

Одним из важнейших методов установления правильных народнохозяйственных пропорций, соответствующих требованиям закона планомерного развития народного хозяйства, является разработка системы *балансов*. На основе балансов социалистическое

---

[1] *В. И. Ленин,* Доклад о деятельности Совета Народных Комиссаров на VIII Всероссийском съезде Советов, Сочинения, т. 31, стр. 480.

государство устанавливает пропорции в развитии народного хозяйства, выраженные в натуральной и денежной форме, определяет ресурсы и их распределение по отдельным отраслям производства и видам продукции. Сопоставление ресурсов с потребностью в них позволяет обнаружить узкие места в народном хозяйстве, несоответствие в уровне и темпах развития между отдельными отраслями и наметить мероприятия по преодолению узких мест. Вместе с тем система балансов даёт возможность вскрыть дополнительные ресурсы за счёт экономии сырья и материалов и лучшего использования оборудования. Эти ресурсы используются для увеличения производства и потребления.

Балансы делятся на материальные (натуральные), балансы, выраженные в денежной форме, и балансы рабочей силы.

*Материальные балансы* выявляют соотношение между производством и потреблением данного продукта или группы продуктов в их натуральном выражении. Материальные балансы составляются по важнейшим продуктам, например: балансы станков, руды, металла, хлопка и других средств производства, балансы предметов личного потребления: мяса, сахара, масла и т. д.

Материальные балансы необходимы для составления планов материального снабжения средствами производства всех отраслей народного хозяйства по министерствам и ведомствам. В этих планах предусматривается улучшение использования оборудования, сырья, топлива и т. д. на основе внедрения прогрессивных норм.

К *балансам, выраженным в денежной форме*, относятся баланс денежных доходов и расходов населения, баланс национального дохода и его распределения и другие.

В *балансах рабочей силы* определяются потребность народного хозяйства в трудовых ресурсах, в квалифицированных кадрах и источники покрытия этой потребности.

Социалистическое планирование, будучи отражением требований закона планомерного развития народного хозяйства, носит директивный характер. Государственные планы являются не планами-прогнозами, а планами-директивами, которые обязательны для руководящих органов и которые определяют направление хозяйственного развития всей страны.

Государственные планы после утверждения их высшими органами социалистического государства приобретают силу юридического закона, обязательного к выполнению. Хозяйственные руководители обязаны обеспечить выполнение плана каждым предприятием из месяца в месяц и из квартала в квартал не только по объёму валовой продукции, но и по ассортименту, добиваться систематического улучшения качества выпускаемой продукции и установленного планом снижения себестоимости.

Социалистическое планирование носит действенный, мобилизующий характер. Социалистические планы направляют труд миллионов людей в масштабе всей страны, дают трудящимся массам ясную перспективу, воодушевляют на трудовые подвиги. План — это живая творческая деятельность масс. Реальность производственных планов — это миллионы трудящихся, творящие новую жизнь.

Составление плана есть лишь начало планирования. Называя план электрификации России (Гоэлро) второй программой партии, Ленин подчёркивал, что «эта программа каждый день, в каждой мастерской, в каждой волости будет улучшаться, разрабатываться, совершенствоваться и видоизменяться»[1]. Всякий план уточняется, изменяется и совершенствуется на основании опыта масс, с учётом хода выполнения плана, так как никакой план не может заранее предусмотреть всех тех возможностей, которые таятся в недрах социалистического строя и которые открываются лишь в процессе работы. В борьбе за осуществление плана на фабрике, заводе, в совхозе, колхозе проявляется творческая инициатива и активность масс, развивается социалистическое соревнование и открываются новые резервы ускоренного подъёма хозяйства. Задача мобилизации масс осуществляется под руководством Коммунистической партии государственными и общественными организациями, профсоюзами, комсомолом. Активное участие масс в борьбе за выполнение планов развития народного хозяйства ведёт к тому, что эти планы систематически перевыполняются, в силу чего ускоряются темпы строительства коммунистического общества.

Социалистические планы могут сыграть мобилизующую роль только в том случае, если планирующие органы ориентируются на новое, передовое, что возникает в практике коммунистического строительства, в творчестве масс. Планы должны быть рассчитаны не на среднеарифметические нормы, достигнутые в производстве, а на *прогрессивные нормы* затрат труда, использования оборудования, расходования сырья, топлива, материалов, то есть нормы, равняющиеся на опыт передовых предприятий и передовых работников.

Коммунистическая партия и Советское государство ведут решительную борьбу с попытками составления заниженных планов, которые никого не мобилизуют, с равнением на узкие места, равно как и с прожектёрством в планировании, не считающимся с реальными возможностями развития социалистического хозяйства. Социалистическое планирование требует непримиримой борьбы с антигосударственными местническими и ведомственными тенденциями, выражающимися в попытках противопоставления интересов отдельного предприятия, района или ведомства общегосударственным интересам.

Одной из важнейших сторон планового руководства народным хозяйством является *проверка выполнения плана,* которая даёт возможность установить, в какой мере план правильно отражает требования закона планомерного развития народного хозяйства и как он выполняется. Она позволяет своевременно обнаруживать имеющиеся диспропорции, предупреждать возникновение новых диспропорций в хозяйстве, вскрывать новые производствен-

---

[1] *В. И. Ленин,* Доклад о деятельности Совета Народных Комиссаров на VIII Всероссийском съезде Советов, Сочинения, т. 31, стр. 483.

ные резервы и вносить необходимые коррективы в народнохозяйственные планы.

Чтобы обеспечить плановое руководство социалистической экономикой, необходима единая система народнохозяйственного учёта. Плановое, социалистическое строительство немыслимо без правильного учёта. А учёт немыслим без статистики. В социалистическом хозяйстве учёт и статистика органически связаны с народнохозяйственным планом. Статистические данные о выполнении плана служат необходимым материалом при составлении плана на следующий отрезок времени. Социалистическая система учёта и статистики даёт возможность контролировать ход выполнения плана в целом и по отдельным его частям.

**Преимущества планового хозяйства.** Планомерное развитие народного хозяйства даёт социалистическому обществу огромные преимущества перед капитализмом.

В противоположность капитализму, где пропорциональность является случайностью и хозяйство развивается циклически, путём периодически повторяющихся кризисов, социалистическое хозяйство развивается непрерывно, по восходящей линии и небывало высокими темпами на основе пропорций, устанавливаемых социалистическим государством в соответствии с требованиями закона планомерного развития народного хозяйства и основного экономического закона социализма. Социалистическая экономика свободна от экономических кризисов, разрушающих народное хозяйство, наносящих обществу колоссальный материальный ущерб и периодически отбрасывающих его назад.

Советский Союз за годы довоенных пятилеток, то есть за период около 13 лет, осуществил скачок, превративший страну из отсталой в передовую, из аграрной — в индустриальную. Капиталистический мир за это время пережил два экономических кризиса — 1929—1933 гг. и 1937 г., сопровождавшихся огромным разрушением производительных сил, колоссальным ростом безработицы и резким усилением обнищания масс. В послевоенный период социалистическое хозяйство в СССР планомерно развивается на основе непрерывного подъёма производства, а капиталистические страны, и прежде всего США, за эти годы пережили кризис 1948—1949 гг. Со второй половины 1953 г. в США началось новое падение производства и рост безработицы.

Социалистическое плановое хозяйство исключает безработицу и обеспечивает использование всей рабочей силы общества. Капиталистическое хозяйство неизбежно порождает безработицу, а капиталисты используют её как средство для обеспечения своих предприятий дешёвой рабочей силой.

Плановое хозяйство предполагает такое развитие производства, которое направлено на удовлетворение потребностей всего общества. Капиталисты вкладывают свои капиталы в те отрасли хозяйства, где имеется более высокая норма прибыли.

Социалистическое плановое хозяйство обеспечивает планомерное развитие науки и техники в соответствии с потребностями народного хозяйства. При капитализме развитие техники подвержено закону конкуренции и анархии производства, совершается

крайне неравномерно и неизбежно усиливает диспропорциональность в развитии производства.

Социалистическое плановое хозяйство не только избавляет общество от присущих капиталистическому хозяйству колоссальных растрат общественного труда, но и обеспечивает наиболее экономное и эффективное использование всех ресурсов как внутри предприятий, так и в масштабе всего народного хозяйства, раскрывает всё новые источники и резервы подъёма производства.

Социалистическое государство в плановом порядке устанавливает производственные связи между предприятиями и осуществляет наиболее рациональное размещение социалистического производства.

В противовес частнокапиталистическому принципу рентабельности, подчинённому интересам отдельных предприятий, цели получения максимальной прибыли, закон планомерного развития народного хозяйства и социалистическое планирование обеспечивают высшую форму рентабельности, то есть рентабельности, взятой с точки зрения всего народного хозяйства. В силу этого при социализме стали возможными такие грандиозные масштабы строительства, какие немыслимы в условиях капиталистического хозяйства с его частной собственностью, анархией производства и конкуренцией.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Необходимость и возможность планомерного развития народного хозяйства вытекают из общественной, социалистической собственности на средства производства. Планомерное (пропорциональное) развитие народного хозяйства является экономическим законом социализма.*

*2. Закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства является регулятором распределения средств производства и рабочей силы в социалистическом хозяйстве в соответствии с основным экономическим законом социализма. Он требует, чтобы хозяйство велось в плановом порядке, чтобы все элементы народного хозяйства развивались пропорционально, чтобы материальные, трудовые и финансовые ресурсы использовались наиболее разумно и эффективно.*

*3. Социалистическое планирование даёт положительный результат, если оно правильно отражает требования закона планомерного развития народного хозяйства и сообразуется во всём с требованиями основного экономического закона социализма. В процессе планового руководства народным хозяйством используются экономические инструменты, связанные с действием закона стоимости. Важное значение в установлении правильных пропорций развития народного хозяйства имеет балансовый метод планирования.*

*4. Плановое руководство народным хозяйством составляет важнейшую черту хозяйственно-организаторской функции социалистического государства. Народнохозяйственные планы разрабатываются государственными органами на основе директив, определяемых Коммунистической партией, исходя из научного обобщения опыта социалистического строительства, из учёта преимуществ социалистической системы хозяйства, внешней и внутренней обстановки страны. Государственные планы ориентируются на всё передовое, возникающее в практике коммунистического строительства, в творчестве масс, и носят директивный характер. Необходимыми условиями планового ведения народного хозяйства являются мобилизация масс на выполнение и перевыполнение плановых заданий и организация повседневной проверки исполнения плана.*

*5. Планомерное, бескризисное развитие народного хозяйства составляет величайшее преимущество социализма перед капитализмом, обеспечивая недоступную буржуазному строю экономию средств и открывая полную возможность для непрерывного, быстрого и всестороннего роста производства в интересах народных масс.*

---

# ГЛАВА XXX

## ОБЩЕСТВЕННЫЙ ТРУД ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

**Характер труда при социализме. Принцип материальной заинтересованности.** Утверждение социалистических производственных отношений означает коренное изменение характера труда. Труд при социализме является трудом, *свободным от эксплуатации*. «Впервые после столетий труда на чужих, подневольной работы на эксплуататоров является возможность *работы на себя*, и притом работы, опирающейся на все завоевания новейшей техники и культуры» [1].

В то время как подневольный труд при капитализме непосредственно выступает как частный труд, при социализме труд имеет *непосредственно общественный характер*. Общественная собственность на средства производства обусловливает возможность и необходимость планомерной организации труда в масштабе всего общества.

Коренным образом изменилось положение трудящегося человека в обществе. В противоположность капитализму, где положение человека определяется социальным происхождением и богат-

---

[1] *В. И. Ленин,* Как организовать соревнование?, Сочинения, т. 26, стр. 368.

ством, положение человека в социалистическом обществе определяется только трудом и личными способностями.

Освобождение от эксплуатации и изменение положения трудящегося человека в обществе вызывают переворот во взглядах людей на труд, порождают новое отношение к труду. В то время как эксплуататорский строй веками создавал у многочисленных поколений трудящихся отвращение к труду, как к тяжёлому и зазорному бремени, социализм превращает труд в дело чести, доблести и геройства, придаёт ему всё более *творческий* характер. В социалистическом обществе трудящийся человек, если он работает хорошо, проявляет инициативу в деле улучшения производства, окружён почётом и славой.

Вместе с тем труд при социализме ещё не стал первой жизненной потребностью членов общества, не превратился в привычку работать на общую пользу. На стадии социализма ещё не преодолены до конца пережитки капитализма в сознании людей. Наряду с основной массой работников, честно выполняющих свои обязанности перед обществом, проявляющих творческую инициативу в труде, имеются работники, недобросовестно относящиеся к своим обязанностям, нарушающие трудовую дисциплину. Такие люди стремятся давать социалистическому обществу как можно меньше и получать от него как можно больше.

При социализме сохраняются ещё значительные остатки старого разделения труда — существенные различия между умственным и физическим трудом, между трудом рабочего и крестьянина, между трудом квалифицированным и простым. Эти остатки старого разделения труда преодолеваются лишь постепенно, по мере развития производительных сил социализма и создания материально-производственной базы коммунизма.

Всё это означает, что при социализме важнейшее значение имеет *принцип материальной заинтересованности* работника в результатах его труда, в развитии производства. Эта заинтересованность обеспечивается тем, что положение работника в обществе ставится в зависимость от результатов труда, от результатов его производственной деятельности.

Принцип материальной заинтересованности каждого работника в результатах труда является одним из коренных принципов социалистического хозяйствования. Ленин указывал: «Надо построить всякую крупную отрасль народного хозяйства на личной заинтересованности» [1].

Принцип материальной заинтересованности находит самое широкое применение при оплате труда рабочих и служащих, при распределении доходов в колхозах, при организации хозяйственного расчёта, при установлении цен на продукцию промышленности и сельского хозяйства и т. д.

---

[1] *В. И. Ленин*, Новая экономическая политика и задачи политпросветов, Сочинения, т. 33, стр. 47.

Всё это определяет необходимость *«строжайшего* контроля со стороны общества *и со стороны государства* над мерой труда и мерой потребления»[1]. Социалистическое общество контролирует участие людей в труде, учитывает различия в квалификации работников, определяет нормы труда и его оплаты для каждого работника. Пока труд ещё не стал для подавляющей массы членов общества естественной потребностью, задача социалистического государства состоит в такой организации общественного труда, при которой тот, кто больше и лучше работает, получает бо́льшую долю продукта общественного труда.

**Труд как обязанность членов социалистического общества. Осуществление права на труд.** Социализм и труд неотделимы. Социализм покончил с вопиющим противоречием капиталистического строя, при котором эксплуататорская верхушка общества ведёт паразитический образ жизни, а рабочие массы несут ярмо непосильного труда, прерываемого лишь периодами вынужденного безделия при безработице. Ликвидировав собственность капиталистов на средства производства, социализм уничтожил тем самым условия, при которых один класс — владельцы средств производства — мог жить за счёт труда другого класса людей, лишённых средств производства. Установление общественной собственности на средства производства означает равную обязанность граждан принимать участие в общественном труде, поскольку только личный труд является при социализме источником существования людей. Труд в СССР является обязанностью и делом чести каждого способного к труду гражданина.

Социалистический строй впервые в истории человечества осуществил не только равную обязанность для всех работоспособных граждан трудиться, но и равное право для всех граждан на труд. Тем самым при социализме воплощена в жизнь вековая мечта трудящихся масс. Право на труд обусловлено общественной собственностью на средства производства, которая даёт всем гражданам одинаковый доступ к работе на общественной земле, на общественных фабриках и заводах. *Право на труд* есть право каждого трудоспособного члена общества на получение гарантированной работы с оплатой труда в соответствии с его количеством и качеством. Право на труд, законодательно закреплённое в Конституции СССР, реально обеспечивается социалистической организацией народного хозяйства, неуклонным ростом производительных сил общества, устранением возможности экономических кризисов и ликвидацией безработицы.

Безработица — этот бич трудящихся при капитализме—ликвидирована в СССР раз и навсегда, в связи с чем рабочим не грозит опасность в любой момент быть выброшенным за ворота предприятий и лишиться всяких средств к существованию. Уничтожение безработицы и ликвидация неуверенности рабочих

---

[1] *В. И. Ленин,* Государство и революция, Сочинения, т. 25, стр. 441.

в завтрашнем дне, уничтожение обнищания и пауперизма в деревне явились великим завоеванием советского народа.

Осуществление права на труд позволяет в огромной степени увеличить использование трудовых ресурсов общества в интересах развития производства. Непрерывный подъём производства при социализме делает закономерным неуклонный рост численности рабочих и служащих.

Число рабочих и служащих в народном хозяйстве СССР на конец года составляло: в 1928 г.— 10,8 миллиона, в 1932 г.— 22,8 миллиона, в 1937 г.— 27 миллионов, в 1940 г.— 31,5 миллиона, в 1953 г.— 44,8 миллиона человек.

Ликвидация безработицы в городе, аграрного перенаселения и нищеты в деревне, непрерывный рост социалистического производства коренным образом меняют условия обеспечения предприятий рабочей силой. Если при капитализме спрос на рабочую силу удовлетворяется стихийно, за счёт резервной армии безработных и аграрного перенаселения, то при социализме обеспечение предприятий рабочей силой происходит планомерно, путём организованного набора, организованной подготовки и распределения рабочей силы.

В противоположность капитализму, который превращает рабочего в придаток к машине, душит способности людей, социализм создаёт необходимые условия для развития и свободного проявления способностей трудящихся благодаря раскрепощению труда от эксплуатации и свободному доступу всех граждан к образованию.

Непрерывный подъём социалистического производства на базе высшей техники требует неуклонного роста культурно-технического уровня трудящихся, повышения удельного веса работников квалифицированного труда во всех отраслях народного хозяйства.

Рост культурно-технического уровня трудящихся обеспечивается при социализме прежде всего развитием народного образования. В Советском Союзе осуществляется всеобщее обязательное семилетнее обучение и совершается переход к всеобщему обязательному среднему (десятилетнему) образованию. Широкое развитие получили специальное среднее и высшее образование. В связи с этим меняется культурный облик рабочего класса и крестьянства. Ушла в прошлое неграмотность и темнота. Всё больший удельный вес среди рабочих и колхозников приобретают лица с семилетним и средним образованием.

Рост культурно-технического уровня трудящихся происходит также путём производственно-технического обучения, включающего как подготовку новых работников, так и повышение квалификации без отрыва от производства. Для удовлетворения потребностей в квалифицированных кадрах наиболее важных отраслей народного хозяйства в СССР создана система государственных трудовых резервов, включающая сеть ремесленных и железнодорожных училищ и школ фабрично-заводского обучения. Учащиеся в этих школах и училищах в период обучения нахо-

дятся на содержании государства. Наряду с системой государственных трудовых резервов важным источником пополнения кадров квалифицированных рабочих является массовая производственная подготовка рабочих путём индивидуально-бригадного и курсового обучения на предприятиях, охватывающего миллионы трудящихся. Быстро растёт численность интеллигенции, количество высококвалифицированных специалистов, вышедших из среды рабочих и крестьян.

За тринадцать лет (с 1941 по 1953 г. включительно) в ремесленных и железнодорожных училищах, школах фабрично-заводского обучения было подготовлено за счёт государства около 7 миллионов молодых квалифицированных рабочих различных профессий. В течение первых трёх лет пятой пятилетки путём индивидуально-бригадного и курсового производственного обучения на предприятиях ежегодно в среднем подготавливалось 2,5 миллиона новых квалифицированных рабочих и до 3,5 миллиона рабочих повышали свою квалификацию. На агро-зоотехнических курсах с трёхлетним сроком обучения в течение первых трёх лет пятой пятилетки ежегодно занималось свыше 2,5 миллиона колхозников. Широко развита также система заочного обучения рабочих и колхозников.

**Распределение по труду — экономический закон социализма.** Социалистический способ производства обусловливает и соответствующую ему форму распределения. Энгельс писал, имея в виду социалистическое общество: «Распределение, поскольку оно управляется чисто экономическими соображениями, будет регулироваться интересами производства, развитие же производства больше всего стимулируется таким способом распределения, который позволяет *всем* членам общества как можно более всесторонне развивать, поддерживать и проявлять свои способности»[1]. При социализме этому требованию наиболее соответствует распределение по труду.

На первой фазе коммунизма производительные силы ещё не достигли такого высокого уровня развития, который обеспечивает изобилие продуктов, необходимое для распределения по потребностям. Ввиду этого единственно возможным и необходимым способом распределения материальных благ является распределение по труду. Обеспечивая личную материальную заинтересованность каждого работника в результатах своего труда, распределение по труду является мощным двигателем развития производства. Стимулируя повышение производительности труда, распределение по труду вместе с тем способствует подъёму благосостояния работников производства.

Распределение по труду, ставя долю каждого работника в продукте общественного труда в прямую зависимость от степени его участия в общественном производстве, связывает личные интересы работника с общегосударственными интересами.

Распределение по труду обусловливает необходимость строгого учёта различия между трудом квалифицированным и неквалифицированным. Более высокая оплата квалифицированного

[1] *Ф. Энгельс*, Анти-Дюринг, 1953, стр. 188.

труда воздаёт должное квалификации работника и открывает перед неквалифицированными рабочими перспективу продвижения вверх, в разряд квалифицированных. Это стимулирует подъём культурно-технического уровня трудящихся и ведёт к постепенной ликвидации существенного различия между трудом умственным и физическим.

Распределение по труду способствует ликвидации текучести рабочей силы, созданию постоянных кадров, что имеет большое значение для улучшения организации труда на предприятиях. Без постоянного состава работников, освоивших технику и накопивших производственный опыт, невозможно успешное развитие социалистического производства.

Таким образом, распределение по труду является объективной необходимостью, экономическим законом социализма.

*Экономический закон распределения по труду* требует распределения продуктов в прямой зависимости от количества и качества труда каждого работника, равной оплаты за равный труд независимо от пола, возраста, расы и национальности граждан социалистического общества. Оплата труда как в промышленности, так и в сельском хозяйстве строится на основе требований этого закона.

Экономический закон распределения по труду осуществляется Коммунистической партией и Советским государством в решительной борьбе против рваческих тенденций отсталых элементов, против мелкобуржуазной уравниловки, то есть уравнительной оплаты труда вне зависимости от его количества и качества, от квалификации работников, производительности труда. Уравниловка является выражением мелкобуржуазного представления о социализме, как о всеобщем поравнении в области потребления, жизненных условий, вкусов, потребностей. Она наносит большой ущерб производству, приводит к текучести кадров, к снижению производительности труда, невыполнению планов. Разоблачая мелкобуржуазное представление о социализме, Ленин разъяснил марксистское понимание равенства. Под равенством марксизм понимает не равенство физических и духовных способностей, а общественное, экономическое равенство. Для социализма это означает равную для всех ликвидацию частной собственности на средства производства и эксплуатации, равный доступ к работе на общественных средствах производства, равную для всех обязанность трудиться, единый для всех принцип оплаты по труду.

**Социалистическая кооперация труда.** Социализм знаменует собой новую, высшую ступень в историческом развитии кооперации труда по сравнению с предшествующими формациями. *Социалистическая кооперация труда* есть кооперация свободных от эксплуатации работников, связанных между собой отношениями товарищеского сотрудничества и взаимопомощи; она базируется на самой передовой технике. Социалистическая кооперация создаёт неизмеримо более могучую производительную силу труда по

сравнению с капиталистической. Способы повышения производительной силы общественного труда, присущие кооперации,— применение разделения труда и машинной техники, экономия средств производства в результате их совместного использования и т. д.— получают наибольшее развитие в условиях социализма.

В противоположность частной собственности на средства производства, ограничивающей масштабы кооперации труда, общественная собственность на средства производства широко раздвигает границы кооперации труда и делает возможным применение совместного труда многих людей в масштабах, недоступных капитализму. Это выражается в невиданной для капитализма степени концентрации производства как в промышленности, так и в сельском хозяйстве, в осуществлении крупнейших хозяйственных общегосударственных мероприятий.

Социалистической кооперации свойственна новая, принципиально отличная от всех предшествующих формаций дисциплина труда. Капиталистическая организация общественного труда держится на дисциплине голода, и громадная масса трудящихся остаётся при капитализме тёмной и забитой массой наёмных рабов или задавленных нуждой крестьян, эксплуатируемых горсткой капиталистов и помещиков. *Социалистическая дисциплина труда* есть сознательная, товарищеская дисциплина трудящихся, являющихся хозяевами своей страны. При социализме поддержание необходимой дисциплины труда отвечает коренным интересам трудящихся масс. Воспитание трудящихся в духе социалистической дисциплины труда представляет собой одну из важнейших задач социалистического государства.

Всякий совместный труд многих работников нуждается в *управлении,* координирующем действия этих работников, организующем необходимые производственные связи между ними. Социалистическая кооперация труда предполагает твёрдое и неуклонное проведение единоначалия во всех звеньях производственного и управленческого аппарата. *Единоначалие* есть метод управления государственными социалистическими предприятиями, базирующийся на подчинении масс единой воле руководителя трудового процесса. Оно сочетается с широкой творческой инициативой масс в процессе производства.

С уничтожением капиталистической эксплуатации ликвидирован и неотделимый от неё деспотизм управления, означающий всевластие капитала, произвол предпринимателя и его администрации, бесправие рабочей массы. В социалистическом обществе руководители предприятий, трестов, главных управлений, министры являются доверенными людьми и слугами народа, социалистического государства. При капитализме народ относится к хозяйственным руководителям — директорам, управляющим, начальникам цехов, мастерам,— как к врагам, так как они руководят хозяйством в интересах капиталистов, ради их прибылей. При социализме хозяйственные руководители пользуются дове-

рием народа, так как они управляют хозяйством не ради прибылей капиталистов, а ради интересов всего народа.

Ликвидация эксплуатации коренным образом изменяет отношения между людьми умственного и физического труда. Исчезла характерная для капитализма противоположность интересов между рабочими и руководящим персоналом предприятий. Работники физического труда и руководящий персонал предприятий при социализме являются членами единого производственного коллектива, кровно заинтересованными в преуспевании и улучшении производства. Отсюда — творческое содружество работников физического и умственного труда, имеющее целью постоянное совершенствование производства.

В то время как при капитализме труд рабочих всё более лишается духовного содержания и пропасть между умственным и физическим трудом растёт, в социалистическом обществе происходит всё большее обогащение физического труда духовным содержанием, сближение физического и умственного труда, постепенное уничтожение существенного различия между ними. Это выражается в непрерывном подъёме культурно-технического уровня рабочего класса и крестьянства, в развитии социалистического соревнования, составляющего важнейшую черту кооперации труда при социализме.

**Социалистическое соревнование.** Социалистическое соревнование есть метод повышения производительности труда и совершенствования производства на основе максимальной активности трудящихся масс. Ленин указывал, что социализм впервые создаёт возможность применить соревнование действительно широко, в массовом масштабе, охватить миллионные массы трудящихся. Социалистическое соревнование направлено на выполнение и перевыполнение народнохозяйственных планов, на обеспечение непрерывного подъёма социалистического производства.

Социалистическое соревнование коренным образом отличается от конкуренции, господствующей в буржуазном обществе.

«Принцип конкуренции: *поражение и смерть одних,* победа и господство других.

Принцип социалистического соревнования: товарищеская *помощь* отставшим со стороны передовых, с тем, чтобы добиться *общего* подъёма.

Конкуренция говорит: *добивай отставших,* чтобы утвердить своё господство.

Социалистическое соревнование говорит: одни работают плохо, другие хорошо, третьи лучше,— *догоняй лучших* и добейся *общего подъёма*» [1].

Социалистическое соревнование выражает товарищеское сотрудничество трудящихся, их совместную борьбу за общий подъём производства.

---

[1] *И. В. Сталин,* Соревнование и трудовой подъём масс, Сочинения, т. 12, стр. 110.

Вместо таких двигателей производства, как погоня за прибылью и конкуренция, социализм породил новые, несравненно более могучие движущие силы. Это прежде всего глубокая заинтересованность масс в развитии общественного производства, вытекающая из основного экономического закона социализма. Тот факт, что люди при социализме работают не на эксплуататоров, а на себя, на своё общество, является неиссякаемым источником подъёма социалистического производства. Большую роль в развитии социалистического соревнования играет распределение по труду. Ставя оплату работника в зависимость от количества и качества его труда, оплата по труду стимулирует творческую инициативу масс в процессе производства.

Характерной чертой соревнования является творческий почин новаторов и передовиков производства, в совершенстве овладевших передовой техникой, отбрасывающих старые, отжившие нормы и методы работы и выдвигающих новые. Многие рабочие не только освоили технический минимум, но и стали в уровень с техническим персоналом. В борьбе со всем старым, отжившим передовые люди прокладывают новые пути развития производства, вскрывают новые резервы роста производительности труда.

Творческая инициатива трудящихся не даёт производству застаиваться, застревать на месте, она является источником его постоянного движения и совершенствования. В основе передовых методов работы, применяемых новаторами, лежат коренные улучшения организации труда (разделение труда, совмещение профессий и др.), организации производства (работа по графику), технологии и техники производства (интенсификация технологических процессов, совершенствование инструмента, приспособлений, станков и т. д.). Передовики сельского хозяйства применяют новые приёмы агротехники и зоотехники, повышающие урожайность сельскохозяйственных культур и продуктивность животноводства.

Социалистическое соревнование предполагает быстрое и широкое распространение передового опыта. При социализме сила примера впервые оказывает массовое действие, служа средством непрерывного подъёма и совершенствования производства. Это достигается, во-первых, в результате активной товарищеской помощи со стороны новаторов всем работникам производства в освоении передовых методов труда, принимающей разнообразные формы (личный инструктаж, шефство кадровых рабочих над новичками, школы передовиков и новаторов производства и т. д.), во-вторых,— в результате стремления массы трудящихся догнать передовых людей, освоить их опыт, с тем чтобы добиться общего подъёма, в-третьих,— благодаря обеспечению широкой гласности соревнования, сравнимости результатов работы предприятий. Опираясь на передовой опыт новаторов производства, государственные хозяйственные органы определяют прогрессивные нормы затрат труда, использования средств производства, которые кла-

дутся в основу производственных планов. Распространение передового опыта, освоение новых норм и методов работы большинством трудящихся обеспечивают достижение нового, более высокого уровня производительности труда.

Коммунистическая партия и Советское государство возглавляют социалистическое соревнование масс и оказывают ему всемерную поддержку. За успехи в работе трудящиеся не только получают материальное поощрение, но и награждаются орденами и медалями, а за выдающуюся новаторскую деятельность им присваиваются звания Героев Социалистического Труда и присуждаются Сталинские премии.

Социалистическое соревнование в СССР приобрело *всенародный характер*. Наиболее массовой и действенной формой соревнования на предприятиях является индивидуальное и бригадное соревнование. Наряду с этим развёртывается соревнование между цехами, предприятиями, колхозами, МТС, совхозами, между районами, областями и республиками. Широкое распространение получило соревнование за высокое качество продукции, за лучшее использование производственных мощностей, за снижение себестоимости продукции, за сверхплановую экономию материальных и денежных средств, за высокую урожайность сельскохозяйственных культур и продуктивность животноводства. В 1953 г. в социалистическом соревновании в промышленности принимало участие более 90% всех рабочих. Количество изобретений, технических усовершенствований и рационализаторских предложений, внедрённых в 1953 г. в промышленность, строительство и на транспорте, составило свыше 850 тысяч.

Социалистическое соревнование в городе и деревне имеет первостепенное значение для развития социалистической экономики, для построения коммунизма.

**Неуклонный рост производительности труда — экономический закон социализма.** Неуклонное повышение производительности труда является важнейшим условием строительства коммунизма. Ленин писал: «Производительность труда, это, в последнем счете, самое важное, самое главное для победы нового общественного строя. Капитализм создал производительность труда, невиданную при крепостничестве. Капитализм может быть окончательно побежден и будет окончательно побежден тем, что социализм создает новую, гораздо более высокую производительность труда»[1].

Как известно, производительность труда измеряется количеством продукции, вырабатываемой рабочим в единицу времени, или количеством рабочего времени, затрачиваемого на единицу продукции. Повышение производительности труда выражается в том, что доля живого труда в продукте уменьшается, а доля прошлого труда относительно возрастает, при этом общая сумма труда, заключающаяся в единице продукции, уменьшается. Рост производительности труда означает увеличение выпуска продукции в единицу рабочего времени.

С общественной точки зрения производительность труда возрастает с его экономией, включая сюда экономию как живого,

---

[1] *В. И. Ленин,* Великий почин, Сочинения, т. 29, стр. 394.

так и овеществлённого труда в масштабе всего общества. Маркс указывает, что действительная экономия состоит в сбережении рабочего времени и это сбережение тождественно с развитием производительной силы труда. Социализм ликвидирует огромное расточительство труда, свойственное анархической системе капитализма, и обеспечивает планомерное и наиболее рациональное использование средств производства и трудовых ресурсов общества. Трудящиеся СССР заинтересованы в максимальной экономии средств производства, что находит своё выражение в массовом движении за экономию сырья, топлива, материалов, за лучшее использование машин, оборудования.

Необходимость систематического и быстрого повышения производительности труда определяется основным экономическим законом социализма. Непрерывный рост социалистического производства происходит, во-первых, за счёт повышения производительности труда каждого отдельного работника (роста выработки). В период с 1940 по 1953 г. за счёт этого источника было получено примерно 70% прироста промышленной продукции. Непрерывный рост социалистического производства происходит, во-вторых, за счёт увеличения общей численности занятых работников, а также улучшения использования труда (живого и овеществлённого) в рамках всего общества. Для роста производительности общественного труда большое значение имеет увеличение удельного веса работников, занятых в материальном производстве, а также на основных производственных процессах за счёт сокращения административно-управленческого аппарата и персонала, занятого на подсобных и вспомогательных работах.

Систематическое повышение производительности труда, обеспечивая быстрый рост продукции, создаёт возможность как для роста потребления, так и для расширения производства.

Рост производительности труда является важнейшим условием дальнейшего развития народного хозяйства, осуществления крутого подъёма производства предметов потребления и наиболее полного удовлетворения растущих потребностей народа. Для того, чтобы победить в экономическом соревновании с развитыми капиталистическими странами, необходимо неуклонно повышать производительность труда. «Всем нам, советским людям, всему нашему народу надо хорошо осознать, что главным, решающим условием дальнейшего подъема и всестороннего развития народного хозяйства является всемерное повышение производительности труда во всех отраслях — в промышленности, на транспорте, в сельском хозяйстве. Все мы должны знать, что без серьезного и непрерывного роста производительности труда нельзя успешно добиться значительного и быстрого повышения благосостояния советского народа» [1].

---

[1] *Г. М. Маленков,* Речь на собрании избирателей Ленинградского избирательного округа города Москвы 12 марта 1954 г., стр. 7.

В силу присущих капитализму противоречий рост производительности труда в буржуазном обществе идёт медленными темпами и носит неустойчивый характер. Маркс указывал, что «для капитала закон повышающейся производительной силы труда имеет не безусловное значение»[1]. Вместе с ликвидацией частнокапиталистической собственности уничтожаются все преграды, которые стоят на пути роста производительности труда. При социализме существует и действует *экономический закон неуклонного роста производительности труда.*

Социализм открывает пути и методы повышения производительности труда, недоступные капитализму.

При социализме рост производительности труда обеспечивается прежде всего за счёт систематического развития и последовательного применения передовой техники, облегчающей труд людей, в то время как при капитализме производительность труда достигается прежде всего за счёт чрезмерной интенсификации труда, изнуряющей рабочего. Необходимыми условиями роста производительности труда являются: постоянное совершенствование техники, механизация, электрификация производства, всемерное улучшение использования наличной техники, последовательная борьба с антимеханизаторскими тенденциями.

Мощным фактором роста производительности труда является непрерывный подъём материального благосостояния трудящихся, повышение их квалификации и культурно-технического уровня.

Огромные возможности для роста производительности труда открывает социалистическая организация труда, основанная на сознательной дисциплине и товарищеском сотрудничестве работников, а также оплата труда в зависимости от его количества и качества. Дальнейшее совершенствование оплаты по труду, укрепление социалистической дисциплины и порядка на производстве, повышение удельного веса работников, занятых непосредственно в материальном производстве, является крупным резервом роста производительности труда.

Движущей силой роста производительности труда при социализме является развитие творческой инициативы работников в деле совершенствования техники и организации производства, находящее своё выражение в социалистическом соревновании. Огромное значение для роста производительности общественного труда имеет изучение и распространение передового опыта, накопленного новаторами производства.

Социалистическая система хозяйства обусловливает необходимость и создаёт возможность неуклонного роста производительности труда.

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. III, 1953, стр. 273.

За годы первой пятилетки производительность труда в промышленности СССР выросла на 41%, а за годы второй пятилетки — на 82%. Среднегодовой прирост производительности труда в первой пятилетке составлял 9%, а во второй пятилетке — 12,7%. Таких темпов роста производительности труда не знала капиталистическая промышленность. В 1940 г. производительность труда в промышленности СССР возросла в 4 раза, а с учётом сокращения рабочего дня — в 5,2 раза по сравнению с уровнем 1913 г. В послевоенный период дальнейшее техническое перевооружение народного хозяйства, повышение квалификации и творческая инициатива рабочих и инженерно-технических кадров привели к новому росту производительности труда. Производительность труда возросла в 1953 г. по сравнению с 1940 г. в промышленности на 71%, в строительстве — на 50%.

За последние 25 лет (1928—1953 гг.) производительность труда выросла в промышленности примерно в 6 раз, в строительстве и на железнодорожном транспорте — в 3,5 раза. Производительность труда в колхозах и совхозах превышает производительность труда в дореволюционном сельском хозяйстве примерно в 3 раза.

Однако с точки зрения решения задач максимального удовлетворения растущих потребностей народа и успешного экономического соревнования с передовыми капиталистическими странами достигнутый уровень производительности труда в СССР является недостаточным. Коммунистическая партия мобилизует трудящихся на борьбу за новый мощный подъём производительности труда.

Неуклонный рост производительности труда, обеспечивающий создание изобилия предметов потребления, является необходимой предпосылкой перехода от социализма к коммунизму.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Социализм освободил трудящихся от эксплуатации и осуществил смену подневольного труда на эксплуататоров свободным трудом на себя, на всё общество. Труд при социализме носит творческий характер и планомерно организован в масштабе общества. Но труд при социализме ещё не стал первой жизненной потребностью людей и нуждается в материальном стимулировании. Социалистическое общество осуществляет строжайший контроль над мерой труда и мерой вознаграждения каждого работника.*

*2. Труд в СССР является обязанностью и делом чести каждого способного к труду члена общества. В социалистической системе народного хозяйства уничтожена безработица, осуществлено право на труд для всех членов общества. Непрерывный рост производства при социализме сопровождается неуклонным ростом численности занятых работников и повышением их культурно-технического уровня.*

*3. Одним из коренных принципов социалистического хозяйствования является принцип материальной заинтересованности каждого работника в результатах своего труда. При социализме действует экономический закон распределе-*

*ния по труду, требующий распределения материальных благ в прямой зависимости от количества и качества труда.*

*4. Социалистическая кооперация труда есть кооперация свободных от эксплуатации работников, связанных отношениями товарищеского сотрудничества. Она базируется на высшей технике и характеризуется сознательной дисциплиной и новым типом управления, сочетающим единоначалие с широким развитием активности и самодеятельности масс. Важнейшей чертой социалистической кооперации является социалистическое соревнование. Социалистическое соревнование есть движущая сила развития социалистической экономики.*

*5. Социализм создаёт высшую по сравнению с капитализмом производительность общественного труда. Рост производительности труда — решающее условие непрерывного подъёма социалистического производства и благосостояния народа. Неуклонный рост производительности труда является экономическим законом развития социалистического общества.*

---

# ГЛАВА XXXI

## ТОВАРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО, ЗАКОН СТОИМОСТИ И ДЕНЬГИ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

**Необходимость товарного производства при социализме и его особенности.** Необходимость товарного производства при социализме вытекает из наличия двух основных форм социалистического производства — государственной и колхозной. В государственных предприятиях средства производства и продукция составляют всенародную собственность. В колхозах средства производства (рабочий и продуктивный скот, сельскохозяйственный инвентарь, хозяйственные постройки и т. д.) и произведённая колхозами продукция составляют групповую, кооперативно-колхозную собственность. Основные и решающие средства сельскохозяйственного производства (земля и машины МТС) находятся в собственности государства. Поскольку продукция государственных предприятий принадлежит социалистическому государству, а колхозная продукция принадлежит колхозам, необходимой формой экономической связи между промышленностью и сельским хозяйством является обмен через куплю-продажу. Здесь, как и при всякой купле-продаже, товаровладелец теряет право собственности на товар, а покупатель становится собственником этого товара.

Ленин указывал, что «обмен продуктов крупной («социализированной») промышленности на крестьянские продукты, такова экономическая *суть* социализма»[1], что товарообмен является проверкой правильных взаимоотношений промышленности и земледелия. Эти положения Ленина сохраняют своё значение для всей первой фазы коммунизма. Советское государство приобретает продовольствие для городского населения и сырьё для промышленности главным образом у колхозов и колхозников, путём заготовок и закупок. В свою очередь колхозы и колхозники могут получить денежные средства, необходимые им для приобретения промышленной продукции, лишь путём продажи своей товарной продукции государству, кооперации и на колхозном рынке.

Таким образом, сельскохозяйственные продукты и сырьё, поступающие от колхозного сектора государству и кооперации в порядке заготовок и закупок, а также сельскохозяйственные продукты, продаваемые на колхозных рынках, представляют собой товары. Товарами также являются промышленные продукты, главным образом предметы личного потребления, производимые государственными предприятиями и покупаемые колхозами и колхозниками. Поскольку предметы личного потребления являются товарами, они поступают и к городскому населению через куплю-продажу.

Товарное производство при социализме не является обычным товарным производством, а представляет собой товарное производство особого рода. Это есть товарное производство без частной собственности на средства производства, без капиталистов. Оно в основном ведётся объединёнными социалистическими производителями (государство, колхозы, кооперация). Благодаря таким решающим экономическим условиям, как общественная собственность на средства производства, ликвидация системы наёмного труда и эксплуатации человека человеком, товарное производство при социализме поставлено в определённые рамки. Ввиду этого оно не может превратиться в капиталистическое производство и обслуживает социалистическое общество.

Товарное производство в социалистическом обществе не имеет такого неограниченного и всеобъемлющего распространения, как при капитализме. При социализме сфера товарного производства и товарного обращения ограничена главным образом предметами личного потребления. В социалистическом обществе рабочая сила не является товаром. Земля с её недрами представляет собой государственную собственность и не может быть предметом купли-продажи, либо аренды. Государственные предприятия — заводы, фабрики, шахты, электростанции с их основными производственными фондами (орудиями производства, зданиями, сооруже-

---

[1] *В. И. Ленин,* План брошюры «О продовольственном налоге», Сочинения, т. 32, стр. 300.

ниями и т. д.) — не могут продаваться и покупаться, а могут передаваться от одной государственной организации к другой лишь по специальному разрешению и, следовательно, не являются товарами, объектом купли-продажи.

Произведённые в государственном секторе средства производства — машины, станки, металл, уголь, нефть и т. д. — распределяются между государственными предприятиями. В народнохозяйственных планах предусматривается выделение каждому предприятию определённых материальных фондов в соответствии с его производственной программой. Эти фонды поставляются предприятиями-производителями предприятиям-потребителям на основе заключаемых между ними договоров. При переходе средств производства к тому или иному предприятию социалистическое государство целиком и полностью сохраняет собственность на эти средства производства. Директора предприятий, получившие от социалистического государства средства производства, отнюдь не превращаются в их собственников, а представляют собой уполномоченных государства по использованию средств производства согласно государственным планам. Колхозы покупают автомашины, оборудование для своего общественного хозяйства, простейшие сельскохозяйственные машины и инвентарь. Но основные сельскохозяйственные машины — тракторы, комбайны и т. д. — не продаются колхозам, а сосредоточиваются в государственных предприятиях — машинно-тракторных станциях, которые при помощи этих средств производства обслуживают колхозы. Средства производства, распределяемые внутри страны между государственными предприятиями, по существу не являются товарами. Но они сохраняют форму товаров, имеют денежную оценку, что необходимо для учёта, для калькуляции.

В области внешней торговли средства производства, продаваемые иностранным государствам, представляют собой товары. Здесь имеет место купля-продажа, происходит смена собственников товаров.

**Потребительная стоимость и стоимость товара в социалистическом хозяйстве.** Те продукты, которые в социалистическом обществе производятся и реализуются как товары, имеют *потребительную стоимость,* создаваемую конкретным трудом, и *стоимость,* создаваемую абстрактным трудом. Иначе говоря, при социализме товар имеет двойственный характер, определяемый двойственным характером труда, производящего товар.

Двойственный характер труда при социализме имеет коренные отличия от двойственного характера труда в простом товарном и капиталистическом хозяйстве. В условиях товарного производства, основанного на частной собственности, двойственный характер труда, производящего товар, отражает противоречие между частным и общественным трудом. Социалистическое хозяйство не знает этого противоречия. Как уже было сказано, в социалистическом хозяйстве труд является не частным, а непо-

средственно общественным трудом. Общество заранее планирует труд работников в процессе производства. Распределение труда между различными отраслями народного хозяйства и отдельными предприятиями происходит планомерно. В силу этого в социалистическом хозяйстве преодолён товарный фетишизм и общественные отношения людей не принимают обманчивой видимости отношений между вещами.

Однако при социализме имеются различия между непосредственно общественным трудом в государственных предприятиях, где труд обобществлён в общенародном масштабе, и непосредственно общественным трудом в колхозах, где труд обобществлён лишь в рамках данной сельскохозяйственной артели. Кроме того, колхозники применяют свой труд и в личном подсобном хозяйстве, имеющем подчинённое значение. Эти различия в степени обобществления труда, наличие товарных связей между государственной промышленностью и колхозами не дают возможности выразить и сопоставить общественный труд, затраченный на производство промышленной и колхозной продукции, непосредственно в рабочем времени. Отсюда вытекает необходимость косвенного соизмерения общественного труда посредством использования стоимости и её форм. Это соизмерение основано на сведении через обмен товаров разнообразных конкретных видов труда рабочих и колхозников к абстрактному труду, создающему стоимость товара.

Социалистическое государство в процессе планового руководства народным хозяйством учитывает обе стороны товара, как потребительную стоимость, так и стоимость. Государство требует от своих предприятий производства определённых видов продукции — определённых потребительных стоимостей. Если капиталиста потребительная стоимость интересует только как носитель стоимости и прибавочной стоимости, то в социалистическом хозяйстве создание потребительных стоимостей и улучшение качества продукции имеют важнейшее значение, так как производство ведётся в интересах наиболее полного удовлетворения растущих потребностей всего общества.

В социалистическом хозяйстве имеет существенное значение и стоимость товара. Государство планирует производство не только в натуральных, но и в денежных показателях. При этом большую роль в деле обеспечения максимального удовлетворения потребностей общества играет систематическое снижение стоимости производимых товаров и на этой основе снижение цен.

В социалистическом хозяйстве отсутствует антагонистическое противоречие между потребительной стоимостью и стоимостью, которое таит в себе возможность кризисов перепроизводства. Социалистическая экономика обеспечивает полную возможность выполнения планов выпуска продукции как в денежном, так и в натуральном выражении.

Однако в практике социалистического строительства при нарушениях требований экономических законов и в частности закона планомерного развития народного хозяйства могут возникать противоречия между потребительной стоимостью и стоимостью товара. Это происходит, например, в тех случаях, когда руководители отдельных предприятий в погоне за выполнением плана по стоимости усиленно выпускают отдельные, более доходные для предприятия виды изделий, не выполняя производственного плана по всему ассортименту. Но такого рода противоречия не носят антагонистического характера и разрешаются в порядке планового руководства хозяйством.

В социалистическом хозяйстве существует различие между сложным (квалифицированным) и простым трудом и происходит сведение сложного труда к простому труду. Соотношение между сложным и простым трудом учитывается при планировании производства, определении норм выработки, а также при планировании заработной платы, когда устанавливается оплата труда различной квалификации, и т. д.

Величина стоимости товаров, производимых и реализуемых в социалистическом хозяйстве, определяется количеством общественно необходимого рабочего времени, затраченного на их производство. Под общественно необходимым рабочим временем разумеется среднее рабочее время, затрачиваемое предприятиями, выпускающими основную массу продукции данной отрасли. Общественно необходимое рабочее время, затрачиваемое на производство единицы товара, определяет общественную стоимость товара. Время, фактически затраченное на производство единицы товара в отдельных предприятиях, представляет собой индивидуальное рабочее время, образующее индивидуальную стоимость товара для каждого из этих предприятий.

Общественно необходимое время, затрачиваемое на производство товара, представляет собой объективно существующую величину. При капитализме общественно необходимое время складывается стихийно, за спиной товаропроизводителей. В социалистическом хозяйстве государство, исходя из объективных экономических условий, требований экономических законов социализма, планирует рост производительности труда и снижение себестоимости продукции, устанавливает нормы затрат труда и материалов по предприятиям; тем самым оно в плановом порядке воздействует на величину общественно необходимого времени, затрачиваемого на производство товара, в сторону его снижения.

Важным средством планового воздействия социалистического государства на величину общественно необходимого времени являются прогрессивные нормы затрат труда и материалов, устанавливаемые на опыте передовых предприятий. Прогрессивные нормы — это нормы, которые ещё должны быть достигнуты в производстве за планируемый период времени. Они ниже фактически достигнутого уровня затрат труда и материалов на единицу продукции. Прогрессивные нормы имеют большое мобилизующее значение, так как побуждают хозяйственных руководителей и массы трудящихся изыскивать способы рационализации производства, внедрения передовой техники, повышения производительности труда и снижения себестоимости продукции. После того как прогрессивные нормы осваиваются большинством предприятий,

выпускающих наибольшую массу продукции, они начинают совпадать с общественно необходимыми затратами труда и перестают быть прогрессивными. С другой стороны, за это время передовые предприятия добиваются нового снижения затрат труда на производство продукции. На основе опыта передовых предприятий устанавливаются новые прогрессивные нормы затрат труда, реализация которых ведёт к новому снижению общественно необходимого времени.

При капитализме противоречие между индивидуальным и общественно необходимым рабочим временем носит антагонистический характер. Предприятия, применяющие более высокую технику и получающие сверхприбыль, держат в секрете свои технические усовершенствования и побивают конкурентов, доводя их до разорения и гибели. В социалистическом хозяйстве противоречие между общественно необходимым временем и индивидуальным временем, затрачиваемыми на отдельных предприятиях, не носит антагонистического характера. Социалистическое хозяйство не знает так называемой «коммерческой тайны»: технические достижения передовых предприятий быстро делаются достоянием всех предприятий данной отрасли, в результате чего обеспечивается подъём всего социалистического хозяйства в целом. Всё это ускоряет технический прогресс и содействует быстрому подъёму производительных сил социалистического общества.

**Характер действия закона стоимости при социализме.** Поскольку при социализме существуют товарное производство и товарное обращение, постольку продолжает действовать закон стоимости.

Экономический строй социализма ставит действие закона стоимости в строго ограниченные рамки. Роль закона стоимости ограничена обобществлением средств производства в городе и деревне, сужением сферы товарного производства и товарного обращения, действием экономических законов социализма и прежде всего закона планомерного развития народного хозяйства. Сфера действия закона стоимости при социализме ограничена также годовыми и пятилетними планами и вообще всей хозяйственной деятельностью социалистического государства. В силу этого закон стоимости при социализме не может играть роли регулятора производства.

Если бы закон стоимости выполнял роль регулятора производства при социализме, то в социалистическом обществе в первую очередь развивались бы наиболее рентабельные отрасли и предприятия и закрывались бы очень важные с точки зрения интересов народного хозяйства предприятия тяжёлой индустрии, которые могут быть временно нерентабельными. Между тем в СССР нерентабельные или малорентабельные на первых порах предприятия, нужные для народного хозяйства, отнюдь не закрываются, а сохраняются и поддерживаются, причём принимаются меры к тому, чтобы сделать их рентабельными. Социалистическое государство может перекрывать временную убыточность одних

отраслей или предприятий за счёт доходов, полученных другими отраслями и предприятиями.

Социалистическое государство строит предприятия и создаёт целые отрасли производства, руководствуясь не погоней за прибылью, а требованиями основного экономического закона социализма и закона планомерного развития народного хозяйства.

Сфера действия закона стоимости при социализме распространяется прежде всего на товарное обращение, на обмен товаров — главным образом предметов личного потребления. В этой области закон стоимости сохраняет за собой в известных, ограниченных пределах роль регулятора.

Регулирующее действие закона стоимости в области товарного обращения проявляется в том, что государство, устанавливая определённое соотношение цен между различными товарами личного потребления, учитывает при этом их стоимость в денежном выражении, а также спрос на эти товары и их предложение. Игнорирование состояния спроса и предложения привело бы к тому, что на товары, по которым цены оказались чрезмерно высокими, произошло бы резкое снижение спроса, а на товары с чрезмерно низкими ценами спрос оказался бы искусственно раздутым. В наибольшей степени регулирующая роль закона стоимости сказывается на колхозном рынке, где цены складываются на основе спроса и предложения, причём движение цен влияет на размеры и структуру товарооборота колхозного рынка. Но социалистическое государство оказывает огромное экономическое воздействие на колхозный рынок, поскольку основная масса товаров продаётся в системе государственной и кооперативной торговли по твёрдым плановым ценам.

Действие закона стоимости не ограничивается сферой товарного обращения. Закон стоимости оказывает воздействие и на социалистическое производство, причём это воздействие не является определяющим.

«Дело в том, что потребительские продукты, необходимые для покрытия затрат рабочей силы в процессе производства, производятся у нас и реализуются как товары, подлежащие действию закона стоимости. Здесь именно и открывается воздействие закона стоимости на производство. В связи с этим на наших предприятиях имеют актуальное значение такие вопросы, как вопрос о хозяйственном расчёте и рентабельности, вопрос о себестоимости, вопрос о ценах и т. п. Поэтому наши предприятия не могут обойтись и не должны обходиться без учёта закона стоимости» [1].

Предметы личного потребления, являющиеся товарами, имеют стоимость. В стоимость промышленных потребительских товаров входит стоимость сырья, производимого колхозами в качестве товара. Часть вновь созданной стоимости потребительских товаров используется для возмещения затрат на денежную заработную

---

[1] *И. В. Сталин,* Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 20.

плату, а другая часть образует доход предприятия, выступающий в денежной форме. Наряду с этим в процессе производства промышленных потребительских товаров снашиваются средства труда: станки, машины, фабричные здания, не являющиеся товарами. Поскольку все другие элементы, входящие в стоимость промышленных потребительских товаров, имеют денежную форму, постольку и средства труда должны калькулироваться в деньгах.

Воздействие закона стоимости на производство средств производства осуществляется через потребительские товары, которые необходимы для возмещения затрат рабочей силы. Потребительские продукты, являясь товарами, могут быть куплены рабочими лишь на деньги, за счёт денежной заработной платы. Отсюда вытекает необходимость и в производстве средств производства использовать денежную форму для учёта всех других элементов, образующих наряду с заработной платой себестоимость промышленной продукции.

Если потребительские продукты, являющиеся товарами, имеют стоимость, то средства производства, не являющиеся товарами, имеют форму товара и стоимости, используемую в целях калькуляции, учёта и контроля.

В противоположность капитализму, где закон стоимости действует как стихийная сила, господствующая над людьми, в социалистическом хозяйстве действия закона стоимости познаются, учитываются и используются государством в практике планирования народного хозяйства. Познание действия закона стоимости и уменье пользоваться им помогают хозяйственникам рационально руководить производством, систематически улучшать методы работы, осуществлять хозяйственный расчёт, находить и использовать скрытые резервы для увеличения выпуска продукции.

Социалистическое государство учитывает закон стоимости при планировании цен. *Цена* в социалистическом хозяйстве есть денежное выражение стоимости товара, устанавливаемое в плановом порядке. При планировании цен на средства производства, производимые в государственном секторе, используется лишь форма стоимости для учёта в деньгах общественного труда, затраченного на их производство. Устанавливая цены, государство исходит из общественных издержек производства, которые в отраслях, производящих товары, представляют собой стоимость этих товаров.

Вопрос об экономически обоснованном подходе к планированию цен имеет важное значение для развития народного хозяйства.

«В проблеме цен перекрещиваются все основные экономические, а следовательно, и политические проблемы Советского государства. Вопросы установления правильных взаимоотношений крестьянства и рабочего класса, вопросы обеспечения взаимносвязанного и взаимно-обусловленного развития сельского хозяй-

ства и промышленности... вопросы обеспечения реальной заработной платы, укрепления червонца... все это упирается в проблему цен» [1].

Учёт действия закона стоимости необходим для установления правильного соотношения цен на различные товары и материального стимулирования их производства. Нельзя, например, устанавливать одинаковую заготовительную цену на тонну хлопка и тонну зерна, не считаясь с тем, что стоимость хлопка значительно выше стоимости зерна. С другой стороны, нельзя устанавливать слишком низкие цены на зерно, так как это подорвало бы материальную заинтересованность колхозов и колхозников в производстве зерна и нанесло бы ущерб развитию зернового хозяйства.

Так, например, экономически обоснованные заготовительные цены, установленные на хлопок, шерсть, свёклу и другие сельскохозяйственные продукты, способствовали увеличению производства этих продуктов. Наоборот, низкие заготовительные и закупочные цены на картофель, овощи, молоко, мясо и зерно тормозили их производство. Значительное повышение заготовительных и закупочных цен на эти продукты, произведённое в 1953 г. по постановлению Совета Министров СССР и ЦК КПСС, явилось весьма важным стимулом увеличения их производства.

Однако закон стоимости не является регулятором государственных цен, а лишь одним из факторов, воздействующих на эти цены. В государственном и кооперативном товарообороте нет «свободной игры» цен. Социалистическое государство устанавливает цены товаров с теми или иными отклонениями от общественных издержек производства, от стоимости товаров. При этом оно исходит прежде всего из требований основного экономического закона социализма, необходимости обеспечения непрерывного роста производства на основе высшей техники и удовлетворения растущих потребностей всего общества. Государство использует механизм цен для установления таких пропорций в распределении средств между отраслями, которые обусловлены потребностями планомерного развития народного хозяйства.

Так, например, государство при помощи соответствующей политики цен часть доходов, созданных в одних отраслях, использует для быстрого подъёма других отраслей, которые являются менее рентабельными, но имеют большое народнохозяйственное значение. Устанавливая низкие цены на средства производства, государство поощряет внедрение передовой техники в государственных промышленных предприятиях, а также вооружает через МТС высокой техникой колхозное производство. Государство устанавливает цены, исходя из необходимости обеспечить известную доходность (рентабельность) предприятий, учитывает количество тех или иных товаров, их значение в экономике. При по-

---

[1] Резолюция февральского Пленума ЦК ВКП(б) 1927 г., «КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК», ч. II, изд. 7, стр. 225.

мощи цен оно стимулирует производство тех или иных продуктов, регулирует спрос на них. Советское государство последовательно проводит политику снижения цен на предметы потребления в интересах повышения благосостояния народа.

В силу всех указанных ограничений закона стоимости его действие при социализме не сопровождается теми разрушительными последствиями в виде кризисов, безработицы, уничтожения производительных сил, которые являются неизбежными спутниками этого закона в условиях капитализма. Именно благодаря этому, несмотря на непрерывный и бурный рост социалистического производства, закон стоимости не ведёт в СССР к кризисам перепроизводства, тогда как при капитализме закон стоимости, несмотря на низкие темпы роста производства в капиталистических странах, ведёт к периодическим кризисам перепроизводства.

**Деньги и их функции в социалистическом хозяйстве.** Поскольку в социалистическом обществе существует товарное производство и товарное обращение, постольку необходимы деньги. «Еще до социалистической революции социалисты писали, что деньги отменить сразу нельзя... Нужно очень много технических и, что гораздо труднее и гораздо важнее, организационных завоеваний, чтобы уничтожить деньги». «Чтобы их уничтожить, нужно наладить организацию распределения продуктов для сотен миллионов людей,— дело долгих лет» [1].

Деньги относятся к тем экономическим категориям, которые, сохраняя старую форму, коренным образом меняют свою природу применительно к потребностям развития социалистической экономики. В отличие от капитализма, где деньги превращаются в капитал, являются средством присвоения чужого неоплаченного труда, в социалистическом хозяйстве деньги служат орудием хозяйственного строительства в интересах народных масс, экономическим инструментом планирования народного хозяйства, средством учёта и контроля за производством и обращением товаров.

В социалистическом хозяйстве изменяется коренным образом содержание и назначение *функций* денег по сравнению с функциями денег при капитализме.

Деньги выполняют прежде всего функцию *меры стоимости* товаров, то есть служат мерой воплощённого в них общественного труда. Поскольку средства производства, не являясь товарами, сохраняют форму товара и стоимости, деньги в своей функции меры стоимости служат также средством учёта общественного труда, затраченного на средства производства. В условиях социализма, при наличии двух основных форм социалистического производства, итоги хозяйственной деятельности предприятия, сравнение результатов работы предприятий и отраслей, производя-

---

[1] *В. И. Ленин,* Об обмане народа лозунгами свободы и равенства. Речь на I Всероссийском съезде по внешкольному образованию, Сочинения, т. 29, стр. 329, 338.

щих различную продукцию, объём продукции отраслей народного хозяйства и всего народного хозяйства в целом могут быть выражены лишь в денежной форме. Как известно, функцию меры стоимости может выполнять только денежный товар, который сам имеет стоимость. Таким денежным товаром является золото. В Советском Союзе, как и в других странах социалистического лагеря, деньги имеют золотое содержание и являются мерой стоимости.

Исходя из того, что в качестве всеобщего эквивалента выступает золото, Советское государство при проведении денежной реформы 1922—1924 гг. установило золотое содержание рубля. В дальнейшем золотое содержание рубля фиксировалось косвенно, через установление курса советского рубля сначала во франке, затем в долларе. В 1950 г. в связи с ростом покупательной силы рубля и снижением покупательной силы доллара и других капиталистических валют Советское государство непосредственно установило золотое содержание рубля в 0,222168 грамма золота. Соответственно с золотым содержанием рубля был повышен курс рубля по отношению к иностранным валютам.

Если при капитализме функция меры стоимости, то есть учёт общественного труда, осуществляется за спиной товаропроизводителей посредством стихийных колебаний рыночных цен, то в социалистическом хозяйстве деньги в своей функции меры стоимости планомерно используются государством в качестве средства учёта, калькуляции, для определения доходности и убыточности предприятий и т. д.

Советское государство использует денежный учёт как средство планового руководства и контроля над ходом производства. Так, например, сопоставление плановой и фактической себестоимости продукции позволяет выяснить причины превышения фактической себестоимости над плановой и наметить меры, необходимые для снижения себестоимости и повышения рентабельности предприятия.

В функции меры стоимости деньги используются социалистическим государством при планировании цен.

Деньги в социалистическом хозяйстве являются также *масштабом цен.* В Советском Союзе масштабом цен служит рубль.

Деньги при социализме выполняют функцию *средства обращения* товаров. В качестве средства обращения деньги функционируют при покупке населением товаров личного потребления и при продаже колхозами и колхозниками своей продукции. Деньги в их функции средства обращения используются для развёртывания товарооборота.

Деньги в социалистическом хозяйстве выполняют функцию *средства платежа.* Как средство платежа деньги функционируют при выплате заработной платы рабочим и служащим, при получении и погашении ссуд социалистическими предприятиями, при уплате налогов и т. д. Социалистическое государство использует деньги в их функции средства платежа для контроля над деятельностью социалистических предприятий. Так, например, денежные средства отпускаются банком предприятиям в зависимости от вы-

полнения ими производственного плана. Требуя своевременного погашения ссуд, банк стимулирует выполнение предприятием плана, так как без этого оно не сможет накопить денежные средства, необходимые для возврата ссуды и т. п.

Деньги при социализме выполняют функцию средства *социалистического накопления и сбережения*. Государственные предприятия и колхозы хранят денежные средства в банках. Денежные доходы и временно свободные денежные средства предприятий и организаций используются на нужды социалистического накопления, на расширение производства, образование резервов, на обслуживание материальных и культурных потребностей населения. В результате повышения благосостояния трудящихся растут их денежные сбережения. Эти сбережения хранятся в сберегательных кассах.

В социалистическом обществе в функциях *сокровища и мировых денег* выступает золото. Золотой запас представляет собой главным образом государственный резервный фонд мировых денег. Золото является средством международных расчётов государства в области внешней торговли.

Устойчивость советских денег обеспечивается не только золотым запасом, а прежде всего громадным количеством товаров, сосредоточенных в руках государства и пускаемых в товарооборот по твёрдым плановым ценам. Ни в одной капиталистической стране деньги не имеют такого надёжного обеспечения, как в Советской стране.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Необходимость товарного производства при социализме обусловлена наличием двух основных форм социалистического производства: государственной и колхозной. Товарное производство и товарное обращение ограничены главным образом предметами личного потребления. Товарное производство в социалистическом обществе есть товарное производство особого рода, без частной собственности на средства производства, без капиталистов. Оно обслуживает социалистическое общество.*

*2. Товар в социалистическом хозяйстве имеет потребительную стоимость, создаваемую конкретным трудом, и стоимость, создаваемую абстрактным трудом. Социалистическое общество не знает противоречия между частным и общественным трудом. Социалистический труд имеет непосредственно общественный характер. В социалистическом хозяйстве важнейшее значение имеет создание потребительных стоимостей и улучшение качества продукции. При этом происходит систематическое снижение стоимости товаров на*

*основе планомерного сокращения общественно необходимого времени, затрачиваемого на их производство.*

*3. Сфера действия закона стоимости при социализме ограничена. Закон стоимости не является регулятором производства, но он воздействует на производство через потребительские товары, необходимые для покрытия затрат рабочей силы в процессе производства. Закон стоимости используется в процессе планового руководства народным хозяйством. Действия закона стоимости учитываются при планировании цен.*

*4. Деньги в социалистическом хозяйстве служат экономическим инструментом, который применяется при планировании народного хозяйства и используется в качестве орудия учёта и контроля за производством и обращением товаров. Деньги выполняют функции: меры стоимости, средства обращения, средства платежа, средства социалистического накопления и сбережения. Советские деньги обеспечиваются не только золотым запасом, а прежде всего массой товаров, сосредоточенных в руках государства и продаваемых по государственным плановым ценам.*

---

# ГЛАВА XXXII

# ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

**Заработная плата и экономический закон распределения по труду.** Ленин учил, что социализм предполагает «общественный труд при строжайшем учете, контроле и надзоре со стороны организованного авангарда, передовой части трудящихся; причем должны определяться и мера труда, и его вознаграждение» [1]. Это вознаграждение за свой труд работники государственных предприятий получают в форме заработной платы.

Заработная плата при социализме по своему существу коренным образом отличается от заработной платы при капитализме. Ввиду того, что в социалистическом обществе рабочая сила перестала быть товаром, заработная плата не является ценой рабочей силы. Она выражает собой не отношение между эксплуататором и эксплуатируемым, а отношение между обществом в целом в лице социалистического государства и отдельным работником, работающим на себя, на своё общество.

При капитализме заработная плата, будучи ценой рабочей силы, в отличие от цен других товаров, как правило, отклоняется вниз от стоимости и не всегда даёт возможность рабочим

---

[1] *В. И. Ленин*, Доклад о субботниках на Московской общегородской конференции РКП(б), Сочинения, т. 30, стр. 260.

удовлетворять свои потребности даже в пределах крайнего *минимума.* При социализме, с уничтожением системы наёмного труда, полностью потерял силу закон стоимости рабочей силы как регулятор заработной платы. Основной экономический закон социализма обусловливает необходимость обеспечения *максимального* удовлетворения постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества. Освобождение заработной платы от капиталистических ограничений позволяет «расширить ее до того объема потребления, который, с одной стороны, допускается наличной производительной силой общества... которого, с другой стороны, требует полное развитие индивидуальности» [1]. По мере роста и совершенствования социалистического производства неуклонно *повышается* реальная заработная плата. Требования основного экономического закона социализма в отношении стимулирования подъёма производства и обеспечения роста благосостояния трудящихся осуществляются через посредство закона распределения по труду. Согласно этому закону доля каждого работника в общественном продукте определяется количеством и качеством труда данного работника.

Заработная плата служит одним из важнейших экономических инструментов, посредством которых в социалистическом обществе достигается личная материальная заинтересованность каждого работника в результатах его труда: кто больше и лучше работает, тот больше и получает. Благодаря этому заработная плата является могучим фактором роста производительности труда, она даёт возможность правильно сочетать личные материальные интересы работника с государственными (общенародными) интересами.

Существование товарного производства и закона стоимости при социализме обусловливает необходимость *денежной формы* заработной платы. Как уже говорилось, предметы потребления, необходимые для покрытия затрат рабочей силы, производятся и реализуются при социализме как товары, подлежащие действию закона стоимости. Денежная форма заработной платы позволяет гибко и дифференцированно определять долю работника в общественном продукте в зависимости от результатов его труда.

Таким образом, *заработная плата при социализме* есть выраженная в денежной форме доля работника в той части общественного продукта, которая выплачивается государством рабочим и служащим в соответствии с количеством и качеством труда каждого работника.

Денежная заработная плата, получаемая каждым рабочим и служащим, представляет собой их *индивидуальную* заработную плату. Источником индивидуальной заработной платы работников социалистического производства является созданный ими продукт для себя, распределяемый по труду. Однако уровень жизни рабочих и служащих при социализме определяется не только

---

[1] *К. Маркс,* Капитал, т. III, 1953, стр. 889—890.

индивидуальной денежной заработной платой. Индивидуальная заработная плата дополняется крупными фондами, отпускаемыми государством и общественными организациями на социально-культурные нужды трудящихся за счёт продукта, созданного трудом для общества.

Сообразуясь с требованиями основного экономического закона социализма и закона распределения по труду, социалистическое государство в каждый данный период в плановом порядке устанавливает фонд заработной платы и её уровень для различных категорий работников.

*Фонд заработной платы* есть вся сумма денежных средств, планомерно устанавливаемая государством для оплаты труда на данный период времени (год, месяц и т. д.) по народному хозяйству в целом, отдельным отраслям и предприятиям.

Политика государства в области заработной платы строится на началах всесторонней дифференциации оплаты труда. Социалистической системе хозяйства глубоко враждебна уравнительность в заработной плате, игнорирующая различия между трудом квалифицированным и неквалифицированным, тяжёлым и лёгким. Квалифицированный труд, как труд более высокого качества, требует обучения работника и даёт бо́льший производственный эффект по сравнению с неквалифицированным трудом. В силу этого он и оплачивается выше неквалифицированного труда. Такая система оплаты стимулирует повышение квалификации работников. В пределах равной квалификации более тяжёлый труд оплачивается выше труда менее тяжёлого, между тем как при капиталистическом строе рабочие, занятые особенно тяжёлым физическим трудом, оплачиваются, как правило, значительно ниже других рабочих. Так, шахтёры, получающие в капиталистических странах низкую заработную плату, в социалистическом обществе оплачиваются высоко, причём тяжёлый физический труд всё в большей мере облегчается применением машин.

В соответствии с экономической необходимостью наибольшего поощрения труда в ведущих отраслях народного хозяйства более высокая заработная плата устанавливается для работников таких отраслей тяжёлой промышленности, как металлургия, угольная, нефтяная, машиностроение и т. д. При прочих равных условиях более высоко оплачиваются также рабочие и инженерно-технические работники предприятий и строек экономических районов, имеющих особо важное значение в хозяйственной жизни страны, а также отдалённых и малообжитых районов. Благодаря этому заработная плата является одним из экономических инструментов планомерного распределения и перераспределения квалифицированной рабочей силы между предприятиями и отраслями общественного производства в соответствии с требованиями закона планомерного развития народного хозяйства.

Политика социалистического государства в области заработной платы осуществляется в борьбе с мелкобуржуазной урав-

ниловкой в оплате труда, с отсталыми, антигосударственными, антимеханизаторскими тенденциями.

Экономическому закону распределения по труду противоречит такая хозяйственная практика, которая не проводит последовательно резко выраженной дифференциации в оплате труда. При отсутствии такой дифференциации не получают явного преимущества в оплате работники квалифицированного труда по сравнению с работниками простого труда, лица, занятые на основных работах, связанных с новейшей техникой, по сравнению с лицами, занятыми на вспомогательных, ручных работах, производственники, находящиеся на тяжёлых работах, в отличие от работников, находящихся на более лёгких работах или в обычных условиях труда. Отсутствие должной дифференциации ведёт к уравниловке, препятствует внедрению новой техники и передовых методов организации производства.

Нарушения правильных соотношений в оплате между рабочими, средним техническим персоналом и инженерными кадрами ведут к тому, что заработная плата инженерно-технических работников на отдельных предприятиях или в целых отраслях хозяйства оказывается ниже заработной платы квалифицированных рабочих. Экономически необоснованное повышение заработной платы в отдельных отраслях и экономических районах, не являющихся ведущими в народном хозяйстве, затрудняет поощрительные меры в оплате в отношении отраслей и районов, занимающих ключевые позиции в экономике страны.

Крупную роль в проведении политики заработной платы играют *профессиональные союзы*. Профсоюзы активно участвуют в работе государственных органов по подготовке мероприятий в области организации и оплаты труда, непосредственно осуществляют социальное страхование, поддерживают опыт и инициативу новаторов производства, содействуют развёртыванию социалистического соревнования и повышению производительности труда, улучшению культурно-бытового обслуживания и условий труда рабочих и служащих. Между администрацией и работниками каждого предприятия при активном участии профсоюзов ежегодно заключается коллективный договор. *Коллективный договор* регулирует все вопросы труда, заработной платы и быта рабочих и служащих. Он обязывает обе стороны принимать необходимые меры, обеспечивающие правильную оплату и непрерывный рост производительности труда, а также всё более полное удовлетворение растущих культурно-бытовых нужд тружеников социалистических предприятий.

**Формы заработной платы. Тарифная система.** Различные формы заработной платы при социализме являются конкретными способами осуществления требований экономического закона распределения по труду.

Основной формой оплаты труда в государственных социалистических предприятиях является *сдельная форма заработной платы*. В 1953 г. на сдельной оплате труда в СССР находилось 77% всех рабочих, занятых в промышленности.

Сдельная форма заработной платы при социализме создаёт наибольшую заинтересованность работника в результатах его труда. Она в корне отлична от капиталистической сдельщины, которая основана на чудовищной интенсификации труда и ведёт

к увеличению нормы прибавочной стоимости, причём с ростом интенсивности труда заработная плата рабочего снижается.

В социалистическом обществе величина заработка каждого рабочего находится в прямой зависимости от количества и качества его труда. Сдельная оплата, обеспечивающая увеличение заработка по мере роста выработки продукции в единицу времени, стимулирует повышение производительности труда. Сдельная оплата побуждает к полному и рациональному использованию машин, оборудования, сырья, рабочего времени, к внедрению технических усовершенствований, к наилучшей организации труда и производства. Сдельная оплата способствует развитию социалистического соревнования, так как высокая производительность труда ведёт и к высоким заработкам.

Наиболее распространённой является *прямая сдельная* система заработной платы. При этой системе каждая единица изделий оплачивается по одинаковой расценке, независимо от степени выполнения или перевыполнения установленной нормы. Величина заработной платы работника возрастает в прямой пропорции к увеличению количества выработанных им изделий.

При *сдельно-прогрессивной* системе заработной платы рабочий оплачивается за выполнение нормы по одним, неизменным расценкам, а за выработку сверх нормы — по другим, повышенным и прогрессивно нарастающим расценкам. Так, в некоторых предприятиях автомобильной и тракторной промышленности СССР при перевыполнении рабочим установленной нормы от 1 до 5% сдельная расценка за перевыполненную норму выработки увеличивается на 30%, при перевыполнении нормы от 6 до 10% увеличивается на 60% и т. д. Наиболее возрастающая прогрессия в расценках установлена для ведущих профессий, для рабочих, занятых на подземных работах, в горячих цехах, и для рабочих других видов тяжёлого труда. Эффективность применения сдельно-прогрессивной системы снижается при наличии множественности шкал оплаты, что затрудняет учёт и расчёты по заработной плате, а также установление прямой и наглядной связи между заработной платой и производительностью труда. Эффективность применения сдельно-прогрессивной системы снижается также при наличии необоснованно резких различий в расценках за перевыполненную часть нормы в разных отраслях хозяйства.

При *сдельно-премиальной* системе заработной платы прямая сдельная оплата дополняется премиями за определённые показатели: за экономию топлива, электроэнергии, снижение себестоимости продукции, уменьшение брака, за повышение сортности изделия и т. д. На некоторых предприятиях премирование за определённые качественные показатели применяется и при сдельно-прогрессивной системе заработной платы.

В тех случаях, когда по условиям производства невозможно применение индивидуальной сдельной оплаты (например, одновременное обслуживание несколькими рабочими крупной машины или агрегата), применяется *бригадная*, или *групповая, сдельная оплата*. Отдельные члены бригады получают свою долю от коллективного заработка с учётом отработанного каждым рабочим времени и квалификации работника.

XVIII конференция ВКП(б), подчеркнув необходимость последовательного проведения принципа материального поощрения хорошо работающих, постановила: «Необходимо до конца ликвидировать гнилую практику уравниловки в области заработной платы и добиться того, чтобы сдельщина и премиальная система в еще большей мере стали важнейшими рычагами в деле повы-

шения производительности труда, а следовательно, и развития всего нашего народного хозяйства»[1].

*Повременная форма заработной платы* применяется на тех работах, на которых не может быть применена сдельная форма оплаты или применение сдельной оплаты по характеру труда является экономически нецелесообразным (работа табельщика, персонала по охране предприятия, работа по изготовлению уникальных аппаратов, контрольно-бракеражные работы и т. д.). Существуют простая повременная оплата и повременно-премиальная оплата.

*Простая повременная* система заработной платы строится дифференцированно, в зависимости от продолжительности работы и квалификации работника. Для усиления материальной заинтересованности работников, находящихся на повременной оплате, в результатах их труда применяется *повременно-премиальная* система заработной платы. При этой системе рабочему в дополнение к ставке за единицу проработанного времени выплачивается премия за те или иные количественные или качественные показатели: за сокращение срока ремонта оборудования, экономию сырья, топлива, электроэнергии, безаварийную работу механизмов, снижение брака и т. д.

Повременно-премиальная система заработной платы широко применяется в отношении руководящих хозяйственных и инженерно-технических работников. Основу заработной платы этой категории работников (директора предприятий, главные инженеры, начальники цехов, мастера и т. д.) составляют их помесячные оклады, которые дифференцируются в зависимости от размеров предприятия (цеха, смены и т. д.), его народнохозяйственного значения, производственного стажа работника и т. д. В дополнение к основному окладу руководящие и инженерно-технические работники получают определённый процент премиальной надбавки за выполнение и перевыполнение предприятием производственного плана по товарной продукции, при условии выполнения установленного плана выпуска валовой продукции, соблюдения заданной номенклатуры изделий и выполнения плана по себестоимости продукции.

Заработная плата учителей, медицинских работников, служащих государственных учреждений дифференцируется также в зависимости от характера работы, образования, служебного стажа и ряда других показателей.

Всесторонняя дифференциация заработной платы с учётом квалификации работника, производительности труда и качества производимой им продукции осуществляется при помощи нормирования труда и определённой тарифной системы.

*Нормирование труда* есть установление времени на выполнение определённой работы *(норма времени)* или размера выработки в штуках в единицу времени *(норма выработки)*. Правильное нормирование труда является одним из важнейших условий управления процессом производства, улучшения организации труда и повышения его производительности, преодоления уравниловки в оплате труда и развёртывания социалистического соревнования. Технические нормы нужны для того, чтобы отстающие массы подтягивать к передовым. Технические нормы — это большая регулирующая сила, организующая на производстве широкие массы рабочих вокруг передовых элементов рабочего класса.

---

[1] Резолюция XVIII конференции ВКП(б), «КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК», ч. II, изд. 7, стр. 975.

Социалистические методы хозяйствования требуют ориентации на *прогрессивные, технически обоснованные нормы выработки*, которые устанавливаются на уровне, находящемся между теми нормами, которые уже достигнуты в производстве основной массой рабочих, и теми, которых добились лучшие работники-новаторы. В противоположность капиталистическим нормам выработки, которые являются средством безудержной интенсификации труда, разрушающей здоровье рабочих и сокращающей их жизнь, нормы выработки на социалистических предприятиях устанавливаются с таким расчётом, чтобы они были прогрессивны и в то же время вполне посильны для всей массы работников.

Внедрение прогрессивных норм выработки осуществляется в решительной борьбе с консервативными элементами, которые отстаивают устаревшие, заниженные нормы, задерживающие рост производительности труда и успешное выполнение планов. Такими отсталыми нормами являются, в частности, так называемые опытно-статистические нормы, которые не учитывают прогресса в технике и организации производства, равняются на работника, слабо владеющего техникой, и узаконяют непроизводительные потери рабочего времени. Непрерывное совершенствование техники требует периодического пересмотра норм выработки в сторону их повышения. Интересы социалистического общества, трудящихся масс требуют внедрения прогрессивных, технически обоснованных норм, которые полностью соответствуют современному уровню техники производства и являются мощным фактором роста производительности труда.

Оценка каждого вида работы, исходя из квалификации работника, характера работы, условий и особенностей данной отрасли производства, устанавливается на основе *тарифной системы*. Посредством тарифной системы определяется уровень заработной платы в различных отраслях народного хозяйства и для различных категорий работников.

Важнейшими элементами тарифной системы являются тарифная сетка, тарифно-квалификационные справочники и тарифная ставка.

Дифференциация заработной платы в зависимости от квалификации работников устанавливается на основе *тарифной сетки*. По своей квалификации рабочие разбиваются на несколько разрядов. Рабочий, не обладающий квалификацией, относится к первому разряду, и его оплата принимается за единицу. Чем выше квалификация рабочего, тем к более высокому разряду он относится, тем соответственно выше его оплата.

Производственные характеристики различных работ, выполняемых в данной отрасли, даются в *тарифно-квалификационных справочниках*, которые служат основой для определения квалификации рабочего и отнесения его к тому или иному разряду в тарифной сетке.

*Тарифная ставка* определяет размер оплаты труда работника в единицу времени применительно к различным разрядам. Тарифные ставки позволяют социалистическому государству устанавливать дифференцированную оплату труда с учётом народнохозяйственного значения каждой отрасли, степени достигнутой механизации труда, особенностей тех или иных экономических районов и т. д. Неправильное построение тарифных сеток и тарифных ставок, при котором различия в оплате работников, относящихся к низшим и высшим

разрядам, незначительны, снижает заинтересованность работников в повышении своей квалификации, ведёт к уравниловке и мешает росту производительности труда.

Правильно построенная тарифная система позволяет организовать зарплату так, чтобы она укрепляла решающие звенья производства и двигала людей на высшую квалификацию.

**Неуклонный рост реальной заработной платы при социализме.** При социалистическом строе в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма происходит *неуклонный рост реальной заработной платы.*

Важнейшей экономической основой роста реальной заработной платы является непрерывный подъём социалистического производства на базе высшей техники, повышение производительности труда.

Чтобы социалистическое общество могло жить и развиваться, повышение производительности труда должно постоянно *опережать* рост заработной платы. Только при этом условии общество может иметь необходимые ресурсы для расширения производства, увеличения резервов и всё более полного удовлетворения растущих потребностей трудящихся. Если непрерывный рост производительности труда и общественного производства является устойчивой базой дальнейшего повышения реальной заработной платы, то повышение реальной заработной платы ведёт к увеличению покупательной способности трудящихся, что в свою очередь служит постоянным двигателем общественного производства.

Непрерывный подъём социалистического производства ведёт к систематическому росту численности рабочих и служащих. Численность рабочих и служащих в СССР увеличилась с 10,8 миллиона человек на конец 1928 г. до 44,8 миллиона человек на конец 1953 г., или более чем в 4 раза, при значительном увеличении реальной заработной платы. При капитализме необходимость содержания резервной армии безработных ложится тяжёлым бременем на рабочие семьи и снижает реальную заработную плату всего рабочего класса. Отсутствие безработицы в социалистическом обществе освобождает рабочий класс, общество в целом от необходимости содержания резервной армии безработных. Растущее производство обеспечивает возможность трудиться всем работоспособным членам семьи, что в значительной степени увеличивает её общий доход.

Трудящиеся социалистического общества свободны от тех огромных потерь в заработной плате, которые несёт рабочий класс капиталистических стран в связи с различными ограничениями в оплате по признакам пола, возраста, национальности, расы.

В социалистическом обществе впервые осуществлён принцип равной оплаты за равный труд — без различия пола, возраста, национальности и расы. При социализме детский труд запрещён. Действительное равноправие женщины с мужчиной обеспечи-

вается равной оплатой труда, предоставлением женщине при беременности отпусков с сохранением содержания, широкой сетью родильных домов, детских яслей и садов, выплатой многодетным и одиноким матерям государственных пособий. Какое бы то ни было прямое или косвенное ограничение прав в оплате труда в зависимости от расовой и национальной принадлежности работника карается как тяжкое преступление.

Неуклонное повышение заработной платы в социалистическом обществе обусловливается, далее, ростом культурно-технического уровня рабочих, повышением их квалификации. При капиталистическом строе с развитием индустриальной техники значительные слои квалифицированных рабочих вытесняются машинами и переходят на хуже оплачиваемые неквалифицированные работы. В то же время искалеченные капиталистической интенсификацией труда рабочие выталкиваются из сферы производства в ряды безработных и заменяются более здоровыми и сильными работниками. В социалистическом обществе рост производства базируется на быстром техническом прогрессе. Старые профессии тяжёлого ручного труда заменяются новыми профессиями квалифицированного и выше оплачиваемого труда, опирающегося на новейшую технику. Поощряя длительную и безупречную работу в одной и той же области труда, социалистическое государство выплачивает ежегодно большие средства в качестве вознаграждения за выслугу лет работникам металлургической, угольной, химической промышленности и других отраслей народного хозяйства, а также ряду категорий работников культуры и государственного аппарата.

Крупным фактором неуклонного роста реальной заработной платы является последовательно проводимая социалистическим государством политика снижения цен на товары широкого потребления. Повышение покупательной способности денег и снижение цен на товары личного потребления в социалистическом обществе являются постоянно действующим фактором подъёма благосостояния трудящихся.

Снижение розничных цен на товары массового потребления, проведённое за период с 1947 по 1954 г., привело к снижению общего уровня этих цен в 2,3 раза и дало населению выигрыш в несколько сотен миллиардов рублей. За те же годы ввиду роста дороговизны в капиталистических странах индекс стоимости жизни, по официальным данным, повысился в США на 21% и в Англии — на 40%. По сравнению с довоенным временем стоимость жизни в США поднялась на 189%, то есть почти втрое, а в Англии — на 125%.

С национализацией земли отпала та огромная дань, которую при капитализме взимают с общества собственники городских земель в виде земельной ренты. В бюджете рабочей семьи в капиталистических странах квартирная плата, плата за отопление и освещение поглощают около четвёртой части заработка. В социалистическом обществе благодаря общественной собственности на землю жилищный фонд городов и учреждения коммунального

обслуживания, квартирная плата и другие коммунальные услуги занимают в бюджете рабочей семьи очень небольшой удельный вес. В СССР они составляют в среднем только 4%, что является существенным условием повышения уровня реальной заработной платы.

В Советском Союзе огромный размах жилищного строительства обеспечивает неуклонное улучшение жилищных условий трудящихся. Только за 1946—1953 гг. государственными предприятиями, учреждениями и местными Советами, а также населением городов и рабочих посёлков с помощью государственного кредита построены и восстановлены жилые дома общей площадью более 183 миллионов квадратных метров. Кроме того, в сельских местностях восстановлено и построено свыше 4 миллионов жилых домов.

Рабочие и служащие социалистического общества свободны от тяжёлого бремени, которое вынуждены нести трудящиеся массы капиталистических стран в связи с налоговой политикой буржуазных государств. В капиталистических странах высокие налоги резко сокращают реальную заработную плату рабочих. В СССР рабочие и служащие расходуют на уплату налогов лишь незначительную часть заработной платы. Причём налоги идут на нужды народного хозяйства и на социально-культурные мероприятия.

Весьма важным дополнением к индивидуальной денежной заработной плате являются всё возрастающие средства, затрачиваемые социалистическим государством на общенародные социально-культурные мероприятия.

В социалистическом обществе *социальное страхование* рабочих и служащих является обязательным и осуществляется за счёт государства, в то время как в капиталистическом мире социальное страхование существует лишь в немногих странах, причём рабочие вынуждены уплачивать значительную часть страховых взносов из своей заработной платы. В первой пятилетке на социальное страхование Советским государством было израсходовано 8,9 миллиарда рублей, во второй пятилетке — 32,1 миллиарда, в четвёртой пятилетке — 79,1 миллиарда, за три года пятой пятилетки — свыше 66 миллиардов рублей.

Рабочим и служащим СССР выплачиваются за счёт государства пенсии по социальному обеспечению, оказывается бесплатная медицинская помощь, обеспечиваются бесплатные или по льготным ценам путёвки в санатории, дома отдыха и детские учреждения, бесплатное обучение и повышение квалификации, стипендии учащимся; все рабочие и служащие получают оплачиваемые за счёт государства отпуска продолжительностью не менее двух недель, а работники ряда профессий — на бóльшие сроки.

С 1940 по 1953 г. расходы из государственного бюджета СССР на социально-культурные мероприятия увеличились более чем в 3 раза. Государственные ассигнования на народное просвещение увеличились с 22,5 мил-

лиарда до 61,1 миллиарда рублей, на народное здравоохранение, включая расходы на эти цели за счёт средств социального страхования,— с 11,2 миллиарда до 28,7 миллиарда рублей, на социальное обеспечение — с 3,1 миллиарда до 22,8 миллиарда рублей; кроме того, огромные средства затрачиваются на выплату пособий многодетным и одиноким матерям; например, в 1953 г. таких пособий выплачено государством в сумме 4,5 миллиарда рублей. В 1953 г. население СССР получило из государственного бюджета в связи с увеличением государственных расходов на социально-культурные мероприятия и других затрат, направленных на обеспечение подъёма материального благосостояния трудящихся, 134 миллиарда рублей.

Таким образом, за счёт расходов государства и общественных организаций на социально-культурные нужды удовлетворяются многие материальные и культурные потребности рабочих и служащих, что является важным фактором неуклонного роста реальной заработной платы. Благодаря этому реальные доходы рабочих и служащих СССР увеличиваются примерно на одну треть сверх того, что они получают в виде годовой индивидуальной денежной заработной платы.

Социалистическое государство, сосредоточивая в своих руках все рычаги, определяющие материальное благосостояние трудящихся, проводит политику систематического повышения реальной заработной платы. Уже в 1930 г. реальная заработная плата рабочих, считая социальное страхование и отчисления от чистого дохода предприятий (прибыли) в фонд улучшения быта рабочих, увеличилась в отношении уровня 1913 г. до 167%. В 1953 г. среднемесячная заработная плата всех рабочих и служащих СССР составила 201% к 1940 г. Уровень розничных цен в государственной, кооперативной и колхозной торговле, квартирная плата и все виды услуг составляли в 1953 г. 122% к уровню 1940 г. Таким образом, реальная заработная плата всех рабочих и служащих СССР выросла с 1940 по 1953 г. на 65%, с учётом же роста государственных затрат на культурное и социально-бытовое обслуживание населения все доходы рабочих и служащих выросли за этот период на 89%. Реальная заработная плата рабочих и служащих СССР в 1953 г. была выше, чем до революции, примерно в 6 раз.

Неуклонное повышение реальной заработной платы ведёт к улучшению питания трудящихся социалистического общества, к увеличению потребления ими промышленных товаров и к росту их *сбережений*. Вклады трудящихся в сберегательные кассы возросли в 1953 г. по сравнению с 1940 г. более чем в 5 раз. В условиях социалистического общества, где гарантировано право на труд, на отдых, на материальное обеспечение в старости, а также в случае болезни и потери трудоспособности, рост сбережений является прямым показателем роста благосостояния населения.

«Наша революция,— говорил Сталин,— является единственной, которая не только разбила оковы капитализма и дала народу свободу, но успела ещё дать народу материальные условия для зажиточной жизни. В этом сила и непобедимость нашей революции» [1].

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. В социалистическом обществе заработная плата есть выраженная в денежной форме доля работника в той части общественного продукта, которая выплачивается государством в соответствии с количеством и качеством труда каждого работника. Исходя из требований основного экономического закона социализма и закона распределения по труду, социалистическое государство в каждый данный период планомерно устанавливает заработную плату для различных категорий работников с таким расчётом, чтобы вместе с ростом народного хозяйства и повышением производительности труда систематически повышался уровень заработной платы.*

*2. Заработная плата является могучим двигателем социалистического производства: она стимулирует повышение квалификации работника, непрерывное совершенствование техники, улучшение организации производства и рост производительности общественного труда.*

*Сдельная оплата труда при социализме наиболее полно сочетает личные материальные интересы работника с народнохозяйственными интересами. В социалистическом обществе применяются следующие системы сдельной оплаты труда: прямая сдельная, сдельно-прогрессивная, сдельно-премиальная. Повременная заработная плата зависит от продолжительности работы и квалификации работника. Труд работников, получающих повременную оплату, поощряется различными видами премий.*

*3. Тарифная система в социалистическом хозяйстве имеет целью организовать заработную плату так, чтобы она укрепляла решающие звенья производства и поощряла повышение квалификации. Социалистическим принципам хозяйствования соответствуют прогрессивные, технически обоснованные нормы. Политика социалистического государства в области оплаты труда осуществляется в борьбе с мелкобуржуазной уравниловкой на основе всесторонней дифференциации заработной платы: более высокой оплаты квалифицированного, а также тяжёлого труда, труда работников ведущих профессий и отраслей народного хозяйства.*

---

[1] *И. В. Сталин,* Речь на первом Всесоюзном совещании стахановцев, «Вопросы ленинизма», изд. 11, 1952, стр. 537.

*4. Основной экономический закон социализма обусловливает неуклонное повышение реальной заработной платы. Важнейшими факторами повышения реальной заработной платы служат: непрерывный рост социалистического производства при полном отсутствии безработицы; систематическое снижение цен на товары широкого потребления и устойчивость советских денег; рост культурно-технического уровня рабочих, их квалификации; улучшение жилищных условий трудящихся. Индивидуальная денежная заработная плата рабочих и служащих дополняется крупными ассигнованиями государства и общественных организаций на социально-культурные мероприятия, что является важным источником неуклонного повышения уровня жизни трудящихся.*

---

# ГЛАВА XXXIII

## ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЁТ И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ. СЕБЕСТОИМОСТЬ И ЦЕНА

**Режим экономии.** Экономический строй социализма свободен от противоречий капитализма, порождающих огромное расточительство материальных и трудовых ресурсов. Социалистическая плановая система народного хозяйства открывает возможности наибольшей экономии средств производства и труда по сравнению со всеми предшествовавшими ей способами производства.

Все виды многообразной экономии в обществе в конечном счёте сводятся к сбережению рабочего времени, к экономии живого и прошлого труда, то есть означают рост производительности общественного труда. «Чем меньше времени требуется обществу на производство пшеницы, скота и т. д.,— писал Маркс,— тем больше времени оно выигрывает для другого производства, материального или духовного. Как для отдельного индивида, так и для общества всесторонность его развития, его потребления и его деятельности зависит от сбережения времени» [1].

Экономия рабочего времени является одним из главных факторов, обеспечивающих непрерывный рост производства в социалистическом обществе. Сбережение рабочего времени достигается путём последовательного соблюдения режима экономии. *Режим экономии* есть метод социалистического хозяйствования, направленный на достижение наилучших результатов с наименьшими затратами. Режим экономии требует бережного отношения к общественной собственности, систематического снижения затрат жи-

---

[1] «Архив Маркса и Энгельса», т. IV, стр. 119.

вого и овеществлённого труда на производство продукции, совершенствования техники, рационального использования трудовых, материальных и денежных ресурсов. Соблюдение режима экономии является необходимым условием роста социалистического накопления и правильного использования накопленных средств. Содействуя сбережению общественного труда, режим экономии служит мощным рычагом подъёма социалистического производства.

В соответствии с основным экономическим законом социализма режим экономии направлен на всемерное повышение материального благосостояния и культурного уровня народных масс. В противоположность капиталистическому строю, где экономия издержек производства достигается за счёт трудящихся, путём ухудшения условий их труда и усиления эксплуатации, при социалистическом строе режим экономии служит интересам всего общества, ведёт к улучшению положения трудящихся и поэтому является общенародным делом. Осуществление строжайшего режима экономии во всех звеньях народного хозяйства и во всех отраслях управления составляет одну из основных задач хозяйственно-организаторской деятельности социалистического государства.

Коммунистическая партия и Советское государство, исходя из объективной необходимости и огромных возможностей сбережения труда при социализме, мобилизуют массы на борьбу за экономию, за то, чтобы каждый час затраты общественного труда, каждая единица оборудования, топлива, энергии, сырья давали всё больший производственный результат. Это обеспечивает неуклонный рост экономии общественного труда в социалистическом хозяйстве.

**Хозяйственный расчёт и рентабельность предприятий.** Режим экономии проводится на всех социалистических предприятиях. В государственных социалистических предприятиях и в артелях промысловой кооперации важнейшим средством осуществления режима экономии является хозяйственный расчёт.

Ленин указывал, что построить социализм и подвести десятки и десятки миллионов людей к коммунизму можно «не на энтузиазме непосредственно, а при помощи энтузиазма, рожденного великой революцией, на личном интересе, на личной заинтересованности, на хозяйственном расчете» [1]. *Хозяйственный расчёт* есть метод планового ведения хозяйства в социалистических предприятиях, требующий соизмерения затрат и результатов производства в денежном выражении, возмещения произведённых предприятием расходов собственными доходами и обеспечения рентабельности производства. Затраты предприятия, связанные с его хозяйственной деятельностью, возмещаются из средств, поступаю-

---

[1] *В. И. Ленин,* К четырехлетней годовщине Октябрьской революции, Сочинения, т. 33, стр. 36.

щих от реализации предприятием своей продукции по ценам, устанавливаемым государством.

Хозяйственный расчёт является средством осуществления требований закона планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства. Он призван обеспечивать выполнение и перевыполнение государственных планов при наименьших затратах труда и средств производства.

Хозяйственный расчёт основан на использовании закона стоимости. Как уже было сказано выше, издержки и результаты производства, доходы и расходы социалистических предприятий выражаются и измеряются в стоимостной, денежной форме. Хозяйственный расчёт, используя денежную форму, даёт возможность осуществлять калькуляцию, учёт и контроль над деятельностью предприятий. Он выявляет доходность или убыточность каждого отдельного предприятия. Хозяйственный расчёт воспитывает руководителей предприятий в духе рационального ведения хозяйства, дисциплинирует их, учит точно считать производственные величины, повышать производительность труда, снижать себестоимость продукции и повышать рентабельность производства.

Одним из требований хозяйственного расчёта является обеспечение рентабельности предприятия. *Рентабельность* (доходность) предприятия означает, что средства, полученные предприятием от реализации своей продукции, возмещают себестоимость и обеспечивают сверх того получение дохода. Рентабельность характеризует экономическую эффективность работы предприятия за определённый период времени. «Рентабельность отдельных предприятий и отраслей производства имеет громадное значение с точки зрения развития нашего производства. Она должна быть учитываема как при планировании строительства, так и при планировании производства. Это — азбука нашей хозяйственной деятельности на нынешнем этапе развития» [1].

Наряду с рентабельностью отдельных предприятий и отраслей производства в социалистическом хозяйстве достигается высшая, недоступная для капитализма рентабельность в масштабе всего народного хозяйства. Это означает, что рентабельность определяется не с точки зрения отдельных предприятий или отраслей производства и не в разрезе одного года, а с точки зрения всего народного хозяйства и в разрезе длительного периода времени. Рентабельность отдельных отраслей и предприятий имеет подчинённое значение по отношению к народнохозяйственной рентабельности. Повышение рентабельности отдельных предприятий и целых отраслей хозяйства способствует ускорению темпов развития всего народного хозяйства.

В социалистическом хозяйстве наряду с рентабельными могут быть временно нерентабельные и даже убыточные предприятия, но имеющие большое народнохозяйственное значение. Социали-

---

[1] *И. В. Сталин*, Экономические проблемы социализма в СССР, стр. 56.

стическое государство поддерживает эти предприятия при помощи государственных дотаций, принимая меры к тому, чтобы сделать их рентабельными.

Так, в условиях войны система дотаций на покрытие убытков тяжёлой промышленности была неизбежным мероприятием. Однако эта система препятствовала укреплению хозяйственного расчёта, ослабляла материальные стимулы в борьбе за снижение себестоимости продукции. Поэтому после войны — с 1 января 1949 г. система дотаций была отменена. Это было достигнуто за счёт роста производительности труда и снижения себестоимости, а также за счёт временного повышения цен на продукцию некоторых отраслей тяжёлой промышленности. Оптовые цены были приведены в соответствие с себестоимостью. Отмена дотаций способствовала укреплению хозяйственного расчёта, стимулировала экономию трудовых и материальных затрат на производство промышленной продукции и создала необходимые условия для последующего снижения оптовых цен.

В хозяйственном расчёте выражаются взаимоотношения между социалистическим государством и его предприятиями, а также взаимоотношения отдельных социалистических предприятий между собой.

Хозяйственный расчёт строится на сочетании *централизованного руководства* социалистическими предприятиями со стороны государства с хозяйственно-оперативной *самостоятельностью* каждого предприятия. Хозяйственно-оперативная самостоятельность предприятия выражается в том, что оно получает в своё распоряжение государственные средства производства и имеет возможность проявлять широкую инициативу в деле их наиболее рационального использования для наилучшего выполнения плановых заданий.

Социалистическое государство распределяет между своими предприятиями средства производства и закрепляет за каждым из них материальные и денежные ресурсы, необходимые для выполнения планов. Предприятие, как юридически самостоятельная хозяйственная единица, вступает в хозяйственные отношения с другими предприятиями и организациями, комплектует свои кадры, организует свою производственную, снабженческую и сбытовую деятельность. Предприятие имеет в Государственном банке расчётный счёт для хранения своих денежных средств, получает право пользоваться банковским кредитом и имеет самостоятельный бухгалтерский баланс.

Хозяйственно-оперативная самостоятельность государственных предприятий осуществляется в рамках общенародной собственности на средства производства: владельцем средств производства, переданных для использования определённому предприятию, остаётся социалистическое государство. Оно планомерно организует связь между отдельными предприятиями, учитывая роль каждого из них в общей системе народного хозяйства. Отношения между социалистическими предприятиями являются не отношениями конкуренции, как это имеет место при капитализме, а отношениями сотрудничества в деле выполнения общенародных задач.

Хозяйственный расчёт предполагает *ответственность* предприятия, его руководителей перед государством за выполнение плана и рациональное использование ресурсов.

Предприятие ответственно за своевременную и правильную выдачу заработной платы рабочим и служащим. Предприятие отвечает за своевременное и полное выполнение обязательств по платежам в государственный бюджет, за правильное использование полученных бюджетных средств и банковских кредитов.

Хозяйственный расчёт предполагает также *материальную* ответственность предприятия перед другими предприятиями и хозяйственными организациями за выполнение своих обязательств.

Экономические взаимоотношения между предприятиями регулируются при помощи *хозяйственных договоров*. Предприятия в соответствии с общегосударственным планом приобретают необходимые им средства производства и реализуют свою продукцию по договорам.

В договоре определяются: условия поставки, объём, ассортимент, качество продукции, сроки поставки, цена, сроки и порядок оплаты, формы и размер ответственности за нарушение условий договора. Договор устанавливает материальные санкции: неустойки за невыполнение договора, пени за нарушение сроков поставки, штраф за нарушение качества продукции.

Строгое соблюдение предприятиями договорной дисциплины является одним из важнейших требований хозяйственного расчёта.

Хозяйственный расчёт строится на материальной *заинтересованности* предприятия, всего коллектива работников и руководящего персонала в выполнении плана, в непрерывном и быстром росте производства, в экономном и рациональном хозяйствовании, в обеспечении рентабельности предприятия.

Материальная заинтересованность предприятия и его работников в выполнении плана, в подъёме производства обеспечивается прежде всего тем, что предприятие получает денежные средства в зависимости от результатов его хозяйственной деятельности. Далее, в распоряжении предприятия остаётся часть дохода (прибыли), идущая на пополнение оборотных средств, на капитальные вложения, на улучшение культурно-бытовых условий рабочих и служащих.

Хозяйственный расчёт требует всемерного использования экономического закона распределения по труду. Распределение по труду создаёт личную материальную заинтересованность в повышении производительности труда, в экономии ресурсов, ведёт к укреплению хозяйственного расчёта. В свою очередь хозяйственный расчёт способствует последовательному осуществлению закона распределения по труду и повышению благосостояния трудящихся. Чем выше доход предприятия, тем больше у него возможностей для поощрения своих работников путём улучшения их материального положения и культурно-бытовых условий. Чем более развит хозяйственный расчёт, тем шире применяется выдача премий за экономию ресурсов.

Хозяйственный расчёт требует постоянного контроля рублём над деятельностью предприятия и его отдельных частей. *Контроль рублём* заключается в следующем: через денежные показатели хозяйственной деятельности предприятия (себестоимость, рентабельность и т. д.) выявляется качество его работы; получение денежных средств предприятием находится в зависимости от качества работы, от степени выполнения им плана; от предприятий требуется своевременная уплата денег по обязательным платежам (возврат ссуд банку, взносы в бюджет и др.) независимо от выполнения общих плановых заданий; предприятия обязаны своевременно производить расчёты с другими предприятиями (поставщиками или покупателями) в соответствии с заключёнными между ними договорами. Контроль рублём работы предприятий проводится хозяйственными организациями, финансовыми органами, банковской системой. Взаимный контроль рублём осуществляют предприятия, связанные хозяйственными договорами. Внутри предприятия контроль рублём осуществляется путём учёта и сопоставления в денежной форме затрат и результатов производства.

Рациональная организация социалистического производства на предприятиях требует применения элементов хозяйственного расчёта в цехах, на производственных участках предприятия. Цех, участок являются частями предприятия, имеющими некоторую самостоятельность в производственно-техническом отношении, но у них нет свойственной предприятию хозяйственно-оперативной самостоятельности. Поэтому хозяйственный расчёт здесь применяется лишь в ограниченной степени. Элементами хозяйственного расчёта в цехах, на производственных участках являются: учёт затрат в денежной форме, сопоставление этих затрат с плановыми заданиями, материальное поощрение работников, добившихся лучших показателей в области экономии ресурсов.

Движение денежных средств предприятия осуществляется на основе *финансовых планов*, которые определяют источники доходов и направление расходов предприятия.

Последовательное проведение хозяйственного расчёта, повышая материальную заинтересованность предприятия и его работников в результатах производства, в выполнении плана, способствует росту производственной активности и социалистического соревнования масс за полное и рациональное использование ресурсов, за бережливое и расчётливое ведение хозяйства. Хозяйственный расчёт направлен на неуклонное улучшение использования всех фондов, находящихся в распоряжении предприятий.

**Фонды предприятий. Основные и оборотные фонды.** Выделенные государственным предприятиям средства — материальные и денежные,— представляющие собой всенародную собственность, образуют его *фонды*.

Хотя средства производства государственных предприятий в СССР, как было показано, по существу не являются товарами, однако они сохраняют форму товаров. Средства производства в государственных предприятиях выступают не только в натураль-

ной, но и в денежной форме. Отсюда вытекает необходимость использования для целей калькуляции и расчётов, для осуществления хозрасчёта таких категорий, как себестоимость, стоимость, цена средств производства.

Средства производства составляют производственные фонды предприятия. Производственные фонды предприятия совершают в плановом порядке непрерывный оборот, последовательно проходят стадию производства и стадию обращения. В соответствии с этим они меняют свою форму: денежная форма переходит в производительную, производительная — в товарную, товарная — в денежную и т. д. В зависимости от характера оборота производственные фонды предприятия делятся на основные и оборотные фонды.

*Основные фонды* обслуживают производство в течение длительного времени, сохраняя при этом свою натуральную форму. Стоимость основных фондов входит в затраты производства постепенно, частями, по мере износа этих фондов. *Оборотные фонды* целиком потребляются в производственном процессе в течение одного периода производства, а их стоимость при этом полностью включается в затраты на производство товара.

К основным производственным фондам предприятия относятся средства труда: производственные здания, сооружения, машины, инструменты и инвентарь длительного пользования, транспортные средства. Основные фонды представляют собой производственный аппарат социалистического общества. Объём и степень использования основных фондов являются важным фактором, определяющим размеры производства продукции.

Социалистическая система хозяйства обеспечивает непрерывный рост основных фондов и даёт возможность использовать их значительно лучше по сравнению с капитализмом.

Основные фонды промышленности используются в СССР примерно в 2 раза эффективнее, чем в буржуазных странах. На предприятиях чёрной металлургии СССР эффективность использования доменных печей уже в 1940 г. почти в 2 раза превышала уровень их использования в 1913 г. В 1953 г. использование доменных печей по сравнению с 1940 г. увеличилось на 38%, а мартеновских печей — на 43%.

Для возмещения снашивающихся основных фондов на предприятии существует фонд *амортизации*. Он образуется путём включения в затраты на производство каждой единицы продукции определённой части стоимости основных фондов, соответствующей их износу. Часть средств амортизационного фонда предприятий в размерах, определяемых государством, используется в плановом порядке для возмещения выбывающих основных фондов, а другая часть остаётся в распоряжении предприятия для расходования на капитальный ремонт действующих основных фондов.

К оборотным производственным фондам предприятия относятся: сырьё, материалы, топливо, полуфабрикаты и другие предметы труда. Кроме фондов, находящихся в сфере производства,

предприятия располагают средствами, функционирующими в сфере обращения, или фондами обращения. *Фонды обращения* состоят из готовой к реализации продукции и денежных средств предприятия, необходимых для закупки сырья, топлива, для выдачи заработной платы и т. д. Производственные оборотные фонды и фонды обращения в их совокупности составляют *оборотные средства* предприятия.

Важным фактором повышения степени использования основных и оборотных фондов является установление государством обязательных для предприятия *прогрессивных технико-экономических норм* использования машин и оборудования, норм расхода сырья, топлива и других элементов оборотных фондов на единицу готовой продукции (железной руды и кокса на тонну чугуна, выход сахара на тонну свёклы и т. д.) и *норм запасов* по элементам оборотных фондов, включая готовую продукцию.

Оборотные средства предприятия делятся на собственные и заёмные. Формирование собственных и заёмных оборотных средств осуществляется в плановом порядке.

Собственные оборотные средства выделяются предприятию государством в размере минимума его потребностей. Дополнительная или временная потребность предприятия в оборотных средствах, связанная, например, с необходимостью образования сезонных запасов сырья, топлива, с нахождением товара в пути, покрывается заёмными средствами — кредитами Госбанка, за пользование которыми Госбанк взимает определённую плату — процент. Такой порядок наделения оборотными средствами стимулирует наиболее рациональное и экономное их использование предприятием, ускорение их оборота.

Ускорение оборачиваемости оборотных средств имеет большое значение в деле осуществления режима экономии и высвобождения дополнительных ресурсов для увеличения производства.

*Скорость оборота* средств предприятия зависит, во-первых, от времени производства, то есть от продолжительности производственного цикла, и, во-вторых, от времени, в течение которого эти средства находятся в сфере обращения (в виде запасов готовой к реализации продукции и т. д.).

Сокращение производственного цикла достигается путём ускорения производственных процессов на основе использования передовой техники и технологии, применения в производстве новейших достижений науки, улучшения организации труда. Время обращения оборотных средств сокращается путём улучшения работы транспорта, более рациональной организации снабжения предприятий и сбыта их продукции.

Скорость оборота средств является одним из главных показателей качества хозяйственной деятельности предприятия. Ускорение оборота средств служит для предприятия важным фактором выполнения плана выпуска продукции и роста накопления. Оно обеспечивает выполнение плана с меньшей суммой оборотных средств.

Большое значение в деле укрепления хозяйственного расчёта и ускорения оборачиваемости оборотных средств имеет социали-

стическое соревнование. В результате сокращения производственного цикла, улучшения дела снабжения предприятий и сбыта продукции и укрепления финансовой дисциплины использование оборотных средств государственных предприятий значительно улучшается.

Помимо производственных фондов и фондов обращения предприятия имеют также основные фонды потребительского назначения — жилые дома, клубы и другие общественные и культурно-бытовые здания с их оборудованием.

Экономное и эффективное использование социалистическими предприятиями основных и оборотных фондов даёт возможность увеличивать объём выпускаемой продукции и снижать её себестоимость.

**Себестоимость продукции.** В социалистическом обществе все затраты общественного труда на изготовление того или иного продукта являются общественными издержками производства. Общественные издержки производства товаров составляют стоимость этих товаров. Издержки производства средств производства измеряются также в стоимостной, денежной форме. Общественные издержки производства состоят из следующих трёх частей: стоимости израсходованных средств производства, стоимости продукта, созданного трудом для себя, стоимости продукта, созданного трудом для общества.

Первые две части общественных издержек производства образуют в государственных социалистических предприятиях себестоимость продукции. *Себестоимость* продукции есть та часть общественных издержек производства, выраженная в денежной форме, которая возмещает затраты предприятия на израсходованные средства производства и заработную плату. Следовательно, себестоимость отражает прошлый труд, воплощённый в израсходованных средствах производства, и вновь затраченный труд, создающий продукт для себя. Себестоимость показывает, во что обходятся данному предприятию изготовление и сбыт продукции. Учёт себестоимости является важнейшим условием осуществления хозяйственного расчёта.

Категорию себестоимости продукции социалистических предприятий нельзя смешивать с категорией капиталистических издержек производства, выражающих затраты капитала. Если экономия капиталистических издержек производства осуществляется за счёт хищнического использования рабочей силы, усиления эксплуатации, то снижение себестоимости продукции при социализме выражает сбережение общественного труда в интересах всего общества.

На практике, в соответствии с требованиями хозяйственного расчёта, себестоимость продукции слагается из затрат на использованные в производстве сырьё, материалы, топливо, электроэнергию, из амортизационных начислений, из заработной платы рабочих и служащих с начислениями на неё и из разных денежных

расходов на административно-управленческие нужды. Начисления предприятий на заработную плату являются денежным выражением части продукта для общества, которая поступает в распоряжение органов социального страхования.

Существуют два вида себестоимости промышленной продукции: фабрично-заводская и полная (так называемая коммерческая) себестоимость. *Фабрично-заводская* себестоимость включает в себя расходы предприятия, связанные с производством продукции. *Полная* себестоимость состоит из фабрично-заводской себестоимости и расходов, связанных с реализацией продукции (содержание сбытовых контор, баз, оплата транспорта и административно-хозяйственные расходы трестов, комбинатов).

В 1953 г. около $^3/_4$ себестоимости промышленной продукции в СССР приходилось на материальные затраты (затраты на сырьё, топливо, электроэнергию, амортизацию и т. д.) и около $^1/_4$ на заработную плату.

Себестоимость продукции является важнейшим обобщающим показателем качества всей работы предприятия. В себестоимости продукции находит своё отражение вся производственная, снабженческая, сбытовая деятельность предприятия. Чем ниже себестоимость при условии выполнения плана по выпуску изделий и обеспечения надлежащего качества продукции, тем выше уровень хозяйственной деятельности предприятия. Государство в плановом порядке систематически устанавливает задания по снижению себестоимости продукции, исходя из прогрессивных норм затрат труда и использования средств производства.

Себестоимость продукции снижается в результате роста производительности труда, рационального использования основных и оборотных фондов, ускорения оборота средств и сокращения расходов на содержание управленческого аппарата. Огромное значение для снижения себестоимости имеет активное участие масс в осуществлении режима экономии. Снижение себестоимости означает экономию живого и прошлого труда, оно ведёт к росту накопления и является одной из центральных задач социалистического хозяйствования.

Себестоимость продукции государственной промышленности СССР систематически снижается. Так, себестоимость продукции снизилась по сравнению с предыдущим годом: в 1948 г.— на 8,6%, в 1949 г.— на 7, в 1950 г.— более чем на 5, в 1951 г.— также более чем на 5%. В 1952 г. снижение себестоимости с учётом снижения цен на сырьё, материалы, топливо и тарифов на электрическую и тепловую энергию и грузовые перевозки составило более 8% и в 1953 г.— более 5%.

**Чистый доход государственного предприятия. Централизованный чистый доход государства.** Созданный трудом работников социалистического производства продукт для общества составляет *чистый доход общества.* В государственном секторе весь чистый доход выступает в денежной форме и представляет собой разницу между общественными издержками производства продукта или стоимостью товара и его себестоимостью. Чистый доход в государственном секторе является общенародной собственностью

и принимает две основные формы: чистого дохода государственного предприятия и централизованного чистого дохода государства.

*Чистый доход государственного предприятия* есть та часть продукта, созданного трудом для общества, которая остаётся в данном предприятии и накапливается в денежной форме. *Централизованный чистый доход государства* есть та часть продукта, созданного трудом для общества, которая изымается у предприятий и сосредоточивается в денежной форме в руках государства для использования на общенародные нужды.

Необходимость этих двух форм чистого дохода обусловлена, с одной стороны, системой хозяйственного расчёта, а с другой стороны, потребностью социалистического хозяйства в централизации значительной части чистого дохода. Благодаря этому социалистическое государство обеспечивает заинтересованность работников в повышении рентабельности каждого предприятия в отдельности и удовлетворение потребностей всего общества в целом.

В хозяйственном обиходе чистый доход государственных предприятий называется «прибылью». Однако в социалистическом обществе отпали полностью условия для существования экономической категории прибыли, поскольку прибыль выражает отношения капиталистической эксплуатации. Ввиду этого чистый доход государственного предприятия по существу прибылью не является. Чистый доход государственного предприятия составляет разницу между денежной выручкой за реализованную данным предприятием продукцию по ценам, установленным для него государством, с одной стороны, и себестоимостью этой продукции, с другой стороны. Величина чистого дохода предприятия зависит от степени выполнения планов производства и реализации продукции, от выполнения плана снижения себестоимости. Себестоимость и чистый доход предприятия тесно связаны между собой: снижение себестоимости ведёт к росту чистого дохода предприятия.

Чистый доход предприятий используется государством в плановом порядке: часть его направляется на расширение производства в данном предприятии или в данной отрасли (на капитальные вложения и увеличение собственных оборотных средств), другая часть образует *фонд директора* для материального поощрения работников предприятия и для иных нужд. Часть чистого дохода предприятия, оставшаяся за покрытием указанных потребностей, изымается в государственный бюджет в виде так называемых отчислений от прибылей.

В фонд директора отчисляется от 1 до 5% от плановой суммы чистого дохода предприятия, в зависимости от значения отдельных отраслей производства, количества работников и размера чистого дохода. Для стимулирования перевыполнения плана накоплений чистого дохода установлено, что от суммы дохода, полученной сверх плана, в фонд директора отчисляется от 15 до 45%.

Эти отчисления могут быть произведены при условии выполнения предприятием государственного плана по выпуску товарной продукции в установ-

ленном ассортименте, выполнения задания по снижению себестоимости и плана накопления чистого дохода. Половина средств фонда директора направляется на содержание детских учреждений, на оборудование домов отдыха, санаториев, столовых, клубов, на приобретение путёвок в дома отдыха и санатории, на выдачу индивидуальных премий рабочим, инженерно-техническим работникам и служащим, а также на оказание им единовременной помощи, а другая половина — на расширение производства, на строительство и ремонт жилищного фонда предприятия.

Чистый доход предприятий неуклонно повышается в результате постоянного и быстрого роста производства продукции, подъёма производительности труда и снижения себестоимости. Общая сумма чистого дохода (прибыли) предприятий и хозяйственных организаций СССР в 1932 г. составляла 6,6 миллиарда рублей, в 1940 г.— 31,8 миллиарда и в 1953 г.— 89,8 миллиарда рублей.

Величина чистого дохода государственного предприятия непосредственно зависит от работы самого предприятия, от того, насколько оно снизит себестоимость единицы продукции и как выполнит план производства и сбыта изделий. Рост чистого дохода предприятия позволяет увеличить суммы отчислений в фонд директора, обеспечивает прирост оборотных средств и капитальных вложений. Следовательно, чистый доход государственного предприятия неразрывно связан с хозяйственным расчётом и служит непосредственным стимулом улучшения качества работы предприятия.

Социалистическое государство планирует уровень чистого дохода предприятий, устанавливает норму (уровень) рентабельности по отдельным товарам и предприятиям. *Норма рентабельности* предприятия представляет собой выраженное в процентах отношение суммы чистого дохода предприятия к полной себестоимости реализуемой продукции.

Норма рентабельности социалистического предприятия принципиально отличается от нормы прибыли при капитализме. В социалистическом хозяйстве не действует закон средней нормы прибыли и цены производства. Норма рентабельности здесь определяется государством не в порядке уравнения чистого дохода между предприятиями, а исходя из конкретных условий работы предприятия с учётом заинтересованности его в получении чистого дохода, с одной стороны, и обеспечения контроля рублём за деятельностью предприятия — с другой. С этой целью предприятию устанавливается такая норма рентабельности, которая не допускает излишнего накопления у него денежных средств и постоянно побуждает его укреплять хозяйственный расчёт и снижать себестоимость продукции. Поскольку чистый доход является составной частью цены, чрезмерное увеличение нормы рентабельности может служить препятствием к снижению цен. Таким образом, в соответствии с принципами хозяйственного расчёта каждое государственное предприятие заинтересовано в получении чистого дохода, и это обстоятельство стимулирует развитие производства и снижение себестоимости продукции.

Основная часть централизованного чистого дохода государства выступает в настоящее время в виде так называемого

«налога с оборота». Налог с оборота не поступает в распоряжение предприятий, а сразу же после реализации продукции целиком идёт в государственный бюджет. Налог с оборота входит в оптовую цену заранее фиксированной государством величиной. Ввиду этого в отличие от чистого дохода предприятий величина установленного на данный период налога с оборота, приходящегося с единицы продукции, непосредственно не зависит от выполнения предприятием плана по себестоимости.

Хотя часть централизованного чистого дохода государства и носит название «налога с оборота», но по своей природе она не является налогом или каким-либо вычетом из доходов трудящихся. Так, величина заработной платы определяется социалистическим государством исходя из необходимости систематического повышения её реального уровня с учётом цен на предметы потребления, включающих налог с оборота.

В процессе распределения часть чистого дохода государственных предприятий переходит в централизованный чистый доход государства в виде отчислений от прибылей, начислений на заработную плату для нужд социального страхования и т. д. Кроме того, в централизованный чистый доход государства поступает часть чистого дохода кооперативно-колхозных предприятий.

**Цена промышленной продукции.** Себестоимость, чистый доход предприятия и часть централизованного чистого дохода государства в виде так называемого налога с оборота входят в состав цен промышленной продукции.

В государственной промышленности СССР существуют два основных вида цен: фабрично-заводская цена (так называемая цена предприятия) и оптовая цена промышленности. *Фабрично-заводская цена* на промышленные изделия равна плановой себестоимости продукции плюс чистый доход предприятия. Таким образом, фабрично-заводская цена обеспечивает предприятию возмещение его плановых затрат и получение чистого дохода.

*Оптовая цена промышленности* включает в себя фабрично-заводскую цену и ту часть централизованного чистого дохода государства, которая выступает в виде «налога с оборота».

Чистый доход общества создаётся во всех отраслях производства. Однако налог с оборота поступает государству через механизм цен преимущественно из отраслей хозяйства, производящих предметы потребления. Цены же на продукцию отраслей, производящих средства производства, как правило, не содержат налога с оборота. Часть чистого дохода, созданного в тяжёлой промышленности, реализуется в лёгкой промышленности и в других отраслях, производящих предметы широкого потребления. Это обеспечивает относительно низкий уровень цен на средства производства, применяемые как в промышленности, так и в сельском хозяйстве, способствует ускорению темпов механизации производства и ведёт в конечном счёте к росту производства и снижению себестоимости предметов потребления.

Социалистическое государство последовательно осуществляет политику систематического снижения себестоимости промышленной продукции и на этой основе снижения цен на промышленные товары.

Снижение оптовых цен на промышленные изделия ведёт к усилению контроля рублём за работой предприятий. Снижая оптовые цены, государство тем самым заставляет руководителей предприятий уменьшать расходы в целях обеспечения рентабельности производства, улучшать организацию труда, выявлять и использовать скрытые в хозяйстве резервы. Таким образом, снижение оптовых цен укрепляет хозяйственный расчёт, усиливает режим экономии и создаёт материальную основу для снижения розничных цен.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Социализм обеспечивает недоступную для капитализма экономию всех производственных ресурсов, которая сводится в конечном счёте к неуклонно растущей экономии рабочего времени, то есть живого и прошлого труда. Режим экономии есть метод социалистического хозяйствования, состоящий в бережном отношении к общественной собственности, рациональном использовании труда, материальных и денежных средств, устранении бесхозяйственности.*

*2. Хозяйственный расчёт есть метод планового ведения хозяйства в государственных социалистических предприятиях, требующий соизмерения затрат и результатов производства в денежном выражении, возмещения произведённых расходов собственными доходами и обеспечения рентабельности производства. Хозяйственный расчёт предполагает хозяйственно-оперативную самостоятельность предприятия, ответственность за экономное использование находящихся в его распоряжении средств и материальную заинтересованность в лучших результатах работы.*

*3. Производственные фонды государственных социалистических предприятий делятся на основные и оборотные. Оборотные фонды и фонды, находящиеся в обращении, составляют оборотные средства предприятия. Социалистическая система хозяйства обеспечивает возможность наиболее полного и целесообразного использования основных фондов и оборотных средств.*

*4. Себестоимость продукции есть та часть общественных издержек производства, выраженная в денежной форме, которая возмещает затраты предприятия на средства производства и заработную плату. Себестоимость продукции является важнейшим показателем качества работы предприятия. Цена промышленной продукции устанавливается государством и используется им для укрепления хозяйственного расчёта.*

*Систематическое снижение себестоимости и цен является одним из основных принципов социалистического хозяйствования, вытекающим из требований основного экономического закона социализма.*

*5. Продукт труда для общества составляет чистый доход социалистического общества. Чистый доход в государственном производственном секторе выступает в двух основных формах: в форме чистого дохода государственного предприятия и в форме централизованного чистого дохода государства. Чистый доход государственного предприятия есть часть продукта, созданного трудом для общества, которая остаётся в данном предприятии и накапливается в денежной форме. Централизованный чистый доход государства является денежным выражением той части продукта, созданного трудом для общества, которая изымается у предприятий и сосредоточивается в руках государства для использования на общенародные нужды. Такое деление чистого дохода общества обусловлено необходимостью, с одной стороны, осуществления хозяйственного расчёта, а с другой — централизованного использования значительной части чистого дохода общества.*

---

# ГЛАВА XXXIV

# СОЦИАЛИСТИЧЕСКАЯ СИСТЕМА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

**Место и роль социалистического сельского хозяйства в народном хозяйстве.** Социалистическая система сельского хозяйства базируется на государственной (общенародной) и кооперативно-колхозной собственности на средства производства. Она включает колхозы, машинно-тракторные станции и совхозы.

Социалистическое сельское хозяйство играет важную роль в выполнении той главной задачи, которой подчинено социалистическое производство,— обеспечение максимального удовлетворения постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества. Оно представляет собой *продовольственную базу* снабжения населения продуктами питания и *сырьевую базу* лёгкой и пищевой промышленности, производящей предметы народного потребления.

Индустрия является ведущим началом в отношении сельского хозяйства, а сельское хозяйство снабжает индустрию сырьём и продовольствием. «Социалистическое общество есть производственно-потребительское товарищество работников индустрии и сельского хозяйства. Если в этом товариществе промышленность не увязана с сельским хозяйством, дающим сырьё и продовольствие и поглощающим изделия промышленности, если промыш-

ленность и сельское хозяйство не составляют, таким образом, единого народнохозяйственного целого,— то никакого социализма из этого не получится»[1].

Крупное высокомеханизированное сельское хозяйство в огромной степени зависит от промышленности, производящей тракторы, комбайны и другие сельскохозяйственные машины, запасные части к ним, горючее, минеральные удобрения, химикаты по борьбе с вредителями сельскохозяйственных культур и т. д. Неуклонный подъём социалистического сельского хозяйства может быть обеспечен лишь на основе быстрого роста производства средств производства, поставляемых для сельского хозяйства социалистической индустрией.

Вместе с тем развитие промышленности и других отраслей народного хозяйства зависит от непрерывного, быстрого подъёма сельскохозяйственного производства. Повышение благосостояния народа, рост численности городского населения требуют увеличения производства зерна, мяса, молока, картофеля, овощей и других сельскохозяйственных продуктов. Расширение выпуска промышленных товаров возможно лишь на основе возрастающего производства сельскохозяйственного сырья для отраслей лёгкой и пищевой промышленности: хлопка, льна, шерсти, сахарной свёклы, масличных культур и т. д.

Социалистическая система сельского хозяйства обеспечивает непрерывный рост продуктивности сельскохозяйственного производства и увеличение его товарности. Производительность труда в социалистическом сельском хозяйстве в 3 раза превышает производительность труда в дореволюционном сельском хозяйстве, что свидетельствует о больших преимуществах колхозного и совхозного производства.

Товарная продукция сельского хозяйства с 1926/27 г. по 1952/53 г. возросла: по зерну — с 10,3 миллиона до 40,4 миллиона тонн, по картофелю — с 3 миллионов до 12,5 миллиона тонн, по мясу (в живом весе) — с 2,4 миллиона до 5 миллионов тонн, по молоку — с 4,3 миллиона до 13,2 миллиона тонн. Крупные успехи достигнуты в производстве хлопка, сахарной свёклы и некоторых других технических культур.

Достигнутый уровень сельскохозяйственного производства в СССР ещё не удовлетворяет постоянно растущих потребностей населения в продуктах питания и лёгкой промышленности — в сельскохозяйственном сырье. Этот уровень не соответствует высокой технической оснащённости сельского хозяйства и возможностям, заложенным в социалистическом строе земледелия.

Коммунистическая партия и Советское государство последовательно проводили курс на всемерное развёртывание тяжёлой индустрии как необходимого условия успешного развития всех отраслей народного хозяйства. На решение этой первоочередной народнохозяйственной задачи направлялись основные средства и лучшие

[1] *И. В. Сталин,* Вопросы и ответы, Сочинения, т. 7, стр. 200.

кадры. При этом не было возможности обеспечить одновременное развитие высокими темпами и тяжёлой промышленности и сельского хозяйства. В результате возникло известное несоответствие между промышленностью и сельским хозяйством. Сельское хозяйство отстало от промышленности. Особенно сильно отстали зерновое хозяйство, животноводство, производство картофеля и овощей.

Крупные успехи, достигнутые в развитии тяжёлой промышленности, позволили Коммунистической партии и Советскому правительству в 1953—1954 гг. приступить к осуществлению широкой программы крутого подъёма всех отраслей сельскохозяйственного производства.

«Самая насущная и важнейшая народнохозяйственная задача на данном этапе состоит в том, чтобы, всемерно развивая и дальше тяжелую индустрию, добиться крутого подъема всех отраслей сельского хозяйства и в течение двух — трех лет резко повысить обеспеченность всего населения нашей страны продовольственными товарами и вместе с тем обеспечить всей массе колхозного крестьянства более высокий уровень материального благосостояния» [1].

Чтобы обеспечить все потребности населения в разнообразных продуктах питания и широко развить различные отрасли лёгкой промышленности, необходимо не только быстрое увеличение сельскохозяйственного производства в целом, но и улучшение его структуры (повышение удельного веса животноводства, высокоценных культур и т. д.).

В связи с этим особенно важное значение имеет увеличение производства зерна. Зерновое хозяйство является основой всего сельскохозяйственного производства. Для того, чтобы в кратчайший срок решить проблему животноводства, необходимо обеспечить всё поголовье скота зернофуражом: кукурузой, ячменём, овсом. Расширение производства хлопка, льна, сахарной свёклы, подсолнечника и других технических культур требует обеспечения хлебом людей, занятых производством этих культур. Таким образом, развитие всех отраслей сельского хозяйства так или иначе зависит от подъёма зернового производства.

Достижение высокого уровня сельскохозяйственного производства предполагает всестороннее развитие животноводства, играющего огромную роль в повышении народного потребления. Чем выше становится благосостояние народа, тем большее место занимают в потреблении мясо, жиры, молоко и молочные продукты. Поэтому быстрейший подъём животноводства имеет жизненно важное значение для улучшения структуры потребления. Главным путём решения животноводческой проблемы был и остаётся путь подъёма обобществлённого колхозного и совхозного животноводства: создание прочной кормовой базы, обеспечение скота

[1] *Н. С. Хрущев,* О мерах дальнейшего развития сельского хозяйства СССР. Доклад на Пленуме ЦК КПСС 3 сентября 1953 г., стр. 3—4.

хорошими скотными дворами, широкая механизация работ в животноводстве, качественное улучшение скота, разведение новых высокопродуктивных пород сельскохозяйственных животных, чтобы на этой основе увеличить поголовье скота и одновременно резко повысить его продуктивность.

Всестороннее удовлетворение потребностей населения в продовольствии и улучшение структуры питания требуют дальнейшего развития и всех других отраслей сельского хозяйства: картофелеводства, овощеводства, садоводства, виноградарства и т. д. Социалистическое сельское хозяйство располагает большими и далеко ещё не использованными возможностями для того, чтобы в короткий срок создать в стране обилие сельскохозяйственных продуктов.

Одним из важнейших условий подъёма всех отраслей сельскохозяйственного производства является наиболее *полное и всестороннее использование земли* как главного средства производства в сельском хозяйстве. При господстве частной собственности на землю крестьянин годами копит деньги и влезает в долги, чтобы купить клочок земли. Колхозы и совхозы, основанные на национализированной земле, избавлены от необходимости непроизводительно затрачивать средства на покупку и аренду земли. Земля, занимаемая колхозами, закреплена за ними в бесплатное и бессрочное пользование. Этой землёй колхозы фактически распоряжаются, как своей собственностью, с тем лишь ограничением, что они не могут её продавать или сдавать в аренду. Общественная собственность на землю является важным фактором удешевления производства сельскохозяйственных продуктов, неуклонного повышения материального положения советского крестьянства.

В дореволюционной России у бедняков и середняков было около 135 миллионов гектаров сельскохозяйственных земель. В результате Октябрьской социалистической революции и победы колхозного строя колхозное крестьянство уже в 1937 г. имело в своём пользовании свыше 370 миллионов гектаров сельскохозяйственных земель, то есть почти в 3 раза больше. В настоящее время с учётом колхозов западных областей Украинской ССР и Белорусской ССР, западных районов Молдавской ССР и прибалтийских советских республик колхозное крестьянство имеет в своём пользовании 397 миллионов гектаров сельскохозяйственных земель, а всего с учётом лесов и других пока не используемых для сельского хозяйства земель за колхозами закреплено на вечное пользование 578 миллионов гектаров земли. Сверх того колхозы имеют в долгосрочном пользовании бесплатно 180 миллионов гектаров государственного земельного фонда и государственного лесного фонда, из которых 66 миллионов гектаров составляют сельскохозяйственные земли.

Совхозы имеют около 70 миллионов гектаров сельскохозяйственных земель, подсобные хозяйства предприятий и учреждений и другие землепользователи — более 19 миллионов гектаров земли.

Колхозы и совхозы имеют огромные резервы неиспользуемых плодородных *целинных и залежных земель*. Освоение этих земель открывает возможность в кратчайший срок значительно увеличить производство сельскохозяйственных продуктов.

Народнохозяйственная необходимость увеличения производства зерна и других сельскохозяйственных продуктов потребовала проведения больших общегосударственных работ по наиболее полному освоению земельных богатств страны. В соответствии с решениями февральско-мартовского Пленума ЦК КПСС (1954 г.) «О дальнейшем увеличении производства зерна в стране и об освоении целинных и залежных земель» и последующими решениями Коммунистической партии и Советского государства принята грандиозная программа освоения целинных и залежных земель, главным образом в восточных районах страны, с тем, чтобы посевная площадь зерновых и других сельскохозяйственных культур на вновь осваиваемых землях достигла в 1956 г. 28—30 миллионов гектаров. Успешное выполнение этой всенародной задачи позволило уже в 1954 г. освоить около 15 миллионов гектаров высокоплодородных целинных и залежных земель в колхозах и совхозах.

Крупные массивы земель, закреплённые за каждым колхозом и совхозом, позволяют наиболее производительно использовать тракторы, комбайны и другие сложные сельскохозяйственные машины, вводить правильные севообороты, проводить работы по землеустройству, сооружать оросительные и осушительные каналы, производить лесонасаждения и т.д. Земля, указывал Маркс, постоянно улучшается, если с нею правильно обращаться. Социалистический строй открывает все возможности создания рациональной системы сельского хозяйства, обеспечивающей систематическое повышение плодородия почвы и наивысшую продуктивность сельскохозяйственного производства.

Рациональная система сельского хозяйства предполагает его интенсификацию. *Интенсификация* сельского хозяйства означает дополнительное вложение средств производства на данной земельной площади и улучшение методов ведения хозяйства с тем, чтобы получить максимальное количество продукции с каждого гектара сельскохозяйственных угодий. Интенсификация предполагает применение искусственных и органических удобрений, разведение высокопродуктивных пород скота, внедрение в производство новейших достижений агрономической и зоотехнической науки и т. д. Создание обилия сельскохозяйственных продуктов требует всемерного повышения урожайности всех сельскохозяйственных культур, увеличения поголовья скота при одновременном росте его продуктивности. Это — главная линия развития социалистического сельского хозяйства.

Повышение урожайности сельскохозяйственных культур возможно лишь путём применения комплекса агротехнических мероприятий, учитывающего условия и требования возделывания каждой культуры, почвенные и климатические особенности каждой зоны страны. Шаблонное, повсеместное применение одних и тех же агротехнических приёмов может только затормозить развитие производительных сил сельского хозяйства.

Февральско-мартовский Пленум ЦК КПСС (1954 г.) осудил допущенное в практике планирования шаблонное, повсеместное применение травопольных севооборотов без учёта особенностей отдельных районов страны, что привело к сокращению посевов зерновых культур и замене их посевами многолетних трав, которые в засушливых и полузасушливых районах дают низкие урожаи. Такая практика планирования нанесла большой ущерб развитию зернового хозяйства страны и ослабила кормовую базу животноводства. Введение правильных севооборотов предполагает получение наибольшего количества продукции с единицы площади. Это требует обеспечения главных культур наилучшими предшественниками (например, для льна — посевы клевера, для хлопка — посевы люцерны и т. д.), подбора таких культур и сортов, которые являются наиболее урожайными в условиях данного района.

Важнейшим экономическим показателем результатов работы социалистических сельскохозяйственных предприятий является получение наибольшего количества *продукции* с каждых 100 гектаров сельскохозяйственных угодий — пашни, лугов, пастбищ, при наименьших затратах труда на единицу производимой продукции. Это требует развития многоотраслевого хозяйства с учётом экономических и природных условий каждого района страны. Получение наибольшего количества разнообразной сельскохозяйственной продукции с каждого гектара земельных угодий является основой планирования социалистического сельского хозяйства.

Прогрессивное значение для развития сельского хозяйства имеет *специализация* областей и районов страны по культурам и отраслям. Специализация предполагает, во-первых, наиболее полное использование конкретных условий каждой области и района страны для планомерного производства определённого продукта, необходимого обществу (например, хлопка в среднеазиатских республиках СССР), во-вторых, правильное сочетание основной и дополнительных отраслей хозяйства и прежде всего земледелия и животноводства, зерновых, технических, кормовых и овощных культур. Специализация отдельных областей и районов по культурам и отраслям должна обеспечить население страны в достатке разнообразными высококачественными продуктами, производимыми в наиболее благоприятных условиях, то есть с наименьшими затратами средств производства и труда на единицу продукции.

**Машинно-тракторные станции — индустриальная база колхозного производства.** Колхозы обслуживаются государственными машинно-тракторными станциями, в которых сосредоточены важнейшие орудия сельскохозяйственного производства.

Сосредоточение в руках государства важнейших средств сельскохозяйственного производства является громадным преимуществом колхозного строя. Сельскохозяйственная техника непрерывно совершенствуется. Без этого немыслим поступательный ход социалистического земледелия. Создание многочисленных всё более совершенных машин требует крупных капитальных вложений, окупающихся через ряд лет. Советское государство вкладывает в сельское хозяйство значительные и всё возрастающие

средства, которые были бы не под силу отдельным, даже крупнейшим сельскохозяйственным предприятиям.

Только в 1953 г. расходы на развитие сельского хозяйства по государственному бюджету, а также за счёт других государственных средств составили 52 миллиарда рублей. В 1954 г. эти затраты увеличились до 74,4 миллиарда рублей. В составе бюджетных ассигнований расходы по дальнейшему укреплению машинно-тракторных станций составляют 30,8 миллиарда рублей.

Машинно-тракторные станции представляют собой индустриальную материально-техническую базу колхозного производства и являются решающей силой в развитии колхозного производства, важнейшими опорными пунктами в руководстве колхозами со стороны социалистического государства. Через МТС осуществляется производственная смычка между промышленностью и сельским хозяйством. Во взаимоотношениях машинно-тракторных станций с колхозами выражены социалистические производственные отношения между рабочим классом и колхозным крестьянством.

Благодаря МТС развитие колхозов происходит на базе высшей техники. Высокий уровень механизации колхозного производства является основой повышения производительности труда в колхозах. Механизация в огромной степени облегчила труд колхозников и открыла возможность проводить сельскохозяйственные работы в соответствующие правилам агрономии сроки, применять достижения передовой агротехники. Широкое применение машин МТС в колхозном производстве даёт большую экономию в затратах труда на производство сельскохозяйственной продукции.

Машинно-тракторные станции к началу 1953 г. располагали 80% общей мощности механических двигателей (включая электрические), находящихся в МТС и колхозах. Силами МТС выполнено в 1953 г. свыше 80% основных полевых работ в колхозах, в том числе почти вся пахота. На работы, выполненные МТС в 1953 г. при помощи тракторов и комбайнов, было затрачено труда на 21,9 миллиона годовых работников меньше, чем потребовалось бы их при выполнении тех же работ в условиях единоличных крестьянских хозяйств.

В начале своей деятельности машинно-тракторные станции обслуживали преимущественно зерновое хозяйство колхозов. Затем они стали постепенно охватывать все стороны колхозного производства: возделывание технических культур, животноводство и его кормовую базу, картофелеводство и овощеводство. Создана разветвлённая сеть специализированных машинно-тракторных станций применительно к производственному направлению колхозов отдельных районов страны.

«Основной задачей машинно-тракторных станций является всемерное повышение урожайности всех сельскохозяйственных культур в колхозах, обеспечение роста общественного поголовья скота при одновременном повышении его продуктивности, увеличение

валовой и товарной продукции земледелия и животноводства в обслуживаемых колхозах» [1].

Важнейшим условием решения этой задачи является завершение *комплексной механизации* всех отраслей колхозного производства: зернового хозяйства, производства технических и кормовых культур, картофелеводства и овощеводства, а также трудоёмких работ на колхозных животноводческих фермах. Социалистическая индустрия в состоянии обеспечить сельское хозяйство любыми сельскохозяйственными машинами самых совершенных конструкций. В машинно-тракторных и специализированных станциях созданы квалифицированные механизаторские кадры постоянных рабочих: трактористов, бригадиров тракторных бригад, комбайнеров, водителей других сложных сельскохозяйственных машин. Это даёт возможность наиболее полно и производительно использовать богатую и сложную сельскохозяйственную технику.

Машинно-тракторные станции как крупные государственные предприятия индустриального типа, обслуживающие колхозы, призваны быть проводниками высокой культуры земледелия, организаторами колхозного производства. Советское государство через машинно-тракторные станции осуществляет свою руководящую роль в организационно-хозяйственном укреплении колхозов. МТС проводят агрономическое и зоотехническое обслуживание колхозов, оказывают им помощь в планировании общественного хозяйства, в правильной организации труда, в подготовке кадров, во всей хозяйственной, политической и культурной жизни советской деревни. Это требует квалифицированного руководства, умения вести хозяйство на основах достижений современной агрономической и зоотехнической науки, обобщения и внедрения в производство опыта передовиков социалистического сельского хозяйства. Для решения этих задач МТС располагают руководящими и инженерно-техническими кадрами с высшим образованием, высококвалифицированными специалистами сельского хозяйства — агрономами и зоотехниками, проводящими постоянную работу в колхозах.

До 1953 г. богатая и сложная техника, имеющаяся в МТС, была вверена сезонным работникам-колхозникам, которые выделялись колхозами для работы в МТС лишь на время полевых работ. В соответствии с решениями сентябрьского Пленума ЦК КПСС (1953 г.) в машинно-тракторных станциях были созданы постоянные механизаторские кадры: в штаты МТС зачислено около 1 миллиона 250 тысяч постоянных рабочих, в том числе 870 тысяч трактористов, 187 тысяч бригадиров тракторных бригад и их помощников, 24 тысячи машинистов сложных сельскохозяйственных машин. Для подготовки механизаторов сельского хозяйства организована сеть училищ механизации по типу фабрично-заводского обучения. В МТС направлено более 100 тысяч агрономов и зоотехников для обслуживания колхозов.

---

[1] «О мерах дальнейшего развития сельского хозяйства СССР». Постановление пленума ЦК КПСС, принятое 7 сентября 1953 г. по докладу тов. Хрущева Н. С., «КПСС в резолюциях и решениях съездов, конференций и пленумов ЦК», ч. II, изд. 7, стр. 1182.

Машинно-тракторные станции обслуживают колхозы на основе заключаемых с ними договоров, имеющих для обеих сторон силу закона. Основным экономическим показателем деятельности МТС является получение колхозами, которые обслуживаются данной МТС, наибольшего количества продукции и денежных доходов на каждые 100 гектаров сельскохозяйственных угодий.

В соответствии с договорами, заключаемыми МТС с колхозами, колхозы оплачивают выполненные для них машинно-тракторными станциями работы натурой — сельскохозяйственными продуктами, а по некоторым работам — деньгами. *Натуроплата* за работы МТС есть часть валовой продукции колхоза, возмещающая затраты государственных машинно-тракторных станций по производству колхозной продукции. Натуроплата воплощает в себе прошлый труд, заключающийся в израсходованных средствах производства МТС, а также вновь затраченный труд работников МТС, состоящий из труда для себя и труда для общества. Ставки натуроплаты за работы машинно-тракторных станций являются твёрдыми, дифференцированными по зонам страны в зависимости от их экономических и природных условий. За перевыполнение планов урожайности сельскохозяйственных культур МТС получают от колхозов *премии натурой* — определённую часть сверхпланового сбора урожая.

Реализуя сельскохозяйственную продукцию, поступающую от колхозов в качестве натуроплаты, государство получает денежные средства, которые расходуются на возмещение затрат на средства производства МТС, на заработную плату работников МТС. Через реализацию сельскохозяйственной продукции, поступившей в порядке натуроплаты, государство получает также чистый доход, используемый для расширения существующих, строительства новых МТС и на другие общенародные нужды.

Установление твёрдых ставок натуроплаты создало экономические условия для перехода МТС с бюджетного финансирования на хозяйственный расчёт с тем, чтобы каждая машинно-тракторная станция производила свои расходы в зависимости от получаемых доходов. Дальнейший подъём колхозного производства требует серьёзного улучшения работы МТС, более полного и эффективного использования машинной техники.

Принцип материальной заинтересованности работников в результатах их труда осуществляется в МТС в особых формах, отличных от форм оплаты труда в других государственных предприятиях и в колхозах. Постоянные и сезонные рабочие тракторных бригад получают за свой труд заработную плату в *денежной* и *натуральной форме* на основе сдельной оплаты. При этом во время полевых работ заработная плата исчисляется по выполненным нормам выработки и расценкам в трудоднях. Государство через машинно-тракторные станции выплачивает постоянным и сезонным рабочим тракторных бригад *гарантийный минимум* деньгами и натурой (зерном), величина которого зависит от выполнения и перевыполнения планового задания по урожайности сельскохозяйственных культур в обслуживаемых колхозах.

Кроме того, рабочие тракторных бригад на выработанные ими трудодни получают от колхоза, в котором работает тракторная бригада МТС, разницу между фактической выдачей зерна на трудодень и гарантийным минимумом, а также все другие сельскохозяйственные продукты наравне с колхозниками. Во время внеполевых работ (в ремонтных мастерских, на работах по механизации животноводческих ферм, на строительных работах в МТС) машинно-тракторные станции выплачивают своим рабочим денежную заработную плату по сдельным расценкам. Агрономам и зоотехникам МТС кроме заработной платы, получаемой от государства, при выполнении установленных планов по урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животноводства начисляются трудодни в размере 10—20% от количества трудодней, начисленных председателю данного колхоза за год. Руководящие работники МТС кроме должностных окладов получают денежные премии за выполнение и перевыполнение производственных планов и планов сдачи натуроплаты государству.

Система оплаты труда работников МТС материально заинтересовывает их в лучшем использовании сельскохозяйственной техники и в подъёме колхозного производства.

**Общественное хозяйство колхозов. Колхозные средства производства. Трудодень.** Освобождённые от необходимости расходовать крупные средства на покупку и аренду земли, а также на покупку важнейших орудий производства, колхозы имеют возможность направлять свои растущие доходы на развитие своего общественного хозяйства. *Общественное хозяйство колхоза* есть социалистическое коллективное хозяйство крестьян, объединившихся в сельскохозяйственную артель. Оно организовано на государственной земле и ведётся при помощи современной техники, сосредоточенной в МТС и составляющей общенародную собственность. Артельные средства производства и производимая в колхозах продукция являются кооперативно-колхозной собственностью.

Колхозные средства производства состоят главным образом из скота, простейших машин, инвентаря, хозяйственных построек, семян и т. д. В соответствии с природой сельскохозяйственной артели как предприятия кооперативного типа обобществлённые средства производства входят в неделимый фонд колхоза. *Неделимый фонд колхоза* включает в себя: колхозные орудия труда, рабочий и продуктивный скот, постройки, транспортные средства, подсобные предприятия, многолетние насаждения, ирригационные сооружения, материалы и денежные средства, предназначенные для развития общественного хозяйства. К неделимому фонду относятся также постройки культурно-бытового назначения (колхозные клубы, избы-читальни, детские сады и т. п.). Постоянный рост неделимых фондов является важнейшим условием развития общественного хозяйства колхозов, умножения колхозного богатства.

Капитальные вложения колхозов идут на строительство хозяйственных зданий, животноводческих помещений, оросительных и осушительных каналов, водоёмов, раскорчёвку земель от кустарников, строительство колхозных электростанций и других сооружений. Капитальные вложения колхозов в их общественное хозяйство за счёт собственных средств колхозов и труда колхозников без учёта затрат на расширение стада составляли за 1946—1950 гг.

около 40 миллиардов рублей, за 1951—1953 гг.— 36 миллиардов рублей. Кроме того, колхозы за 1946—1950 гг. затратили на увеличение поголовья общественного скота и птицы свыше 11 миллиардов рублей и за 1951—1953 гг.— более 5 миллиардов рублей.

Колхозы как крупные социалистические предприятия требуют планового руководства хозяйством, они не могут существовать и развиваться в порядке самотёка. Государственное планирование направляет развитие колхозов по пути повышения урожайности сельскохозяйственных культур, увеличения поголовья скота при одновременном росте его продуктивности, внедрения в сельское хозяйство достижений современной техники и передовой науки.

Наиболее полное использование преимуществ планового хозяйства требует такого планирования колхозного производства, которое, с одной стороны, обеспечивало бы выполнение колхозами обязательств перед государством по сдаче соответствующей сельскохозяйственной продукции, а с другой — в максимальной степени способствовало бы развитию самодеятельности и инициативы колхозов в деле расширения производства тех культур, для которых у них имеются наилучшие естественные и экономические условия.

Одно из решающих экономических преимуществ крупного коллективного хозяйства состоит в том, что оно располагает широчайшими возможностями вести многоотраслевое хозяйство.

Многоотраслевое хозяйство даёт возможность рационально использовать рабочую силу в колхозах и получать с каждого гектара общественных земель колхоза наибольшее количество продукции. В колхозах, правильно сочетающих в зависимости от экономических и природных условий отдельных районов страны производство зерна, технических, кормовых, овощных культур, животноводство, использование труда колхозников в течение года является более равномерным. Денежные средства в многоотраслевых колхозах поступают в течение года также более равномерно, что позволяет своевременно финансировать проводимые в колхозах мероприятия.

Главной формой организации труда в колхозах является постоянная *производственная бригада,* создаваемая правлением колхоза для выполнения работ в той или другой отрасли общественного хозяйства.

Производственные бригады бывают: полеводческие, животноводческие, по кормодобыванию, овощеводству, садоводству, строительству и другие.

*Полеводческой бригаде* отводятся в полях севооборота колхоза земельные участки, размеры которых должны обеспечить высокопроизводительное использование тракторов, комбайнов и других машин МТС при проведении всех сельскохозяйственных работ. За каждой полеводческой бригадой закрепляются рабочий скот, необходимый сельскохозяйственный инвентарь и хозяйственные постройки. Внутри полеводческой бригады для более производительного использования ручного труда при возделывании трудоёмких сельскохозяйственных культур создаются *звенья.* Звенья непосредственно подчи-

нены бригадиру полеводческой бригады. Июньский Пленум ЦК КПСС (1954 г.) признал необходимым, укрепляя производственные бригады в колхозах, вместе с тем поощрять организацию звеньев на пропашных и технических культурах и оказывать им всемерную помощь в деле получения высоких урожаев на закреплённых участках.

*Животноводческие бригады* организуются для работы на колхозных фермах. За каждой животноводческой бригадой закрепляется обычно одна ферма с необходимыми для ухода за скотом помещениями и средствами производства.

Важным условием наиболее эффективного использования сложной техники машинно-тракторных станций является обеспечение слаженной совместной работы МТС и колхозов. Это достигается путём сочетания работ тракторной бригады МТС с постоянными производственными бригадами колхоза. Каждая тракторная бригада МТС обслуживает в течение ряда лет одну или несколько бригад колхоза.

В соответствии с характером кооперативно-колхозной собственности требования экономического закона распределения по труду осуществляются в колхозах посредством трудодня. *Трудодень* есть мера затрат труда колхозников в общественном хозяйстве колхоза, определяющая вместе с тем долю каждого колхозника в колхозных доходах. В трудоднях учитываются затраты труда колхозников в общественном хозяйстве; по трудодням колхоз распределяет между колхозниками ту часть доходов, которая идёт в личное потребление.

В колхозах на каждую работу устанавливается норма выработки в течение рабочего дня, доступная добросовестно работающему колхознику, с учётом состояния рабочего скота, машин и качества почвы. В соответствии с нормой выработки определяется *расценка в трудоднях* в зависимости от требующейся квалификации работника, сложности, тяжести и важности данной работы для артели. Выполнение дневной нормы выработки на сравнительно несложных полевых работах оценивается в один трудодень. Все другие виды работ в колхозе оцениваются ниже или выше этого. В течение рабочего дня колхознику может быть начислен один трудодень, часть трудодня или несколько трудодней — в соответствии с видом производимой работы и степенью выполнения или перевыполнения норм выработки. Трудодень, следовательно, отличается от рабочего дня.

Виды работ в колхозе и их расценка в трудоднях разделяются максимум на девять групп. К первой группе относятся наиболее простые работы, не требующие от работника никакой квалификации. За выполнение установленной дневной нормы выработки по таким работам колхознику начисляется примерно 0,5 трудодня. К девятой группе относятся работы, требующие наиболее высокой квалификации; по ним за выполнение дневной нормы выработки начисляется примерно 2,5 трудодня.

Государство устанавливает примерные нормы выработки колхозников и их расценки в трудоднях. Правление каждого колхоза применительно к местным условиям разрабатывает свои нормы выработки и расценки (но не ниже рекомендованных правительством), которые утверждаются общим собранием колхозников. Нормы выработки должны быть прогрессивными, то есть равняться в сторону передовых колхозников. Колхозы в начале года планируют затраты трудодней по отдельным отраслям и сельскохозяйственным культурам, осуществляют строгий контроль за правильностью начисления трудодней в соответствии с работой, выполненной бригадой, звеном и отдельными колхозниками.

Таким образом, в трудодне учитывается как количество, так и качество труда колхозников на различных работах, чем обеспечивается возможность соизмерять разнообразные виды труда в колхозе. Квалифицированный труд оценивается в трудоднях выше, чем неквалифицированный, более интенсивный труд — выше, чем менее интенсивный. Трудодень даёт возможность соизмерить также труд различной производительности на одинаковых работах. При перевыполнении нормы выработки колхознику начисляется соответственно большее количество трудодней. В трудодне труд отдельного колхозника выражен как часть совокупного непосредственно общественного труда в колхозе. Таким образом, личный труд каждого колхозника в колхозном производстве получает общественную оценку. Трудодень выражает социалистические производственные отношения между колхозниками внутри данного колхоза и является важным экономическим инструментом организации колхозного производства.

Поскольку наличие двух основных форм социалистического производства вызывает существование товарного производства и обращения, колхозы не могут ограничиться учётом затрат на производство колхозной продукции в трудоднях. Они ведут своё финансовое хозяйство: учитывают продукцию колхозного производства и доходы в денежном выражении, имеют денежные накопления; оплата трудодней в колхозах осуществляется не только в натуральной, но и в денежной форме.

В трудодне выражены принципы равенства при социализме: освобождение всех трудящихся от эксплуатации, обязанность каждого трудиться и право получать за свой труд в соответствии с его количеством и качеством. Трудодень обеспечивает равенство оплаты мужского и женского труда. Колхозный строй покончил с многовековым экономическим неравенством женщины-крестьянки. Только в колхозе женщина-крестьянка получила возможность стать на равную ногу с мужчиной.

Таким образом, трудодень является новой экономической категорией, порождённой колхозным строем.

**Продукция колхозного производства. Колхозные доходы.** Вся производимая в общественном хозяйстве артели продукция составляет групповую, кооперативно-колхозную собственность. Вместе с тем в создании колхозной продукции и колхозных доходов участвуют не только колхозы, но и машинно-тракторные станции, проводящие в колхозах важнейшие работы. В стоимости колхозной продукции во всё возрастающей степени воплощается труд индустриальных рабочих.

*Валовая продукция колхозов* содержит в себе затраты, во-первых, прошлого труда, воплощённого в израсходованных средствах производства МТС и колхозов, во-вторых, вновь затраченного живого труда колхозников и работников машинно-тракторных станций.

Как было сказано, возмещение затрат государства на производство колхозной продукции осуществляется через натуроплату, вносимую колхозами за работы машинно-тракторных станций. Таким образом, часть колхозной продукции в виде натуроплаты поступает от колхозов государству, не принимая товарной формы.

Колхозы возмещают израсходованные ими средства производства на производство колхозной продукции главным образом в натуральной форме, воспроизводя их в собственном общественном хозяйстве. К таким средствам производства относятся: семена, корм для скота, рабочий и продуктивный скот, естественные удобрения и т. д. Некоторую часть израсходованных средств производства колхозы возмещают путём покупки их у государственных и кооперативных организаций. К таким средствам производства относятся: мелкий инвентарь, небольшие двигатели, простейшие машины, искусственные удобрения, племенной скот, строительные материалы и т. д.

Труд колхозников, вновь затраченный на производство колхозной продукции, образует *валовой доход колхоза.* Валовой доход создаётся трудом колхозников для себя и их трудом для общества Та часть валового дохода колхоза, которая создаётся трудом для себя, затрачиваемым колхозниками в их общественном хозяйстве, составляет *личный доход колхозников,* распределяемый по трудодням. Кроме того, колхозники получают личные доходы от своего подсобного приусадебного хозяйства. Та часть валового дохода, которая создаётся трудом колхозников для общества (для общественного хозяйства колхоза и для общества в целом), образует *чистый доход колхоза.* Чистый доход используется колхозами для социалистического внутриколхозного накопления, главным образом для развития общественного хозяйства, для социально-культурных мероприятий в колхозах и для удовлетворения потребностей колхозников. Некоторая часть чистого дохода колхоза, главным образом через систему заготовок, закупок и подоходный налог, поступает в распоряжение государства, то есть превращается в централизованный чистый доход государства и используется на общенародные нужды (включая и нужды колхозного производства и колхозников).

Колхозные доходы делятся на *натуральные* и *денежные.* Основную часть оплаты своего труда колхозники получают в натуре (зерном, овощами, фруктами, мясом, молоком и пр.). В натуральной форме происходит увеличение семенного, фуражного фондов и других общественных фондов колхозов. Часть валовой продукции колхозов является *товарной продукцией,* то есть продаётся колхозами государству и кооперации через систему государственных заготовок и закупок и непосредственно населению — на колхозном рынке.

Значительная часть товарной продукции колхозов поступает в распоряжение государства в порядке *государственных заготовок* сельскохозяйственных продуктов, к которым относятся обязатель-

ные поставки и контрактация. Заготовки в порядке обязательных поставок проводятся по зерновым культурам, по животноводческой продукции, по картофелю и ряду овощных культур; заготовки в порядке контрактации проводятся преимущественно по техническим культурам.

Основой экономической политики Коммунистической партии и Советского государства в государственных заготовках и закупках сельскохозяйственных продуктов является последовательное осуществление принципа материальной заинтересованности колхозов и колхозников в увеличении производства сельскохозяйственных продуктов. Это достигается путём установления твёрдых порайонных норм обязательных поставок, а также заготовительных и закупочных цен, обеспечивающих возмещение затрат на производство сельскохозяйственных продуктов и рост колхозных денежных доходов.

Государственные заготовки в виде обязательных поставок колхозами сельскохозяйственных продуктов проводятся на основе *погектарного* принципа, то есть в соответствии с количеством земли, закреплённой за колхозом. Каждый колхоз обязан продавать государству в порядке обязательных поставок определённое количество продукции полеводства с гектара пашни, а продукции животноводства — с гектара земельной площади. Погектарные нормы обязательных поставок постоянны. Прогрессивное значение такого порядка обязательных поставок сельскохозяйственных продуктов состоит в том, что он повышает заинтересованность колхозников в развитии общественного полеводства и животноводства, в наиболее полном использовании общественных земель колхоза.

При твёрдых, постоянных нормах обязательных поставок колхозы, добившиеся более высокой урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животноводства, наиболее продуктивно использующие общественную землю, имеют полную уверенность в том, что после выполнения обязательств перед государством они могут свободно, по своему усмотрению распоряжаться всей колхозной продукцией.

В соответствии с решениями сентябрьского Пленума ЦК КПСС (1953 г.) и последующими решениями Коммунистической партии и Советского государства была ликвидирована неправильная практика в заготовках, когда для передовых колхозов устанавливались повышенные нормы обязательных поставок, что снижало материальную заинтересованность колхозов и колхозников в увеличении производства продуктов. Снижены также нормы обязательных поставок государству по ряду сельскохозяйственных продуктов. Установлены новые твёрдые порайонные нормы этих поставок, которые не могут быть повышены местными организациями.

Обязательные поставки колхозами сельскохозяйственных продуктов государству не являются налогом в экономическом смысле слова, так как государство оплачивает эту продукцию. Советское государство устанавливает в плановом порядке твёрдые *заготовительные цены* на сельскохозяйственные продукты, поступающие в

порядке централизованных заготовок. При планировании этих цен государство учитывает стоимость того или другого сельскохозяйственного продукта, значение этого продукта для народного хозяйства, экономическую выгодность его производства для колхоза. Вместе с тем заготовительные цены устанавливаются на таком уровне, который обеспечивает поступление в фонд государства части чистого дохода колхозов для удовлетворения общегосударственных нужд. Доходы государства от реализации продукции, полученной путём заготовок, идут на общенародные нужды: на развитие социалистической индустрии, снабжающей сельское хозяйство машинами, удобрениями, на просвещение, здравоохранение и т. д. По ряду сельскохозяйственных продуктов государство дополнительно к заготовительной цене выдаёт денежные премии-надбавки, организует встречную продажу хлеба, промышленных и продовольственных товаров. Причём некоторые из них продаются по льготным государственным ценам, более низким, чем обычные.

Помимо обязательных поставок и контрактации государство заготовляет у колхозов и колхозников сельскохозяйственные продукты в порядке *государственных закупок* по *закупочным ценам*, значительно превышающим заготовительные цены. При закупках сельскохозяйственных продуктов государство проводит встречную продажу колхозам и колхозникам промышленных товаров хозяйственного назначения.

Наконец, некоторую часть своей товарной продукции колхозы реализуют на колхозном рынке по ценам, складывающимся на этом рынке под влиянием спроса и предложения.

Государственные заготовки и закупки сельскохозяйственных продуктов являются важнейшим источником денежных доходов колхозов, которые обращаются на пополнение неделимого фонда, оплату трудодней колхозников и на другие цели.

В системе экономических мероприятий по повышению материальной заинтересованности колхозов и колхозников в развитии колхозного производства вопрос об уровне заготовительных и закупочных цен имеет очень важное значение. Так, на сентябрьском Пленуме ЦК КПСС было установлено, что существовавший ранее уровень заготовительных и закупочных цен по ряду сельскохозяйственных продуктов не побуждал колхозы и колхозников увеличивать их производство. Возникла объективная необходимость повысить эти цены в соответствии с требованиями закона стоимости.

В целях усиления личной материальной заинтересованности колхозников в дальнейшем подъёме сельского хозяйства решением сентябрьского Пленума ЦК КПСС значительно повышены заготовительные и закупочные цены, снижены нормы обязательных поставок и увеличена доля закупок по более высоким закупочным ценам, уменьшены размеры сельскохозяйственного налога с личного подсобного хозяйства колхозников. В результате этого дополнительный денежный доход колхозов и колхозников составил в 1953 г. 13 миллиардов рублей, а в 1954 г.— не менее 24 миллиардов рублей. В связи с умень-

шением обязательных поставок сельскохозяйственных продуктов колхозы и колхозники имеют возможность значительную часть товарной продукции продавать государству по повышенным закупочным ценам.

Но повышение заготовительных и закупочных цен не является главным средством увеличения колхозных доходов. Главный путь дальнейшего мощного подъёма всех отраслей сельского хозяйства состоит в повышении уровня колхозного производства, увеличении валовой и товарной продукции, снижении затрат на единицу производимого продукта. В результате при данном уровне заготовительных и закупочных цен все отрасли колхозного производства будут приносить высокие доходы.

Величина натуральных и денежных доходов в отдельных колхозах различна и определяется прежде всего достигнутым уровнем производительности труда. Производительность труда в колхозах зависит от многообразных экономических условий. Главными из них являются: механизация колхозного производства, добавочные вложения средств производства и труда самих колхозов на одну и ту же земельную площадь, повышение квалификации и правильная организация труда колхозников и работников МТС, развитие социалистического соревнования в колхозах и МТС, внедрение новейших достижений агрономической, зоотехнической науки и передовиков сельского хозяйства в колхозное производство.

**Дифференциальная рента при социализме.** В колхозах имеются экономические и естественные условия для образования дифференциальной ренты.

Существование дифференциальной ренты в колхозах связано прежде всего с наличием колхозной собственности и товарного производства при социализме. Земли колхозов различаются между собой по плодородию, местоположению и по степени продуктивности их использования, связанной главным образом с механизацией сельского хозяйства. Поскольку количество лучших земель ограниченно, социалистическое общество для удовлетворения своих потребностей в сельскохозяйственных продуктах вынуждено обрабатывать и худшие участки земли. Труд колхозников, применяемый в разных условиях производства, имеет различную производительность. Колхозы с разным уровнем производительности труда получают с каждого гектара разное количество сельскохозяйственных продуктов. Это значит, что на единицу произведённой продукции они затрачивают неодинаковое количество труда.

Колхозы, применяющие свой труд на лучших землях, в более благоприятных условиях производства и сбыта, создают по сравнению с колхозами, работающими на худших землях, в менее благоприятных условиях, дополнительный доход. Этот доход в своей натуральной форме состоит из разнообразных сельскохозяйственных продуктов: зерна, хлопка, мяса, молока, шерсти и т. д.

Одна часть этого дополнительного дохода расходуется в натуре, другая часть реализуется в денежной форме.

В силу того, что вся производимая колхозами продукция составляет колхозную собственность, дополнительные доходы, являющиеся результатом более высокой производительности труда, например на лучших, более плодородных участках земли, также поступают в собственность отдельных колхозов.

Дополнительные доходы колхозов, реализуемые в денежной форме, связаны с особенностями ценообразования в сельском хозяйстве. Весь дополнительный доход, созданный в колхозе и выраженный в стоимостной, денежной форме, есть разница между общественными издержками производства (или общественной стоимостью) сельскохозяйственного продукта и индивидуальными издержками производства (или индивидуальной стоимостью) сельскохозяйственного продукта. В какой мере эта разница реализуется колхозами, зависит от уровня цен.

Ограниченность лучших земель не может не влиять на уровень цен на сельскохозяйственные продукты. При планировании цен учитывается необходимость обеспечить выгодность возделывания той или другой культуры не только при лучших, но и при худших условиях производства.

Продукция, произведённая в колхозах при *различных* условиях производительности труда, реализуется ими по *одинаковой* для данной зоны заготовительной и закупочной цене или же по одинаковой цене колхозного рынка. Вследствие этого колхозы с более высокой производительностью труда получают дополнительные денежные доходы.

*Дифференциальная рента* колхозов есть дополнительный чистый доход в натуральной или денежной форме, реализуемый колхозами, располагающими лучшими по плодородию или более удобно расположенными участками земли, а также более продуктивно использующими землю по сравнению с колхозами, пользующимися худшими участками земли, более отдалёнными землями или менее продуктивно использующими землю.

Дифференциальная рента при социализме коренным образом отличается от дифференциальной ренты при капитализме. Она не является плодом эксплуатации, а составляет результат коллективного труда колхозников, работающих на себя, на своё общественное хозяйство, а также результат труда работников МТС, обслуживающих колхозы. При социализме она не принимает форму арендной платы за землю и достаётся не классу крупных земельных собственников, а колхозам, колхозникам и частично социалистическому государству.

Следует различать две формы дифференциальной ренты — первую и вторую.

*Дифференциальная рента I* есть дополнительный чистый доход, создаваемый колхозами, за которыми закреплены лучшие земли, а также колхозами, ближе расположенными к пунктам сбыта

продукции. При прочих равных условиях, при одинаковом уровне механизации, при одной и той же системе земледелия колхозы, применяющие свой труд на лучших землях, получают с каждого гектара больше продукции, чем колхозы, расположенные на худших землях. Вследствие более высокой производительности труда в колхозах, расположенных на лучших землях, эти колхозы получают и более высокие доходы.

Колхозы, расположенные ближе к железнодорожным станциям, пристаням, заготовительным пунктам, городам и другим пунктам сбыта продукции, затрачивают меньше труда и средств на перевозку продуктов. Вследствие этого затраты на производство единицы продукции в этих колхозах ниже, чем в колхозах, расположенных на дальнем расстоянии от пунктов сбыта. Колхозы, имеющие преимущества в местоположении, также получают дополнительный доход.

*Дифференциальная рента II* есть дополнительный чистый доход, создаваемый в колхозах, ведущих более интенсивное общественное хозяйство благодаря дополнительным вложениям средств производства и труда колхозников и работников МТС.

Колхозы, имеющие более высокий уровень механизации, вкладывающие в каждый гектар закреплённой за ними земли больше труда, повышающие плодородие почвы путём проведения мелиоративных работ, применения удобрений и т. д., располагающие большим количеством высокопродуктивного скота, то есть ведущие более интенсивное хозяйство, получают с каждого гектара земли больше продукции, чем колхозы с менее интенсивным хозяйством. Вследствие более высокой производительности труда в интенсивном хозяйстве затрачивается на единицу продукции меньше труда и получаются более высокие натуральные и денежные доходы. Это является важным стимулом для колхозов в деле интенсификации сельского хозяйства.

Преобладающая часть дифференциальной ренты остаётся в колхозах и идёт на развитие их общественного хозяйства, на повышение материального и культурного уровня жизни колхозников. Некоторая часть дифференциальной ренты поступает в распоряжение государства различными каналами. Во-первых, через натуроплату МТС, поскольку в последней воплощён дополнительный чистый доход, создаваемый трудом работников МТС, и ставки натуроплаты дифференцированы по зонам, а также поскольку установлены премии за перевыполнение МТС планов урожайности сельскохозяйственных культур. Во-вторых, через систему государственных заготовок, так как заготовительные цены предполагают перераспределение части чистого дохода колхозов на общегосударственные расходы, а нормы обязательных поставок колхозами продукции государству различны, в зависимости от условий производства отдельных районов. В-третьих, в некоторой части, через подоходный налог с колхозов, так как размеры налога зависят от величины колхозных доходов.

**Распределение продукции колхозного производства и колхозных доходов. Рост благосостояния колхозного крестьянства.** В соответствии с особенностями кооперативно-колхозной собственности в колхозах существуют отличные от государственных предприятий формы распределения произведённой продукции.

Колхозы являются неотъемлемой частью социалистического народного хозяйства. Колхозное крестьянство кровно заинтересовано в расцвете экономики и культуры социалистического общества, в укреплении его могущества. Государство оказывает колхозам огромную материальную помощь как в обслуживании колхозного производства, так и во всестороннем развитии культуры колхозной деревни. В силу этого важнейшей задачей колхозов является своевременное выполнение своих обязательств перед государством.

Согласно Уставу сельскохозяйственной артели колхозы часть полученного урожая сельскохозяйственных культур и продуктов животноводства продают государству по твёрдым, плановым ценам в порядке обязательных поставок и контрактации. За работы, выполненные МТС, колхозы вносят государству натуроплату. Из полученных денежных доходов колхозы возвращают государству денежные ссуды и уплачивают проценты по ним. Колхозы выплачивают также небольшой подоходный налог и производят платежи по имущественному страхованию. Своевременное и полное выполнение колхозами обязательств перед государством обеспечивает правильное сочетание интересов отдельных колхозов с государственными, общенародными интересами.

Для обеспечения непрерывного подъёма колхозного производства и роста благосостояния колхозников большое значение имеют *общественные фонды* колхоза, которые создаются в натуральной и денежной форме.

Общественные фонды, предназначенные для *возмещения* израсходованных колхозных средств производства, образуются в виде *основных семенных и фуражных фондов.* Как уже было сказано, часть израсходованных средств производства колхозов возмещается непосредственно затратами труда колхозников, а некоторые средства производства покупаются на деньги.

После возмещения израсходованных средств производства колхозы обращают оставшийся у них валовой доход на образование общественных фондов накопления и потребления и на распределение между колхозниками по трудодням.

Общественные *фонды накопления* в колхозе образуются за счёт чистого дохода. Возрастание колхозных фондов накопления происходит прежде всего путём ежегодных отчислений от денежных доходов в неделимый фонд, за исключением той их части, которая идёт на амортизацию. Кроме того, источниками роста неделимых фондов являются непосредственные вложения труда колхозников на сооружение хозяйственных построек, на изготовление сельскохозяйственного инвентаря для нужд колхоза, на строитель-

ство прудов и водоёмов, на увеличение поголовья общественного скота, улучшение его качества и т. д. Часть чистого дохода идёт на накопление в натуральной форме. Сюда относятся семена и корма, выделяемые для увеличения семенного и фуражного фондов в связи с расширением посевных площадей, ростом поголовья обобществлённого скота и повышением его продуктивности, а также *страховые фонды* (семенной и фуражный), создаваемые на случай неурожая и бескормицы.

Большое значение для подъёма благосостояния колхозников имеют также *общественные фонды потребления,* создаваемые в колхозах за счёт чистого дохода: *продовольственный фонд* на случай неурожая; *фонд помощи* инвалидам, временно потерявшим трудоспособность, нуждающимся семьям военнослужащих, средства на содержание детских яслей и сирот; *культфонд,* то есть фонд, расходуемый на обслуживание культурных нужд колхозной деревни (подготовка колхозных кадров, строительство клубов и т. д.).

Оплата труда в колхозах строится на принципах, обеспечивающих *личную материальную заинтересованность* колхозников в увеличении производства зерна, продуктов животноводства и другой сельскохозяйственной продукции.

После выполнения всех обязательств перед государством и образования установленных общественных фондов колхоз распределяет всю остальную продукцию и денежные доходы между членами артели по трудодням. Доходы, получаемые колхозниками по трудодням, никакими налогами не облагаются.

Доход каждого колхозника, получаемый от общественного хозяйства артели, зависит от двух величин: 1) от количества выработанных колхозником трудодней, 2) от величины оплаты трудодня. Количество трудодней, выработанных в течение года, определяется работой *каждого* колхозника. Величина оплаты трудодня, то есть количество продуктов и денег, которое получает колхозник на один трудодень, зависит от работы *всех* членов колхоза. Чем лучше работает колхоз в целом, чем успешнее развивается его общественное хозяйство, тем выше как общий размер колхозного дохода, так и размер той его части, которая идёт в распределение по трудодням. В распределение по трудодням поступает и часть чистого дохода колхоза, остающаяся после выполнения обязательств перед государством и образования установленных общественных фондов. Кроме того, доходы колхозников от общественного хозяйства увеличиваются также за счёт указанных общественных фондов потребления. Всё это создаёт материальную заинтересованность каждого колхозника в развитии общественного хозяйства колхоза.

Для более последовательного осуществления требований экономического закона распределения по труду в колхозах установлен такой порядок оплаты труда, при котором колхозники, добившиеся более высоких производственных результатов, получают

более высокую оплату труда по сравнению с колхозниками, достигшими относительно меньших результатов.

Важным средством повышения личной материальной заинтересованности колхозников в результатах своего труда является *дополнительная* оплата труда (натурой или деньгами) за перевыполнение плана, установленного бригадам и звеньям, по урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности общественного животноводства.

Например, колхозники полеводческих бригад за перевыполнение плана урожайности на всей площади зерновых культур, закреплённой за бригадой, получают в качестве дополнительной оплаты от одной четверти до половины зерна, собранного бригадой сверх установленного для неё планового урожая.

Применяется также *начисление* бригадам и звеньям дополнительного количества трудодней за перевыполнение плана урожайности сельскохозяйственных культур и *списание* некоторой части трудодней за недовыполнение этого плана.

Оплата труда колхозников, работающих на колхозных животноводческих фермах, установлена в зависимости от надоя молока, настрига шерсти, получения и выращивания молодняка, прироста живого веса продуктивного скота и т. д.

По усмотрению общего собрания колхоз может выдавать колхозникам авансом примерно 25% денежных средств, поступающих от реализации скота и продуктов животноводства, и до 25% от реализации картофеля и овощей. В период сеноуборки и сбора соломы колхозникам и работникам тракторных бригад выдаётся до 10% с первого укоса и 20% со второго укоса от общего количества заготовленного сена и соломы и, кроме того, 30% сверхпланового сбора сена.

Таким образом, в трудодне и в системе распределения колхозных доходов находят правильное сочетание личные интересы колхозников с общественными интересами колхоза. Принятые Коммунистической партией и Советским государством мероприятия по усилению материальной заинтересованности колхозов и колхозников в дальнейшем подъёме сельского хозяйства ещё больше укрепляют союз рабочего класса с колхозным крестьянством — основу могущества социалистического государства.

Главной силой колхозов, обеспечивающей дальнейшее неуклонное повышение благосостояния колхозников и всё более полное удовлетворение потребностей общества в сельскохозяйственных продуктах, является быстрое развитие общественного хозяйства колхозов. В сельскохозяйственной артели наряду с общественным хозяйством колхоза, имеющим решающее значение, существует подсобное *личное хозяйство колхозников* на приусадебном участке. Таким образом достигается правильное сочетание общественного и личного в артели при подчинении личного общественному. Всякое нарушение принципа правильного сочетания общественного и личного в колхозах подрывает устои сельскохозяйственной артели, нарушает основы дружественного союза рабочего класса и крестьянства.

Денежные доходы колхозов поднялись с 5,7 миллиарда рублей в 1933 г. до 20,7 миллиарда рублей в 1940 г. и 49,6 миллиарда рублей в 1953 г. Кроме того, колхозники получают денежные доходы от своего подсобного хозяйства на приусадебном участке. На свои денежные доходы, получаемые от общественного и личного хозяйства, колхозники покупают товары промышленного производства по плановым ценам государственной и кооперативной торговли, которые систематически снижаются. Денежные и натуральные доходы (в денежном выражении) колхозников по пятому пятилетнему плану возрастут не менее чем на 40%.

На основе колхозного строя коренным образом изменился облик советской деревни. На месте старой деревни возникла новая деревня с общественно-хозяйственными постройками, электростанциями, школами, библиотеками, клубами, радио, детскими яслями. Советский крестьянин — это крестьянин нового типа, приобщённый к благам науки и культуры. Из среды колхозного крестьянства выросли многочисленные кадры советской интеллигенции — инженеры, врачи, агрономы, зоотехники, учителя, организаторы крупного социалистического производства. Миллионы колхозников овладели самой передовой земледельческой техникой, стали мастерами высоких урожаев сельскохозяйственных культур и высокопродуктивного животноводства.

О глубочайшей культурной революции, охватившей советскую деревню, свидетельствуют такие факты. Общее число учащихся в начальных, семилетних и средних школах на селе увеличилось с 6,1 миллиона в 1914/15 г. до 21,1 миллиона в 1951/52 г. По всем видам обучения, то есть включая подготовку и повышение квалификации кадров массовых профессий, специалистов и т. д., на селе обучалось в 1952 г. 29 миллионов человек. На 1 января 1953 г. в деревне имелось 264 тысячи культурно-просветительных учреждений: домов культуры, сельских клубов, изб-читален, библиотек и киноустановок. В советской деревне не только осуществлено обязательное начальное образование, но и успешно решается задача проведения всеобщего семилетнего обучения.

**Развитие совхозов и пути повышения их рентабельности.** Совхозы по своей социально-экономической природе представляют высшую форму организации социалистического сельского хозяйства. Совхозы являются государственными социалистическими предприятиями, производящими зерно, мясо, молоко, шерсть, разнообразные технические культуры. Все находящиеся у них средства производства, равно как и производимая ими продукция, составляют общенародную собственность.

Совхозы, как крупнейшие сельскохозяйственные предприятия, имеют возможность в наибольшей степени использовать современную сельскохозяйственную технику, применять рациональное разделение труда, осуществлять экономию в затратах на хозяйственные постройки, оборудование и т. д. Размеры совхозов определяются их производственным направлением, экономическими и природными условиями районов их расположения, достигнутым уровнем техники, необходимостью всестороннего и продуктивного использования каждого гектара земли.

Наиболее рациональными являются следующие размеры совхозов: *зерновые* совхозы с пахотноспособной площадью — 20—25 тысяч гектаров, а при значительных посевах пропашных культур — 15 тысяч гектаров, *мясные* совхозы — от 3 до 8 тысяч голов крупного рогатого скота, *молочные* совхозы — до 1 тысячи голов коров, *овцеводческие* совхозы — до 50 тысяч голов и не свыше 10 тысяч голов с племенным поголовьем, *свиноводческие* совхозы — от 400 до 1 тысячи свиноматок. Важнейшим экономическим показателем размеров совхозов в пределах данного производственного направления является величина валовой и товарной продукции, производимой в совхозе.

Совхозы являются высокомеханизированными сельскохозяйственными предприятиями. Они оснащены новейшей сельскохозяйственной техникой, позволяющей механизировать почти все производственные процессы, что создаёт необходимые условия для достижения высокой производительности труда. Наивысший уровень механизации достигнут в зерновом хозяйстве где все основные производственные процессы выполняются с помощью машин. В совхозах осуществляется комплексная механизация всех отраслей производства.

Крупным преимуществом совхозов является их высокая товарность. Товарная продукция зерна в зерновых совхозах в среднем составляет около 70%. Совхозы поставляют государству значительное количество сельскохозяйственных продуктов.

Однако огромные возможности совхозов используются совершенно недостаточно. Имеется ещё не мало совхозов, которые в результате плохого руководства расточительно используют большие земельные массивы, дают мало зерна, мяса, молока и других продуктов, ведут хозяйство убыточно. Устранение этих недостатков, умелое использование преимуществ совхозов как высокомеханизированных, крупных социалистических предприятий даст возможность в кратчайший срок резко увеличить производство и сдачу сельскохозяйственных продуктов государству.

В развитии социалистического сельского хозяйства в период постепенного перехода от социализма к коммунизму роль совхозов в снабжении страны продовольствием всё более возрастает.

Только в 1954—1955 гг. совхозы увеличивают посевы пшеницы и проса на 4,3 миллиона гектаров. Осваивая целинные и залежные земли и повышая урожайность зерновых культур, совхозы в ближайшие 2—3 года должны довести сдачу зерна государству минимум до 500 миллионов пудов в год, что достаточно для снабжения хлебом более 40 миллионов человек.

Совхозы имеют все необходимые условия для того, чтобы быть высокопроизводительными, высокорентабельными хозяйствами, показывающими пример рациональной организации сельскохозяйственного производства, высокой урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животноводства.

Важнейшее значение в повышении рентабельности совхозов имеет полное и рациональное использование их *земельных фондов*.

Наиболее целесообразное основное производственное направление совхоза, то есть его специализация по производству зерна,

мяса, молока, шерсти, хлопка, льна, свёклы и т. д., определяется природными и экономическими условиями данного района. Наряду с основными отраслями требуется всемерное развитие дополнительных и подсобных отраслей: овощеводства, садоводства, виноградарства, птицеводства, пчеловодства. Для специализированных совхозов какая-либо из этих отраслей является основной. Степень развития каждой дополнительной и подсобной отрасли определяется с учётом возможности обеспечения высокой товарности и доходности этих отраслей хозяйства.

Узкая специализация на производстве какой-либо одной культуры или разведения какого-либо одного вида скота не даёт возможности продуктивно использовать землю, приводит к убыточности хозяйства и наносит ущерб государству. Многоотраслевое, разносторонне развитое совхозное производство при сохранении специализации по основной отрасли обеспечивает получение наибольшего количества сельскохозяйственной продукции с каждого гектара пашни, лугов и пастбищ.

Увеличение производства валовой и товарной продукции с каждого гектара сельскохозяйственных угодий означает снижение *себестоимости* продукции и повышение рентабельности хозяйства. Совхозы, являясь крупными, высокомеханизированными хозяйствами, могут производить сельскохозяйственные продукты с наименьшими затратами труда и снабжать ими страну по наиболее низким ценам. Снижение себестоимости продукции совхозов достигается путём дальнейшей механизации производства, повышения эффективности использования машинно-тракторного парка, внедрения во все отрасли совхозного производства достижений сельскохозяйственной науки и опыта работы передовиков, применения комплекса агрономических и зоотехнических мероприятий, совершенствования организации труда, соблюдения режима экономии. Всё это ведёт к повышению производительности труда, выражающемуся в росте урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животноводства.

Совхозы осуществляют свою деятельность на основе хозяйственного расчёта. Уровень рентабельности совхоза определяется величиной получаемого им чистого дохода. *Чистый доход совхоза* есть разница между себестоимостью и ценой сельскохозяйственного продукта, сдаваемого совхозом государству или в определённой части продаваемого на рынке.

В целях материальной заинтересованности совхозов в развитии производства в 1954 г. отменена существовавшая ранее государственная дотация совхозам и введены новые сдаточные цены на зерно, масличные культуры и основные виды продукции животноводства с тем, чтобы на основе снижения себестоимости обеспечить возможность получения каждым совхозом чистого дохода. Продукцию основных отраслей совхозы сдают государству через заготовительные пункты по твёрдой сдаточной цене. Продукцию подсобных отраслей, в том числе перерабатываемую внутри хозяйства, совхозы продают непосредственно потребителю по государственным розничным ценам. Отмена государственной дотации совхозам и перевод их на хозяйственный расчёт

является важнейшим экономическим мероприятием в области совхозного строительства, заложившим прочную основу для рационального ведения хозяйства совхозов.

Для усиления материальной заинтересованности в снижении себестоимости и росте накоплений в совхозах не менее 20% суммы реализуемого ими чистого дохода остаётся в распоряжении совхоза, а остальная его часть поступает в централизованный чистый доход государства.

Чистый доход, остающийся в распоряжении совхоза и накопляемый в денежной форме, расходуется на укрепление и расширение хозяйства на улучшение культурно-бытового обслуживания работников совхоза (на детские учреждения, на оборудование клубов, домов отдыха и санаториев и т. п.). Для этого образуются специальные фонды: *фонд укрепления и расширения хозяйства совхоза, страховой фонд, фонд директора.*

Развитие совхозного производства в огромной степени зависит от укрепления социалистических форм организации труда и последовательного осуществления социалистического принципа оплаты по труду.

Основной формой организации труда на отделениях и фермах совхоза является *постоянная производственная бригада.* В полеводстве существуют *тракторно-полеводческие бригады,* за которыми закрепляются земельные участки в полях севооборота, тракторы, комбайны и другие сельскохозяйственные машины, транспортные средства и хозяйственный инвентарь. В составе бригады создаются специальные звенья для выращивания тех сельскохозяйственных культур, производство которых слабо механизировано. На фермах совхозов создаются *животноводческие бригады,* за которыми закрепляется скот, необходимые для ухода за ним инвентарь, животноводческие постройки и т. д.

Принцип материальной заинтересованности работников совхозов в повышении урожайности сельскохозяйственных культур, продуктивности животноводства и рентабельности хозяйства осуществляется через систему сдельной заработной платы, выплачиваемой в денежной форме. За сверхплановую урожайность сельскохозяйственных культур, за высокие показатели по продуктивности животноводства: надою молока, настригу шерсти, выращиванию и сохранению молодняка и т. д. выдаются *денежные премии.* Работающие на комбайновой уборке урожая (комбайнеры, их помощники, трактористы и другие) кроме денежной заработной платы получают *натуральную заработную плату* и дополнительные *натуральные премии* зерном. Для руководящих работников и специалистов совхозов установлены денежные премии за выполнение и перевыполнение планов производства и сдачи продукции государству.

Материальная заинтересованность как совхоза в целом, так и его отдельных работников в результатах труда является важнейшим условием непрерывного роста и совершенствования совхозного производства.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Социалистическая система сельского хозяйства в виде колхозов, МТС и совхозов является высшей и наиболее прогрессивной формой организации сельскохозяйственного производства. Сельское хозяйство при социализме призвано обеспечить всестороннее удовлетворение потребностей населения в продуктах питания, а промышленности — в сырье. Повышение производительности труда в социалистическом сельском хозяйстве выражается в получении большего количества продукции с каждого гектара сельскохозяйственных угодий при меньших затратах труда на единицу продукции.*

*2. Машинно-тракторные станции являются индустриальной материально-производственной базой колхозного производства, опорными пунктами по руководству колхозами со стороны социалистического государства. Основной задачей машинно-тракторных станций является всемерное повышение урожайности всех сельскохозяйственных культур в колхозах, обеспечение роста поголовья общественного скота при одновременном повышении его продуктивности, увеличение валовой и товарной продукции земледелия и животноводства в обслуживаемых колхозах. Машинно-тракторные станции играют решающую роль в развитии колхозного производства.*

*3. Сельскохозяйственная артель является единственно правильной формой коллективного хозяйства при социализме. Колхозы, как социалистические кооперативные предприятия, ведутся коллективным трудом колхозников с помощью основных средств производства, находящихся в собственности социалистического государства, и некоторых средств производства, находящихся в собственности колхозов. В СССР земля, занимаемая колхозами, передана им государством в вечное бесплатное пользование. Советское государство отпускает большие средства на финансирование сельского хозяйства и на удовлетворение культурных потребностей колхозного крестьянства.*

*4. Общественное хозяйство колхозов является основным источником роста колхозного богатства и благосостояния колхозного крестьянства. В колхозах требования экономического закона распределения по труду осуществляются при посредстве трудодня. Трудодень есть особая, порождённая колхозным строем мера труда и потребления, сочетающая личную материальную заинтересованность колхозников с интересами общественного хозяйства колхоза. Последовательное осуществление принципа личной материальной заинтересованности колхозников в подъёме колхозного производ-*

*ства является важным рычагом дальнейшего подъёма сельского хозяйства.*

*5. Крупное коллективное хозяйство обеспечивает получение высоких доходов. Дополнительные доходы, получаемые в колхозах, расположенных на лучших землях или наиболее продуктивно использующих землю, образуют дифференциальную ренту. Дифференциальная рента колхозов достаётся колхозам и колхозникам, а частью поступает в распоряжение государства.*

*6. Продукция и денежные доходы колхоза, согласно Уставу сельскохозяйственной артели, идут на выполнение обязательств колхоза перед государством, на создание общественных фондов и на оплату труда колхозников по трудодням. В соответствии с основным экономическим законом социализма колхозный строй обеспечивает неуклонный рост материального благосостояния и культурного уровня жизни колхозного крестьянства.*

*7. Совхозы являются самыми крупными и высокомеханизированными государственными сельскохозяйственными предприятиями, играющими всё возрастающую роль в производстве сельскохозяйственной продукции. Совхозы осуществляют свою деятельность на основе хозяйственного расчёта. Неуклонный рост производительности труда, материальная заинтересованность совхозов и их работников в результатах труда — необходимые условия для превращения всех совхозов в образцовые, высокопроизводительные и рентабельные хозяйства.*

---

# ГЛАВА XXXV

# ТОВАРООБОРОТ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

**Природа и роль торговли при социализме.** Торговля при социализме, получившая в СССР название *советской торговли,* по своей природе в корне отлична от капиталистической торговли. Советская торговля есть торговля без капиталистов. В СССР товары реализуются государственными и кооперативными предприятиями и организациями, колхозами, а также в относительно небольшой доле — колхозниками. Средства предприятий советской торговли являются социалистической собственностью. С утверждением безраздельного господства социалистической собственности во всех сферах народного хозяйства в экономике СССР полностью исчезли

условия для существования таких категорий, как торговый капитал, торговая прибыль и другие.

Торговля при социализме поставлена на службу народу. Она ведётся в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма — в целях наиболее полного удовлетворения растущих потребностей общества, в противоположность капиталистической торговле, которая, будучи функцией торгового капитала, ведётся для наживы капиталистов.

В социалистическом обществе основная масса произведённых предметов личного потребления поступает населению через товарооборот, торговлю. На покупку предметов личного потребления — продовольствия, одежды, обуви, предметов культурного назначения, домашнего хозяйства и обихода расходуется преобладающая часть доходов населения. Лишь относительно небольшая доля предметов личного потребления распределяется непосредственно, без использования товарооборота, например при натуральной выдаче колхозникам продуктов по трудодням.

Через систему торговли колхозы приобретают предметы производственного назначения — сельскохозяйственные машины, различный инвентарь, электрооборудование, топливо, строительные материалы, автомобили и т. д. К товарообороту относятся также заготовки и закупки государством и кооперацией сельскохозяйственных продуктов у колхозов и колхозников.

Всё это означает, что торговля при социализме является *основной формой распределения предметов народного потребления между членами общества,* удовлетворения растущих личных потребностей трудящихся.

Советская торговля, как учит Ленин, является формой экономической смычки между городом и деревней. Она представляет собой жизненно важное звено в системе производственно-экономических *связей между государственной промышленностью и колхозным сельским хозяйством.* Развитие торговой смычки между городом и деревней является необходимым условием дальнейшего укрепления союза рабочего класса с крестьянством, обеспечения городского и сельского населения предметами потребления, а промышленности — сельскохозяйственным сырьём.

Базируясь на социалистическом производстве, советская торговля является в то же время необходимым условием его развития и укрепления. Рост промышленного и сельскохозяйственного производства и повышение спроса населения на товары сами по себе ещё недостаточны для того, чтобы обеспечить неуклонный подъём социалистической экономики. «Чтобы экономическая жизнь страны могла забить ключом, а промышленность и сельское хозяйство имели стимул к дальнейшему росту своей продукции, надо иметь ещё одно условие, а именно,— развёрнутый *товарооборот* между городом и деревней, между районами и областями страны, между различными отраслями народного хозяйства. Необходимо, чтобы страна была покрыта богатой сетью торговых баз,

магазинов, лавок. Необходимо, чтобы по каналам этих баз, магазинов, лавок безостановочно циркулировали товары от мест производства к потребителю»[1].

Советская торговля связывает социалистическое производство с народным потреблением, доводя увеличивающуюся продукцию промышленности и сельского хозяйства до потребителей, а растущий спрос населения — до социалистического производства. При капитализме связь между производством и потреблением осуществляется через стихийный механизм конкуренции, через кризисы. При социализме благодаря действию закона планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства торговля имеет возможность осуществлять *плановую увязку производства и потребления.*

Советская торговля опирается, с одной стороны, на непрерывное расширение социалистического производства, а с другой стороны, на неуклонный рост потребностей, покупательной способности масс. Повышение благосостояния населения, рост денежных доходов трудящихся и систематическое снижение цен на товары создают постоянно расширяющийся спрос на продукцию промышленности и сельского хозяйства. Ввиду этого советская торговля не знает присущих капитализму трудностей реализации товаров и кризисов сбыта.

Советское государство и его органы определяют объём и структуру производства предметов народного потребления, источники и размеры товарных фондов, рациональные пути движения товаров, планируют торговую сеть и её размещение. Они распределяют товарные ресурсы по районам с учётом покупательной способности населения, состава его доходов и расходов.

Из самой сущности советской торговли вытекает необходимость всестороннего учёта спроса населения, развивающихся вкусов потребителей, национальных и местных особенностей, климатических, сезонных условий и т. д. Только таким путём может быть обеспечено правильное планирование товарооборота, чтобы поступающая в каждый район масса товаров отвечала спросу не только в сумме, то есть в стоимостном выражении, но и по конкретному ассортименту, то есть по своим потребительным стоимостям.

Правильная организация планирования товарооборота предполагает широкую инициативу местных советских органов, местных торговых организаций в деле мобилизации товарных ресурсов, снабжения ими населения и исключает чрезмерную централизацию в распределении товаров.

Сокращение удельного веса централизованного распределения предметов потребления и увеличение удельного веса товаров,

---

[1] *И. В. Сталин,* Отчётный доклад XVII съезду партии о работе ЦК ВКП(б), Сочинения, т. 13, стр. 340—341.

распределяемых на местах, приводят к большему соответствию завоза товаров местному спросу, усиливают маневренность и оперативность торговых организаций. Торговля призвана всемерно способствовать вовлечению в товарооборот всё новых дополнительных местных ресурсов.

Высокий уровень покупательной способности населения в СССР вовсе не означает, что любому товару автоматически обеспечен сбыт. С ростом благосостояния народных масс становятся всё более разносторонними их потребности, повышаются требования потребителей к качеству товаров. От торговых организаций требуется умение быстро приспосабливаться к изменениям спроса, не допускать механического распределения товаров, ошибок в их завозе по районам, неуклонно повышать культуру обслуживания потребителей, создавать удобства для покупателей и экономить их время.

Движение товаров в стране обусловлено размещением производства, уровнем и структурой потребительского спроса по районам. В связи с этим большое значение имеет слаженная работа транспорта, от которого во многом зависит быстрота товарного обращения.

Назначение советской торговли состоит в том, чтобы активно воздействовать на производство в интересах увеличения выпуска товаров в соответствии со спросом населения, добиваться повышения их качества, расширения и улучшения ассортимента. Важнейшими рычагами воздействия советской торговли на производство являются: хозяйственные договоры, заключаемые между торговыми и промышленными организациями на поставку продукции определённого ассортимента и качества, широкое применение системы предварительных заказов торговых организаций промышленности, тщательный просмотр поступающих товаров и применение санкций за нарушение условий договора вплоть до отказа в приёмке низкокачественных изделий.

Советская торговля активно влияет на формирование потребительского спроса, способствуя внедрению в быт новых товаров. При этом она использует рекламу как средство добросовестной информации потребителей о качестве и назначении тех или иных товаров в противоположность капиталистической рекламе, преследующей цели наживы за счёт потребителя. Важным фактором формирования спроса являются уровень и соотношение цен на продаваемые населению товары.

Разделение труда между производственными и торговыми организациями, закрепление функции товарного обращения за торговыми и заготовительными организациями дают социалистическому обществу большую экономию, способствуя ускорению оборота общественного продукта и сокращению средств, занятых в сфере обращения. Это позволяет увеличить средства, идущие на расширение социалистического производства.

Торговые и заготовительные организации помимо функции товарного обращения осуществляют также транспортировку, хранение, сортировку, упаковку товаров, что является продолжением процесса производства в сфере обращения.

Развитие торговли имеет большое значение для обеспечения личной материальной заинтересованности трудящихся города и деревни в результатах своего труда, в повышении его производительности. Советская торговля является необходимым условием осуществления экономического закона распределения по труду: реализация денежных доходов трудящихся происходит через советскую торговлю. От развития советской торговли, от качества обслуживания покупателей во многом зависит удовлетворение потребностей трудящихся в соответствии с полученными ими доходами.

Торговля обеспечивает регулярное поступление в государственный и колхозный секторы денежных средств, необходимых для возобновления и расширения производства. От быстроты реализации товаров во многом зависит скорость оборота средств во всём народном хозяйстве. Через советскую торговлю социалистическая промышленность, производящая потребительские товары, получает денежные средства, возмещающие произведённые затраты и составляющие чистый доход предприятий и централизованный чистый доход государства. Бесперебойная реализация товаров через советскую торговлю обеспечивает своевременное поступление в общегосударственный фонд денежных средств, предназначенных к использованию во всём народном хозяйстве. Продажа колхозами и колхозниками своей товарной продукции служит источником их денежных доходов, используемых для укрепления и развития общественного хозяйства колхозов и удовлетворения личных потребностей колхозников.

Развитие советской торговли, увеличение массы товаров, продаваемых по твёрдым плановым ценам, является важнейшим условием укрепления устойчивости советских денег.

С развитием социалистического производства, с ростом благосостояния населения расширяется товарооборот, улучшается его структура — увеличивается удельный вес товаров более высокого качества и более ценных сортов, обогащается ассортимент.

Объём розничного товарооборота в СССР с 1928 по 1940 г. вырос (в сопоставимых ценах) в 2,3 раза, между тем как в капиталистических странах за этот период товарооборот не только не вырос, но накануне второй мировой войны был ниже уровня 1929 г. В 1953 г. розничный товарооборот в СССР (в сопоставимых ценах) увеличился против 1940 г. в 1,8 раза, а против 1950 г. — в $1^1/_2$ раза, в то время как в США в 1953 г. объём товарооборота находился на уровне 1950 г., а в Англии даже несколько снизился.

В 1953 г. в государственных и кооперативных магазинах было продано населению больше, чем в 1940 г.: мяса и мясных продуктов — в 2,5 раза, рыбы и рыбных продуктов — в 2 раза, масла животного — в 2,5 раза, масла растительного и других жиров — почти в 3 раза, сахара — более чем в 2,5 раза, тканей — более чем в 2 раза, в том числе шерстяных тканей — в 2,5 раза,

шёлковых тканей — почти в 5 раз, обуви — почти в 2 раза, часов — в 5 раз, швейных машин — в 6 раз, велосипедов — в 9,6 раза, радиоприёмников — в 11 раз.

В связи с ускорением в 1953—1954 гг. темпов развития советской торговли задания пятого пятилетнего плана по размерам товарооборота выполняются в четыре года. С 1950 по 1955 г. объём товарной массы, поступающей населению из государственной и кооперативной торговой сети, возрастает примерно в 2 раза.

Коренные задачи постепенного перехода от социализма к коммунизму требуют всемерного расширения товарооборота, развёртывания советской торговли. Коммунистическая партия и Советское правительство проводят систему мер по дальнейшему решительному подъёму советской торговли как в городе, так и в деревне. В крупных масштабах увеличиваются объём товарооборота и капитальные вложения в торговлю. Укрепляется её материально-техническая база, широко развёртывается складская и торговая сеть, особенно сеть специализированных магазинов. Расширяется подготовка торговых кадров, улучшаются организация и планирование торговли, система оплаты труда торговых работников. Всё это содействует решению задачи всемерного повышения обеспеченности городского и сельского населения товарами народного потребления.

**Основные формы торговли при социализме.** Торговля при социализме имеет три формы: 1) государственная торговля, 2) кооперативная торговля и 3) колхозная торговля.

Решающую роль как в оптовом, так и в розничном товарообороте СССР играет *государственная торговля*. В руках социалистического государства сосредоточена подавляющая масса товарных ресурсов страны, поступающих в советскую торговлю. Торговые организации получают основную часть товаров от государственной промышленности. Пройдя, как правило, через оптовую торговлю, эти товары затем поступают в розничную торговлю и продаются населению.

Главным источником снабжения сырьём промышленности, вырабатывающей предметы личного потребления, и основой продовольственного снабжения населения являются государственные заготовки и закупки сельскохозяйственных продуктов у колхозов. Крупным источником продовольствия и сельскохозяйственного сырья является также продукция совхозов и натуроплата за работу МТС. Государственная торговля в 1953 г. охватывала 64,2% всей суммы розничного товарооборота страны. Она обслуживает по преимуществу население городов и промышленных районов.

Государственная торговля товарами личного потребления осуществляется торговой сетью (магазинами, лавками, базами и т. д.) министерств торговли СССР и союзных республик, управлениями рабочего снабжения на транспорте, в угольной, нефтяной, металлургической и других отраслях промышленности, специализированной торговой сетью некоторых министерств, в которой реализуется продукция их предприятий.

*Кооперативная торговля* осуществляется торговыми предприятиями потребительской и промысловой кооперации. Средства кооперативных организаций являются кооперативной собственностью их членов-пайщиков. Кооперативные торговые организации пользуются крупными кредитами со стороны Советского государства. Кооперативная торговля охватывала в 1953 г. 25,4% всего розничного товарооборота. Подавляющая часть оборота кооперативной торговли приходится на долю потребительской кооперации, остальная часть — на долю промысловой кооперации. Потребительская кооперация обслуживает главным образом сельское население и является основной торгующей организацией в деревне. Помимо того, сельское население покупает часть товаров в городах. Потребительской кооперации отведена большая роль в заготовках и закупках сельскохозяйственных продуктов. Потребительская кооперация призвана всемерно содействовать колхозам и колхозникам в сбыте своей продукции и тем самым способствовать росту всех отраслей сельского хозяйства и повышению материального благосостояния трудящихся.

К государственному и кооперативному товарообороту относится и оборот предприятий *общественного питания* — фабрик-кухонь, столовых, ресторанов, буфетов и т. д., продающих свою продукцию населению. Развитие общественного питания ведёт к большой экономии рабочего времени в народном хозяйстве; оно заменяет малопроизводительный труд в домашнем хозяйстве более производительным, обобществлённым трудом и значительно улучшает бытовые условия населения. Общественное питание высвобождает для участия в социалистическом производстве и в общественной жизни миллионы женщин, занятых в домашнем хозяйстве. Общественное питание даёт возможность более рационально и экономно использовать продовольственные ресурсы и организовать питание на научно-гигиенических основах.

Государственная и кооперативная торговля представляет собой *организованный рынок*, непосредственно планируемый социалистическим государством. Организованный рынок занимает господствующее, определяющее положение в товарообороте СССР. Помимо организованного рынка в товарообороте СССР существует *неорганизованный рынок* в виде колхозной торговли.

*Колхозная торговля* есть форма советской розничной торговли, в которой в качестве продавцов выступают колхозы и колхозники, продающие сельскохозяйственные товары населению по ценам, складывающимся на рынке под влиянием спроса и предложения. Колхозники реализуют на рынке некоторую долю продуктов, полученных ими в колхозах по трудодням, либо часть продукции своих приусадебных хозяйств. Колхозная торговля непосредственно не планируется государством: государство не даёт колхозам и колхозникам плановых заданий по реализации их продукции на колхозных базарах и не устанавливает цен на прода-

ваемые ими сельскохозяйственные товары. Но колхозная торговля находится под экономическим воздействием государственной и кооперативной торговли. Расширение товарооборота и снижение розничных цен в государственной и кооперативной торговле влечёт за собой снижение уровня цен и на колхозном рынке.

На колхозных рынках в известных пределах сказывается действие рыночной стихии. При ослаблении экономического регулирующего воздействия государства на тех или иных колхозных рынках могут активизироваться спекулятивные элементы. Пользуясь временной нехваткой отдельных товаров на данном рынке, спекулятивные элементы вздувают рыночные цены. С ростом товарной продукции колхозов, поступающей путём заготовок и закупок в распоряжение государства, с развитием совхозного производства, с увеличением количества продовольственных товаров в государственной и кооперативной сети экономическое воздействие на неорганизованный рынок со стороны государства всё более усиливается.

Часть своих сельскохозяйственных продуктов колхозы и колхозники реализуют на комиссионных началах через потребительскую кооперацию.

Колхозная торговля является важным средством стимулирования сельскохозяйственного производства и снабжения продовольствием городов и промышленных посёлков, доставляя населению значительную часть таких продуктов, как овощи, картофель, мясо, молочные продукты и т. д. Удельный вес колхозной торговли 1953 г. был равен 10,4% суммы всего розничного оборота, а по продовольственным товарам — около 20%.

**Цены и издержки обращения в государственной и кооперативной торговле.** Преобладание общенародной собственности в сфере производства и в сфере товарного обращения обеспечивает социалистическому государству возможность планировать цены во всех отраслях народного хозяйства. В СССР устанавливаются в плановом порядке цены организованного рынка: заготовительные и закупочные цены на товарную продукцию колхозов и колхозников, продаваемую ими государственным и кооперативным организациям; оптовые цены для промышленности и для торговых организаций; розничные цены в государственной и кооперативной торговле, то есть конечные цены, по которым население покупает предметы потребления. Цены подразделяются на общесоюзные (единые для всей страны) и поясные (дифференцированные по районам). На некоторые товары устанавливаются сезонные цены.

Систематическое *снижение розничных цен* является одним из основных средств подъёма благосостояния народных масс. Проведённое с 1947 г. семикратное снижение цен в огромной степени увеличило покупательную способность и реальные доходы трудящихся города и деревни. Снижение цен является важным факто-

ром планомерного воздействия на спрос. При снижении цен учитывается значение того или иного товара для народного потребления. Снижение цен используется в качестве средства расширения потребления определённых товаров. Снижение розничных цен базируется на сокращении производственных и торговых затрат, а также на увеличении масс товаров, направляемых государством для продажи населению.

В СССР благодаря систематическому снижению государственных розничных цен то количество товаров, которое в 1947 г. стоило 1 тысячу рублей, в 1954 г. можно купить за 433 рубля. В СССР в 1954 г. розничные цены на хлеб и животное масло были в 3 раза ниже, на мясо — почти в 3 раза ниже, а на сахар — в 2,3 раза ниже, чем в конце 1947 г. В то же время в США, Англии, Франции и большинстве других буржуазных стран цены на эти товары значительно повысились по сравнению с 1947 г.

Товары поступают в торговую сеть по оптовым ценам. Торговые организации продают эти товары населению по розничным ценам. Разница между розничной ценой и оптовой ценой составляет торговую наценку. За счёт этой торговой наценки возмещаются издержки обращения торговых организаций и образуется их чистый доход. Таким образом, *розничная цена* торговых организаций равняется оптовой цене плюс торговая наценка. Торговая наценка исчисляется обычно в виде определённого процента скидки с розничной цены, а в некоторых случаях в виде накидки на оптовую цену. Торговые наценки планируются государством, их снижение толкает торговые организации на улучшение своей работы, сокращение издержек обращения.

*Издержки обращения* в советской торговле представляют собой денежное выражение затрат торговых предприятий по доведению товаров до потребителей. Издержки обращения в государственной и кооперативной торговле планируются государством. В состав издержек обращения входят: затраты на амортизацию (помещение, инвентарь), расходы на хранение, сортировку и упаковку товаров, на транспорт, на заработную плату торговых работников и т. д.

В советской торговле имеются два вида издержек обращения. Во-первых, существуют издержки, связанные с продолжением процесса производства в сфере обращения (транспортировка, хранение, упаковка товаров); в отличие от капиталистической торговли в советской торговле эти издержки занимают преобладающее место. Во-вторых, существуют издержки, связанные с товарной формой продукции (обслуживание процессов купли-продажи, расходы по ведению денежного хозяйства торговых предприятий и т. д.). Эти два вида издержек обращения имеют разные источники возмещения.

Источником возмещения первого вида издержек обращения является труд торговых работников, направленный на продолжение процесса производства в сфере обращения. Этот труд увели-

чивает стоимость товаров, что обеспечивает покрытие затрат на транспортировку, хранение, упаковку и на другие производственные функции, осуществляемые торговыми организациями. Второй вид издержек обращения, то есть издержки, связанные с товарной формой продукции, возмещается за счёт чистого дохода, создаваемого в производственных отраслях. Уровень оптовых цен промышленности устанавливается с таким расчётом, чтобы часть чистого дохода промышленности поступала к торговым организациям.

Благодаря преимуществам плановой социалистической системы хозяйства уровень издержек обращения, то есть отношение издержек обращения к товарообороту, в СССР в несколько раз ниже, чем в капиталистических странах, причём уровень этих издержек неуклонно снижается. Советская торговля свободна от огромных непроизводительных затрат, составляющих львиную долю капиталистических издержек обращения и обусловленных анархией производства, кризисами, конкуренцией, спекуляцией, колоссальными излишествами рекламы. В социалистическом обществе процесс движения товарных потоков носит планомерный характер, производству обеспечен постоянно растущий внутренний рынок. Всё это обусловливает резкое сокращение в СССР по сравнению с буржуазными странами времени обращения и количества звеньев, через которые товары проходят свой путь от производства до потребителя. Скорость товарооборота в СССР примерно втрое выше, чем в капиталистических странах, что даёт значительную экономию ресурсов.

В противоположность капитализму, для которого характерно накопление огромных излишних запасов товаров, при социализме размеры товарных запасов определяются в плановом порядке в соответствии с потребностями товарооборота, необходимостью обеспечения равномерного и бесперебойного поступления товаров в торговую сеть. Это даёт возможность предотвращать образование излишних запасов товаров. По мере развёртывания советской торговли издержки обращения всё более снижаются.

В СССР накануне второй мировой войны издержки обращения в оптовой и розничной торговле составляли примерно 10% розничного товарооборота. В 1953 г. издержки обращения в государственной и кооперативной торговле СССР составляли около 8% розничного товарооборота.

Снижение издержек обращения при одновременном повышении качества обслуживания потребителей служит важным источником экономии общественного труда. Оно создаёт возможность дополнительного переключения средств на увеличение материального производства, расширение товарооборота и повышение культуры торговли. Снижение издержек обращения осуществляется на основе механизации процессов труда в советской торговле, подъёма его производительности, развёртывания среди работников торговли социалистического соревнования за улучшение

работы торговой сети, более правильного использования рабочей силы. Советское государство при помощи сдельно-премиальных форм заработной платы материально стимулирует достижение торговыми работниками более высоких показателей работы. Снижение издержек обращения требует дальнейшего улучшения планирования товарооборота и изучения спроса населения, правильной организации завоза товаров в торговую сеть, расширения торговли заранее расфасованными товарами. Крупными факторами снижения издержек обращения является борьба с потерями в торговле и заготовках, что связано с расширением сети складов, элеваторов, холодильного оборудования, рационализацией перевозок и хранения товаров. Большую роль в снижении издержек обращения играют дальнейшее сокращение путей движения товаров, уменьшение количества звеньев торговой сети и более рациональное использование транспорта.

Сокращение издержек обращения неразрывно связано с укреплением хозяйственного расчёта в торговых предприятиях, который требует, чтобы торговые предприятия работали рентабельно, то есть имели чистый доход (прибыль) при твёрдом соблюдении установленных цен. *Чистый доход социалистических торговых предприятий* в корне отличается от капиталистической торговой прибыли; он создаётся свободным от эксплуатации трудом работников торговли (поскольку их труд является продолжением процесса материального производства в сфере обращения), а также работников социалистического производства (часть торговой наценки имеет своим источником сферу материального производства). Этот доход используется на общегосударственные нужды (путём отчислений в бюджет), на расширение торговой сети, увеличение средств торговых организаций и на улучшение материального и культурного положения работников советской торговли.

**Внешняя торговля.** Внешняя торговля при социализме используется для более полного удовлетворения растущих потребностей общества. Она служит дополнительным источником ресурсов для развития производства и улучшения снабжения населения предметами потребления.

Внешняя торговля является монополией социалистического государства. В СССР все внешнеторговые операции сосредоточены в руках специального государственного органа — Министерства внешней торговли, подчинены задачам социалистического строительства и проводятся на основе государственных экспортно-импортных планов, составляющих неотъемлемую часть народнохозяйственного плана. Монополия внешней торговли есть необходимое условие существования и развития социалистической экономики.

*Монополия внешней торговли* в СССР выполняет в настоящее время две основные функции. Во-первых, она обеспечивает экономическую независимость страны социализма от капиталистиче-

ского окружения, предохраняя её народное хозяйство, внутренний рынок от проникновения иностранного капитала, от пагубного воздействия экономических кризисов, стихии мирового капиталистического рынка. Во-вторых, она служит орудием экономического сотрудничества СССР со странами народной демократии, средством осуществления Советским Союзом помощи этим странам в их экономическом развитии. Эта новая функция монополии внешней торговли возникла с образованием мирового рынка стран демократического лагеря, строящих свои торговые взаимоотношения не на началах конкурентной борьбы, а на началах братской взаимопомощи.

Монополия внешней торговли явилась надёжной охраной экономики СССР от экономической агрессии империалистических стран. Она сыграла большую роль в деле индустриализации народного хозяйства СССР, обеспечив снабжение промышленных предприятий значительным количеством импортных машин. С превращением СССР в индустриальную державу структура его внешней торговли существенно изменилась: преобладающее место в советском экспорте заняли промышленные товары, в то время как в экспорте дореволюционной России преобладало сельскохозяйственное сырьё. В четвёртую и пятую пятилетки СССР ещё больше увеличил вывоз изделий тяжёлой индустрии.

В своей внешней торговле Советский Союз последовательно проводит принципы уважения национального суверенитета всех стран, полного равенства сторон и взаимной выгоды. Исходя из возможности мирного сосуществования двух систем — социалистической и капиталистической,— Советское государство рассматривает расширение внешнеторговых связей как одно из важнейших средств сближения народов, ослабления международной напряжённости и укрепления дела мира.

Благодаря огромному росту социалистического производства в СССР и возникновению нового мирового рынка демократического лагеря внешнеторговый оборот Советского Союза неуклонно из года в год повышается. Внешняя торговля СССР со странами демократического лагеря быстро растёт. Она занимает значительно преобладающее место по всей сумме внешнеторгового оборота Советского Союза. В 1952 г. торговый оборот с капиталистическими странами составлял $^1/_5$, а торговый оборот со странами демократического лагеря — $^4/_5$ всей суммы внешнеторгового оборота СССР.

Имевшее место за прошлые годы сокращение товарооборота СССР с капиталистическими странами было с лихвой перекрыто расширением его торговли со странами народной демократии.

Советский Союз неизменно придерживается курса на развитие деловых экономических связей с капиталистическими странами на взаимовыгодных условиях. Однако развёртыванию товарооборота СССР с капиталистическими странами мешает политика дискриминации, проводимая под давлением агрессивных кругов США. США проводят линию на отказ от торговых связей с

СССР и странами народной демократии и принуждают все зависимые от них буржуазные страны придерживаться этой линии. Эта политика терпит провал, так как она наносит серьёзный ущерб интересам тех государств, которые ей следуют. В 1953—1954 гг. в ряде буржуазных государств наметилась тенденция к расширению торговых связей с Советским Союзом и странами народной демократии.

В 1953 г. СССР осуществлял торговлю с 51 зарубежным государством, причём с 25 странами торговля велась на основе ежегодных и многолетних торговых соглашений. Внешнеторговый оборот СССР в 1953 г. достиг 23 миллиардов рублей и почти в 4 раза (в сопоставимых ценах) превысил довоенный уровень. Наряду с увеличением товарооборота СССР со странами демократического лагеря значительно возросли обороты торговли с рядом стран Западной Европы, Ближнего и Среднего Востока при дальнейшем расширении круга экспортируемых и импортируемых товаров.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Торговля в социалистическом обществе является торговлей без капиталистов и имеет своей целью наилучшее удовлетворение потребностей трудящихся. Советская торговля осуществляется планомерно, связывая между собой растущее социалистическое производство с увеличивающимся народным потреблением, город и деревню, отрасли народного хозяйства, районы страны.*

*2. В СССР существуют два рынка: организованный рынок в виде государственной и кооперативной торговли и неорганизованный рынок, к которому относится колхозная торговля. Организованный рынок непосредственно планируется государством. Он играет определяющую роль в товарообороте. Неорганизованный рынок не планируется непосредственно, а экономически регулируется государством.*

*3. Цены на товары в государственной и кооперативной торговле устанавливаются в плановом порядке. Цены на колхозных рынках складываются в зависимости от соотношения спроса и предложения и находятся под регулирующим воздействием государственных цен. Советское государство осуществляет систематическое снижение розничных цен, что ведёт к неуклонному повышению покупательной способности рабочих, служащих и крестьян, к росту народного потребления.*

*4. Советская торговля строится на началах хозяйственного расчёта и является значительно более экономной, чем капиталистическая торговля, так как она свободна от огромных непроизводительных затрат, порождаемых при капитализме частной собственностью, конкуренцией и анархией производства.*

*5. Внешняя торговля при социализме является государственной монополией и служит задачам укрепления и даль-*

*нейшего развития социалистической экономики. Монополия внешней торговли в СССР обеспечивает защиту социалистического хозяйства от проникновения иностранного капитала и является средством экономического сотрудничества Советского Союза со странами демократического лагеря.*

---

# ГЛАВА XXXVI

## НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО ОБЩЕСТВА

**Совокупный общественный продукт и национальный доход при социализме.** Совокупный общественный продукт при социализме представляет собой всю массу материальных благ — средств производства и предметов потребления, произведённых в обществе в течение определённого времени, например за год.

Совокупный общественный продукт создаётся трудом работников отраслей материального производства: промышленности, сельского хозяйства, строительства, транспорта, обслуживающего производство, а также трудом работников торговли, выполняющих операции, которые являются продолжением процесса производства в сфере обращения (хранение, доработка, перевозка, упаковка товара и т. д.). Наряду с работниками физического труда в создании материальных благ непосредственно участвуют и работники умственного труда (учёные, инженеры и т. д.), занятые в отраслях материального производства.

В непроизводственных отраслях совокупный общественный продукт не создаётся. Работники, занятые в непроизводственной сфере (государственное управление, культура, бытовое, медицинское обслуживание населения), не производят материальных благ. Однако труд работников непроизводственных отраслей необходим для социалистического общества, для материального производства, он является общественно-полезным трудом. Социалистическое государство выполняет жизненно необходимую для общества хозяйственно-организаторскую и культурно-воспитательную работу. При социализме неизмеримо возрастает роль науки в развитии техники, в подъёме производства. Большое значение имеет труд, затраченный на подготовку квалифицированных кадров для производства. Наука, просвещение, искусство удовлетворяют культурные потребности трудящихся. Отрасли бытового и медицинского обслуживания создают условия для успешного труда работников социалистического общества. Таким образом, в социалистическом обществе между работниками материального производства и работниками непроизводственной сферы существует взаимный обмен деятельностью.

Основой социалистического, как и всякого другого строя, является производство, то есть сфера добывания материальных благ, необходимых для существования и развития социалистического общества. Поэтому крупнейшее народнохозяйственное значение имеет увеличение доли труда работников, занятых в сфере материального производства, за счёт сокращения доли труда работников, занятых в ряде непроизводственных отраслей. Так, раздувание штатов государственного управленческого аппарата, излишества в численности административно-управленческого персонала в колхозах, высокий уровень издержек обращения — всё это ведёт к отвлечению трудовых ресурсов и прежде всего квалифицированных кадров из сферы материального производства. Такое отвлечение кадров из сферы производства тормозит рост национального дохода, наносит ущерб народному хозяйству.

Систематическое увеличение доли труда, занятого в сфере материального производства, всемерное упрощение и удешевление управленческого аппарата, снижение издержек обращения способствуют росту общественного богатства, созданию изобилия продуктов, необходимого для построения коммунистического общества.

Важнейшей задачей Советской власти Ленин считал «систематическое уменьшение и удешевление советского аппарата путем сокращения его, более совершенной организации, уничтожения волокиты, бюрократизма и уменьшения непроизводительных расходов» [1].

В процессе производства часть совокупного общественного продукта используется для возмещения потреблённых средств производства. Эта часть совокупного общественного продукта воплощает в себе затраты прошлого труда, перенесённые на продукт с израсходованных средств производства. После вычета из совокупного общественного продукта той её части, которая возмещает потреблённые средства производства, остаётся часть общественного продукта, составляющая национальный доход общества.

*Национальный доход при социализме* есть часть созданного работниками социалистического производства совокупного общественного продукта, которая остаётся после возмещения потреблённых средств производства в течение данного периода и воплощает в себе вновь затраченный труд.

Национальный доход в *натуральной* форме состоит из всей суммы произведённых в стране средств потребления, идущих на удовлетворение потребностей общества, и той части произведённых средств производства, которая идёт на расширение социалистического производства в городе и деревне.

Вместе с тем национальный доход выступает в *денежной* форме. Поскольку при социализме существует товарное производство, национальный доход в целом и все его элементы, независимо

---

[1] *В. И. Ленин,* Сочинения, т. 33, стр. 406.

от того, какую натуральную форму они имеют, измеряются при помощи стоимости, выражаются в деньгах. В силу этого не только вся масса товаров личного потребления, но и часть национального дохода, состоящая из средств производства, выражается в денежной форме.

Вследствие изменения цен исчисление национального дохода производится не только в текущих, но и в сопоставимых (неизменных, постоянных) ценах, за которые принимаются цены какого-либо определённого года. Определение национального дохода в сопоставимых ценах позволяет выявить реальные изменения объёма национального дохода за ряд лет.

При капитализме национальный доход производится трудом работников, подвергающихся эксплуатации, и поступает в распоряжение капиталистов и помещиков; львиную долю национального дохода они присваивают себе в виде нетрудовых доходов, и лишь меньшая его часть поступает трудящимся. При социализме национальный доход создаётся трудом работников, свободных от эксплуатации, и полностью принадлежит трудящимся. Социализм исключает существование нетрудовых доходов.

Национальный доход социалистического общества состоит из продукта для себя и продукта для общества. Созданный работниками материального производства продукт для себя распределяется между ними по труду; он используется для удовлетворения личных потребностей работников социалистического производства и их семей. Созданный работниками материального производства продукт для общества является чистым доходом социалистического общества, используемым для расширения производства, развития культуры, здравоохранения, покрытия расходов в области государственного управления и т. д.

**Неуклонный рост национального дохода при социализме.** В социалистическом обществе происходит неуклонный и быстрый рост национального дохода. Такой рост национального дохода является результатом непрерывного подъёма социалистического производства, развивающегося в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма. Национальный доход в социалистическом обществе растёт во много раз быстрее, чем в капиталистическом обществе.

Национальный доход СССР, выраженный в сопоставимых ценах, в 1940 г. превышал уровень 1913 г. в 6,1 раза, в 1950 г.— в 10 раз и в 1953 г.— в 13 раз.

За период 1930—1953 гг. национальный доход США, выраженный в сопоставимых ценах, увеличился в 2,3 раза, а национальный доход СССР, также выраженный в сопоставимых ценах, за это же время вырос более чем в 8 раз, несмотря на огромный ущерб, нанесённый народному хозяйству фашистскими захватчиками в годы войны.

Национальный доход при социализме растёт за счёт двух факторов: 1) роста производительности общественного труда и 2) увеличения численности работников производства. Основная масса прироста национального дохода в социалистическом обществе

получается за счёт роста производительности труда. Например, за годы четвёртой пятилетки за счёт увеличения численности работников производства получено 20% прироста национального дохода, а за счёт роста производительности труда — 80%.

Производительность труда работников социалистического производства быстро возрастает в результате внедрения новейшей техники во все отрасли производства (включая сельское хозяйство), улучшения организации труда и производства, роста квалификации рабочих, колхозников и интеллигенции, систематического повышения благосостояния трудящихся, развития социалистического соревнования.

Рост производительности общественного труда требует планомерного и рационального использования материальных и трудовых ресурсов и в частности экономии средств производства. Экономия средств производства уменьшает ту часть совокупного общественного продукта, которая идёт на возмещение потреблённых средств производства. Это даёт возможность повысить другую часть совокупного общественного продукта, которая составляет национальный доход.

Важным фактором роста национального дохода является увеличение численности работников, занятых в отраслях материального производства. В социалистическом обществе, где в отличие от капитализма нет эксплуататорских классов и их многочисленной челяди, отсутствует безработица, нет чрезмерного отвлечения рабочей силы в сферу обращения и т. д., значительно бóльшая часть взрослого работоспособного населения занята в отраслях материального производства, создающих совокупный общественный продукт. Одновременно при социализме растёт количество работников, занятых в областях науки, просвещения, искусства, здравоохранения. В социалистическом обществе все достижения материальной и духовной культуры являются достоянием народа, в то время как при капитализме они составляют монополию эксплуататорских классов.

В СССР уже давно нет безработицы, а в США в 1950—1952 гг. безработные, в переводе на круглогодовую безработицу, составили в среднем 13% трудоспособного населения.

Из трудоспособного населения, работающего в непроизводственных отраслях, в СССР более половины занято в области культуры и здравоохранения, а в США в области культуры и здравоохранения занята одна седьмая часть лиц, работавших в непроизводственных отраслях.

При социализме рост национального дохода является важнейшим показателем повышения благосостояния трудящихся, так как он сопровождается увеличением доходов рабочих, крестьян и интеллигенции. При капитализме рост национального дохода не может служить показателем роста благосостояния трудящихся, так как всё возрастающую часть национального дохода присваивают себе капиталисты и крупные землевладельцы, а доля трудящихся в национальном доходе всё более сокращается.

Объём национального дохода, взятого в сопоставимых ценах, в СССР возрос в 1952 г. по сравнению с 1945 г. в $2^1/_2$ раза, причём реальная заработная плата рабочих и служащих *повысилась* в 2,2 раза. В США объём национального дохода в сопоставимых ценах увеличился в 1952 г. по сравнению с 1945 г. лишь на 10%, причём реальная заработная плата рабочих и служащих *снизилась,* в то время как прибыли монополий удвоились.

**Распределение национального дохода.** Созданный в процессе социалистического производства национальный доход распределяется и используется в конечном счёте для народного потребления и социалистического накопления. В противоположность капитализму при социализме «распределение народного дохода происходит не в интересах обогащения эксплуататорских классов и их многочисленной паразитической челяди, а в интересах систематического повышения материального положения рабочих и крестьян и расширения социалистического производства в городе и деревне»[1].

Распределение национального дохода в социалистическом обществе происходит следующим образом. Первоначально национальный доход принимает различные формы доходов в тех отраслях, где он создаётся, то есть в сфере материального производства — в государственном секторе и кооперативно-колхозном секторе народного хозяйства.

Национальный доход, создаваемый в государственном секторе народного хозяйства, распадается на две основные части. Одна часть этого дохода, представляющая собой созданный работниками материального производства продукт для себя, принимает форму заработной платы рабочих и служащих государственных производственных предприятий. Другая часть национального дохода, создаваемого в государственном производственном секторе, представляет собой продукт для общества, или чистый доход. Чистый доход государственного производственного сектора выступает в двух основных формах: 1) в форме чистого дохода государственных предприятий (так называемой прибыли предприятий) и 2) в форме централизованного чистого дохода государства (так называемого налога с оборота, отчислений от прибылей, начисления на заработную плату для целей социального страхования и т. д.).

Национальный доход, созданный в колхозном общественном хозяйстве, является собственностью колхозов и также состоит из двух основных частей: одна часть представляет собой продукт для себя, другая часть — продукт для общества. Продукт для себя, созданный трудом колхозников в общественном хозяйстве колхозов, принимает форму натуральных и денежных доходов, распределяемых между колхозниками по трудодням. Кроме того, колхозники получают натуральные и денежные доходы от своего труда в личном, приусадебном хозяйстве. Продукт для общества,

---

[1] *И. В. Сталин,* Политический отчёт Центрального Комитета XVI съезду ВКП(б), Сочинения, т. 12, стр. 321.

созданный в колхозе, представляет собой чистый доход колхоза. Часть чистого дохода колхоза идёт на развитие колхозного производства, на удовлетворение общеколхозных нужд, материальных и культурных потребностей колхозников. Другая часть чистого дохода, созданного в колхозном секторе, превращается через механизм цен и посредством подоходного налога в централизованный чистый доход государства. Таким путём колхозы участвуют в общенародных расходах государства на расширение производства в городе и деревне, на развитие культуры, укрепление обороны страны и т. д.

Следовательно, в общей сумме централизованного чистого дохода государства воплощается не только часть труда для общества, затрачиваемого рабочим классом, но и часть труда для общества, затрачиваемого колхозным крестьянством.

Созданный трудом работников промысловых производственных артелей продукт для себя принимает форму их заработной платы, а продукт для общества — форму чистого дохода кооперативных промысловых предприятий. Часть этого дохода идёт на расширение производства и удовлетворение потребностей членов промысловых артелей. Другая часть посредством налога с оборота и подоходного налога превращается в централизованный чистый доход государства.

Так в социалистическом обществе происходит образование различных форм доходов, полученных непосредственно в сфере материального производства. Одна часть национального дохода, составляющая созданный работниками производства продукт для себя, распределяется по труду, принимая формы заработной платы рабочих и служащих, занятых в производстве, личных доходов колхозников и заработной платы работников кустарно-промысловой кооперации. Другая часть национального дохода, составляющая созданный работниками производства продукт для общества, или чистый доход общества, принимает формы: чистого дохода государственных предприятий, чистого дохода колхозов и кооперативных предприятий, централизованного чистого дохода государства. Причём, как было сказано, некоторая доля чистого дохода предприятий в процессе распределения национального дохода превращается в централизованный чистый доход государства.

В процессе дальнейшего распределения национального дохода, главным образом через государственный бюджет, часть его превращается в доходы непроизводственных отраслей и занятых в них работников.

В социалистическом обществе государство расходует большие средства на удовлетворение ряда общественных потребностей: на просвещение, здравоохранение, на содержание государственного аппарата, укрепление обороноспособности страны и т. д. Социалистическое общество не может развиваться, не накопляя из года в год, не расширяя общественного производства. Без этого оно

не могло бы удовлетворять растущие потребности населения. Отсюда вытекает экономическая необходимость сосредоточения в руках государства значительной части национального дохода в виде фонда денежных средств, расходуемого для указанных целей. Этот фонд образуется почти целиком из централизованного чистого дохода государства. Лишь весьма незначительная часть этого фонда образуется из поступлений от населения (налоги и займы). Главную роль в сосредоточении средств в руках государства и распределении их на общественные нужды играет государственный бюджет.

Часть чистого дохода общества, расходуемая государством на социально-культурные нужды и управление, принимает форму заработной платы работников науки, просвещения, здравоохранения, а также работников государственного аппарата и военнослужащих. Значительная часть культурно-бытовых потребностей городского и сельского населения (просвещение, здравоохранение) удовлетворяется бесплатно, за счёт государства. Часть культурно-бытовых учреждений и предприятий возмещает свои расходы за счёт оплаты населением предоставляемых ему услуг. Государство выплачивает населению пенсии, пособия, стипендии, предоставляет различные льготы, отпуска с сохранением заработной платы и т. д. Тем самым увеличиваются реальная заработная плата рабочих и служащих, а также реальные доходы крестьян.

В конечном итоге весь национальный доход социалистического общества распадается на фонд потребления и фонд накопления.

*Фонд потребления* есть та часть национального дохода, которая используется для удовлетворения растущих материальных и культурных потребностей рабочих, крестьян и интеллигенции. Фонд потребления образуется прежде всего за счёт продукта, создаваемого трудом работников производства для себя. Кроме того, существенная часть фонда потребления образуется государством, колхозами, кооперативными объединениями за счёт продукта для общества, расходуемого на социально-культурные нужды. Увеличение фонда потребления является основой роста доходов трудящихся.

Доходы рабочих, крестьян и интеллигенции при социализме неуклонно и быстро возрастают в силу следующих причин: 1) непрерывное расширение производства позволяет вовлекать в него ежегодно дополнительных работников из возрастающего населения, что сопровождается увеличением совокупного дохода трудящихся; 2) ежегодно повышается средний заработок рабочих и служащих и средний доход колхозников; 3) увеличиваются ассигнования из государственного бюджета на культуру, просвещение и здравоохранение; 4) возрастают средства, получаемые трудящимися в виде выплат по социальному страхованию, по социальному обеспечению и т. д. При этом реальные доходы трудящихся в социалистическом обществе растут ещё быстрее, чем

номинальные (денежные), так как государство систематически проводит снижение цен на предметы потребления.

Источником неуклонного подъёма материального и культурного уровня жизни трудящихся является быстрый и непрерывный рост производства. Чтобы обеспечить такой рост производства, необходимо часть национального дохода обращать в фонд накопления.

*Фонд накопления* есть часть национального дохода социалистического общества, используемая для расширения и совершенствования социалистического производства в городе и деревне, для увеличения непроизводственных фондов культурно-бытового назначения, включая жилой фонд, а также для создания резервов. Фонд накопления, таким образом, обеспечивает материальные условия для роста и совершенствования социалистического производства на базе высшей техники и для дальнейшего повышения благосостояния народа.

Для удовлетворения своих личных материальных и культурных потребностей как за счёт продукта для себя, так и за счёт продукта для общества трудящиеся СССР получают около трёх четвертей национального дохода. Остальная часть национального дохода используется для социалистического накопления в городе и в деревне.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Национальный доход социалистического общества есть та часть совокупного общественного продукта, в которой воплощён вновь затраченный труд занятых в производстве рабочих, крестьян и интеллигенции. В отличие от капитализма весь национальный доход при социализме принадлежит трудящимся.*

*2. Национальный доход при социализме растёт значительно быстрее, чем при капитализме, так как социализм избавлен от присущих капитализму анархии производства, расточительства, экономических кризисов и обеспечивает планомерное и рациональное использование материальных и трудовых ресурсов. Рост национального дохода достигается, во-первых, за счёт повышения производительности общественного труда, во-вторых, за счёт увеличения численности работников, занятых в отраслях материального производства.*

*3. Распределение национального дохода происходит в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма и ведёт к быстрому росту доходов рабочего класса, крестьянства и интеллигенции. Одним из важных факторов роста доходов трудящихся являются затраты государства, колхозов, кооперативных объединений, общественных организаций на социально-культурные нужды населения. Рост национального дохода при социализме является*

*одним из основных показателей повышения благосостояния трудящихся.*

*4. Национальный доход социалистического общества распадается на фонд потребления, идущий на удовлетворение непрерывно растущих материальных и культурных потребностей народа, и фонд накопления, создающий материальные условия для быстрого роста и совершенствования социалистического производства на базе высшей техники.*

---

# ГЛАВА XXXVII

# ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БЮДЖЕТ, КРЕДИТ И ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ

**Финансовая система социализма.** Наличие при социализме товарного производства и товарного обращения ведёт к тому, что продукция всех социалистических предприятий выражается не только в натуральной, но и в денежной (стоимостной) форме. Социалистические предприятия, как государственные, так и кооперативно-колхозные, получают за свою продукцию денежные средства, которые ими используются для возмещения произведённых затрат (амортизация, приобретение сырья, топлива, материалов, оплата труда и т. д.) и для расширения производства. Таким образом, в социалистических предприятиях образуются и расходуются определённые фонды денежных средств. Это составляет финансовую сторону хозяйственной деятельности социалистических предприятий.

Часть денежных средств предприятий поступает в общегосударственный фонд, распределяемый в централизованном порядке для удовлетворения общественных нужд, для развития народного хозяйства и культуры.

Временно свободные денежные средства предприятий мобилизуются и используются в централизованном порядке через кредитные органы.

Всё это означает, что при социализме существует разветвлённая финансовая система. *Финансовая система социализма* есть система планомерного образования и распределения фондов денежных средств в социалистическом народном хозяйстве. Она включает государственный бюджет, кредит, государственное социальное страхование, государственное имущественное и личное страхование, финансовое хозяйство государственных предприятий, колхозов и промысловой кооперации.

Материальной основой финансовой системы является социалистическое производство. Финансовая система опирается на рост

продукции промышленности и сельского хозяйства, на развёртывание товарооборота.

При помощи финансовой системы происходит распределение совокупного общественного продукта в денежной форме между секторами социалистического производства, между отраслями и предприятиями, между обществом в целом и его членами. При этом финансовая система призвана обеспечивать наиболее рациональное использование ресурсов социалистической экономики в интересах непрерывного роста производства, неуклонного повышения материального и культурного уровня жизни народа и укрепления могущества социалистического государства. Через финансовую систему социалистическое государство осуществляет контроль рублём над всей хозяйственной деятельностью предприятий и отраслей экономики. Финансовая система содействует укреплению режима экономии, хозяйственного расчёта и финансовой дисциплины в народном хозяйстве.

**Бюджет социалистического государства.** Ведущее место в финансовой системе социализма занимает государственный бюджет. *Государственный бюджет* при социализме является основной формой планомерного образования и использования централизованного фонда денежных ресурсов в целях удовлетворения растущих потребностей всего общества. Государственный бюджет имеет доходную часть, состоящую из денежных средств, поступающих в централизованное распоряжение государства, и расходную часть, предусматривающую использование этих средств на нужды общества. Через государственный бюджет происходит распределение значительной части национального дохода.

Государственный бюджет представляет собой основной финансовый план, являющийся отражением народнохозяйственного плана. Посредством бюджета социалистическое государство мобилизует денежные средства народного хозяйства и распределяет их между предприятиями и отраслями в зависимости от плановых заданий и хода их выполнения.

Государственный бюджет базируется на развитии всего социалистического народного хозяйства. Прежде всего он неразрывно связан с финансовым хозяйством, доходами и расходами государственных предприятий. Преобладающая часть чистого дохода общества, создаваемого в этих предприятиях, поступает в государственный бюджет. Капитальное строительство во всех отраслях народного хозяйства, рост основных и оборотных фондов государственных предприятий обеспечиваются в значительной степени за счёт средств бюджета. Важное значение имеет взаимосвязь госбюджета с колхозами. Часть чистого дохода колхозов поступает в бюджет и используется на общенародные потребности. Государство через бюджет оказывает финансовую помощь колхозному сектору в развитии производства, содержит школы, больницы и другие социально-культурные учреждения, обслуживающие колхозников.

*Доходная часть* государственного бюджета СССР имеет своим основным источником чистый доход общества, а именно ту его часть, которая представляет собой централизованный чистый доход государства. В 1953 г. поступления от чистого дохода общества (поступления от социалистического хозяйства) составили 85% всех доходов бюджета.

Централизованный чистый доход государства поступает в государственный бюджет в форме так называемого налога с оборота, отчислений от чистого дохода (прибылей) государственных предприятий, начислений на заработную плату для нужд социального страхования, подоходного налога с колхозов и других кооперативных предприятий и т. д. Первые два вида поступлений составляют преобладающую часть всех доходов государственного бюджета СССР.

Одним из источников доходов государственного бюджета служат также средства населения, поступающие в бюджет в виде налогов и займов. *Налоги* с населения являются формой обязательной передачи в бюджет части личных доходов членов общества. В отличие от капитализма в социалистическом обществе налоги с населения составляют лишь весьма незначительную часть доходов трудящихся и идут на общенародные нужды. Налоговые платежи населения в 1953 г. составили только 8,5% всех доходов государственного бюджета СССР. Всякого рода выплаты и пособия, получаемые населением из бюджета, в несколько раз перекрывают сумму налогов с населения. Так, в 1953 г. трудящиеся СССР получили из государственного бюджета в 3 раза больше, чем внесли в бюджет в виде налогов, сборов, а также по подписке на заём.

В СССР часть трудящихся вовсе освобождена от уплаты налогов, а ставки налогового обложения зависят от размеров доходов. Сельскохозяйственный налог с крестьян составляет в 1954 г. менее 1% доходов государственного бюджета; в 1954 г. сумма налогового обложения сельского населения уменьшена по сравнению с 1952 г. более чем в 2,5 раза.

*Государственные займы* в социалистическом обществе представляют собой форму привлечения государством средств населения на нужды всего общества с обязательством возврата этих средств по истечении определённого срока. Подписываясь на заём, трудящиеся добровольно передают государству во временное пользование часть своих личных доходов. В то же время займы являются формой сбережений трудящихся и приносят населению доход в виде выигрышей и процентов. В государственном бюджете СССР поступления из этого источника в 1954 г. равнялись 3% всех доходов.

*Расходную часть* бюджета составляет государственное финансирование, то есть безвозвратная выдача денежных средств, на следующие основные цели: 1) развитие народного хозяйства, 2) социально-культурные мероприятия, 3) обеспечение обороно-

способности государства и 4) содержание органов государственного управления. Основная масса средств государственного бюджета СССР идёт на финансирование народного хозяйства и на социально-культурные мероприятия. На эти цели в послевоенные годы направляется более двух третей всех расходов государственного бюджета СССР.

Бюджетное финансирование является одним из крупнейших факторов развития экономики Советского Союза. За 1946—1953 гг. расходы государственного бюджета на народное хозяйство составили около 1 248 миллиардов рублей. Бюджетные средства используются для развития тяжёлой индустрии, расширения производства товаров народного потребления, для подъёма сельского хозяйства. Социалистическое государство ежегодно расходует огромные бюджетные средства на капитальные вложения во все отрасли хозяйства. За счёт государственного бюджета СССР финансируется обширное капитальное строительство новых заводов, шахт, фабрик, электростанций, совхозов, МТС, железных дорог, коммунальных предприятий, жилищ, школ, больниц, санаториев и т. д. Часть бюджетных ресурсов идёт на увеличение оборотных средств действующих предприятий сверх сумм, оставляемых им для этой цели из чистого дохода самих предприятий. За счёт средств бюджета создаются государственные материальные резервы, необходимые для планового ведения народного хозяйства и для нужд обороны страны.

Значительная доля средств бюджета расходуется на социально-культурные мероприятия, что служит важным источником систематического повышения материального и культурного уровня жизни народа. С этой целью из бюджета выдаются средства на развитие науки, на просвещение, здравоохранение, физическую культуру, на пенсии и пособия и т. д.

Только за пять послевоенных лет (1946—1950) Советское государство израсходовало на социально-культурные мероприятия 524,5 миллиарда рублей бюджетных средств, а за три года пятой пятилетки — 371 миллиард рублей.

Часть бюджетных средств в социалистическом обществе затрачивается на содержание государственного аппарата, осуществляющего многостороннюю деятельность в области хозяйственного и культурного строительства. Проведение режима экономии в интересах расширения производства и удовлетворения растущих потребностей народа требует всемерного удешевления административно-управленческого аппарата. Исходя из этого, социалистическое государство последовательно проводит линию на рационализацию административно-управленческого аппарата и сокращение расходов на его содержание.

В СССР в 1932 г. расходы на содержание органов государственного управления составляли 4,2% всех средств бюджета, в 1940 г. — 3,9, в 1953 г. — 2,8%. Часть средств бюджета расходуется на укрепление обороны страны. В Советском Союзе, последовательно проводящем политику мира, расходы на Вооружённые Силы составляют сравнительно небольшую долю бюджета.

По бюджету 1954 г. на эти цели предусмотрено 17,8% общей суммы расходов бюджета, тогда как в США расходы на военные цели в 1953/54 г. превышают 70% всего бюджета.

Выполнение бюджета находится в прямой зависимости от хода выпуска продукции, реализации товаров, снижения издержек производства и обращения и роста накоплений, следовательно, от того, насколько в народном хозяйстве используются внутрипроизводственные резервы и применяется хозяйственный расчёт.

Финансовые органы в ходе исполнения бюджета призваны проводить контроль рублём за выполнением хозяйственных планов, соблюдением режима экономии и финансовой дисциплины в народном хозяйстве. Этот контроль осуществляется как при установлении размера отчислений в бюджет, так и при проверке выполнения обязательств перед бюджетом. Финансовые органы анализируют хозяйственную деятельность предприятий и организаций, вскрывают их недостатки, проверяют, насколько обеспечена сохранность государственных средств и правильность их расходования, каково состояние бухгалтерского учёта и финансовой отчётности предприятий, ведут борьбу с излишествами в использовании ресурсов. При этом зачастую выдача средств хозяйственным организациям производится в зависимости от качества их работы.

Государственный бюджет СССР включает: 1) *общесоюзный бюджет* и 2) государственные *бюджеты союзных республик,* которые в свою очередь состоят из: а) республиканских бюджетов и б) местных бюджетов. Ведущее место во всей бюджетной системе занимает общесоюзный бюджет, который концентрирует основную массу бюджетных ресурсов. Такое построение бюджета обеспечивает возможность осуществления принципов демократического централизма и правильной национальной политики в многонациональном социалистическом государстве. Государственный бюджет СССР составляется на год и утверждается как закон Верховным Советом Союза ССР. Бюджеты союзных республик утверждаются Верховными Советами этих республик.

Таким образом, при социализме сущность государственного бюджета коренным образом изменилась. Бюджеты капиталистических государств являются орудием дополнительной эксплуатации трудящихся масс, обогащения монополий и используются для милитаризации хозяйства, гонки вооружений и содержания паразитического государственного аппарата буржуазии. В соответствии с основным экономическим законом социализма бюджет социалистического государства направлен на удовлетворение растущих материальных и культурных потребностей всего общества и служит могучим фактором подъёма мирной экономики и роста производительных сил. «Доходы, выжимавшиеся эксплуататорами из народного труда, остаются ныне в руках трудящихся и используются частью для расширения производства и привлечения в производство новых отрядов трудящихся, частью — для прямого повышения доходов рабочих и крестьян» [1].

---

[1] *И. В. Сталин,* Отчётный доклад XVII съезду партии о работе ЦК ВКП(б). Сочинения, т. 13, стр. 334.

Государственный бюджет в социалистическом обществе систематически растёт на основе неуклонного подъёма народного хозяйства. Быстрый и непрерывный рост национального дохода при социализме обусловливает неуклонное увеличение и той части его, которая поступает в государственный бюджет. Так, доходы государственного бюджета СССР в 1954 г. более чем втрое превышают доходы бюджета довоенного 1940 г. Государственный бюджет СССР отличается устойчивостью и прочностью. Бюджеты капиталистических стран являются, как правило, дефицитными. Бюджет СССР не только бездефицитен, но и постоянно выполняется со значительным превышением доходов над расходами.

Централизованное распределение денежных средств в известной части осуществляется через системы государственного социального страхования и государственного имущественного и личного страхования.

*Государственное социальное страхование* есть форма материального обеспечения рабочих, служащих и членов их семей в случае временной или постоянной потери трудоспособности. Оно включает оказание бесплатной медицинской помощи, содержание домов отдыха, санаториев, больниц и т. д. Социальное страхование рабочих и служащих в СССР осуществляется профсоюзными органами за счёт средств государства или соответствующих кооперативных организаций. Источником средств социального страхования является чистый доход общества, выступающий в виде взносов предприятий, организаций и учреждений, исчисляемых в определённом проценте к общей сумме заработной платы рабочих и служащих (начисление на заработную плату). Средства государственного социального страхования как в приходной, так и в расходной части включаются в государственный бюджет и расходуются профсоюзами. Расходы по социальному страхованию неуклонно и быстро растут. В 1953 г. сумма этих расходов превысила уровень 1940 г. почти в 2,6 раза.

*Государственное имущественное и личное страхование* есть форма возмещения и предупреждения потерь, которые несут граждане, предприятия и организации от стихийных бедствий и несчастных случаев. Имущественное и личное страхование в СССР является государственной монополией и осуществляется страховыми органами в основном для населения, колхозов и кооперативных хозяйств. Основным источником фондов по страхованию являются страховые платежи населения, предприятий и организаций.

**Кредит при социализме.** Одним из необходимых экономических инструментов социалистического общества является кредит. Существование кредита связано с тем, что в народном хозяйстве, с одной стороны, образуются временно свободные денежные средства, а с другой — возникает временная потребность социалистических предприятий в дополнительных средствах.

Это вызывается прежде всего тем, что в процессе кругооборота средств социалистических предприятий сроки поступления денежной выручки от реализации продукции и сроки денежных затрат на производственные нужды не совпадают. Часть средств предприятий постоянно находится в форме денег, но расходуется через определённые промежутки времени. По мере реализации продукции накапливаются денежные средства, предназначенные для приобретения сырья, топлива, запасы которых возобновляются периодически. Фонд заработной платы постоянно накапливается по мере реализации продукции, а заработная плата выплачивается обычно два раза в месяц. Амортизационный фонд систематически накапливается в денежной форме, а расходуется на приобретение новых машин, оборудования, строительство зданий или их капитальный ремонт только через определённые промежутки времени. Чистый доход предприятий обращается на цели капитального строительства после того, как накоплена для этого достаточная сумма. Таким образом, государственные предприятия располагают временно свободными денежными средствами. Временно свободные денежные средства имеются также в колхозах в виде отчислений от денежных доходов в неделимые фонды сумм, предназначенных к расходованию в будущем, денежных доходов, не распределённых ещё между колхозниками, и т. д. В ходе выполнения бюджета появляются временно свободные средства в виде превышения доходов над расходами, остатков на текущих счетах бюджетных учреждений и специальных средств бюджета. Рост доходов трудящихся также сопровождается образованием у них всё более значительных свободных денежных средств.

В то же время у социалистических предприятий и хозяйственных организаций периодически появляется временная потребность в денежных средствах, например на сезонные затраты, заготовку сырья и т. д. Таким образом, возникает экономическая необходимость в кредите.

*Кредит* при социализме представляет собой форму мобилизации государством временно свободных денежных средств и планомерного их использования, на условиях возвратности, для удовлетворения народнохозяйственных нужд. В противоположность капитализму в социалистическом хозяйстве не существует ссудного капитала; в подавляющей своей части денежные средства, поступающие в кредитную систему, являются общественной собственностью предприятий, а в остальной части — личной собственностью трудящихся. Используются эти средства для обслуживания социалистических предприятий и трудящихся масс. Кредит в условиях социализма осуществляется в плановом порядке. Его размеры, источники и направление определяются *кредитным планом.*

Временно свободные денежные средства мобилизуются в социалистическом обществе государственными кредитными учреж-

дениями: банками и сберегательными кассами. Так, предприятия, находящиеся на хозяйственном расчёте, обязаны хранить свои денежные средства на расчётном счёте в Государственном банке. Денежные средства колхозов помещаются на текущих счетах в Государственном банке или в сберегательных кассах. Денежные накопления социалистических предприятий сосредоточиваются также в специальных банках (например, отчисления государственных предприятий на новое строительство, неделимые фонды колхозов и т. д.). В Государственном банке хранятся свободные средства бюджета, находятся денежные средства государственных учреждений, профессиональных союзов, страхования и т. д. Кредит служит формой мобилизации свободных денежных средств населения путём привлечения вкладов в государственные сберегательные кассы.

Предоставляемый банками кредит делится на краткосрочный и долгосрочный: *краткосрочный* кредит обслуживает движение оборотных средств государственных предприятий, колхозов и других кооперативных предприятий; *долгосрочный* — обслуживает преимущественно сферу капитального строительства. В порядке долгосрочного кредитования государство оказывает помощь колхозам и кооперативным объединениям (на хозяйственное обзаведение) и трудящимся (на индивидуальное жилищное строительство, колхозникам на приобретение коров и т. д.). Источником средств долгосрочного кредитования колхозов и кооперативных объединений являются также их собственные накопления. Государственные предприятия получают от государства средства на капитальные вложения в порядке безвозвратного бюджетного финансирования и частично осуществляют капитальные вложения за счёт своих собственных ресурсов: из амортизационного фонда и чистого дохода предприятий.

В соответствии с планом предприятия и хозяйственные организации получают ссуды в порядке прямого банковского кредита. Каждое предприятие может получить ссуду только в банке. Коммерческого кредита, то есть отпуска товаров предприятиями друг другу в кредит, в СССР не существует. Банк выдаёт ссуду предприятию на определённые хозяйственные мероприятия, например на сезонную заготовку сырья, на создание временных запасов незавершённого производства или готовой продукции. Такая форма кредитования обеспечивает непосредственную связь кредита банков с процессами производства и обращения.

Прямое краткосрочное кредитование банком предприятий и хозяйственных организаций строится на следующих основных принципах: 1) возвратность ссужаемых средств в определённый срок, 2) целевой характер ссуды, 3) обеспеченность выданной банком ссуды материальными ценностями. Требование возвратности и срочности ссуд стимулирует ускорение оборачиваемости средств хозяйственными организациями и предприятиями и способствует осуществлению контроля рублём со стороны банка.

Требование обеспеченности кредита определёнными материальными ценностями позволяет банку проводить контроль за правильным, целевым использованием кредита, связывает кредит с движением материальных ресурсов.

Банки платят определённый процент по вкладам и взимают несколько больший процент за ссуды. *Процент* в социалистическом хозяйстве есть часть чистого дохода предприятия, выплачиваемая за временное пользование заёмными денежными средствами. В противоположность капитализму, где уровень процента складывается стихийно, в результате конкуренции, в социалистическом хозяйстве величина процента определяется государством в плановом порядке. При этом государство исходит из необходимости обеспечить материальную заинтересованность предприятий и организаций в хранении свободных денежных средств в банках, равно как и в наиболее целесообразном и экономном использовании своих и заёмных средств.

Кредит, предоставляемый государственным предприятиям, имеет большое значение для организации производства. За счёт кредита формируется значительная часть оборотных средств предприятий. Кредит способствует росту социалистического производства, ускорению оборачиваемости средств.

В социалистическом обществе широкое применение находят *безналичные расчёты*. Денежные расчёты между предприятиями и организациями осуществляются банками путём перечисления денежных сумм со счетов одних предприятий или организаций на счета других — по поручению владельцев счетов. Плановая централизация расчётных и кредитных функций позволяет в СССР применять в огромных, недоступных капитализму масштабах внутренние клиринговые расчёты, то есть зачёт взаимных требований хозяйственных организаций. В СССР расчёты наличными деньгами между предприятиями применяются лишь по мелким платежам. Развитие безналичных расчётов замещает наличные деньги в хозяйственном обороте и тем самым сокращает количество денежных средств, необходимых для обращения в народном хозяйстве. Безналичные расчёты ускоряют оборот денежных средств и всего общественного продукта, способствуют укреплению денежной системы.

Кредит при социализме является могучим орудием контроля рублём со стороны государства над деятельностью предприятий и хозяйственных организаций. Кредитование связано с предварительной и последующими проверками финансового положения предприятия. При этом кредитные органы проверяют выполнение планов доходов и накопления, расходования собственных и заёмных оборотных средств по целевому назначению и т. д. При отпуске ссуды кредитные органы проверяют, как предприятие использует свои средства, как оно соблюдает платёжную дисциплину, насколько прочна финансовая основа предприятия для пользования кредитом. Кредитные органы принимают меры к

укреплению платёжной дисциплины, хозяйственного расчёта и режима экономии на предприятиях.

**Банки в социалистическом обществе.** Кредит в народном хозяйстве СССР осуществляется банками и сберегательными кассами. Банковское дело сосредоточено в руках социалистического государства. *Банки* в социалистическом обществе являются государственными учреждениями, осуществляющими планомерную мобилизацию временно свободных денежных средств и использование этих средств для развития социалистического хозяйства. Таким образом, банки при социализме, сохраняя старую форму, изменили своё содержание, приобрели новые по сравнению с капиталистическими банками функции.

Банковская система Советского Союза включает Государственный банк СССР и специальные государственные банки долгосрочных вложений. Ведущую роль в банковской системе играет Государственный банк.

*Государственный банк* СССР является эмиссионным банком, банком краткосрочного кредитования и расчётным центром страны. Он выполняет следующие функции:

Во-первых, *регулирует денежное обращение,* движение наличных денег в стране, осуществляет как изъятие денег из обращения, так и *эмиссию денег* по плану и в порядке, определяемом правительством СССР.

Во-вторых, осуществляет *кассовое обслуживание* народного хозяйства, то есть сосредоточивает в своих кассах наличные деньги социалистических предприятий, государственных и общественных организаций и производит выдачу им наличных денег для текущих платежей.

В-третьих, предоставляет *краткосрочный кредит* состоящим на хозяйственном расчёте предприятиям и хозяйственным организациям всех отраслей народного хозяйства (кроме строительных организаций).

В-четвёртых, служит *расчётным центром,* то есть организует и производит денежные расчёты в стране между предприятиями, учреждениями и организациями.

В-пятых, осуществляет *кассовое исполнение бюджета:* принимает суммы платежей в государственный бюджет, выдаёт бюджетные средства строго по назначению и в пределах открытых ассигнований, ведёт учёт доходов и расходов бюджета.

В-шестых, хранит *валютные фонды* страны и производит международные расчёты по торговым и прочим экономическим операциям СССР с зарубежными странами; некоторая часть этих расчётов проводится через банк для внешней торговли СССР (Внешторгбанк).

Государственный банк СССР является крупнейшим банком мира. Его учреждения имеются в республиканских, краевых, областных и почти во всех районных центрах страны. Посредством организации расчётов через расчётные счета и путём кредитных

операций Госбанк осуществляет свою роль важнейшего органа государства по контролю рублём над финансово-хозяйственной деятельностью предприятий и организаций.

*Банки долгосрочных вложений* обслуживают отдельные отрасли социалистической экономики. Основной их функцией является финансирование и долгосрочное кредитование капитальных вложений предприятий соответствующих отраслей. Все денежные средства, направляемые в плановом порядке на капитальные вложения, концентрируются в соответствующих банках. Эти банки производят все расчёты по строительству, выдают средства для проведения строительных работ и осуществляют контроль над их расходованием в соответствии с планом.

В СССР существуют: банк по финансированию капитальных вложений государственных предприятий и строительных организаций промышленности, транспорта и связи *(Промбанк);* банк по финансированию капитальных вложений государственных предприятий и организаций сельского и лесного хозяйства, по долгосрочному кредитованию колхозов и сельского населения *(Сельхозбанк);* банк по финансированию капитальных вложений торговли и кооперации *(Торгбанк)* и Центральный банк по финансированию коммунального хозяйства и жилищного строительства *(Цекомбанк).*

Банки проводят контроль рублём за производством и обращением, содействуя тем самым укреплению режима экономии и хозяйственного расчёта. Этот контроль осуществляется, во-первых, путём финансирования и кредитования таких мероприятий, которые предусмотрены планом, и в зависимости от хода выполнения плана; во-вторых, посредством требования возврата ссуд в соответствии со сроками выполнения плановых заданий; в-третьих, путём применения соответствующих санкций при нарушении порядка использования средств и срока возврата ссуды (например, взимание повышенного процента и лишение права на дальнейшее кредитование).

Улучшение хозяйственной деятельности предприятий и строгое проведение режима экономии требуют дальнейшего усиления контроля рублём со стороны банков над производством и активного воздействия на те предприятия, которые допускают бесхозяйственность.

Деятельность банков осуществляется на основе хозяйственного расчёта. Чистый доход банка составляет разница между суммой получаемых процентов, с одной стороны, и суммой уплачиваемых процентов, а также расходов по содержанию банковского аппарата, с другой стороны.

На базе роста социалистического хозяйства и развития кредитных отношений обороты банков неуклонно увеличиваются. Общая сумма кредитных вложений Госбанка в народное хозяйство составила к концу 1953 г. 208 миллиардов рублей, в 3,7 раза превысив уровень 1940 г.

*Государственные сберегательные кассы* принимают денежные вклады как от отдельных граждан, так и от колхозов и общественных организаций, выплачивая по вкладам определённый процент.

Систематический рост вкладов населения в сберегательных кассах является показателем непрерывного повышения материального благосостояния трудящихся. К концу 1953 г. сумма вкладов населения в сберегательные кассы составила 38,6 миллиарда рублей, что в 5,3 раза превышает уровень 1940 г. Сберегательные кассы производят также операции, связанные с государственными займами: оплата выигрышей, процентов, оказывают услуги трудящимся в совершении ими денежных расчётов и т. д.

**Денежное обращение при социализме.** Советские деньги являются знаками золота. Устойчивость советских денег, как уже говорилось, обеспечивается прежде всего наличием в руках государства огромных товарных масс, пускаемых в товарооборот по твёрдым ценам. Кроме того, советская валюта имеет и золотое обеспечение.

Советские деньги обращаются в виде банковских билетов (банкнот) достоинством в 10, 25, 50 и 100 рублей. Банкноты обеспечены золотом, драгоценными металлами и другими активами Госбанка СССР. Помимо банкнот в обращении находятся государственные казначейские билеты достоинством в 1, 3 и 5 рублей и мелкая металлическая разменная монета.

Денежное обращение в социалистическом хозяйстве совершается в соответствии с экономическим законом, согласно которому количество денег, необходимых для товарного обращения, определяется суммой цен обращающихся товаров и скоростью оборота денег. Безналичные расчёты, осуществляемые в процессе обращения товаров, уменьшают потребность в денежных средствах. Общая сумма денег в обращении, требующаяся обществу на определённый период, находится, кроме того, в зависимости от сумм текущих платежей наличными деньгами, совершаемых в обществе в течение данного времени. К таким платежам в социалистическом обществе относятся: выплата заработной платы, выдача денежных доходов по трудодням, оплата выигрышей и другие. Текущими платежами населения являются: взносы квартирной платы, уплата налогов, вклады и другие.

Таким образом, количество денег, необходимое для обращения в социалистическом хозяйстве, определяется суммой цен товаров, реализуемых за наличные деньги, скоростью оборота денежных единиц, суммами текущих платежей наличными деньгами.

Опираясь на экономический закон денежного обращения, социалистическое государство осуществляет плановое руководство обращением денег в стране. Планирование денежного обращения в СССР, представляющее собой необходимую составную часть планирования народного хозяйства в целом, осуществляется правительством, а оперативное регулирование обращения денег — Государственным банком. В Советском Союзе эмиссионное дело строго централизовано, деньги в обращение выпускает Госбанк СССР, причём эмиссия денег, то есть каждый дополнительный выпуск денег в обращение Госбанком, осуществляется по решению правительства. Главная масса наличных денег, выдаваемых

Госбанком, идёт, в соответствии с планом, на выплату заработной платы, на денежные выдачи по трудодням, на оплату заготовок и закупок сельскохозяйственных продуктов у колхозников. С другой стороны, основным каналом, по которому наличные деньги возвращаются в банк, является выручка торговых организаций, дающая свыше четырёх пятых всех поступлений в кассы Госбанка, а также выручка коммунальных предприятий, транспорта и связи, ежедневно передаваемая в банк.

Из Государственного банка наличные деньги выдаются также на оплату процентов, выигрышей и погашаемых облигаций государственных займов, на выплату пенсий, пособий, страхового вознаграждения, на оплату мелких счетов и т. д. В Госбанк регулярно поступают денежные суммы по налогам и другим платежам в бюджет, по вкладам в сберегательные кассы, по страховым взносам и т. п. Таким образом, денежная масса беспрерывно проходит через кассы Госбанка.

Соотношение между денежными доходами населения, с одной стороны, и объёмом товарооборота, а также платных услуг, предоставляемых населению, с другой стороны, является одним из главных условий, влияющих на денежное обращение. Для выявления этих соотношений и обеспечения в народнохозяйственном плане необходимых пропорций между ростом денежных доходов населения и ростом противостоящей им товарной массы и платных услуг составляется баланс денежных доходов и расходов населения. В этом балансе учитываются все предстоящие в планируемый период времени денежные доходы и расходы населения. Определённые соотношения в движении денежных средств, предусмотренные по отдельным элементам народнохозяйственного плана (фонд заработной платы, товарооборот, госбюджет и др.), позволяют устанавливать необходимые плановые задания в области денежного обращения.

Важным инструментом планирования денежного обращения служит кассовый план Госбанка, утверждаемый правительством. *Кассовый план* представляет собой план кассовых оборотов всех звеньев системы Госбанка. В кассовом плане показываются все предполагаемые в течение планового периода поступления наличных денег в Госбанк и все выдачи денег из кассы банка. Кассовый план составляется с учётом баланса денежных доходов и расходов населения. Следовательно, кассовый план учитывает объём розничного товарооборота, заготовок сельскохозяйственной продукции, сумму заработной платы рабочих и служащих и другие показатели, определяющие размеры денежных поступлений и выдач. Кассовый план предусматривает эмиссию и изъятие денег из обращения в зависимости от соотношения прихода наличных денег в кассы Госбанка по стране в целом и их расхода.

Госбанк регулирует денежное обращение в стране также посредством кредитного плана.

Плановая организация денежного обращения даёт возможность увеличивать или сокращать массу наличных денег и иметь в каждый период времени в каждом районе страны и во всей

стране в целом такое количество наличных денег, которое необходимо для обращения. Таким путём достигается укрепление денежного обращения.

Для упрочения денежной системы СССР огромное значение имела денежная реформа, осуществлённая в конце 1947 г.

*Денежная реформа* состояла в том, что старые, в известной мере обесценившиеся во время войны деньги были на определённых условиях обменены на новые, полноценные деньги образца 1947 г. В противоположность денежным реформам в странах капитализма, осуществляемым за счёт ухудшения положения трудящихся, советская денежная реформа была проведена в интересах трудящихся. Заработная плата рабочих и служащих после реформы продолжала выплачиваться в прежних размерах, но в новых, полноценных деньгах. Денежная реформа сопровождалась снижением цен на товары. Денежная реформа 1947 г. ликвидировала последствия войны в области денежного обращения, восстановила полноценный советский рубль, усилила значение денег в народном хозяйстве, облегчила переход к торговле по единым ценам без карточек, привела к повышению реальной заработной платы рабочих и служащих, к увеличению реальных доходов сельского населения.

Упорядочение денежного обращения, рост производства товаров народного потребления и розничного товарооборота, снижение цен на товары привели к повышению покупательной силы и курса рубля. Советское правительство повысило с 1 марта 1950 г. официальный курс рубля, а исчисление курса рубля стало вести не на базе доллара, как это было установлено в 1937 г., а непосредственно на золотой основе, в соответствии с золотым содержанием рубля.

При социализме существует *государственная валютная монополия*, то есть сосредоточение в руках социалистического государства всех расчётов с иностранными государствами, покупки, продажи и хранения иностранной валюты. Государственная валютная монополия и монополия внешней торговли делают советскую валюту независимой от изменчивой конъюнктуры капиталистического рынка. Эта независимость всё больше упрочивается благодаря накоплению золотых резервов и активному торговому и платёжному балансу СССР.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Финансовая система социализма включает государственный бюджет, кредит, государственное социальное страхование, государственное имущественное и личное страхование, финансовое хозяйство государственных предприятий, колхозов и промысловой кооперации.*

*2. Государственный бюджет является основной формой планомерного образования и использования централизован-*

*ного фонда денежных ресурсов для удовлетворения общенародных нужд. Главным источником доходной части бюджета является чистый доход общества, используемый преимущественно на финансирование хозяйственного и культурного строительства.*

*3. Кредит в социалистическом обществе представляет собой форму мобилизации государством временно свободных денежных средств и планомерного использования их в народном хозяйстве на условиях возвратности. Процент есть установленная государством плата за временное пользование заёмными денежными средствами. Источником процента является чистый доход предприятий. Кредит осуществляется банками и сберегательными кассами. В СССР имеются два рода банков: Государственный банк, являющийся эмиссионным банком, банком краткосрочного кредитования и расчётным центром страны, и государственные специальные банки долгосрочных вложений. Банки осуществляют контроль рублём над производством и обращением, содействуют укреплению хозяйственного расчёта.*

*4. Опираясь на экономический закон денежного обращения, социалистическое государство осуществляет плановое руководство обращением денег в стране. Путём плановой организации денежного обращения в социалистическом хозяйстве достигается соответствие между массой наличных денег и потребностями товарного обращения в деньгах, обеспечивается повышение покупательной силы рубля.*

---

## ГЛАВА XXXVIII

## СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЕ ВОСПРОИЗВОДСТВО

**Сущность социалистического воспроизводства.** Условием существования и развития социалистического общества, как и всякого другого общества, является постоянное возобновление производства материальных благ, то есть воспроизводство.

Основные положения марксистско-ленинской теории воспроизводства — о простом и расширенном воспроизводстве, о совокупном общественном продукте и национальном доходе, о разделении общественного производства на производство средств производства и производство предметов потребления, о необходимости определённой пропорциональности между различными частями совокупного общественного продукта сохраняют всё своё значение при социализме и коммунизме. Социалистическое общество

не может обойтись без применения этих положений при планировании народного хозяйства.

Вместе с тем воспроизводство при социализме коренным образом отличается от воспроизводства при капитализме.

В соответствии с требованиями основного экономического закона социализма социалистическое воспроизводство подчинено цели обеспечения максимального удовлетворения постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества, в то время как капиталистическое воспроизводство подчинено задаче обеспечения максимальной прибыли для капиталистов.

Если капиталистическое воспроизводство осуществляется стихийно, периодически прерывается экономическими кризисами, то для социалистического способа производства характерно *бескризисное развитие, непрерывное расширенное воспроизводство.* Исходя из закона планомерного развития народного хозяйства и сообразуясь во всём с требованиями основного экономического закона социализма, социалистическое государство определяет в плановом порядке темпы развития народного хозяйства, пропорции и связи между отраслями, объём накопления и потребления.

Процесс воспроизводства, взятый в целом, есть прежде всего процесс воспроизводства *общественного продукта.* Ведущая роль в процессе воспроизводства общественного продукта принадлежит воспроизводству средств производства и прежде всего *орудий труда.* Непрерывное умножение и совершенствование орудий труда является необходимым условием технического прогресса. Социалистическое воспроизводство осуществляется на базе высшей техники. Наряду с орудиями труда воспроизводятся и другие элементы средств производства: расширяются старые и сооружаются новые фабрично-заводские здания, создаются новые транспортные средства, увеличивается производство сырья и т. д.

Расширенное воспроизводство средств производства обеспечивает возможность расширения производства предметов потребления — одежды, обуви, продуктов питания и т. д.

Для социалистического общества характерны *высокие темпы* воспроизводства общественного продукта. Это обусловливается прежде всего отсутствием при социализме эксплуататорских классов и их паразитической челяди, отсутствием кризисов и безработицы, планомерным и целесообразным использованием трудовых ресурсов общества, систематическим и быстрым подъёмом производительности общественного труда. Высокие темпы роста общественного продукта обусловливаются, далее, социалистическим соревнованием, социалистическими методами хозяйствования: последовательным проведением режима экономии, планомерным использованием народнохозяйственных фондов, укреплением хозяйственного расчёта, систематическим снижением себестоимости продукции.

О высоких темпах социалистического воспроизводства свидетельствуют следующие данные. Валовая продукция крупной промышленности СССР в 1953 г. по сравнению с 1913 г. выросла (в сравнимых ценах) в 30 раз, производство средств производства — более чем в 50 раз, производство электроэнергии — почти в 70 раз. Ещё более высокими темпами росли химическая промышленность и машиностроение. Совокупный общественный продукт в СССР увеличился только за период с 1928 по 1953 г. (в сравнимых ценах) в 10 раз.

Темпы роста производства в СССР во много раз превышают темпы роста производства в США, несмотря на то, что экономика США не претерпела ущерба в ходе второй мировой войны. Среднегодовой темп роста промышленной продукции в СССР (за вычетом военных лет) составил с 1929 по 1953 г. около 19%, в США — 3,5%.

В процессе социалистического воспроизводства осуществляется *воспроизводство рабочей силы*. Планомерное обеспечение предприятий рабочей силой является одним из коренных условий расширенного социалистического воспроизводства. С ростом народного хозяйства неуклонно увеличивается численность рабочего класса. Набор рабочей силы во все отрасли общественного производства осуществляется организованно предприятиями и хозяйственными органами. Обеспечение промышленности, строительства, транспорта, сельского хозяйства квалифицированными кадрами происходит через государственную систему подготовки трудовых резервов, через специальную сеть школ, курсов, техникумов и высших учебных заведений в соответствии с потребностями народного хозяйства. Трудовые ресурсы распределяются планомерно по отраслям народного хозяйства и отдельным предприятиям. Характерной чертой воспроизводства кадров является постоянное повышение уровня квалификации и культуры всей массы работников.

Расширенное воспроизводство при социализме есть вместе с тем *расширенное воспроизводство социалистических производственных отношений*.

Расширенное воспроизводство социалистических производственных отношений означает воспроизводство: а) социалистической собственности в её двух формах — государственной и кооперативно-колхозной, б) отношений товарищеского сотрудничества и социалистической взаимопомощи работников в процессе производства материальных благ, в) взаимных отношений работников по распределению предметов потребления в соответствии с количеством и качеством труда каждого работника.

Социалистические производственные отношения свободны от глубочайших противоречий, присущих капиталистическим производственным отношениям. Воспроизводство капиталистических производственных отношений означает усиление эксплуатации труда капиталом, рост и углубление классовых противоречий между эксплуататорами и эксплуатируемыми, что неизбежно ведёт к революционному крушению капитализма. Воспроизводство социалистических производственных отношений означает укрепление союза дружественных классов — рабочего класса, крестьян-

ства — и неразрывно связанной с этими классами интеллигенции, укрепление морально-политического единства общества, постепенное стирание классовых граней и социальных различий между людьми. В процессе расширенного социалистического воспроизводства осуществляется постепенный переход от социализма к коммунизму.

**Национальное богатство социалистического общества. Состав совокупного общественного продукта.** Все материальные блага, которыми располагает социалистическое общество, составляют его *национальное богатство.*

Первым элементом национального богатства социалистического общества являются *производственные фонды* народного хозяйства, то есть средства производства, которые подразделяются на: а) основные производственные фонды и б) оборотные производственные фонды народного хозяйства. В состав национального богатства социалистического общества входят также вовлечённые в процесс воспроизводства природные ресурсы (обрабатываемые и пригодные для обработки земли, залежи полезных ископаемых, леса, воды и т. д.).

*Основные* производственные фонды народного хозяйства составляют функционирующие во всех отраслях материального производства государственные или кооперативно-колхозные средства труда (производственные здания, машины, станки, оборудование, сооружения и т. д.). *Оборотные* производственные фонды народного хозяйства представляют собой предметы труда, находящиеся как в процессе производства, так и в запасе у государственных предприятий, у колхозов и других кооперативных организаций (сырьё, материалы, топливо и т. д.).

Вторым элементом национального богатства являются *фонды обращения* народного хозяйства. К ним относятся запасы готовой продукции, находящиеся на складах государственных производственных предприятий, колхозов, артелей промысловой кооперации, государственных и кооперативных торговых предприятий и организаций.

Третьим элементом национального богатства являются государственные и колхозные материальные *резервы,* а также страховые запасы.

Четвёртым элементом национального богатства являются *непроизводственные фонды* народного хозяйства, представляющие собой государственное или кооперативно-колхозное имущество, которое служит целям непроизводственного потребления в течение длительного времени: жилищный фонд, здания культурно-бытовых учреждений — школ, театров, клубов, больниц и т. д. с их оборудованием.

Таковы основные элементы национального богатства, представляющие собой общественную, социалистическую собственность.

В состав национального богатства входит также *личное имущество населения,* личная собственность, умножающаяся на базе непрерывного роста общественной, социалистической собственности.

Большую роль в деле воспроизводства вещественного богатства играют накопленный производственный опыт, знания и квалификация тружеников социалистического общества, многообразные духовные богатства страны. «Степень искусства наличного населения составляет всегда предпосылку всего производства, следовательно главное накопление богатства» [1].

При капитализме подавляющая часть национального богатства принадлежит эксплуататорским классам, а рост богатства происходит в форме накопления капитала, ведущего к обнищанию народных масс. Капиталистические отношения порождают

---

[1] *К. Маркс,* Теории прибавочной стоимости, т. III, 1936, стр. 229.

фиктивное богатство, представляемое акциями, ценой земли и т. д. При социализме всё национальное богатство является собственностью либо государства, то есть всего народа, либо колхозов и других кооперативных объединений, либо личной собственностью граждан. Социализм не знает фиктивного богатства, всё богатство социалистического общества представляет собой *реальное* богатство. С ростом национального богатства социалистического общества систематически повышаются материальное благосостояние и культурный уровень всего народа.

За годы советских пятилеток национальное богатство СССР в огромной мере умножено. Так, только основные производственные фонды народного хозяйства возросли к концу 1940 г. по сравнению с 1913 г. в 6 раз, а к концу 1953 г.— более чем в 10 раз.

Национальное богатство включает все материальные блага, которыми располагает социалистическое общество в данное время. Иначе говоря, национальное богатство отражает результаты всего предшествовавшего развития общества. Совокупный же общественный продукт включает материальные блага, созданные в обществе за определённый период времени, например за год.

Воспроизводство общественного продукта при социализме осуществляется в двух формах: а) натурально-вещественной и б) стоимостной, или денежной. По своей натурально-вещественной форме всё производство социалистического общества делится на два больших подразделения: *производство средств производства,* предназначенных для того, чтобы вновь войти в процесс производства (I подразделение), и *производство предметов потребления,* предназначенных для удовлетворения потребностей населения (II подразделение). Соответственно этому вся масса годового продукта распадается на средства производства и предметы потребления. Расширенное социалистическое воспроизводство требует постоянного возобновления и увеличения производства как средств производства, так и предметов потребления в определённой пропорции, устанавливаемой народнохозяйственным планом.

По стоимости общественный продукт распадается на: 1) стоимость потреблённых средств производства, которая перенесена на продукт; 2) стоимость части вновь созданной продукции, произведённой трудом для себя; 3) стоимость части вновь созданной продукции, произведённой трудом для общества. Социально-экономическая природа каждой из этих частей стоимости общественного продукта принципиально иная, чем при капитализме. Вместо постоянного и переменного капитала в процессе социалистического воспроизводства функционируют народнохозяйственные фонды, а вместо прибавочной стоимости — чистый доход общества.

Процесс социалистического воспроизводства предполагает прежде всего плановое *возмещение* потреблённых средств производства за счёт определённой части совокупного общественного

продукта в натуре и по стоимости. Возмещение основных фондов в натуре происходит путём частичной или полной замены машин, зданий, сооружений. Возмещение основных фондов по стоимости осуществляется посредством амортизации. *Амортизационный фонд* народного хозяйства СССР предназначен обеспечить капитальный ремонт основных фондов в течение всего периода их функционирования и возмещение стоимости потреблённых основных фондов.

Далее, процесс социалистического воспроизводства предполагает, что предметы потребления, распределённые по труду и израсходованные на покрытие личных потребностей работников материального производства и их семей, должны быть вновь созданы трудом этих работников.

Наконец, в процессе социалистического воспроизводства работники материального производства создают своим трудом продукт для общества, который предназначен для социалистического накопления и удовлетворения общественных материальных и культурных потребностей (просвещение, здравоохранение, управление, оборона страны).

**Соотношение между двумя подразделениями общественного производства.** В соответствии с требованиями основного экономического закона социализма и закона планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства в процессе социалистического воспроизводства в плановом порядке устанавливаются необходимые пропорции между производством средств производства и производством предметов потребления, между различными отраслями народного хозяйства, между производством и обращением, между накоплением, потреблением и резервами и т. д.

Важнейшей пропорцией социалистического воспроизводства является правильное соотношение между I и II подразделениями общественного производства. При этом определяющую роль во всём хозяйстве играет I подразделение, производящее средства производства. Непрерывный подъём народного хозяйства возможен лишь при условии более быстрого роста производства средств производства. Без преимущественного роста производства средств производства вообще невозможно осуществить расширенное воспроизводство.

«Чтобы расширять производство («накоплять» в категорическом значении термина), необходимо произвести сначала средства производства, а для этого нужно, следовательно, расширение того отдела общественной продукции, который изготовляет средства производства»[1]. Преимущественный рост производства средств производства по сравнению с производством предметов потребления при расширенном воспроизводстве Ленин называл экономическим законом.

---

[1] *В. И. Ленин,* К характеристике экономического романтизма, Сочинения, т. 2, стр. 137.

Преимущественный рост производства средств производства (прежде всего орудий труда) является необходимым условием широкого внедрения новейшей техники во все отрасли социалистического производства и систематического повышения производительности труда. Так, повышение удельного веса машиностроения и производства электроэнергии позволяет осуществлять комплексную механизацию и электрификацию всех отраслей народного хозяйства, создать материально-производственную базу коммунизма.

Преимущественный рост производства средств производства означает более быстрое развитие промышленности по сравнению с сельским хозяйством. При социализме устанавливаются такие пропорции между промышленностью и сельским хозяйством, которые обеспечивают неуклонный рост не только промышленного, но и сельскохозяйственного производства.

Таким образом, для расширенного социалистического воспроизводства, сопровождающегося быстрым прогрессом техники, характерен такой подъём производства, при котором рост отраслей, производящих средства производства (I подразделение), идёт быстрее роста отраслей, производящих предметы потребления (II подразделение). Вместе с тем в социалистическом обществе происходит постоянное абсолютное возрастание производства предметов потребления, что находит своё выражение в неуклонном увеличении продукции сельского хозяйства, пищевой и лёгкой промышленности, в расширении жилищного строительства в городах и сёлах, в развёртывании советской торговли.

Доля средств производства в продукции всей промышленности СССР составляла: в 1924—1925 гг.— 34%, в 1937 г.— 58, в 1953 г.— примерно 70%.

Производство предметов народного потребления за последние 28 лет увеличилось в СССР примерно в 12 раз. С 1926 по 1953 г. товарооборот (в сравнимых ценах) увеличился почти в 8 раз. В царской России товарооборот за 27 лет (с 1885 по 1912 г.) возрос в 3 раза.

Только непрерывно растущая тяжёлая промышленность, являющаяся основой основ социалистической экономики, может обеспечить устойчивый рост лёгкой, пищевой промышленности, сельского хозяйства.

Преимущественный рост I подразделения, как экономический закон расширенного воспроизводства, не исключает возможности и необходимости в отдельные периоды более быстрого развития отраслей II подразделения, чтобы ликвидировать отставание в производстве предметов народного потребления и обеспечить правильное сочетание I и II подразделений общественного производства в свете коренных задач коммунистического строительства.

Наличие мощной, всесторонне развитой тяжёлой индустрии в СССР создало теперь возможность двигать вперёд высокими темпами не только отрасли, производящие средства производства, но и отрасли, производящие предметы потребления. Такое сочетание

темпов развития отраслей I и II подразделений позволяет: во-первых, сохранять ведущую роль I подразделения в общественном производстве и неуклонно укреплять обороноспособность страны; во-вторых, преодолеть возникшую в предыдущий период диспропорцию между I и II подразделениями; в-третьих, форсированным развитием лёгкой, пищевой промышленности и сельского хозяйства создать в стране обилие предметов народного потребления.

Поставленная Коммунистической партией и Советским правительством задача создания в стране обилия предметов народного потребления путём всемерного форсирования отраслей лёгкой, пищевой промышленности, сельского хозяйства, при сохранении и укреплении ведущей роли тяжёлой индустрии, отражает требования основного экономического закона социализма.

В 1953 г. производство предметов народного потребления по сравнению с 1949 г. увеличилось на 65%, а темпы роста II подразделения в 1953 г. по сравнению с 1952 г. несколько превысили темпы роста I подразделения. Только в течение 1953 г. введено в действие около 300 новых государственных промышленных предприятий по производству товаров народного потребления. На основе форсированного роста отраслей II подразделения рыночные фонды основных продовольственных и промышленных товаров в 1956 г. в сравнении с 1950 г. возрастают: по мясопродуктам — в 2,6 раза, по рыбопродуктам — в 2,3, по маслу животному — в 2,1, по сахару — в 2,4, по тканям и обуви — в 2, по мебели — в 4,8, по швейным машинам — в 5,9, по радиоприёмникам и телевизорам — в 5,3 раза и т. д.

Как происходит при социализме обмен между I и II подразделениями общественного производства и внутри каждого из них?

Во-первых, происходит обмен между различными отраслями I подразделения.

Одна часть средств производства, созданных в I подразделении, остаётся в этом же подразделении и обеспечивает простое воспроизводство. Эта часть произведённых средств производства идёт на возмещение выбывших частично или полностью средств и предметов труда (замена износившихся машин, капитальный ремонт оборудования, возобновление израсходованных запасов сырья и т. д.). Другая часть средств производства обеспечивает расширенное воспроизводство в различных отраслях хозяйства, входящих в I подразделение. Так, например, угольная и нефтяная промышленность дают топливо машиностроительным отраслям и получают от них необходимое оборудование; металлургия, поставляя строительной индустрии необходимый ей металл, в свою очередь использует сырьё рудной промышленности для увеличения выплавки металла и т. д.

Таким образом, между отраслями I подразделения планомерно осуществляется обмен теми средствами производства, которые служат целям поддержания и расширения производства в этих отраслях. Как уже было сказано, в пределах государственного производственного сектора произведённые средства производства не обращаются между отраслями как товары, а распре-

деляются в порядке материально-технического снабжения и лишь сохраняют форму товаров.

Во-вторых, происходит обмен между различными отраслями II подразделения. Продукция II подразделения состоит из предметов потребления. Одна часть произведённых во II подразделении предметов потребления идёт на личное потребление работников этого подразделения, обменивается через каналы товарного обращения на заработную плату рабочих и служащих, на денежные доходы колхозников. Некоторое количество предметов потребления, произведённых в колхозах, распределяется и потребляется в этих же колхозах, не принимая товарной формы и не проходя через каналы рыночного обращения.

В-третьих, происходит обмен между I и II подразделениями. Часть произведённых в I подразделении средств производства должна пойти на возмещение выбывших частично или полностью средств труда и на возобновление израсходованных запасов сырья, топлива и других материалов в отраслях II подразделения, а также на увеличение средств труда, запасов сырья, топлива и материалов этого подразделения, необходимых для расширенного воспроизводства. Часть произведённых во II подразделении предметов потребления обменивается через торговую сеть на заработную плату работников I подразделения. Темпы расширения производства и технического прогресса отраслей II подразделения зависят прежде всего от количества и качества средств производства, которые они получают от I подразделения. Этим определяется ведущая роль I подразделения по отношению ко II.

Ленин указывал, что марксова формула соотношения между I и II подразделениями общественного производства ($\mathrm{I}v + m$ к $\mathrm{II}\ c$) остаётся в силе для социализма и коммунизма. Причём в корне меняются социально-экономические отношения, скрывающиеся за этой формулой.

При социалистическом расширенном воспроизводстве I подразделение должно производить такое количество средств производства, которое необходимо для обеспечения непрерывного роста производства на базе высшей техники в обоих подразделениях, с преимущественным ростом I подразделения. С другой стороны, II подразделение должно производить предметы потребления в количестве, необходимом для удовлетворения постоянно растущих потребностей как прежних, так и вновь вовлекаемых в производство работников обоих подразделений, а также работников, занятых в непроизводственных отраслях. В каждый данный период часть произведённых средств производства и предметов потребления идёт на увеличение резервов.

В условиях анархии капиталистического производства и ограниченности платёжеспособного спроса трудящихся масс наиболее трудной проблемой капиталистического воспроизводства является проблема реализации общественного продукта. Планомерное и бескризисное развитие социалистического производства не

наталкивается на трудности реализации, присущие капитализму, так как неуклонный рост покупательной способности населения создаёт постоянно расширяющийся спрос на продукцию промышленности и сельского хозяйства.

Это не означает, однако, что в ходе расширенного социалистического воспроизводства не могут возникать те или другие нарушения отдельных пропорций в народном хозяйстве, как, например, просчёты в планировании вследствие недостаточного учёта требований закона планомерного развития народного хозяйства или стихийные бедствия вроде засухи, отрицательно влияющие на производство. Для предупреждения и ликвидации возникающих вследствие этого отдельных диспропорций в народном хозяйстве социалистическое государство создаёт необходимые резервы.

Сложившееся в предшествующий период развития советской экономики отставание сельского хозяйства, в особенности зернового хозяйства, животноводства, производства овощей и картофеля, а также лёгкой и пищевой промышленности преодолевается социалистическим государством в плановом порядке путём ускоренного развития этих отраслей народного хозяйства.

**Образование и назначение общественных фондов при социализме.** Социалистический способ производства определяет и соответствующие ему формы распределения совокупного общественного продукта. Общество в лице социалистического государства планомерно распределяет общественный продукт в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма.

Как уже говорилось, совокупный общественный продукт за вычетом части, идущей на возмещение потреблённых средств производства, образует национальный доход социалистического общества. Национальный доход распадается на два больших фонда: *фонд накопления,* за счёт которого осуществляется непрерывный рост и совершенствование социалистического производства, и *фонд потребления,* за счёт которого обеспечивается удовлетворение постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества.

Из фонда накопления преимущественная часть обращается на цели *расширения производства.* Масштабы производства в социалистическом обществе растут систематически, из года в год, притом темпами, невиданными в капиталистическом мире.

Другая часть фонда накопления обращается на цели *капитального строительства культурно-бытового назначения.* Сюда относится выполнение обширных и всё увеличивающихся работ по строительству школ, больниц, учреждений коммунального обслуживания.

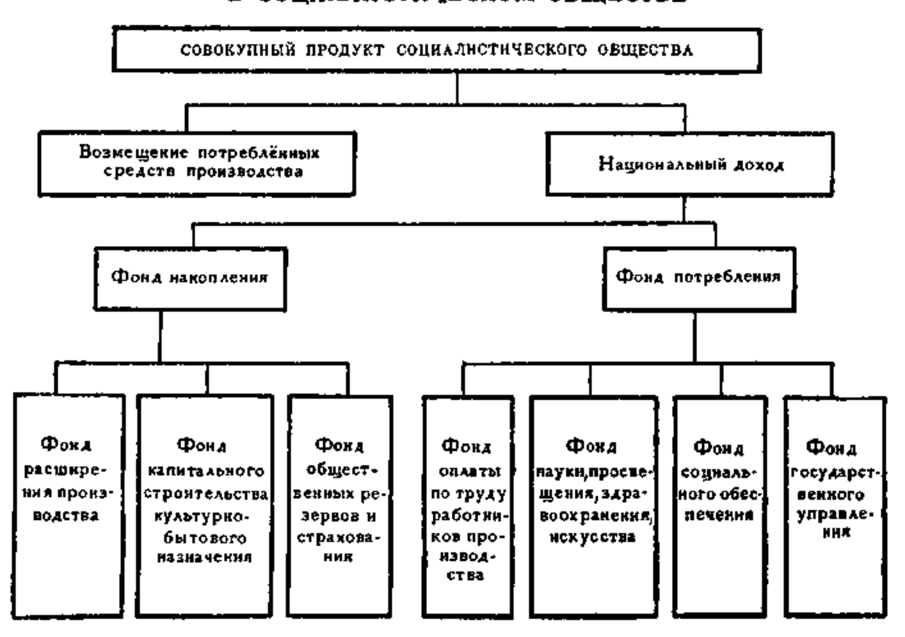
Наконец, третья часть фонда накопления образует *резервный,* или *страховой, фонд* общества. Государственные резервы сырья, топлива, продовольствия, а также резервные фонды в колхозах позволяют предотвращать перебои в процессе воспроизводства.

Фонд потребления в свою очередь состоит из двух частей: основную часть фонда потребления составляет *фонд оплаты по труду* работников социалистического производства, который в соответствии с экономическим законом распределения по труду идёт на заработную плату занятых в производстве рабочих и служащих, на оплату труда колхозников и т. д.; другая часть составляет *фонд общественного потребления,* за счёт которого покрываются разнообразные нужды социалистического общества в целом.

Часть фонда общественного потребления расходуется на *социально-культурные цели:* на покрытие растущих потребностей социалистического общества в области науки, просвещения, здравоохранения, искусства и других областей культуры и быта. Из этого фонда в соответствии с экономическим законом распределения по труду получают заработную плату работники отраслей культуры и бытового обслуживания.

Часть фонда общественного потребления образует фонд *социального обеспечения.* Этот фонд служит целям оказания государственной помощи многодетным и одиноким матерям, детям, старикам, инвалидам в соответствии с предоставленным Конституцией СССР правом на материальное обеспечение при нетрудоспособности и по старости.

## СХЕМА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ СОВОКУПНОГО ПРОДУКТА В СОЦИАЛИСТИЧЕСКОМ ОБЩЕСТВЕ



Часть фонда общественного потребления идёт на покрытие *издержек управления* — на оплату работников государственного аппарата и т. д.

Часть национального дохода идёт на нужды *обороны* страны. При наличии опасности военных нападений империалистических агрессоров на СССР укрепление обороноспособности страны социализма имеет важнейшее значение.

На удовлетворение личных материальных и культурных потребностей трудящихся в СССР, как уже указывалось, расходуется преобладающая часть (около трёх четвертей) национального дохода.

**Социалистическое накопление. Накопление и потребление в социалистическом обществе.** Источником расширенного социалистического воспроизводства является социалистическое накопление. *Социалистическое накопление* есть использование части чистого дохода общества, состоящей из средств производства и предметов потребления, для расширения производства, а также для образования материальных резервов и увеличения непроизводственных социально-культурных фондов.

В результате социалистического накопления образуется прирост материальных ценностей, находящихся в государственной и кооперативно-колхозной собственности, означающий увеличение национального богатства социалистического общества. Накопляемая доля национального дохода имеет также денежное выражение. Подавляющая часть денежных накоплений всех отраслей народного хозяйства и часть денежных средств населения мобилизуются посредством государственного бюджета на общенародные нужды.

Социалистическое накопление осуществляется путём капитальных вложений в народное хозяйство. *Капитальные вложения* представляют собой совокупность затрат, обращаемых в определённый период на создание новых, а также на реконструкцию существующих основных фондов производственного и непроизводственного назначения. Капитальные вложения в народное хозяйство в некоторой своей части идут на возмещение потреблённых основных фондов. Советское государство планомерно и систематически осуществляет огромные по своему объёму капитальные работы: строительство новых и расширение существующих фабрик и заводов, электростанций, рудников и шахт, строительство совхозов и машинно-тракторных станций, средств транспорта и связи, жилых домов, школ, больниц, детских учреждений.

Решение задачи крутого подъёма производства предметов народного потребления требует крупных капиталовложений в отрасли лёгкой, пищевой промышленности, сельского хозяйства.

Объём государственных капитальных вложений в народное хозяйство СССР в пересчёте на современные цены составил: в 1929—1932 гг.— 68 миллиардов рублей, в 1933—1937 гг.— 158 миллиардов, в 1946—1953 гг.— 781 миллиард рублей. Главная часть капитальных вложений направляется на расширение социалистической индустрии. За счёт капитальных вложений было построено и введено в действие крупных промышленных предприятий: в годы первой пятилетки — свыше 1 500, в годы второй пятилетки — 4 500, за

три с половиной года третьей пятилетки — около 3 тысяч, за 1946—1953 гг. восстановлено и вновь построено около 8 тысяч государственных промышленных предприятий. Кроме промышленных и сельскохозяйственных предприятий созданы многие тысячи учреждений культурно-бытового назначения.

В 1954 г. объём капитальных вложений в лёгкую и пищевую промышленность увеличится против 1953 г. на 84%, а в сельское хозяйство — на 80%.

Социалистическое накопление базируется на неуклонном повышении производительности общественного труда и систематическом снижении себестоимости продукции.

Плановый, бескризисный характер социалистической экономики, высокий уровень капитальных вложений в народное хозяйство, планомерное и рациональное использование в общественном производстве средств производства и трудовых ресурсов, отсутствие паразитического потребления — всё это обусловливает *высокие темпы* накопления, недостижимые при капитализме даже в наиболее благоприятные периоды его развития.

Доля национального дохода, идущая в накопление, в США за период 1919—1928 гг. составляла в среднем примерно 10%, а за десятилетие с 1929 по 1938 г.— лишь 2%. В СССР фонд социалистического накопления (включая резервы) составляет около одной четверти национального дохода.

Социализм уничтожил характерное для капитализма антагонистическое противоречие между производством и потреблением. Расширенное социалистическое воспроизводство означает неуклонный рост не только средств производства, но и предметов потребления.

Социалистическое общество не знает также присущего капитализму и связанного с наличием антагонистических классов деления предметов потребления на необходимые средства потребления трудящихся масс и предметы роскоши, которые входят лишь в фонд потребления эксплуататорских классов. При социализме весь фонд потребления поступает трудящимся массам.

С развитием производства, с ростом национального дохода, с увеличением объёма социалистического накопления растут и фонды народного потребления, всё более полно удовлетворяются общественные и личные потребности трудящихся.

Рост народного потребления сопровождается улучшением его структуры: доля высококачественных товаров и продуктов в фондах народного потребления неуклонно повышается. С 1947 по 1953 г. продажа населению белого хлеба увеличилась более чем в 6 раз, мясных продуктов — в 2,3 раза, масла животного и растительного — почти в 2 раза, сахара — в 5,4 раза, фруктов — более чем в 3 раза. В 1940 г. промышленные товары занимали в товарообороте страны 36,9%, в 1953 г.— 45,3%.

Всё это означает, что при социализме существует свойственный ему экономический закон накопления. *Закон социалистического накопления* обусловливает непрерывный рост национального богатства путём систематического использования части чистого дохода на расширение производства в целях удовлетворения растущих потребностей всего общества. В противоположность всеобщему закону капиталистического накопления, в силу

которого рост богатства эксплуататорских классов неизбежно сопровождается обнищанием трудящихся масс, действие закона социалистического накопления ведёт к тому, что наряду с ростом национального богатства происходит систематическое повышение материального и культурного уровня народа.

Советское государство в плановом порядке устанавливает для каждого периода определённые пропорции между фондом накопления и фондом потребления, исходя из коренных задач коммунистического строительства. Решения сентябрьского (1953 г.), февральско-мартовского и июньского (1954 г.) Пленумов Центрального Комитета Коммунистической партии Советского Союза о сельском хозяйстве, крупные мероприятия Советского правительства по крутому подъёму производства продовольственных и промышленных товаров обеспечивают резкое увеличение фонда народного потребления.

Все моменты расширенного социалистического воспроизводства — производство, распределение, обращение и потребление — в их единстве и взаимосвязи охватываются балансом народного хозяйства СССР. Баланс народного хозяйства СССР, претворённый в народнохозяйственном плане, выражает собой весь процесс и результаты расширенного социалистического воспроизводства.

При социализме полностью потерял свою силу капиталистический закон народонаселения, в силу которого параллельно с ростом общественного богатства всё бо́льшая часть рабочего населения оказывается избыточной, выталкивается из производства, пополняя армию безработных. Социалистический строй обеспечивает полную занятость всего трудоспособного населения. Поэтому при социализме нет и не может быть перенаселения. Постоянный и быстрый рост населения, высокий уровень материального благосостояния народа, низкая заболеваемость и смертность населения при полном и рациональном использовании его трудоспособной части — в этом состоит суть *социалистического закона народонаселения.*

С 1926 по 1939 г. среднегодовой чистый прирост населения в СССР составлял около 2 миллионов человек, или 1,23%. За тот же период среднегодовой чистый прирост населения составлял: во Франции — 0,08%, в Германии — 0,62, в Англии — 0,36, в США — 0,67%. В течение последних лет ежегодный чистый прирост населения СССР составляет более 3 миллионов человек. В 1953 г. смертность в СССР снизилась по сравнению с 1927 г. более чем в 2 раза, а по сравнению с 1913 г.— в 3 с лишним раза. Смертность в СССР значительно ниже, чем в США, Англии и Франции.

Таким образом, социалистическое воспроизводство характеризуется планомерным и непрерывным расширением всего общественного производства, осуществляемым высокими темпами, недоступными для капитализма, систематическим и быстрым увеличением численности всего населения, в том числе рабочего класса и интеллигенции, неуклонным повышением материального благосостояния и культурного уровня народных масс.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Социалистическое воспроизводство есть непрерывное расширенное воспроизводство совокупного общественного продукта, рабочей силы и социалистических производственных отношений. Преимущества социалистического народного хозяйства, его планомерное бескризисное развитие обусловливают неуклонный рост социалистической экономики и высокие темпы расширенного социалистического воспроизводства.*

*2. Национальное богатство включает все материальные блага, находящиеся в распоряжении социалистического общества. Составными частями национального богатства являются: основные и оборотные производственные фонды народного хозяйства, фонды обращения, государственные и колхозные материальные резервы и страховые запасы, непроизводственные фонды, личное имущество населения.*

*3. Воспроизводство общественного продукта осуществляется в двух формах: натуральной и стоимостной. По натуральной форме производство общественного продукта при социализме делится на производство средств производства (I подразделение) и производство предметов потребления (II подразделение). По стоимости общественный продукт включает в себя: стоимость потреблённых средств производства, стоимость части вновь созданной продукции, произведённой трудом для себя, стоимость части вновь созданной продукции, произведённой трудом для общества. Расширенное социалистическое воспроизводство предполагает необходимое соответствие (пропорциональность) между всеми частями общественного продукта по натуральной форме и по стоимости.*

*4. Распределение общественного продукта при социализме обеспечивает неуклонное расширение социалистического производства в городе и деревне, удовлетворение непрерывно растущих материальных и культурных потребностей социалистического общества, усиление экономической мощи и обороноспособности страны.*

*5. Социалистическое накопление есть использование части чистого дохода общества, состоящей из средств производства и предметов потребления, для расширения производства, образования общественных резервов и увеличения непроизводственных, социально-культурных фондов. Социализм свободен от присущего капитализму антагонистического противоречия между производством и потреблением. В противоположность всеобщему закону капиталистического накопления, в силу которого рост богатства эксплуататорских классов неизбежно сопровождается обнищанием трудящихся масс, действие закона социалистического накоп-*

*ления ведёт к тому, что наряду с ростом национального богатства происходит систематическое повышение материального и культурного уровня народа.*

*6. При социалистическом строе потерял силу капиталистический закон народонаселения. Социалистический закон народонаселения выражается в постоянном и высоком приросте населения, в рациональном и полном использовании его трудоспособной части в интересах всего общества.*

---

# ГЛАВА XXXIX

# ПОСТЕПЕННЫЙ ПЕРЕХОД ОТ СОЦИАЛИЗМА К КОММУНИЗМУ

**Две фазы коммунистического общества.** Развитие общества, как это подтверждено всей историей человечества, идёт от низших ступеней к высшим. Самой высшей и наиболее прогрессивной ступенью общественного развития является коммунистическое общество, представляющее собой конечную цель революционной борьбы трудящихся всех стран.

Маркс и Энгельс научно обосновали, что коммунистическое общество пройдёт две фазы развития: низшую, называемую социализмом, и высшую, называемую коммунизмом. На первой ступени своего развития коммунистическое общество не может быть ещё свободно от традиций и пережитков капитализма, из недр которого оно непосредственно вышло. Лишь дальнейшее развитие социализма на его собственной, им самим созданной основе приводит ко второй, высшей фазе коммунистического общества. Следовательно, социализм и коммунизм представляют собой две ступени зрелости новой, коммунистической общественной формации.

Экономической основой обеих фаз коммунизма является общественная собственность на средства производства. Господство общественной собственности обусловливает планомерное развитие народного хозяйства. Для обеих фаз коммунистического общества характерно отсутствие эксплуататорских классов и эксплуатации человека человеком, национального и расового угнетения. Как при социализме, так и при коммунизме целью производства является максимальное удовлетворение постоянно растущих материальных и культурных потребностей всего общества, а средством к достижению этой цели — непрерывный рост и совершенствование производства на базе высшей техники.

Вместе с тем вторая фаза коммунизма имеет существенные отличия от его первой фазы, являясь более высокой ступенью экономической и культурной зрелости коммунистического общества.

Уже при социализме производительные силы достигли высокого уровня: социалистическая индустрия и крупное социалистическое сельское хозяйство являются самыми концентрированными и самыми механизированными в мире, они неуклонно развиваются высокими темпами, недоступными для капитализма. Но производительные силы общества и производительность труда работников ещё недостаточны для того, чтобы обеспечить изобилие материальных благ. Коммунизм предполагает такой уровень развития производительных сил общества и производительности общественного труда, который сможет обеспечить это изобилие.

В отличие от социализма, где существуют две формы общественной, социалистической собственности — государственная и кооперативно-колхозная, при коммунизме установится безраздельное господство единой коммунистической собственности на средства производства.

Если при социализме, в условиях существования двух основных форм социалистического производства — государственной и колхозной,— сохраняется товарное производство и товарное обращение, то при коммунизме, когда установится господство единой коммунистической собственности, единой формы коммунистического производства, не будет товарного производства и товарного обращения, а следовательно, и денег.

При социализме уже нет противоположности между городом и деревней, между умственным и физическим трудом, но ещё сохраняются существенные различия между ними. При коммунизме не будет существенных различий между городом и деревней, между умственным и физическим трудом и останутся лишь несущественные различия между ними.

В социалистическом обществе имеются два класса — рабочий класс и колхозное крестьянство, дружественные друг другу, но отличающиеся по своему положению в общественном производстве; наряду с рабочим классом и крестьянством имеется общественная прослойка — социалистическая интеллигенция. С уничтожением различия между двумя формами социалистической собственности и устранением существенных различий между городом и деревней, между физическим и умственным трудом окончательно сотрутся грани между рабочими, крестьянами и интеллигенцией, все они станут тружениками коммунистического общества. Коммунизм есть бесклассовое общество.

При социализме труд, освобождённый от эксплуатации, основан на высоком уровне техники и уже превратился в дело чести. Вместе с тем при социализме ещё не достигнута полная механизация всех производственных процессов, труд не стал ещё первой жизненной потребностью людей, не преодолено ещё нерадивое отношение к труду со стороны некоторых членов общества и сохраняется необходимость строжайшего контроля со стороны общества за мерой труда и мерой потребления. При коммунизме

будет осуществлена полная механизация и автоматизация производственных процессов, а труд из средства лишь поддержания жизни будет превращён в глазах всего общества в первую жизненную потребность.

Коммунизм обеспечивает всем членам общества расцвет их физических и умственных способностей. Все члены общества будут людьми культурными и всесторонне образованными и получат возможность свободно выбирать профессию. Коммунизм предполагает дальнейшее, невиданное в истории развитие науки, искусства и культуры.

Высокий уровень развития производительных сил и производительности общественного труда обеспечит изобилие всех материальных и культурных благ, что сделает возможным переход от социалистического принципа распределения к коммунистическому принципу. «На высшей фазе коммунистического общества,— писал Маркс,— после того как исчезнет порабощающее человека подчинение его разделению труда; когда исчезнет вместе с этим противоположность умственного и физического труда; когда труд перестанет быть только средством для жизни, а станет сам первой потребностью жизни; когда вместе с всесторонним развитием индивидов вырастут и производительные силы и все источники общественного богатства польются полным потоком, лишь тогда... общество сможет написать на своем знамени: Каждый по способностям, каждому по потребностям!» [1].

Таковы основные различия между социализмом и коммунизмом.

Развивая и обогащая марксистское учение о коммунизме, Ленин разработал основные положения о путях построения коммунистического общества. Обосновывая программу Коммунистической партии, Ленин говорил: «Начиная социалистические преобразования, мы должны ясно поставить перед собой цель, к которой эти преобразования, в конце концов, направлены, именно цель создания коммунистического общества, не ограничивающегося только экспроприацией фабрик, заводов, земли и средств производства, не ограничивающегося только строгим учетом и контролем за производством и распределением продуктов, но идущего дальше к осуществлению принципа: от каждого по способностям, каждому по потребностям» [2].

Советский Союз располагает всеми необходимыми условиями для построения полного коммунизма. Он имеет для этого гигантские материальные ресурсы и природные богатства. Социализм в СССР развивается на своей собственной, им созданной материально-производственной базе. Советский Союз имеет самую

---

[1] *К. Маркс,* Критика Готской программы. *К. Маркс, Ф. Энгельс,* Избранные произведения, т. II, 1948, стр. 15.

[2] *В. И. Ленин,* Доклад о пересмотре программы и изменении названия партии на VII съезде РКП(б), Сочинения, т. 27, стр. 103.

передовую в мире социалистическую индустрию и самое крупное и высокомеханизированное в мире сельское хозяйство. Мощным фактором, ускоряющим развитие советской экономики по пути к коммунизму, является творческая активность масс, выражающаяся во всенародном социалистическом соревновании. Советский народ ведёт к коммунизму Коммунистическая партия, вооружённая теорией марксизма-ленинизма, знанием экономических законов социализма, научно-обоснованной программой строительства коммунистического общества.

После второй мировой войны коренным образом изменились международные условия строительства коммунизма в СССР. Если раньше Советский Союз был единственной социалистической страной, то теперь существует могучий лагерь социализма, насчитывающий сотни миллионов населения. Образование лагеря социализма внесло коренное изменение в соотношение сил на мировой арене и создало новую обстановку для строительства социализма и коммунизма. В странах народной демократии Европы и Азии закладываются основы первой фазы коммунистического общества. Решающим условием для победы социализма и коммунизма во всех странах социалистического лагеря является дальнейшее укрепление могущества этого лагеря, развитие тесного экономического, политического и культурного сотрудничества входящих в него народов.

Однако наряду с лагерем социализма существует лагерь империализма, возглавляемый США. Пока существует враждебный социализму империалистический лагерь, существует и опасность военного нападения на Советский Союз и страны народной демократии со стороны агрессивных империалистических держав.

Марксизм-ленинизм учит, что на высшей фазе коммунизма с уничтожением классов и классовых различий государство становится ненужным и постепенно отомрёт. При этом необходимо учитывать международные условия. На вопрос — сохранится ли у нас государство также и в период коммунизма — Сталин дал следующий ответ: «Да, сохранится, если не будет ликвидировано капиталистическое окружение, если не будет уничтожена опасность военных нападений извне, причём понятно, что формы нашего государства вновь будут изменены, сообразно с изменением внутренней и внешней обстановки.

Нет, не сохранится и отомрёт, если капиталистическое окружение будет ликвидировано, если оно будет заменено окружением социалистическим» [1].

Социалистическое государство необходимо, пока существует капиталистическое окружение, пока не будет ликвидирована опасность нападения на СССР и другие страны социалистического ла-

---

[1] *И. В. Сталин*, Отчётный доклад на XVIII съезде партии о работе ЦК ВКП(б). «Вопросы ленинизма», изд. 11, 1952, стр. 646.

геря со стороны империалистических государств. До тех пор Советский Союз, проводя последовательную политику мира, должен в то же время быть готовым отразить любое вражеское нападение извне. Для этого необходимо всемерно укреплять социалистическое государство, повышать экономическую мощь страны, обеспечивать её обороноспособность.

**Создание материально-производственной базы коммунизма.** Выполнение всемирно-исторической задачи построения коммунизма требует прежде всего огромного роста производительных сил, создания материально-производственной базы, способной обеспечить изобилие материальных благ, необходимое для перехода от социализма к коммунизму.

*Материально-производственная база коммунизма,* создающаяся в СССР, есть крупное машинное производство в городе и деревне, основанное на электрификации всей страны, на комплексной механизации и автоматизации, всесторонней химизации производственных процессов. По своим масштабам и техническому уровню материально-производственная база коммунизма будет значительно выше материально-производственной базы социализма.

Для подготовки перехода к коммунизму необходимо прочно обеспечить непрерывный подъём всего общественного производства с преимущественным ростом производства средств производства. Преимущественный рост производства средств производства создаёт предпосылки для постоянного расширения производства и совершенствования его на базе высшей техники, чтобы достигнуть изобилия материальных благ.

Это требует огромного увеличения производственных мощностей во всех отраслях народного хозяйства и прежде всего в промышленности путём нового капитального строительства. В СССР строятся и проектируются сотни и тысячи новых предприятий, полностью основанных на самой передовой в мире технике и технологии, создаются и используются новые виды сырья и источники энергии.

Ленин указывал, что технической основой промышленного и сельскохозяйственного производства при коммунизме явится электрификация всего народного хозяйства. *«Коммунизм — это есть Советская власть плюс электрификация всей страны»*[1]. Это означает, что промышленность, транспорт и сельское хозяйство будут полностью переведены на новую, высшую техническую базу, связанную с электрификацией.

Электрификация *всего* народного хозяйства является *главной* характерной чертой материально-производственной базы коммунизма. В условиях постепенного перехода от социализма к коммунизму электрификация проводится в огромных масштабах. Об

---

[1] *В. И. Ленин,* Доклад о деятельности Совета Народных Комиссаров на VIII Всероссийском съезде Советов, Сочинения, т. 31, стр. 484.

этом свидетельствует строительство в СССР крупнейших в мире гидроэлектростанций.

Социалистическое плановое хозяйство обеспечивает создание *единой высоковольтной сети,* связывающей многочисленные электростанции различных экономических районов, что неосуществимо при капитализме в силу господства частной собственности и анархии производства.

В целях обеспечения электроэнергией нужд развивающейся промышленности, сельского хозяйства и городского хозяйства в СССР по пятому пятилетнему плану (1951—1955 гг.) осуществляется грандиозная программа электрификации. Строятся и расширяются 711 электростанций, после завершения строительства которых общая мощность электростанций СССР увеличится на 75%.

Только в 1954 г. будет введено мощностей на электростанциях в два с половиной раза больше, чем было введено за первые 10 лет электрификации СССР по плану Гоэлро.

Электрификация всего народного хозяйства, как главное условие создания материально-производственной базы коммунизма, неразрывно связана с *комплексной механизацией* всех процессов труда, с *автоматизацией* и *химизацией* производства, с применением всех новейших достижений техники. Электрификация производственных процессов, автоматическая система машин коренным образом изменяют условия труда, ведут к замене неквалифицированного труда квалифицированным, создают техническую базу для окончательного уничтожения существенного различия между умственным и физическим трудом.

В народном хозяйстве СССР уже теперь заложены основы дальнейших великих преобразований в технике производства, ведущих к необходимому для коммунизма уровню развития производительных сил.

Замечательным достижением самого передового в мире — советского машиностроения является создание предприятий с завершённой комплексной механизацией, с автоматическими линиями станков, заводов-автоматов. Например, в 1952 г. все районные гидроэлектростанции имели автоматизированное управление агрегатами. Ряд гидроэлектростанций управляется с помощью средств телемеханики. Мощность гидроэлектростанций, переведённых на телемеханическое управление, составляет более 50% общей мощности гидроэлектростанций. На строительстве гидротехнических сооружений земляные работы осуществляются с помощью комплекса землеройных машин. Для производства бетона созданы автоматизированные заводы. На этих заводах автоматизированы все работы, начиная от подачи и взвешивания сырых материалов до выдачи готового бетона.

В СССР создан первый в мире автоматический завод по производству поршней для автомобильных моторов, на котором все процессы, начиная от подачи сырья и кончая упаковкой готовой продукции, полностью автоматизированы. Завод обслуживается всего несколькими работниками. Такие заводы являются прообразом техники коммунистического общества.

Если в настоящее время автоматизация процессов труда выступает как провозвестник новой технической базы коммунизма, то со временем это великое завоевание науки и техники будет внедрено во все отрасли производства.

Советская наука овладела методами использования *атомной энергии.* В СССР практически разрешена задача использования этого нового вида энергии в мирных целях. Летом 1954 г. пущена в эксплуатацию и дала ток для промышленности и сельского хозяйства прилежащих районов сооружённая советскими учёными и инженерами первая промышленная электростанция на атомной энергии полезной мощностью 5 тысяч киловатт. Советскими учёными и инженерами ведутся работы по созданию промышленных электростанций на атомной энергии мощностью 50—100 тысяч киловатт.

Применение атомной энергии для производства материальных благ, дальнейшее совершенствование реактивной техники, радиотехники, телемеханики и т. п. открывают невиданные ранее возможности для совершенствования производства и роста производительности труда. Всё это неизбежно приведёт к огромному ускорению экономического развития и обеспечит уровень производительных сил, необходимый для перехода к высшей фазе коммунизма.

**Пути уничтожения существенного различия между городом и деревней.** Рост производительных сил социалистического общества вызовет необходимость изменений и в области производственных отношений. На высшей фазе коммунизма производственные отношения будут базироваться на единой *общенародной коммунистической собственности* на средства производства. Переход к единой коммунистической собственности требует всемерного укрепления и дальнейшего развития государственной (общенародной) собственности и постепенного поднятия колхозно-кооперативной собственности до уровня общенародной. На основе единой коммунистической собственности исчезнет существенное различие между городом и деревней.

Существенное различие между городом и деревней, между промышленностью и сельским хозяйством, между рабочими и колхозным крестьянством на стадии социализма заключается в том, что промышленность составляет государственную (общенародную) собственность, тогда как в сельском хозяйстве существует групповая, колхозная собственность. В промышленности в значительно большей степени осуществлены электрификация, механизация, автоматизация и химизация производства. Несмотря на подлинную культурную революцию в деревне, культурный уровень сельского населения в целом ещё не достиг культурного уровня городского населения.

Изживание существенного различия между городом и деревней происходит в процессе строительства коммунизма. Решающей силой на пути уничтожения существенного различия между городом и деревней, между промышленностью и сельским хозяйством является социалистическая индустрия. Только дальнейшее всемерное развитие крупной индустрии даст возможность полно-

стью осуществить комплексную механизацию всех отраслей сельского хозяйства.

Социалистическая индустрия выполняет свою преобразующую роль в отношении сельского хозяйства прежде всего через машинно-тракторные станции, которые играют ведущую роль в развитии колхозного производства. Машинно-тракторные станции, как важнейшие индустриальные центры социалистического сельского хозяйства и проводники высокой культуры земледелия, всё шире и полнее обслуживают все отрасли колхозного производства с помощью новейшей техники, постоянных квалифицированных инженерно-технических, агрономических и зоотехнических кадров. Социалистическое государство через машинно-тракторные станции осуществляет свою руководящую роль в развитии колхозов по пути постепенного перехода от социализма к коммунизму. Усиливается значение совхозов как образцов наиболее крупного и высокомеханизированного сельского хозяйства. Таким образом, всё более возрастает роль общенародной собственности в дальнейшем подъёме всего социалистического сельского хозяйства.

Могучим средством сближения деревни с городом является электрификация. Новые мощные гидроэлектростанции дадут огромное количество электроэнергии не только для промышленного, но и для сельскохозяйственного производства. Основу электрификации сельского хозяйства составят крупные государственные электростанции. Наряду с ними идёт широкое строительство мелких колхозных электростанций. Опорными пунктами комплексной электрификации сельского хозяйства будут *электро-машинно-тракторные* станции, применяющие электротракторы, электрокомбайны, электродойку коров, электрострижку овец и т. д. Некоторые из них уже обслуживают колхозное производство. Они представляют собой не только новые энергетические базы сельского хозяйства, но и мощные очаги культуры.

Сельскохозяйственная артель является основной формой колхозов в течение периода постепенного перехода от социализма к коммунизму. Сельскохозяйственная артель, сочетающая общественное хозяйство как главную силу колхоза с личным подсобным хозяйством колхозников, в наибольшей степени отвечает интересам государства, колхозов и колхозников. В ней заложены огромные, ещё полностью не использованные резервы для повышения производительности труда. Вооружённые при помощи МТС передовой техникой, колхозы успешно развивают своё общественное хозяйство, являющееся основой создания обилия сельскохозяйственных продуктов.

По мере укрепления и развития общественного хозяйства в колхозах последовательно решаются задачи культурно-бытового и жилищного строительства. Быстро растущее общественное хозяйство колхозов будет всё полнее удовлетворять разносторонние личные потребности колхозников. При достижении обилия сель-

скохозяйственных продуктов общественное хозяйство колхозов будет в состоянии удовлетворять как потребности государства, так и все потребности колхозов и личные потребности колхозников. Тогда колхозникам невыгодно будет иметь в личной собственности коров и мелкий скот, возделывать на приусадебном участке картофель и овощи. Вследствие этого необходимость в личном подсобном хозяйстве отпадёт.

На основе дальнейшего укрепления и развития материально-производственной базы колхозного производства будут постепенно создаваться предпосылки для превращения сельскохозяйственной артели в высокоразвитую *сельскохозяйственную коммуну* как высшую форму колхозного движения. «Будущая коммуна вырастет из развитой и зажиточной артели. Будущая сельскохозяйственная коммуна возникнет тогда, когда на полях и в фермах артели будет обилие зерна, скота, птицы, овощей и всяких других продуктов, когда при артелях заведутся механизированные прачечные, современные кухни-столовые, хлебозаводы и т. д., когда колхозник увидит, что ему выгоднее получать мясо и молоко с фермы, чем заводить свою корову и мелкий скот, когда колхозница увидит, что ей выгоднее обедать в столовой, брать хлеб с хлебозавода и получать стиранное бельё из общественной прачечной, чем самой заниматься этим делом. Будущая коммуна возникнет на базе более развитой техники и более развитой артели, на базе обилия продуктов»[1]. Процесс перерастания артели в коммуну будет происходить по мере того, как будут создаваться для этого необходимые материальные предпосылки, и по мере того, как колхозники сами будут убеждаться в необходимости такого перерастания.

Уничтожение существенного различия между городом и деревней отнюдь не означает гибели больших городов. Планомерное размещение промышленности по всей стране, приближение промышленных предприятий к источникам сырья сопровождаются строительством новых городов. Города как центры наибольшего роста культуры, как центры не только крупной индустрии, но и переработки сельскохозяйственных продуктов и мощного развития всех отраслей пищевой промышленности будут способствовать выравниванию условий быта в городе и деревне. Коренным образом изменяется облик старых городов. Социалистическое переустройство городов имеет целью устранение скученности населения и оздоровление условий городской жизни путём озеленения городов и использования всех современных достижений коммунального хозяйства. Прогрессивная роль социалистического города как носителя и проводника достижений современной передовой науки и культуры всё более возрастает.

---

[1] *И. В. Сталин,* Отчётный доклад XVII съезду партии о работе ЦК ВКП(б), Сочинения, т. 13, стр. 353.

Большую роль в уничтожении существенного различия между городом и деревней должен сыграть *транспорт*. Транспорт связывает в единое целое центры промышленности с районами сельского хозяйства. Развитие железнодорожного, автомобильного, водного и воздушного транспорта, передача электроэнергии на большие расстояния, усовершенствование и широкое распространение радио и телевидения являются важными средствами хозяйственного и культурного сближения деревни с городом. Благодаря этим достижениям науки и техники население деревни получает возможность пользоваться всеми благами культуры наряду с городским населением.

Пока существуют два основных производственных сектора народного хозяйства — государственный и колхозный,— неизбежно сохраняются товарное производство и товарное обращение, которые социалистическое государство с успехом использует для строительства коммунизма. Только на базе единой коммунистической собственности отомрёт товарное производство и связанные с ним категории.

На высшей фазе коммунизма с исчезновением товарного производства исчезнут стоимость с её формами и закон стоимости. Количество труда, затраченного на производство продуктов, будет измеряться не окольным путём, не через посредство стоимости и её форм, как это происходит в условиях товарного производства, а прямо и непосредственно количеством рабочего времени, израсходованного на производство продуктов.

Создание единой коммунистической собственности на средства производства явится основой окончательного стирания граней между рабочими и колхозным крестьянством.

С исчезновением существенного различия между городом и деревней при коммунизме сохранится всё же некоторое *несущественное различие* между ними, вытекающее из своеобразия промышленного и сельскохозяйственного производства, например сезонность сельскохозяйственных работ, связанная с естественным процессом роста и созревания растений, ограниченные сроки использования сельскохозяйственных машин и т. д.

**Пути уничтожения существенного различия между умственным и физическим трудом.** Для перехода к коммунизму необходимо достигнуть такого культурного роста общества, который обеспечивал бы полное и всестороннее развитие физических и духовных способностей людей.

После уничтожения противоположности между физическим и умственным трудом в ходе коммунистического строительства возникла проблема уничтожения существенного различия между физическим и умственным трудом, которое имеется при социализме. *Существенное различие* между физическим и умственным трудом состоит в том, что большинство рабочих по культурно-техническому уровню ещё стоит ниже уровня работников инже-

нерно-технического труда, а большинство колхозников — ниже агрономических работников.

Между тем совершенствующаяся техника в промышленности и в сельском хозяйстве: электрификация, комплексная механизация, химизация и т. д., всё в большей степени требует от работников производства высокого уровня как общего, так и специального инженерно-технического или агрономического образования. Без этого невозможно обеспечить дальнейшее повышение производительности общественного труда, необходимое для перехода к коммунизму. Отсюда вытекает объективная необходимость культурного роста общества, уничтожения существенного различия между физическим и умственным трудом.

Уничтожение существенного различия между физическим и умственным трудом происходит путём поднятия культурно-технического уровня рабочих до уровня работников инженерно-технического труда и колхозников — до уровня агрономических работников.

В уничтожении существенного различия между физическим и умственным трудом огромную роль играет социалистическое соревнование, в котором участвует подавляющее большинство рабочего класса и колхозного крестьянства. Всё более значительные массы рабочих в совершенстве овладевают современной техникой и технологией производства, растёт число рационализаторов и изобретателей. Это поднимает широкие слои рабочих до уровня инженерно-технических работников.

Ещё в 1935 г., характеризуя стахановское движение как новый этап социалистического соревнования, Сталин указывал, что оно содержит в себе зерно будущего культурно-технического подъёма рабочего класса, открывает тот путь, «на котором только и можно добиться тех высших показателей производительности труда, которые необходимы для перехода от социализма к коммунизму»[1]. Когда рабочие поднимут свой культурно-технический уровень до уровня инженерно-технических работников, а колхозники — до уровня агрономических работников, будет достигнут новый, невиданный в истории подъём производительности труда, обеспечивающий создание изобилия всех материальных благ.

По мере подъёма производительности общественного труда будут создаваться экономические условия для постепенного сокращения рабочего дня. Это в свою очередь даст возможность членам общества уделить гораздо больше времени и сил на овладение знаниями и культурой, на развитие всех своих физических и умственных способностей.

Одним из условий ликвидации существенного различия между умственным и физическим трудом является общеобязательное

---

[1] *И. В. Сталин*, Речь на первом Всесоюзном совещании стахановцев. «Вопросы ленинизма», изд. 11, 1952, стр. 535.

политехническое обучение. Ленин указывал, что политехническое образование должно знакомить учащихся в теории и на практике с главными отраслями производства. Политехническое образование, расширяя кругозор работников, вооружая их знанием основ, на которых строится современное крупное производство, даст возможность свободно выбирать профессию.

Дальнейшее повышение культуры всех членов общества будет осуществляться путём развития всеобщего обязательного политехнического образования, среднего технического и высшего образования, заочного обучения, создания широкой сети различных курсов и подготовки кадров массовых профессий на производстве. XIX съезд Коммунистической партии признал необходимым в пятой пятилетке приступить к осуществлению политехнического обучения в средней школе и провести мероприятия, необходимые для перехода к всеобщему политехническому обучению.

Подъём знаний и культуры рабочих и крестьян до уровня инженерно-технических и агрономических работников будет означать уничтожение различий между рабочими, крестьянами, с одной стороны, и интеллигенцией, с другой стороны.

Социалистическое общество добилось больших успехов в повышении благосостояния народа. Но для того чтобы обеспечить всесторонний культурный рост трудящихся, необходимый для перехода к коммунизму, потребуется коренным образом улучшить жилищные условия, значительно поднять реальную заработную плату рабочих и служащих и реальные доходы колхозников. Это может быть достигнуто только на основе дальнейшего быстрого роста производства и повышения производительности труда.

Всестороннее развитие производительных сил и культуры приведёт к тому, что окончательно будет изжит неквалифицированный и тяжёлый физический труд, исчезнет старое разделение труда, связанное с пожизненным закреплением работников за определёнными профессиями.

Коммунизм, устраняя старое разделение труда, вовсе не отрицает необходимости разделения труда. Коммунизм требует наличия квалифицированных, разносторонне развитых специалистов в разных областях производства, науки и техники.

Все члены коммунистического общества будут обладать инженерно-технической подготовкой, необходимой для управления высокой техникой и сложными производственными процессами, и будут иметь возможность заниматься не только производством материальных благ, но и науками и искусством. Уничтожение существенного различия между умственным и физическим трудом не означает, что между этими видами труда будет уничтожено всякое различие. Некоторое различие, хотя и несущественное, всё же останется. Так, например, условия работы руководящего состава предприятий будут отличаться от условий работы непосредственных работников производства.

Огромное значение для перехода к коммунизму имеет коммунистическое воспитание трудящихся, коренная задача которого состоит в воспитании нового человека, для которого труд станет первой жизненной потребностью. Характеризуя труд при коммунизме, Ленин писал: «Коммунистический труд в более узком и строгом смысле слова есть бесплатный труд на пользу общества, труд, производимый не для отбытия определенной повинности, не для получения права на известные продукты, не по заранее установленным и узаконенным нормам, а труд добровольный, труд вне нормы, труд, даваемый без расчета на вознаграждение, без условия о вознаграждении, труд по привычке трудиться на общую пользу и по сознательному (перешедшему в привычку) отношению к необходимости труда на общую пользу, труд, как потребность здорового организма» [1].

Коммунизм предполагает высокий уровень сознательности членов общества. Ростки новых, коммунистических отношений уже имеются в социалистическом обществе в отношении к труду и к общественной собственности, в отношениях между людьми. Соблюдение коммунистических принципов со временем станет естественным, обычным поведением высокообразованных, культурных людей. Но нельзя забывать, что в нашем обществе далеко не изжиты пережитки капитализма в сознании людей, что эти пережитки существуют в силу отставания сознания от бытия и что капиталистическое окружение стремится всячески поддерживать и оживлять их. Отсюда вытекает необходимость преодоления пережитков капитализма в сознании людей, огромного подъёма культурности и коммунистической сознательности народных масс. Борьба с остатками старого отношения к труду, к общественной собственности, с бюрократизмом, с пережитками прошлого в быту и морали, с религиозными предрассудками имеет важнейшее значение в течение всего периода перехода от социализма к коммунизму. Для преодоления всех этих пережитков капитализма необходима настойчивая и упорная политико-воспитательная работа в массах, воспитание всего народа в духе уверенности в непобедимость великого дела коммунизма.

**Переход к коммунистическому принципу: «от каждого по способностям, каждому по потребностям».** Условия для осуществления коммунистического принципа «от каждого по способностям, каждому по потребностям» подготовляются постепенно, по мере роста производства и создания на этой основе изобилия предметов потребления, установления господства единой коммунистической собственности и достижения соответствующего коммунизму уровня культуры и сознательности членов общества. Этот принцип означает, что в коммунистическом обществе каждый будет

---

[1] *В. И. Ленин,* От разрушения векового уклада к творчеству нового, Сочинения, т. 30, стр. 482.

работать по своим способностям и получать предметы потребления по потребностям культурно-развитого человека.

Предпосылки высшей фазы коммунизма создаются путём наиболее полного использования социалистическим государством экономических законов социализма. В соответствии с требованиями основного экономического закона социализма неуклонно, быстрыми темпами развивается социалистическое производство и растёт благосостояние народа. Всё более усиливается роль закона планомерного развития народного хозяйства и совершенствуются методы социалистического планирования. Народнохозяйственные планы, рассчитанные на длительный период, определяют конкретные пути создания материально-производственной базы коммунизма.

Решающим условием построения коммунизма является неуклонный рост производительности труда во всех отраслях народного хозяйства. «Коммунизм,— писал Ленин,— есть высшая, против капиталистической, производительность труда добровольных, сознательных, объединенных, использующих передовую технику, рабочих» [1].

Основными средствами повышения производительности труда являются: всемерное развитие и широкое внедрение в производство передовой техники, полная механизация и автоматизация всех процессов производства, дальнейшее улучшение организации труда, планомерное и наиболее рациональное использование трудовых ресурсов не только внутри предприятия, но и в масштабе всего народного хозяйства.

Для обеспечения неуклонного роста производительности труда и резкого увеличения общественного богатства необходимо всемерное использование в период перехода от социализма к коммунизму таких экономических инструментов планового руководства народным хозяйством, связанных с существованием закона стоимости, как деньги, кредит, торговля, хозяйственный расчёт. Неуклонный подъём материального и культурного уровня трудящихся осуществляется на основе последовательного применения экономического закона распределения по труду. Рост производительности труда сопровождается снижением цен на промышленные и сельскохозяйственные товары. Происходит систематическое повышение реальной заработной платы рабочих и служащих и доходов колхозников. Трудящиеся получают всё большие возможности приобретать продукты питания, одежду, предметы домашнего обихода и т. д. Огромное значение в деле создания предпосылок для перехода к коммунизму имеет успешное осуществление программы крутого подъёма производства предметов народного потребления, проводимой Коммунистической партией и Советским государством.

---

[1] *В. И. Ленин,* Великий почин, Сочинения, т. 29, стр. 394.

Впервые в истории человечества поставлена величественная задача — всесторонне удовлетворить потребности человека в продуктах питания в соответствии с требованиями науки. «Надо поставить перед собой задачу,— говорил Н. С. Хрущев,— достичь такого уровня потребления продуктов питания, который исходит из научно обоснованных норм питания, требующихся для всестороннего, гармонического развития здорового человека» [1].

Решительное увеличение производства материальных благ приводит к тому, что уровень заработной платы рабочих и служащих и доходов колхозников обеспечивает всё более полное удовлетворение растущих материальных и культурных потребностей трудящихся. В меру роста изобилия продуктов будут создаваться предпосылки для перехода от распределения по труду к распределению по потребностям. В связи с этим важное значение имеет дальнейшее всемерное развёртывание торговли. Торговля останется основной формой распределения предметов потребления в течение всего периода постепенного перехода от социализма к коммунизму. Совершенствование советской торговли подготовит тот разветвлённый аппарат, который будет использован на высшей фазе коммунизма для прямого распределения продуктов по потребностям без товарного и денежного обращения.

Коммунизм обеспечит разностороннее удовлетворение разнообразных личных потребностей членов общества как посредством приумножения предметов потребления и домашнего обихода, поступающих в личную собственность, так и путём развития общественных форм удовлетворения потребностей населения (культурно-бытовые учреждения, жилища, санатории, театры и т. д.).

Переход к коммунизму нельзя представлять себе в виде единовременного акта. Он происходит постепенно, путём всестороннего развития основ социализма. Закон перехода от старого качественного состояния общества к новому путём взрыва, обязательный для общества, разделённого на враждебные классы, вовсе не обязателен для общества, не имеющего враждебных классов, каким является социалистическое общество. Материальные и культурные предпосылки коммунизма создаются по мере расцвета производительных сил социалистического общества, роста его богатства и культуры, укрепления и умножения общественной собственности на средства производства, по мере коммунистического воспитания масс.

Это не означает, что развитие общества по пути к коммунизму будет происходить без внутренних противоречий. Но эти противоречия, как уже было сказано, не носят антагонистического характера. Коммунистическая партия и Советское государство, познавая экономические законы развития общества и опираясь на них,

---

[1] *Н. С. Хрущев,* О мерах дальнейшего развития сельского хозяйства СССР. Доклад на Пленуме ЦК КПСС 3 сентября 1953 г., стр. 10.

могут своевременно подмечать возникающие противоречия и принимать меры к их устранению. Так, меры, принятые по обеспечению крутого подъёма производства предметов народного потребления, имеют своей целью преодоление противоречия, возникшего в связи с отставанием сельского хозяйства и лёгкой промышленности от растущих потребностей народа. Мероприятия по экономическому стимулированию колхозов и колхозников ведут к преодолению отставания колхозного производства.

Постепенный переход от социализма к коммунизму не исключает революционных скачков в развитии техники, хозяйства, науки и культуры. Например, открытие новых источников энергии и новых видов сырья, внедрение новых технических изобретений в производстве порождают подлинную техническую революцию. Переход от двух форм общественной собственности к единой коммунистической собственности на средства производства, от социалистического принципа распределения по труду к коммунистическому принципу распределения по потребностям будет означать огромные качественные изменения в экономике и во всей жизни общества.

Советский Союз является первой страной в мире, построившей социализм и ныне успешно воздвигающей здание коммунизма. По пути к коммунизму неизбежно пойдёт развитие всего человечества. Намечая перспективы коммунистического строительства, Ленин говорил: «Если Россия покроется густою сетью электрических станций и мощных технических оборудований, то наше коммунистическое хозяйственное строительство станет образцом для грядущей социалистической Европы и Азии» [1].

Советский Союз, идущий по пути к высшей фазе коммунизма, является могучим центром притяжения, признанным руководителем всего лагеря социализма на международной арене. Великий пример советского народа указывает народам всего мира путь к освобождению от капиталистического рабства и его неизбежных спутников — эксплуатации, безработицы, кризисов, войн.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Социализм и коммунизм представляют собой две фазы развития коммунистической общественной формации. Коммунизм есть высшая фаза этой формации, которая характеризуется более высоким по сравнению с социализмом уровнем развития производительных сил, наличием единой общенародной коммунистической собственности на средства производства, отсутствием классов и классовых различий, существенных различий между городом и деревней, между*

---

[1] *В. И. Ленин,* Доклад о деятельности Совета Народных Комиссаров на VIII Всероссийском съезде Советов, Сочинения, т. 31, стр. 486.

*физическим и умственным трудом. При коммунизме труд из средства только поддержания жизни превратится в первую жизненную потребность людей. На основе возросшего в огромной степени уровня производительных сил, производительности общественного труда будет достигнуто изобилие предметов потребления и осуществится переход к коммунистическому принципу: «от каждого по способностям, каждому по потребностям».*

*2. Для того, чтобы подготовить переход к коммунизму, необходимо создать материально-производственную базу коммунизма, способную обеспечить изобилие предметов потребления; уничтожить существенное различие между городом и деревней на основе создания единой коммунистической собственности на средства производства, что требует всемерного усиления роли государственной общенародной собственности на средства производства в народном хозяйстве и особенно в сельском хозяйстве, укрепления общественного хозяйства сельскохозяйственной артели; добиться такого культурного роста общества, чтобы уничтожить существенное различие между умственным и физическим трудом и поднять всех тружеников по своему образованию и техническим знаниям до уровня инженерно-технических и агрономических работников.*

*3. Успешно осуществляемый в СССР постепенный переход от социализма к коммунизму совершается миллионными массами трудящихся под руководством Коммунистической партии и Советского государства, опирающихся в своей деятельности на познание и использование объективных законов экономического развития. Предпосылки высшей фазы коммунизма создаются путём укрепления и дальнейшего развития социалистической собственности и повышения производительности общественного труда, путём последовательного осуществления основного экономического закона социализма, закона планомерного развития народного хозяйства, закона распределения по труду, закона стоимости и других экономических законов, действующих на стадии социализма. В социалистическом обществе имеются ростки коммунизма в производстве, в отношении к труду и к общественной собственности, в отношениях между людьми. Строительство коммунизма осуществляется в решительной борьбе против пережитков капитализма в сознании людей. Огромное значение в ликвидации этих пережитков имеет коммунистическое воспитание трудящихся. Вступление во вторую фазу коммунизма и переход к коммунистическому принципу распределения будет осуществлён постепенно, по мере роста изобилия предметов потребления.*

*4. Всемерное укрепление взаимного сотрудничества и братской дружбы стран социалистического лагеря, возглав-*

*ляемого Советским Союзом, является решающим условием успешного строительства коммунизма в СССР и социализма в странах народной демократии. Строительство коммунизма в СССР имеет огромное международное значение. Каждый новый шаг советского народа по пути к коммунизму всё ярче подтверждает превосходство социализма над капитализмом, вселяет в трудящихся всех стран уверенность в исторической обречённости капитализма и торжестве коммунизма.*

# В. Строительство социализма в странах народной демократии

## ГЛАВА XL

## ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СТРОЙ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН НАРОДНОЙ ДЕМОКРАТИИ

**Предпосылки народно-демократической революции.** Народно-демократическая революция в странах Центральной и Юго-Восточной Европы — в Польше, Чехословакии, Венгрии, Румынии, Болгарии, Албании — была подготовлена всем ходом экономического развития и классовой борьбы рабочего класса, трудящихся этих стран, всем ходом мирового освободительного движения. Развитие капитализма в этих странах происходило при сохранении значительных пережитков феодально-крепостнических отношений. На протяжении длительного времени эти страны находились в кабальной зависимости от империалистических держав. Помещики, крупная буржуазия, стоявшие у власти, являлись послушными исполнителями воли иностранного капитала. Эксплуатация рабочего класса доходила до крайних пределов. Основные массы крестьянства страдали от безземелья, находились в состоянии нищеты. Всё это революционизировало рабочий класс и широкие массы крестьянства.

До революции страны народной демократии, за исключением Чехословакии, имели средне- или слаборазвитую промышленность при значительном преобладании сельского хозяйства. В Венгрии и Польше был достигнут средний уровень развития промышленности. Румыния и особенно Болгария имели слаборазвитую промышленность. Албания являлась наиболее отсталой в экономическом отношении страной с большими пережитками патриархально-родового строя.

Огромная часть земли в этих странах находилась до революции в руках крупных собственников — помещиков и капиталистов. В Польше крестьянские хозяйства размером до 5 гектаров, составлявшие около $^2/_3$ всех хозяйств, имели менее 15% земли, а хозяйства помещиков и капиталистов размером свыше 50 гектаров, составлявшие 0,9% всех хозяйств,— около половины земли.

В Венгрии хозяйства размером до 5,7 гектара, составлявшие 84% всех хозяйств, владели 1/5 земли, а хозяйства размером свыше 50 гектаров, составлявшие 0,9% всех хозяйств, имели почти половину земли. В Румынии хозяйства размером до 5 гектаров составляли 3/4 всех хозяйств, а земли имели 28%, в Болгарии соответственно — около 2/3 и 30%, в Чехословакии — 70,5% и 15,7%.

В промышленности стран Центральной и Юго-Восточной Европы господствовали капиталистические монополии, причём ключевые позиции занимал иностранный капитал. В Польше до войны почти 2/3 капиталовложений в промышленность принадлежали иностранному капиталу. В Румынии до войны иностранный капитал контролировал 91,9% всего капитала, вложенного в нефтяную промышленность. В венгерской промышленности 40% всех капиталовложений в 1937 г. принадлежало иностранным фирмам. В Болгарии в 1937 г. около половины капиталовложений крупной промышленности и около двух третей капиталов транспортных обществ было в руках иностранного капитала.

В годы второй мировой войны страны Центральной и Юго-Восточной Европы попали под ярмо германского империализма, высасывавшего из них все соки. Помещики и монополистическая буржуазия превратились в агентуру немецкого фашизма и тем самым полностью изолировали себя от народа. Классовые и национальные противоречия обострились до крайности. Трудящиеся массы под руководством рабочего класса, во главе с коммунистическими и рабочими партиями вели упорную борьбу за освобождение от фашистского рабства, против германских захватчиков и помещичье-капиталистических клик, предавших национальные интересы своих стран.

Советский Союз, одержав победу над гитлеровской Германией, освободил народы стран Центральной и Юго-Восточной Европы от немецко-фашистского ига. Национально-освободительная борьба трудящихся масс приобрела огромный размах. Народы свергли власть прислужников гитлеровских оккупантов и получили возможность приступить к строительству своей государственной жизни на демократических основах. Были заложены основы государства нового типа — народно-демократической республики. Так началась народно-демократическая революция.

**Характер народно-демократической революции.** Основными движущими силами народно-демократической революции явились рабочий класс и крестьянство при руководящей роли рабочего класса. В процессе борьбы с фашизмом образовался национальный фронт, в который наряду с рабочим классом и крестьянством вошли также средняя и мелкая городская буржуазия и все антифашистские силы. Революция ликвидировала политическое господство помещиков и монополистической буржуазии. Была создана народно-демократическая власть, основанная на союзе рабочего класса с крестьянством, под руководством рабочего класса. Наряду с коммунистическими и рабочими партиями в правительстве и государственных органах участвовали входившие в национальный фронт борьбы с фашизмом мелкобуржуазные и буржуазные партии.

Народно-демократическая революция на первом своём этапе разрешила задачи буржуазно-демократической революции. Она

была, во-первых, *антиимпериалистической*, так как освободила порабощённые народы Центральной и Юго-Восточной Европы от ига империализма и дала им национальную самостоятельность, во-вторых, *антифеодальной*, так как ликвидировала полуфеодальные отношения в экономике. В ходе антифеодальной аграрной революции помещичьи земли с живым и мёртвым инвентарём были конфискованы и в своей основной части распределены между малоземельными крестьянами и батраками. Земля передавалась крестьянам в частную собственность. На части конфискованных помещичьих земель были созданы государственные сельские хозяйства.

В результате аграрной революции класс помещиков был ликвидирован, а положение трудящихся крестьян значительно улучшилось. Большая часть бедноты и батраков, получивших землю, поднялась до уровня середняков. Середняк стал центральной фигурой земледелия. Значительно снизился удельный вес кулацких хозяйств.

В Польше в результате аграрной революции безземельные и малоземельные крестьяне получили свыше 6 миллионов гектаров земли. В Румынии до революции бедняцкие и середняцкие хозяйства имели менее половины всей земли, а в 1948 г. они владели 80,7% земельной площади. В Венгрии бедняцкие и середняцкие хозяйства в результате аграрных преобразований получили около 2 миллионов гектаров; если до революции эти хозяйства имели 40,4% всей земли, то в 1947 г. они владели 70,7% всей земельной площади.

Аграрная революция осуществлялась при активном участии широких крестьянских масс, в обстановке острой классовой борьбы. Реакционные силы при поддержке иностранных империалистов оказывали яростное сопротивление аграрным преобразованиям, всячески пытаясь их сорвать.

Аграрная революция имела крупнейшие экономические и политические последствия. С уничтожением крупного землевладения реакционные силы лишились весьма важной материальной базы. Ликвидация помещичьего землевладения и раздел земли между трудящимися крестьянами уничтожили пережитки феодальной эксплуатации крестьянства. Наделение землёй малоземельных крестьян и безземельных батраков привлекло их на сторону народно-демократического строя. Представляя собой завершение задач буржуазно-демократической революции, аграрные преобразования вместе с тем явились одной из предпосылок перехода к социалистическому строительству.

Завершая осуществление антифеодальных задач, народно-демократическая революция всё больше переходила к своему второму этапу — выполнению задач социалистической революции. Это означало *перерастание буржуазно-демократической революции в социалистическую революцию.*

Ещё в начале революции народно-демократические государства национализировали предприятия, находившиеся в руках гитлеров-

ских оккупантов и тесно связанной с ними монополистической буржуазии. В результате этого лишённая власти монополистическая буржуазия потеряла также и свои экономические позиции. Так началась социалистическая национализация основных средств производства. Наряду с этим на частных капиталистических предприятиях вводился рабочий контроль. В ходе революции национализация средств производства всё более расширялась. Всё это ослабляло буржуазию в целом и усиливало позиции рабочего класса.

Осуществляя задачи социалистической революции, народно-демократическая власть превратила в общенародную социалистическую собственность фабрики и заводы, шахты и электростанции. Были также национализированы транспорт и средства связи, недра и часть земли, банки, внешняя торговля, оптовая внутренняя торговля. Таким образом, народно-демократическая власть, руководимая рабочим классом, ликвидировала экономическое господство буржуазии и овладела командными высотами народного хозяйства.

Национализация крупной и средней промышленности, транспорта, средств связи и т. д. была проведена в европейских странах народной демократии в несколько приёмов. Решающие мероприятия в этой области были осуществлены в Польше в 1946 г., в Болгарии и Албании — в 1947 г., в Венгрии, Чехословакии и Румынии — в 1948 г.

Национализация крупной промышленности явилась решающим условием перехода к социалистическому преобразованию общества. Она означала, что производственные отношения в промышленности были приведены в соответствие с общественным характером производства: основные средства производства стали достоянием всего народа в лице народно-демократического государства. В этом проявилось действие экономического закона обязательного соответствия производственных отношений характеру производительных сил.

Страны народной демократии вступили в переходный период от капитализма к социализму.

Социалистическая национализация привела к образованию социалистического уклада экономики в виде государственных социалистических предприятий. Постепенно создавались также социалистические кооперативные формы хозяйства.

По мере перерастания буржуазно-демократической революции в социалистическую революцию усиливалась борьба между рабочим классом и контрреволюционной буржуазией. Буржуазия, опираясь на сохранившиеся ещё в её руках экономическую мощь, на поддержку иностранного капитала, используя свою агентуру в государственном аппарате, а зачастую и в самом правительстве, всеми способами добивалась срыва мероприятий народно-демократической власти и восстановления экономического и политического господства капиталистов и помещиков. Рабочий класс,

опираясь на командные высоты народного хозяйства, находящиеся в руках государства, сплотив вокруг себя крестьянство и другие слои трудящихся, дал решительный отпор попыткам буржуазии восстановить чужеземный империалистический гнёт. В результате буржуазия была разгромлена.

В ходе развития революции происходило очищение государственных органов от буржуазных контрреволюционных элементов, была сломана старая буржуазная государственная машина и заменена новым государственным аппаратом, отвечающим интересам трудящихся. Окончательно закрепилась руководящая роль рабочего класса в государстве. Государственный строй народной демократии стал успешно выполнять функции диктатуры пролетариата. «Воплощая господство трудящихся при руководстве рабочего класса,— говорил Г. М. Димитров,— режим народной демократии может и должен в данной исторической обстановке, как уже показал опыт, выполнять с успехом функции диктатуры пролетариата для ликвидации капиталистических элементов и организации социалистического хозяйства» [1].

**Экономические уклады и классы.** Экономика европейских стран народной демократии характеризуется наличием трёх основных экономических укладов: социалистического, мелкотоварного и капиталистического.

К *социалистическому* укладу относятся: 1) находящиеся в *государственной,* общенародной собственности предприятия промышленности, транспорта, банки, торговые предприятия, внешняя торговля, сельскохозяйственные имения, машинно-тракторные станции; 2) все виды *кооперации* — промысловая, потребительская, кредитная, сельскохозяйственная, сбытовая и снабженческая, производственные сельскохозяйственные кооперативы.

Во всех европейских странах народной демократии социалистический уклад играет ведущую роль и занимает значительно преобладающее место в экономике. В этом секторе создаётся основная часть национального дохода. Подавляющая масса промышленной продукции производится на государственных последовательно социалистических предприятиях. Социалистический уклад занял господствующее положение также в области транспорта и в сфере обращения. В руках государства сосредоточено всё банковское дело, вся оптовая внутренняя торговля и основная часть розничной торговли. Установлена государственная монополия внешней торговли. В сельском же хозяйстве, за исключением Болгарии, социалистический уклад ещё не занимает преобладающего места.

Таким образом, в европейских странах народной демократии во всех отраслях экономики, кроме сельского хозяйства, заложены основы социализма.

---

[1] *Г. Димитров,* Политотчёт ЦК БРП(к), сделанный на V съезде партии, София 1948, стр. 73.

Занимая господствующее положение в народном хозяйстве, охватывая командные экономические высоты, социалистический уклад в каждой из европейских стран народной демократии является силой, определяющей развитие её экономики. Социалистический уклад из года в год усиливает свои позиции.

В 1952 г. удельный вес социалистического уклада составлял:

в национальном доходе Польши — 75%, Чехословакии — 92, Венгрии — 86,6, Румынии — 70, Болгарии — 85,9, Албании — примерно 70%;

в продукции промышленности: в Польше — около 99%, Чехословакии — 99, Венгрии — 97, Румынии — 95, Болгарии — 98%;

в оптовой торговле — во всех этих странах 100%;

в розничной торговле: в Польше — 92,4%, Чехословакии — 98,6, Венгрии — 92,1, Румынии — около 97, Болгарии — 99,3%.

Доля социалистического уклада в сельском хозяйстве (по размерам пашни) составляла в 1952/53 г.: в Польше — 22%, в Чехословакии — 43, в Венгрии — свыше 30, в Румынии — более 20, в Болгарии — 60,5, в Албании — 9,5%.

В социалистическом укладе ликвидирована эксплуатация человека человеком и изменился характер труда — из труда на капиталистов он превратился в труд на себя, на всё общество. В силу изменившихся экономических условий в социалистическом укладе сошли со сцены капиталистические законы, выражающие отношения эксплуатации и анархии производства, возникли и начали действовать законы социалистической экономики: основной экономический закон социализма, закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства, закон распределения по труду и другие. Происходит непрерывный рост социалистической промышленности на основе применения высшей техники в целях победы социализма и удовлетворения растущих потребностей трудящихся. Социалистическое производство ведётся в плановом порядке на основе закона планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства. Всё более совершенствуются методы планирования.

Наличие в экономике стран народной демократии двух форм социалистической собственности и мелкотоварного уклада обусловливает действие закона стоимости и связанных с ним экономических категорий: денег, торговли, кредита и т. д. Закон стоимости не является регулятором социалистического производства, но воздействует на него, и это воздействие учитывается народно-демократическими государствами при планировании цен, проведении хозяйственного расчёта и т. д. Торговля, деньги, кредит и другие экономические категории, связанные с законом стоимости, всё в большей степени используются как орудия социалистического строительства.

Поскольку социалистический уклад играет ведущую роль в экономике стран народной демократии, основной экономический закон социализма, закон планомерного развития народного хозяйства и другие экономические законы социализма оказывают всё возрастающее воздействие на развитие всего народного хозяйства в целом. По мере дальнейшего роста социалистических

производственных отношений сфера действия экономических законов социализма неуклонно расширяется.

К *мелкотоварному* укладу относятся индивидуальные хозяйства трудящихся крестьян, а также мелкие ремесленные хозяйства, основанные на личном труде их владельцев. В некоторых странах, особенно в Албании, сохранились в деревне ещё остатки патриархальных хозяйств. Индивидуальные крестьянские хозяйства производят в странах народной демократии основную массу сельскохозяйственных продуктов. Преобладающее место среди единоличных крестьянских хозяйств занимают середняки. Как уже указывалось выше, индивидуальное мелкотоварное крестьянское хозяйство, основанное на частной собственности на средства производства, неизбежно порождает элементы капитализма.

Планирование в странах народной демократии ещё не охватывает всего народного хозяйства. В мелкотоварном укладе развитие производства регулируется действием закона стоимости. Однако народно-демократическая власть, опираясь на закон планомерного развития народного хозяйства, оказывает регулирующее воздействие и на мелкотоварное производство через товарооборот, заготовки, цены, кредит, налоги и т. д. Подавляющая часть государственных заготовок сельскохозяйственных продуктов проводится путём контрактации и через сельскую кооперацию.

К *капиталистическому* укладу относятся кулацкие хозяйства, частные торговые предприятия и мелкие промышленные предприятия, основанные на эксплуатации наёмного труда.

Регулятором хозяйства в капиталистическом секторе является закон стоимости. В пределах капиталистического уклада продолжает действовать закон прибавочной стоимости, но сфера его действия резко сужена. Размеры капиталистических хозяйств и возможности эксплуатации наёмного труда сильно ограничены. Капиталистические хозяйства облагаются высоким прогрессивным налогом, всё более обуздывается рыночная стихия.

Основными классами в странах народной демократии являются рабочий класс и крестьянство. Наряду с трудящимися классами существует буржуазия: кулачество, мелкие и средние капиталисты в промышленности и торговле.

Жизненной основой существования и развития общественного и государственного строя стран народной демократии является тесный союз рабочего класса с трудящимся крестьянством при руководящей роли рабочего класса, союз, направленный против капитализма, на построение социалистического общества. «Стержнем и движущей силой наших революционных преобразований был и есть союз рабочих и крестьян, руководителем которого является рабочий класс. Рабочий класс в течение десятилетий в борьбе с капитализмом и фашизмом укреплял союз с основными массами трудящегося крестьянства. Расширение, укрепление,

углубление этого союза является главным принципом политики народной власти, залогом ее силы и достижений»[1].

Основным противоречием в экономике стран народной демократии в переходный период от капитализма к социализму является противоречие между растущим социализмом и побеждённым, но ещё не уничтоженным капитализмом, имеющим корни в мелком товарном производстве.

Строительство социализма в странах народной демократии проходит в обстановке обострённой классовой борьбы. Сопротивление отживающих классов проявляется во враждебной деятельности остатков разгромлённых антинародных политических партий, националистического, «левого» и правого уклонов в коммунистических и рабочих партиях, во вредительстве, саботаже и диверсиях агентов империализма. Коммунистические и рабочие партии, народные массы разоблачают враждебные социализму элементы, обеспечивают победу политики, направленной на построение социализма.

Государственная власть в странах народной демократии исходит в своей политике из объективных экономических законов, использует их для достижения полной победы социалистических форм хозяйства над капиталистическими.

Руководствуясь марксистско-ленинским учением о переходном периоде от капитализма к социализму, народно-демократическая власть укрепляет союз рабочего класса с крестьянством и ведёт наступление против капиталистических элементов путём их ограничения и вытеснения в городе и деревне. Государства народной демократии всемерно используют рыночные связи для развёртывания торговой смычки между промышленностью и сельским хозяйством. Осуществляя социалистическую индустриализацию, они расширяют производственную смычку между городом и деревней и идут по линии постепенного производственного кооперирования крестьянских хозяйств на добровольных началах.

Таким образом, в основе строительства социализма в странах народной демократии лежат те же коренные принципы, которые определяли новую экономическую политику в СССР. Однако, как уже говорилось, эти принципы применяются в странах народной демократии с учётом своеобразия исторического развития экономических и политических условий каждой из них. Ленин учит: «Все нации придут к социализму, это неизбежно, но все придут не совсем одинаково, каждая внесет своеобразие в ту или иную форму демократии, в ту или иную разновидность диктатуры пролетариата, в тот или иной темп социалистических преобразований разных сторон общественной жизни»[2].

---

[1] *Б. Берут,* Отчет Центрального Комитета Польской объединенной рабочей партии II съезду партии, «За прочный мир, за народную демократию!», 19 марта 1954 г.

[2] *В. И. Ленин,* О карикатуре на марксизм, Сочинения, т. 23, стр. 58.

Строительство социализма в странах народной демократии осуществляется при других, значительно более благоприятных исторических условиях, чем оно происходило в первой стране победившего социализма — в СССР. В ходе создания экономических и культурных основ социализма страны народной демократии широко используют богатейший опыт социалистического строительства, накопленный Советским Союзом, и опираются на мощь всего лагеря социализма. Это в огромной мере облегчает решение задач социалистического строительства.

Благодаря помощи Советского Союза были сорваны планы империалистической интервенции против стран народной демократии. Тем самым эти страны были избавлены от длительной гражданской войны и необходимости проведения политики «военного коммунизма». Это позволило странам народной демократии в кратчайший срок восстановить народное хозяйство и приступить к социалистической индустриализации народного хозяйства.

**Социалистическая индустриализация.** Необходимым условием построения социализма в странах народной демократии является социалистическая индустриализация. Лишь на основе индустриализации эти страны в состоянии преодолеть технико-экономическую отсталость, создать материально-производственную базу социализма, обеспечить прочные материальные предпосылки для неуклонного роста производства и благосостояния народа.

Перед второй мировой войной удельный вес промышленной продукции в продукции промышленности и сельского хозяйства составлял: в Польше — 47,6%, в Венгрии — 53, в Румынии — 40, в Болгарии — 33,8, в Албании — 18,3%. В Польше в сельском хозяйстве было занято 65% самодеятельного населения, а в промышленности — около 17%, в Румынии в сельском хозяйстве было занято 78%, а в промышленности — 7% самодеятельного населения, в Болгарии в сельском хозяйстве было занято 79,9% самодеятельного населения, а в промышленности и ремесле — 8%. По уровню национального дохода, производству промышленной продукции и по ряду других показателей эти страны значительно отставали от более развитых промышленных стран. Так, в Польше потребление чёрных металлов на душу населения было почти в 10 раз меньше, чем в Англии, и почти в 8 раз меньше, чем в Германии; потребление электроэнергии — примерно в 7 раз меньше, чем в Англии и Германии, и в 5 раз меньше, чем во Франции. Экономика стран народной демократии сильно пострадала от войны и фашистского хозяйничанья в этих странах.

Все страны народной демократии прошли период восстановления своей экономики, пострадавшей от войны и фашистского грабежа. Уже в этот период проявились преимущества социалистического планового хозяйства, что выразилось в успешном выполнении первых перспективных народнохозяйственных (трёхлетних и двухлетних) планов, основной задачей которых было восстановление промышленности, транспорта, сельского хозяйства.

Успешное восстановление народного хозяйства создало прочную базу для его социалистической реконструкции. Центральной задачей первых пятилетних (в Польше шестилетнего) планов развития народного хозяйства в европейских странах народной демократии явилось строительство основ социализма. Главным звеном

этих планов явилась социалистическая индустриализация — развитие крупной социалистической промышленности и прежде всего тяжёлой индустрии. При этом индустриализация каждой отдельной страны имеет свои особенности в зависимости от уровня развития и структуры промышленности, от исторических, природных и экономических условий.

Основной источник средств для социалистической индустриализации в странах народной демократии составляют накопления социалистического сектора. На дело индустриализации используется также часть сбережений трудящихся в форме государственных займов. Целям социалистической индустриализации служит изъятие части доходов капиталистических элементов города и деревни, прежде всего путём прогрессивного налогового обложения этих элементов.

Решающим фактором роста социалистического накопления является систематическое повышение производительности общественного труда на основе внедрения в производство передовой техники и лучшей организации труда. Мощную движущую силу роста производительности труда представляет собой социалистическое соревнование. В социалистическом соревновании участвует основная масса рабочих. Передовики производства в странах народной демократии с успехом применяют в своей работе передовой производственный опыт, накопленный в СССР, и широко пользуются помощью советских рабочих. Первостепенное значение для неуклонного повышения производительности труда имеет использование экономического закона распределения по труду, применение различных форм сдельной заработной платы, борьба с уравниловкой. В деле обеспечения непрерывного увеличения накоплений в социалистическом производстве огромную роль играет всемерное укрепление режима экономии и последовательное внедрение хозяйственного расчёта.

Клемент Готвальд писал: «Разве мало у нас было и есть таких хозяйственных и политических работников, которые забыли о действии закона стоимости и для которых вследствие этого вопросы хозрасчета и рентабельности предприятий, вопрос себестоимости, вопрос цен и т. д. перестали играть роль? Разве не ясно, что такое неправильное отношение приносит много убытков нашему хозяйству и тормозит наше движение по пути к социализму? Думаю, что это ясно и что это должно привести к тому, чтобы все наши люди, особенно на руководящих и ответственных постах, постоянно соблюдали режим экономии на производстве, в области заготовок и сбыта» [1].

Преимущества социалистической экономики дали возможность увеличить капиталовложения в народное хозяйство в несколько раз по сравнению с довоенным временем.

[1] *К. Готвальд*, Исторический XIX съезд Коммунистической партии Советского Союза и наши задачи, «За прочный мир, за народную демократию!», 7 ноября 1952 г.

Социалистическая индустриализация в странах народной демократии осуществляется в иных, более благоприятных исторических условиях по сравнению с СССР и имеет существенные особенности.

Если Советский Союз был единственной страной, строящей социализм, и осуществлял индустриализацию без всякой помощи извне, опираясь исключительно на свои внутренние ресурсы, то страны народной демократии осуществляют индустриализацию при наличии мощного социалистического лагеря во главе с Советским Союзом. Страны народной демократии в деле социалистической индустриализации используют всестороннюю помощь СССР и оказывают помощь друг другу.

Советский Союз должен был строить форсированными темпами тяжёлую индустрию в составе всех её отраслей. Страны народной демократии избавлены от непосильной задачи развивать в каждой из них все отрасли тяжёлой промышленности. Входя в социалистический лагерь, каждая страна народной демократии имеет возможность создавать и развивать в первую очередь те отрасли промышленности, для которых в данной стране имеются наиболее благоприятные природные и экономические условия. Развитие промышленности, как и всего народного хозяйства стран социалистического лагеря, происходит на основе широкого разделения труда, экономической взаимопомощи и сотрудничества между этими странами.

В итоге успешного выполнения перспективных планов социалистической реконструкции народного хозяйства довоенный уровень промышленного производства был в 1953 г. превзойдён: в Польше — в 3,6 раза, в Венгрии — почти в 3,5 раза, в Чехословакии — в 2,2 раза, в Болгарии — в 4,4 раза, в Румынии — почти в 2,5 раза. Удельный вес промышленной продукции в общей продукции промышленности и сельского хозяйства значительно повысился. Во всех странах народной демократии, кроме Болгарии и Албании, продукция отраслей промышленности, производящей средства производства, занимает свыше половины всей продукции промышленности. Европейские страны народной демократии стали индустриально-аграрными странами с крупной промышленностью, оснащённой новейшей техникой.

В Польше мощное развитие получили угольная и химическая промышленность, чёрная металлургия, промышленность строительных материалов. Созданы автомобилестроение, тракторостроение, судостроение, производство синтетического волокна и другие отрасли. В 1953 г. по сравнению с 1938 г. на душу населения выпуск стали увеличился в 3,1 раза, производство электроэнергии — в 4,8 раза, цемента — в 3,2 раза, искусственных удобрений — в 2,3 раза и т. д. В Венгрии большое развитие получили алюминиевая промышленность, машиностроение, станкостроение, производство горного оборудования и сельскохозяйственных машин. В Румынии большой размах получила нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность, химическая промышленность. Созданы важные отрасли машиностроения, как, например, производство сельскохозяйственных машин, нефтяного оборудования, судостроения и другие.

Успехи, достигнутые в развитии тяжёлой промышленности стран народной демократии, и взаимопомощь стран социалистического лагеря создали возможность для ускорения темпов развития отраслей, производящих предметы народного потребления.

Народно-демократические государства, развивая дальше производство средств производства, как основу подъёма и технической реконструкции всего народного хозяйства, серьёзно увеличивают вложения в сельское хозяйство, лёгкую и пищевую промышленность, чтобы добиться значительного расширения производства сельскохозяйственной продукции и промышленных товаров широкого потребления и повысить жизненный уровень трудящихся.

**Социалистическое преобразование сельского хозяйства.** Для построения социализма необходима победа социалистических форм хозяйства не только в городе, но и в деревне. Единственно правильным путём разрешения крестьянского вопроса, как показывает опыт СССР, является переход основных масс крестьянства от мелкого индивидуального хозяйства к крупному коллективному хозяйству. Постепенное *производственное кооперирование* мелких и средних крестьянских хозяйств на добровольных началах является объективной необходимостью для стран, идущих по пути строительства социализма.

Исходя из этого, страны народной демократии развивают отрасли промышленности, производящей тракторы и другие сельскохозяйственные машины, организуют сеть государственных сельских хозяйств, показывающих преимущества крупного социалистического производства, создают машинно-тракторные станции, обеспечивающие техническое перевооружение сельского хозяйства. Оказывается помощь бедняцко-середняцким массам крестьянства в подъёме хозяйства, принимаются меры к вовлечению их в различные виды снабженческо-сбытовой и производственной кооперации.

Процесс социалистического преобразования сельского хозяйства в странах народной демократии имеет свои особенности. Эти страны осуществляют социалистическое преобразование крестьянских хозяйств при наличии в СССР развитого социалистического сельского хозяйства в виде колхозов, совхозов и МТС. Преимущества социалистического сельского хозяйства, доказанные на опыте СССР, играют большую роль в деле привлечения крестьянства в странах народной демократии на путь социализма. Опыт развития колхозного производства в СССР, формы организации и оплаты труда, распределения доходов и пр. широко используются в практике производственного кооперирования крестьянских хозяйств.

Существенные особенности в производственном кооперировании крестьянства в странах народной демократии обусловлены тем, что оно происходит при сохранении мелкой крестьянской собственности на землю, в то время как коллективизация в СССР происходила в условиях национализации *всей* земли. Опыт стран народной демократии показывает, что немедленная национализация всей земли не является для всех стран непременным условием социалистического строительства в деревне.

В зависимости от степени обобществления земли, средств производства и связанного с этим распределения доходов производственные сельскохозяйственные кооперативы в странах народной демократии можно подразделить на три основных типа. Во-первых, товарищества по совместной обработке земли, где обобществлён только труд для проведения отдельных сельскохозяйственных работ (пахота, сев, обработка посевов, уборка урожая) на земельных участках, являющихся собственностью каждого члена товарищества. Во-вторых, производственные кооперативы, где средства производства и труд обобществлены, а земля объединена в единый массив, хотя остаётся в частной собственности членов кооператива. Основная часть продуктов в подобного рода кооперативах (70—75%) распределяется по трудодням, а меньшая часть — по внесённому земельному паю. В-третьих, артели, в которых земля обобществлена и закреплена навечно за колхозами, а распределение продуктов осуществляется по труду. Наиболее распространённой формой производственного кооперирования в большинстве стран народной демократии в настоящее время являются кооперативы второго типа.

Полная победа социализма в сельском хозяйстве предполагает обобществление всей земли, превращение её в общественную собственность. Переход к обобществлению всей земли будет осуществляться по мере того, как крестьянство в ходе развития производственного кооперирования и постепенного распространения его высших форм будет убеждаться на опыте в неоспоримых преимуществах крупного коллективного хозяйства перед мелким частнособственническим хозяйством.

Социалистическое преобразование сельского хозяйства совершается в процессе ожесточённой классовой борьбы. Кулаки всеми мерами пытаются сорвать производственное кооперирование крестьянских хозяйств. Народно-демократические государства, оказывая всестороннюю материальную помощь бедняцким и середняцким хозяйствам, проводят мероприятия по организационно-хозяйственному укреплению производственных кооперативов и ведут непримиримую борьбу с кулачеством.

В деле социалистического преобразования сельского хозяйства страны народной демократии добились серьёзных успехов. В Болгарии к началу 1953 г. имелось 2 747 трудовых кооперативных земледельческих хозяйств, в которых объединено 52,3% крестьянских хозяйств, 100 государственных хозяйств и 140 МТС. На социалистический сектор в сельском хозяйстве приходится 54,7% площади основных зерновых культур, 74,5% площади под хлопком, рисом и сахарной свёклой. В Венгрии производственные кооперативы объединяют 200 тысяч крестьянских семей и занимают 18% пахотной земли. Государственные хозяйства занимают 12,5% пахотной земли. В Польше к середине 1954 г. насчитывалось 9 тысяч производственных кооперативов, занимающих свыше 9% всей пахотной земли. Государственные сельские хозяйства располагают 12,8% всей пахотной земли. В Румынии производственные кооперативы (включая и товарищества по совместной обработке земли) обрабатывают более 1 миллиона гектаров пахотной земли, или свыше 10%. В Чехословакии производственные кооперативы обрабатывают около 33% пахотной земли, а государственные хозяйства — около 10%.

В процессе социалистического преобразования деревни в странах народной демократии имели место ошибки двоякого рода: с одной стороны — искусственное форсирование кооперирования крестьянских хозяйств и нарушение принципа добровольности при приёме в кооперативы; с другой стороны — недооценка необходимости организации и руководства делом кооперирования, самотёк в строительстве кооперативов. Коммунистические и рабочие партии стран народной демократии ведут борьбу против тех и других ошибок.

На основе социалистических преобразований, проведённых в деревне, в странах народной демократии достигнуты существенные успехи в развитии сельского хозяйства и в подъёме благосостояния крестьянства. Однако рост сельскохозяйственной продукции далеко отстаёт от роста промышленной продукции и совершенно недостаточен с точки зрения потребностей всего народного хозяйства.

Так, в Польше за период с 1950 по 1953 г. продукция промышленности выросла на 118%, а продукция сельского хозяйства — лишь на 10%. В Чехословакии за годы пятилетки (1949—1953) производство средств производства в промышленности выросло на 118,7%, производство предметов потребления — на 79,8, а продукция растениеводства — лишь на 12,4%.

В связи с этим неотложной задачей является ликвидация диспропорции между быстро развивающейся промышленностью и отстающим сельским хозяйством, обеспечение подъёма сельского хозяйства.

Разрешение этой задачи требует дальнейшего развития производственного кооперирования, организационно-хозяйственного укрепления существующих кооперативов, улучшения работы государственных сельских хозяйств. Вместе с тем в странах народной демократии имеются ещё не использованные внутренние резервы индивидуального крестьянского хозяйства для увеличения производства сельскохозяйственной продукции. Исходя из этого, коммунистические и рабочие партии, осуществляя общую генеральную линию на постепенное социалистическое преобразование сельского хозяйства, используют не исчерпанные ещё возможности развития трудового индивидуального крестьянского хозяйства для дальнейшего подъёма сельского хозяйства. В этих целях оказывается производственно-техническая, кредитная, агротехническая помощь трудящимся крестьянам. Принимаются меры к улучшению условий контрактации, повышены заготовительные и закупочные цены, снижены налоги.

Всё это способствует подъёму сельского хозяйства и упрочению союза рабочего класса с крестьянством.

**Рост материального благосостояния и культуры трудящихся.** Социалистическое строительство в странах народной демократии сопровождается неуклонным ростом материального благосостояния и культуры трудящихся. В этом проявляется действие основного экономического закона социализма. В результате быстрого

роста промышленности уже в 1948—1949 гг. в странах народной демократии была ликвидирована безработица как в городе, так и в деревне. Из года в год растёт численность рабочих, занятых на социалистических предприятиях.

На основе подъёма социалистического производства происходит рост национального дохода. С ликвидацией классов помещиков и крупных капиталистов быстро возрастающий национальный доход используется в интересах повышения благосостояния трудящихся и социалистического расширенного воспроизводства в городе и деревне.

Систематически повышаются реальная заработная плата рабочих и служащих и доходы крестьян. Большое значение для повышения реальных доходов населения имеет снижение цен на товары народного потребления. Существенным фактором повышения реальной заработной платы являются снижение квартирной платы и удешевление других коммунальных услуг. Подъём материального благосостояния трудящихся обеспечивается также введением социального страхования рабочих и служащих за счёт государства, бесплатного обучения и медицинского обслуживания, созданием широкой сети санаториев и домов отдыха.

Национальный доход в 1953 г. вырос: в Польше вдвое по сравнению с довоенными годами, в Болгарии по сравнению с 1939 г.— на 86,7%, в Чехословакии по сравнению с 1937 г.— на 60%.

В Польше реальные доходы на душу населения, занятого вне сельского хозяйства, в 1953 г. были на 40% выше, чем в годы, непосредственно предшествующие войне. Реальные доходы на душу сельского населения были выше 1938 г. на 75%. В Венгрии в первой половине 1954 г. реальная заработная плата заводского рабочего была на 57% выше уровня 1938 г.; реальный доход крестьянской семьи был на 50% выше 1938 г. Рост реальных доходов населения определил существенный рост потребления трудящихся. В Румынии потребление рабочей семьи в 1953 г. по сравнению с 1938 г. возросло: по хлебу — на 20%, по сахару — на 48%, по растительному маслу — на 164%. Потребление румынским крестьянством ржи и пшеницы на личные нужды возросло за тот же период на 50%. Реальная заработная плата рабочих и служащих в Болгарии была в 1953 г. выше уровня 1939 г. на 38%.

В Болгарии расходы на здравоохранение в 1953 г. в 6 раз превышали уровень 1939 г. Число больничных коек в 1952 г. увеличилось до 24 522 против 10 492 в 1939 г.

Строительство социализма неразрывно связано с культурной революцией. В странах народной демократии самые широкие слои трудящихся масс приобщаются к культуре и знаниям. Революция покончила с монополией буржуазии и помещиков на образование и культуру. Образование и культура стали достоянием всего народа. Создаётся новая культура, социалистическая по содержанию и национальная по форме. Социалистическая культура СССР, являясь глубоко интернациональной по своему характеру, оказывает большое влияние на развитие национальных культур в странах народной демократии. Ускоренными темпами формируется новая, социалистическая интеллигенция. Растут инженерно-технические кадры.

В странах народной демократии изданы законы об обязательном обучении детей с 7-летнего возраста и о ликвидации неграмотности населения в возрасте с 12 до 40 лет. В Румынии в 1953/54 г. число учащихся в школах-семилетках возросло по сравнению с довоенным 1938/39 г. в 4,7 раза, в средних школах — более чем в 4 раза, в высших учебных заведениях — более чем в 2,2 раза — с 29 тысяч до 64,3 тысячи, не считая 19 тысяч студентов-заочников.

В старой Польше в 1937/38 г. было 28 высших учебных заведений, где обучалось 48 тысяч студентов, среди которых было не более 5% детей рабочих и 9% детей крестьян. В 1953 г. в Польше имелось 83 высших учебных заведения; в них обучалось 134 тысячи студентов, среди которых подавляющее большинство — дети рабочих и крестьян.

В Венгрии в 1953 г. количество учащихся в средних школах было в 2,5 раза больше, чем в 1938 г., в неполных средних школах — в 3 раза, а число студентов в вузах увеличилось почти в 5 раз.

В подготовке специалистов высшей квалификации народно-демократические государства уже сейчас далеко обогнали многие капиталистические страны. В Польше один студент приходится на 196 жителей, в Болгарии — на 244, в то время как в Англии — на 500 жителей, в Турции — на 820.

Успехи социалистического строительства в странах народной демократии являются новым доказательством того, что капиталистический способ производства изжил себя, что социалистическая система хозяйства имеет неоспоримые преимущества перед капиталистической системой.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Народно-демократическая революция в странах Центральной и Юго-Восточной Европы—Польше, Чехословакии, Венгрии, Румынии, Болгарии и Албании — прежде всего до конца разрешила задачи буржуазно-демократической революции. Антифеодальный характер революции выразился в проведении революционных аграрных преобразований — помещичья земля подверглась конфискации и поступила в раздел между безземельными и малоземельными крестьянами. Антиимпериалистический характер революции выразился в том, что она освободила народы Центральной и Юго-Восточной Европы от ига империализма и обеспечила им национальную самостоятельность. Одновременно с решением антифеодальных задач происходило перерастание буржуазно-демократической революции в социалистическую, что выразилось в социалистической национализации крупной и средней промышленности, транспорта, банков, внешней торговли, оптовой внутренней торговли. Народно-демократическое государство стало с успехом выполнять функции диктатуры пролетариата. Народно-демократическая власть основана на тесном союзе рабочего класса с трудящимся крестьянством под руководством рабочего класса.*

*2. Экономика стран народной демократии в переходный период от капитализма к социализму характеризуется нали-*

*чием трёх основных экономических укладов: социалистического, мелкотоварного и капиталистического. Ведущая роль принадлежит социалистическому укладу. Народно-демократические государства, исходя из объективных экономических законов, опираясь на социалистический сектор, в борьбе с капиталистическими элементами проводят политику построения социализма.*

*3. Социалистическая индустриализация стран народной демократии является решающим условием преодоления их технико-экономической отсталости, построения социализма и обеспечения роста народного благосостояния. Благодаря преимуществам социалистических форм хозяйства, взаимопомощи и сотрудничеству внутри социалистического лагеря страны народной демократии превратились из аграрных и аграрно-индустриальных в индустриально-аграрные.*

*4. Для победы социализма в странах народной демократии необходимо социалистическое преобразование сельского хозяйства. Социалистическое преобразование крестьянских хозяйств происходит в этих странах путём их постепенного производственного кооперирования на добровольных началах при сохранении частной крестьянской собственности на землю. Обобществление всей земли явится результатом развития высших форм производственных кооперативов.*

*5. Строительство социализма в странах народной демократии привело к значительному подъёму материального и культурного уровня жизни трудящихся: ликвидации безработицы, росту реальной заработной платы рабочих и реальных доходов крестьян. Для обеспечения дальнейшего подъёма благосостояния трудящихся необходима ликвидация диспропорций между быстрым ростом промышленности и отставанием сельского хозяйства. Подъём сельского хозяйства обеспечивается путём дальнейшего развития производственного кооперирования, а также использования резервов и неисчерпанных возможностей развития индивидуального крестьянского хозяйства.*

---

# ГЛАВА XLI

## ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СТРОЙ КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

**Экономические предпосылки китайской народной революции.** До победы народной революции экономика Китая носила полуфеодальный и полуколониальный характер. *Полуфеодальный* характер экономики выражался в том, что помещики, составляя 4—5% сельского населения, владели более чем половиной всей земли; бедняки и середняки, составляя 90% сельского населения, владели лишь 30% всей земли. Широко применялись докапиталистические формы эксплуатации крестьянства; земля обрабатывалась примитивными способами. *Полуколониальное* положение страны выражалось в том, что все основные отрасли китайской экономики находились под прямым или косвенным контролем иностранных империалистов и зависели от них.

В Китае помещики, как правило, не вели крупного хозяйства, а сдавали землю крестьянам в аренду мелкими участками. Аренда была наиболее распространённой формой землепользования. Преобладающей являлась аренда земли на неопределённый срок и вечная аренда. Самое широкое распространение имели докапиталистические формы ренты: отработочная, продуктовая и денежная. Крестьяне арендовали землю на началах *издольщины*, выплачивая помещику за аренду земли и инвентаря от 50 до 70% собранного урожая. Ростовщики и помещики за ссуды брали с крестьян огромные проценты.

Основная масса крестьян, бедняки и середняки, вынуждена была обращаться за ссудами деньгами и натурой к помещикам и ростовщикам. Около 60% всех крестьянских хозяйств постоянно прибегало к «помощи» ростовщиков для уплаты налогов, около половины крестьян систематически испытывали недостаток в продовольствии и вынуждены были занимать его у богатеев.

Китай находился в кабальной зависимости от империалистических держав, главным образом от Англии, Японии и Соединённых Штатов Америки. Иностранные капиталы в промышленности составляли до 75% общей суммы вложенных капиталов, а на долю национального капитала приходилось не более 25% этой суммы. Начиная с 30-х годов XX века главенствующее положение в Китае занял американский империализм. На долю США в 1936 г. приходилось 23%, а в 1946 г.— 53% внешнеторгового оборота Китая.

Правившая в Китае клика помещиков и компрадорской буржуазии всячески способствовала внедрению американских монополий в экономику страны. Империалисты США усиленно проводили колониальный грабёж китайского народа. Они контролировали промышленность, внешнюю и внутреннюю торговлю, финансы. Всё это поставило в тяжёлое положение и без того слабо развитую промышленность, занимавшую в общей продукции промышленности и сельского хозяйства страны не более 10%. Почти отсутствовала тяжёлая индустрия, а преобладающая часть промышленных изделий производилась мелкими ремесленными предприятиями и мануфактурами.

Полуфеодальным характером экономики Китая определялась классовая структура населения страны.

*Помещики* являлись самым реакционным из всех классов китайского общества. Они служили главной опорой для иностранных империалистов в колониальном угнетении и грабеже народа.

*Крестьянство* — самый многочисленный класс в Китае. С проникновением в деревню товарных отношений среди крестьянства происходил процесс классовой дифференциации. Накануне победы народной революции батраки (безземельные) и бедняки (малоземельные) составляли до 70%, середняки — 20, кулаки — 5—6% населения деревни. Кулаки широко применяли наём рабочей силы (батраков), сочетая капиталистическую эксплуатацию крестьянства с полуфеодальными методами эксплуатации.

В XX столетии в связи с развитием капитализма на арену общественной жизни выступили новые классы: буржуазия и пролетариат.

*Буржуазия* в Китае с первых шагов своего существования находилась в зависимости от иностранных империалистов. Выросшая крупная промышленная и финансовая буржуазия была тесно связана с иностранными империалистами, главным образом американскими, английскими и японскими. Эта компрадорская буржуазия, служившая посредником между иностранными империалистами и китайским рынком, сосредоточила в своих руках значительные богатства, добытые путём беспощадной эксплуатации рабочих и крестьянских масс. Другую часть буржуазии составляла национальная (преимущественно средняя) буржуазия. Иностранные империалисты всячески препятствовали развитию отечественной промышленности. Ввиду этого национальная буржуазия проявляла оппозиционность по отношению к иностранным империалистам и компрадорской буржуазии.

В Китае имеются значительные слои мелкой городской буржуазии: кустари, ремесленники, мелкие торговцы.

*Промышленный пролетариат* накануне победы народной революции насчитывал около 4 миллионов человек. Наряду с рабочими фабрично-заводской промышленности в стране имелись многомиллионные массы пролетариев и полупролетариев, занятых в других отраслях: портовые и городские рабочие по погрузке, разгрузке и перевозке товаров (кули, рикши), рабочие на земляных работах, а также сельскохозяйственный пролетариат (батраки), насчитывавшие до революции несколько десятков миллионов человек. Промышленный пролетариат, являясь наиболее организованным, сознательным, передовым отрядом трудящихся масс, начиная с 20-х годов XX века оказывал решающее влияние на политическую жизнь страны.

Государство помещиков и компрадорской буржуазии с его военно-бюрократической машиной грабило и угнетало китайский народ. Феодальные методы эксплуатации и империалистический гнёт до крайности обострили классовые противоречия и привели страну на грань экономической и политической катастрофы. На-

родная революция стала единственным выходом из создавшегося положения.

**Характер китайской революции.** Народная революция в Китае, одержавшая победу в 1949 г., имела глубокие исторические корни. В течение почти трёх десятилетий народные массы страны под руководством рабочего класса, во главе с Коммунистической партией вели упорную вооружённую борьбу против господства феодалов и компрадорской буржуазии, против иностранного империализма. Главной задачей китайской революции на её первом этапе являлось уничтожение полуфеодальных отношений, ликвидация феодального землевладения, раздел помещичьей земли крестьянами. Ввиду этого китайская революция началась как *антифеодальная, крестьянская, то есть буржуазно-демократическая революция.*

Вместе с тем, поскольку иностранные империалисты захватили в свои руки и поставили под свой контроль основные отрасли промышленности, железные дороги, банки, борьба против империализма стала также одной из важнейших сторон китайской революции. «Буржуазно-демократическая революция в Китае есть соединение борьбы против феодальных пережитков с борьбой против империализма»[1].

Таким образом, китайская буржуазно-демократическая революция, являясь аграрной, антифеодальной революцией, приобрела в то же время ярко выраженный *антиимпериалистический, национально-освободительный* характер.

Основными движущими силами китайской народной революции явились рабочий класс и крестьянство. Рабочий класс и идущее под его руководством крестьянство составили главную армию революции, обеспечившую китайскому народу победу над его внутренними и внешними врагами. В китайской революции, кроме того, значительную роль играла мелкая городская буржуазия.

Революционную борьбу китайского народа возглавляет Коммунистическая партия Китая, которая руководствуется теорией марксизма-ленинизма, творчески применяет эту теорию в условиях своей страны и использует опыт победившей революции в Советском Союзе. Китайская революция пользуется сочувствием и поддержкой международного пролетариата и всех прогрессивных сил мира.

Историческая особенность китайской народной революции состоит в том, что она развернулась в условиях, когда существует лагерь социализма, возглавляемый Советским Союзом, когда в СССР победил социализм и осуществляется постепенный переход к коммунизму, а в европейских странах народной демократии создаются основы социализма. При этих условиях китайская революция не могла быть революцией, утверждавшей диктатуру буржуа-

---

[1] *И. В. Сталин,* Революция в Китае и задачи Коминтерна, Сочинения, т. 9, стр. 286—287.

зии и открывавшей более свободный путь развития капитализма. Она явилась буржуазно-демократической революцией *нового типа*, неизбежно перерастающей в революцию социалистическую, утверждающую диктатуру трудящихся под руководством рабочего класса.

Развивая учение Ленина о характере колониальных революций в эпоху общего кризиса капитализма и о перерастании буржуазно-демократической революции в социалистическую, Мао Цзэ-дун пишет: «Руководимое Коммунистической партией Китая революционное движение в целом является единым революционным движением, охватывающим и этап демократической революции, и этап социалистической революции. Это — два различных по своему характеру революционных процесса, и только завершив первый из них, можно взяться за завершение второго. Демократическая революция является необходимой подготовкой к социалистической революции, а социалистическая революция — неизбежным направлением развития демократической революции. Конечная же цель всех коммунистов заключается в том, чтобы бороться всеми силами за окончательное построение социалистического общества и коммунистического общества»[1].

Китайская революция на своём буржуазно-демократическом этапе успешно разрешила задачу свержения народными массами, руководимыми пролетариатом, власти феодалов-помещиков и крупной монополистической компрадорской буржуазии, господства чужеземного империализма и установления народно-демократической республики.

Китайская Народная Республика есть *государство народной демократии, руководимое рабочим классом и основанное на союзе рабочих и крестьян*. Народно-демократическая власть руководимая рабочим классом, является могучим орудием построения социализма в руках трудящихся.

На социалистическом этапе революции народно-демократическая власть стала осуществлять социалистические преобразования в экономике, одновременно завершая разрешение задач буржуазно-демократической революции. Китай вступил в *переходный период* к социализму.

Величайшее значение китайской революции состоит в том, что она открыла перед огромной страной некапиталистический путь развития от полуфеодальных и полуколониальных форм хозяйства к социализму. В этом заключается главная специфическая особенность экономического развития Китайской Народной Республики по сравнению с европейскими странами народной демократии. В дореволюционном Китае капитализм не занимал господствующего положения во всём народном хозяйстве. Китай представлял собой аграрную страну с господством полуфеодаль-

---

[1] *Мао Цзэ-дун*, Китайская революция и Коммунистическая партия Китая, Избранные произведения, т. 3, стр. 180—181.

ных отношений. В силу полуколониального характера экономики в нём чрезвычайно слабо была развита крупная индустрия, которую застаёт социалистическая революция в капиталистически развитых странах. Господство полуфеодальных отношений обусловливало технико-экономическую отсталость страны. В новых исторических условиях, при наличии могучего социалистического лагеря, возглавляемого Советским Союзом, и при помощи этого лагеря, перед Китаем открылась возможность успешного строительства социализма.

Народно-демократическая власть, используя эти возможности и опираясь на поддержку многомиллионных народных масс, в кратчайший срок произвела глубочайшие революционные преобразования в экономике Китая и повела страну по пути строительства социализма, минуя капиталистическую стадию развития.

**Революционные аграрные преобразования. Социалистическая национализация.** Среди коренных социально-экономических преобразований в Китайской Народной Республике огромное значение имеют аграрные преобразования. Полуфеодальный характер общественных отношений в Китае являлся главным тормозом экономического, политического и культурного развития страны, коренной причиной её вековой отсталости, основой её порабощения иностранным империализмом.

В 1950 г. Центральное народное правительство Китая приняло «Закон об аграрных преобразованиях Китайской Народной Республики», в котором говорится: «Система землевладения, основанная на феодальной эксплуатации, осуществляемой классом помещиков, уничтожается; вводится система крестьянского землевладения с тем, чтобы освободить сельскохозяйственные производительные силы, развить сельскохозяйственное производство и проложить пути к индустриализации нового Китая». По этому закону были безвозмездно конфискованы земельные владения помещиков, храмов и монастырей. У помещиков подверглись конфискации также рабочий скот, сельскохозяйственный инвентарь, излишки продовольствия, излишние постройки.

Конфискованные земли и другие средства производства были распределены между крестьянами поровну (подушно), независимо от возраста, пола и национальности. Основную долю помещичьей земли и инвентаря получили безземельные и малоземельные крестьяне. Была ликвидирована вся задолженность крестьян помещикам за аренду земли и ростовщикам — по ссудам. Аграрные преобразования были проведены народно-демократическим правительством при активном участии широких крестьянских масс. К началу 1953 г. аграрная реформа была завершена по всей стране (за исключением небольшого числа районов, населённых национальными меньшинствами) на территории с сельским населением, составляющим около 450 миллионов человек. Безземельные и малоземельные крестьяне получили 47 миллионов гектаров обрабатываемой земли.

В народно-демократическом Китае ликвидирована старая, феодальная налоговая система, при которой в деревне существовало множество государственных и местных налогов, причём налоги с населения взимались за многие годы вперёд.

Аграрная революция в Китае полностью уничтожила феодально-помещичье землевладение, средневековую систему аграрных отношений, феодальную эксплуатацию крестьянства. Класс помещиков был ликвидирован. Взамен помещичьего землевладения утвердилась мелкокрестьянская частная собственность на землю.

Народно-демократическая власть в Китае, проводя аграрные преобразования, которые завершили буржуазно-демократическую революцию, одновременно переходила на путь социалистических преобразований.

Она осуществила социалистическую национализацию: конфисковала и передала в собственность народного государства все промышленные, сельскохозяйственные и иные предприятия гоминдановских, так называемых государственных, монополий («бюрократического капитала»). Важное значение в деле овладения командными высотами экономики имела конфискация и передача в собственность государства крупнейших банков Китая, принадлежавших представителям компрадорского капитала.

Были ликвидированы все неравноправные договоры с иностранными государствами, все старые таможенные законы и положения, на основании которых иностранные империалисты — американские, английские, японские и другие — грабили китайский народ и душили отечественную промышленность. Большинство предприятий, принадлежащих иностранному капиталу, реквизированы. Был установлен *государственный контроль за внешней торговлей.* Китай окончательно избавился от империалистического порабощения.

Особенность социалистической национализации, осуществлённой народно-демократической властью в Китае, состоит в том, что она не коснулась собственности национальной буржуазии, являющейся в своём большинстве средней буржуазией.

Социалистическая национализация в Китае обеспечила создание государственного социалистического сектора, являющегося важнейшей экономической опорой народно-демократического государства в хозяйственном и культурном строительстве.

**Формы собственности на средства производства и классовая структура общества в Китайской Народной Республике.** В результате революционных аграрных преобразований и социалистической национализации крупной промышленности и банков в экономике Китая произошли коренные изменения. На смену крупной капиталистической собственности компрадорской буржуазии и иностранных монополистов пришла социалистическая всенародная собственность, а на смену феодально-помещичьей собственности — частная собственность крестьян.

В настоящее время в Китайской Народной Республике имеются следующие формы собственности на средства производства: государственная, то есть общенародная, собственность; кооперативная собственность; мелкая частная собственность тружеников-единоличников — крестьян и ремесленников; капиталистическая собственность.

*Государственная, общенародная собственность* является социалистической. Она охватывает предприятия, находившиеся ранее в собственности монополистического капитала и иностранных капиталистов, национализированные народно-демократической властью, а также предприятия, вновь созданные государством после победы революции: фабрики и заводы, шахты и электростанции, железные дороги и другие виды транспорта, средства связи и т. д.

Недра земли, воды, а также определённые законом как государственные лесные массивы, целинные земли и прочие природные ресурсы также являются государственной собственностью и принадлежат всему народу. В области сельского хозяйства государственной собственностью являются организуемые государством машинно-тракторные, прокатные и агротехнические станции и государственные сельскохозяйственные предприятия — госхозы. В сфере обращения государству принадлежат торговые предприятия, играющие решающую роль в оптовой торговле. В руках государства находится почти вся внешняя торговля и почти всё банковое дело.

В 1952 г. в руках государства уже было сосредоточено 80% тяжёлой промышленности и около 50% лёгкой промышленности (не включая ремесленное производство). Доля социалистического уклада в промышленности и в торговле возрастает быстрыми темпами. В 1949 г. государственные предприятия производили 43,8% всей промышленной продукции страны, а в 1952 г.— 67,3%. Доля оптовой и розничной государственной и кооперативной торговли в 1950 г. составляла 44,4% всего внутреннего торгового оборота, а в 1952 г.— 62,9%.

Государство контролирует всю внешнюю торговлю, непосредственно сосредоточивает в своих руках около 90% всех импортных и экспортных операций, включая всю торговлю с СССР и странами народной демократии. Государственный народный банк имеет монопольное право эмиссии и контролирует свыше 90% всех вкладов и ссуд.

В 1950 г. впервые в истории Китая был составлен единый государственный бюджет, обладавший реальной базой. С 1951 г. бюджет выполняется с превышением доходов над расходами. Около 60% средств бюджета в 1953—1954 гг. направлялось на народнохозяйственное и культурное строительство.

Государственная, общенародная собственность на средства производства составляет основу социалистических производственных отношений в промышленности. Государственное хозяйство является ведущей силой всего народного хозяйства и материальной основой для проведения народно-демократическим государством социалистических преобразований.

На базе общенародной социалистической собственности на средства производства в государственном хозяйстве начал складываться и проявлять своё действие основной экономический

закон социализма. Целью государственных социалистических предприятий является удовлетворение растущих материальных и культурных потребностей трудящихся. Социалистическое промышленное производство вооружается передовой техникой. Но действие основного экономического закона социализма ещё сильно ограничено, так как в народном хозяйстве страны частнособственнические формы хозяйства являются преобладающими.

В противовес закону конкуренции и анархии производства возникает и начинает действовать экономический закон планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства. Народное правительство Китая, опираясь на государственную социалистическую собственность на средства производства, осуществляет текущее и перспективное планирование народного хозяйства. Государственные предприятия всё более развиваются по плану, на них применяется хозяйственный расчёт и производится оплата рабочих и служащих в соответствии с количеством и качеством затраченного ими труда. Государство устанавливает цены на важнейшие продукты промышленного и сельскохозяйственного производства, регулирует денежное обращение и контролирует внешнюю торговлю. Тем самым государство оказывает регулирующее влияние на другие, несоциалистические секторы народного хозяйства.

*Кооперативная собственность* охватывает снабженческо-сбытовую, кредитную, потребительскую кооперацию, производственные кооперативы и промысловые артели. В отличие от государственных предприятий, базирующихся на общенародной социалистической собственности, кооперативные предприятия составляют собственность отдельных коллективов и организаций. Наиболее развитые формы кооперативов носят социалистический характер.

Наряду с этим в кооперативный сектор входят такие простейшие виды кооперативов, которые являются лишь зародышами социалистических форм хозяйства. К этим кооперативам относятся, например, временные, сезонные группы трудовой взаимопомощи, в которых применяется коллективный труд крестьян для проведения некоторых работ на полях единоличных хозяйств. При этом сохраняется не только частная собственность на землю, но и на орудия сельскохозяйственного производства, а также на произведённую продукцию. По мере дальнейшего обобществления средств производства и труда эти простейшие формы кооперативов будут постепенно превращаться в крупные социалистические коллективные хозяйства.

Кооперация в сфере обращения представлена главным образом сельскими снабженческо-сбытовыми кооперативами, занимающимися снабжением своих членов товарами широкого потребления, сельскохозяйственными орудиями, удобрениями и закупкой у них продукции.

Снабженческо-сбытовая кооперация находится под руководящим воздействием государственной торговли и способствует усилению экономических связей мелкотоварной крестьянской эконо-

мики с государственной социалистической экономикой, укреплению плановости в деле снабжения крестьян промышленными товарами, а также в деле государственных закупок зерна, хлопка и другого сырья для промышленности. Кредитная кооперация связана с Государственным народным банком, который направляет её деятельность и оказывает ей помощь денежными средствами. Народно-демократическое государство всемерно помогает развитию производственной кооперации единоличных крестьян и ремесленников, способствуя постепенному переходу её от низших форм к высшим.

По состоянию на апрель 1954 г. во временных и постоянных группах взаимопомощи состояло более 50% всех крестьянских дворов. В стране имелось более 90 тысяч сельскохозяйственных производственных кооперативов, в которых состояло 1 660 тысяч крестьянских хозяйств. Ко времени выполнения первого пятилетнего плана (1957 г.) предполагается объединить в сельскохозяйственные производственные кооперативы 35% всех крестьянских хозяйств и около 40% всей обрабатываемой площади страны. В 1954 г. снабженческо-сбытовая кооперация объединяла 150 миллионов человек. Кредитная кооперация на селе представлена в виде сельскохозяйственных кредитных кооперативов. В стране имеется в настоящее время 9 400 кредитных кооперативов, насчитывающих 6 миллионов членов.

*Мелкая частная собственность* на землю и другие средства производства, основанная на личном труде, охватывает многомиллионные массы крестьянских хозяйств и ремесленников. В результате революционных аграрных преобразований сильно увеличилась прослойка среднего крестьянства и значительно сократилось число бедняков и батраков, которые, получив землю, стали вести своё собственное хозяйство.

Значительная часть крестьян в отдалённых и малонаселённых районах Китая (Тибет, Синьцзян, Внутренняя Монголия) ведёт натуральное и полунатуральное (патриархальное) хозяйство в виде примитивного земледелия и кочевого скотоводства, удовлетворяющее личные нужды крестьян и весьма слабо связанное с обменом и рынком.

Мелкая частная собственность на средства производства представлена также ремесленным производством, особенно широко распространённым в деревне, мелкими торговыми заведениями в городах, мелкими мастерскими по бытовому обслуживанию населения и др.

Ввиду того, что Китай является аграрной страной со слаборазвитой промышленностью, мелкотоварное производство занимает преобладающее место в экономике.

В китайской деревне насчитывается свыше 100 миллионов мелких и мельчайших крестьянских хозяйств. В стране имеется около 30 миллионов ремесленников. Сельское хозяйство продолжает базироваться на распылённом и отсталом мелкокрестьянском производстве. Земля раздроблена на карликовые участки и обрабатывается ручным трудом крестьян или с помощью рабочего скота старыми, примитивными сельскохозяйственными орудиями. Большая часть промышленных товаров, потребляемых крестьянством, производится кустарями и ремесленниками.

Мелкотоварное крестьянское и ремесленное производство неизбежно порождают капиталистические элементы. В деревне происходит классовая дифференциация крестьянства на бедняков и кулаков. Но она в условиях народно-демократического государства носит ограниченный характер.

В мелкотоварном секторе регулирующую роль играет закон стоимости, проявляющий своё действие в стихийной форме. Закон стоимости оказывает существенное воздействие и на производство в государственных и кооперативных предприятиях. По мере укрепления государственной и кооперативной собственности и расширения действия закона планомерного развития государство всё более овладевает законом стоимости, деньгами, торговлей и превращает их в орудия социалистического строительства.

Народно-демократическое государство оказывает единоличным хозяйствам крестьян и ремесленников помощь в деле использования имеющихся у них производственных возможностей, вместе с тем оно всемерно поощряет их переход на социалистический путь развития через кооперацию на основе строгого соблюдения принципа добровольности.

*Частная капиталистическая собственность* на средства производства включает капиталистические промышленные предприятия в городе, кулацкие хозяйства в деревне, предприятия торгового капитала и занимает большое место в экономике Китая. К этой форме собственности относятся также многочисленные ремесленные мастерские с наёмной рабочей силой и мануфактуры, число которых довольно значительно.

В руках частного капитала в 1952 г. находилось 31% продукции крупной промышленности, не менее половины всей лёгкой промышленности и 70% всего оборота розничной торговли. Что касается кулачества, то оно частично было экспроприировано в ходе гражданской войны и революционных аграрных преобразований. В настоящее время удельный вес кулаков в китайской деревне составляет: в старых освобождённых районах — около 1%, а в районах, освобождённых позже,— от 2 до 4%.

Регулятором капиталистических хозяйств выступает закон стоимости. В капиталистических предприятиях продолжает действовать закон прибавочной стоимости.

Поскольку на современном этапе нет экономических предпосылок для замены капиталистического производства социалистическим, существует необходимость использования для подъёма хозяйства промышленных, кустарных и торговых предприятий, находящихся в руках частного капитала. Народное правительство Китая в целях увеличения промышленного и сельскохозяйственного производства в стране и развития товарооборота предоставляет частным предприятиям кредиты, даёт им заказы на производство определённых видов товаров, снабжает их сырьём и закупает у них готовую продукцию.

Вместе с тем проводится политика ограничения эксплуататорских тенденций капиталистов в городе и кулачества в деревне.

Буржуазия стремится к расширению и усилению эксплуатации рабочего класса и крестьянства, к взвинчиванию цен на товары первой необходимости в обход существующих законов народного правительства, к ослаблению контроля рабочего класса на частных предприятиях и т. д. Народное правительство пресекает деятельность капиталистов, дезорганизующую экономику, подрывающую государственные планы и тем самым наносящую вред государству и народу, усиливает свою регулирующую роль в отношении частнокапиталистических предприятий в интересах подъёма народного хозяйства в целом. Существенную роль в ограничении капиталистических элементов в городе и деревне играет налоговая политика народной власти.

Особое значение в экономике переходного периода Китая имеет государственный капитализм. *Государственный капитализм* представлен главным образом смешанными промышленными и торговыми предприятиями, банками, кредитными обществами, в которых участвуют государство и частный капитал. Эти предприятия работают под контролем государства. Около четверти прибыли государственно-капиталистических предприятий попадает в руки капиталистов, а остальная часть идёт в виде подоходного налога государству, на улучшение материально-бытового положения рабочих, на расширение оборудования предприятий. Доля государственно-капиталистических предприятий в продукции крупной промышленности составляла в 1952 г. 6%.

Народное правительство Китая поощряет переход частнокапиталистических предприятий к различным формам государственного капитализма с тем, чтобы в дальнейшем постепенно заменять капиталистическую собственность государственной, общенародной собственностью.

Таким образом, в современной экономике Китая существуют три основных экономических уклада: социалистический, мелкотоварный и капиталистический.

В соответствии с изменениями в экономике изменилась классовая структура общества. Основными классами в Китайской Народной Республике являются *рабочий класс и крестьянство*. Кроме того, имеется класс национальной буржуазии в городе и кулачества в деревне, а также многочисленный слой городской мелкой буржуазии.

Решающее значение для успеха социалистического строительства имеет укрепление союза рабочих и крестьян под руководством рабочего класса. В этом состоит основное условие вовлечения крестьянских масс в строительство социализма. Политика народной власти направлена на всемерное развитие экономической смычки государственной промышленности с крестьянским хозяйством и на кооперирование крестьянских хозяйств. Поскольку на современном этапе в Китае ещё не создана социалистическая индустрия, способная подвести под сельское хозяйство базу крупного машинного производства, производственная смычка города

и деревни не получила ещё развития. Экономические связи между городом и деревней осуществляются главным образом в форме *торговой смычки*. Государство всемерно развивает государственную и кооперативную торговлю, вытесняя частный капитал из товарооборота. В целях обеспечения потребностей страны в продовольствии и преодоления стихийных капиталистических тенденций государство приступило с зимы 1952/53 г. к проведению плановых заготовок зерна.

Основным классовым противоречием в переходный период является противоречие между рабочим классом и трудящимися массами крестьянства, с одной стороны, буржуазией в городе и кулачеством в деревне — с другой. Социалистическое преобразование экономики Китая сопровождается острой классовой борьбой.

**Пути социалистической индустриализации Китая.** В течение восстановительного периода в развитии экономики Китая достигнуты большие успехи. Уже в 1952 г. в основных отраслях промышленности и в сельском хозяйстве объём продукции превзошёл наивысшие показатели, которые когда-либо были в прошлом. Вырос удельный вес социалистических форм хозяйства и окрепла их ведущая роль во всём народном хозяйстве. Успешный рост сельского хозяйства, повышение доходов и покупательной способности крестьянских масс создают широкий внутренний рынок, миллионы крестьян предъявляют спрос на изделия промышленности: на сельскохозяйственные орудия, на продукцию текстильной, кожевенной и других отраслей промышленности. Развивающееся сельское хозяйство всё в возрастающих размерах снабжает промышленность и города сырьём и продовольствием. Развёртывается товарооборот, укреплены финансовая система и денежное обращение. Начиная с 1953 г. экономика Китая перешла от восстановления хозяйства к его социалистической реконструкции.

Коммунистическая партия Китая, исходя из учёта экономических укладов и классов переходной экономики, познавая и используя экономические законы развития общества, определила генеральную линию партии на весь переходный период. В 1953 г. Мао Цзэ-дун говорил: «Генеральная линия и центральные задачи партии в этот переходный период состоят в том, чтобы в течение довольно продолжительного времени постепенно осуществить социалистическую индустриализацию страны, постепенно осуществить социалистические преобразования сельского хозяйства, кустарной промышленности и частной торговли и промышленности. Эта генеральная линия является маяком, освещающим всю нашу работу. Вести какую бы то ни было работу в отрыве от нее значит совершить ошибку правого уклона, или левого уклона»[1]. Строй народной демократии в Китае обеспечивает возможность ликвидации эксплуатации и нищеты и построения социалистического общества.

---

[1] См. «Правда», 22 июня 1954 г.

Началом реализации этой генеральной линии, разработанной Коммунистической партией и Народным правительством, является *первый пятилетний план развития народного хозяйства Китая* (1953—1957 гг.). Основная экономическая задача первого пятилетнего плана заключается в развитии тяжёлой промышленности, создании базы для индустриализации страны. Пятилетний план намечает дальнейший подъём транспорта, лёгкой промышленности, сельского хозяйства и расширения торговли. Особое внимание уделено развитию кооперации в сельском хозяйстве и кустарной промышленности. В первом пятилетнем плане обеспечивается преимущественное развитие социалистических форм хозяйства.

В развитии экономики Китая по пути к социализму первоочередное и решающее значение имеет индустриализация страны.

Как было уже сказано, в дореволюционное время китайская промышленность имела колониальный и полуколониальный характер. Основная её часть представляла собой лёгкую промышленность, главным образом хлопчатобумажную, сосредоточенную преимущественно в Шанхае — центре господства иностранного капитала. В большинстве городов и районов промышленности не было или она была развита очень слабо. Предприятиями тяжёлой промышленности являлись главным образом ремонтные заводы (судоремонтные верфи, железнодорожные мастерские), принадлежавшие иностранному капиталу, а также плохо оборудованные шахты и заводы, поставлявшие сырьё и полуфабрикаты империалистическим государствам. Металлургическая промышленность была крайне слабой, настоящей машиностроительной промышленности не было.

Задача социалистической индустриализации Китая состоит в превращении аграрной, отсталой в экономическом отношении, в прошлом полуфеодальной и полуколониальной страны в мощную социалистическую индустриальную державу. Несмотря на огромные трудности (техническая отсталость, недостаток квалифицированных промышленных кадров, неразведанность природных ресурсов и т. п.), Китай располагает для решения этой исторической задачи благоприятными условиями и огромными возможностями.

Китай, насчитывающий 600 миллионов человек населения, обладает огромными людскими резервами. Китайский рабочий класс, возглавляемый Коммунистической партией, руководит хозяйственным и культурным строительством. Как передовой класс общества, он своим примером самоотверженного труда, организованностью и дисциплинированностью сплачивает самые широкие слои трудящихся масс в борьбе за социализм. В стране сложился и окреп дружественный союз рабочих и крестьян, дело индустриализации страны находит активную поддержку со стороны сотен миллионов крестьян.

Китай располагает богатейшими природными ресурсами для развития всех отраслей промышленности и в первую очередь тяжёлой индустрии. Индустриализация Китая осуществляется путём строительства предприятий, оборудованных новейшей техникой. Китайская Народная Республика получает со стороны Советского Союза и европейских стран народной демократии первоклас-

ское оборудование, заимствует богатейший технический опыт, опыт организации труда и производства на крупных социалистических предприятиях.

Правительство Советского Союза помогает Китаю в строительстве и реконструкции 141 крупнейшего промышленного объекта: металлургических комбинатов, предприятий по производству цветных металлов и по добыче угля и нефти, машиностроительных заводов, автозаводов, тракторных заводов, электростанций и т. д.

Коммунистическая партия и Народное правительство Китая в своей экономической политике последовательно осуществляют задачу планомерного, систематического и быстрого развития тяжёлой индустрии: горнорудной, металлургической, машиностроительной, угольной, химической, электропромышленности. Наряду с реконструкцией и расширением старых заводов, фабрик, шахт и рудников проводятся крупные вложения в строительство новых предприятий тяжёлой индустрии.

Индустриализация страны означает преимущественный рост производства средств производства, что является необходимым условием увеличения производства средств потребления. В соответствии с этим уже в 1952 г. удельный вес тяжёлой промышленности достиг 43,8% стоимости всей промышленной продукции против 32,5% в 1949 г. В 1953 г. начались и продолжались работы по строительству 173 крупных промышленных объектов. После завершения строительства этих предприятий значительно вырастет производственная мощь промышленности. Китай будет иметь собственную тяжёлую индустрию, обеспечивающую базу для индустриализации страны.

Широкое развитие получает машиностроительная промышленность. В 1933 г. машиностроение составляло всего лишь 1% всей крупной промышленности Китая. Большинство машиностроительных заводов было занято преимущественно ремонтом и сборкой машин и станков, детали которых ввозились в Китай из империалистических стран.

В течение нескольких последних лет машиностроительная промышленность Китая получила быстрое развитие. Если взять общую стоимость продукции государственных машиностроительных предприятий в 1949 г. за 100, то в 1950 г. она составляла 282%, в 1951 г.— 473, в 1952 г.— 776 и в 1953 г.— 1 273%, то есть за 4 года продукция машиностроительной промышленности в стоимостном выражении выросла в 13 раз.

Построены и сданы в эксплуатацию завод по производству бесшовных труб, сталепрокатный завод и две доменные печи Аньшанского металлургического комбината, созданы крупнейшие Хайчжоуские открытые угольные карьеры в Фусине.

Характерной чертой социалистической индустриализации является более быстрый рост государственной промышленности. В течение первой пятилетки общая стоимость продукции всей промышленности Китая возрастёт примерно вдвое по сравнению с 1952 г., то есть среднегодовой прирост составит 15%, а общая стоимость продукции государственной промышленности, включая местную государственную промышленность, возрастёт примерно

в 2,5 раза, то есть в среднем прирост составит около 20% в год.

Быстрое развитие промышленности требует значительных накоплений. Источниками средств для этой цели являются прежде всего накопления, создаваемые в государственном секторе хозяйства, доходы от внутренней и внешней торговли, затем налоги, взимаемые с капиталистических предприятий, а также налоги, поступающие от населения.

Основные средства, направляемые на развитие народного хозяйства, принадлежат государству и идут в социалистический сектор хозяйства; капиталистический же сектор располагает значительно меньшими капиталовложениями. Ввиду этого абсолютные размеры и удельный вес государственного сектора будут быстро возрастать, а удельный вес капиталистического хозяйства будет уменьшаться.

Одним из главных условий успешного развития народного хозяйства Китая является рост производительности труда рабочих и крестьян. Среди рабочих государственных предприятий развёртывается трудовое соревнование за увеличение производства, улучшение качества продукции, за экономию сырья и лучшее использование оборудования. Передовики производства получают материальное поощрение. Имеются тысячи героев труда, отмеченных правительственными наградами.

**Постепенное социалистическое преобразование сельского хозяйства.** В настоящее время основой сельского хозяйства является мелкое крестьянское хозяйство. Использование имеющихся в этом хозяйстве ещё не исчерпанных производственных возможностей является необходимым условием дальнейшего увеличения производства сельскохозяйственной продукции. Революционные аграрные преобразования в китайской деревне оказали существенное влияние на развитие производительных сил сельского хозяйства и на положение крестьянских масс. Впервые в истории страны в общегосударственном масштабе проводятся мероприятия, направленные к значительному развитию сельскохозяйственного производства. Нуждающимся крестьянам оказывается правительственная помощь семенами, кредитом. Организована борьба с сельскохозяйственными вредителями. Ведётся пропаганда современных агротехнических знаний. При участии широких масс крестьянства Народное правительство Китая осуществляет ирригационные работы, имеющие большое значение для важнейших сельскохозяйственных районов страны и избавляющих десятки миллионов крестьян от наводнений.

Примером крупнейших гидротехнических строек является гидротехническое строительство в бассейне р. Хуайхэ, на котором в течение трёх лет работало 2 миллиона человек. Очищены и проложены вновь русла 77 рек общей протяжённостью в 3 тысячи километров, построено 104 шлюза. Только одна плотина в нижнем течении Хуайхэ спасает от наводнения 20 миллионов крестьян. По неполным данным, с 1950 по 1953 г. самими крестьянами построено более 6 мил-

лионов мелких оросительных каналов, прудов и водоёмов, вырыто более 800 тысяч колодцев, восстановлено и построено более 250 крупных оросительных сооружений. Благодаря этому площадь орошаемых земель увеличена на 56 миллионов му[1].

В начале мая 1954 г. закончено строительство крупнейшего в Китае Гуаньтинского водохранилища в верхнем течении р. Юндинхе (Северный Китай), которое предотвращает наводнения в районе Пекина и Тяньцзиня.

В 1952 г. сельскохозяйственное производство было полностью восстановлено, а продукция сельского хозяйства достигла наивысшего уровня в истории Китая, значительно превзойдя максимальные довоенные размеры производства. Валовой сбор зерна в 1952 г. составил 145%, а хлопка около 300% по отношению к 1949 г. Первый пятилетний план предусматривает увеличение производства зерна на 30% по сравнению с 1952 г. Предполагается, что через две пятилетки или немногим более урожай зерновых культур будет доведён до 275—300 миллионов тонн, что на 70% превысит уровень 1952 г. и составит 500 килограммов зерна в среднем на одного человека в год.

Несмотря на значительные успехи в развитии сельского хозяйства Китая, мелкое крестьянское хозяйство, основанное на частной собственности трудового крестьянства на средства производства, не в состоянии удовлетворить постоянно растущие потребности народа, особенно быстро увеличивающегося городского населения, в продовольствии, а промышленности — в сельскохозяйственном сырье. На базе мелкого крестьянского хозяйства невозможно устранить дифференциацию основных масс крестьянства и коренным образом улучшить их положение.

Победа народно-демократической революции открыла некапиталистический путь развития сельского хозяйства Китая — путь его постепенного социалистического преобразования. Коммунистическая партия и Народное правительство Китая, отвергнув капиталистический путь развития, наметили и осуществляют план постепенного добровольного перехода крестьян от мелкого частнособственнического крестьянского хозяйства к крупному коллективному социалистическому хозяйству.

В постановлении Центрального Комитета Коммунистической партии Китая «О развитии сельскохозяйственной производственной кооперации» (от 16 декабря 1953 г.) говорится:

«В целях дальнейшего развития производительных сил в сельском хозяйстве партия поставила следующую центральную задачу своей работы в деревне: пользуясь понятными и приемлемыми для крестьян формами и методами, воспитывать крестьянские массы и способствовать их постепенному объединению и организации; постепенно проводить социалистические преобразования в сельском хозяйстве с тем, чтобы превратить сельское хозяйство из отсталого мелкотоварного индивидуального хозяйства в передовое и высокопроизводительное кооперативное хозяйство, постепенно устранить диспропорцию в развитии промышленности и сельского хозяйства и дать возможность крестья-

---

[1] Му = 0,06 гектара.

нам постепенно избавиться от нищеты и добиться зажиточной и счастливой жизни»[1].

В Китае имеются следующие формы кооперативных объединений крестьян, различающиеся прежде всего степенью обобществления основных средств производства.

Всё более широкое развитие получает кооперирование крестьян в сфере обращения в виде *снабженческо-сбытовой* и *кредитной кооперации.* Эти виды кооперации помогают крестьянам постепенно освободиться от эксплуатации со стороны торговцев и ростовщиков. Они содействуют крестьянам в продаже государству продовольствия и сельскохозяйственного сырья, в снабжении деревни средствами производства и предметами потребления, в предоставлении крестьянам кредита по низким процентам, в развитии сберегательного дела. Они помогают организации производственного кооперирования крестьянских хозяйств: групп взаимопомощи и сельскохозяйственных производственных кооперативов.

*Временные группы взаимопомощи* создаются для проведения совместным трудом некоторых сельскохозяйственных работ на полях единоличных крестьян при сохранении частной собственности на землю и орудия производства. *Постоянные группы взаимопомощи* проводят на основе коллективного труда основные сельскохозяйственные работы в хозяйствах единоличных крестьян. Многие постоянные группы объединяют труд крестьян не только в сельском хозяйстве, но и на подсобных промыслах. В них осуществляются известное разделение и специализация труда. Некоторые из этих групп создают общественные фонды. Представляя собой более высокую форму по сравнению с временными группами, постоянные группы сохраняют частную собственность на землю и орудия производства. *Сельскохозяйственные производственные кооперативы* предполагают объединение земли на паевых началах, обобществление крестьянских средств производства, единое ведение хозяйства на основе коллективного труда и создание сравнительно больших общественных фондов. В этих кооперативах доходы распределяются по величине земельного пая и по труду, затраченному в общественном хозяйстве. *Высшей формой сельскохозяйственной кооперации* является производственный кооператив типа сельскохозяйственной артели в СССР, основанный на общественной собственности на средства производства, в том числе на землю, и коллективном труде. В таких сельскохозяйственных производственных кооперативах доходы распределяются исключительно по трудодням.

Неотъемлемой составной частью социалистических преобразований, осуществляемых в переходный период, является кооперирование мелкого индивидуального кустарного производства. Направляя развитие мелкой кустарной промышленности по социали-

---

[1] «Народный Китай» № 8, 1954 г.

стическому пути, Народное правительство Китая организует кустарей в различного вида артели *кустарно-промысловой кооперации* (производственные группы в кустарной промышленности, снабженческо-сбытовые артели промкооперации, кустарно-промысловые кооперативы).

Как уже говорилось, преобладающей формой производственного кооперирования крестьянских хозяйств на современном этапе социалистического преобразования сельского хозяйства Китая являются самые низшие, простейшие формы кооперации в виде временных и постоянных групп взаимопомощи. Но и эти низшие формы кооперирования благодаря совместному, коллективному труду крестьян имеют большие преимущества перед индивидуальным трудом единоличного крестьянина. Группы взаимопомощи подготавливают крестьян-единоличников к переходу в сельскохозяйственные производственные кооперативы, основанные на обобществлении средств производства и коллективном труде. Сельскохозяйственные производственные кооперативы дают возможность применять современную технику и агротехнику, вводить рациональное разделение труда, организовать планирование сельского хозяйства, обеспечить личную материальную заинтересованность крестьян в повышении производительности труда на основе распределения доходов по труду.

Большую роль в кооперировании крестьянских хозяйств призваны сыграть государственные социалистические сельскохозяйственные предприятия. Уже созданы первые машинно-тракторные станции и много прокатных и агротехнических станций. В 1954 г. имелось 59 механизированных государственных хозяйств и более двух тысяч государственных хозяйств окружного и уездного подчинения. Государственные сельскохозяйственные предприятия оказывают крестьянам реальную помощь, показывая на практике преимущества крупного механизированного хозяйства.

Созданные кооперативы в своём подавляющем большинстве не имеют ещё материальной базы машинного производства. Так, на северо-востоке Китая только 2% из существующих сельскохозяйственных производственных кооперативов обрабатывают свою землю машинами, предоставленными первыми машинно-тракторными станциями. Остальные кооперативы обрабатывают землю вручную и при помощи скота, пользуясь старыми сельскохозяйственными орудиями или орудиями улучшенного типа. Но и в этих примитивных кооперативах в результате простого сложения крестьянских средств производства и коллективного труда урожайность сельскохозяйственных культур на 15—20%, а в некоторых даже на 30% выше, чем в единоличных крестьянских хозяйствах. Сельскохозяйственные производственные кооперативы осуществляют строительство и ремонт мелких ирригационных сооружений, превращая суходольные земли в поливные, проводят тщательную обработку почвы и применяют удобрения, повышая плодородие почвы, проводят борьбу с вредителями сельскохозяйственных растений, развивают общественное животноводство и повышают его продуктивность.

Переход от низших форм кооперативных объединений к их высшей форме происходит постепенно, с учётом различных условий в хозяйственном, политическом и культурном развитии

каждого района, при строжайшем соблюдении принципа добровольности. Коммунистическая партия и Народное правительство Китая ведут решительную борьбу как против самотёка в кооперировании крестьянских хозяйств, так и против забегания вперёд — перехода к высшим формам кооперативных объединений, без подготовки необходимых для этого материальных и политических предпосылок.

**Повышение материального и культурного уровня жизни китайского народа.** Социалистическое строительство в Китайской Народной Республике сопровождается улучшением условий труда рабочих, повышением их благосостояния. На государственных и частных предприятиях рабочий день ограничен 8—10 часами (вместо прежнего 14—16-часового дня), введены *коллективные договоры*, заключаемые между предприятиями и рабочими. Заработная плата рабочих и служащих на государственных и частных предприятиях устанавливается на одном уровне для соответствующих категорий рабочих. По всей стране созданы и действуют *профессиональные союзы*, в которых объединено большинство рабочих и служащих. В 1951 г. введено социальное страхование для рабочих и служащих.

Китайский народ добился уже больших успехов в культурном строительстве. Раньше рабочие и крестьяне не имели доступа не только в средние и высшие учебные заведения, но и в начальные школы. Около 90% населения до революции было неграмотным. В Китайской Народной Республике образование стало доступным для трудящихся масс.

Улучшение материального положения китайского народа находит своё выражение в значительном росте покупательной способности населения, которая за один лишь 1953 г. увеличилась примерно на 20%. Общий объём внутренней торговли в 1951 г. составлял 130%, а в 1952 г.— около 170% по отношению к 1950 г. (в сопоставимых ценах). В 1952 г. реальная заработная плата рабочих государственных промышленных предприятий была на 75% выше, чем в 1949 г.

За годы существования республики число учащихся увеличилось более чем вдвое. В 1953 г. свыше 55 миллионов детей училось в начальной школе, что почти в 2,4 раза превышает максимальное число учащихся начальных школ до освобождения Китая. В средних школах в 1953 г. обучалось 3,6 миллиона человек, в высших учебных заведениях — более 220 тысяч студентов. В зимних школах по ликвидации неграмотности в 1952 г. обучалось около 50 миллионов крестьян.

Революция в корне изменила положение женщин Китая. За равный труд они получают одинаковую оплату труда наравне с мужчинами. При проведении аграрных преобразований женщины-крестьянки получали такой же земельный надел, как и мужчины. Большое внимание уделяется охране материнства и младенчества. Женщины пользуются наравне с мужчинами полными политическими правами и активно включаются в экономическую и общественно-политическую жизнь страны.

Победа народно-демократической революции освободила китайский народ от национального порабощения, она создала

условия для экономического и культурного подъёма всех национальностей свободного Китая на началах полного равноправия.

Победа революции в Китае имеет всемирное значение. Особенно велика её роль для стран колониального и полуколониального мира, которые по своему политическому и экономическому положению находятся в условиях, близких к тем, в которых находился до победы народной революции Китай. Они развиваются по тому же пути борьбы, который прошёл китайский народ.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Китайская Народная Республика, возникшая в результате победы революции, есть государство народной демократии, руководимое рабочим классом и основанное на союзе рабочих и крестьян. В ходе своего развития китайская революция из буржуазно-демократической переросла в социалистическую революцию, в результате чего Китай вступил в переходный период к социализму.*

*2. Народно-демократическое государство осуществило коренные социально-экономические преобразования. В результате революционных аграрных преобразований у помещиков безвозмездно конфискованы земля и другие средства производства, которые поступили в раздел между крестьянами подушно, в их частную собственность. Одновременно народно-демократическое государство осуществляло социалистические преобразования. Подавляющее большинство предприятий тяжёлой промышленности, часть лёгкой промышленности, крупные банки, важнейшие средства транспорта, большая часть оптовой торговли, почти вся внешняя торговля в результате экспроприации крупной компрадорской буржуазии и иностранного капитала перешли в руки народного государства. Так образовался государственный социалистический сектор народного хозяйства.*

*3. В экономике Китая после победы народной революции имеются следующие формы собственности: государственная, кооперативная, мелкая частная собственность крестьян и кустарей, капиталистическая собственность. Основными экономическими укладами являются: социалистический, мелкотоварный и капиталистический. Государственное социалистическое хозяйство является руководящей силой экономики страны и материальной основой для проведения государством социалистических преобразований. В промышленности и торговле Китая значительную роль играет частный капитал, находящийся под контролем государства и используемый народно-демократической властью для увеличения производства промышленных товаров. При этом относительно большое распространение получил государственный капитализм.*

*4. Основными классами современного Китая являются рабочий класс и крестьянство. Классовая борьба происходит между рабочим классом, идущим в союзе с основными массами крестьянства, с одной стороны, и буржуазией в городе и кулачеством в деревне — с другой, между социалистическими и капиталистическими элементами народного хозяйства.*

*5. Народно-демократическое государство, осуществляя индустриализацию страны и постепенное социалистическое преобразование сельского хозяйства, создаёт тем самым условия для уничтожения эксплуатации человека человеком и построения социалистического общества.*

---

# ГЛАВА XLII

# ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО СТРАН СОЦИАЛИСТИЧЕСКОГО ЛАГЕРЯ

**Возникновение и укрепление мирового демократического рынка.** Как уже говорилось, после второй мировой войны в результате отпадения ряда стран Европы и Азии от капиталистической системы произошёл распад единого мирового рынка. Страны, отпавшие от мировой системы капитализма и образовавшие вместе с Советским Союзом социалистический лагерь, экономически сомкнулись и наладили тесное сотрудничество между собой. Параллельно с мировым капиталистическим рынком возник новый *мировой демократический рынок.*

Участниками этого рынка являются в настоящее время: Советский Союз, Китайская Народная Республика, Польша, Чехословакия, Венгрия, Румыния, Болгария, Албания, Германская Демократическая Республика, Монгольская Народная Республика, Корейская Народно-Демократическая Республика. На территории этих государств, равной четвёртой части всей суши земного шара, живёт более трети всего человечества.

Страны Центральной и Юго-Восточной Европы, отпавшие от капиталистической системы, сразу после установления народно-демократического строя стали налаживать тесные экономические связи с Советским Союзом и взаимное сотрудничество между собой. Эти связи, основанные на принципах братской взаимопомощи, сыграли огромную роль в быстром восстановлении экономики народно-демократических государств и в решении других неотложных хозяйственных задач послевоенного периода. После образования в 1949 г. Китайской Народной Республики в состав

социалистического лагеря вошла великая держава с населением в 600 миллионов человек.

С переходом стран народной демократии к выполнению перспективных народнохозяйственных планов, направленных на создание основ социализма, экономическое сотрудничество государств социалистического лагеря вступило в новый этап. Этот этап характеризуется переходом к *долгосрочным экономическим договорам и соглашениям* о взаимных поставках товаров. Такие договоры и соглашения обеспечивают каждой стране на длительные сроки получение определённых видов машин, оборудования, сырья и других товаров, необходимых для выполнения её народнохозяйственных планов. В то же время долгосрочные соглашения гарантируют каждой стране сбыт её продукции на внешнем рынке. Наличие устойчивых и длительных хозяйственных связей создаёт ясную перспективу дальнейшего развития экономики и является одним из важнейших условий планомерного социалистического строительства в странах народной демократии.

Опыт экономического сотрудничества стран социалистического лагеря показывает, что даже самые развитые капиталистические страны не могли бы оказать такой действенной и технически квалифицированной помощи народно-демократическим странам, какую оказывает им Советский Союз и какую они оказывают друг другу.

В целях планомерного экономического сотрудничества стран социалистического лагеря в 1949 г. был создан *Совет экономической взаимопомощи* на началах полного равноправия всех государств, участвующих в этом Совете. Совет экономической взаимопомощи организует обмен хозяйственным и техническим опытом, оказание взаимной помощи сырьём, продовольствием, машинами, оборудованием, осуществляет плановую увязку и координацию развития экономики государств социалистического лагеря на основе рационального разделения труда между ними. Это полностью отвечает интересам наиболее быстрого развития производительных сил каждой из стран и всего социалистического лагеря в целом.

Взаимное сотрудничество стран народной демократии быстро растёт и ширится с ростом их народного хозяйства. Мировой демократический рынок располагает такими ресурсами, которые позволяют каждой стране находить в его пределах всё необходимое для её экономического развития.

Неуклонный рост и укрепление мирового рынка стран социалистического лагеря служит неопровержимым доказательством его исторической прогрессивности, его решающих преимуществ перед мировым капиталистическим рынком.

Широкое развитие экономического сотрудничества стран социалистического лагеря не только не исключает роста их торговых связей со странами капиталистической части мира, но создаёт благоприятные предпосылки и условия для такого роста. Страны

социалистического лагеря стремятся развивать деловые связи со странами капиталистического лагеря на началах равноправия, взаимной выгоды и строгого соблюдения взятых на себя обязательств, исходя из того, что различие социально-экономических систем не должно служить препятствием для развития взаимовыгодных торговых и других экономических отношений. Политика американского империализма, направленная на срыв торговли капиталистических стран с Советским Союзом и государствами народной демократии, всё больше разоблачается жизнью и терпит провал. Агрессивные силы империализма не в состоянии нарушить или остановить подъём экономики народов, навсегда порвавших с капиталистической системой. Не только среди широких масс трудящихся, но и в предпринимательских кругах капиталистических стран, особенно под влиянием увеличивающихся трудностей сбыта на мировом капиталистическом рынке, растёт стремление к нормализации и расширению торговли со странами социалистического лагеря.

Страны социалистического лагеря используют торговые связи с капиталистическими странами как один из факторов дальнейшего подъёма своей экономики и повышения жизненного уровня населения. Развитие торговых отношений между государствами обоих лагерей имеет ещё большее значение для стран капиталистической системы, особенно в связи с прогрессирующим сужением мирового капиталистического рынка. Установление нормальных международных экономических отношений между странами обоих лагерей служит делу мира, ослабления международного напряжения и срыва планов поджигателей новой войны.

**Характер экономических отношений между странами социалистического лагеря.** Страны социалистического лагеря различны по уровню своего экономического и технического развития. Однако взаимоотношения между этими странами определяются тем важнейшим и решающим фактом, что все они идут по пути социализма и коммунизма. В экономике стран народной демократии *ведущее место* занимают социалистические формы хозяйства. Вследствие этого и в сфере взаимоотношений между странами социалистического лагеря потеряли силу экономические законы капитализма, выражающие эксплуатацию человека человеком, конкуренцию и анархию производства. В этом лагере отношения между государствами базируются на экономических законах социализма и отражают требования этих законов. Экономическое сотрудничество стран социалистического лагеря представляет собой *новый тип международных отношений,* какого ещё не знала история.

В соответствии с *основным экономическим законом социализма* хозяйственные связи между странами — участницами мирового демократического рынка подчинены общей цели наиболее полного удовлетворения постоянно растущих потребностей трудящихся

путём непрерывного роста и совершенствования социалистического производства на базе высшей техники. Вследствие этого в социалистическом лагере нет и не может быть экономической экспансии, неэквивалентного обмена, конкурентной борьбы, эксплуатации и порабощения слабых государств более сильными. Взаимоотношения между странами этого лагеря характеризуются товарищеским сотрудничеством и взаимопомощью.

Важнейшей особенностью социалистического лагеря является плановый характер всех экономических связей участвующих в нём стран. В соответствии с *законом планомерного, пропорционального развития народного хозяйства* экономическое сотрудничество стран социалистического лагеря развивается на основе взаимной увязки народнохозяйственных планов. Планы экономического сотрудничества учитываются в государственных планах развития народного хозяйства Советского Союза и стран народной демократии. В этом состоит огромное преимущество мирового демократического рынка по сравнению с мировым капиталистическим рынком, подверженным всё более частым и глубоким кризисам вследствие растущего обнищания масс, сужения сферы приложения сил главных капиталистических стран к мировым ресурсам и всё углубляющихся противоречий современной капиталистической экономики. Опираясь на свои собственные ресурсы и на братскую взаимопомощь, страны социалистического лагеря обеспечивают непрерывный подъём народного хозяйства и систематическое повышение материального благосостояния трудящихся масс. Это в свою очередь создаёт прочную базу для неуклонного расширения мирового демократического рынка и обусловливает отсутствие на этом рынке трудностей сбыта, присущих мировому капиталистическому рынку.

Планомерный характер развития экономики стран социалистического лагеря обеспечивает возможность наиболее целесообразного использования имеющихся ресурсов в целях быстрейшего развития производительных сил, неуклонного подъёма экономики и благосостояния народа. Страны социалистического лагеря заинтересованы во всемерном развитии производительных сил каждой из них, поскольку такое развитие укрепляет экономическую мощь всего лагеря в целом. Это создаёт чрезвычайно благоприятные условия для расширения и укрепления экономического сотрудничества между государствами этого лагеря.

Развитие и укрепление экономического сотрудничества между странами социалистического лагеря происходит на основе нового, *социалистического международного разделения труда,* которое коренным образом отличается от международного разделения труда в капиталистической системе мирового хозяйства.

В отличие от капитализма разделение труда между государствами социалистического лагеря складывается не путём принуждения и насилия, а в порядке сотрудничества равноправных государств.

Разделение труда между странами социалистического лагеря исходит из учёта возможностей каждой страны и ведёт к общему подъёму. Каждая страна выделяет часть своих ресурсов для удовлетворения потребностей других стран и в свою очередь опирается на их дружескую помощь. Рациональное разделение труда между странами социалистического лагеря содействует всестороннему развитию их производительных сил, позволяя каждой стране в плановом порядке мобилизовать для этой цели не только собственные ресурсы, но и ресурсы других братских стран.

В то же время социалистическое разделение труда позволяет отдельным странам избежать параллелизма в развитии важнейших отраслей промышленности и сельского хозяйства. Дополняя друг друга в качестве равноправных экономических единиц в общей системе социалистического лагеря, страны этого лагеря получают возможность ускорять темпы своего хозяйственного развития за счёт сбережения огромных средств и сил. Каждая страна может сосредоточить свои силы и средства на развитии тех отраслей, для которых она располагает более выгодными природными и экономическими условиями, производственным опытом и кадрами. При этом отдельные страны могут отказаться от освоения производства тех видов продукции, потребность в которых может быть удовлетворена за счёт поставок из других стран. Таким образом достигается широкая *специализация* и *кооперирование производства* в промышленности и наиболее целесообразное разделение труда в производстве продовольствия и сырья.

Такая специализация и кооперирование осуществляются путём взаимной увязки планов капитального строительства и заключения долгосрочных многосторонних и двусторонних соглашений о взаимной помощи и сотрудничестве. Специализация и кооперирование имеют особенно большое значение в важнейших отраслях тяжёлой индустрии — машиностроении и металлургии, где благодаря этому открываются широкие возможности значительного снижения себестоимости продукции. В сельском хозяйстве установление надлежащего разделения труда создаёт благоприятные условия для скорейшего подъёма производства всех его отраслей путём повышения производительности труда и рационального использования сельскохозяйственных земель.

Рост социалистического разделения труда способствует дальнейшему развитию мирового демократического рынка.

Опыт экономического сотрудничества стран социалистического лагеря целиком подтверждает положение марксизма-ленинизма о том, что установление равноправных хозяйственных отношений между высокоразвитыми и слаборазвитыми странами возможно только после освобождения этих стран от ярма империализма.

Во взаимоотношениях стран социалистического лагеря впервые в истории ликвидировано неразрешимое для капитализма

противоречие между объективно прогрессивной тенденцией к хозяйственному сближению, объединению отдельных стран и империалистическими методами этого объединения, осуществляемого путём финансового закабаления и колониального порабощения экономически слабых народов капиталистически развитыми государствами.

Экономические отношения между развитыми и отсталыми странами в капиталистическом лагере строятся на началах господства и подчинения и отражают прежде всего соотношение сил партнёров. Империалистические государства, выкачивая ценное сырьё из слаборазвитых стран, колоний и полуколоний, увековечивают их отсталость и зависимость в качестве аграрно-сырьевых придатков к экономике метрополий.

Экономические отношения в социалистическом лагере характеризуются всесторонней взаимопомощью, подтягиванием слаборазвитых стран до уровня передовых. В результате социалистического международного разделения труда облегчается ликвидация экономической отсталости и однобокости хозяйственного развития, унаследованных странами народной демократии от капитализма, создаются благоприятные условия для их индустриализации, укрепляется их экономическая самостоятельность и независимость от капиталистического мира, быстрее поднимается их хозяйство и повышается благосостояние населения.

В социалистическом лагере отношения между странами являются воплощением принципов *пролетарского интернационализма* — международной солидарности трудящихся. Эти взаимоотношения основаны на бескорыстной взаимной поддержке, на уважении их государственного суверенитета и национальных интересов. Братская дружба и тесное сотрудничество стран социалистического лагеря служат важнейшим источником несокрушимой мощи этого лагеря, решающим условием успешного социалистического строительства в этих странах.

**Основные формы экономического сотрудничества стран социалистического лагеря.** Главными формами сотрудничества стран социалистического лагеря являются внешняя торговля, предоставление кредитов, научно-техническая помощь, сотрудничество в подготовке кадров.

Среди этих форм экономического сотрудничества основное значение имеет *внешняя торговля.*

Внешняя торговля стран мирового демократического рынка строится на совершенно иных принципах, чем внешняя торговля на мировом капиталистическом рынке. В капиталистическом мире внешняя торговля, сосредоточенная в руках монополий, подчинена интересам выколачивания максимальных прибылей путём неэквивалентного обмена и других способов ограбления и закабаления отсталых и зависимых стран. Внешняя торговля стран социалистического лагеря является государственной монополией (СССР и европейские страны народной демократии) или осуще-

ствляется под строгим контролем государства (Китайская Народная Республика) и служит интересам общего подъёма, ускорения хозяйственного развития стран этого лагеря, повышения уровня жизни их населения.

Каждая из стран-участниц мирового демократического рынка, реализуя при помощи внешней торговли всё возрастающую долю продукции своего народного хозяйства, получает взамен всё больше материальных ценностей: промышленного оборудования, сырья и других товаров, необходимых для её экономического развития. Каждая страна ввозит товары, которые ей необходимы, и вывозит товары, нужные другим странам, причём ни один из участников товарооборота не навязывает партнёру ненужные ему товары, как это часто практикуется на капиталистическом рынке.

Цены товаров на мировом демократическом рынке устанавливаются в порядке добровольного соглашения равноправных сторон, на основе полного соблюдения взаимных интересов, что исключает какую-либо дискриминацию и неэквивалентность обмена. Эти цены являются устойчивыми: они определяются на срок не менее года, а по большинству товаров цены остаются без изменений в течение ряда лет.

Непрерывный рост внешней торговли между странами социалистического лагеря ярче всего свидетельствует о развитии и укреплении мирового демократического рынка.

В 1938 г. вся торговля СССР с Польшей, Чехословакией, Венгрией, Румынией, Болгарией и Албанией составляла лишь 1,5% внешнеторгового оборота СССР, а в 1953 г. торговля с этими странами составляла 40% внешнеторгового оборота СССР. В 1938 г. торговля СССР с Китаем составляла 4% внешнеторгового оборота СССР, а в 1953 г. она составляла 18%.

Внешнеторговый оборот Польши возрос в 1952 г. в 6 раз по сравнению с 1946 г., Чехословакии — в 3,5 раза, Венгрии — в 13 раз, Румынии — в 14,5 раза, Болгарии — почти в 3 раза. В Германской Демократической Республике он вырос в 17,7 раза по сравнению с 1947 г. В 1953 г. на долю стран социалистического лагеря приходилось около 70% всего торгового оборота Польши, около 80% — Чехословакии, 85% — Румынии, около 80% — Венгрии, 88% — Болгарии, почти 100% — Албании, более 75% — Германской Демократической Республики.

Советский Союз, располагающий высокоразвитой тяжёлой промышленностью и в особенности машиностроением, поставляет большие массы самого разнообразного оборудования в страны народной демократии. За последние пять лет (1948—1953) поставки промышленного оборудования и машин из СССР в страны народной демократии выросли более чем в 10 раз.

Машины, оборудование и другие средства производства занимают видное место и в вывозе других стран социалистического лагеря. Чехословакия вывозит продукцию машиностроительной, металлургической и химической промышленности, кокс, обувь. Польша поставляет каменный уголь, кокс, прокат чёрных металлов, цинк, железнодорожный подвижной состав, продовольственные товары. Венгрия экспортирует металлорежущие станки, турбины, трансформаторы, подъёмно-транспортное оборудование, алюминий, бокситы, продовольствие. В вывозе Румынии большое место занимают нефть и нефтепродукты, лесоматериалы. Болгария вывозит табак, свинцовые и цинковые концентраты, цемент, вино. Албания поставляет продукцию горнорудной промышленности,

нефть, битум. Германская Демократическая Республика экспортирует продукцию машиностроительной, электротехнической и химической промышленности, изделия точной механики и оптики. Китайская Народная Республика вывозит промышленное и сельскохозяйственное сырьё, продовольственные товары.

Важной формой экономического сотрудничества стран социалистического лагеря является *предоставление кредитов*. В капиталистическом мире кредитные отношения служат одним из наиболее действенных орудий экономического ограбления слаборазвитых стран монополиями империалистических держав. Предоставление кредитов обычно обусловливается обязательством израсходовать полученные в кредит суммы на закупку товаров в стране-кредиторе. Таким путём империалисты сбывают странам-должникам свои залежалые товары, в первую очередь товары потребительского характера, по монопольно-высоким ценам. В лагере социализма предоставление кредитов не связано ни с какими привилегиями для кредитора. Они предоставляются прежде всего на покупку оборудования и машин, а также на покупку тех товаров, которые не производятся в данной стране, но необходимы для её народного хозяйства. Государства, получившие займы, погашают эти займы и начисленные по ним проценты товарами обычного ассортимента, характерного для экспорта данной страны, и по справедливым ценам.

Так, по заключённому 14 февраля 1950 г. кредитному соглашению Советский Союз предоставил Китайской Народной Республике кредит в 300 миллионов американских долларов с использованием его в течение 5 лет, начиная с 1 января 1950 г., равными ежегодными частями для оплаты поставок из СССР оборудования и материалов, в том числе оборудования для электростанций, металлургических и машиностроительных заводов, оборудования для добычи угля и руд, железнодорожного и другого транспортного оборудования, рельсов и других материалов, необходимых для восстановления и развития народного хозяйства Китая. Этот кредит был предоставлен из 1% годовых, причём погашение кредита будет производиться Китаем равными ежегодными долями в течение 10 лет.

На основе долгосрочных кредитных соглашений Советский Союз в большом количестве поставляет машины и оборудование в Болгарию, Албанию и в другие страны. Благодаря советским кредитам Албания получила комплектное оборудование для целых фабрик и заводов: для текстильного комбината, сахарного и цементного заводов, для нефтеперегонного завода и других предприятий. Болгария получила комплектное оборудование для химического комбината имени Сталина, для теплоэлектроцентрали имени В. Червенкова, для металлургического и свинцово-цинкового завода и ряда других предприятий.

Крупное значение для экономического подъёма стран социалистического лагеря имеет *научно-техническая помощь*. Эта помощь осуществляется в многообразных формах, прежде всего — в виде передачи патентов, лицензий и технологической документации на новейшие изобретения и технические усовершенствования, взаимного обмена производственно-техническим опытом, совместной разработки и использования естественных ресурсов, совместного строительства промышленных предприятий, взаимной помощи специалистами.

Советский Союз помогает странам народной демократии строить крупнейшие современные предприятия и целые отрасли промышленности. В порядке технической помощи Советский Союз обеспечивает новейшим, наиболее совершенным оборудованием промышленные предприятия и культурные учреждения, сооружаемые по советским проектам. Советский Союз передаёт другим странам социалистического лагеря научные изобретения, патенты и лицензии на новейшие производственно-технические достижения, причём оплачиваются только фактические затраты на проектирование и изготовление научной документации. Советские специалисты — инженеры и техники — помогают странам народной демократии вести изыскательские работы, разрабатывать месторождения полезных ископаемых, осуществлять сложные монтажные и строительные работы на ряде крупных новостроек. Страны народной демократии оказывают друг другу широкую научно-техническую помощь на тех же началах бескорыстного сотрудничества.

К числу крупнейших промышленных предприятий, созданных и создаваемых в европейских странах народной демократии с помощью Советского Союза, относятся: автомобильный завод в Варшаве, металлургический комбинат имени Ленина в Новой Гуте в Польше, металлургический комбинат имени Готвальда в Чехословакии, комбинат в Сталинвароше в Венгрии, гидроцентраль имени Ленина в Румынии, химический комбинат имени Сталина в Болгарии, гидроэлектроцентраль имени Ленина в Албании и ряд других комбинатов, предприятий тяжёлого машиностроения, электростанций.

Широкая техническая помощь Советского Союза явилась одним из важнейших условий, открывших перед странами народной демократии возможность создать в короткий срок новые производства и целые отрасли промышленности, которых эти страны не имели и не могли бы иметь в других условиях. Так, Румыния не только расширила свою нефтедобывающую промышленность, но и создала собственное нефтяное машиностроение, производящее почти всё необходимое оборудование для добычи нефти и значительную часть сложной аппаратуры для её очистки. Это единственный случай в мире, когда небольшая страна, обладающая нефтяными богатствами, сумела создать также нефтяное машиностроение. Об этом не могут и мечтать малые страны — обладательницы нефти в капиталистическом мире, нещадно эксплуатируемые американскими и английскими монополиями.

Тесное сотрудничество между странами народной демократии в огромной мере облегчает создание в этих странах новых отраслей промышленности. Так, по чехословацко-венгерскому договору Чехословакия получила возможность создать алюминиевую промышленность на базе венгерских бокситов. Польша помогла Чехословакии организовать производство карбида и построить заводы по выплавке цинка. В Новых Дворах (Польша) Польшей и Чехословакией совместно построена электростанция, поставляющая электроэнергию обеим странам. Предоставив Чехословакии в долгосрочную аренду часть Щецинского порта, Польша открыла ей выход к морю.

К научно-техническому сотрудничеству стран социалистического лагеря тесно примыкает *сотрудничество по подготовке кадров*. В высших учебных заведениях Советского Союза, Чехословакии, Польши систематически получают подготовку большие контингенты молодёжи из братских стран; на предприятиях, в

научных учреждениях проходят практику молодые специалисты из этих стран.

Успехи экономического сотрудничества стран социалистического лагеря, быстрый рост мирового демократического рынка являются ярким показателем превосходства социализма над капитализмом и открывают перед человечеством перспективу мирного экономического и культурного развития всех стран и народов.

## КРАТКИЕ ВЫВОДЫ

*1. Экономические взаимоотношения между странами социалистического лагеря представляют собой совершенно новый, социалистический тип международных отношений. В то время как в мире капитализма экономические отношения между странами построены на началах господства сильных стран над слабыми, борьбы всех против всех, анархии и бесплановости, экономические отношения в лагере социализма строятся на началах полного равенства сторон и взаимной выгоды, уважения к государственному суверенитету всех народов, больших и малых, братской взаимопомощи, планомерности и организованности всех экономических связей. Отношения между странами социалистического лагеря являются воплощением принципов пролетарского интернационализма — международной солидарности трудящихся.*

*2. Экономическое сотрудничество стран социалистического лагеря базируется на экономических законах социализма. В соответствии с основным экономическим законом социализма и законом планомерного, пропорционального развития народного хозяйства экономические связи между странами социалистического лагеря подчинены общей цели наиболее полного удовлетворения постоянно растущих потребностей всего общества путём непрерывного роста производства и развиваются в плановом порядке, на базе эквивалентности обмена. Всё это обеспечивает неуклонное расширение ёмкости мирового демократического рынка, его бескризисное развитие. Планомерный характер развития экономики стран социалистического лагеря обеспечивает возможность наиболее целесообразного использования имеющихся ресурсов. Экономическое сотрудничество стран социалистического лагеря осуществляется на базе нового, социалистического международного разделения труда. Социалистическое разделение труда между государствами осуществляется путём тесной увязки их народнохозяйственных планов, особенно планов капитального строительства, путём широкой специализации и кооперирования важнейших отра-*

*слей промышленности, а также производства основных видов продовольствия и сырья.*

*3. Основное место среди различных форм экономического сотрудничества стран социалистического лагеря принадлежит внешней торговле, быстро растущей из года в год. Большое значение имеют такие формы экономического сотрудничества, как предоставление кредитов и займов, научно-техническая помощь, сотрудничество в подготовке кадров. Все эти формы экономического сотрудничества стран социалистического лагеря развиваются в целях быстрейшего развития производительных сил, неуклонного подъёма экономики и благосостояния народов.*

---

# ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Марксистско-ленинская политическая экономия прошла более чем вековой путь развития. Как и марксизм-ленинизм в целом, марксистско-ленинская политическая экономия носит творческий, действенный характер. Глубоко чуждая догматизму, она развивается в теснейшей, неразрывной связи с практикой рабочего движения, с практикой борьбы рабочего класса и всех трудящихся за социализм и коммунизм и пополняется новыми теоретическими положениями на основе обобщения нового исторического опыта.

Маркс и Энгельс дали научный анализ основ капитализма как исторически преходящего способа производства, открыли экономические законы его возникновения, развития и гибели. В своих произведениях «Манифест Коммунистической партии», «Капитал», «Критика Готской программы», «Анти-Дюринг» и в других Маркс и Энгельс раскрыли историческую роль пролетариата как могильщика капитализма и строителя социалистического общества. Они создали теорию пролетарской революции, обосновали экономическую необходимость переходного периода от капитализма к социализму как особой исторической полосы революционного превращения капиталистического общества в социалистическое и в общих чертах охарактеризовали две фазы развития коммунистического общества.

Важнейшим в марксизме является учение о диктатуре пролетариата как государстве нового типа, играющем решающую роль в революционном преобразовании общества. Маркс и Энгельс наметили программу главнейших мероприятий, осуществляемых пролетарской диктатурой: экспроприация экспроприаторов, замена частной собственности на средства производства обществен-

ной собственностью, уничтожение эксплуатации и эксплуататорских классов, обеспечение быстрого роста производительных сил общества.

Маркс и Энгельс предвидели, что в социалистическом обществе анархия производства будет заменена планомерным развитием общественного хозяйства и будет осуществляться принцип распределения по труду. Лишь с дальнейшим быстрым развитием производительных сил, с ростом изобилия продуктов, с уничтожением существенных различий между городом и деревней, между умственным и физическим трудом, с превращением труда в первую жизненную потребность человека совершится переход от низшей фазы коммунизма к высшей фазе, на которой господствует принцип: «от каждого по его способностям, каждому по его потребностям».

Ленин, развивая марксистскую политическую экономию, обогатил её научным исследованием монополистической стадии капитализма — империализма и общего кризиса капитализма. Важнейшим выводом из этого исследования явилась новая, законченная теория социалистической революции, теория о возможности победы социализма в одной стране.

Руководствуясь положением Маркса и Энгельса об экспроприации экспроприаторов как первейшей задаче пролетарской революции, Ленин в работах «О задачах пролетариата в данной революции», «Грозящая катастрофа и как с ней бороться», «Удержат ли большевики государственную власть?» и других дал научное обоснование программы национализации земли, крупной промышленности, банков, внешней торговли, как важнейших мероприятий пролетарской диктатуры, направленных на овладение командными высотами экономики.

На основе научного обобщения исторического опыта Великой Октябрьской социалистической революции и практики социалистического строительства в СССР Ленин обогатил марксизм в целом, марксистскую политическую экономию в частности глубоким анализом законов социалистического преобразования общества. В его трудах «Государство и революция», «Пролетарская революция и ренегат Каутский», «Детская болезнь «левизны» в коммунизме», «Экономика и политика в эпоху диктатуры пролетариата» и других дана всесторонняя разработка вопроса о диктатуре пролетариата. Ленин определил диктатуру пролетариата как особую форму классового союза пролетариата с основными массами крестьянства под руководством пролетариата и как высший тип пролетарской демократии, выражающей интересы трудящихся масс. Он раскрыл содержание и историческую миссию диктатуры пролетариата, определив её три основные стороны: а) подавление эксплуататоров, б) руководство трудящимися массами и в) построение социалистического общества.

Ленин разработал вопрос о природе и роли общественных классов и классовой борьбы в переходный период от капитализма

к социализму, дав научный анализ экономики и классовой структуры общества в этот период. Он всесторонне осветил вопрос о союзе рабочего класса с основными массами крестьянства при руководящей роли рабочего класса в этом союзе. Ленин разработал пути ликвидации эксплуататорских классов и уничтожения эксплуатации человека человеком в период диктатуры рабочего класса, показав, что строительство социализма сопровождается острой классовой борьбой против эксплуататорских классов.

В работах «Очередные задачи Советской власти», «Как организовать соревнование?», «Великий почин», «Об едином хозяйственном плане», «О продовольственном налоге», «О кооперации» и в других произведениях Ленин дал теоретические основы и наметил конкретные пути экономической политики в переходный период от капитализма к социализму. Ленин является создателем конкретного плана построения социализма в СССР, имеющего всемирно-историческое значение. Важнейшими частями этого плана являются социалистическая индустриализация страны и коллективизация сельского хозяйства. Ленин показал, что для построения фундамента социалистической экономики и обеспечения экономической независимости Советской страны от мирового империализма необходимо в кратчайший исторический срок изжить вековую отсталость России, создать крупную промышленность. Ленин выдвинул кооперативный план постепенного вовлечения крестьянства в русло социалистического строительства, сначала на основе торговой, а затем и производственной смычки между индустрией и сельским хозяйством.

На основе обобщения практики социалистического строительства Ленин разработал исходные положения основного экономического закона социализма, закона планомерного развития народного хозяйства и других. Ленин определил основные принципы социалистического хозяйствования, раскрыл значение принципа материальной заинтересованности в подъёме социалистического производства и творчески развил марксистское положение о распределении по труду при социализме, о заработной плате и т. д. В ленинских трудах обоснована необходимость развёртывания торговли и использования денег для развития советской экономики, для укрепления смычки между городом и деревней. Ленин научно предвидел, что социалистическая революция, осуществив великую смену подневольного труда на эксплуататоров свободным трудом на себя, на всё общество, породит невиданный в истории революционный энтузиазм масс и впервые создаст возможность широко, в массовом масштабе применить соревнование. Он разработал вопросы строжайшего, всенародного учёта и контроля над производством и распределением продуктов, о создании новой, социалистической дисциплины труда, о хозяйственном расчёте.

В трудах Ленина получили дальнейшее творческое развитие основные положения марксизма о путях построения коммунисти-

ческого общества, о роли электрификации и роста производительности труда в создании материально-производственной базы коммунизма, об условиях перехода к коммунистическому принципу распределения по потребностям.

Опираясь на труды создателей подлинно научной политической экономии Маркса, Энгельса и Ленина, Сталин выдвинул и развил ряд новых положений экономической науки. В работах Сталина дан анализ современного монополистического капитализма, обрисована картина общего кризиса капиталистической системы, являющегося всесторонним кризисом капитализма, охватывающим как его экономику, так и политику.

На основе обобщения опыта социалистического строительства в СССР Сталин разработал ряд проблем политической экономии социализма. Исходя из указаний Ленина, Сталин в докладах на партийных съездах и конференциях, в трудах «Вопросы ленинизма», «Экономические проблемы социализма в СССР» и других обосновал пути и методы осуществления социалистической индустриализации страны и коллективизации сельского хозяйства. Опираясь на исходные положения, данные в трудах Маркса, Энгельса и Ленина, Сталин сформулировал основной экономический закон социализма и закон планомерного, пропорционального развития народного хозяйства.

В трудах Сталина нашли свою дальнейшую разработку ленинские положения о методах социалистического хозяйствования, о необходимости использования закона стоимости и денег, о хозяйственном расчёте, о принципе материальной заинтересованности работников в результатах своего труда, о превосходстве социалистической системы хозяйства над капиталистической.

Сталин развил и конкретизировал марксистско-ленинские положения о переходе от социализма к коммунизму: о государстве при коммунизме, об изживании существенных различий между городом и деревней, между умственным и физическим трудом.

Марксистско-ленинская политическая экономия получает своё дальнейшее развитие на основе обобщения практики коммунистического строительства в СССР и строительства социализма в странах народной демократии. Она обогащается новым опытом революционной борьбы рабочего класса и широких слоёв трудящихся против гнёта и эксплуатации в капиталистических странах, а также опытом национально-освободительной борьбы колониальных народов. Развитие экономической теории марксизма-ленинизма находит наиболее яркое выражение в исторических решениях Коммунистической партии Советского Союза и братских коммунистических и рабочих партий, в трудах руководителей этих партий, обогащающих её новыми выводами и положениями, возникающими на базе изменяющихся условий жизни общества.

Марксистско-ленинская политическая экономия, как важнейшая составная часть марксизма-ленинизма, представляет собой могучее идейное оружие пролетариата в его борьбе против капитализма, за социализм. Она является подлинно научной политической экономией, так как выражает интересы рабочего класса и всех прогрессивных сил человечества, заинтересованных в объективном изучении законов экономического развития общества, с неизбежностью ведущих к гибели капитализма, к победе коммунизма.

Современная буржуазная политическая экономия, выражая интересы монополистической буржуазии, стремящейся увековечить отживший капиталистический строй, делает всё, чтобы скрыть и замазать противоречия капиталистического строя, влекущие его к гибели. Мелкобуржуазная политическая экономия, приукрашивая капитализм и сея иллюзии о возможности его улучшения путём реформ, пытается отвлечь рабочий класс, широкие трудящиеся массы от борьбы за уничтожение капиталистического строя, за социализм. Буржуазная и мелкобуржуазная политическая экономия ставит своей основной задачей сохранение системы капитализма и борьбу против марксистско-ленинской политической экономии.

Марксистско-ленинская политическая экономия разоблачает антинаучное, реакционное существо буржуазной и мелкобуржуазной политической экономии. Она вооружает рабочий класс знанием экономических законов развития общества, даёт возможность революционным марксистско-ленинским партиям строить свою политику на научных основах.

Какие основные выводы вытекают из изучения политической экономии? Чему учит политическая экономия?

1. Политическая экономия учит прежде всего, что экономическое развитие человеческого общества представляет собой закономерный процесс. Возникновение и развитие каждого способа производства, смена одного способа производства другим происходит не по произволу людей, а в силу действия объективных экономических законов. Политическая экономия открывает возможность познать объективные законы экономического развития и использовать их в интересах общества.

Политическая экономия, раскрывая законы общественного производства и распределения материальных благ на различных ступенях развития общества, даёт ключ к пониманию всего процесса развития человеческого общества, как единого закономерного во всей своей разносторонности и противоречивости процесса. Законы политической экономии, как и законы всякой другой науки, представляют собой отражение в головах людей объективных закономерностей, существующих вне нас. Вместе с тем политическая экономия даёт глубокое и всестороннее обоснование важнейшего марксистского положения о том, что главной

силой в развитии общества, подлинным творцом истории является народ, трудящиеся массы. Она показывает мобилизующую, организующую и преобразующую роль передовых идей, порождаемых назревшими потребностями развития материальной жизни общества.

Человеческое общество развивается от низших форм своего существования к высшим. Каждый из способов производства представляет собой определённую ступень в поступательном движении общества, в развитии его производительных сил и производственных отношений. Вплоть до социалистической революции развитие общества происходит таким образом, что производственные отношения нового общественно-экономического строя, приходящего на смену старому, отжившему строю, в течение некоторого периода времени способствуют развитию производительных сил, а в дальнейшем превращаются в их оковы. Тогда происходит смена одного экономического строя общества другим, более высоким экономическим строем. В обществе, разделённом на антагонистические классы, эта смена осуществляется через классовую борьбу, путём социальной революции, свергающей власть отжившего господствующего класса и утверждающей власть нового, передового класса.

Политическая экономия, всесторонне изучая возникновение, развитие и упадок общественно-экономических формаций, основанных на частной собственности на средства производства, вскрывает экономические корни классовой борьбы. Она показывает, что творцами богатства являются трудящиеся массы, а плоды их трудов присваиваются эксплуататорскими классами. Значит, классовая борьба обусловлена коренными материальными интересами определённых классов, законами экономического развития данного способа производства.

Каждый новый общественный строй, основанный на частной собственности на средства производства,— рабовладельческий строй, феодализм, капитализм — утверждал у власти эксплуататоров, изменяя лишь формы эксплуатации и угнетения трудящихся. Весь ход экономического развития общества свидетельствует о том, что капитализм есть последний общественный строй, основанный на эксплуатации человека человеком. Политическая экономия показывает, что капитализм на его монополистической стадии уже давно превратился в реакционный строй, задерживающий дальнейшее поступательное движение общества. На смену умирающему капитализму идёт новый общественный строй — социализм, означающий уничтожение эксплуататорских классов, ликвидацию эксплуатации человека человеком.

История развития человеческого общества полностью подтверждает правильность этого научного вывода марксистско-ленинской политической экономии. Социалистическое общество построено в Советском Союзе. С победой социализма в СССР была полностью

разоблачена лжетеория о вечности частной собственности и капиталистического строя. Идёт успешное строительство социализма в европейских странах народной демократии, Великие революционные преобразования в экономике Китая создали предпосылки для постепенного строительства социализма в этой самой крупной стране Востока. Советский Союз успешно осуществляет постепенный переход от социализма к коммунизму. Коммунистическое общество, первой ступенью которого является социализм, есть конечная цель борьбы трудящихся всех стран.

Политическая экономия даёт рабочему классу и всем трудящимся уверенность в победе коммунизма, показывая, что эта победа обусловлена всем предшествующим ходом исторического развития.

2. Политическая экономия на опыте СССР и стран народной демократии учит, каким путём трудящиеся капиталистических стран могут вырваться из капиталистической неволи. Она показывает, что угнетение и обнищание трудящихся буржуазных стран зависят не от случайных причин, а коренятся в капиталистической системе хозяйства и обусловливаются присущими этой системе экономическими законами. Кризисы, безработица, нищенское состояние народных масс не могут исчезнуть без изменения самой основы производственных отношений, то есть без перехода средств производства из частной собственности капиталистов и помещиков в общественную собственность трудового народа.

Раскрывая противоположность основ буржуазной и социалистической экономики, непримиримость классовых интересов буржуазии, с одной стороны, пролетариата и всех трудящихся, с другой стороны, политическая экономия показывает невозможность мирного «врастания» капитализма в социализм. Никакие попытки реформировать, «улучшить» капитализм не могут покончить с системой наёмного рабства. Великая Октябрьская социалистическая революция неопровержимо доказала, что лишь путём ликвидации самых устоев капитализма рабочий класс и трудящееся крестьянство могут избавиться от кабалы эксплуататоров и выйти на путь свободной, зажиточной и культурной жизни. Исторический опыт полностью подтверждает правоту марксистского положения о неизбежности социалистической революции, о том, что замена капитализма социализмом невозможна без установления власти трудящихся, без диктатуры пролетариата, без союза рабочего класса с крестьянством. Для достижения этой цели необходимо наличие Коммунистической партии, способной подготовить пролетариат и широкие трудящиеся массы к решительной борьбе с буржуазией и организовать победу социалистической революции.

Политическая экономия показывает, что порабощение и ограбление колониальных народов метрополиями определяются самим существом империализма, тесно связанного с феодально-помещичьими и буржуазно-компрадорскими кругами

колониальных стран. Народы колониальных и полуколониальных стран могут избавиться от рабства, нищеты и отсталости лишь путём освобождения от ига империализма и его местных вассалов, путём уничтожения пережитков феодализма и осуществления коренных демократических преобразований. Колониальные страны, порвав с системой империализма и обеспечив свою независимость, могут при экономической поддержке СССР и других стран лагеря социализма миновать мучительный путь капиталистического развития и постепенно создать предпосылки для перехода к социалистическому строительству. Опыт революционной борьбы и победы китайского народа на практике подтвердил этот вывод марксистско-ленинской политической экономии и доказал, что освобождение колониальных стран от ярма империализма выводит их на путь материального и культурного расцвета.

Ниспровержение капиталистических порядков в той или иной буржуазной стране и замена их социалистическими порядками, отпадение от системы империализма какой-либо колониальной страны и осуществление в ней демократических преобразований происходят не в результате «экспорта революции», представляющего собой вымысел империалистов, а в силу глубоких внутренних потребностей экономического развития этих стран.

3. Политическая экономия учит, как преобразовать экономику в духе социализма. Переход к социализму не может осуществляться произвольно выбранными путями, а представляет собой закономерный процесс. Политическая экономия показывает, что в переходный период от капитализма к социализму в силу действия объективных экономических законов осуществляется в определённой последовательности национализация крупного капиталистического производства, социалистическая индустриализация страны и коллективизация крестьянских хозяйств. Строительство социализма происходит в непримиримой борьбе с капиталистическими элементами в городе и деревне.

Политическая экономия разоблачила лживые измышления буржуазных идеологов о том, что рабочий класс, придя к власти, не способен организовать хозяйство. Исторический опыт СССР показал, какую неисчерпаемую творческую силу рождает власть трудового народа. Впервые в истории рабочий класс, трудящиеся огромной страны, занимающей одну шестую часть земного шара, сбросили с себя ярмо эксплуатации и гнёта, стали хозяевами своей страны и создали социалистический строй, обеспечивающий неуклонный подъём производительных сил, общественного богатства, материального благосостояния и культуры народных масс. Этим доказано, что народ с успехом может обойтись без эксплуататоров, что рабочий класс, трудящиеся массы способны

не только разрушить старую, буржуазную систему хозяйства, но и построить новую, неизмеримо более высокую социалистическую систему хозяйства. О том же убедительно говорит практика социалистического строительства в странах народной демократии.

Политическая экономия даёт экономическое обоснование необходимости руководящей роли рабочего класса в социалистическом строительстве, прочного союза рабочего класса с крестьянством, имеющего целью построение социализма и уничтожение эксплуатации человека человеком. Союз рабочего класса и крестьянства является несокрушимой основой общественного строя всех стран социалистического лагеря. На основе союза рабочего класса и крестьянства разрешается многовековой крестьянский вопрос, осуществляется переход от мелкого индивидуального крестьянского хозяйства к крупному коллективному хозяйству, избавляющему крестьянство от разорения и нищеты. Победа колхозного строя в СССР на деле опровергла измышления буржуазии о том, что крестьянство якобы неспособно стать на путь социализма.

Политическая экономия обобщает исторический опыт построения социализма в СССР. Она показывает, как ранее нищая и слабая страна, какой была дореволюционная Россия, превратилась в страну богатую и могущественную, какой является Советский Союз. Из сокровищницы советского опыта страны народной демократии черпают знание проверенных путей социалистического строительства, законов классовой борьбы в переходный период, знание того, как рабочему классу добиться нерушимой дружбы и прочного союза с крестьянством, как укреплять экономическую смычку между городом и деревней, как достичь победы над эксплуататорскими классами и построить социалистическое общество.

Использование советского опыта требует тщательного учёта конкретных особенностей экономики и классовых отношений в каждой стране, определяемых всей совокупностью исторических условий её развития. В странах народной демократии строительство социализма происходит при более благоприятных условиях, чем оно происходило в Советском Союзе, так как в настоящее время имеется мощный социалистический лагерь во главе с Советским Союзом и накоплен богатейший опыт социалистического строительства. Решающим условием победы социализма и коммунизма во всех странах, отпавших от капиталистической системы, является дальнейшее укрепление могущества лагеря социализма, дальнейшее развитие экономического, политического и культурного сотрудничества между странами, входящими в этот лагерь.

4. Политическая экономия учит, что практическая работа по социалистическому строительству может быть успешна только

в том случае, если она опирается на экономические законы развития общества.

Знание экономических законов позволяет проникать в глубь, в существо экономических процессов, выявлять прогрессивные тенденции развития, когда они находятся ещё в зародыше, научно предвидеть ход экономического развития и направлять его в соответствии с задачами строительства коммунизма. Политическая экономия вооружает кадры на борьбу за победу нового, передового над старым, отжившим. Научное знание экономических законов, изучаемых политической экономией, составляет основу хозяйственной политики коммунистических и рабочих партий, стоящих у власти в странах социалистического лагеря. Руководствуясь марксистско-ленинской теорией, знанием объективных экономических законов, эти партии вырабатывают и проводят научно обоснованную и практически проверенную политику, отражающую потребности развития материальной жизни общества, коренные интересы народа, выступают как вдохновители и организаторы революционной энергии и творчества масс.

Освещая действие основного экономического закона социализма, политическая экономия ориентирует кадры на то, чтобы строить свою работу в соответствии с целью социалистического производства — максимальным удовлетворением материальных и культурных потребностей народа. Политическая экономия раскрывает условия непрерывного роста и совершенствования производства на базе высшей техники.

Политическая экономия показывает, что самотёк глубоко чужд экономическому строю социализма, что строительство коммунистического общества может осуществляться лишь в порядке планового руководства хозяйством на основе закона планомерного развития народного хозяйства, в соответствии с требованиями основного экономического закона социализма. Изучение закона планомерного развития народного хозяйства помогает разумно использовать материальные, финансовые, трудовые ресурсы, правильно сочетать все элементы производства.

Политическая экономия показывает, что главным, решающим условием дальнейшего подъёма и всестороннего развития народного хозяйства является всемерное повышение производительности труда во всех отраслях — в промышленности, на транспорте, в сельском хозяйстве. Непрерывный рост производительности труда составляет главное условие решения задачи максимального удовлетворения потребностей народа, успешного экономического соревнования с наиболее развитыми капиталистическими странами.

Политическая экономия раскрывает огромное значение для социалистического строительства заинтересованности масс в неуклонном подъёме производства, вытекающей из социалистических производственных отношений. Она показывает роль социалистиче-

ского соревнования как могучей движущей силы экономического развития социалистического общества. Раскрывая роль и значение закона распределения по труду для развития социалистической экономики, политическая экономия ориентирует кадры на последовательное проведение во всех отраслях народного хозяйства дифференцированной оплаты труда в прямой зависимости от его результатов, на ликвидацию элементов уравниловки.

Политическая экономия выясняет значение умелого использования закона стоимости и связанных с ним экономических инструментов для социалистического строительства. Понимание действия закона стоимости при социализме служит для кадров важным средством улучшать методы производства, снижать себестоимость продукции, укреплять хозяйственный расчёт и поднимать рентабельность предприятий, развёртывать торговлю, совершенствовать финансовую систему. Политическая экономия раскрывает огромные возможности, имеющиеся в социалистическом плановом хозяйстве, для проведения строгого режима экономии и увеличения социалистического накопления.

Для Советского Союза и стран народной демократии характерно неуклонное возрастание творческой активности масс в хозяйственном и культурном строительстве. Поэтому всё большее значение приобретает знание массами законов экономического развития, принципов социалистического хозяйствования. Вооружая кадры знанием экономических законов, политическая экономия даёт возможность всё более успешно использовать и применять эти законы на практике и тем самым повышать эффективность всей работы по строительству социализма и коммунизма.

Политическая экономия социализма помогает хозяйственникам и широким массам трудящихся находить и использовать скрытые резервы, таящиеся в недрах производства, и предотвращать равнение на «узкие места». С другой стороны, она учит всесторонне учитывать реальные экономические условия и предостерегает против действий по принципу: «мы всё можем», «нам всё нипочём».

Раскрывая взаимосвязь хозяйственных процессов, политическая экономия даёт возможность каждому работнику понять значение своей деятельности для развития всей социалистической системы народного хозяйства. Она учит пониманию того, что в условиях социализма общенародные, общегосударственные интересы превыше всего.

5. Политическая экономия показывает, что социализм является самым прогрессивным способом производства, имеющим решающие преимущества перед капитализмом. Это находит своё яркое выражение в противоположности основных экономических законов социализма и капитализма, определяющих две различные линии развития.

Если в капиталистических странах производство подчинено хищническому закону получения максимальной прибыли, обрекающему трудящихся на разорение и нищету, безработицу и голод, на кровопролитные войны, то в социалистическом обществе производство подчинено интересам человека, удовлетворению его растущих потребностей.

Если экономика капиталистических стран характеризуется тем, что производительные силы топчутся на месте, усиливается паразитизм и загнивание капитализма, а опустошительные экономические кризисы сопровождаются расхищением материальных ценностей, то экономика Советского Союза и стран народной демократии характеризуется неуклонным подъёмом производства, техническим прогрессом, обеспечивающим постоянное совершенствование производства на базе высшей техники.

В противоположность капитализму, где экономика под влиянием её милитаризации развивается однобоко, главным образом по линии отраслей, работающих на войну, что влечёт за собой рост налогов и повышение цен на товары массового потребления, социализм характеризуется развитием мирной экономики, широким развёртыванием гражданской промышленности, что сопровождается систематическим снижением цен на товары личного потребления, ростом реальных доходов населения.

В то время как капитализму свойственна конкурентная борьба между странами, порабощение одних стран другими, для социализма характерно дружественное хозяйственное и культурное сотрудничество стран, составляющих социалистический лагерь, в целях общего экономического подъёма этих стран и расцвета их культуры. Новый мировой демократический рынок социалистического лагеря всё более расширяется, что является одним из важных факторов процветания экономики социализма.

В мирном соревновании с капитализмом социалистическая система хозяйства с каждым годом всё нагляднее доказывает своё превосходство над капиталистической системой хозяйства. В то же время капиталистическая система хозяйства, раздираемая внутренними противоречиями, с каждым годом становится всё слабее и неустойчивее.

Величественной перспективой прогрессивного развития человечества является бесклассовое коммунистическое общество. Политическая экономия раскрывает экономические условия перехода к коммунизму, обобщая практику коммунистического строительства в СССР. Она показывает, что в основе движения современного общества к коммунизму лежат объективные законы общественного развития. Коммунизм возникает как результат сознательного творчества миллионных масс трудящихся, руководимых Коммунистической партией, вооружённой теорией марксизма-ленинизма. В Советском Союзе имеется всё необходимое для построения коммунистического общества. В мире нет таких сил,

которые могли бы остановить поступательное движение советского общества по пути к коммунизму. Огромный рост сил демократии и социализма, прогрессирующий упадок капиталистической системы мирового хозяйства, резкое обострение классовых противоречий между империалистической буржуазией, с одной стороны, и рабочим классом и трудящимися — с другой, нарастающий размах национально-освободительного движения в колониях, мощное движение народных масс и всех прогрессивных сил современного человечества за мир, против империалистической реакции и подготовки новой войны — всё это неоспоримое доказательство того, что в наш век все дороги ведут к коммунизму.

---

## ОГЛАВЛЕНИЕ

---

Мл. редактор *С. Митрофанова*
Художник *Н. Седельников*
Технический редактор *А. Данилина*
Ответственный корректор *М. Важнин*

Подписано к печати с матриц 29 сентября 1954 г. Формат 60×92[1]/[16]. Физ. печ. л. 40. Услов. печ. л. 40. Уч.-изд. л. 43,38. Тираж 3 млн. (2001—2450 тыс.) экз. А06132. Заказ № 1837. Цена в коленкоровом переплёте 10 руб., в бумажном переплёте 9 р. 50 к.

Государственное издательство политической литературы. Москва, В-71, Б. Калужская, 15.

---

Министерство культуры СССР
Главное управление полиграфической промышленности
Первая Образцовая типография имени А. А. Жданова.
Москва, Ж-54, Валовая, 28.